

# BTHaber

[www.bthaber.com.tr](http://www.bthaber.com.tr)

Haftalık Bilişim Teknolojileri Gazetesi

Sayı 310 • 19-25 Mart 2001

# Kriz e-çare

**Yıllardır** birçok kriz yaşamış olan Türkiye bugünlerde yine krizden nasıl çıkacağını düşünüyor ve çözüm yolları arıyor. Krizden çıkış için maliyetlerin düşürülmesi, verimliliğin artırılması olmazsa olmaz kurallar arasında. Bankacılık sektörüyle başlayıp ekonominin bütün alanlarına yayılan kriz, en çok da geleneksel anlayışla yönetilen şirket-

lerde etkisini gösteriyor. Bu şirketler arasında ne yazık ki bilişim şirketleri de var.

Krizin çaresi birçoklarına göre yeni ekonominin kurallarına göre yapılanmak. Ancak sözünü ettiğimiz yeni ekonomi, yalnızca .com olarak adlandırılan teknoloji şirketleri anlamına gelmiyor. Yeni ekonominin felsefesi, sadece yapılan teknoloji altyapı yatırımını

değil şirketlerin organizasyon şemasından iş süreçlerine kadar bütün yapılarının bilgiye dayanmasını kapsıyor.

Bugün ise yeni ekonomi sadece işlerin Internet'e taşınması olarak algılanıyor. Birçok Internet şirketinin kapanması ve hisse senetlerinin değer kaybetmesiyle birlikte yeni ekonominin çıkmaza girdiği de düşünülüyor. Oysa Internet üze-

rinden iş yapmak yeni ekonominin sadece ufak bir parçası.

Uzmanlar yeni ekonomi felsefesinin 4 temel özelliğini şöyle sıralıyorlar: Sayısallaşma, Ar-Ge çalışmalarına yeteri kadar kaynak ayrılması, küreselleşme ve insana verilen önemin artması.

Bu felsefe uygulandığında, getireceği maliyet düşüşleri de inanılmaz boyutlara ulaşıyor.

Bu konuda Lehman Brothers'ın yaptığı araştırmaya göre, banka şubesi aracılığıyla yapılan basit bir para transferinin maliyeti 1,27 dolar iken Internet bankacılığı aracılığıyla yapılan aynı işlemin maliyeti yalnızca 27 cent. Oracle ise kendi dönüşümünü örnek göstererek, 1 yıl içinde iş süreçlerinde yaşadığı yapılanmayla

▷ Sayfa 3

## Kariyer.net

### Dubai'de ofis açıyor

Kariyer.net, Nisan'da Dubai'de açacağı yeni ofisiyle küresel bir şirket olma yolunda ilk adımı atacak. Şirket yeni ofisiyle yurtdışında çalışmak isteyen kişilerle, yabancı şirketleri buluşturmayı amaçlıyor.

**Kariyer.net**, Türk iş gücünü dünyaya açmak amacıyla hizmetlerini yurtdışına taşımaya hazırlanıyor. Küresel bir şirket olma  
▷ Sayfa 24

## Caldera Volution: Linux dünyasında bir ilk

Web tabanlı Linux yönetim çözümü Caldera Volution, Prosoft aracılığıyla Türkiye'deki Linux kullanıcılarına ulaşıyor.

**Linux** dünyasında devrim yaratacak bir yenilik yaşanıyor: Caldera Volution. Birkaç ay içinde Santa Cruz Operation (SCO) ile  
▷ Sayfa 31

## "Türkiye'nin e-Avrupa çalışması yok"



**TBMM** Bilgi ve Bilgi Teknolojileri Grubu Başkanı Prof. Dr. Ziya Aktaş, Avrupa Birliği'ne aday ülkelerin e-Avrupa ve bu konudaki eylem planlarını Stockholm'de yapılacak liderler zirvesinde tartışacaklarını söyledi. Aktaş Türkiye'nin ise bu konuda henüz bir çalışması olmadığını belirtti.

▷ Sayfa 6

## Internet'e bağlanmak pahalıya patlayacak

2000 yılında "Internet erişimi bedava olacak" sözleri gündemdeyken, bu beklenti 2001 yılının ilk aylarında Internet erişimlerinde yaşanan fiyat artışları ile boşa çıktı.

**Bundan** kısa bir süre öncesine kadar "Internet bedava mı olacak?" tartışmaları  
▷ Sayfa 10

- 4 Türkiye AB ile kamu alımları pazarlığını iyi yapmalı
- 8 Telekom Konseyi'nin temelleri atıldı
- 26 Comnet telekom operatörlüğüne aday
- 28 Yenisi çıkmış; değiştirelim!
- 30 Internet hesaplarınız tek adreste

gözünüz arkada kalmayın.

POWERED BY MEMOREX

IS IT LIVE?

www.memorexlive.com

**Memorex**  
IS IT LIVE OR IS IT MEMOREX

**EKİP ELEKTRONİK SİSTEMLER VE MALZEMELERİ TİC. A.Ş.**  
Merkez Tel: (212) 289 89 00 (pbx) Ankara Tel: (312) 466 45 35-36 İzmir Tel: (232) 483 80 10

# ➤ Müşteri iletişim merkezlerinin gerçek dünyasını keşfedin (bunu daha önce keşfeden biriyle).



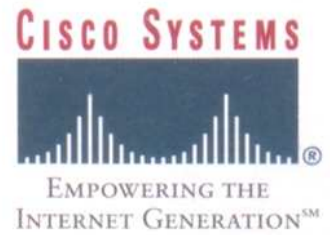
**İnternet'te mümkün olan her şeyi [Cisco.com/cpn](http://Cisco.com/cpn) adresinde keşfedin.**



Beklemeyi kimse sevmez. Hele elinde siparişi olan müşteri hiç sevmez.

Ancak, artık beklemeye gerek kalmadı. Cisco AVVID mimarisinin tek bir ağ üzerinden ses, görüntü ve veri ileme özelliği sayesinde artık, müşterilerinizin size istedikleri şekilde ulaşabilmelerine, istedikleri zaman ve yerden sipariş vermelerine olanak sağlayabilirsiniz. İster kendi

ağınızı yönetiyor olun, ister Cisco ile güçlendirilmiş ağlara sahip servis sağlayıcı kullanıyor olun, biz sizin müşteri iletişim merkezinizi kurmanıza yardımcı olabiliriz. Sonuçlarımız ortada: Müşteri hizmetlerimizi ağ üzerine taşıyarak müşteri memnuniyeti oranımızı %89'un üzerine çıkardık. Bunu nasıl gerçekleştirdiğimizi ve işletmenize nasıl yardım edebileceğimizi öğrenmek için [Cisco.com/cpn](http://Cisco.com/cpn) adresini ziyaret edin.



# Kriz'e e-çare

ÖZGÜR KARAGÖZ  
GÜNEŞ KAZDAĞLI

Sayfa 1 ▷

1 milyar dolar tasarruf ettiğini açıklıyor.

Artık günümüz dünyasında yeni ekonomi sadece iş dünyasının başvurduğu bir yol değil. Aynı felsefeyi devletler de kendi işleyişlerinde uygulamak istiyorlar. Buna en iyi örnek İngiltere. İngiltere Başbakanı Tony Blair, bu konuda geri kalan İngiltere'yi öne çıkarmak için UK Online adlı yeni bir atılım projesini başlattığını açıkladı. Hedeflerden birisi tüm bürokratik işlemleri 2005 yılına kadar Internet üzerinden yapılı hale getirmek.

Bütün dünyanın yöneldiği bu yeni anlayışa Türkiye'nin hem kamu hem özel sektör olarak geçmesi için bu krizi bir fırsat olarak değerlendirmesi gerekiyor. Bu yol ile hem yeni ekonomi felsefesine dönüş gerçekleştirilmiş olacak hem de krizden çıkış için daha az maliyetli bir yol izlenmiş olacak.

Doktora tezini Londra'da yeni ekonomi üzerine veren Dr. Ayşe Bener'in konuyla ilgili değerlendirmesi ise şöyle: "Hızlı ve ucuz sayısal telekomünikasyon ağı kurulmuş olsaydı, bilgisayar kullanımı şirketlerde ve evlerde bu kadar yaygın olmasaydı, Internet sadece araştırmacıların ilgilendiği bir bilgisayar ağı olarak kalmaya mahkum olurdu. İletişim ve bilgi teknolojisinin ulaştığı

son nokta olan Internet yeni bir bilgi ekonomisini ortaya çıkardı ve 'yer' ve 'zaman' kavramlarının geleneksel sınırlarını ortadan kaldırdı. Bu ekonominin en ayırt edici özelliği ise bilgiyi hammadde olarak alması. Bilgi ürünlere, şirketlere ve piyasaya uygulandığında ise iş dünyasında bugüne kadar alışık olduğumuz birçok şeyi değiştiriyor."

## Türkiye için bir fırsat

Bilişim sektörü yeni ekonominin Türkiye'nin önünde duran büyük bir fırsat olduğunu düşünüyor. Elbette bu felsefenin gerektirdiği uygulamaları öncelikle bilişim sektörünün gerçekleştirmesi ve diğer sektörlerle öncü olması gerekiyor.

Konuyla ilgili olarak Cisco Türkiye Genel Müdürü Suat Baysan'ın görüşleri şöyle: "Türkiye yeni ekonomiye geçerse özellikle finansal verilere ve taze bilgilere anında ulaşabileceği için daha hızlı yol alabilir. Yeni ekonomi bir fırsat olarak önümüzde duruyor. Bir an önce uygulamamız gerek. Şu anda karar vericiler bunu sağlayamıyorlar. Türkiye'de yeni ekonominin altyapısı oturmuş olsaydı belki bu krizden çok daha hızlı kurtulabilirdik.

Türkiye'nin yapması gereken tüm sektörlerdeki verilerin sayısallaştırılması. Karar vericiler, çok üst düzeydeki insanlarımız çok daha sağlıklı karar

## Yeni ekonomiye geçiş neler getirecek?

- Bilgiye anında erişilecek
- Verimlilik artacak
- Maliyetler düşecek
- Üretim artacak
- Fiyatlar düşecek

verebilirler böylece. Değişiklik yapıldığı zaman değişikliğin etkisini 2-3 ay beklemeden anında görebilirler."

## Kriz'e çözüm küreselleşme

Bugüne kadar küresel iş yapma anlamında pek fazla ileriye gidemeyen Türkiye'nin artık küresel düşünmesi gerektiğini söyleyen Sun Microsystems Türkiye ve Orta Asya Pazarlama ve Satış Kanalları Müdürü Özhan Toktaş ise yeni ekonomiye



uyum sağlayanların krizden daha az etkileneneği görüşünde: "Tüm yatırımlarda belli bir duraksama var. Şirketler dağıtım kanallarını, iş yapış şekillerini yeni ekonomiye uyarlasa kriz ortamında daha az zarar görürler. Aynı zamanda Internet ekonomisi özellikle bizim sektörümüz için bir fırsat. Çünkü küresel olarak iş yapılabiliyorsunuz. Mesela İsrail bilişim şirketlerinin ağırlıklı iş yaptıkları yerler ülke dışı yerler. Dolayısıyla bu tür krizlerden bilişim sektörünün daha az etkilenmesi için Internet eko-

nomisi denilen yeni ekonomiden yararlanıp küresel iş yapma bazlı düşünüyor olmamız gerekiyor."

## Yanlış anlaşılıyor

Yeni ekonominin son zamanlarda en yanlış anlaşılacak konuların başında geldiğini belirten HP Genel Müdürü Şahin Tulga, "Maalesef birçok kişi yeni ekonomiyi Internet faaliyetleriyle özdeşleştirdiği için yeni ekonomi çöktü deniliyor. Ama bu yeni ekonominin sadece ufak bir parçası. Asıl olan, eski faaliyetleri yeni ekonomik faaliyetlere dönüştürebilmek. Eski ekonomi şirketlerini yeni ekonomi şirketi

## Yeni ekonomide rol almak için neler gerekli?

- Güçlü bir iletişim altyapısı
- Erişim cihazları
- Hukuksal düzenlemeler
- Eğitim
- Kurumsal yatırımlar

haline getirmeliyiz. Aylar önce Sabancı Holding bundan sonra yeni ekonomiye yatırım yapacağını söyledi. Halbuki yapılması gereken şey, eldeki bütün şirketleri birer yeni ekonomi şirketine dönüştürmek. Çok daha az masrafla ilk yatırımlar da sıfır hale getirilebilir. Dış kaynak kullanımı ile sistemler kullanıldıkça kira ödemeleri yapılabilir" şeklinde konuştu.

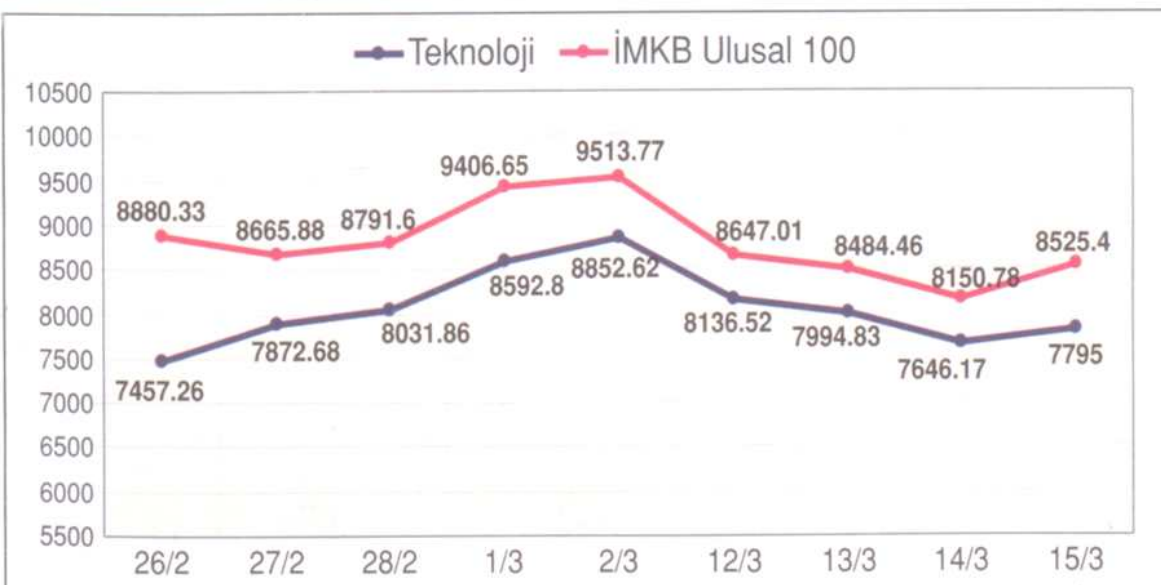
Tulga, yeni ekonominin müthiş bir devrim olduğunu ama Türkiye'nin henüz yolun çok başında olduğuna dikkat çekerek, "Yeni ekonominin işlerin sadece Internet'te taşımak olmadığını, Türkiye'de Kemal Derviş dahil çok az kişi biliyor. Çünkü o bir makro ekonomist. Bu ise mikro ekonomi. Birçok insan, çok büyük yatırımlar yapıldığını ve fiyatlarla sonuçlandığını düşünüyor" dedi. ■

ozgurk@interpro.com.tr  
gunesk@interpro.com.tr

## Köşe Yazıları

- 4 Kod adı: Üç, beş, bir.../ Kemal Balcı
- 6 Yedi uyurlar.../ Akın Evren
- 8 Kestaneci/Yalçın Gerek
- 10 e-sinema modası başladı bile/Edip Emil Öymen
- 14 Teknoloji yaratmak: Krizin öğrettikleri/Alı Akurgal
- 24 Fırsat/Zafer Kurdakul
- 26 Kriz ve teknoloji/ Hakkı Sevand
- 31 Eski sevgili işlemcim/ Murat Bayraktar
- 32 Internet mafyasının lideri hangi ülke olacak?/ Volkan Gazioğlu

## Teknoloji ve İMKB Ulusal 100 Endeksleri



# Türkiye AB ile kamu alımları pazarlığını iyi yapmalı

GAMZE GÖKER

**T**ürkiye ile AB arasında bir süredir Katılım Ortaklığı Belgesi'nin hizmetler ve kamu alımları piyasalarının karşılıklı olarak açılmasına ilişkin hükmü uyarınca müzakereler yürütülüyor. Bilişim sektörünü de yakından etkileyecek müzakerelerde Dışişleri Bakanlığı'nın AB ile yapacağı pazarlıkta dikkatli olması ve karşılıklılığı koruması bekleniyor. Türkiye pazarı AB'ye tek taraflı açıldığı takdirde daha önce Gümrük Birliği sürecinde yaşanan olumsuz deneyimin bir benzerinin gerçekleşmesinden korkuluyor.

Dünya ticaretinin yüzde 15'ini oluşturduğu söylenen kamu alımlarının Türkiye ticaretinde devletin ağırlığını koruması nedeniyle çok daha yüksek bir oran olduğu belirtiliyor. Dolayısıyla

*Katılım Ortaklığı Belgesi uyarınca AB ile Türkiye arasında hizmetler ve kamu alımları piyasalarının karşılıklı açılmasına ilişkin görüşmeler devam ediyor.*

AB üyesi ülkelerdeki şirketlerin Türkiye'de kazanacağı ihaleler Türk şirketlerinin Avrupa'da alacağı işlerden çok daha fazla olacak. Bu nedenle AB kamu pazarlarının karşılıklı serbestleştirilmesi konusunda ısrarcı davranıyor. AB ortaya koyduğu bir taslakla milyarlarca dolar ile ifade edilen Türk kamu ihalelerine yerli şirketler gibi doğrudan katılabilmeyi talep ediyor. Bu nedenle de Devlet İhale Kanunu'nun AB direktiflerine uyumlu hale getirilmesini istiyor. Nitekim yaklaşık üç yıldır süren çalışmalar sonucunda Devlet İhale Kanunu'nda yapılması öngörülen değişiklikler geçtiğimiz haftalarda

TBMM'ye gönderildi.

Dışişleri Bakanlığı tarafından yürütülen Hizmetler ve Kamu Alımlarının Karşılıklı Olarak Serbestleştirilmesi Müzakereleri'nin kamu alımları ayağını Maliye Bakanlığı hizmet ayağını ise DPT yürütüyor. Türkiye hizmetlerle bağlantılı emeğin serbestçe dolaşımını, yani AB üyesi ülkelerde hizmet sektöründe iş yapacak Türklerin hiç değilse o hizmet kapsamında çalıştırılmaları teknik elemanı ve işçileri buradan serbestçe götürebilmesini talep ediyor.

AB hazırladığı taslakta hizmetler konusunda Dünya Ticaret Örgütü'nün GATS (Ticaret ve Hizmetler Genel Anlaş-

ması) hükümleri dışında Türkiye'ye başka bir ayrıcalık tanımıyor. Türkiye ise zaten uygulanmakta olan bu anlaşma dışında daha çok serbesti getiren yeni bir anlaşma yapmayı öneriyor.

**Sektörü TBD temsil ediyor**

Sektör temsilcilerinin DPT altında oluşturdukları çalışma grupları karşılıklı hizmet alışverişinin kendilerine getireceği yararlar, sıkıntılar konusunda araştırmalar yapıyorlar.

Bilişim sektörü adına toplantılara katılanlardan TBD temsilcisi Prof. Dr. Ümit Karakaş, "Hastane otomasyon sistemi, nüfus bilgileri, otomatik askerlik yoklaması gibi sistemlerde kültürel öğeler bulunuyor. Bunun için sistem çözümü ve Türkiye'de kullanılacak kullanıcı arayüzüne dokunan konuların Türkçeyi ve hatta Türk kültürünü iyi bilen kişilerin elinde olmasını istiyoruz. Bu diğer ülkelerde de böyledir. Buna karşılık işletim sistemi, ağ performansı ve benzeri noktalarda yani kültürel öğelerin sözcüğü olmadığı noktalarda pazarların karşılıklı olarak açılacağı görüşündeyiz" dedi.

Karakaş, verirken almanın pazarlığının çok iyi yapılması gerektiğinin altını çizerek "Korkarım bilişim teknolojileri alanında bu karşılıklı açılma Türkiye'nin değil AB üyelerinin işine yarayacak, çok hazırlıklı olduğumuzu düşünmüyorum" yorumunu yaptı.

**Kanun taslağı Meclis'te**

**M**aliye Bakanlığı ve Bayındırlık ve İskan Bakanlığı'nın öncülüğünde değişen gereksinimlere paralel olarak yeniden biçimlendirilen 2886 sayılı Devlet İhale Kanunu TBMM'ye gönderildi. Kanunun getirdiği 'Bundan böyle hiçbir ihaleye uygulama projesi olmadan çıkılmayacak' hükmü en önemli değişikliklerden biri. Bu sayede bir işe tek fiyat verilecek, yeni ayarlamalarla haksız kazanç elde edilemeyecek, yatırımlar sürüncemede kalmayacak. İhaleye katılmada istenen kırtasiye ve formaliteler en aza indirilecek. İhalelerde yeterlilik, teknik ve ihale komisyonu gibi komisyonlar kaldırılarak, ihalenin tüm aşamaları tek bir komisyon tarafından yürütülecek.

Şu an uygulanmakta olan kanunda yer alan beş ihale usulü arasında yarışma ve kapalı teklif usulleri kanundan çıkarılarak 'açık', 'belli istekliler arasında' ve 'pazarlık' usulleri olmak üzere üç usul uygulanacak. Öngörülen üç ihale biçimi de bilgi işlem ihaleleri için kullanılabilir. Ancak Maliye Bakanlığı yetkilileri "İleri teknoloji gerektiren iletişim ve bilgi ağı tesisinin etüt ve proje işleri" olarak tanımlanan ihalelerde yani yalnızca belli şirketlerin yapabileceği ileri teknoloji gerektiren ihalelerde 'belli istekliler arasında' usulünün benimseneceğini açıkladı.

**İhale ilanları Internet'te**

Bu taslağın getirdiği en önemli değişikliklerden biri de ihalelerin artık Internet'te ilan edilebilecek olması. Şeffaflığın bir gereği olarak ve aynı zamanda ihalenin daha iyi duyurulması için artık Internet'in de bir araç olarak kullanılacağını açıklayan yetkililer ilan süresinin ihalenin bedeline göre 10, 26 veya 50 gün gibi kademeli olarak belirleneceğini belirttiler. ■

**Kalite yükselecek**

AB Genel Sekreterliği ise Türkiye'deki şirketlerin rekabet gücü yok diye yıllardır ithalat korumasıyla, gümrük sınırlarıyla ekonomi yürütmeye, sanayi geliştirmeye çalışıldığını, Gümrük Birliği'nde Türkiye'nin kaybettiğini ifade etti. Sürekli Avrupa'ya açılmaktan şikayet edildiğini belirten yetkililer gerçek ve tüzel kişiler olarak Avrupa'da hizmetler sektöründe yer alabilmek için aynı şekilde onların şirketlerinin de burada teklif verebilmesi gerektiğini vurguladılar ve "Ayrıca Türkiye'de kamu ihalelerinde bir sürü yolsuzluktan söz ediyoruz. Avrupa şirketlerinin gelmesi ile ihalelerin kalitesi yükselecek. Kopenhag kriterlerinin biri de işleyen bir piyasa ekonomisi ve rekabet edebilme yeteneği. İşleyen bir piyasa ekonomisi şeffaflığı getiriyor, subjektifliği ortadan kaldırıyor" şeklinde yorum yaptılar. ■

gamzeg@interpro.com.tr

## Kod adı: Üç, beş, bir

**I**nternet gazeteleri aldı başını gidiyor. Gün geçmiyor ki bir yenisi yayına başlamasın. Üstelik kitle iletişimini sağlamakta yazılı basından da görsel basından da hem daha hızlılar hem de içerikleri daha zengin.

Ulusal medyamız bilinen nedenlerle haberleri sakladıkça, Internet gazetelerine ilgi de artıyor. Her sabah parlamento muhabirleri, milletvekilleri ve bürokratlar arasında yeni bir haberleşme trafiği yaşanıyor. Meclisin dört rakamlı dahili telefonları bu trafikte başrol oynuyor. Herkes birbirine en son bilgileri Internet sitesi adı vererek aktarıyor. Artık haber kaynağı olarak gazete ve TV kanalları yerine Internet sitesi gösteriliyor.

Internet'teki tartışma siteleri ise bir başka alem. Sayıları yüzlerle ifade edilen bu sitelerin de çeşnişi zengin. Hemen her konuda görüş belirten, karşı çıkan, destekleyen her yaştan, her meslekten binlerce insan var. Bu cıvıltılı ortama yazılı ve görüntülü medyamızda rastlamak neredeyse imkansız.

Mektuplaşma ise Internet ortamında yeni bir boyut kazanmış durumda. Medyada yayınlanamayan görüş, belge hatta fotoğraflar bir gece ansızın adresinize gönderiliveriyor. Son günlerde

Internet üzerinde dolaşan 1995 yılında Almanya'da çekilmiş bir fotoğraf en çok konuşulan konuyu oluşturuyor.

Sanki "ara rejim günleri" yaşıyoruz. Öyle dönemlerde de medyada ciddi haberler birden kesilir, ne olup bittiğini insanlar küçük pilli radyolarını kısa dalga frekanslarına ayarlar, belli saatlerde yapılan yabancı radyoların Türkçe yayınlarından öğrenmeye çabalarlardı. İyi ki



Internet var. Gizli, saklı, sakin ne kadar konu varsa "yeni medya" ile anında elden ele, kulaktan kulağa yayılıyor. Son günlerde Internet üzerinde dolaşan "tavla fotoğrafı" kadar ilgi çeken bir mektup var. T.C. Kimlik numaranızı öğrenmek isterseniz bu mektupla ulaşan <http://tckimlik.nvi.gov.tr/default.asp> adresine girerseniz yeterli. Tüm vatandaşlara birer kimlik numarası verme işlemi tamamlandığı için, kendi numaranızı öğrenebilirsiniz. Özellikle üniversite sınavına girecek öğrencilere bu adres çok gerekecek. Adrese girip bazı nüfus bilgilerinizi yazarsanız size ait olan numaranıza ulaşabiliyorsunuz. On bir rakamlı kimlik numaranız biraz uzunca. Benim kod adım üç, beş bir diye başlıyor. Gerisi özel bilgidir. Açıklayamam.

kbalci@tr.net

## Türk Telekom askere de bayilik verecek

**T**ürk Telekom A.Ş. Bayilik Yönetmeliği'nde yaptığı değişikliklerle artık kamu kurumları ve askeri birimlere de bayilik verecek. 3 Aralık 1999 tarihinde yürürlüğe giren yönetmeliğe göre yalnızca gerçek ve tüzel kişilerle sınırlı olan bayiliklere artık garnizonların içinde ve devlet da-

irelerinde de rastlanabilecek.

Türk Telekom bayiliğini almak isteyenler hizmet vermeyi düşündükleri ildeki İl Telekom Müdürlüğü'ne başvuracak. Bayilikler, telefon, faks, Internet hizmetleri verebilecek, jeton ve telefon kartı satışı yapabilecek ve ayrıca abonelik ve tahsilat işlemleri de yapabilecek. Bayiler

verdikleri hizmet karşılığında yüzde 15 komisyon alacaklar.

Internet bağlantısı 145, 146 veya TT'den alınacak bir veri devresi ile kiralık hat olmak üzere çeşitli yöntemlerle yapılabilecek.

Türk Telekom yetkilileri, özellikle Internet hizmeti vermek isteyen birçok kurum ve kuruluş bulunduğunu belirtti. ■

**Hauppauge!**

**Dünyanın en çok  
tercih edilen**

**TV kartı**

**bu isimle istenir:**

**Hauppauge\***

\* 'Hapak' okunur!



Win TV Primio FM



Win TV PVR



Win TV U.S.B.



Win TV Go

WinTV'nin bu mükemmel ürünleriyle artık;

- İnternette video konferans yapabilecek,
- Video görüntüleri fotoğraflayabilecek,
- Avrupa içinde teletext sayfalarını alabilecek,
- 125 ayrı kanalı seyredebilecek,
- Sunumlarınız için Microsoft AVI dosyası formatıyla dijital filmler yaratabilecek,
- Web tasarımı ve masaüstü yayıncılıkta mucizeler yaratabileceksiniz.



Altan Erbulak Sokak No: 1 Mecidiyeköy, İstanbul Tel: (212) 275 10 70 Faks: (212) 217 88 68  
Bilgitaş Bilgisayar Şubeleri: Ankara Tel: (312) 468 98 50, Bursa Tel: (224) 272 11 89, İzmir Tel: (232) 441 76 76  
e-mail: bilgisayar@bilgitas.com.tr <http://www.bilgitas.com.tr>

TEK YETKİLİ DİSTRİBÜTÖR

**BİLGİTAŞ**  
BİLGİSAYAR

# “Türkiye’nin e-Avrupa çalışması yok”

GÜNEŞ KAZDAĞLI

Sayfa 1 ▷

**A**vrupa Birliği’ne aday ülkeler e-Avrupa ve bu konudaki eylem planlarını tartışacaklar. 23-24 Mart 2001 tarihinde Stockholm’de yapılacak liderler zirvesinin gündemine “e-Europe” başlığı ile aday ülkelerin e-Europe girişimi konusundaki ülkelerin eylem planlarının

(action plan) konulduğu öğrenildi. TBMM Bilgi ve Bilgi Teknolojileri Grubu Başkanı Prof.Dr. Ziya Aktaş Türkiye’nin bu konuda hiçbir hazırlığının olmadığını söyledi. Aktaş, “Bundan bir yıl önce Avrupa Komisyonu e-Avrupa girişimini başlattığı sırada TBMM Bilgi ve Bilgi Teknolojileri Grubunun 50’den fazla milletvekilinin imzası ile Başbakan Bülent Ecevit’e ve Yardımcıları Devlet Bahçeli, Mesut

Yılmaz ile Hüsamettin Özkan’a Türkiye’nin de bu girişimde yer almasının, e-Türkiye dediğimiz bir girişimin ülkemizde başlatılmasının ve bunun için gereken kurumsal yapının ivedi olarak gerçekleştirilmesini önermiştik. Çünkü şimdi olmasa bile yakında AB üyeliği için gereken kriterler arasında Bilgi Toplumunu, kriterinin de konulacağını daha o zaman tahmin edip, hazırlanmamıştık” dedi.

