

BİT / haber

haftalık bilgi ve iletişim teknolojileri gazetesi

www.bthaber.com.tr

"Çok ileri gittik"

Uluslararası pazarda klasik rekabet alanlarımızdan olan tekstil ve konfeksiyona artık teknoloji de ekleniyor. Bilişim sektöründen 13 Türk şirketi uluslararası arenada rahatlıkla boy göstereceğini ve bu pazarda rekabet edebileceğini ortaya koydu. Kısacası tekstilde olduğu gibi teknolojiye de ileride olduğumuzu bütün dünyaya gösterdik. CeBIT'99'da Vestel dünya şirketi olma iddiasını kanıtladı. Değişik tasarımlı bilgi cihazları ile dünya basınının yanı sıra oldukça geniş bir izleyici



kitlesinin de dikkatini çeken Vestel, İnternet TV ürünü ile de CeBIT'99'un 'Highlight'ları arasındaydı.

Aselsan geliştirdiği yeni cep telefonu CT 1920'yi dünyaya tanıttı. Tamamen Türkiye'de üretilen CT 1920 115 gram ağırlığında. Uzakdo-



ğu ülkelerinden yapılacak teknoloji transferi ile öncelikle Çin olmak üzere diğer ülkelerde de ürünün imalatı için büyük taleple karşılaşıldığı öğrenildi.

Başarı Elektronik ise kendi ürettiği olan Kaan DECT modelinin



ikinci neslini dünyaya tanıttı. Mevcut DECT'ler arasında şu ana kadar yapılmış olan en küçük ve hafif DECT telefon olma özelliğini taşıdığı söylenen Kaan DECT 901, aynı zamanda Türkiye'de üretilen ilk DECT telefon. Önümüzdeki yıllarda

Nasdaq'tan borsaya açılmaya hazırlanan Escort, gelecekte dünya şirketleri arasında varolmak istediğini CeBIT'99'da da resmen duyurdu. Hem Microsoft hem de Türkiye standında varlığını gösteren Logo Yazılım, Microsoft standında önemli bir yer işgal ederek Logo Gold Open ürününü tanıttı.

Ayrıca, özel olarak 1.5 senedir üzerinde çalışmalar yaptığı AB iş mevzuatına uygun Euro uyumlu ürününü de sergiledi.

(Sayfa 24-25)



Apple/Bilkom Genel Müdürü Tijen Mergen, uyumluluğu ilave bir yazılımla sağlayabildiklerini açıkladı.

Apple/Bilkom ihale dışı mı kalacak?

BDE donanım ihalesi şartnamesinde, teklif edilecek donanımın mevcut Intel tabanlı donanımla uyumlu olması ve bu şartın ayrıca bir yazılım ya da donanım olmaksızın yerine getirilmesi isteniyor. Apple/Bilkom'un bir ara yazılımla birlikte sunacağı donanım eğer bu maddeye aykırı kabul edilirse, Apple/Bilkom daha baştan yarış dışı bırakılmış oluyor. (Sayfa 18)

İLETİŞİM HABERLERİ

- Mobisad: Mobil telefon lüks değil, gereksinim
- GSM'ciler, CeBIT'e kampanyalı girdi (Sayfa 28)

Belediye başkan adaylarından yerel yönetim bilgi bankası

Anavatan Partisi Ankara, İzmir, İstanbul, Bursa ve Adana büyükşehir belediye başkan adayları, yerel yönetim bilgi bankası kurma yönünde elele verdi. Seçildikleri takdirde belediye başkan adayları bilgisayar ağıyla yerel yönetim bilgi bankası oluşturarak daha koordineli bir şekilde hizmet vermeyi planlıyor. ANAP İstanbul Belediye Başkan Adayı Ali Talip Özdemir, Ankara Büyükşehir Belediye Başkan Adayı Vahit Erdem, İzmir Büyükşehir Belediye Başkan Adayı Kutlu Aktaş, Bursa Büyükşehir Belediye Başkan Adayı Erdem Saker ve Adana Büyükşehir Belediye Başkan Adayı Aytaç Durak, geçtiğimiz hafta biraraya gelerek işbirliklerini açıkladılar ve bunun yanı sıra araştırma geliştirme kurumu ile belediyelerin birbirine kaynak ve projelerini aktaracaklarını söylediler.