Ancak bilindiği gibi bu konuda ciddi anlamda hiçbir adım atılmadı.

Ziya Aktaş, bilgi toplumu olgusunun geniş katılımlarla tartışılması gerektiğini belirterek bunun sadece AB Müktesebatının Üstlenilmesine İlişkin Ulusal Program Taslağı’nda belirtildiği gibi TÜBİTAK’a verilemeyeceğini de söyledi. Aktaş, AB’nin üyesi olan Yunanistan’a vereceği 24 milyar dolar tutarındaki yapısal yardım paketinin

içindeki bilgi teknolojilerinin ve bilgi toplumunun gelişimi için 2.5 milyar dolarlık programı onayladığını da hatırlatarak, “Biz bu gelişmeleri gıpta ile izliyoruz” dedi.

Öte yandan konu hakkında görüştüğümüz Dışişleri Bakanlığı AB Genel Sekreterliği yetkilileri ise önemli olan Türkiye’nin e-Avrupa toplantısına katılması değil, AB Müktesebatının Üstlenilmesine İlişkin Ulusal Programı’nın Bakanlar

Kurulu’nda görüşülüp uygulamaya konulması olduğunu kaydettiler. 26 kişiden oluşan kısıtlı bir personelle çalıştıklarını da belirten yetkililer, “Aday ülkelerin bu toplantıya katılma amacı da AB’nin e-ticaret veya e-Avrupa konusundaki tartışmalarda bilgi sahibi olmak. Bilgi toplumu ve e-ticaret konusunda ise Türkiye’de yeni yeni kıpırdanmalar başlıyor” görüşünü savundular. ■  
gunesk@interpro.com.tr

## Bu oyunlar neden?

**G**azetemizin geçen haftaki sayısında “TÜBİTAK’a AB gücü” başlığı altında yer alan haberde TÜBİTAK’a verilen yetki ve görevlerden söz ettik. Söz konusu gelişmeye ilişkin ilk tepki TBMM Bilgi ve Bilgi Teknolojileri Grubu Başkanı DSP İstanbul Milletvekili Prof.Dr. Ziya

Aktaş’tan geldi. Aktaş’ın konuyla ilgili olarak Gazetemize gönderdiği yazı özetle şöyle:

“Bildiginiz gibi Avrupa Birliğine üyelik sürecinde Kasım ayında AB’den gelen Katılım Ortaklığı Belgesi denilen çerçeve belge ışığında AB için Ulusal Program dediğimiz bir program hazırlanıp Bakanlar Kurulu ona-

yından sonra AB’ye gönderilmesi gerekiyordu. Bu amaçla DPT Müsteşarlığı’nın hazırladığı taslak üzerinde bazı siyasi konular Hükümet ve MGK gündemine alınıp görüşüldü. Ama diğer konular henüz ele alınmadı. Konunun sahibi olan AB Genel Sekreterliği tarafından taslak kamuoyuna açıklanmadı. Ardın-

dan, kimi kurumların görüşü alındı ve yeni metin oluşturuldu, denildi. Bu yeni metin görülebilir mi denildiğinde ise henüz Hükümet görmedi olmaz yanıtı verildi. ‘Peki ama Hükümet görüp de metni onaylarsa her şey bitmiş olmayacak mı?’ sorusuna ise, ‘Doğrudur, ama siz merak etmeyin; her zaman ek görüşler ayrıca iletilebilir’ yanıtı alındı. İşin AB Genel Sekreterliği yanı böyle.

İşte tam bu sıralarda DPT tarafından hazırlanan ilk taslağın Bilim ve Araştırma başlıklı bölümü ile ilgili bazı bilgiler ve görüşler BThaber’de yer aldı. Sekreteryaya görevini TÜBİTAK’ın yaptığı BTYK 13 Aralık 2000 tarihli toplantısında konu gündeme alınmış ve metin DPT tarafından hazırlanan Ulusal Program Taslağına da olduğu gibi ve ayrıntılı olarak sokulmuş. Tümüyle kamuoyundan gizli gerçekleştirilen bu işlemi de TÜBİTAK yönetimi “Bu konuda siyasi iradenin ne kadar kararlı olduğunun bir göstergesi olarak” değerlendirmiş... TÜBİTAK böylece yeniden alabileceğini umduğu yüzlerce milyon dolara, kadroların ve oluşturacağı yeni kurumların peşine düşmüştür. Belgede bunlar ayrıntısı ile anlatılıyor.

“Acaba BTYK yoluyla kasıtlı veya bilmeden siyasi irade yanılmış mı?” diye sormadan, ülkemizin gelişmesi için stratejiler oluşturmak iddiasındaki

*Prof. Dr. Ziya Aktaş TÜBİTAK’ın, Bilgi Toplumu konusunda AB’nin tek muhatabı olarak gösterilmesini eleştiriyor.*

DPT’ye strateji ve bürokrasi adına, bilim ve araştırma için de TÜBİTAK’a eseflerimi bildirmeden edemiyorum. Dahası, BTYK Başkanı olan ve DPT ile TÜBİTAK’tan sorumlu bulunan Devlet Bakanı ve Başbakan Yardımcısı Sayın D.Bahçeli ile bilgi ve bilgi toplumu konularına yakın ilgisini şahsen bildiğim Başbakan Sayın B.Ecevit’e de haksızlık yapıldığını düşünüyorum.

Şimdi, isterseniz konuyu biraz daha açalım: Başkanlığını R.Prodi’nin yaptığı Avrupa Komisyonunda bizdeki bakanlıklar düzeyinde işlevleri öngörülen 21 adet DG (Directorates - General) var. Listede sırası ile dikkatimizi çekenlerden birisi Eğitim ve Kültür, diğeri Girişimcilik, bir diğeri Bilgi Toplumu ve diğeri ikisi de Ortak Araştırma Merkezi ve Araştırma. AB Komisyonu içinde Bilim başlığı ile bir DG bulunmamaktadır. Ama gelin görün ki TÜBİTAK yönetimi Bilim ve Araştırma başlığı altına bilim ve araştırma ile ilgili konuları alıp bu konularda AB’nin Türkiye’deki tek muhatabı olma çaba ve gayreti içine girmiş, dahası araştırma gibi konuları ve ilgili tüm diğer DG’leri bir yana bırakıp, gözüne Bilgi Toplumu

DG’sini kestirerek, güya ona muhatap olduğunu kendince kanıtlamaya çalışmış. Daha da acısı Türkiye’nin gelişme stratejisini belirleme ve izleme temel görevi bulunan DPT de bunu olduğu gibi Ulusal Programa yerleştirip Hükümetin önüne koymakta bir beis, bir sakınca görmemiş. Sekizinci 5 Yıllık Plana Türkiye’de bir bilgi toplumu yaratılmasını amaç olarak koyabilme başarısını gösteren DPT’nin, bunun için sadece bilim ve araştırmayı yeterli görmesini, hele hele bu amaçla da sadece TÜBİTAK’ı görevli kılmasını anlamak ve kabul etmek mümkün değildir. Dahası bilgi dediğimiz şeyin sadece bilimsel bilgiden ibaret olmadığını bilmeyen, bilmezden gelen bir TÜBİTAK, bir DPT ne işlerle uğraşır diye sormadan da geçemiyor.

TÜBİTAK’ın da bilim ve araştırma ile uğraşmasına hiçbir itirazım yok, olamaz da. Tam tersine bu konuların dışındaki hemen hemen her şeyle uğraşmasına, uğraşmaya çalışmasına itirazım var. Bunları yaparken de Türkiye’nin bilgi toplumu olma yolundaki çabalarında önünü tıkadığını veya tıkamakta olduğunu acıyla izliyorum. İsyanim onadır. ■

## Yedi uyurlar...

**E**ğer yazımın başlığını “Eshab-ı Kehf” diye atsaydım okurlarımın büyük bir çoğunluğu “bu ne?” diyeceklerdi. Bir mağarada yüz yıl uyuyan mağara uluları Ernuş, Mernuş, Tebernuş’un ve köpekleri Kıtımır’in öyküsü özellikle ülkemizin gündeminde anlatılır. Bu mağaranın yeri de bilinir. Benzeri öyküler diğer ulusların folklorunda da yer alır.

Kriz dönemlerinde bu tür öykülere temel olan boyut değişime özlemi güç kazanır. Kendi koşullarını iyileştirmekte zorlanan kişi ve gruplar düş görmeye başlarlar. Mesihler, sakallı bebekler, UFO’lar bu kriz dönemlerinde fazlasıyla ortaya çıkarlar.

Benim bugünlerde en çok sevdiğim öykü, Andersen’in giyim düşkünü çiplak kralının öyküsü. Kralın çıplak olduğunu biz neden söyleyemeyiz ki?...

Bizim yaşadıklarımızı yaşayan başka uluslar da var. Onların da başına aynı sorunlar gelmiş. Kamu fonları yağmalanmış, hazineleri tamtakır kalmış, bilgi para etmez olmuş, aklın yerini boş inançlar ve karabasanlar almış, umut yerini umutsuzluğa, devi-

nim yerini uyuşukluğa bırakmış. Bu gidişi durdurup tam tersine çevirebilenler kazanmış sadece.

Katma değeri sıfır olan bir bürokrasinin pençesinde inim inim inleyen bir ülkenin yine bu bürokratların eliyle düze çıkacağına ben inanmıyorum.

Yolsuzluk yapanların yolsuzluğu soruşturabileceğine de... Bilgisayarları ve cep telefonlarını ithal etmeyi durdurmanın da bir işe yaramayacağını biliyorum. Yazarları içeriye tıkmanın da...

Değişimi gerçekten isteyenlerin sayısı bir elin parmakları kadar az. Geri kalanların tümü, “Hem karnım tok olsun hem de çöreğim bütün” demekteler. Oysa yolun bittiğini ve kayığın karaya oturduğunu herkes görmekte. Deliği onarıp yeniden yüzdürmek isteyenlerle içine taş dolduranlar arasındaki didişmeyi kimin kazanacağı henüz belli değil.

Siz bunları boşverin. Yüzünüzü giderek ısınan bahar rüzgarlarına çevirin. Kuru dalların nasıl çiçeğe ve yaprağa döndüğüne bakın. Yedi Uyurlar da bir bahar günü uyanmışlardı yüz yıl süren uykularından. Bakarsınız bir şafak vakti...

akine@interpro.com.tr



**Akın EVREN**  
Evrensel

# görevimiz:

küresel e-ticaret hizmetlerine yönelik  
önde gelen bir site oluşturmak

# tehlike:

sunucuların dünyanın dört bir köşesinden  
gelen taleplere cevap verme kapasitesi

COMMERCE  
ONE.



commerce one®, sitesi commerce one.net™  
aracılığıyla dünya e-pazarlarını bir araya

getirmeyi başarmadan önce, hızla büyüyen küresel e-ticaretin  
değişken taleplerini karşılayabilmek için hızlı ve kapsamlı  
sunucu platformlarına ihtiyacı olduğunu biliyordu. bu nedenle  
intel'i seçti. bugün, günde 24 saat kesintisiz çalışan sitesi  
milyonlarca alıcı ve tedarikçi arasındaki işlemleri başarıyla  
gerçekleştiriyor. dünyanın her yanındaki şirketler platform  
seçeneklerini gözden geçirdikten sonra aynı sonuca vardı: bir e-iş'i  
başarıyla yürütecek en ideal teknoloji intel® mimarisidir. çünkü, işiniz  
küresel boyutlarda ise, intel®-tabanlı sunucular size dünya kadar  
avantaj sunar. (başka örnekler için → [intel.com/go/commerceone](http://intel.com/go/commerceone))

intel.

# Telekom Konseyi'nin temelleri atıldı

## HABER MERKEZİ

**G**eçtiğimiz hafta düzenlenen Birinci Ulusal Telekomünikasyon Düzenlemeleri Sempozyumu'nda Telekomünikasyon Kurumu'na sektörle ilgili tavsiye kararları oluşturarak destek olması hedeflenen Telekomünikasyon Politikaları Konseyi'nin nasıl oluşturulacağı karara bağlandı.

Sektörün üst düzey temsilcilerinin yoğun katılımıyla gerçekleşen sempozyumda, konsey için öncelikli olarak hukuksal altyapı çalışmalarının yapılmasına, en kısa zamanda Kurum'un önereceği ilgili çalışma gruplarının çalışmaya başlamasına, konsey için bir sekreteryaya oluşturulmasına ve toplanacak önerilerle birlikte bir ay

*Telekom sektörüne yönelik tavsiyelerde bulunması planlanan Telekomünikasyon Politika Konseyi'nin genel hatları bir ay içinde oluşturulacak.*

İçinde yeniden bir toplantı yapılmasına karar verildi.

Üç oturumdan oluşan sempozyumda ilk olarak "Yeni Yasa Sonrası Telekomünikasyon Sektöründe Düzenlemeler" başlıklı oturum gerçekleştirildi. "Telekomünikasyon Düzenleyici Kurumlar" başlıklı ikinci oturumun ardından da "Telekomünikasyon Politika Konseyi Oturumu" gerçekleştirildi.

### Toplantıdan satırbaşları

• Rekabet Kurumu Başkan Yardımcısı İsmail Hakkı Karakelle, rekabet ortamı sağlayabilmek amacıyla bundan sonra Telekomünikasyon Kurumu ile sıkı bir işbirliği halinde olacağını söyledi.

• Türk Telekom Genel Müdürü İbrahim Hakkı Alptürk, kurumun bu kadar geç kurulmasının Türkiye'ye maddi manevi büyük kayıplar yaşattığını vurguladı ve şimdiden sonra kayıpların telafi edileceğini söyledi.

• Telsim İcra Kurulu Üyesi Enver İbek, kurumun beklenen yönetmelikleri bir an önce çıkarılması ve üçüncü nesil mobil hizmetler için konuşulmaya başlanması gerektiğinin altını çizdi.

• Netaş Genel Müdürü Sait Gözüm, servisleri destekleyen tarife yapılarının getirilmesi gerektiğine değinerek UMTS ve sanal mobil işletmeciliğinin üzerine gidilmesi gerektiğini kaydetti.

• GlobalOne Türkiye Genel Müdürü Çağatay Özdoğru'nun Türkiye telekomünikasyon sektörünün dünyada kimlerle



Sempozyumda Telekomünikasyon Politikaları Konseyi için öncelikli olarak hukuksal altyapı çalışmalarının tamamlanması kararlaştırıldı.

aynı seviyede olduğunu göstermek için verdiği örnek çarpıcıydı:

Özdoğru, Türkiye gibi 2003 ve 2004 yılında telekom tekelini sona erdirecek ülkeleri Fildişi Sahilleri, Senegal, Güney Amerika ve Mauritius olarak sıraladı. Özdoğru, sektörün Türkiye'de bir an önce liberalleşmesi halinde yerli müteşebbisin artacağı, enflasyonun azalacağı, fiyatların düşeceği, TT ve diğer operatörlerin yurtdışına yatırım yaparak bölgesel güç haline geleceklerini de vurguladı. ■

bthaber@interpro.com.tr

rektiğinin altını çizdi.

• Netaş Genel Müdürü Sait Gözüm, servisleri destekleyen tarife yapılarının getirilmesi gerektiğine değinerek UMTS ve sanal mobil işletmeciliğinin üzerine gidilmesi gerektiğini kaydetti.

• GlobalOne Türkiye Genel Müdürü Çağatay Özdoğru'nun Türkiye telekomünikasyon sektörünün dünyada kimlerle

aynı seviyede olduğunu göstermek için verdiği örnek çarpıcıydı: Özdoğru, Türkiye gibi 2003 ve 2004 yılında telekom tekelini sona erdirecek ülkeleri Fildişi Sahilleri, Senegal, Güney Amerika ve Mauritius olarak sıraladı. Özdoğru, sektörün Türkiye'de bir an önce liberalleşmesi halinde yerli müteşebbisin artacağı, enflasyonun azalacağı, fiyatların düşeceği, TT ve diğer operatörlerin yurtdışına yatırım yaparak bölgesel güç haline geleceklerini de vurguladı. ■

## ISS'lere öldüren tarife

### ASLI EVREN

**T**ürk Telekom, yeni yayınladığı özel devreler tarifesıyla ISS'lere sunduğu kiralık hat ve PRI hizmetlerine yüzde 100 ila 400 arasında zam yapınca ISS'ler isyan etti. Tarifeyi "ISS öldüren tarife" olarak niteleyen servis sağlayıcılar, Türk Telekom'un kendilerini Rekabet Kurulu'nda incelemesi süren başvurularının sonuçlanma aşamasına gelmeden öldürmeye çalışmakla suçluyorlar.

Yeni özel devreler tarifesinde eski tarifede fiyatlandırılan 128 KB ve 512 KB'lik hızların kaldırılmış olması da tepki alan bir başka konu. Buna göre eski tarifede 128 KB'lik bir şehir içi bağlantısına aylık 42 milyon 720 bin lira ödeyen bir kullanıcı, yeni tarifede 128 KB'lik bağlantı bulunmadığı için 256 KB'lik şehir içi bağlantısına zamlı haliyle 248 milyon 400 bin lira ödeyecek.

### "Gerekirse mahkemelik oluruz"

Superonline Genel Müdürü Savaş Ünsal, tarifenin Telekomünikasyon Kurumu ya da Rekabet Kurulu onayından geçmiş bir tarife olmasına rağmen 1 Nisan'dan itibaren geçerli

### Tarifede Eski-Yeni Farkı

Bağlantı hızı	Eski tarife TL (Şehir içi)	Yeni tarife TL (Şehir içi)
64 kbit/sn	25.632.000	103.500.000
256 kbit/sn	64.080.000	248.400.000
1024 kbit/sn	144.180.000	565.800.000
2048 kbit/sn	213.600.000	828.000.000
8 Mbit/sn	480.600.000	1.876.800.000
34 Mbit/sn	1.281.600.000	5.037.000.000
155 Mbit/sn	3.204.000.000	12.523.500.000

NOT: Kontör ücretinin 34 bin 500 TL olarak belirtildiği yeni tarifede fiyatlar karşılaştırılabilirliği amacıyla hesaplanarak yazılmıştır. Tarifelerin tamamına www.btnet.com.tr adresinden ulaşabilirsiniz.

olacağını belirterek şunları söyledi:

"Bu fiyatların tüketiciye yansımaları kaçınılmaz olacak. Kaldı ki TT'nin böyle bir şey yapması, hizmetlerin maliyet üstüne kabul edilebilir kar koyarak verilmesi gerektiğini savunan 4502 sayılı kanuna da ters düşüyor. Biz de diğer ISS'lerle biraraya geldik ve ortak fikir olarak bu durumu kabullenmememiz gerektiğini fikrini benimsedik. Rekabet Kurulu ve Telekomünikasyon Kurumu'na başvurmayı düşünüyoruz, daha da olmazsa mahkemelik olacağız."

BNet Genel Müdürü Hakan Akan da özellikle 128 ve 512 KB'lik bağlantı kullanan kullanıcıların çok büyük zarara uğrayacaklarının altını çizdi. Akan, "İtalya-İngiltere arasında 45 MB'lik bir kiralık hat 9 bin 700 dolarlık bir tarifeden alınırken, İstanbul-Ankara arasında bir kiralık hat 25-26 bin

dolarlara mal oluyor. Bu tarife hem Anadolu'ya gitmemizi hem de KOBİ'lerin Internet'i kullanmasını engelliyor. Sadece ISS'ler değil, bankalar, ortaboy şirketler herkes zarar görecektir. Rekabet Kurumu'na önceden yaptığımız başvuru zaman alacak bir süreç. TT yaptığı bu zamlarla ISS'lerin bu sürecin sonuna kadar dayanamamasını hedefliyor sanırım. TISSAD, Rekabet Kurulu, Telekomünikasyon Kurumu ve bakanlıktan acil toplantı talebinde bulundu."

AdaNet Genel Müdürü Engin Karakaya da eski tarifede şehir içi bağlantısı aynı ve farklı santral olmak üzere iki ayrı tarife bulunduğunu, yeni tarifeye bunun da ortadan kaldırılarak herkesin aynı fiyatı ödeyeceğine dikkat çekti. Karakaya, tarifeyi "ISS öldüren tarife olarak" nitelendirdi. ■

aslie@interpro.com.tr

## Kestaneci

**E**konomimiz sinüs eğrileri çizirken maalesef Internet Servis Sağlayıcı (ISS) sektörü son altı yıldır negatif eğimli bir grafik çiziyor. Nasdaq'ta .com'ların değerlerinin hızla yükselmesi ve Internet'in evrensel iletişim sistemi olma yolunda büyük adımlar atması ülkemizde büyük kapitallerin ISS işine soyunmalarına yol açtı.

ISS sektörünün yeni yapılan bir sektör olması, ülkemizdeki telekomünikasyon sisteminin hem teknik, hem hukuksal, hem de yapısal olarak büyük eksikliklerinin bulunması, ve doğru iş planlarının hazırlanmaması nedenleriyle kurulan veya satın alınan bütün ISS'lerin durumu gerçekten pek iyi değil. Ülkemizde tekel olması nedeniyle Türk Telekom'a müşteri getiren ve ilave ses geliri sağlayan ISS'lerin TT'den para talep etmeleri gerekirken, maalesef büyük iletişim giderlerine katlanmak zorunda kalmaları buna bir sebep, ancak maalesef gerçek olan sadece yaşananlar.

Eğer ISS'leri sınıflamak gerekirse temelleri sağlam atmaya çalışan, büyük bir kapitale arkasını yaslamamış ve girdisini çıktısını bilenler ve büyük bir istahla yatırım yapan büyük kapitallerin yatırımlarını bilinçsizce kullanan ISS'ler diye iki ayrı grup

oluşturabiliriz. İlk grubu saygıyla karşılıyoruz ancak ikinci grubun ülke gerçeklerinden uzak yapılandırılmaları nedeniyle yakın vadede sektörde büyük zararlara yol açacağını düşünüyoruz.

İşte önümüzde birkaç örnek: Uzun yıllar Yapı Kredi şirketi olarak anons edilen Superonline'in giderlerine katlanamayan banka yönetimi, halka açılmadan kısa bir süre önce bir anda Superonline'i Turkcell'e yamayverdi. Ya bütün parayı Kestaneci'ye yatıran ixir'e ne demeli? Dünyada hiç kimsenin kay-

nakları sınırsız değil ve bu sektörde siz elinizdeki müşteri sayınızla kendinizi değerlendiremezsiniz. Başlangıçta ömür boyu Internet vaat eden e-kolay'ın ömrü acaba ne olacak? Veya Sabancı'ya geçtikten sonra büyük bir pazarlama bütçesini yiyen Turk Nokta Net'in durumu? Bağlı buldukları gruplar bu şirketlerin eksilerine daha ne kadar katlanırlar açıkçası bunu pek bilemiyoruz. Ancak temennimiz sektör adına temelleri daha sağlam olan ve daha iyi idare edilen şirketlerin bir an önce oluşması.

Bütün bunların bir öğretisi olduğunu düşünüyoruz. Sermayedar, girişimci, üretici ve yöneticilerin hepsinin bu öğretilerden büyük dersler çıkarması gerekiyor.

gereky@fit.com.tr



Yalçın GEREK  
Açık Kapı



# Kamu yazılım çöplüğü olabilir

GÜNEŞ KAZDAĞLI

SAP Türkiye Genel Müdürü Behçet Yanmaz kamu kuruluşlarının önümüzdeki dönemde organizasyon ve teknoloji açısından çağı yakalamazlarsa yazılım çöplüğüne dönüşebileceklerini söyledi. Kamunun iş süreçlerini belli bir standarta oturtması gerektiğini de belirten Yanmaz, "Eğer belli bir standart sağlanmazsa Türkiye kamuda büyük bir ihtimalle bir yazılım çöplüğüne dönüşebilir. Yazılım çöplüğünün de kötü tarafı çok zor temizlenmesi" dedi.

SAP Türkiye kamu kuruluşlarına yönelik "Kamusis" adı verilen bir projeyi başlatma yönünde çalışmalarına başladı. Konuyla ilgili olarak

Havelsan'la ön görüşmelerin yapıldığı ve Haziran ayı sonuna doğru bir çözüm kavramının hazır olabileceği öğrenildi.

Behçet Yanmaz, kamu kurumlarına yönelik başlatılacak çalışmanın verimliliği artıracığını belirtti. Yanmaz, kamuya yönelik çalışmalar konusunda şunları söyledi: "Bizim kamuyla ilgili çalışmalarımız belli temellere dayandı. Kamudaki bütçe, insan kaynakları kuralları gibi devletin kanunla tespit ettiği belli prosedürler var. Bunlardan yola çıkarak böyle bir çekirdeği yaratmak ve bu çekirdeğin üzerinde kamu kurumlarının kendi yapılarına göre özel uygulamalarını da ekleyebilecekleri kamu için oluşturulmuş bir standart sistem yaratmayı hedefliyoruz."



SAP Türkiye Genel Müdürü Behçet Yanmaz, kriz dönemlerinde bilişim şirketlerinin önemlerinin daha iyi anlaşıldığını ve bu alandaki gereksinimin daha da netleştiğini söyledi.

Söz konusu projenin kamu kurumlarında uygulanması halinde gerek zaman gerekse parasal açıdan büyük bir tasarrufu beraberinde getireceği belirtildi. Kamu kurumlarında bütçeleden masraf kontrolüne, eleman verimliliğinin ölçülmesinden elektronik satın almaya kadar belli alanlarda standartların yaratılacağı da kaydedildi.

Yurtdışında kamu kurumlarına yönelik SAP'ın uygulamalarından söz eden Yanmaz, belediyelerden bakanlıklara kadar bir çok kamu kurumunda söz konusu sistemin hayata geçtiğini belirtti.

## Çözüm üreten kazanacak

SAP Türkiye Genel Müdürü Behçet Yanmaz Türkiye'nin ve sektörün

içinde bulunduğu kriz ve krizin nasıl aşılabacağı konusuna ilişkin sorularımızı da yanıtladı. Yanmaz, krizi orta ve uzun vadede yaşanacaklar olarak değerlendirdiğini Mayıs ayı sonuna kadar olan süreci orta vade olarak ele aldığını ve bu dönemi sektörün biraz sakin geçireceğini kaydetti. Uzun vadede ise müşterilerinin karşısına salt teknoloji satmak için çıkanların kaybedeceğini belirten Yanmaz şunları söyledi: "Sektörün önümüzdeki dönemde gelişeceği iki önemli nokta var. Bunlardan biri ASP (uygulama servisi sağlayıcılığı). Özellikle kendilerini yenilemek durumunda olan KOBİ'lerin ön yatırımın olmadığı, doğrudan kiralama yöntemiyle kullanımın başladığı bu uygulama-

maya çok sıcak bakacaklarını düşünüyorum. Ayrıca önümüzdeki dönemde Türkiye'deki grupların bir yapı değişikliğine gideceklerini ve kendi içlerinde bayileri ve tedarikçileri ile birlikte daha sık biraraya gelerek daha verimli olmaya çalışacaklarını sanıyorum. İşte bu nokta da ikinci konu gündeme geliyor. Geniş kapsamlı verimlilik konusu tartışılacak. Bu açıdan baktığımızda bilişim sektörü bunlara yönelik çözümler üretirse büyüyecek. Ancak bilişim şirketleri salt teknoloji olarak müşterinin karşısına çıkarsa sektör küçülecektir. Çünkü şirketler kar getirdiğini hissetmedikleri sürece teknolojiyi bir masraf olarak görecektir." ■

gunesk@interpro.com.tr

# %100 verim %74 indirim

Dünyanın en çok tercih edilen iletişim uygulaması Microsoft Exchange 2000 Server ile ilgili bilgi edinmeniz, bilgi işlemde günü yakalamanız ve şirketinizin verimini %100'e çıkarmanız için, Microsoft size çok özel bir eğitim fırsatı sunuyor. Üç farklı eğitimden oluşan bu programa Haziran ayına kadar, Microsoft'un size özel desteğiyle %74'e varan indirimlerle katılabileceksiniz.

- 5 günlük Microsoft Exchange 2000 Server Kurulumu ve Yönetimi : 400 \$ + KDV
- 3 günlük Exchange 2000 Server ile Uygulama Geliştirmek : 200 \$ + KDV
- 2 günlük Küçük Şirketlere Exchange 2000 Server Kurulumu : 200 \$ + KDV

Eğitim tarihlerini ve merkezlerini öğrenmek için  
(0212) 33 66 999 no.' lu telefondan **Microsoft İletişim Hattı**'ni arayabilir ya da  
[www.microsoft.com/turkiye/exchange/egitim/](http://www.microsoft.com/turkiye/exchange/egitim/) adresini ziyaret edebilirsiniz.



Microsoft  
**Exchange 2000**  
Enterprise Server

**Microsoft**

Nereye ulaşmak istiyorsanız, oraya... [www.microsoft.com/turkiye/](http://www.microsoft.com/turkiye/)

# Internet'e bağlanmak pahalıya patlayacak

**PINAR  
UYLUM DİKİCİ**

Sayfa 1 ▷

yaşanıyordu. Erişim ücretlerindeki indirimler Internet servis sağlayıcıların önemli bir rekabet aracıydı. Ancak, Türk Telekom'un son günlerde erişim ücretlerine uyguladığı zamlar ve Internet erişimindeki KDV oranının yüzde 25'e yükseltilmesi ISS'lerin Internet erişim fiyatlarına da yansdı.

2001 yılının ilk ayından itibaren TT'nin yaptığı zamlar ve bunların Internet erişim fiyatlarına yansması hakkında görüşlerini aldığımız ixir Genel Müdürü Babür Özden, "İlk olarak bazı ISS'ler Ocak 2001'de kontrollü ürünlerinin saat ücretlerini yüzde 300 ile 400 oranında artırdılar. Daha sonra ixir Şubat ayı ortasında saat ücretini yüzde 40 artırdı" diyerek ekonomik



**ixir Genel Müdürü Babür Özden.**

krizin ardından Türk Lirası'nın değer kaybına istinaden Türk Telekom 0 822 hatların kontör fiyatlarını yüzde 20 artırdığını da hatırlattı.

Gelecekte fiyat arttırma veya azaltma olacağını tahmin etmenin mümkün olmadığına değinen Özden, Internet'te dünya genelinde ve ülkemizde en sağlıklı ve istikrarlı gelir kaynağının erişimde olduğunu söyledi. ixir'in gelirlerinin önemli bir kısmının erişimden sağlandığını belirten Özden, "Ülke genelinde yaşanan ekonomik krizden fiyatı

artmayan bir ürün veya hizmet bulmak çok zor. Herhalde doğal olarak Internet erişimi de bundan payını alacak" dedi.

ISS'lerin son yıllarda izlediği hızlı büyüme politikası ile karlılıktan fedakarlık edildiğini söyleyen Turk Nokta Net Genel Müdürü Ahmet Yürekli ise, yatırımcıların hevesinin yüksek olduğu bir dönemde bundan faydalanılarak pazarın hızla büyütülmesi için zarar etmenin tüm şirketlerce göze alındığını belirtti. Yürekli, "Bu açıdan ülke olarak şanslı olduğumuzu düşünüyorum. Bu riski alıp bu yatırımları yapan kurumlar ortaya çıkmıyordu, şimdi Türkiye'de Internet karlı ama çok daha küçük olurdu" dedi. Şimdi ise durumun değiştiğini söyleyen Yürekli, teknoloji şirketlerine kolayca gelen sermayenin arkasının tüm dünyada olduğu gibi Türkiye'de de kesildiğini, bu



**Turk Nokta Net Genel Müdürü Ahmet Yürekli.**

sektörün bugüne kadar gelirleri ile giderleri arasında bir denge kurma alışkanlığı edinmediğini belirtti. Gelirler ile giderler arasında denge alışkanlığının artık edinilmesi gerektiğini vurgulayan Yürekli, "Kolay olmayacak, ama sonunda bazıları bu yeteneklerini geliştirecekler. Yaptığı işi daha ucuza yapmayı, hizmetinin gerçek bedelini yatırımcıdan sermaye olarak değil, müşteriden ücret olarak almayı öğrenecekler. Ondan sonra karlılık gelecek. Bu beceriyi yeterince

hızlı edinemeyenler ise yok olacaklar" dedi.

Bu anlayış değişiklikleri ile fiyatların artması beklenirken, Yürekli, reklam harcamasının dörtte biri kadar fatura kesmeyen ISS'ler olduğuna dikkat çekti. Bugüne kadar bu paraları yatırımcıların ödediğini ama son olarak hizmetini kim alıyorsa onun ödemesi gerektiğini belirten Yürekli, "Fiyatlar, masrafları karşılayacak şekilde yeni dengelelere oturacak" dedi.

## Son kullanıcı etkilenecek

Fiyat artışlarının arkasındaki tek sebebin bu olmadığını vurgulayan Ahmet Yürekli, Türk Telekom'un da ISS'lerin girdi olarak kullandığı servislerine büyük zamlar yaptığını belirterek, "Bu zamları doların dalgalanmaya bırakılmasıyla açıklamak mümkün değil. Zira aynı şebeke üzerinde çalışan telefon ü-

retlerinde bu seviyede bir artış olmadı" dedi. Internet erişimindeki KDV oranının yüzde 25'e çıkartılmasının devlet tarafında Internet ile ilgili ciddi bir pozisyon değişikliği olarak değerlendirilen Yürekli, "Bu hizmetin ucuz ve yaygın olması artık teşvik edilmiyor. ISS'lerin hayatı zorlaştırılıyor. Doğal olarak bunun da son kullanıcılara bir etkisi olacaktır" dedi.

Yaşanılan ekonomik krizin fiyat artışlarına etkisi olup olmadığını sordumuz Yürekli, "Şu ana kadar olan artışların ekonomik krizle ilgisi yok. Anormal derecede ucuz fiyatlanan servisler şimdi normal fiyatlarına gelecek. Zaten bu hareket kriz öncesinde başlamıştı. Ancak kriz sonrasında TT'nin yaptığı zamlar ve KDV oranındaki artış kullanıcının cebinden çıkan paranın daha da artmasına yol açacak" dedi. ■

[pinaru@interpro.com.tr](mailto:pinaru@interpro.com.tr)

## e-sinema modası başladı bile

Film sanayini izleyen Screen Digest'in "Electronic Cinema: The Big Screen Goes Digital" kitabı tam 2.295 dolara satılıyor. Kitap 250 sayfa olduğuna göre demek ki sayfası 9,18 dolara! İçinde, e-sinema konusunda bugüne kadar oraya buraya dağılmış çok ayrıntılı bilgiler olduğu için herhalde bu kadar pahalı? Ve bu konuda derli toplu bilgi sunan başka kaynak da olmadığından?

e-sinema, her türlü "e-yaşam biçimi"nin öncüsü ABD'de gündelik yaşama girmeye başladı. Öyle ki, artık Internet'ten film indirebiliyorsunuz. Buna bir ücret ödeyip, bilgisayarda 24 saat tutabiliyorsunuz. Tıpkı video kiralama gibi. Ama film, 24 saat sonra "yok oluyor". Şifreli bir sistemle yollandığı için ne siz sürekli saklayabiliyorsunuz, ne kopya edebilirsiniz.

Napster'in müzik piyasasında yarattığı depremden, gerekli dersler alındı. Film sanayii, artık bir daha Napster türü bir korsanlık yaşamamaya kararlı.

Walt Disney'e bağlı Miramax film şirketi, 1999 yapımı aşk filmi Guinevere'i Internet'ten kiralamaya başla-

dı. Diskinizde 469 megabyte'lık alan gerekli. Yüksek hızda Internet bağlantısı şart. 3,49 dolar ödediniz mi filminiz yarım saatte bilgisayarınızdaki yerini alıyor.

Sarah Polley ile Stephen Rea'nın Guinevere'sini DVD'ye yakın bir kalitede bilgisayar ekranında kim izlemek ister, bilmiyoruz. Ama Miramax, 12 filmi daha böyle Internet üzerinden "kiralamayı" planlamış.

Miramax bu hizmeti, SightSound adlı bir web şirketi aracılığıyla veriyor. SightSound, Hollywood imzalı olmayan küçük bütçeli bazı filmleri Internet üzerinden sırf e-sinmayı tanıtmak uğruna ücretsiz yolluyordu.

e-sinema, henüz ilk adımlarını atıyor. Ama "e-yaşam" ile ilgili her konuda olduğu gibi, bunda da ilerleme müthiş hızlı olacak. Screen Digest'in çok pahalı kitabında ayrı bir chapter'de ele alınan "Past Failures" (Geçmiş Başarısızlıklar) hızla unutulacak. Video Cinema, Videac, Pacific Bell'in Geleceğin Sineması ve MacroVision'in CineGuard'ı, e-sinema tarihinin arşivinde "başarısızlar" olarak duracak.

bazı filmleri Internet üzerinden sırf e-sinmayı tanıtmak uğruna ücretsiz yolluyordu.

e-sinema, henüz ilk adımlarını atıyor. Ama "e-yaşam" ile ilgili her konuda olduğu gibi, bunda da ilerleme müthiş hızlı olacak. Screen Digest'in çok pahalı kitabında ayrı bir chapter'de ele alınan "Past Failures" (Geçmiş Başarısızlıklar) hızla unutulacak. Video Cinema, Videac, Pacific Bell'in Geleceğin Sineması ve MacroVision'in CineGuard'ı, e-sinema tarihinin arşivinde "başarısızlar" olarak duracak.

[eeoymen@hotmail.com](mailto:eeoymen@hotmail.com)

## Turkcell'e haciz

### HABER MERKEZİ

Turkcell, İMKB Başkanlığı'na, Boğaziçi Kurumlar Vergi Dairesi Başkanlığı'nın 27 Nisan 1998 tarihinde Ulaştırma Bakanlığı ile imzalanan lisans sözleşmesi uyarınca doğan KDV borcunu ödemediği gerekçesiyle bankalardaki alacaklarına ve hesaplarına el konulduğunu bildirdi. Turkcell yetkilileri haciz kararının kendilerine bankalar tarafından iletildiğini belirttiler.

Ulaştırma Bakanlığı ile mobil telefon sistemi işletme hakkı için lisans sözleşmesi imzalayan Turkcell, bu bedele ait

KDV'yi Nisan 1998 döneminde ödemediği için Boğaziçi Kurumlar Vergi Dairesi Başkanlığı Turkcell'e bir yazı ile ağır kusur cezalı KDV tarhiyatını bildirmişti. Turkcell bu yazı karşılığında, başkanlığa KDV, gecikme faizi ve ağır kusur cezası olmak üzere temerrüt borç karşılığı maddi duran varlıklarını teminat olarak göstererek iptal davası açmış ve Merkezi Uzlaşma Komisyonu'na başvurmuştu. Bunu takiben 18 Temmuz 2000 tarihinde Maliye Bakanlığı ile yapılan toplantıda uzlaşmaya varılamamış ve uzlaşmazlık tutanağı imzalanmıştı.

Turkcell'in ağır kusur

cezalı KDV tarhiyatına karşı açılmış olan davanın reddine ilişkin karar temyiz edilmiş, 6 Şubat 2001 tarihinde ise Danıştay 9. Dairesi sadece kusur cezasını aşan ağır kusur cezası için yürütmenin durdurulması kararını vermişti.

Bu işlemler sonucunda Boğaziçi Kurumlar Vergisi Dairesi Başkanlığı, Turkcell'in bazı bankalar ve bu bankalar nezdinde bulunan alacaklarına haciz koydu. Turkcell'in, alınan hukuki görüşler doğrultusunda haciz işleminin durdurulması için gerekli hukuki ve yasal işlemleri yürütmeye koyduğu öğrenildi. ■

[bthaber@interpro.com.tr](mailto:bthaber@interpro.com.tr)

## HP yazıcılara KoçSistem servis desteği

Beko, Compaq, Cisco, Sun, Xerox, Microsoft gibi şirketlerin ürünlerine destek veren KoçSistem,

şimdi de Hewlett Packard marka yazıcılara servis desteği veriyor. KoçSistem ve HP arasında gerçekleştirilen servis anlaşması ile HP yazıcı-

larının servis hizmeti hem müşterinin yerinde hem de KoçSistem'in İstanbul Küçükyağ'da bulunan Destek Plaza'sından sağlanıyor. ■

# GPRS artık Türkiye'de

**PINAR  
UYLUM DİKİCİ**

**T**elsim ve Turkcell GPRS (General Packet Radio Service) Servisi'ni kullanıma sundu. Hizmete sunulan GPRS sayesinde 9.6 kbps olan GSM'deki normal veri erişim hızı, gelecekte piyasaya çıkacak yeni telefonlarla 56 kbps'a kadar ulaşabilecek. Turkcell, bugüne kadar GPRS servisine 7 milyon dolarlık yatırım yaptığını, Telsim GPRS'i 100 milyon dolarlık yatırım ile hizmete sunduğunu belirtti. Telsim bu hizmeti Ünitel Technomarket'lerde ve Telsim CepShop'larda 25 kbps'lık veri erişim hızına sahip GPRS uyumlu Motorola Timeport

P7389i ile satışa sundu. Turkcell ise bu servisi destekleyecek telefonların yakında Türkiye pazarına sunulacağını kaydetti. Öte yandan Telsim'in GPRS altyapı sağlayıcısı olarak Motorola ve Cisco ile birlikte çalıştığı öğrenildi.

## GPRS ile paket ücretlendirme

Mobil dünyayı İnternet dünyasıyla birleştiren WAP teknolojisinin ardından üçüncü nesile geçiş basamağı olan GPRS'in en önemli özelliklerinden birisi abonelerin hatta kaldıkları süreye göre değil, transfer ettikleri bilgilerin miktarına veya cinsine göre ücretlendirilmesi.

Telsim, Paket Data Servisi'nde tesis ücretini 10 milyon lira olarak be-

lirlerken, abonelerin 5 milyon lira sabit ücret karşılığında Mayıs 2001 tarihine kadar GPRS sisteminden sınırsız kullanım olanağı elde edeceklerini duyurdu. Telsim'in ön ödemeli hat kullanıcıları haricindeki bütün abonelerinin yararlanabileceği GPRS için öncelikle GPRS Paket Data Servisi'nin açtırılması gerekiyor. Telsim'in 2001 yılı sonuna kadar hedeflediği GPRS servisi abone sayısı ise 100 bin.

Turkcell ise hizmetin fiyatlandırılmasını yakında duyurmayı planlıyor. Turkcell Kurumsal İletişim Müdürü Okşan Atilla Sanön, konuyla ilgili bir endüstri standardının belirlenmesinden sonra, kullanıcıların orta vadede GPRS servisinden uluslararası dolaşı-

ma (roaming) çıktıklarında da yararlanabileceklerini ve GSM şebekesinin var olduğu ülkelerde İnternet'e mobil ortamda erişebileceklerini söyledi.

Sanön, "Üçüncü nesil teknolojilerin geliştirilmesi, görüntülü iletişim, web'de sörf, cep telefonundan video seyretme, video konferans, insanlar ve gruplar arasında etkileşimli haberleşme ve etkileşimli multimedya gibi uygulamaları içeren 2 Mbps'lik veri iletişim hızına sahip Universal Mobile Telecommunications System'in (UMTS), orta vadede tüm dünyada kullanılabilir olmasını sağlayacak" dedi.

GPRS ile aboneler, mobil ortamda İnternet'e ve şirketlerinin intranetine doğrudan bağlanabile-

*Telsim ve Turkcell gelecekte veri erişimi hızını kademeli olarak 12 katına çıkarması beklenen GPRS (General Packet Radio Service) Servisi'ni abonelerinin kullanımına sundu.*

cek, her türlü dosyayı e-postayla alıp gönderebilecekler. Ayrıca WAP, haber ve bilgi servislerine çok daha hızlı ulaşacak, e-ticaret, rezervasyon, finansal hizmetler, mobil bankacılık, kurumsal çözümler, lojistik hizmetler, filo yönetimi, teknik servis otomasyonu gibi işlemleri de gerçekleştirebilecekler.

Telsim, yeni platform sayesinde WAP servisinin daha hızlı ve etkin olarak kullanılabilceğini, dizüstü bilgisayar ve cep telefonu aracılığı ile kullanıcıların ofisteki yerel ağlarına bağlanabileceklerini, mobil alışveriş,

mobil bankacılık hizmetleri, İnternet'e hızlı erişim gibi birçok hizmetin uygulamaya sunulacağını kaydetti.

Yüksek hızda veri erişimi sayesinde m-ticarete büyük olanaklar sağlayan GPRS sistemi, ayrıca m-oyun, m-eğlence gibi daha birçok mobil kavramların ortaya çıkmasına olanak sağlıyor. Kullanıcılara göre özelleştirilmiş mobil servislerden gelir elde etmeyi hedefleyen şirketlerin insanların mobilite gereksinimlerine uygun olan yeni ürünler sunmaları bekleniyor. ■

*pinaru@interpro.com.tr*

# iyi haber ve daha iyi haber

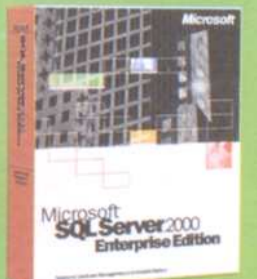
## İyi haber:

Microsoft SQL Server 2000, rekor TPC performans sonuçları, kesintisiz hizmeti, veri madenciliği özellikleri, etkili yönetimi ve zengin fonksiyonallitesiyle artık daha da güçlü.

## Daha iyi haber:

5 günlük SQL Server 2000 Veritabanı Yönetimi eğitimi Haziran ayına kadar, Microsoft'un size özel desteğiyle, %68 indirimli ve sadece 400 \$ + KDV.

Eğitim tarihlerini ve merkezlerini öğrenmek için  
(0212) 33 66 999 no.' lu telefondan Microsoft İletişim Hattı'nı arayabilir ya da  
[www.microsoft.com/turkiye/SQL/egitim/](http://www.microsoft.com/turkiye/SQL/egitim/) adresini ziyaret edebilirsiniz.



Microsoft  
**SQL Server 2000**  
Enterprise Edition

**Microsoft**

Nereye ulaşmak istiyorsanız, oraya... [www.microsoft.com/turkiye/](http://www.microsoft.com/turkiye/)

# BTYKA-2000, İnterpro Pazar Araştırma'yla pazarda

**MELTEM DEMİRYONAR**

İnterpro Pazar Araştırma Hizmetleri, TÜBİTAK/BİLTEN'in 2000 yılında gerçekleştirdiği "Bilgi Teknolojileri Yaygınlık ve Kullanım Araştırması"

(BTYKA-2000) başlıklı saha araştırmasının sonuçlarının yer aldığı BTYKA-2000 Ayrıntılı Değerlendirme Raporu'nu pazara sundu.

Raporun tek yetkili satıcısı olan İnterpro Pazar Araştırma Hizmetleri, bütün halinde satın

alınabilen raporu istendiği takdirde bölümler halinde de sunabiliyor.

Raporla ilgili ayrıntılı bilgiye bu haftadan itibaren İnterpro Pazar Araştırma Hizmetleri'nin Internet sitesinden ulaşılabilecek. [www.interproaras-](http://www.interproaras-)

*TÜBİTAK/BİLTEN'in 2000 yılında gerçekleştirdiği "Bilgi Teknolojileri Yaygınlık ve Kullanım Araştırması"nın sonuçlarının yer aldığı BTYKA-2000 Ayrıntılı Değerlendirme Raporu İnterpro Pazar Araştırma Hizmetleri tarafından pazara sunuldu.*

tirma.com adresinden ulaşılabilen siteden, araştırma sonrasında yayınlanan kamuya açık

rapor da indirebilecek.

BTYKA-2000 raporunun tanıtımı için 29 Mart 2001 tarihinde İnterpro binasında bir toplantı düzenlenecek. Saat 15:00'de başlayacak olan toplantıda TÜBİTAK/BİLTEN'den gelen bir yetkili, katılımcılara raporun hedef ve sonuçları, nasıl hazırlandığı, hazırlanması aşamasında yaşanan süreçler gibi konularda bilgiler verecek.

## Eğitim ve gelir düzeyi en önemli kriterler

Hatırlandığı gibi ülkemizde bilgi ve iletişim araçlarının yaygınlığı, kullanımı ve kullanım niteliklerini saptamak üzere TÜBİTAK/BİLTEN tarafından 2000 yılında gerçekleştirilen Bilgi Teknolojileri Yaygınlık ve Kullanım Araştırması (BTYKA-2000), Türkiye çapında yaklaşık 6 bin hanelik bir örneklem üzerinde 146 soru ile düzenlenmişti. Dikey olarak "sabit telefon ve cep telefonu", "bilgisayar", "televizyon, sayısal televizyon ve kablolu televizyon" ve "Internet" başlıklı dört bölümden oluşan BTYKA-2000, bilişim teknolojileri sahipliği/kullanımı konusunda kapsamlı bilgi içermesinin yanı sıra kullanıcı profillerini de ayrıntılı olarak ortaya koymuştu. Rapor, gelir dağılımı nedeniyle alt, en alt ve alt orta gelir gruplarının bilişim teknolojilerini daha az kullandıklarını ve Türkiye'nin coğrafi bölgeleri arasında da bilişim teknolojilerine sahiplik açısından farklılıklar olduğunu ortaya koymuştu.

Raporda cep telefonu sahiplik oranı alt gelir grubunda yüzde 27 olarak saptanırken, üst gelir grubunda yüzde 97 düzeyinde görülmüştü. Alt gelir grubunda yüzde 2 oranında olan bilgisayar sahiplik oranı, üst gelir grubunda yüzde 65 olarak belirlenmişti. Raporda bilgisayar kullanımının diplomasız kesimde yüzde 1, ilköğretim mezunu kesimde yüzde 2 ve yükseköğretim ve üstü eğitime sahip kesimde yüzde 56 oranında olduğu belirtilmişti.■

[meltemd@interpro.com.tr](mailto:meltemd@interpro.com.tr)



## network çözümleri

**ada**

**mühendislik**

ağ kuruluşları - LAN/WAN

ağ donanım ürünleri

ağ yazılım ürünleri

yapısal kablolama

internet/intranet sistemleri

güçlü, deneyimli destek/servis

ses ve veri iletişim çözümleri

ADA Mühendislik ve Yazılım Hizmetleri Tic. Ltd. Şti.

Bülten Sk. 4/6-8 Kavaklıdere 06680 Ankara

Tel: (312) 467.5859 Faks: (312) 467.3332

Öğretmen Hasim Çeken Cad. No:25 Kat:3 Fulya İstanbul

Tel: (212) 212.1820 Faks: (212) 212.2341

[www.ada.com.tr](http://www.ada.com.tr) [infoada@ada.com.tr](mailto:infoada@ada.com.tr)

# 28 Mart'ta Güneş Tutulacak...

IP Telephony Semineri

## ECLIPS

Enterprise Class IP Solutions

Kurumsal iletişim teknolojilerinde yeni binyılın çözümü IP Telephony, şirketlerin iletişim uygulamalarını tek bir altyapıda birleştiriyor. Çağrı merkezleri, ayrıntılı çağrı kayıtları, kablosuz ses ve veri iletişimi, video telekonferans uygulamaları... Artık, her tür iletişim biçimi tek bir hatta gerçekleşiyor.

Avaya Communication, yeni ECLIPS IP Telephony çözümüyle, iletişim altyapınızı tek hizaya getiriyor.

**Büyük tutulmayı kaçırmayın!**

**Avaya ECLIPS IP Telephony Ürün Tanıtımı**  
28 Mart 2001, Çarşamba  
Conrad Oteli, Balo Salonu

13:30	Kayıt
14:00	Avaya Vizyonu Semih Çalışkan
14:15-15:15	ECLIPS IP Telephony Ürün Tanıtımı Cüneyt Kaynar
15:15-16:00	Ürün Gösterimi
16:00-17:00	Çokluservis Veri Ağları İlhan Aşık
17:00-18:00	Kokteyl

28 Mart 2001 tarihindeki IP Telephony Semineri'ne katılmak için aşağıdaki formu doldurup Sayın Zeynep Gemalmaz dikkatine, 0212 232 15 22 no'lu faks numarasına ya da [avaya@ikontour.com.tr](mailto:avaya@ikontour.com.tr) adresine gönderiniz.

Adı Soyadı:

Firma:

E-posta:

Adres:

Bilgi için tel: 0212 231 30 21

**AVAYA**  
communication



# MOBİLİŞİ



Bilişim Zirvesi '01

4-7 EYLÜL 2001

ASKERİ MÜZE  
KÜLTÜR SİTESİ

LÜTFİ KIRDAR  
ULUSLARARASI  
KONGRE

VE

SERĞİ SARAYI

www.bilisimzirvesi.com.tr

## Bu vadinin felsefesi var

ÖZGÜR KARAGÖZ

www.internetvadisi.net, bugüne kadar gördüğümüz birçok web sitesinden çok farklı. Sitenin bir felsefesi var: "Bu dünyayı daha iyi bir yer yapmak". Geçtiğimiz günlerde ziyaretçilere açılan sitede şimdilik sadece sitenin felsefesi ve hedeflenenler anlatılıyor. Aynı zamanda bir portal olarak da tanımlanan sitede, özellikle gençlerin kendilerini ifade edebi-

www.internetvadisi.net sitesi  
"Dünyayı daha iyi bir yer yapmanın Türkiye'den başlayan bir yolu" gibi farklı bir felsefeye sahip.

lecekleri, fikir alışverişinde bulunarak yeni fikirler üretecekleri bir ortam oluşturmak hedefleniyor.

internetvadisi.net, bu dünyayı daha iyi bir yer yapmanın Türkiye'den başlayan bir yolu olduğu ve bu yolda ilerlemek için neler yapılması gerektiği anla-

tılıyor. Üretim ve öğrenimin gençlerin Internet ortamında kendilerini ifade edebilecekleri web tasarım dillerini öğrenmesiyle başladığı ve bu dillerin karşılıklı fikir alışverişini ve öğrenmeyi hızlandırdığı belirtiliyor. Üreten kişilerin kazançlarının artacağı, bu gelişmelerin Türkiye'yi yabancı yatırımcılar için kısa zamanda daha çekici bir yer haline getireceği ve bu sitede kullanılan yaklaşımın, sürekli büyüyen, olumlu bir değişimi başlatabileceği vurgulanıyor.

Bu felsefenin sadece

bir başlangıç noktası olduğunu vurgulayan sitenin kurucusu Hakan Habip, sitenin kendi değerini ziyaretçiler sayesinde bulacağını, ziyaretçilerin yeni fikirleriyle siteye değer katacağını söyledi. Habip, internetvadisi.net'in fikir ve fonları biraraya getirecek bir portal olacağından da bahsederek, bir fikir listesi oluşturularak buradan risk sermayesi de bulunabileceğine dikkat çekti. Ama, fikirleri saklama ya da sadece belli kişilere gösterme olanaklarının da sağlanacağını belirtti.

internet vadisi.net'in vizyonunun Türkiye'yi içerik üretme merkezi haline getirmek olduğunun altını çizen Habip, bu vizyonu şöyle anlattı: "Gençlere ümit

verebilmek açısından bu vizyon çok önemli. Türk karakterinin Internet'e çok uygun bir karakter olduğunu anlatıyorum. Bunu hem Türk insanına hem de yabancılara göstermek istiyorum. Kişisel olarak ne kazanırım? Türkiye'deki gelir seviyesi 3 bin dolardan 10 bine çıkarsa siz ne kazanırsınız? Benim kazanım bu olur gelecekte".

Kendisini bir Internet sosyoloğu olarak gören Hakan Habip, 1992 yılında Karma'nın uluslararası operasyon kurulmasında görev yaptı. Habip, 1995'den 1999 yılına kadar Karma Fransa ofisinin genel müdürlüğünü yaptı. Bugün çeşitli şirketlere danışmanlık yapıyor. ■

ozgurk@

interpro.com.tr

## Geleneksel TV kanallarının sonu geliyor

HABER MERKEZİ

Bağimsiz araştırma şirketi Datamonitor, etkileşimli TV konusunda gerçekleştirdiği son araştırmasıyla TV yayıncılığı endüstrisinde kısa sürede önemli değişikliklerin olacağına dikkat çekti.

Datamonitor, "TV endüstrisinde etkileşiminin etkisi: TV kanalı marka gücü ve öldü mü?" adlı pazar araştırmasında, önümüzdeki 10 yılın sonundaki TV yayıncılığının yapısının bugünküne göre tanınmayacak hale geleceğini kaydetti.

Datamonitor'e göre 2005 yılında Avrupa halkının yüzde 45'inin evinde sayısal televizyon yayını olacak.

Kullanıcılar, koltuklarında otururken, bankacılık işlemlerini ve alışverişlerini yapabilecek, programlarla iletişime geçebilecek ve programlar hakkında ek bilgilere ulaşabilecekler ya da şovlarda yer alabilecekler.

Araştırmaya göre, yayıncılar da etkileşimli ortamdan yeni reklam

ve ticaret biçimleriyle faydalanacaklar. Etkileşimli TV ile, TV reklamları daha fazla sayıda izleyiciye ulaşacak ve bireysel pazarlamaya olanak sağladıkça daha da artacak.

Araştırmada, TV endüstrisi, tek bir kanala değil marka içerikli yayınlara yoğunlaşacak ve farklı iş modelleri ortaya çıkacak. Kanalların ve etkileşimli servislerin çoğalmasıyla, marka gücü ve içerik aralığı rekabetin temelini oluşturacak.