BİTAV, eğitim yazılımları onay merkezi olmaya talip

TÜBİTAK bünyesinde yer alan BİTAV, 1999 yılı hedeflerini belirledi. Buna göre BİTAV, 1999 yılı içinde ticari şirket oluşumuna giderek eğitim başta olmak üzere bazı konular üzerinde otorite olmayı hedefli-

yor. Vakfın Genel Sekreteri Reşat Kadaifçiler bu konuda, "Tıpkı Akademiya'ya yaptığımız gibi eğitim yazılımları içerik değerlendirilmesi işine soyunuyoruz. Bunun hukuksal bir bağlayıcılığı yok" dedi. (Sayfa 3)

Yeni dönemde de Eczacıbaşı



TBV'nin iki yıl süreyle hizmet verecek yeni yönetim kurulu seçimleri yapıldı. Yönetim Kurulu Başkanlığına yeniden Faruk Eczacıbaşı seçilirken, Bülent Gönç Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı oldu. (Sayfa 9)

Sosyal güvenliğimiz Haziran'da sağlanacak!

BAĞKUR ve Emekli Sandığı harı harıl 2000 yılı sorununu gidermek için çalışıyor. Bu kuruluşlar Haziran 1999'da çalışmalarını tamamlayacak. Diğer kuruluşlara göre çalışmalarının daha ileri boyutta olduğu belirtilen sosyal güvenlik kuruluşları, 2000 yılı-

na sorunsuz geçmeyi hedefliyor. 2000 yılı sorunundan en fazla etkilenen sektörlerin başında gelen sosyal güvenlik kuruluşlarından SSK ise henüz sorunun çözümü konusunda görüş bildirmiyor. SSK, 2000 yılı çözümü konusunda bir tarih veremiyor. (Sayfa 4)

EVRENSEL / Akın Evren



Ayının türküsü...

En sadık okuyucu grubum (hane halkı) beni bir akşam yemeği sofrasında bire üç yakaladılar. Biraz da sayısal güçlerine güvenerek Evrensel'in yazı formatına köktenci eleştiriler getirdiler.

(Devamı 2. sayfada)

13 NİSAN 1999'DAN
SONRA
KENDİNİZE
ZAMAN AYIRABİLECEKSİNİZ

SUPER.HUMAN.SOFTWARE

www.lotus.com ya da 0(212) 280 09 00/1086

EVRENSEL

(Başaralı 1. sayfada)

"Bir özdeyiş ya da bir dize ile başlayan zihin gıcıklama seansından sonra, sözü dönüp dolaşıp bilişim sektörünün bir sorununa getiriyorsun. Sonra da bir kıssa ya da öğüt verip işi bitiriyorsun" dediler.

Geçmiş yazılarıma dönüp baktığımda çok haklı olduklarımı gördüm. Bilişim sektöründe geçen uzun yılların bir tür "deformasyon profesyonel" yaratması olası. Dünyaya ve ülkemize bilişim teknolojilerinin penceresinden bakmak bir ikinci huy haline geliyor zamanla. Bir özdeyiş, "elindeki tek araç çekiç ise, tüm sorunlar çivi gibi görünür" diyor. Neyse ki, bilişim teknolojileri bir çekiçten daha fazla ve çeşitli iş üretmeye olanak tanıyor.

Görüyorsunuz ki, özdeyiş kullanma alışkanlığım sürmekte. Bir başka özdeyiş: "Can çıkmadan huy çıkmazmış!" Bilişim teknolojileri yaşamla o denli içiçe geçti ki, bilişimsiz bir su içmek bile olanaksız artık. Bundan yakınmaya da gerek yok. Yongalar artık her yerde.

Bilgisayarların dışında kullanılan yongaların sayısının altı milyar civarında olduğu tahmin ediliyor. Neredeyse her dünya vatandaşına bir yonga düşmekte.

Bu yıl CeBIT'e gidenlerin yazılarını okudukça bu dönüşümü daha iyi izleyeceksiniz. Telefonda buzdolabına, fırından elektrikli traş makinesine dek yaşamınızı kolaylaştıran araçların çoğunda akıllı, az akıllı ve akılsız yongalar var artık. Hesaplama gücünün yerini bağlantı ve iletişim yetenekleri alıyor. Akıllı ve bilgili büyük beyinlerin kılcallarından beslenen, akılsız ama akıllanabilen, çok ucuzca üretilebilen yongaların iktidarı gündemde.

Bu gelişmenin kişisel ve toplumsal yaşamlarımızı nasıl etkileyebileceği ise bıkmadan yazacağımız yeni yazıların konularını oluşturacak.

Eskiler der ki: "Ayının birçok türküsü varmış, ama hepsi ahlak (yaban armudu) üzerineymiş."

Yeni sesler ve renklerle dolu bir hafta dilerim.

akine@interpro.com.tr

Kıbrıs Milli Arşivi, Aton desteği ile korunuyor

Arşiv ve doküman yönetimi konusunda faaliyet gösteren Aton Teknolojik Ürünler şirketi, Kıbrıs Milli Arşivi'nin korunması amacıyla yapılan projeyi gerçekleştirdi. GSD Holding'in ana sponsorluğunda gerçekleştirilen proje ile Kıbrıs Milli Arşivi'nin taranması ve bilgisayar ortamına aktarılması sağlandı. Aton'un Türkiye yetkili satıcısı olduğu Easy Archive arşivleme yazılımının kullanıl-

dığı projede, ayrıca, tarihi dokümanların yıpranmadan taranmasını sağlayan Pulnix AI boy tarayıcı kullanıldı.

Konu ile ilgili bilgi aldığımız Aton Genel Müdürü M. Ali Onurgüder, Pulnix tarayıcının sayısal kamera özelliğine sahip olduğunu belirterek, en hassas ve en büyük boyda arşiv dokümanlarının bu tarayıcı ile hasar görmeden sisteme geçirilebildiğini ifade etti. Aton olarak, kardeş ülke K.K.T.C. için ulusal öneme sahip böyle bir projede yer almaktan gurur duyduklarını bildiren Onurgüder, proje için Pulnix tarayıcı ve Easy Archive arşivleme sisteminin yanı sıra, Windows NT işletim sistemine sahip bir adet PC tabanlı bir mikro film tarayıcısı Screen Scan ürünü sağladıklarını kaydetti. Kıbrıs Milli Arşivi'ne kurulan donanım ve yazılım ürünlerinin eğitiminin de oradaki elemanlara verildiğini ifade eden Onurgüder, yapılan uygulama ve test sonuçlarının olumlu olduğunu sözlerine ekledi.



Aton Genel Müdürü M. Ali Onurgüder ve Kıbrıs Milli Arşivi kurucusu ve Genel Müdürü Mustafa Haşim Altan.

Ormancılık Bilgi Sistemi kuruluyor

TUĞBA ÇINAR

Orman Genel Müdürlüğü, Ormancılık Bilgi Sistemi oluşturmak amacıyla çalışmalar yapıyor. Coğrafi Bilgi Sistemi'nden yararlanılarak kurulması düşünülen sistemi, sadece Orman Bakanlığı'nın değil ilgili tüm kurum ve kuruluşların kullanması planlanıyor.

Orman Genel Müdürlüğü, projenin hayata geçirilmesi amacıyla, Finlandiya ile bir sözleşme imzaladı. Yaklaşık 3.5 milyon dolarlık proje kapsamında, 24 teknik eleman Finlandiya'da eğitim görecektir. Proje ile ilgili pilot çalışmanın Karabük Orman İşletme Müdürlüğü'nde başladığını bildiren Orman Genel Müdürlüğü Dış Kaynaklı Projeler Şube Müdürü Ali Temerit'le proje hakkında görüştük. Temerit, "Amacımız yüksek teknolojiler kurarak, ormanlarla ilgili daha etkin planlar yapmak" dedi.

Ormanla ilgili envanter ve plan yapım aşamalarında ileri teknoloji kullanmak, Ormancılık Bilgi Sistemi oluşturmak istediklerini ve bu amaçla Türkiye ile Finlandiya arasında bir çalışma başlattıklarını kaydeden Temerit, proje kapsamında Karabük'te bir pilot uygulama başlattıklarını belirtti. Finlandiya'dan aldıkları kredilerle gerekli teknik aletlerin büyük bölümünü aldıklarını da bildiren Temerit, proje kapsamında 24 teknik elemanın Finlandiya'da eğitileceğini ifade etti ve "Projeden esas amaçlanan yüksek teknolojileri kullanabilen teknik eleman sayısını artırmak ve bu elemanların bilgi düzeyini yükseltmek" dedi. Temerit pilot çalışma ile ilgili şu bilgileri verdi:

FRIS laboratuvarı

"Karabük'te sayısal kadastro haritaları üretilecek pilot çalışma başladı, laboratuvarları kurduk. Teknik aletler alındı. Ankara'da bir FRIS laboratuvarı kuruldu, diğeri Karabük'te kurulacak. İlkbaharda



Orman Genel Müdürlüğü Dış Kaynaklı Projeler Şube Müdürü Ali Temerit, amaçlarının yüksek teknolojiler kurarak, ormanlarla ilgili daha etkin planlar yapmak olduğunu söylüyor.