Araştırma gelecekteki TV endüstrisinin 1-2 büyük markanın tekelinde olacağını da belirtti. Bugün Avrupa için Sky, Canal + ve BBC gibi kuruluşların pazarın liderliğini götürecekleri iddia ediliyor. Bu markalar, izleyicilerle ilişkilerini TV portalları ile kontrol edecekler. Sayısal ve etkileşimli TV kitle pazarı oldukça, TV izleme davranışının da dönüşmesine yol açacak ve böylece yeni iş modelleri yaratarak TV geleneksel kanallarının sonunu getirecek. ■

bthaber@interpro.com.tr



## Teknoloji yaratmak: Krizin öğrettikleri

Baş haftadır yazılarımda başlık aynı: Teknoloji yaratmak. Her sorunun altında bu yatıyor sanki. Bir reklam deyişinde olduğu gibi "Hiç aklımdan çıkmıyor ki!"

Geçen hafta yaşadığımız kriz bir kere daha bize hep kaçtığımız gerçeği hatırlattı: Arzu ettiğimiz ulusal refah düzeyine çıkmak ve onu artırarak sürdürmek için gerekli parayı, katma değeri, biz, yurtiçinde üretmiyoruz. Bulduğumuz düzeyi sürdürmek ve daha iyileştirmek için, yurtdışından para getirmemiz (borç, satış, ...) gerekiyor.

Üreterek, ürettiğimizi satarak, yurtdışından para getirmeye kalksak, (bugün) ürettiğimiz ürünlerde yerli katkı payımız düşük olduğu için büyük atılımlar yapamıyoruz. Çözüm, yurtdışı bağlantılı hammaddeye en az bağımlı olan ürünler üzerine eğilmek.

Burada hizmet sektörü öne çıkıyor. Yabancılara, örneğin turizm sektörü Türkiye'de, GSM işleticileri de kendi ülkelerinde hizmet sunuyor.

Bir başka alan, özgün tasarım, özgün ürün satmak:

Bir teknoloji yaratmak, ortaya bir ürün ya da patent çıkartmak

için beyin gücü ne kadar gerekliyse, girdi olarak bilgi de o kadar gerekli. Ancak bir engel var karşımızda: Bu işin girdisi olan bilgi, Internet'te, Internet'teki bilginin de neredeyse tümü İngilizce.

"Bilgi"yi İngilizce bilenlerin tekelinden çıkartmak için



Ali AKURGAL  
Akurgal

bir girişimi kutlamak istiyorum: Çewir. Çewir, bir Internet hizmet sağlayıcımızın sitesinde kullanımınıza hazır. Herhangi bir yazılı İngilizce bilgiyi verdiğinizde Türkçe'ye çevirmekte. Tam doğru, anlatımı tam düzgün olmasa da az İngilizce bilen birinin İngilizce belgeden alabileceğinden fazlasını sunmakta kullanıcılarına. Çewir, teknoloji yaratma yolunda bize engelleri kaldırmak için yaratılmış bir teknoloji.

Bir diğer benzer teknoloji de GVZ'de. Bu da yazılı belgeleri size okumakta. Hani, oto kullanırken Internet'te sörf yapabilesiniz diye. Bu girişimi de kutluyorum.

Her ikisi de Türkçe konuşan toplumlara hizmet sunmaya hazır. Krizin öğrettikleri çerçevesinde dışsatımını yapmalı.

Telekom'ya da enerjiyi satmaktan daha kazançlı olabilir!

akurgal@netas.com.tr

# GÜNAYDIN



Günlerden gene bugün. Gene aynı problemler, çoğunlukla aynı çözümler... Bir farkla: İş hayatının başına küçük bir "e" harfi geldi. İşletme yönetiminde dün geçerli olan prensipler bugün de geçerli, fakat şirketiniz artık herkesin her an, her yerden ulaşabileceği bir yapıda olmak zorunda. Bu yüzden de doğru yazılımı kullanmak şimdi her zamankinden daha önemli. İşinizin tüm süreçlerine hakim, üreticileriniz ve ortaklarınız da dahil şirketinizin her unsurunu bir araya getirerek saat gibi çalışmasını sağlayan yazılımlar. Enformasyona hakim, kendiniz ve müşterileriniz hakkında günbegün artan muazzam bilgi yükünüzü depolayan, değerlendiren, elinizin altında tutan yazılımlar. Altyapınıza hakim, şirketinizin somut değerlerini koruyan, yönlendiren, geniş bir perspektif sunarak yöneticilerinizin işini kolaylaştıran yazılımlar... Evet, hiç şüphe yok, iş hayatı değişti. Ama bu değişim eski problemlere yeni çözümler getiriyor. Bizce bu iyi bir değişim.

## MERHABA YARIN COMPUTER ASSOCIATES eİŞ'E HAKİM YAZILIMLAR



ca.com

Computer Associates™

## Sektör Haberleri

## Index Datagate ile ortaklık anlaşması imzalıyor

Index OEM pazarında faaliyet gösteren Datagate ile stratejik ortaklık anlaşması imzalıyor. Index, bu yeni yapılanmanın yaratacağı sinerji ile bundan böyle Türkiye OEM pazarında taşların yerine oturacağını belirtti. 20 Mart 2001 tarihinde söz konusu anlaşmayla ilgili İstanbul'da bir toplantı düzenleniyor. ■

## Logo'dan Doğu Avrupa ülkeleri için şirket

Ernst & Young Türkiye ile Logo Yatırım Holding arasında Logo Yazılım (LBS) ürünlerinin bazıları Doğu Avrupa ülkelerinde pazarlamak ve desteğini vermek üzere Hollanda'da Eurasiasoft isimli bir şirket kurulduğunu öğrenildi. Şirketin ilk yerel pazara uyarlama ve pazarlama faaliyetlerini ise Romanya'da başlatıldığı belirtildi. ■

## Bilişim sektörüne e-pazaryeri

Bigpazar.com sektörel yayınlar, ders-haneler-kurslar gibi bölümler bulunuyor. Bigpazar bilişim ürünleri alıcı ile satıcılarını elektronik ortamda buluşturarak bu ürünlerin ticaretini kolaylaştırmayı amaçlıyor. ■

## Telsim'den kamuya özel

Telsim, kamu kurum ve personeline iletişim ayrıcalığı sağlayan özel bir abonelik paketini uygulamaya başlattı. Mart 2001'den itibaren geçerli olan yeni uygulamadan, kamu kurumları, bu kurumlarda halen görev yapan personeller ve bu kurumlardan emekli olanlar yararlanabiliyor.

Aylık sabit ücret ve görüşme ücretlerinde

yüzde 20'ye varan indirimler sağlayan özel abonelik paketinde yurtiçi aramaların dakikası 200 bin lira, CepToCep Normal'de dakika ücreti 150 bin lira, CepToCep İndirimli'de 120 bin lira olarak belirlendi.

Telsim için indirimli gün ve saatler, hafta içi 22.30'dan 07.30'a kadar, hafta sonu ise Cumartesi 19.30'dan Pazartesi 07.30'a kadar yapılan tüm aramalarda uygulanıyor.

Bu özel abonelik pakettinden yararlanabilmek için kişisel aboneliklerde, nüfus cüzdanı, kurum kimlik kartı (emekliler için Emekli Sandığı) ve bordro veya abone olacak kişinin adına kayıtlı telefon, su, elektrik ya da doğalgaz faturalarından biri ile başvurmak yeterli oluyor.

Başvurular tüm Telsim CepShop, CepPoint ve Bölge Müdürlükleri'nden yapılabiliyor. ■

## Türk Telekom sanal marketi açıldı

Türk Telekom, geçtiğimiz günlerde sanal mağazasını açtı. İlk etapta Telekom'a ait telefon ve küresel kartların kullanımı ile koleksiyon amaçlı satışının yapıldığı sanal mağazaya www.tt-market.gov.tr adresinden ulaşılabilir. Türk Telekom'un müşterileri sanal mağazada Akbank güvencesi ile Visa ve Master kredi kartlarını kullanacak. Koleksiyon amaçlı kart



almak isteyenler, mağazada bulunan abonelik formunu doldurarak abone olacak ve gerek koleksiyon amaçlı gerek yeni üretilen kartlar, gerekse mevcut kartların

temin edilmesinde bu müşterilere öncelik sağlanacak. Mağazaya verilen siparişler en geç 48 saat içinde kargo ile adrese teslim edileceği belirtiliyor. ■



## Compaq iPac Pocket PC Guinness Rekorlar Kitabı'nda

Compaq'ın avuçiçi bilgisayarı iPac Pocket PC 2000 yılının "en güçlü kişisel asistanı" seçilerek Guinness Rekorlar Kitabı'na girdi. iPac Pocket PC 206 MHz Intel işlemcisi, 32 MB belleği, geniş ekranı ve birçok genişleme yuvasıyla fiyat performans olarak pazardaki diğer ürünlerden ayrılıyor. Windows CE yazılımıyla çalışan iPac Pocket PC, MS Windows Pocket Word, Excel, Outlook, Internet Explorer ve Media Player gibi programları içeriyor. ■

## Etkinlikler Etkinlikler Etkinlikler Etkinlikler Etkinlikler Etkinlikler

**19-20 Mart**  
Bilişim sistemlerinde güvenlik, kontrol denetim konferansı, fuarı  
YER: Çırağan Palace Oteli  
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için kayıt yaptırmak gerekiyor.  
AYRINTILI BİLGİ: Nafiz Ünlü/0216-413 09 53

**20 Mart**  
3Com semineri  
KONU: 3Com'un TBD'nin Bursa Şubesi ile ortaklaşa düzenlediği çözüm ortaklarına yönelik eğitim toplantısı.  
YER: Almira Oteli-Bursa/13.30  
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için kayıt yaptırmak gerekiyor.  
AYRINTILI BİLGİ: 3Com/0212-335 25 05

**20 Mart**  
Index ve Datagate'in stratejik ortaklığı  
YER: Ceylan InterContinental Oteli/12.30  
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için kayıt yaptırmak gerekiyor.  
AYRINTILI BİLGİ: PR Aktif/0212-275 05 25

**21-22 Mart**  
e-summit zirvesi  
YER: Crowne Plaza Oteli  
KATILIM KOŞULLARI: Katılım ücretli olup, kayıt yaptırmak gerekiyor.  
AYRINTILI BİLGİ: Prometheus Institute/0216-411 73 62

**21 Mart**  
Oracle semineri  
KONU: e-business dünyasında Business Intelligence: Clickstream Intelligence.  
YER: Ceylan InterContinental Oteli/13.30  
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için kayıt yaptırmak gerekiyor.  
AYRINTILI BİLGİ: Ünite/0212-272 93 13

**22-28 Mart**  
CeBIT'2001  
YER: Hannover-Almanya  
KATILIM KOŞULLARI: Katılım ücretli olup, kayıt yaptırmak gerekiyor.  
AYRINTILI BİLGİ: H.W. Feustel/0212-2526165

**23-24 Mart**  
TBD'nin 2001 sempozyumu  
KONU: Bilişim toplumuna giderken psikoloji, sosyoloji ve hukukta etkiler sempozyumu.  
YER: Ankara Milli Kütüphane Konferans Salonu  
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için kayıt yaptırmak gerekiyor.  
AYRINTILI BİLGİ: TBD/0312-425 48 17

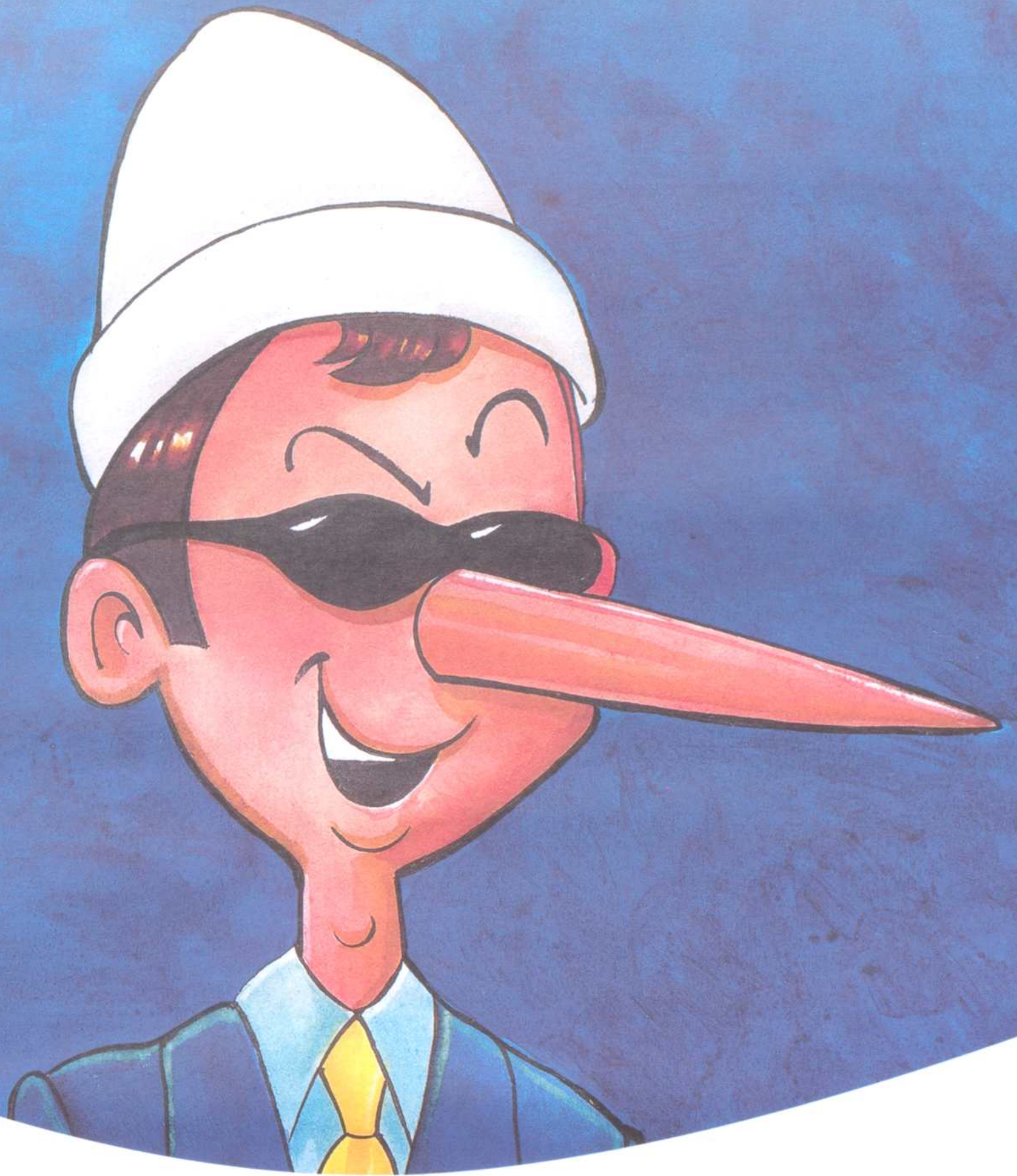
**28 Mart**  
Epsilon'un semineri  
KONU: Sağlık hizmetlerinde yeni milenyumun otomasyon/bilişim/yönetim sistemleri ve web tabanlı ileri tıp teknolojileri.  
YER: Lütfi Kırdar Uluslararası Kongre ve Sergi Sarayı  
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için kayıt yaptırmak gerekiyor.  
AYRINTILI BİLGİ: Epsilon/216 -411 08 83

**28 Mart**  
Avaya ECLIPS IP Telefony semineri  
KONU: Avaya, ECLIPS ürün ailesini ve bunların kullanım alanlarını tanıttacak.  
YER: Conrad Oteli/13.00  
KATILIM KOŞULLARI: Ücretsiz olan etkinliğe ilgili olan herkes kayıt yaptırmakla katılabilir.  
AYRINTILI BİLGİ: 0212-231 30 21-Zeynep Gemalmaz

**4 Nisan**  
Software AG'den XML günü  
YER: Software AG şirket merkezi/9.30  
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için kayıt yaptırmak gerekiyor.  
AYRINTILI BİLGİ: Software AG/0212-284 98 41

Bu köşede yayınlanmasını istediğiniz etkinlikleriniz ile ilgili bilgileri dileka@interpro.com.tr adresine gönderebilirsiniz. Etkinliklerdeki değişiklikler ve yeni etkinlikler için www.btnet.com.tr adresine bakabilirsiniz.





## Bütün sarf malzemeleri aynı...?

Bu iddiada bulunanlara verilecek yanıt çok açık: Taklit sarf malzemeleri orijinalleriyle aynı sonucu vermez. Görsel ve yazılı malzemelerinize değer katan EPSON yazıcıların performansını, ancak EPSON sarf malzemeleriyle doruğa taşıyabilirsiniz. Örneğin, orijinal EPSON mürekkep kartuşları; özel formülleriyle EPSON Stylus yazıcıların yüksek performansta işlev görmelerini sağlıyor, baskı kafalarını koruyor ve 3 pikolitre kadar küçük damlaların oluşumuna olanak tanıyarak mükemmel baskı kalitesi sunuyorlar. Bir başka örnek, lazer yazıcılarda kullanılan gelişmiş tonerler. Ve baskı şeritleri; özel malzemelerle kusursuz olarak üretiliyorlar.



Oysa, hangi koşullarda ve nasıl üretildikleri belirsiz olan taklit kartuşların aynı kalite ve performansı sağlaması olanaksız. Üstelik bu sahte ürünler, yazıcınızda teknik arıza riski yaratıyor. Orijinal olmayan sarf malzemelerini kullanarak ekonomi yaptığınızı düşünebilirsiniz. Ancak, ya kaybedecekleriniz?

Satış öncesi ve sonrası sorularınız için  
EPSON Erişim Hattı: 0212 336 03 03  
E-Mail: bilgi@epsonerisim.com



Nokta vuruşlu yazıcı şeridi



Mürekkep püskürtmeli yazıcı kartuşları



Lazer yazıcı toneri

EPSON Ürünleri Distribütörleri:  
Arena - 0212 233 30 50  
Index - 0212 312 05 05  
Romar - 0212 252 08 09

EPSON Ürünleri Teknik Hizmet Sağlayıcıları:  
Bilgisayar Hastanesi - 0212 252 17 67  
DataPro - 0216 461 77 75  
Romar - 0212 252 08 09

ImagEmotion

EPSON®

## Ekonomik!



LifeBook C Serisi 4345

**1269\$** KDV hariçtir.

- Mobile Intel® Celeron® işlemci, 650 MHz
- 12.1" TFT (64 K Renkli) Ekran
- Dahili 24 X CD-ROM Sürücü
- 64 MB Bellek (max. 320 MB)
- 6 GB Sabit Disk
- Dahili 3.5" Disket Sürücü
- Dahili 56 K Fax/Modem
- 4 MB grafik kartı ATI Rage Mobility-M
- Ses Kartı, iki hoparlör ve mikrofon
- USB arabirimi
- 2 x Type II veya 1 x Type III PCMCIA arabirimi
- 1 x seri, 1 x paralel, 1 x VGA, 1 x PS/2 arabirimi
- TV out S video çıkışı • İki butonlu Touch-Pad Mouse
- Yüksek kapasiteli Ni-MH batarya
- Programlar için 4 adet hızlı erişim tuşu
- Mobil güvenlik - 3 adım BIOS şifre koyabilme
- Magnezyum kasa • All-in One özelliği
- Q Türkçe Klavye
- Microsoft® Windows 98 TR ön yüklü
- 308 x 273 x 39 mm boyut
- 3 kg. ağırlık • 1 yıl bring-in garanti

## Dokunmatik!



LifeBook B Serisi 2131

**2199\$** KDV hariçtir.

- Mobile Intel® Celeron® işlemci, 400 MHz
- 10.4" TFT (64 K Renkli) **Dokunmatik Ekran**
- **Dijital Kamera** Hediye • **Çanta** Hediye
- Harici 24 X CD-ROM Sürücü
- 64 MB Bellek (max. 192 MB)
- 6 GB Sabit Disk • Harici 3.5" Disket Sürücü
- Dahili 56 K Fax/Modem ve Ethernet 10/100 LAN Kartı • 2.5 MB grafik kartı
- Ses Kartı, iki hoparlör ve mikrofon
- 2 x USB arabirimi ve Kızılötesi erişim (infrared)
- 1 x Type II veya 1 x Type III PCMCIA arabirimi
- 1 x seri, 1 x paralel, 1 x VGA, 1 x PS/2 arabirimi
- İki butonlu Quick point Mouse
- Yüksek kapasiteli Li-Ion batarya
- Programlar için 3 adet hızlı erişim tuşu
- Mobil güvenlik - 3 adım BIOS şifre koyabilme
- Port replikatör dahil • Magnezyum kasa
- Q Türkçe Klavye • Microsoft® Windows 98 TR ön yüklü • Microsoft® Word 2000
- Microsoft® Works 2000
- 250 x 199 x 30 mm boyut
- **1.4 kg. ağırlık (batarya dahil)**
- 1 yıl bring-in garanti

## Hafif!



LifeBook S Serisi 4546

**2599\$** KDV hariçtir.

- Mobile Intel® Pentium® III işlemci, 600 MHz
- Intel® SpeedStep™ Teknolojisi
- 12.1" XGA TFT (1024 x 768) Ekran
- Dahili 8 X DVD-ROM Sürücü
- 128 MB Bellek (max. 256 MB)
- 20 GB Sabit Disk S.M.A.R.T
- Harici 3.5" Disket Sürücü • Bay özelliği; aynı anda ikinci disk, ikinci batarya, CD-RW kullanma olanağı
- Dahili 56 K Fax/Modem ve Ethernet 10/100 LAN Kartı • 4 MB grafik kartı
- Ses Kartı, iki hoparlör ve mikrofon
- 2 x USB ve Kızılötesi (infrared) arabirimi
- 2 x Type II veya 1 x Type III PCMCIA arabirimi
- 1 x seri, 1 x paralel, 1 x VGA, 1 x PS/2 arabirimi
- Port Replikatör dahil • İki butonlu Touch-Pad Mouse
- Yüksek kapasiteli Li-Ion batarya • Programlar için 4 adet hızlı erişim tuşu • Mobil güvenlik - 3 adım BIOS şifre koyabilme • Magnezyum kasa
- Q Türkçe Klavye • Microsoft® Windows 98 TR ön yüklü • Win DVD • Microsoft® Word 2000
- Microsoft® Works 2000
- 288 x 227 x 33 mm boyut • **1.7 kg. ağırlık**
- 1 yıl bring-in garanti

**Kampanya koşulları** • Bu kampanya Fujitsu Siemens Computers Sistemleri Ltd. Şti. tarafından düzenlenmiştir. • T.C. Sanayi ve Ticaret Bakanlığı'nca 25.05.1994 tarihli Resmi Gazetede ilan edilen tebliğ hükümlerine uygundur. • Peşin fiyatlara KDV ilave edilmemiştir. • Stoklarımız dahilindeki ürünler hemen teslim edilecek olup, stoklarımızda bulunmayan ürünler 4-6 hafta içerisinde teslim edilecektir. • Kampanyamız 30 Mart 2001 tarihine kadar geçerlidir. • Fujitsu Siemens Computers notebook ürünleri 1 yıl bring-in garantilidir. • Fujitsu Siemens Computers bu kampanyada geçerli ürün konfigürasyonları ve fiyatlarını değiştirme hakkını saklı tutar.

Bir yıl sınırsız



aboneliği.

# HAYATI KENDİ SEÇTİĞİN GİBİ YAŞA!

Hayatın temposuna yetişmek için daha mı hızlı olmak istiyorsun?  
Ya kalabalığın arasından sıyrılıp dikkat çekmek?  
Daha mı çok güvenliğe ihtiyacın var? Peki yükünü hafifletmek istemez misin?

Fujitsu Siemens Computers LifeBook Serisi; hızı, tasarımındaki farklılığı, hafifliği, teknolojik yenilikleri ve güvenliği ile beklentilerini karşılamaya hazır.  
Çünkü LifeBook Serisi hayatın ta kendisi!

## Güvenilir!

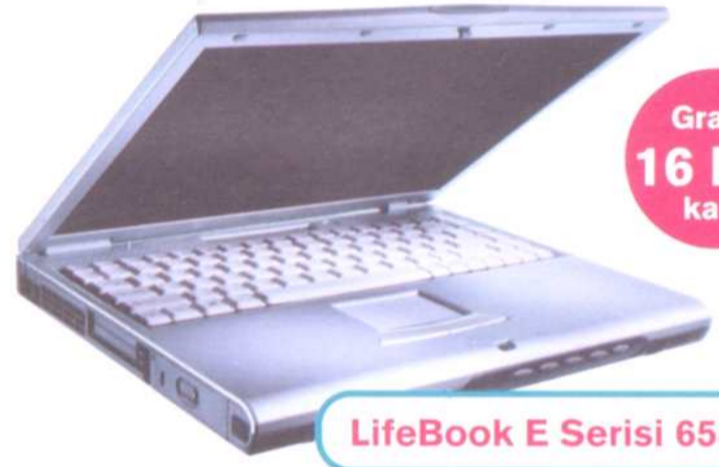


LifeBook E Serisi 6560

**2299\$** KDV hariçtir.

- Mobile Intel® Pentium® III işlemci, **700 MHz** Intel® SpeedStep™ Teknolojisi
- 14.1" XGA TFT (1024 x 768) Yüksek parlaklıkta özel ekran
- Dahili 8 X DVD-ROM Sürücü • 128 MB Bellek (max. 512 MB)
- 10 GB Sabit Disk • Harici 3.5" Disket Sürücü veya modüler olarak dahili
- Bay özelliği; aynı anda ikinci disk, ikinci batarya, CD-RW kullanma olanağı
- Dahili 56 K Fax/Modem • 8 MB grafik kartı SDRAM
- Ses Kartı, iki hoparlör ve mikrofon
- USB ve Kızılötesi (infrared) arabirimi
- 2 x Type II veya 1 x Type III PCMCIA arabirimi
- 1 x seri, 1 x paralel, 1 x VGA, 1 x PS/2 arabirimi
- **İnfrared mouse konektörü ekranın hemen yanında (LifeBook'lara özel)**
- Port Replikatör konektör • İki butonlu Touch-Pad Mouse
- Yüksek kapasiteli Li-Ion batarya
- Programlar için 4 adet hızlı erişim tuşu
- Mobil güvenlik - 3 adım BIOS şifre koyabilme
- **Dünyada ilk kez, özel PIN kodlu güvenlik paneli**
- Magnezyum kasa • Q Türkçe Klavye
- Microsoft® Windows 98 TR ön yüklü
- Win DVD Mpeg II decode • Microsoft® Word 2000
- Microsoft® Works 2000 • 308 x 260 x 37 mm boyut
- **2.7 kg. ağırlık** • 1 yıl bring-in garanti

## Güçlü!



Grafik  
**16 MB**  
kartı

LifeBook E Serisi 6585

**2799\$** KDV hariçtir.

- Mobile Intel® Pentium® III işlemci, **800 MHz** Intel® SpeedStep™ Teknolojisi
- 14.1" XGA TFT (1024 x 768) Yüksek parlaklıkta özel ekran
- Dahili 8 X DVD-ROM Sürücü
- 128 MB Bellek (max. 512 MB) • 20 GB Sabit Disk S.M.A.R.T
- Harici 3.5" Disket Sürücü veya modüler olarak dahili
- Bay özelliği; aynı anda ikinci disk, ikinci batarya, CD-RW kullanma olanağı
- Dahili 56 K Fax/Modem ve Ethernet 10/100 LAN Kartı
- **PC Kart kontrolöründe Smart Card okuyucusu**
- **16 MB grafik kartı SDRAM** • Ses Kartı, iki hoparlör ve mikrofon
- USB ve Kızılötesi (infrared) arabirimi
- 2 x Type II veya 1 x Type III PCMCIA arabirimi
- 1 x seri, 1 x paralel, 1 x VGA, 1 x PS/2 arabirimi
- **İnfrared mouse konektörü ekranın hemen yanında (LifeBook'lara özel)**
- Port Replikatör konektör • İki butonlu Touch-Pad Mouse
- Yüksek kapasiteli Li-Ion batarya • Programlar için 4 adet hızlı erişim tuşu
- Mobil güvenlik - 3 adım BIOS şifre koyabilme
- **Dünyada ilk kez, özel PIN kodlu güvenlik paneli**
- Magnezyum kasa • Q Türkçe Klavye • Microsoft® Windows 98 TR ön yüklü
- Win DVD Mpeg II decode • Microsoft® Word 2000
- Microsoft® Works 2000
- 310 x 265 x 40 mm boyut
- **2.6 kg. ağırlık** • 1 yıl bring-in garanti

Fujitsu Siemens Computers Yetkili Dağıtıcıları:

Kampanya  
Danışma  
Hatları:

ALBİM (0216) 349 33 51 - (0212) 284 24 14

YAMAN (0212) 210 45 44 - (0216) 411 75 57

www.albim.com

www.yaman.com.tr

**FUJITSU** COMPUTERS  
**SIEMENS**

infotr@fujitsu-siemens.com

www.fujitsu-siemens.com.tr

## Sektör Haberleri

## Siemens'ten genç operacılara destek

Siemens'in 1993 yılından bu yana vermekte olduğu "Siemens Sanat Ödülleri" için geri sayım başladı. Bu yıl yine opera alanında verilecek olan ödüller için son başvuru tarihi 23 Mart 2001.

Siemens'in sanat dünyasına yeni yetenekler kazandırmak ve genç sanatçıları teşvik etmek amacıyla düzenlediği yarışma, soprano, mezzosoprano, tenor, bariton ve bas olmak üzere tüm ses kategorilerinden genç ve yetenekli opera sanatçılarına açık olacak. Yarışmada adaylar biri klasik,

altı arya seslendirecekler. Yarışmaya, 18-28 yaş arası tüm opera sanatçıları katılabilecek. Yarışmanın ön elemeleri ve yarı finali 26-27 Mart tarihlerinde gerçekleştirilecek. Sonuçlar 29 Mart Perşembe akşamı düzenlenecek bir törenle açıklanacak. Yarışmanın birincisi bu yıl yurtdışında yaz okulu eğitimi ile ödüllendirilecek. Yarışmanın ikincisine 2 bin, üçüncüsüne bin dolar, mansiyon olarak da 500 dolar para ödülü verilecek.

Yarışma hakkında ayrıntılı bilgiye 0212-459 20 00 numaralı telefondan ulaşılabilir. ■

## Tıp dünyasına yeni site

AstraZeneca Türkiye, doktorlara, eczacılara ve insan sağlığı konusunda bilgi almak isteyen herkese Internet'ten sesleniyor. AstraZeneca, deneyimini, bilgisini ürünlerini ve çalıştığı tedavi alanlarıyla ilgili bilgileri www.astrazeneca.com.tr aracılığıyla aktararak bu siteyi tıp dünyası için bir başvuru kaynağına dönüştürmeyi hedefliyor.

AstraZeneca kardiyoloji,



merkezi sinir sistemi, solunum, onkoloji, enfeksiyon, gastroenteroloji ve anestezi alanlarında faaliyet gösteriyor. ■

## CA'den Hindistan'lı depremzedelere yardım

CA yıkıma uğramış hayatları yeniden canlandırmaya yardımcı olmak için küresel ortaklık ruhuna katılıyor.

Computer Associates, Child Relief You'nun sponsorluğunu yaptığı Gujarat (Hindistan) Deprem Yardımı çalış-

malarına 500 bin dolar bağışladığını açıkladı. ABD ve Hindistan'daki yoksul çocukların yaşam kalitesini yükseltmeye yönelik çalışmalar yapan CRY, kar amaçlı olmayan gönüllü bir kuruluş. Yapılan bağış, deprem felaketinden sonra hayatlarını yeniden kurmaya çalışan dul

ve yetimlere yardım olarak kullanılacak.

Yardım çalışmalarıyla tanınan CA, işletmeleri ve bireyleri dünya genelindeki sorunlu bölgelere yardım gönderen CRY ve diğer birçok önemli kuruluşa acilen gereken desteği sağlamak için aynı şekilde yardım etmeye çağırıyor. ■

## Atatürk Havalimanı'nda Ünitel mağazası

Ünitel Technomarket'in yeni mağazası Atatürk Havalimanı Dış Hatlar Terminali Geliş Bölümü'nde hizmete girdi.

Mağazada Telsim hatlı cep telefonlarının yanı sıra MP3 çalarlar, sayısal fotoğraf makineleri, ses kayıt cihazları gibi kişisel elektronik ürünleri ile Kodak kullan-at fo-



toğraf makinelerinin satışı yapılıyor. Mağaza,

havaalanında 24 saat hizmet veriyor. ■

## Multimedya Leadtek'in yeni iş ortağı

Yirmiye yakın dünya markasının Türkiye dağıtıcılığını yürüten Multimedya Bilgisayar, Leadtek Research Inc.'in Türkiye yetkili satıcısı oldu. Bu anlaşmayla Multimedya, Leadtek WinFast GeForce2 Ultra, Leadtek WinFast GeForce2 MX DH

PRO, Leadtek WinFast GeForce2 MX 32/64 MB, WinFast 3D S325, WinFast 4X Sound ürünlerini Türkiye pazarına sunacak.

Leadtek, 1990 yılında ürettiği grafik kartlarına "WinFast" adını vermiş, bu seri kısa sürede performansıyla dikkat çekmişti. Şirket şu anda As-

ya Pasifik bölgesinde ekran kartlarındaki önemli bir pazar payına sahip.

Leadtek, yüksek seviyeli işistasyonu platformları, profesyonel CAD/CAM ve 3D/VR uygulamalar için bütünlük çokluortam ana kartları ile bu alanda lider olmayı hedefliyor. ■

## Turkcell faturalarınızı Internet'ten ödeyin

Turkcell'in fatura ödemelerinin Internet'ten yapılmasını sağlayan yeni servisi Elektronik Ödeme hizmete sunuldu. Yeni hizmet ile aboneler, faturalarını herhangi bir bankanın Visa veya MasterCard kredi kartıyla, Internet üzerinden de ödeyebiliyor. Servisi kullanmak isteyen abonelerin www.turkcell.com.tr adresinden "Kişisel Bilgi ve Başvuru Bölümü" linkini tıklamaları ve açılan pencereye GSM numaralarıyla hizmet şifrelerini girmeleri gerekiyor.

Öte yandan, Turkcell'in Türkiye genelindeki 50 ilin 500'den fazla noktasında, 120 binin üzerinde ek hat kapasitesi sağlayacak altyapı yatırımını gerçekleştirdiği bildirildi. 2000 sonu itibarıyla nüfusu 10 binin üzerindeki yerleşim bölgelerinin yüzde 99.9'unu, tüm ana karayolları ve sahil şeridini kapsayan Turkcell, 2001 yılında ise nüfusu 5 binin üzerinde olan yerleşim birimlerine yönelik kapsama faaliyetlerini sürdürüyor. ■

## İhaleler İhaleler İhaleler İhaleler İhaleler İhaleler İhaleler İhaleler İhaleler İhaleler

Kurum	Kapsam	Şartname Temini	Resmi Gazete	Son Başvuru
Devlet Malzeme Ofisi Genel Müdürlüğü	1 adet ISDN tam otomatik telefon santrali satın alınacak.	Şartnameler, Devlet Malzeme Ofisi veznelerinden alınabilir.	2 Mart 2001	19 Mart 2001
TEDAŞ Genel Müdürlüğü	IBM 3090/12 S ana bilgisayar sistemi satın alınacak.	Şartnameler, TEDAŞ Ticaret Dairesi Başkanlığı Satış Müdürlüğü'nün İnönü Bulvarı N.27 K.4 Oda No:69/A Bahçelievler-Ankara adresinden alınabilir.	2 Mart 2001	20 Mart 2001
Erciyes Üniversitesi Rektörlüğü	275 adet Pentium III 866 işlemcili bilgisayar satın alınacak.	Şartnameler, Erciyes Üniversitesi Döner Sermaye İşletme Müdürlüğü'nden alınabilir.	28 Şubat 2001	22 Mart 2001
Marmara Üniversitesi	38 adet PC, 2 adet 56K external modem, 6 nullcable 9 pin, 3Com ethernet kartı, 4 adet HP 1100 yazıcı satın alınacak.	Şartnameler, Marmara Üniversitesi Mühendislik Fakültesi Döner Sermaye bürosundan alınabilir.	4 Mart 2001	23 Mart 2001
Türk Telekomünikasyon A.Ş.	Yönetim bilgi sistemi (TT MIS) yazılımları satın alınacak.	Şartnameler, Ankara'da Türk Telekomünikasyon A.Ş. Malzeme Dairesi Başkanlığı III. Satın Alma Müdürlüğü'nden veya İstanbul'da Türk Telekom İstanbul Yakası İl Müdürlüğü Malzeme Müdürlüğü'nden 250 milyon TL karşılığında alınabilir.	2 Mart 2001	9 Nisan 2001

İhalelerdeki değişiklikler ve yeni ihaleler için [www.btnet.com.tr](http://www.btnet.com.tr) adresine bakabilirsiniz.

# COMPAQ DESKPRO EX: Masaüstü Güç Kaynağı!

İş gücünüzü artıracak, işinize hız katacak her şey Compaq Deskpro EX'le masanızın üzerinde: Hız, performans, kolay kullanım, yaygın servis, cazip fiyat. Compaq Deskpro EX'le iş yükünüz hafifleyecek, işiniz rahat bir nefes alacak.

## COMPAQ DESKPRO EX

999 \$

(470011-102)

Intel® Pentium® III İşlemci, 866 MHz  
256KB Cache, Intel® i815 Chipset  
133 MHz Front Side Bus  
64 MB SDRAM Bellek - 133 MHz  
10 GB S.M.A.R.T. Sabit Disk  
nVidia Vanta LT 8MB 2xAGP Ekran kartı  
Entegre Ses Kartı, Kolay Erişim Tuşlu Klavye  
Scroll Mouse, Win 98 İşletim Sistemi (Türkçe / İngilizce)  
15" S510 Monitor (168636-022)  
3 yıl sistem garantisi (1. yıl yerinde parça ve işçilik,  
2. ve 3. yıllar servis merkezinde parça garantisi)

## COMPAQ DESKPRO EX

1099 \$

(470005-737)

Intel® Pentium® III İşlemci, 866 MHz  
256KB Cache, Intel® i815 Chipset  
133 MHz Front Side Bus  
128 MB SDRAM Bellek - 133 MHz  
10 GB S.M.A.R.T. Sabit Disk  
Entegre Intel® 3D 4MB Ekran Kartı  
Entegre Ses Kartı, Kolay Erişim Tuşlu Klavye  
Scroll Mouse, Win 2000/NT 4.0 İşletim Sistemi  
(Win 2000 Türkçe / İngilizce)  
15" S510 Monitor (168636-022)  
3 yıl sistem garantisi (1. yıl yerinde parça ve işçilik,  
2. ve 3. yıllar servis merkezinde parça garantisi)

peşin **999 \$** + KDV



# crea-world

# açıldı.

[www.crea-world.com](http://www.crea-world.com)

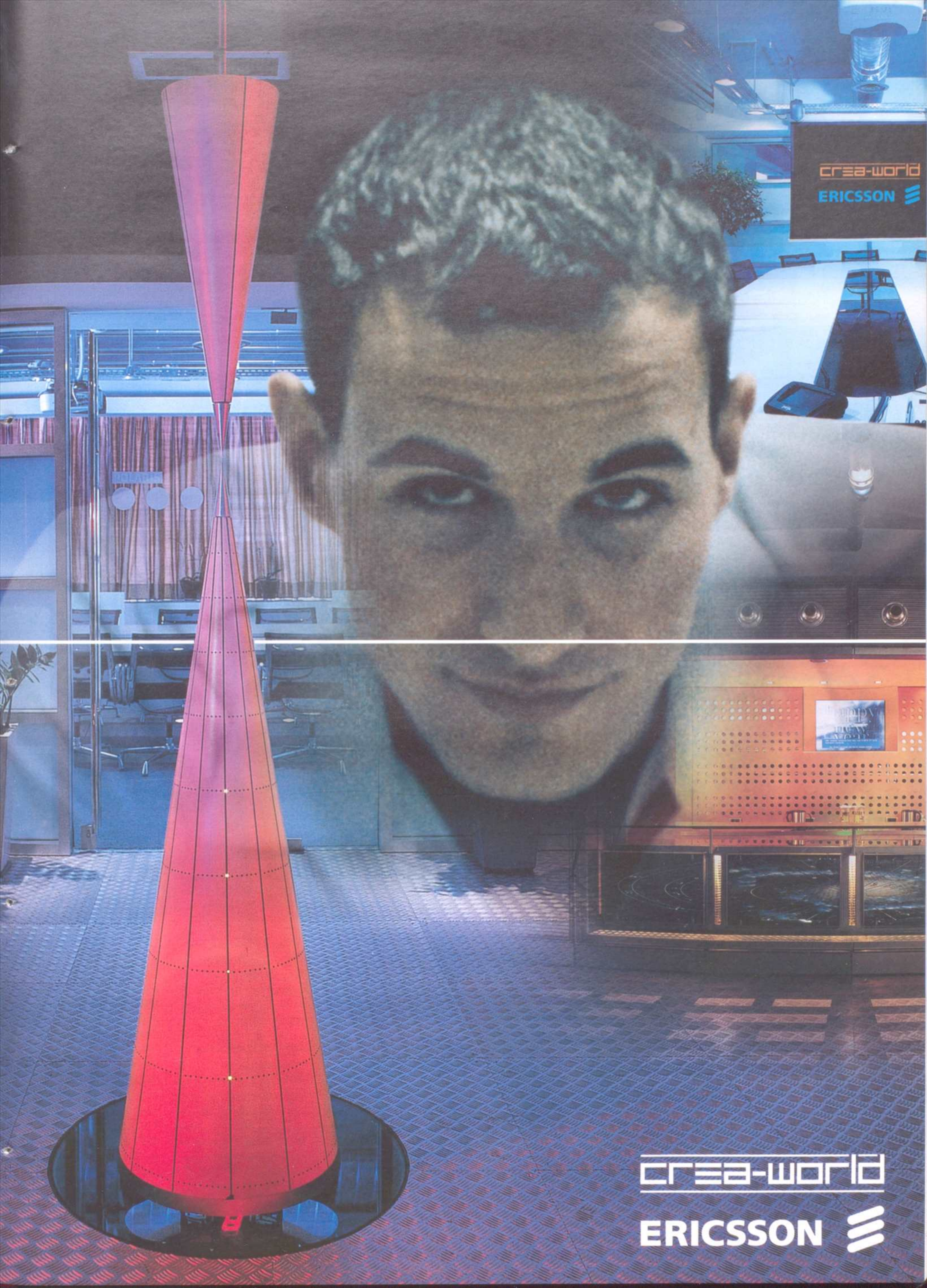
## mobil internet projeleriniz nerede?

Mobil Internet'in gelişiminde en büyük rolü üstlenen **Ericsson**, Crea-World'ü yarattı!

Crea-World, Mobil Internet uygulamaları geliştirmek isteyen, uzmanlığını veya içeriğini Mobil Internet dünyasına taşımak isteyen herkese açık bir yaratım merkezi.

Crea-World, teknik altyapının yanında, kullanıcılarına **Ericsson**'un danışmanlık, eğitim ve destek hizmetlerini de sunan bir buluşma noktası. Siz de geleceğinizi

Mobil Internet'te görüyorsanız, Crea-World sizi bekliyor!



CREA-WORLD  
ERICSSON

CREA-WORLD  
ERICSSON

# Kariyer.net Dubai'de ofis açıyor

MELTEM  
DEMİRYONAR

Sayfa 1 ▷

yolunda Kariyer.net, ilk ofisini Nisan ayında Dubai'de açacak. Son 4 - 5 aydır altyapı çalışmaları süren yeni ofisin açılmasıyla birlikte Kariyer.net'in Dubai Internet City'deki ilk Türk şirketi olacağı belirtiliyor.

Kariyer.net Pazarlama Müdürü Lalin Tuna ilk

yurtdışı ofisleri için Dubai'yi seçme nedeni olarak Dubai'nin Orta Doğu'nun teknolojik üssü olmasını gösterdi. Tuna Dubai'nin teknolojik altyapısının kendileri için çok uygun olduğunu ve bu bölgede yurtdışından gelen yatırımlara büyük destek verildiğini vurguladı. Kariyer.net'e üye olan birçok çokuluslu şirketin Dubai'de merkezleri bulunduğunu ve bu bölgede Internet kul-

lanımının son derece yaygın olduğunu da anlatan Tuna, bu nedenle yeni ofisleriyle ilgili zorluklarla karşılaşmayacaklarını söyledi.

Kariyer.net'in yakında hizmete girecek Internet adresi (www.carrierglobal.net) İngilizce olarak hizmet verecek. Siteye Kariyer.net'in sitesinden bir linkle ulaşmak da mümkün olacak. Bu site de yurtdışında iş arayanlar ve yurtdışında Türk

işgücü bulundurmak isteyen şirketler aynı platformda buluşma olanağı bulacaklar. Dubai'de nüfusun yüzde 80'inin yabancıardan oluştuğunu kaydeden Tuna, amaçlarının bu bölgede Türkler'e de yeni iş olanakları sağlamak olduğunu vurguladı.

Tuna, "Dubai bizim için Türkiye'den daha kolay bir pazar olacak. Daha önce denediğimiz sistemimizi oraya uyarla-

yacağımız için inanıyorum ki Türkiye'de ulaşmış olduğumuz konuma orda çok daha kısa sürede geleceğiz" diye konuştu.

Haziran ayı başında Dubai pazarındaki yerini oturtmayı hedefleyen Kariyer.net, küresel bir şirket olma yolundaki çalışmalarını yıl sonuna doğru Avrupa'da açmayı planladığı bir ofisle sürdürecektir. ■  
meltemd@interpro.com.tr



**Kariyer.net Pazarlama Müdürü Lalin Tuna, yeni ofisleriyle, nüfusunun büyük bölümü yabancıardan oluşan Dubai'de Türkler'e de yeni iş olanakları sunacaklarını söyledi.**

## Dokümanda geleceğin trendi: Renk

ÖZGÜR KARAGÖZ

Siyah beyaz televizyon devri nasıl bittiye, artık siyah beyaz baskı devri de yavaş yavaş sona eriyor. Dokümantas-

yon, kağıt ve yazıcı pazarındaki şirketler ise tüketicilere renkli baskı yapılabilmesini sağlayan ürünler sunabilmek için birbirleriyle yarışıyorlar. 30 yıl önce kağıt işine girmiş ve pazarın lider şir-

ketlerden biri olan Xerox da, tamamen renkli baskı malzemeleri üretimine odaklandı. Doküman basımında geleceğin trendlerini ve Xerox'un bu pazardaki hedeflerini konuştuğumuz Xerox MERA

(Orta Doğu, Avrasya, Rusya, Afrika ve Hindistan) Destek Grubu'nun Genel Müdürü John Macdonald, "Renk, siyah beyazdan çok daha fazla anlamlı. Bu nedenle tüketiciler artık renkli yazıcıları tercih ediyor" dedi.

Macdonald, doküman basımında geleceğin trendinin renk olduğunun altını çizerek, 5 yıl önce sayısal rengin ofset bas-

*Doküman basımında geleceğin trendlerinden en önemlisinin renk olacağına inanan Xerox, yatırımlarını renkli baskı için gerekli malzemelerin üretimine yönlendirdi.*

Türkiye Ofis Malzemeleri Bölümü Satış Müdürü Mümtaz İnanlı, "Türkiye renkli trendlere çok yakın. Önümüzdeki yılların yatırımını renkli baskı için gerekli olan malzemelere yönlendirdik. Çünkü Türkiye'de satı-

büyüyor" şeklinde konuştu. Macdonald, ofislerin hiçbir zaman kağıtsız olmayacağını, ancak az kağıt kullanımına gidilebileceğini söyledi.

**Geri dönüşümlü kağıda ilgi**

Macdonald, geri dönüşümlü kağıt satışlarında birçok ülkede, özellikle Almanya, Avusturya ve Hollanda'da patlama olduğunu, hatta bazı şirketlerin geri dönüşümlü kağıt kullanımını bir şirket politikası haline getirdiklerini anlattı. Orta Doğu ülkelerinin de yavaş yavaş bu konuda bilinçlenmeye başladığını ve hükümetlerin de bu konuya ağırlık verdiğini söyledi.

Fakat Macdonald'ın verdiği bilgilere göre, geridönüşümlü kağıdın fiyatı her zaman pahalı olacak: "Kullanılmış kağıtları biriktirmektense, kağıt hamuru satın almak çok daha kolay. Bunun pahalı olan tarafı, mürekkep ve tonerleri almak. Bu durum biraz da tüketicilerin bilinçlendirilmesiyle ve kültürel gelişimle ilgili. Xerox bu konuyu destekleyici kampanyalar da yapıyor". Macdonald, geridönüşümlü kağıt pazarında dünyada yüzde 20 pazar payına sahip olduklarını açıkladı. ■  
ozgurk@interpro.com.tr

## Fırsat

Yazması zor bir dönem. Gelişen teknolojilerden, başarılı dış uygulamalardan söz etmeniz, çoğunluğun bugünlerdeki ilgi alanının dışında kalabilirsiniz. Bayram boyu hazmetmeye çalıştığımız krizden dem vursanız, ele alınmadık yanı kalmadı.

Günlük basınımızca tek kurtarıcı konumuna bir gecede başarı ile getirilen Devlet Bakanımızı yazmak bize düşmez. Türk Telekom'da senaryo al baştan. Elde kalan sessizlik.

Türk bilişim sektörünün en belirgin özelliklerinden bir tanesi bağımlı olmasıdır. Diğer sektörlerden talep gelmeyince tıkanır kalır. Devlet bütçeleri kısınca etkisi hemen yansır. Dövizde, ithalatta sorun çıktığı zaman, yürüyemez topallar. Ekonomik krizlerde ise yalnız başınadır. Kimsenin aklına gelmez.

Oysa toplam ticaret hacmi olarak Türkiye'nin en tepedeki sektörlerinden biridir. Gelişmiş ülkelerde bilgi toplumunun, bilgi çağının gücünü veren motordur. Bizde ise devleti yönetenler tarafından keşfedilmeyi bekler.

Halk, her zaman olduğu gibi devletten ve kimi özel kuruluşlardan daha duyarlıdır, daha çok sahip çıkar. Kendisine doğrudan hizmet vereni benimser ve teknolojiyi daha çabuk kabullenir. Cep telefonları, evdeki bilgisayarlar, Internet Cafe'ler ve mobil cihazlar bunun göstergesi.

Türk bilişim sektörü, birkaç devi

saymazsanız, çok sayıda ve küçük girişimden oluşuyor. Pazarın çok sığ olması, en ufak çalkantılarda küçüklerin karaya oturmasına neden oluyor. Başkasının parası ile iş yapma metodu, bilişim sektörümüzde de yaygın. En iri kıyım sistem bütünleştirici şirketlerde de durum farklı değil. Devletten ihaleyi büyük indirimlerle al. İthalatını vadeli olarak veya kredi kullanarak yap. Malları kur, teslim et. Faturayı TL üzerinden kes ve kendini devletin ve ekonominin şefkatine emanet et. İşte krizde açık yakalanmanın hazin hikayesi.

Dalgalı ve riskli denizlerde güvenli seyahat etmek için daha büyük ve finansal gücü özkaynaklarından gelen kuruluşlara gereksinim var. Birleşmeler, satınalmalar, sermaye artışlarının gündeme gelmesi gerekiyor.

Bilişim sektörümüzün her zamanından daha fazla yaratıcı ve yenilikçi olması ve katma değeri artırıcı girişimlerde bulunması gerekiyor.

Dış pazarlar, her zamankinden daha çok önem kazanıyor. Özellikle Türkiye'nin çevresindeki pazarlar. Artık bilişim sektörü olarak da arkamızı doguya dönmekten vazgeçmeliyiz.

Bilişim sektörünün önce kendine inanmaya ve sonra stratejik önemini halka, devlete ve herkese anlatmaya şiddetle gereksinimi vardır. Bunun için organize olmalı ve harekete geçmelidir.

Krizi fırsat bilelim.

zaferk@interpro.com.tr



**Zafer KURDAKUL**



**Xerox Türkiye Ofis Malzemeleri Bölümü Satış Müdürü Mümtaz İnanlı (solda) ve Xerox MERA (Orta Doğu, Avrasya, Rusya, Afrika ve Hindistan) Destek Grubu'nun Genel Müdürü John Macdonald.**

kıya karşı bir rekabet avantajı olarak görüldüğünü ve ticari yazıcıların bu teknolojiye uyumlu bir hale getirildiğini söyledi. Macdonald'dan aldığımız bilgilere göre, ofis içinde renkli baskı malzemelerinin kullanılmasının sağladığı yararlar şöyle: "Çalışanların birbirine karşı anlayışını yüzde 14 oranında artırıyor, bir dokümanı göz gezdirerek okuyup inceleme yeteneğini yüzde 39 oranında geliştiriyor ve karar verme hızını yüzde 70 oranında artırıyor".

Türkiye pazarıyla ilgili bilgi aldığımız Xerox

lan bütün fotokopi kağıtları siyah beyazlar için. Ama biz yüzde 70'lik bir pazar payı ile geleceğin işine yatırım yapıyoruz." şeklinde konuştu.

**Kağıtsız ofis hayal**

Günümüzde bir bilgi patlaması yaşadığımızı ve basılan doküman sayısında sürekli bir artış olduğuna dikkat çeken Macdonald, "Herkes birbirine e-posta gönderiyor ve bunu eline alıp okumak istiyor. Bu pazarın büyüme oranıyla ilgili birşey değil, basılmaya açık bilginin varlığıyla ilgili. Bu bilgiler her yıl



# MOBİLİŞİM



www.bilisimzirvesi.com.tr



## Zirve'ye tırmanış başladı...

Zirve'de bu yıl Mobilisim konuşulacak. 250'yi aşkın toplantıda 5000 bilişim profesyoneli beyin fırtınası estirecek:

**TBD 18. Bilişim Kurultayı**

- Açık oturumlar -Çalışma Grupları -Bildiriler

**TBV Etkinlikleri**

-Eğitim Seminerleri -Bilgi Toplumu yolunda Türkiye Arama Konferansı

Tübisad -Sabancı Üniversitesi Genç Bilişimciye Kaynak Forumu

Bilişimde Uluslararası İşbirliği Forumu

Telekom Forumu

Üst Yöneticileri Zirvesi

68 Kuşağı ile İnternet Kuşağı buluşuyor

Teknoloji Toplantıları

Sektörel İlgili Grupları Seminer ve Panelleri

Sosyal Etkinlikler

**Biz şimdiden yola koyulduk. Sizi de bekliyoruz.**

## Bilişim Zirvesi '01

**4-7 EYLÜL 2001** ASKERİ MÜZE KÜLTÜR SİTESİ  
LÜTFİ KIRDAR ULUSLARARASI KONGRE VE SERGİ SARAYI

Gazeteciler Mahallesi, Sağlam Fikir Sok.  
No: 23, 80300 Esentepe - İstanbul  
Tel: (212) 212 31 22 Faks: (212) 212 31 21  
e-Posta: bilisimzirvesi@interpro.com.tr



TÜBİSAD

semor

interpro

# Comnet telekom operatörlüğüne aday

MELTEM  
DEMİRYONAR

**K**urumsal ISS hizmetleri veren Comnet, 2000 yılının son aylarında yaptığı yeni yatırımlarla faaliyetlerine hız verdi. Şirket, uzun vadede Türk Telekom'a alternatif bir telekom operatörü olmayı hedefliyor.

Konuyla ilgili bilgi veren Comnet Genel Müdürü Kemal Cılız, "Comnet'in uzun vadeli hedefi, alternatif bir telekom operatörü olmak. Dünyada "total communication service provider-toplam iletişim servis sağlayıcı" diye bir kavram var. Bunun içine veri, Internet ve ses hizmetleri dahil. Birkaç yıl sonra kendimizi bir kurumsal ISS olarak değil, tek noktadan kurumsal anlamda telekom hizmetleri veren bir şirket olarak görmek istiyoruz. Şu anda veri ve Internet hizmetlerini zaten veriyoruz. 2003'e kadar kendimizi ne kadar hazırlarsak o kadar iyi.

*Comnet, 2000 yılının sonunda yaptığı yatırımlarla yeni alanlara yöneliyor. Şirket uzun vadede alternatif bir telekom operatörü olabilmek için kolları sıvadı.*

Pazar açıldığında biz hazır olacağız" dedi.

**Barındırma ve hosting hizmetleri öne çıkıyor**

2000 yılının Eylül-Aralık aylarında ciddi bir büyüme süreci yaşayan Comnet, bu dönemde insan kaynakları ve teknik olanaklar için önemli yatırımlar yaptı. Yeni bir veri merkezi kuran şirket, 2001 yılında müşterilerine daha kapsamlı hizmetler sunacak. Son birkaç ayda barındırma ve hosting hizmetlerine talebin ciddi oranda artış gösterdiğini kaydeden Cılız, bu alanda daha önce de verdikleri hizmetleri, yeni veri merkezleri ve daha iyi bir hizmet anlayışıyla ön plana çıkaracaklarını söyledi. 2000 yılının son üç ayında Biglook, Arabul, arka-

daş.com, itiraf.com, Komikaze gibi Türkiye'nin önemli portallerinin hosting hizmetlerini üstlendiklerini kaydeden Cılız, "Bu portaller Türkiye'nin en büyük portalleri. Bize önemli bir trafik getiriyorlar. Barındırma ve hosting pazarından son derece umutluyuz" diye konuştu.

Comnet'in önümüzdeki günlerde ağırlık vereceği hizmetler arasında KOBİ'lere yönelik kampanyalar da bulunuyor. Halen birçok satıcıyla görüşme aşamasında olan şirket, bir iki ay içinde KOBİ'lere yönelik toplam çözüm paketlerini sunacak.

**TIX'le çıkış yapacak**

Comnet 2001'de ISS'lerin kullandığı bir kurumsal hizmet olan



**Comnet Genel Müdürü Kemal Cılız, Comnet'in yaptığı yeni yatırımlarla uzun vadede alternatif bir telekom operatörü olmayı hedeflediğini belirtti.**

Turkish Internet Exchange (TIX)'in duyurusuyla da önemli bir çıkış planlıyor. Comnet'in altyapısı içinde bulunan ancak bağımsız bir exchange noktası olarak hizmet

veren bu oluşuma şu anda Türkiye çapında 30 ISS bağlı bulunuyor. ISS'lerin trafiklerinin büyük bir kısmını exchange ettiği TIX'in trafiği son altı ayda 4 katına çıktı. Comnet bir süre

sonra bu oluşumu herkesin yararlanabileceği bağımsız bir oluşum haline getirmek için çalışmalarını sürdürüyor.