havaaların ısınmasıyla birlikte arazide veri toplamak için envanter çalışmalarına başlayacağız. Bu laboratuvar da araziden topladığımız verileri bilgisayara aktaracağız. Daha sonra Karabük'teki bilgi sisteminden merkezdeki Orman Kaynakları Bilgi Sistemi (FRIS) laboratuvarına veriler aktarılacak ve sayısal ortamda haritalar üretilecek. Karabük Orman İşletmeleri kapsamındaki yerlerde belirli dönemler sonunda or-

manın durumu hakkında projeksiyonlar yapacağız. Amacımız pilot projenin benzer eko sisteme sahip diğer alanlarda da yaygınlaştırılabilmesi, beklenen bilgi katmanlarının sağlanabilmesidir."

Gerekli tüm teknik donanımları sağladıklarını bildiren Ali Temerit, "Arazide kadastro çalışmaları yapabilmek için GPS aletleri, sayısallaştırmada kullandığımız bir çeşit elektronik panel, bilgisayar donanımları ve envanterde kullanılan aletleri satın aldık" dedi.

Amaç bilgi sisteminin kurulması

Temerit başta eğitim olmak üzere yürüttükleri çalışmalar tamamlandıktan sonra FRIS kurmayı düşündüklerini belirterek, sistemi Coğrafi Bilgi Sistemi'nden yararlanarak hayata geçireceklerini söyledi. Projenin önemli unsurlarının veritabanının oluşturulması, orman amenajman planlama ve orman envanterinin çıkarılması olduğunu ifade eden Temerit,

"Asıl amaç ormancılık veritabanının kurulup, GIS'ten de yararlanarak, ileride ormancılık sektörünün bütün disiplinlerini kapsayan ve tüm ilgili kurum ve kuruluşlara gerekli bilgilerin sağlanacağı bir bilgi sisteminin kurulmasıdır" dedi. Ali Temerit kurmayı düşündükleri sistem ile ilgili şu bilgileri verdi:

"FRIS'le sadece Orman Bakanlığı'nın değil tüm kurumları, özel sektörün bu bilgilere ulaşmasını sağlamak istiyoruz. Bu sistem GIS'ten yararlanılarak kurulacak bir sistem. Bu 3 yıllık bir proje. Biz bunun sayesinde çok temel bilgi katmanlarını oluşturacağız ve bu katmanlar daha sonraki dönemlerde mutlaka geliştirilip artırlacak. Önemli olan pilot projeyi başlatmak ve Orman Bilgi Sistemi'nin ilk katmanlarını oluşturmak. Karar vericiler ne kadar güncel ve sağlıklı bilgiye ulaşırlarsa o kadar doğru karar verebilirler, bu proje yönetiminin sağlıklı karar almasını sağlayacak."

BT/haber Dağıtım Raporu:		
	adet	%
İstanbul	4.068	58,11
Ankara	1.002	14,31
İzmir	355	5,07
Bursa	147	2,10
Yurtdışı	33	0,47
Diğer İller	1.395	19,93
Toplam	7.000	100,00
Bu sayı tirajı: 7.000		

BT/haber okurlarının yaş ortalaması 34	
45-54	% 8,5
40-44	% 11,75
35-39	% 18,25
30-34	% 24
25-29	% 24,75
20-24	% 10,5
15-19	% 2,25
10-14	% 8,5
5-9	% 2,25
0-4	% 2,25

Örneklem: 5759

BT/haber

Yıl: 5/Sayı: 211
29 Mart-11 Nisan 1999

BT/haber gazetesinde çıkan yazılar, izin alınmadan ve kaynak gösterilmeden kullanılamaz.

Interpro Yayıncılık, Araştırma ve Organizasyon Hizmetleri A.Ş. adına
Sahibi: Rusen Yayın ruseny@interpro.com.tr
Genel Yayın Yönetmeni: Akın Evren
akine@interpro.com.tr
Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: Nuray Şuman
nurays@interpro.com.tr

Haber Merkezi Müdürü: Güneş Kazdağlı
gunesk@interpro.com.tr
Yayın Kurulu: Akın Evren, Altuğ Özgenlik, Aslı Evren, Erdem Özel, Güneş Kazdağlı, Nuray Şuman, Rusen Yayın, Şengül Gürtan
Ankara Temsilcisi: Aslı Evren aslie@interpro.com.tr
Sayfa Sorumluları: Didem Tünel didemt@interpro.com.tr, Güniz Karaman gunizk@interpro.com.tr
Haber Merkezi: Dilek Arus Alay dileka@interpro.com.tr
Tuğba Çınar tugbac@interpro.com.tr
Beliz Kudat belizk@interpro.com.tr
Neslihan Ömer neslihan@interpro.com.tr
Ürün/Teknoloji Sorumlusu: Mahir Aşut
mahira@interpro.com.tr