Kiralık hat, barındırma ve hosting hizmetleri alanında pazarda lider durumda bulduklarını iddia eden Cılız, kurumsal pazarda yüzde 30-35 oranında pazar payına sahip olduklarını söyledi. 2000 yılında 5,7 milyon dolara yakın ciro elde eden şirket, 2001 senesinde ciro hedefini 11-12 milyon dolar olarak belirledi. Ancak Cılız, kriz nedeniyle hedeflerin revize edilebileceğini söyledi. ■

[meltemd@interpro.com.tr](mailto:meltemd@interpro.com.tr)

## Doğuş Holding: Krizde de projelere devam

PINAR  
UYLUM DİKİCİ

**D**oğuş Holding, Internet bankası projesini bankacılık sektörüne yeni bir soluk olarak sunmaya hazırlanıyor. Yakın zamanda açılması planlanan Körfezbank Internet bankasının yanı sıra Doğuş Holding bünyesindeki diğer bankalar da Internet bankası uygulamasına sıcak bakıyorlar.

Doğuş Holding bünyesindeki şirketlerin bilişim projeleri ile ilgili görüşlerini aldığımız Doğuş Holding İcra Komitesi Üyesi Nezih Alptürk, Körfezbank Internet bankası projesinin yanı sıra büyük gruplarla ortak yürüttükleri B2B projesinde Garanti Teknoloji'nin yer aldığını, Sebit şirketinin ise yeni bir oyun yazılımı projesi üzerinde çalışmalar sürdürdüğünü belirtti.

Büyük gruplarla beraber bir B2B projesine yönelik çalışmalar yürüttüklerini söyleyen Alptürk, CommerceOne şirketinin de bu projede yer aldığına değindi. Alptürk, "Türkiye'nin önde gelen grupları kendi perakende ve alım tarafları-

*Körfezbank ile Internet bankası projesi yürüten Doğuş Holding, bilişim teknolojilerini bankacılık sektöründe de kullanarak yaşanan krizleri en az kayıpla atlattı amaçlıyor.*

nı B2B projesine dahil ederek bu işe giriyorlar" dedi. Bu proje ile Doğuş Holding'e bağlı Garanti Teknoloji'nin ilgilendiğini dile getiren Alptürk, daha önce de Avrupa'nın mobil hizmet sunucu şirketlerinden MyAlert ile görüşmeler yaptıklarını ve ixir'in şu anda bu şirketle projelerini geliştirip işletmeye yönelik çalışmalar sürdürdüğünü söyledi.

Son günlerde Türkiye'de ve dünyada Internet sektöründe yavaşlamalar olduğuna değinen Alptürk, "ixir'in ISS tarafına önem vermeyi daha sonra farklı projeler yapmayı düşünüyoruz. Bu nedenle ixir'de doğal olarak bir küçülme yaşandı" dedi.

Bilişim sektöründe kalıcı olmak düşüncesine sahip şirketlerin hem donanım hem de yazılım alanında var olması gerektiğini savunan Alptürk, "Kısa dönemde do-

nanım alanına girmek planlarımız arasında yer almıyor. Ama ileride neden olmasın?" dedi.

**"Enflasyon düşerse Türkiye yeni dünyaya açılacak"**

Doğuş Holding'e göre ekonomik kriz sonrasında yaşanan olumsuz gelişmelerden en kısa sürede kendini toparlayacak, eski hızına kavuşacak sektör bilişim sektörü. Uzun vadede etkinliğini ve verimliliğini artırmak zorunda kalacak şirketlerin bilişime ağırlık vereceğini ifade eden Alptürk, kısa dönemde Türkiye'de yatırım ve tüketim taleplerinin daralırken, teknolojiye de yapılan yatırımların azalacağı görüşünde. Krizi geçici bir durum olarak değerlendiren Alptürk'e göre, krizin atlattılması için şirketlerin ilk olarak bilişim yatırımları yapmaya başlayacaklar. ■

[pinaru@interpro.com.tr](mailto:pinaru@interpro.com.tr)

## Kriz ve teknoloji

**H**epimize geçmiş olsun. Son günlerde ekonomide olup bitenler hepimizi üzdü. Geçmiş krizlerden farklı olarak, bu krizde maddi kayıpların yanı sıra manevi kayıplarımız da çok büyük oldu: Enflasyonun düşeceğine olan inancımız, toplum olarak, belki de ilk kez, bilinçli bir şekilde katlandığımız fedakarlıklar, daha iyi bir yeni yıl beklentimiz. Şimdi hep birlikte kendimizi aldattığımız, ihanete uğramış hissediyoruz.

Olumsuz sonuçlar karşısında siyasi yöneticilere, IMF reçetelerine kızanımız da var, IMF reçetelerini iyi uygulayamayan teknokratlarımıza kızanlarımız da.

Uygulanan finansal politikaları iktisatçılarımız zaten değerlendiriyorlar, değerlendirecekler.

Ben kendi adıma en büyük eksikliklerimizden birinin yakın dönemlerde reel ekonomiyi hiç gündeme getirmemek olduğunu düşünüyorum. Dikkatimiz IMF reçetesinin doğru mu, yanlış mı olduğu konusunda yoğun-

laştı. Diğer konuları düşünemeyiz olduk.

Resmin finansal değişkenler dışında kalan kısmı tümüyle gözden kaçırıldı. Oysa kur artışlarının sınırlı tutulması nedeniyle kaybettiğimiz ihracat gücünü, verimlilik artışları yoluyla telafi etmeyi hedefleyebilirdik. Sınırım IMF buna hayır demezdi. Bunu başarmış olsaydık söz konusu acı reçetenin sonuçları da farklı olurdu.

En azından bundan sonra teknoloji ve verimlilik konularını reçetelerimizin içine koymalıyız diye düşünüyorum.

Bunun için Yeni Ekonomi'nin dayandığı teknolojik gelişmeyi ve kaynaklarını doğru algılamamız gerekiyor.

Yeni teknolojileri dot-com şirketleri oluşturmaktan ibaret görme lüksünü terk edip, ekonomimizin ve şirketlerimizin yeni teknolojilerden gerçekten yararlanarak verimliliklerini nasıl artıracakları üzerinde kafa yormamızın zamanı çoktan geldi ve geçti bile.

[hsevand@tepum.com.tr](mailto:hsevand@tepum.com.tr)



**Hakkı SEVAND**  
Digital Teknolojiler

## SMS oyunları Türkiye yolunda

MELTEM  
DEMİRYONAR

**F**inlandiyalı mobil eğlence şirketi Intervisio, Türkiye pazarına girmeye hazırlanıyor. SMS tabanlı oyunlarıyla Finlandiya'da büyük başarı kazanan şirket, Türkiye'de iş ortakları bulabilmek için kolları sıvadı.

Intervisio İçerik Direktörü Antti Seppanen, hedef kitlesi gençler olan mobil telefon oyunları alanında Türkiye'nin kendileri için çok ilgi çekici bir ülke olduğunu belirtti. Mobil telefon oyunları, Tilt'in başarı anahtarının bir televizyon programı olduğunu anlatan Seppanen, Türkiye'de de operatörlerin yanı sıra televizyon alanında da kendileriyle işbirliği yapacak kuruluşlar aradıklarını vurguladı.

Üretilen oyunların, etkili tanıtım olmadan başarılı olamayacağı inancıyla yola çıkan Intervisio yetkilileri, televizyonun oyunların tanıtımında en etkili ve en ekonomik yol olduğunu görüşünü savunuyor. Bundan 3 yıl önce bilgisayar oyunları ile ilgili bir haftalık televizyon programıyla yola çıkan Intervisio, bir yıl sonra web sitesini hayata geçirmiş. İnsanları çeşitli etkinliklerle televizyondan internet'e çekerek başarı kazanan şirket yöneticileri, alternatif bir yöntem olarak mobil alana da yönelmiş. Yeni oyun fikirlerini, iki şirketle yaptığı işbirliği sonucunda "Tilt!" adıyla hayata geçirerek bunları televizyon programıyla bütünleştirip başarı elde etmiş.

Intervisio'nun çalışmalarıyla ilgili bilgi veren Antti Seppanen, mobil oyunlarda farklı medyaların uyum içinde kullanımının

reklamdan çok daha önemli, hatta şart olduğunu söyledi. Seppanen, bu araçlar arasında paralel etkinlikler gerçekleştirilme-

sinin gerekliliğini vurguladı. Bunun sadece mobil telefonlar için geçerli olmadığını anlatan Seppanen, Intervisio'nun Tilt'i geniş

bant ve sayısal televizyondan da ulaşılabilen bir oyun markasına dönüştürmeyi amaçladığını belirtti. ■  
meltemd@interpro.com.tr

*Tilt! adlı SMS tabanlı mobil telefon oyunları ile Finlandiya'da büyük başarı kazanan Intervisio adlı şirket, Türkiye pazarında iş ortağı arıyor.*



**TURCom®**

**"zirvedeki güvence"**

**SEÇKİN DÜNYA MARKALARINDAN  
FİRMANIZA ÖZEL ÇÖZÜMLER**

- "LAN / WAN" Kurulumu
- Fizibilite, Mühendislik ve Danışmanlık Hizmetleri
- Veri / Ses / Video İletişim Ürünlerinin Dağıtıcılığı
- Servis ve Bakım Hizmetleri
- Video Konferans Çözümleri
- Sistem Entegrasyonu
- Anahtar Teslimi Projeler
- "Outsourcing" Hizmetleri

**TURCom**

Turcom İşmerkezi İncesu Sok No:7  
80620 Etiler - İSTANBUL  
Tel : +90 212 -326 86 86  
Fax : +90 212 -326 87 87  
e-mail : turcom@turcom.com.tr

**DNV** Accredited by the RINA  
ISO-9001 REGISTERED FIRM  
DNV Certification B.V. THE NETHERLANDS

# Yenisi çıkmış; değiştirelim!

ÖZGÜR KARAGÖZ

Her geçen gün pazara daha yeni teknolojilere sahip cep telefonları sunuluyor. Teknolojinin sunduğu geniş olanaklardan yararlanmak isteyen kullanıcılar ise, eski telefonlarını bir şekilde elden çıkararak hemen yeni modellere yöneliyorlar. Bu nedenle dünyada artık cep telefonunda bir değişime pazarı oluştu. Bu pazarla ilgili görüşlerini aldığımız Ericsson Başkan Yardımcısı Ali Kesan, değişime pazarının sürekli büyüyeceğini öngördüklerini ifade etti. Kesan, "2000 yılında dünyada satılan telefonların yüzde 43'ü değişimle satıldı. Bu rakamın 2005 yılında yüzde 85-90'lara çıkması



Ericsson Başkan Yardımcısı Ali Kesan, cep telefonu değişim pazarının büyük bir potansiyel olduğunu söyledi.

öngörülüyor" şeklinde konuştu.

Kesan, özellikle yüksek teknolojisi ve çeşitli işlevleri olan telefonlara büyük talep olmasını beklediklerini kaydetti. Kesan sözlerine şöyle devam etti: "Bu telefonları üretmek için çok iyi bir Ar-Ge bölümünüzün olması gerekiyor.

Ericsson bunu görebilmek için adımlarını attı. Kesan değişim pazarını büyük bir potansiyel olarak gördüklerini belirtti.

### Kârlılık düşünce...

Bilindiği gibi Ericsson geçtiğimiz günlerde, cep telefonlarının üretimini ve tedarikini artık Flextronix şirketinin yapaca-

ğını duyurdu. Ali Kesan konuyla ilgili olarak şu açıklamaları yaptı: "Cep telefonu bölümünü daha karlı ve daha rekabetçi bir duruma getirmek gerekti. Bunun için de cep telefonunun rutin hale gelmiş üretim aşamasını başka bir şirkete devretti. Bu ilk değil, birçok üretici bugün benzer uygulamaları yapıyorlar".

Kesan, Ericsson'un bundan sonra ağırlıklı olarak odaklanacağı alanın yeni teknolojiler yaratmak olacağını vurgulayarak, 3. nesil ihalelerde terminal pazarında, özellikle bu işbirliği ile maliyetleri daha düşük ve teknolojisi daha yüksek ürünlere ağırlık verebileceklerini söyledi.

*Cep telefonlarının her yeni modelinin daha fazla işleve ve teknolojiye sahip olması sonucunda artık herkes eski telefonunu yenisiyle değiştiriyor. 2000 yılında dünyada satılan telefonların yüzde 43'ü değişim yoluyla satıldı.*



Ericsson'ın cep telefonu işinde daha fazla rekabetçi olmak, maliyetleri düşürmek ve daha büyük adetlere çıkabilmek için böyle bir işbirliği gerçekleştirdiğine dikkat çeken Kesan, cep telefonu bölümünün kapatılmasının söz konusu olmadığını ifade etti.

Kesan'ın anlattıklarına göre, Ericsson'ın önümüzdeki yıllarda en

önemli hedefi mobil dünyada lider olmak. Mobil dünyada lider olmak için 3 parçayı iyi hazırlamak gerektiğini vurgulayan Kesan, bu parçaları şöyle sıraladı: "Altyapı, cihaz, üçüncü partiler tarafından hazırlanacak içerik hizmetleri".

Kesan, "Türkiye mobil İnternet'e hızlı adımlar atacak ülkelerin başında geliyor. Burada en önemli faktör de, nüfusumuzun yaklaşık yüzde 75'inin 35 yaşın altında olması" dedi. ■

ozgurk@interpro.com.tr

yeni yerimize

**bir ayağımız Asya'da  
bir ayağımız Avrupa'da!**

Yeni yerimize taşındık. Bundan böyle, merkez ofisimiz Asya, teknik servis hizmetleri bölümümüz Avrupa yakasında olacak! Tüm müşterilerimize ve dostlarımıza duyururuz.

**Data SET**

Network Sistemlerinde Geleceğin Çözümleri  
[www.dataset.com.tr](http://www.dataset.com.tr)

Merkez Ofis: Teknik Servis:  
Çavuşbaşı Cd. Yayabeyi Sk. Hanımefendi Sk. No: 79/1-2  
No: 22 Kat: 4 Kavacık İstanbul Şişli - İstanbul  
Tel: (0216) 413 43 84 - 413 52 04 Tel: (0212) 296 22 80 (pbx)  
413 46 16 - 413 51 55 Faks: (0212) 232 03 91



***Geleceğinizin geleceği yer burası:***

**www.bilisim01.com**

Geleceğinizi doğrudan ilgilendiren bu adres sizi yeni binyılımızın ilk büyük fuarının hazırlıklarına ve yeniliklerine götürecektir. Yeni eklenen modern salonlar, yeni teknolojik uygulamalar ve sanal ortamda Bilişim 2000 Fuarı...

Hepsi bu adreste.

Bekliyoruz.

**Bilişim '01**

**A CeBIT Event**

**BİLGİ VE İLETİŞİM TEKNOLOJİLERİ FUARI  
TÜYAP BEYLİKDÜZÜ / İSTANBUL 4-9 EYLÜL 2001**

# Internet hesaplarınız tek adreste

## HABER MERKEZİ

Internet'in hayatımıza girmesiyle yaşadığımız sosyal değişikliklerin en başında basit bankacılık işlemlerinin zaman ve mekan bağımsız olarak gerçekleştirilmesi geliyor. En çok kullanılan da geçmişe dönük olarak hesabınızdaki bütün hareketleri kontrol edebilirsiniz.

Ülkemizde Internet alt yapısının yetersizliğine rağmen, Internet bankacılığı ve Internet kullanımı Avrupa'yla kıyaslandığında şaşırtıcı düzeyde yaygın. Ancak tüm ödeme işlemlerinizi tek bir bankadan yapabilmemiz mümkün değil. Ayrıca sizin çalıştığınız ve yatırımlarınızı değerlendirdiğiniz banka ile, kurumunuzun maaşınızı ya-

tırdığı banka da aynı olmayabiliyor. Hele bir ticari işletme söz konusu ise, birden fazla bankayla çalışmaktan başka çareniz kalmıyor. Eğer beş bankada mevduat veya yatırım hesabınız varsa ve bunları Internet üzerinden kontrol ediyorsanız, Internet'e bağlandığınızda bu hesaplara tek tek login olup ayrı ayrı kontrol etmeniz gerekir.

Peki bankanız size öteki banka hesaplarınızı da aynı adresten kontrol edebilme imkanı verseydi? Yani beş hesabınızdaki hareketi de tek bir kaynaktan kontrol edebilme imkanı... İşte "Account Aggregation", kısaca AA denen bu hizmeti Veripark sunuyor.

Türkiye'de "Kuruma özel" e-Business çözümleri sunan en büyük bağımsız çözüm evi olduk-

*Veripark, Internet hizmeti veren bankaların hesaplarının tek bir adresten kontrolünü sağlayan yazılımıyla, hem bankaların, hem de hesap sahiplerinin hayatını kolaylaştırıyor*

larını iddia eden Veripark Genel Müdürü Özkan Erener, Veripark'ı "e-Business Enabler" olarak tanımlıyor. 47'si uygulama geliştirici 60 kişilik kadrosuyla önemli finans kuruluşlarına hizmet veren Veripark yetkilileri, yakın bir gelecekte AA'nın standart bir bankacılık faaliyeti olacağını vurguluyor ve şöyle devam ediyor: "Yurtdışındaki bankaların Internet siteleri, müşterilerin finans portallarına yönelmesiyle sürekli kan kaybediyor. Internet şubelerinden belirli işlemler ya-

pılabilirken, finans portalleri müşterilerine haberdar teknik analizlere, portföy takibinden kişisel yatırım uzmanlığı hizmetine kadar birçok hizmet sunuyor. Bu konuda yurtdışında hizmet sunan örnek finans portallerinden bazıları Yahoo Finance, MoneyCentral, MyCiti, Chase ve WellsFargo."

Peki Account Aggregation kullanıcılara tam olarak neler sunuyor:

- 1 - Tek şifre ile farklı bankalardaki tüm hesaplara erişim
- 2 - Farklı bankalardaki

tüm hesap hareketlerinin tek bir sayfada konsolidasyonu

3 - Repo oranları gibi karşılaştırmalı bilgiler

4 - Bankalar arası işlemlerin kolaylaşması.

## Teknik olarak

### Account Aggregation

Account Aggregation, yazılım robotları teknolojisine dayanmaktadır. Yazılım robotları Internet'te dolaşarak kendi başına belirli bir işi yapan yazılım parçacıklarıdır. Adlarını aldıkları robotlar gibi yazılım robotlarının da amacı belirli işleri yaparak insanların hayatını kolaylaştırmaktır.

Yazılım robotları özellikle ağ ortamında kullanılmaya başlamalarıyla çok yaygın ve geniş bir kullanım olanağı buldular. Çünkü ağ üzerindeki bilgi gittikçe artıyor ve

buna karşılık insanların bilgiyi bulmaya ayıracakları zaman oldukça kısıtlı.

AA robotları, kullanıcıdan aldığı kişisel bilgiler doğrultusunda, birden çok bankadaki Internet şubesine bağlanarak, bu şubelerde yer alan kullanıcının hesabına ait bilgileri alır. Bu bilgiler ön yüzden bağımsız olarak XML belgelerine çevrilirler. Robotları kullanan AA sitesi, robot tarafından getirilen bilgileri kullanıcıya dilediği ön yüzde sunabilir. Bu yöntem var olan Internet şubelerine bir tarayıcı gibi bağlanması esasına dayandığından herhangi bir Internet şubesine uyarlanabilir ve öteki tarafta (bağlanılacak olan şubede) özel bir sistem gerektirmez. ■

bthaber@interpro.com.tr

## Yaratıcılık



cesur ve özgün olmakla mümkündür.

## Bilişimde özgün habercilik

[www.btnet.com.tr](http://www.btnet.com.tr)

cesur ve özgün olmakla mümkündür.

Interpro Haber Merkezi'nin bilgi birikimi ve uzmanlığıyla hazırlanan BTnet, sizlere bilişim dünyasındaki tüm haberleri ve gelişmeleri sıcak sıcak ulaştırır.

Dünyada ve Türkiye'de teknoloji trendlerini, yeni ekonominin iş dünyasına katkılarını, net dünyasının, günlük yaşama ve geleceğe yansımalarını, yatırımcıya yönelik bilgileri ve ihaleleri, sektördeki insan kaynağı hareketlerini, bilişim uzmanlarının görüş ve yorumlarını en tarafsız, en doğru şekilde yalnızca BTnet'te bulabilirsiniz.

**BTnet**  
'her şey net'

# Caldera Volution: Linux dünyasında bir ilk

## HABER MERKEZİ

Sayfa 1 ▷

birleşmesini tamamlayacak olan Caldera International, binlerce Linux sistemini, her bir sisteme ayrı ayrı ulaşılarak yönetmek yerine tek bir web arayüzü ile bireysel veya grupsal olarak yönetime olanak tanıyan Volution çözümleriyle Linux dünyasına yepyeni bir soluk getirdi.

Caldera Volution, popüler Linux sürümleri ile

çalışabilecek şekilde tasarlanmış geniş yönetim işlevleri sağlayan bir çözüm. Analistlere göre, Linux yönetimindeki çözüm eksiklikleri, Linux'un kurumlar tarafından benimsenmesine bir engel oluşturuyor. Bu nedenle Volution'un, Linux sürümlerinden bağımsızlığı açısından Linux yönetim alanına önemli bir başlangıç olduğu iddia ediliyor. Yöneticiler genellikle sürekli değişen açık kaynak kodlu yazılımları yönetmeye yar-

*Önümüzdeki iki ay içerisinde SCO ile birleşme işleminin tamamlanması beklenen Caldera International, web tabanlı Linux yönetim çözümü Caldera Volution ile Linux sistem kurulum, bütünleştirme ve yönetim maliyetlerini düşürecek bir ürün yarattı.*

dımcı olacak, Linux sürümlerinden bağımsız bir çözüme gereksinim duyuyorlar.

Yöneticilerin, Caldera Volution'la Linux sistemlerine istedikleri yenden, istedikleri zaman ulaşabilecekleri ve yönetebilecekleri kaydediliyor. Volution aynı zamanda LDAP dizin servisi desteği kullanan dizin servisi tabanlı bir çözüm. Dizin servislerinin iki önemli yararı var. Yöneticilere bilgi depolayacakları bir yer, hem de ağ



Caldera International  
Güney Avrupa Kanal  
Müdürü Fabio Di  
Donato.

kaynaklarını yönetmek için mantıksal ve sezgisel yol sağlıyor. Üç büyük LDAP dizin servisini de destekleyen Volution, Novell eDirectory'si, açık kaynak kodlu OpenLDAP ve iPlanet Directory Server ile birlikte sunuluyor.

SCO'nun Caldera bünyesine katılmasıyla Tür-

kiye'de Caldera'nın temsilcisi de Prosoft şirketi oldu. Caldera Volution ile ilgili olarak Prosoft Genel Müdürü Aydın Paykoç ve Caldera International Güney Avrupa Kanal Müdürü Fabio Di Donato ile konuştuk.

Fabio Di Donato iki şirketin birleşme operasyonundan duydukları heyecanı belirttiikten sonra, Volution'un 2 milyondan fazla bilgisayara yüklenmiş olduğunu kaydetti. Ürünün fiyatının 2 bin 950 dolar olduğunu belirten Di Donato, fiyatın böyle bir ürün için son derece makul olduğunu kaydetti. Türkiye pazarında da büyük müşterileri olduğunun altını çizen Di Donato, yeni çözümleriyle birlikte hızla yayılacaklarını söyledi. ■  
bthaber@interpro.com.tr

## Infonet'ten hackersavar çözümler

### HABER MERKEZİ

V eri ve ağ güvenliği konusunda dünya lideri şirketlerin ürünlerini Türkiye'deki kullanıcılara ulaştıran Infonet, geçtiğimiz günlerde Internet Security Systems (ISS)'ın iki hacker avcısı Türkiye'de ağırladı. ISS Doğu ve Güney Avrupa sorumlusu Hilary Wittman ve Avrupa Genel Yetkilisi Pim van der Poel, sistem güvenliği ile verdikleri seminerde, çok büyük şirketlerin verilerinin güvenliği düşünmedikleri için ne büyük tehlike altında olduğunu gösterdiler.

Internet'in gelişimiyle

*"Hacker avcıları" olarak tanınan ISS şirketinin yetkilileri Hilary Wittman ve Pim van der Poel, Infonet'in düzenlediği seminerde, güvenlik zaafiyetleri, hassas noktalar ve çözümlerle ilgili ilginç açıklamalarda bulundular.*

hacker'lığın çok daha yaygın ve basit bir hale geldiğini söyleyen van der Poel, şöyle konuştu: "Internet sayesinde hacker'lık yapmak için gereken araçları birçok web sitesinde bulabilmek mümkün. Araçların yanı sıra, bunları nasıl kullanacağımız ile ilgili dokümanları da buralarda bulabiliyorsunuz. Internet üzerinden yapaca-

ğınız bir hacker eylemi için, gereken tüm yardımı yine Internet'ten alıyorsunuz. ABD'de geçtiğimiz yıl tespit edilebilen hacker saldırısı 11 binden daha fazla. Dolayısıyla sistemin gücü ve kalitesi kadar, güvenliği de çok önemli."

İzinsiz girişlerin saptanması (Intrusion Detection) ve Güvenlik denetlemesi (Security Auditing) konularında ISS'i ürün ve hizmetlerini tanıtan van der Poel, hacker'larla ilgili ilginç bilgiler de verdi. Yaklaşık 1500 büyük şirkette yapılan araştırmaya göre, hack eylemlerinin yüzde 58'i fiilen şirkette çalışan yetkili personel, yüzde 24 yine şirket çalışanı ama yetkisiz personel, yüzde 13 bir zamanlar şirkette çalışanlar tarafından gerçekleştiriliyor. Tamamen dışarıdan gelen hacker atağı yalnızca yüzde 13... Ve tabii yüzde 3 oranında pazardaki rakipleriniz de sizi hack'lemek için çalışıyor. ■

bthaber@interpro.com.tr

### Devlerin arkasındaki güvenlik şirketi: ISS

ISS, 1992 yılında ABD'de kuruldu. 19 yaşındaki üniversite öğrencisi Christopher W. Klaus tarafından kurulan şirket bugün bilgi güvenliği alanında en güçlü isimlerden biri olarak kabul ediliyor. Kısa sürede büyüyen şirket, Microsoft, Swiss Bank, Citibank, ABD Ordusu gibi önemli müşterilerin güvenliğini sağlıyor. Fortune 50'deki şirketlerin yüzde 68'i ve ABD'deki en büyük bankalar sıralamasının ilk 25'inde yer alan bankaların 21'i, ISS ürünlerinin koruması altında bulunuyor. Toplam müşteri sayısı 6 bini bulan ISS, Microsoft, Lucent, Nortel Networks, Ameritech, Compaq Computer, Check Point, Embratel, Trend Micro gibi kendi alanlarındaki dev şirketlerle de sıkı ortaklıklar içinde bulunuyor.

## Eski sevgili işlemcim

M erhaba, yoğun işlerim sebebiyle sizden ayrı kaldığım zaman içerisinde, 1.2 GHz'lik işlemcilerin piyasaya çıktıklarını okudum dergilerde. En son yurtdışına gittiğimde kendime aldığım bir Pocket PC'de ise 200 MHz hızında bir işlemci olduğunu gördüğümde ise şaşkınlığım bir kat daha arttı. Aylardır söylediğimiz yeni teknoloji, yeni yazılımlar, yeni bilgi iletişim sistemleri gerçekten de geliyor artık. Pencerenin ardında, yaklaşan bir şey olduğunu artık çok yakından hissedebiliyorum.

İlk mikroişlemci resmi gördüğümde lise 2'deydim. Bundan sadece 13 sene önceydi. İsmi Intel 4004 idi. (Şimdiki Pentium 4 gibi fiyakalı değil, değil mi?) 1971 senesinde piyasaya çıktığında içinde sadece 2 bin 300 tane transistör vardı. Sadece gördüğüm bu resim yüzünden mikroelektronik mühendisi oldum. İşlemciye çok değerli bir nesne olarak hayranlıkla bakmam, beni önce elektronik fakültesine, oradan da mikroelektronik laboratuvarına kadar götürdü. Resmi gördükten sadece 4 dört sene sonra, fakültemizde içinde yüzbinlerde transistör olan mikroçipler dizayn ediyordum. İşin ilginç bunları üretiyordu da Türkiye.

4004'ü 8080, 8086, 80286, 80386, 80486, Pentium, Pentium II, Pentium

III ve Pentium 4 izledi. Yakında Intel'in duyuracağı 64-bit Merced kod adlı mikroişlemcide 10 milyon adet transistör olacağını tahmin ediyoruz.

Bundan aylarla ifade edilecek kadar kısa bir süre sonra, bilgisayarınızla konuşmaya başlayacaksınız. Cep

telefonunuzdan televizyonunuza, buzdolabınızdan, elektronik kitabınıza kadar her türlü küçük cihazda mikroişlemcileri göreceksiniz. Bu cihazların tamamından Internet'e bağlanabilecek, e-postalarınızı okuyabilecek, herhangi Internet'e bağlı bir bilgisayardan bun-

lara bağlanarak uzaktan kumanda yapabileceksiniz. İşinizden çıkıp arabanızla eve giderken, cep telefonunuzdan oto bilgisayarınız ile Internet'e bağlanıp, yemekler için fırını devreye alabilecek, akşamki parti için buzdolabının soğutma kademesini iki derece düşürebileceksiniz, seyredebileceğiniz maçı kaçırmamanız için, DVD kayıt cihazınız sizden emir geldiğinde naklen yayını kayıt etmeye başlayacak.

Kurgu bilim gibi geliyor değil mi? Bunda birkaç sene önce böyle diyebilirdik. Uzay Yolu dizisindeki ışınlama operasyonunun bile deneysel olarak tekrarlandığı günümüzde yeni teknolojiye kurgu bilim demek artık çok zor gerçekten. Bekleyelim, görelim. Herkese kolay gelsin.

murat.bayraktar@netron.com.tr

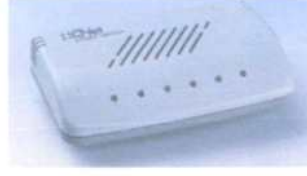


Murat  
BAYRAKTAR  
Telegraf Yolu

## Ürün Haberleri

## CNet'ten yeni bir ürün

**A**nahtarlayıcı, hub ve notebook çözümleriyle ağ pazarına, ekonomik ürünler sunan CNet, anahtarlayıcı ürün ailesine bir yenisini daha ekledi. 5 portlu 100/10 Mbps dual-speed özelliğine sahip olan yeni üründe her



port, Auto-Negotiation özelliği sayesinde birbirinden bağımsız otomatik olarak mümkün olan en geniş bant genişliğini seçebiliyor.

Bu sayede basit bir kablolamayla ağ bağlantısı sağlanıyor.

Ömür boyu garantili olan CNet ürünleri, Armada güvencesiyle Türkiye pazarına da sunuldu. ■

CNet ağ ürünleri  
Bilgi için: Armada  
Tel: 212- 230 89 80

## Tivoli ve Wincor Nixdorf'tan ATM'lere yeni boyut

**I**BM Systems ve ATM üreticisi Wincor Nixdorf, otomatik servis veren terminaller için 'Tivoli Self-Service Terminal Manager for Wincor Nixdorf Systems'i duyurdular.

Kurumsal yönetim teknolojileri temelli ürün, bankalara ağlarını tek bir merkezden yönetme ve böylece etkinliklerini artırma olanağı sağlıyor. Ayrıca, servislerin kullanılabilirliğini iyileştirmesinin yanı sıra

ATM'lerin de yeni ve daha karlı biçimlerde kullanımına olanak veriyor. ATM'ler, temel finansal işlemlerin yapılmasının ötesinde, fatura ödeme, internet erişimi ve bilet alma gibi daha karmaşık işler için de kullanılıyor.

Sistemin dikkat çekici özelliklerinden bazıları ATM ağlarına yeni yazılımları dağıtabilme ve bir ATM/SST içindeki bütün çevre birimlerinin tanımlanmasının sağlanması, cihaz ve kaynak izleme ile etkinlik yöne-

timi işlevleri aracılığıyla sorunların erken tespit edilmesi ve hızla çözümlenmesi olanağı, merkezi bir yerleşimden ATM'ler üzerinden işlemsel ve teşhise ilişkin komutların yürütülmesini sağlıyor. ■

Tivoli Self-Service Terminal Manager for Wincor Nixdorf Systems  
Bilgi için:  
IBM Türkiye  
Tel: 0212-280 09 00  
Wincor Nixdorf Türkiye  
Tel: 0212 328 03 70

## Mikro sunu cihazı: Panasonic LC50E

**P**anasonic tarafından piyasaya sunulan Panasonic LC50E sunu cihazı Tekofaks-Panasonic ile Türkiye'de. A4 kağıttan da-

ha küçük boyuttaki Panasonic sunu cihazı, mobil kullanıma olanak tanıyan birçok özelliği bünyesinde barındırıyor.



LC50E, gövdesine yerleştirilen kart tipi uzaktan kumandası, ortama göre ayarlanabilen farklı kullanımlarıyla sunumlara teknolojik bir boyut kazandırıyor. Yüze üzerine sabitlenen pratik standı ile ortama uyum sağlayan Panasonic LC50E, sahip olduğu takılıp sökülebilen ve tek bir dokunuşla ayarlanabilen hareketli standı ile esnek durumlarda da kullanıcıya büyük kolaylıklar sağlıyor. ■

Panasonic LC50E sunu cihazı  
Bilgi için: Tekofaks-Panasonic  
Tel: 0212-210 69 00

## Zebex'den kablosuz barkod okuyucu

**B**ilkur Bilgisayar, Türkiye yetkili satıcılığını üstlendiği Zebex barkod okuyucularından, bilgisayardan bağımsız, kablosuz çalışan Zebex PDL-20'yi pazara sundu.

Ürün, küçük boyutları ve teknik özellikleri ile göze çarpıyor.

Zebex'in son teknolojisinin ürünü olan PDL-20 veri terminal, cep telefonu büyüklüğündeki fiziki yapısına kar-

şılık, geniş teknolojik özellikleri ile stok sayımları, sipariş takibi ve satış işlemleri yapılabilir.

Ayrıca PDL-20 ile POS yazarkasa cihazlarına bilgi gönderebiliyor, fiş ya da fatura kesebiliyor.

Zebex PDL-20'nin satış fiyatı KDV hariç 850 dolar olarak bildirildi. ■

Zebex PDL-20  
Bilgi için: Bilkur Bilgisayar  
Tel: 0212 -212 60 14

## Internet mafyasının lideri hangi ülke olacak?

**M**erhaba. Bu hafta sizinle wired.com'da çıkan bir yazıyı paylaşmak istedim. Rus "hacking" kültürünü inceleyen bu yazı, wired.com'un radyosunda "Ruslar bu işi para için yapıyorlar, aşk için değil" şeklinde duyuruldu.

Geçtiğimiz günlerde FBI tarafından yapılan bir açıklamada son 12 ay içerisinde e-ticaret sitelerinden 1 milyondan fazla kredi kartı numarası çalındığı duyurulmuş ve eklenmişti: "Pis işlerin çoğu Rusya ve Ukrayna'daki organize suç grupları tarafından gerçekleştiriliyor".

Wired.com'dan Michelle Delio bunun üzerine bazı Rus korsanlarla görüşmüş. Bunlardan Igor Kovalyev Rusya'nın bugünkü ekonomik durumuna atıfta bulunarak "Korsanlık burada yapılacak üç-beş iyi işten birisi olarak kaldı" diyor. Kovalyev'i şirketler rakiplerinin sistemlerine zarar vermek ve bilgi çalmak amacıyla iş-başına tutuyorlarmış. İş başına da 3 bin ruble (104 dolar civarı) veriyorlarmış. Böylesine kalifiye bir iş için para çok az demeyin, çünkü Rusya'da bir profesör 150 dolar civarı ücret alıyormuş. Ruslar'ın adı bu tür korsanlık olaylarında sıkça telaffuz ediliyor. 1995 yılında Citibank hesaplarından 3.7 milyon do-

lar çeken Vladimir Levin 3 yıl hapis cezası almıştı. Yine 2000 yılının son aylarında Microsoft'un yeni projeleriyle ilgili bilgilerin çalınmasında adres St. Petersburg gösterilmişti.

Bir diğer korsan Alexei Badkhen ise "1980'li yıllarda okullarımızda Amerikan yazılımlarını kırmak için teşvik edildik. Bizler çok iyi teknik eğitim alıyoruz, ama maalesef işsiziz" diyor. Badkhen "Moskova'nın Gorbushka çarşısında bir Microsoft Office 2000 CD'sini 55 rubleye alabiliyorum" diyor. Bu tür sorulara ülkemizde de sıkça rastlanıyor ne yazık ki.

Badkhen "Ülkemizde internet'e bağlantı hızları çok düşük, telefon hizmetleri gittikçe kötüleşiyor. Buna rağmen bağlantı ücretleri gençlerin karşılayabileceği bir düzeyde değil. İlk adım da böyle atılıyor zaten. Bağlantı şifreleri çalmakla" diyor. Rusya'da bilgisayar korsanlığının cezası 10 yıl hapis artı para cezasına kadar uzanıyor sözde. Gelgelelim en ünlü ve geniş içerikli korsan siteler Ruslara ait. Hackzone, Drink or Die gibi. Tarih boyunca kimileri uygarlıklar kurmuştur, kimileri de korsanlık yapmıştır. İnternet endüstrisi, teknolojiler, trendler ve "İnternet Türkiye" onbeş günde bir internext'te. Hoşçakalın.

volkang@interpro.com.tr



Volkan  
GAZIOĞLU  
Internext

## Apple'dan yeni iMac'ler

**A**pple, yeni iMac modellerini pazara sundu. 400 MHz, 500 MHz, 600 MHz hızlarında cazip renklerdeki



iMac'lerle, iTunes ve CD-RW sürücüsüyle kullanıcılar kendi müzik CD'lerini hazırlayabilecek, iMovie 2 ile kendi filmlerini oluşturabilecekler.

Yeni iMac'ler, MacOS 9, iMovie 2, iTunes, AppleWorks 6, Quickjen Deluxe 2000, QuickTime Player, Microsoft Outlook Express ve Palm Desktop gibi ses, görüntü, müzik, film ve İnternet çalışmalarına yönelik yazılımların yanı sıra Cro-Mag Rally, Bugdom ve Nansaur gibi ödüllü 3 oyunla birlikte geliyor. Yeni iMac'ler Nisan 2001'de Türkiye pazarına gelecek. ■

iMac bilgisayarlar  
Bilgi için: Apple/Bilkom  
Tel: 0212- 293 39 40

## Casio ile fotoğraflar televizyonda

**8** MB Compact Flash Card'lı Casio QV-300EX sayısal fotoğraf makinesi ile 340 MB IBM microdrive üzerine kaydedilen fotoğraflar, PC Loader yazılımı sayesinde hem PC'ye hem de TV'ye aktarılma olanağı sağlıyor.

Cep telefonu, Casiopedia E-100/105/115/125 avuçiçi bilgisayarlara kızılötesi port ile aktarılan görüntüler aynı zamanda e-posta olarak gönderilebiliyor. 2048x1536 (3.14 milyon) piksel çıkış çözünürlüğüne sahip Casio QV-300EX 3x optik zoom, 2x sayısal zoom, 6-30 cm makro çekim, 2 ile 1/1000 sn. arası deklanşör hızı,

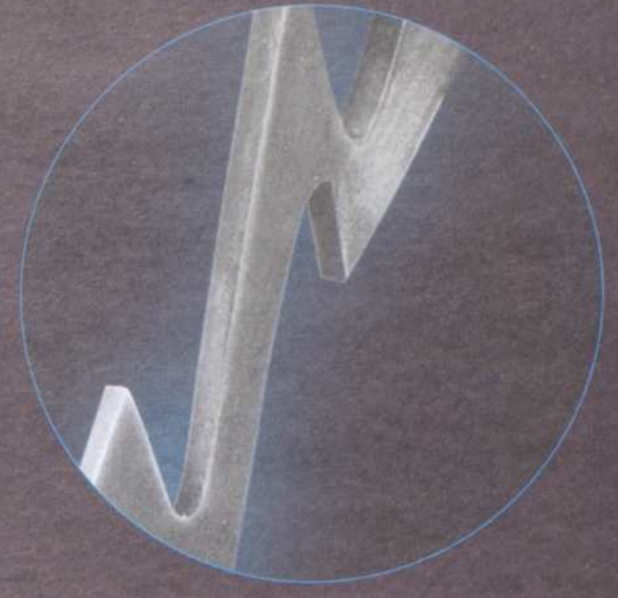


dört farklı flaş modu, 30 sn. hareketli görüntü, 1.8 inç LCD ekran, jpeg ve avi formatında kayıt gibi özelliklerinin yanı sıra panoramik çekim özelliğiyle geniş bir alanı tek bir kareye sığdırabilmek mümkün.

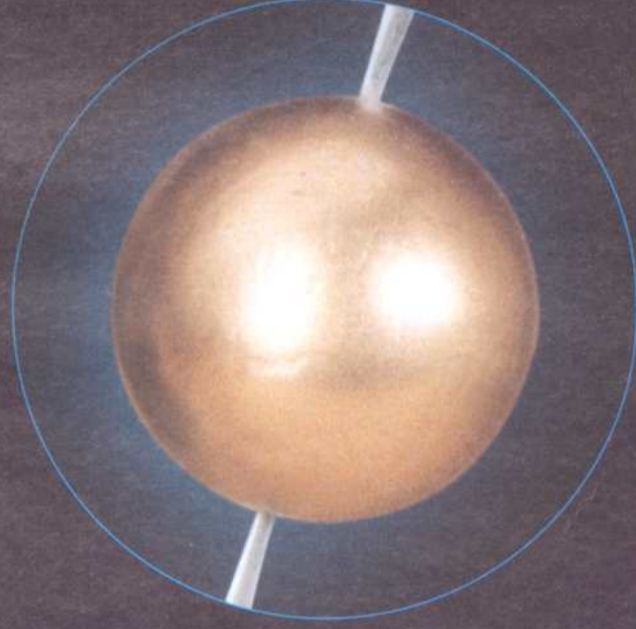
Ürün, 3D Studio, Corel, Autocad gibi programlarla uyumlu. ■



heyecan...



eğlence...



ödül...

*zamani*



[www.interpro.com.tr/bilisimodulleri](http://www.interpro.com.tr/bilisimodulleri)



**M**erhaba,

Gerçekten de tatil ilaç gibi geldi. Her ne kadar tatil sırasında kriz tartışmalarından uzaklaşamadık da en azından bayram sonrası için moral topladık.

Bayram sırasında bir arkadaşımın duyduğum hoş bir olayı anlatayım sana. Arkadaşımla laf arasında yemek şirketlerinden bahsederken, arkadaşım çalıştığı şirkette iki haftada bir Pazartesi günleri öğle yemeklerini müzik eşliğinde yediklerini söyledi. Ben "Herhalde radyo, teyp filan çalışıyorsunuz" deyince "Hayır! Canlı müzik var" demez mi? Gülmekten kırıldım doğrusu. Evet, inanmayacaksınız ama iki haftada bir yemek şirketi yemeklerin yanında bir de piyanist-şarkıcı yolluyormuş. Hani "Müzik ruhun gıdasıdır" derler ya, bu yemek şirketi hem kadınları hem de ruhları doyurmaya kararlı anlaşılacak...

Geçenlerde Internet'te gezinirken tesadüfen www.hafifnet.com adresine giriverdim. Sana da tavsiye ederim bir bak. Portal'da son dakika haberlerinden yemek tariflerine, Internet'ten indirilebilen çeşitli yazılımlardan foruma kadar herşey düşünülmüş. Cep telefonuna SMS yollayabildiğin gibi dakika dakika Türkiye'deki depremlerin büyüklüğünü de öğrenebiliyorsun. Bu arada unutmadan portaldaki web kameralar ile İstanbul'daki trafiği canlı olarak da izleyebiliyorsun. Senin için çok önemli değil ama belki bu vesileyle birkaç İstanbul panoraması izler, İstanbul hasretini giderirsin...

Geçen hafta düzenlenen Software 2001 yazılım, Internet ve e-iş fuarında garip bir görüntüyle karşılaştım. Çok az katılımının olduğu fuardaki bir standda kabak, patates gibi sebze meyvelerin yer aldığı görünce bir an "yanlış yere mi geldim acaba" diye endişelendim. Sonradan farkına vardım ki bu standda sebze meyveleri soymaya yarayan aletler sergileniyormuş. İşin komiği fuardaki az sayıdaki katılımcıların büyük çoğunluğunun en fazla ilgi gösterdikleri standın bu stand olmasıydı.

Aynı gün bir başka fuar da Tüyap Beylikdüzü'nde yapıldı. AEF Industry, Otomasyon, Factory ve Electrotech Fuarları aynı çatı altında toplandılar. İçeride nedense ellerinde kameralar ve fotoğraf makineleriyle bir basın güruhu birbirlerinin üzerine tırmanmaya çalışıyordu. Bir de ne görelim? Plastik cerrahi harikası mankenimiz Deniz Akkaya, üzerinde varla yok arası bir elbise ile arz-ı endam ediyor. Tabi fuarla bir alaka yaratmak için de yanında Japonlar'ın yaptığı, gazetelerin kuponla verdiği elektronik bir köpekçik. Deniz köpeği öpüyor flaşlar patlıyor. Yani anlayacağın fuarın gözbebeği Deniz Akkaya'ydı...

Bu arada geçirdiğimiz bu zor ve sıkıntılı günlerde unuttuğumuz değerleri biraz hatırlatan bir e-posta aldım geçenlerde. Seninle de paylaşmak istiyorum. E-postada şöyle yazıyordu:

"Bir kutu dolusu yaşam gönderiyorum size, sade bir kurdeleyle süslenmiş. Çöz kurdeleyi ve kaldır yavaşça kutunun kapağını. Kocaman bir fırça ve bin renk koydum kutuya bir cennet resmi yapıp içine girin diye... Düşler serpiştirdim gizlice, düş kurmayı unutmayalım diye. Bir tane de elma şekeri yerleştirdim, içimizdeki çocuğu yeniden tadabilelim diye... Güneşin batışını, billur suyun sesini, kırmızıyı gelinciklerin saflığını, taze ekmeğin kokusunu ve bir gülümsemenin sıcaklığını da sığırdım. Ruhlarımız aç kalsın diye... Kutuya biraz da sevecenlik koydum, güçlü olalım diye, çünkü acımasız olan güçsüzdür. Beyaz bir güvercin uçup kendi kondu kutuya, barışı ve özgürlüğü sunmak için... Bir buket sevgi, yarım bir elma da koymadan edemedim. Paylaşmayı anımsayalım diye... Sevdiklerimize onları sevdiğimizi söylemek için yarını beklemeyelim. Hemen şimdi bunu yapalım diye... İçtenliği, umudu neşeyi, bağışlayıcılığı, özgüveni ve açık yürekliliği unutmadım, "Ben" in dışına çıkıp bize ulaşabilelim diye..."

Hoşçakal

**ONLINE**

**BTnet** www.btnet.com.tr

### Köşe yazıları

- ▶ TT profesyoneller tarafından yönetilmeli/  
*Nihat Narin*
- ▶ Entegre Ticaret/ *Patrick J. Keating*
- ▶ Asla nasihat etme/ *Volkan Gazioglu*
- ▶ Galapagos Adaları, Boğaz ve Internet/  
*Vedat Güner*

BThaber'in bu ve daha önceki sayıları, online erişiminize [www.bthaber.com.tr](http://www.bthaber.com.tr) adresinde açıktır. Diğer ağ yayınlarımızda ilginizi çekecek konuları aşağıda bulacaksınız.

**BİLİŞİM REHBERİ**

www.bilisimrehber.com.tr

### White Paper

- ▶ SNET/ SDH üzerinden IP iletim  
*Prof.Dr. Oğuz Manas*
- ▶ Araştırma İnceleme  
▶ Intranet teknolojileri, platformları ve mimarileri-5/  
*Türker Cambazoğlu*

## Haftanın Esprisi

hoppala.com



- Patron etrafta olmadığı zamanlarda, bilgisayarına bu ekran koruyucusunu yüklüyor.

## BThaber

Yıl 7 • Sayı 310  
19-25 Mart 2001

İnterpro Yayıncılık, Araştırma ve Organizasyon Hizmetleri A.Ş. adına Sahibi	Ruşen Yaykın	ruseny@interpro.com.tr
Genel Yayın Yönetmeni	Zafer Kurdakul	zaferk@interpro.com.tr
Sorumlu Yazı İşleri Müdürü	Nuray Şuman	nurays@interpro.com.tr
Yazı İşleri Müdürü	Didem Tünel	didemt@interpro.com.tr
Haber Merkezi Müdürü	Beliz Kudat	belizk@interpro.com.tr
Haber Araştırma	Güneş Kazdağlı	gunesk@interpro.com.tr
Ankara Temsilcisi	Aslı Evren	aslie@interpro.com.tr
Haber Merkezi	Gamze Göker	gamzeg@interpro.com.tr
	Özgür Karagöz	ozgurk@interpro.com.tr
	Pınar Uylum Dikici	pinaru@interpro.com.tr
	Meltem Demiryonar	meltemd@interpro.com.tr
	Cem Kıvrıcık	cemk@interpro.com.tr
	Kemalettin Bulamacı	kemalettinb@interpro.com.tr
	Volkan Gazioglu	volkang@interpro.com.tr
	Dilek Arus Ateş	dileka@interpro.com.tr
Görsel Yönetmen	Saime İpekçi	saimi@interpro.com.tr
Görsel Yönetmen Yardımcısı	Emine Gökdağ	emineg@interpro.com.tr
Reklam Satış Müdürü	Güldane Taşdemir	guldanet@interpro.com.tr
Reklam Satış Müdür Yardımcısı	Selda Aydemir	seldaa@interpro.com.tr
Reklam Satış Temsilcileri	Zehra Sevimli (Ankara)	zehras@interpro.com.tr
	Hilal Çetinder Sakin	hilalc@interpro.com.tr
Reklam Rezervasyon	Eylem Yılmaz	eylemy@interpro.com.tr
Abone ve Dağıtım Sorumlusu	Yeşim Yılmaz	yesimy@interpro.com.tr
Yayın Kurulu	Akın Evren, Aslı Evren, Beliz Kudat, Cem Kıvrıcık, Didem Tünel, Erdem Özel, Güneş Kazdağlı, Nuray Şuman, Nurhan Unal, Ruşen Yaykın, Şafak Alpay, Şengül Gürtan, Zafer Kurdakul.	

## interpro

Yürütme Kurulu Başkanı	Ruşen Yaykın
Yürütme Kurulu Üyesi, Genel Müdür	Zafer Kurdakul
Yürütme Kurulu Üyesi	Erdem Özel
Yürütme Kurulu Üyesi	Akın Evren
Yürütme Kurulu Üyesi	Şafak Alpay
Pazarlama Grup Müdürü	Şengül Gürtan
İdari ve Mali İşler Koordinatörü	Fersun Oral

Yönetim Yeri İnterpro Yayıncılık, Araştırma ve Organizasyon Hizmetleri A.Ş.  
Gazeteciler Mah. Sağlam Fikir Sk. No 23 Esentepe 80300 İSTANBUL  
Tel 0212- 212 31 22 Faks 0212- 212 31 21  
Ankara- Tel 0312- 439 70 35-440 58 35 Faks 0312- 438 68 76  
Film Çıkış ve Renk Ayrımı Dört Renk Ltd. ISSN 1300-6495  
Baskı, Cilt, Poşetleme Global Offset San. Tic. Ltd. Şti. Tel: 0212- 283 25 72  
BThaber kontrollü abonelik sistemiyle dağıtılmaktadır. Fiyatı 10.000,- TL (KDV dahil)

www.bthaber.com.tr bthaber@interpro.com.tr

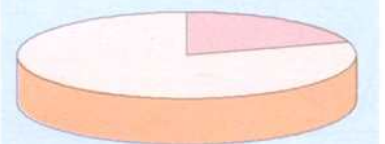
## BThaber Dağıtım Raporu

	adet
İstanbul	4.712
Ankara	1.478
İzmir	386
Bursa	161
Yurtdışı	70
Diğer İller	1.553
<b>Toplam</b>	<b>8.360</b>

BThaber gazetesinde çıkan yazılar, izin alınmadan ve kaynak gösterilmeden kullanılamaz.

BThaber okurlarının yüzde 82'sinin işyerinde e-posta adresi var.

E-posta adresi olmayanlar % 18.01



E-posta adresi olanlar % 81.90

Örnekleme: 7083

İnterpro Pazar Araştırma Hizmetleri A.Ş.



katkılarıyla



tarafından dağıtılmaktadır.



## EPSON Stylus Color Yazıcılar Baskı Kalitesini Doruğa Taşdı: 2880x720 dpi

EPSON Stylus Color 680, 880 ve 980 model mürekkep püskürtmeli yazıcılar, yeni çözünürlük değeri 2880x720 dpi ile baskı kalitesinde gerçek bir devrim yaratıyorlar. İnanılmaz baskı kaliteleri ile mükemmel sonuçlara imza atan EPSON Stylus Color yazıcılar baskı hızlarından da ödün vermiyorlar.

Hem Windows hem de Macintosh işletim sistemlerine uyumlu olan EPSON Stylus Color yazıcılar, gelişmiş sürücü fonksiyonları ve ek destek gerektirmeyen zengin yazılım programlarıyla bir yazıcıdan beklediğiniz bütün özellikleri bir arada sunuyorlar.

EPSON'ın geliştirdiği Micro Piezo Teknolojisi'nin sunduğu dayanıklı baskı kafaları sayesinde, kartuş maliyeti minimuma iniyor. Yeni EPSON Stylus Color yazıcılar bu özellikleriyle üst modellerinde bile son derece ekonomik birer seçenek olma özelliğini koruyor.



EPSON Stylus Color yazıcılardan biri sizin için...

Yarattığımız, ürettiğiniz güzellikler onun sayesinde çok daha etkili, çok daha çarpıcı biçimde yansıyacak.

Satış öncesi ve sonrası sorularınız için  
EPSON Erişim Hattı: 0212 336 03 03  
E-Mail: bilgi@epsonerisim.com



**EPSON Stylus Color 680**  
2880x720 dpi  
dakikada 7.7 sayfa  
renkli baskı



**EPSON Stylus Color 880**  
2880x720 dpi  
dakikada 11.6 sayfa  
renkli baskı



**EPSON Stylus Color 980**  
2880x720 dpi  
dakikada 12.5 sayfa  
renkli baskı

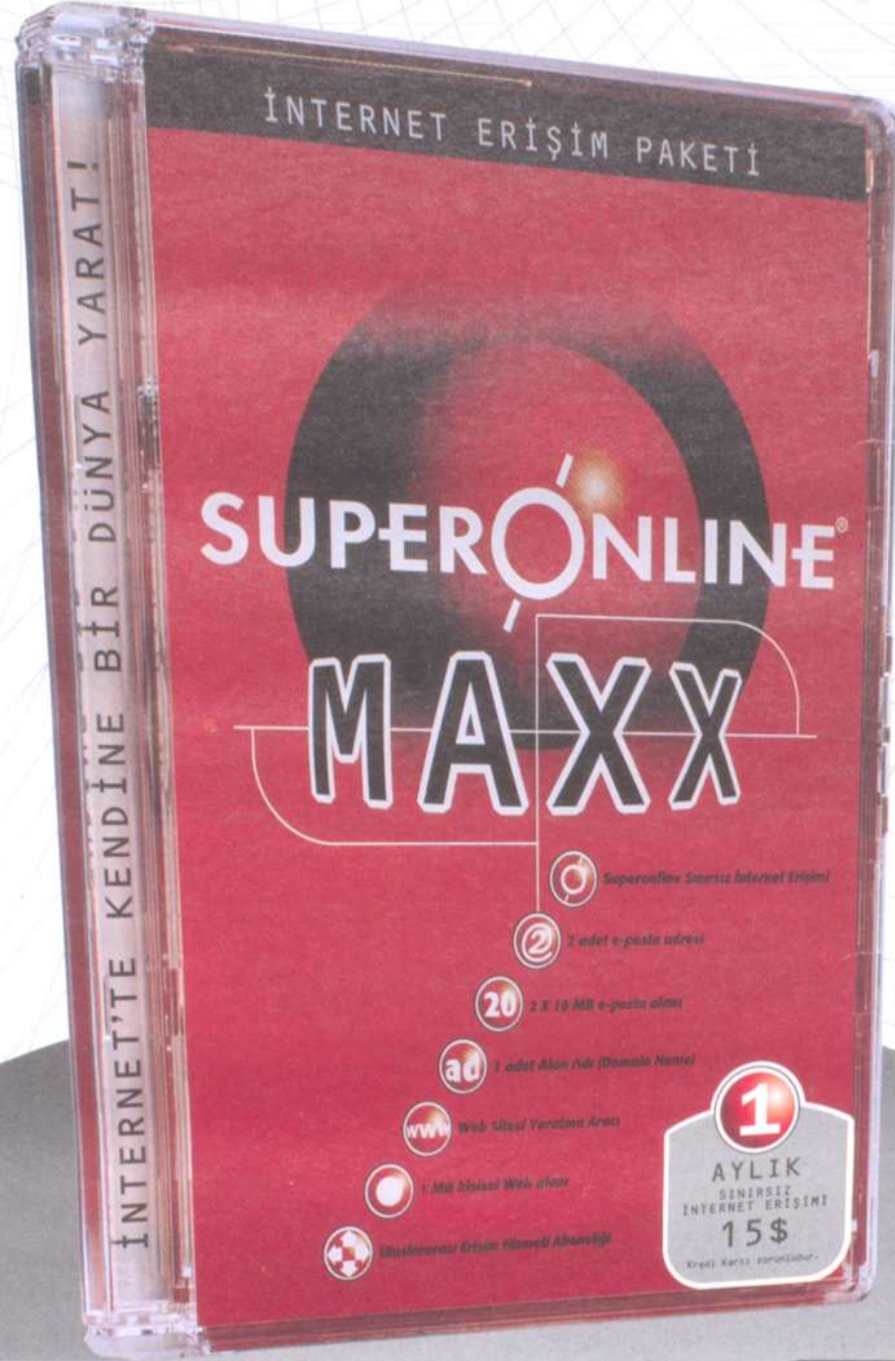
**EPSON Ürünleri Distribütörleri:**  
Arena - 0212 233 30 50  
Index - 0212 312 05 05  
Romar - 0212 252 08 09

**EPSON Ürünleri Teknik Hizmet Sağlayıcıları:**  
Bilgisayar Hastanesi - 0212 252 17 67  
DataPro - 0216 461 77 75  
Romar - 0212 252 08 09

ImagEmotion







EPSON®

# İnternet'te kendine bir dünya yarat!



<b>1 ay</b>	15 USD+KDV
<b>3 ay</b>	40 USD+KDV
<b>12 ay</b>	130 USD+KDV

## Superonline MAXX

-  **Superonline Sınırsız İnternet Erişimi**
-  **1 adet Alan Adı (Domain Name)**
-  **Web Sitesi Yaratma Aracı**
-  **1 MB kişisel Web alanı**
-  **2 adet e-posta adresi**
-  **2 X 10 MB e-posta alanı**
-  **Uluslararası Erişim Hizmeti Aboneliği**

Superonline MAXX İnternet Erişim Paketi sayesinde İnternet'ten daha etkin olarak yararlanabileceksiniz. Kendinize bir Alan Adı (Domain Name) seçebilecek, Web Sitesi Yaratma Aracı'nızı kullanarak kendi Web sitenizi kurabileceksiniz. Ayrıca dünyanın 150 ülkesinden İnternet'e bağlanabileceksiniz. Siz de Superonline MAXX kullanın, hayalinizdeki dünyayı İnternet'te kurun!

Superonline Süper Hizmet Hattı:  
(0212) 473 74 75  
[www.superonline.net](http://www.superonline.net)

"Yaşadığımız değişimler göz önüne alındığında önümüzdeki on yıl içinde dünyanın neye benzeyeceğini tahmin etmek oldukça güç. Kesin olan tek şey var: Bizi buraya getiren şey, oraya götüremeyecek."  
Fitz-Enz & Phillips

## İyi bir eleman seçimi

İyi sıfatı, eleman için de seçim içinde geçerli... Ekonomimizin kanayan yara halinin iyiye acıdığı geçtiğimiz hafta bile ümidimiz vardı. Ümit, bayram öncesinden beri toplumca yaşanıyor. Özü gitmiş kabuğu kalmış adet ve göreneklerin, tatil kaçırlarının, acemi kasapların kovalayıp yakaladığı yerde katlettiği zavallı hayvanların, kurban derisi kapma savaşılarının görüntüleriyle anlamını yitirdiğimiz bayram aslında bu işte. Ümit, sevinç, sevgi ve daha güzel erişmek için gerekli enerjinin bir anda sağlanmış olduğunun minnetle fark edilmesi. Öfke enerjisi de, hırs enerjisi de enerji ama ümit enerjisi, olumlu-olumlu enerjisi beraberinde stres ve strese bağlı hastalıklar riski taşıyor. Yan etkisi yok.

Çokuluslu bir kurumda yetişmiş, adım adım, dolu dolu, kimsenin kolay kolay dudak bükemeyeceği bir kariyer yapmış, dünya insanları arasında, bir dünya insanı olarak, ulusal kimliği ile var olmuş, görev zamanı geldiğinde kenara çekilmemiş biri... Kimseye sırtını dayamamış, devletten para tirtiklamaya gereksinimi de tenezzülü de olmayacak biri, sülalesini kalkındırmak zorunda olmayan biri. Konusunu bilen biri. Kısacası düzgün biri. İş insanı. Anormalleri göre göre normal kavramımızı yitirdiğimiz bir ortamda, haki ki normal biri.

İş insanları içinde olduğumuz için onları görüyor onları yazıyoruz. İş insanları var. Düzgün insanlar var. Rüşvet almayı aklından bile geçirmeyen, işini iyi yapmaya odaklanmış, temiz insanlar var. Kurumlarda çalışıyorlar yetişiyorlar. Bir kısmı yurtiçinde, bir kısmı yurtdışında yetişiyor. Bahsettiğimiz kişi de bunlardan biri. Değerli biri.

"Kurtar bizi baba" denmeyecek biri. Bir kere "bennn" demiyor. "Biz"li konuşuyor. Elinde sihirli değnek olmadığını hatırlatıyor. Ekip kuruyor. Herkese görev düşüğünü özellikle medyayı da işaret ederek belirtiyor. İşler artık kahramanlara bırakılmayacak kadar detaylı ve bütünsel, kurumlaşma gere-

kiyor. Bir kurumda en üst düzeylere dek gelebilmiş biri bunu bilir. "Bennn yaptım, ben var ya bennn..." takıntısı olmaması beklenir.

Şirketlerde eğitim kavramının yeni yeni yerleştiği dönemlerde, inanmayacaklarımız ama, yetişmiş insanın başka şirkete geçmesinden korkular ve gerekmedikçe kimseye bir şey öğretilmezdi. İnsanlar buldukları işe mahkumdu. Güç şirketlerin elindeydi. Zaman zaman unutulabilse de güç hep sorumluluğu ile beraberdir. Gücü olan, ki bilişim sektöründe bu şirket değil, nitelikli personeldir, yaptığının ve yapmadığının sorumluluğunu taşıyor. Zamanı geldiğinde bedelini öder. Bu

ortamda kendini kurtarıp özgürlük ve eşitlik ortamında potansiyel kariyer değerine erişenler de "beyin göçü" olarak adlandırılırdı. Neden gidiyorlar, gitmesinler, kaybımız şu kadar milyon, o buluş burada yapılsaydı şu kadar kazancımız olurdu diye hesaplar yapıldı... Kendi

potansiyel değerini gerçekleştirecek ortamı bulsa insan evinden yurdundan niye ayrılınsın? Dünyanın bilimsel, ekonomik merkezi İstanbul ya da Ankara olsa değil buralıların burada kalması, dünyadan buraya potansiyelli insan akışı olurdu. Beyin zaman içinde yetiştirilerek bir şey oluyor. Yoksa herkesinki beyin. Sokaklarımız eğitim ve gelişim fırsatından yoksun kalmış, hasetlerle fesatlarla yıpratılmış potansiyel sanatçılar, sporcular, yöneticiler, bilim insanlarıyla dolu... Bu anlamda, küresel dünyada burada yetişecek yer bulamayıp rekabet ortamına, var olmak ve hayatta kalmak için orada yetişen insanlarımız var. Bu anlamda yine ümitle Öteki Türkiye kadar, bir de Beriki Türkiye'den söz edebiliriz...

Sonuçta iyi bir eleman seçimi oldu. Açık aramaya, yıpratmaya uğraşanlara fırsat vermeden dedikoduyla zaman yitirmeden, toplumsal kurumumuzda herkes yeni elemana destek olmalı. Sorumluluğunun bilincindeki güçlü bir toplum olmamız, dünyanın da işine yarayacaktır.

meltemy@altavista.com



Meltem  
YAMAN

# Türkiye'ye yeni çevrimiçi sınav merkezi

GAMZE GÖKER

Geçtiğimiz Ekim ayında kurulan Yüce Bilgi Akademisi çevrimiçi sertifika sınavları için oluşturduğu sınav merkezini kullanıma açtı. 10 sınav kabini ile günde 100 kişiyi sınava alabilen Yüce Bilgi Akademisi Online Sınav Merkezi, Hollandalı sınav merkezi Prometric ile anlaşmalı çalışıyor. 45'er dakikalık 12 vardiyanın günde 100, ayda 500 ile bin arası sınav gerçekleştirme kapasitesine sahip olan Yüce Bilgi Akademisi, Microsoft Office ürünleri sertifika sınavlarını (MOUS) yapan Nivo sınavlarını da uyguluyor. Merkezde bütün bilişim sektörü sınavlarına tüm dünya ile aynı anda giriliyor. Ayrıca ICL, TOEFL gibi İngilizce yeter-

de barındıran Yüce Bilgi Akademisi 10 kabinli sınav merkezi ile günde 100 çevrimiçi sınav gerçekleştirebiliyor.

her kullanıcıya Internet bağlantısı sağlanan merkezde jeneratör ve KGK ile kesintisiz elektrik altyapısı sunuluyor. Kendi öğretmenlerine verdikleri eğitimi önce özel daha sonra da devlet okullarına uygulamak üzere Milli Eğitim Bakanlığı ile görüşmelerini sürdürdüklerini açıklayan Kalınyazgan, bankaların, Sanayi Bakanlığı, Sağlık Bakanlığı, Genel Kurmay Başkanlığı, Ulaştırma Bakanlığı kimi kamu ve özel kuruluşların da kendilerinden eğitim almak üzere başvurduklarını söyledi. Kalınyazgan, TSE'nin 300 kişilik, Sanayi Bakanlığı'nın ise 60 kişilik eğitim ihalesini aldıklarını sözlerine ekledi.

### Bir milyon dolarlık yatırım

Yücel Kalınyazgan Yüce Bilgi Akademisi için 1 milyon dolarlık bir ek yatırım yaptıklarını açıkladı. 12-14 kişilik 12 derslikte biri öğretime ait olmak üzere



Yüce Bilgi Akademisi bilgi sistemleri öğretim ve uygulama merkezi olarak Ankara'da hizmet veriyor.

lilik sınavları da yapılabiliyor. Dışarıdan katılımlar için ücretli olan sınavlar Yüce Bilgi Akademisi kursiyerleri için ücretsiz.

Öncelikle anaokulu, ilköğretim, ortaöğretim ve fen lisesini bünyesinde

13-15 PC, bir yazıcı, bir tarayıcı, bir projeksiyon cihazı ve bir webcam bulunuyor. Derse katılmayan kursiyerler Internet üzerinden bağlantı kurarak buldukları yerden de dersi izleyebiliyorlar. Ağ altyapısı ve

her kullanıcıya Internet bağlantısı sağlanan merkezde jeneratör ve KGK ile kesintisiz elektrik altyapısı sunuluyor.

Kendi öğretmenlerine verdikleri eğitimi önce özel daha sonra da devlet okullarına uygulamak üzere Milli Eğitim Bakanlığı ile görüşmelerini sürdürdüklerini açıklayan Kalınyazgan, bankaların, Sanayi Bakanlığı, Sağlık Bakanlığı, Genel Kurmay Başkanlığı, Ulaştırma Bakanlığı kimi kamu ve özel kuruluşların da kendilerinden eğitim almak üzere başvurduklarını söyledi. Kalınyazgan, TSE'nin 300 kişilik, Sanayi Bakanlığı'nın ise 60 kişilik eğitim ihalesini aldıklarını sözlerine ekledi.

Diğer eğitim merkezlerinden farklarının akademik yaklaşımları olduğunun altını çizen Yüce Bilgi Akademisi Genel Müdür Yardımcısı Kaan Kalınyazgan "Kariyer sahibi olmak isteyen üniversite mezunları ya da üniversiteye yerleşememiş yetenekli gençlere çok daha ekonomik koşullarda sertifika veriyoruz. 100 binler civarında insan kaynağı gereksinimi bulunan bilişim sektörüne eleman yetiştiriyoruz" şeklinde konuştu. ■ gamzeg@interpro.com.tr



BİLGİSAYAR EĞİTİMİ VE DANIŞMANLIĞI

EĞİTİM ADI	Eğitim Süresi	Eğitim Tarihi
Implementing a Database Design on MS SQL Server 7.0 Course No.833	30	26-30 Mart 2001 09.30-16.30
Implementing a Microsoft Windows 2000 Professional and Server Course No.2152	30	02-06 Nisan 2001 09.30-16.30
Implementing a Microsoft Windows 2000 Network Infrastructure Course No.2153	30	16-20 Nisan 2001 09.30-16.30
Implementing Windows 2000 Network Infrastructure Course No.2153	30	10-11-17-18 Şubat 2001 09.00-18.00
Building Solutions in Microsoft Exchange 2000 Server with Web Storage System Course No.2019	18	26-28 Mart 2001 09.30-16.30
Implementing and Managing Exchange 2000 Course No.1572	30	16-20 Nisan 2001 09.30-16.30
Deploying Exchange 2000 in Small Organizations Course No.1570	12	05-06 Nisan 2001 09.30-16.30
Mastering MS Visual Basic 6.0 Fundamentals Course No.1303	30	26-30 Mart 2001 09.30-16.30
Implementing and Administering Windows 2000 Directory Services Course No.2154	30	26-30 Mart 2001 09.30-16.30
Mastering Web Site Development Using MS Visual InterDev 6.0 Course No.1017	30	02-06 Nisan 2001 09.30-16.30
Designing a Windows 2000 Directory Services Infrastructure Course No.1561	18	02-04 Nisan 2001 09.30-16.30



Tel: 0216 349 45 95  
http://www.bilginc.com  
info@bilginc.com



# BTHaber

Bilişim sektörünün lider yayını BTHaber'in,

## İNSAN KAYNAKLARI

sayfaları aradığınız bilişim teknolojileri

uzmanlarına ulaşabilmeniz için

en doğru adres...

8.000 abonesi, ortalama 7 kişi tarafından okunurluğu, % 97'si

bilgisayar kullanan ve % 65'i Internet'e bağlı okur profili,

34 yaş ortalaması ile aradığınız doğru insan kaynağına

ulaşabileceğiniz uygun fiyatlı etkin yayın, **BTHaber**

**Sütun/santim fiyatı**

**12 \$ + KDV**

**BTHaber insan kaynakları sayfasında yayınlanmasını istediğiniz eleman ilanı ya da eğitim semineri duyurularınız için 0212-212 31 22 no'lu telefondan (dahili 181) Eylem Yılmaz'ı arayarak veya eylemy@interpro.com.tr adresine e-posta göndererek salı akşamına kadar rezervasyon yaptırabilirsiniz.**

www.infopark.com.tr



12-16 Mart 2001	#2153(Akşam)	Implementing Windows 2000 Network Infrastructure	30 saat
12-16 Mart 2001	#2152(9-17)	Implementing Windows 2000 Professional and Server	5 gün/30 saat
12-16 Mart 2001	#2072	Administering a MS SQL Server 2000 Database	5 gün/30 saat
21-23 Mart 2001	#1561	Designing a MS Windows 2000 Directory Services	5 gün/30 saat
19-23 Mart 2001	MS W & E	MS Word 2000 & MS Excel 2000	5 gün/30 saat
19-23 Mart 2001	ACT	Compaq Teknisyen Eğitimi	5 gün/30 saat
19-23 Mart 2001	Java	Java Fundamentals	5 gün/30 saat
19-23 Mart 2001	#1572	Implementing & Managing MS Exchange 2000	5 gün/30 saat
19-23 Mart 2001	#1013	Mastering MS Visual Basic 6.0 Fundamentals	5 gün/30 saat
19-23 Mart 2001	#2151(18-22)	Windows 2000 Network and Operating System Essentials	3 gün/18 saat
19-23 Mart 2001	#2153(Akşam)	Implementing Windows 2000 Network Infrastructure	5 gün/30 saat
26-30 Mart 2001	#2153(9-17)	Implementing Windows 2000 Network Infrastructure	5 gün/30 saat
26-30 Mart 2001	#1569	Updating Admin. & Supporty Sk. from MS Exc. 5x10 MS Exc. 2000	5 gün/30 saat
26-30 Mart 2001	#2151(18-22)	Windows 2000 Network and Operating System Essentials	18 saat
26-30 Mart 2001	ASE I	Compaq Sistem Mühendisliği Eğitimi	10 gün/60 saat
26-30 Mart 2001	#2153(Akşam)	Implementing Windows 2000 Network Infrastructure	5 gün/30 saat
26-30 Mart 2001	#2151(9-17)	Windows 2000 Network and Operating System Essentials	3 gün/18 saat
02-06 Nisan 2001	#2152	Implementing Windows 2000 Professional and Server	5 gün/30 saat
03-06 Nisan 2001	MS Acc	Microsoft Access	4 gün/24 saat
02-06 Nisan 2001	BSNC	Building Scalable Cisco Networks	5 gün/30 saat
02-06 Nisan 2001	MS W	Microsoft Word	5 gün/30 saat
02-06 Nisan 2001	ASE II	Compaq Sistem Mühendisliği Eğitimi	10 gün/60 saat
02-06 Nisan 2001	#1016	Mastering Enterprise Dev. Using MS Visual Basic 6	5 gün/30 saat
09-13 Nisan 2001	#2154(9-17)	Implementing & Administering Windows 2000 Directory Services	30 saat
09-13 Nisan 2001	MS E	Microsoft Excel	5 gün/30 saat
09-13 Nisan 2001	ICND	Interconnecting Cisco Network Devices	5 gün/30 saat
09-13 Nisan 2001	#1200	Mastering MS Access Development	5 gün/30 saat
09-13 Nisan 2001	#1572	Implementing & Managing MS Exchange 2000	5 gün/30 saat
09-13 Nisan 2001	J-B	Java Builder	5 gün/30 saat
09-13 Nisan 2001	#1585	Gathering and Analyzing Business Requirements	3 gün/18 saat
09-13 Nisan 2001	#2152(18-22)	Implementing Windows 2000 Professional and Server	30 saat
16-18 Nisan 2001	#1561(9-17)	Designing a MS Windows 2000 Directory Services	5 gün/30 saat
16-18 Nisan 2001	#2151	MS Windows 2000 Network and Operating System	5 gün/30 saat
16-18 Nisan 2001	MS PP	Microsoft Power Point	3 gün/18 saat
16-20 Nisan 2001	#241	SCO Open Server Admin. I : User Service	5 gün/30 saat
16-20 Nisan 2001	#1608	Designing Business Solutions	5 gün/30 saat
16-20 Nisan 2001	#2152(18-22)	Implementing Windows 2000 Professional and Server	30 saat
16-20 Nisan 2001	#2153(9-17)	Implementing Windows 2000 Network Infrastructure	5 gün/30 saat

Ayrıntılı bilgi için arayın.

ANKARA  
Tel: (0 312) 478 15 40 (pbx) Fax: (0 312) 478 15 44  
E-mail: bilgi@infopark.com.tr http://www.infopark.com.tr  
EGE BÖLGE MÜDÜRLÜĞÜ  
Tel: (0 232) 445 07 16 Fax: (0 232) 482 29 74  
E-mail: faruk@infopark.com.tr



Bilişim Sistemlerinde

SACIS expo 2001

www.smartvalley.net/sacis

Protecting  
The Future

# Güvenlik , Denetim & Kontrol Konferans & Fuarı

Çırağan Palace Hotel Kempinski 19-20 Mart 2001 İSTANBUL

Security, Audit & Control of Information Systems



## Ele Alınacak Konular

- IS Denetiminin Temelleri
- Bilişim Güvenliği
- Hesap Tabanlı Güvenli Ödeme Protokolleri
- Elektronik Çağda İç Denetim
- Hacking NT
- Kredi Kartı Sahteciliği
- E-Ticaret Güvenlik Stratejileri
- Bilgisayarlı Denetim Yöntemleri
- E-Ticaret Risk Yönetimi
- Smart Kart Uygulamaları
- Online Hizmetlerde Güvenlik Yönetimi
- Kriptografi & PKI
- Toplam Bilgi Sistemi Güvenliği
- Güvenlik Yönetimi
- Geçiş Kontrolü
- İnternet Bankacılığı Güvenliği
- Bilgisayar Sahtecilikleri
- İşletim Sistemi ve Uygulama Güvenliği
- Hacking UNIX
- Firewall ile Intranet Güvenliği
- TCP/IP Ağ Güvenliği
- Win NT, Win 2K Güvenliği
- Dijital Ekonomi Güvenliği
- E-Ticaret Güvenliği
- Acil Durum Planlamaları
- Güvenlik Hizmetlerinin Outsource Edilmesi
- E-Posta Güvenlik Çözümleri
- Kurumsal Ağlarda Güvenlik Riskleri
- SAP Sistemleri Güvenlik Denetimi

## Konuşmacılar



## Sponsorlar



On-line kayıt;

<http://www.smartvalley.net/sacis>

**Smart Valley**  
Bilişim Eğitim Danışmanlık

Ayrıntılı bilgi ve kayıt:

Tel: 0216-413 09 53  
Fax: 0216-413 95 62  
E-mail: svsv@svs.com.tr

Stand kiralama için arayınız

## Serbest Yazılım Yarışması sonuçlanıyor

GAMZE GÖKER

IEEE (The Institute of Electrical and Electronics Engineers) ODTU Öğrenci Kolu'nun düzenlediği serbest yazılım yarışması bu hafta sonuçlanıyor. Türkiye'de yeni gelişmekte olan serbest yazılım kavramını yaygınlaştırma, bu kavramın içerdiği Ar-Ge potansiyelini destekleme ve serbest yazılımcıları biraraya getirmeyi amaçlayan ve bir ay önce başlayan yarışma kapsamında bir dizi etkinlik de yer alıyor.

Etkinlikler kapsamında düzenlenen seminerlerden ilki C++ programla-

*IEEE ODTÜ Öğrenci Kolu tarafından düzenlenen Türkiye'nin ilk serbest yazılım yarışmasını kazananlar bu hafta belli olacak.*

ma dilinin yaratıcısı Danimarkalı Bjarne Stroustrup tarafından verilecek. Stroustrup, 19 Mart Pazartesi 16.00'da İTÜ'de, 20 ve 21 Mart 15.30'da ise ODTÜ'de toplam üç seminer verecek. Ayrıca yine 19 Mart saat 15.30'da, Efsane Masaüstü yaratıcısı Serdar Sözlü de ODTÜ'de bir seminere katılacak. Sponsorluğunu Sun Microsystems Türkiye'nin üstlendiği etkinliğin ödül

töreni ise yine 21 Mart tarihinde ODTÜ'de yapılacaktır. Yarışmada öngörülen programlama dilleri Delphi, Java, C/C++, Basic, Perl, Python, PHP, ASP, Shell ve Tcl/Tk.

### Serbest yazılım nedir?

Sadece ücretsiz yazılım anlamına gelmeyen aksine bir felsefi temele oturan serbest yazılım, yazılımın birtakım yazılım tekellerinden bağımsızlaşması anlamına geliyor. Yarışma düzenleyicileri "Serbest yazılım insanların bilişim özgürlüğüdür" diyor.

Serbest yazılım kullanıcıları programı özgürce çalıştırabiliyor, programın nasıl çalıştığını araştırabiliyor, kaynak kodunu kullanarak kendi gereksinimlerine adapte edebiliyor, kopyalarını serbestçe dağıtabiliyor, programı geliştirerek son halini kaynak kodunu açık bırakmak kaydıyla ücretsiz ya da ücretli dağıtabiliyor. Ancak serbest yazılımın lisanssız ya da korsan yazılım anlamına gelmiyor. ■

gamzeg@interpro.com.tr

## Yıldız Teknik Üniversitesi de Akampus'te

2000 yılı Ağustos ayında üniversite gençliğinin buluşma noktası olma hedefiyle yayınına başlayan Akampus, Boğaziçi ve Koç Üniversiteleri'nin ardından Yıldız Teknik Üniversitesi'ni de kapsamına aldı. Açıldığı günden bu yana kayıtlı abone sayısı 14 bine ulaşan site-

nin abone sayısının Yıldız Teknik Üniversitesi'nin de katılımıyla daha da hızlı artacağı belirtiliyor. www.akampus.com adresinden ulaşılabilen sitede, öğrencilerin gereksinimi olan ders notları, güncel kampus haberleri, alışveriş kılavuzu, kariyer dünyası gibi çeşitli konulara yer veriliyor. ■

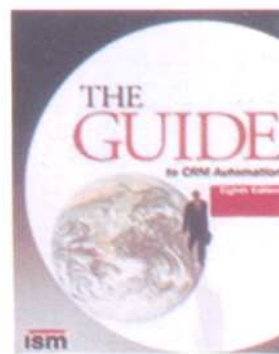


## Brain Bilişim'de CompTIA eğitimleri

Brain Bilişim Akademisi, merkezi ABD'de bulunan Computing Technology Association'ın programını Türkiye'de vermeye başladı. Microsoft, Cisco, Novel ve IBM gibi şirketlerinin de üye olduğu CompTIA'yla gerçekleştirdiği işbirliğiyle Brain katılımcılara, dünyanın her yerinde geçerli bilgisayar destek uzmanı sertifikasına sahip olma olanağı sunuyor. CompTIA eğitim programına katılanlar, bilişim piyasasında istenen tüm eğitimleri ve sertifikaları tek elden pratik olarak almaya şansı buluyorlar. ■

## CRM Institute'tan CRM uygulayıcılarına kaynak

Dünyaca ünlü CRM uzmanı Barton Goldenberg'in "The Guide To CRM Automation" adlı kitabı, CRM Institute tarafından satışa sunuldu. CRM proje aşamalarını adım adım anlatan kitap, toplam 30 yazılım paketi hakkında da bilgi ve objektif değerlendirmeleri okuyuculara aktarıyor. Goldenberg kitabında başarılı CRM uygulama-



ları ve farklı örnekler de sunuyor. The Guide to CRM Automation, kullanıcı, satıcı ve danışmanlar olmak üzere 3 farklı hedef kitleye yönelik 3

ayrı sürümle sunuldu. Kullanıcı sürümü CRM projelerine başlamayı düşünen, projelerini yürüten ya da CRM yazılımı seçim aşamasında olan kurumlara sesleniyor. Satıcı sürümü yazılım tedarikçileri, dağıtıcı şirketler, dağıtım kanalları ve sistem bütünleştiricilerini hedeflerken, danışman sürümü de CRM otomasyonu ve proje süreciyle ilgili bilgiler içeriyor. ■

## Link Bilgisayar'ın üniversitelere desteği sürüyor

Kaliteli ve etkin eğitim anlayışının geliştirilmesi amacıyla üniversite ve yüksekokullara eğitim amaçlı bedelsiz muhasebe programı hediye eden Link Bilgisayar eğitim hizmet yelpazesini genişletiyor. Şirke-

tin Uludağ Üniversitesi Mustafa Kemal Paşa Meslek Yüksekokulu, Afyon Kocatepe Üniversitesi Bolvadin Meslek Yüksekokulu, Balıkesir Üniversitesi Edremit Meslek Yüksekokulu ve Uludağ Üniversitesi Mustafa Kemal Paşa Meslek Yükse-

kokulu'na eğitim amaçlı hediye ettiği Link Muhasebe Programları bu kurumlar tarafından kullanılmaya başlandı. Doğuş Üniversitesi İşletme Fakültesi'nde de Link Bilgisayar'ın "Güneş Sistemi" adlı ürünü eğitim amaçlı olarak kullanılacak. ■

## Komdata'dan Türkçe içerikle ASP kursları

Komdata, eğitim yelpazesine Türkçe içerikli bir ASP (Active Server Pages) kursu ekliyor. "ASP ile Web programcılığı ve Elektronik Ticaret" kitabının yazarı Zafer Demirkol tarafından verilecek ve 3 gün sürecek kursta, e-ticaret yapılması tasarlanan bir sunucu üzerinde uygulanabilecek senaryolarla ASP uygulamaları gösterilecek. Uygulama ağırlıklı kursa katılmak isteyenlerin HTML ve scripting dillerinden birini kullan-

yor olması gerekiyor. Komdata ASP teknolojisini tanıtmak için ise 1 günlük Uygulamalı ASP Tanıtım Kursu düzenliyor. ASP'nin özellikleri ve Java Script, HTML gibi teknolojilerle farklarının ele alınacağı kursta katılımcılar mevcut ASP script'leriyle çeşitli uygulamalar deneme olanağı bulacaklar. Komdata 22 Mart 2001 tarihinde düzenleyeceği tanıtım toplantısının ardından ilk ASP kursunu 28-30 Mart tarihlerinde gerçekleştirecek. ■

## Görev Değişiklikleri...

### Kader Yıkıcı Kutun

### Türk Nokta Net'te

Türk Nokta Net'in reklam satış ve pazarlama direktörlüğüne, Kader Yıkıcı Kutun atandı. Kutun, daha önce İnternet sektörü de dahil birçok şirketin reklam pazarlama ve satış departmanlarında yöneticilik görevleri üstlenmişti. ■

### Barkod A.Ş.'de görev değişikliği



OT/VT sektöründe hizmet veren Barkod A.Ş.'nin proje satış müdürlüğüne Mart 2001 tarihi itibarıyla Alper Zengin getirildi. Zengin, yeni görevinde özellikle RF/DC (Radio Frequency / Data Collection), Batch Veri Toplama ve etiketleme projelerinin, Barkod A.Ş. tarafından geliştirilen SAPFace gibi bütünleşik çözümlerle birlikte tüm sektörlerdeki şirketlere doğrudan veya çözüm ortakları aracılığı ile sunulmasından sorumlu olacak. ■

### Pargem'de yeni isim

Borusan Holding'in bünyesinde yer alan Pargem Bilişim Sistemleri A.Ş.'nin Satış Müdürlüğü görevine Tigin Konuk getirildi. Daha önce Enter ve Linksoft gibi şirketlerde görev yapan Konuk son olarak Telerate Finansal Bilgiler şirketinde satış yönetmeni olarak görev yapıyordu. ■



### Kevork Hıdır Servodata'da



Kevork Hıdır Servodata Bilgisayar'da genel müdür yardımcılığı görevine getirildi. Hıdır, yeni görevi kapsamında satış grubunun yeniden yapılanması, satış faaliyetlerinin koordinasyonu ile teknik destek hizmetlerinin geliştirilmesinden ve yönetimden sorumlu olacak. ■