Yurtdışı Muhabirleri: Melsa Yıldızdoğan, Ahmet Çelik
Görsel Yönetmen: Saim İpekçi
saimi@interpro.com.tr

Görsel Yönetmen Yardımcısı: Emine Gökdağ
emineg@interpro.com.tr

Reklam Satış Müdürü: Güldane Taşdemir
guldanet@interpro.com.tr

Reklam Satış Müdür Yardımcısı: Selda Aydemir
selada@interpro.com.tr

Ankara Reklam Satış Temsilcisi: Zehra Sevimli
zehras@interpro.com.tr

Abone ve Dağıtım Grubu: Yeşim Yılmaz
yesimy@interpro.com.tr

Genel Müdür: Rusen Yayın
Genel Müdür Yardımcısı (Org.): Erdem Özel
Genel Müdür Yardımcısı (Yayın): Akın Evren
Pazarlama Grup Müdürü: Şengül Gürtan
Organizasyon Koordinatörü: Canan Çimenbiçer
Finansman Müdürü: Fersun Oral

Yönetim Yeri: Interpro Yayıncılık, Araştırma ve Organizasyon Hizmetleri A.Ş.
Gazeteciler Mah. Sağlık Fikir Sk. No: 23 Esentepe 80300 İSTANBUL
Tel: 0212- 212 31 22 Faks: 0212- 212 31 21
Ankara- Tel: 0312- 439 70 35-440 58 35 Faks: 0312- 438 68 76

Film Çıkış ve Renk Ayrımı: Dört Renk Ltd.
Baskı: Karacan Bas. Yay. Da.
ISSN: 1300-6495
BT/haber kontrollü abonelik sistemiyle dağıtılmaktadır.
Fiyat: 10.000.- TL (KDV dahil)

Interpro

EKO
BASIM
YAYIN
DAĞITIM
Genel ve Satış
Yönetim Kurulu
P.O. Box: 80000 Beşiktaş/İstanbul
tarafından dağıtılmaktadır.

BİTAV, eğitim yazılımları onay merkezi olma yolunda

ASLI EVREN

TÜBİTAK bünyesinde yer alan Bilim ve Teknoloji Vakfı (BİTAV) dördüncü genel kurulunu gerçekleştirerek 1999 yılı hedeflerini belirledi. Bu hedeflere göre BİTAV, 1999 yılı içinde ticari şirket oluşumuna giderek eğitim başta olmak üzere bazı konular üzerinde otorite olmayı hedefliyor.

Vakfın, 1999 yılı hedeflerinin başında 'Eğitim Teknolojileri, Bilgisayar Eğitimi ve Bilgisayar Destekli Eğitim Araştırma Geliştirme Merkezi Oluşturma' hedefi yer alıyor. BİTAV Genel Sekreteri Reşat Kadaifçiler, BT/haber'e yaptığı açıklamada amaçlarının eğitim yazılımı yapmak olmadığını ancak yazılım standartları ve içerik yönünde kalite anlamında bir yetenek oluşturmaya çalıştıklarını belirtti. Söz konusu yapının kamu dayanaklı bir yapı dışında, sektör benimsediği ölçüde gelişeceğini vurgulayan Kadaifçiler, "Tıpkı Akademia'ya yaptığımız gibi eğitim yazılımları içerik değerlendirilmesi işine soyunuyoruz. Bunun hukuksal bir bağlayıcılığı yok. Ancak sektör bu çalışmalarını ciddiye alır ve kabul ederse bir onay merkezi, bir otorite haline gelebiliriz" dedi ve şöyle devam etti: "Nasıl bazı ürünlerde TSE belgesi isteniyorsa gelecekte insanlara eğitim yazılımları konusunda 'Biz BİTAV sertifikası istiyoruz' dedirtirsek statü kazanmışız demektir. TÜBİTAK çok geniş bir çevre, istihdam ettiği eleman niteliği ve akademik çevreyle olan ilişki-

leri doğrultusunda çok zengin ve nitelikli bir insan kaynağına sahip. Bu kaynak içinde doğru yeteneklerin çıkacağına inandığımız için bu işlere soyunduk ve kendimize bir misyon edindik."

Örnek çalışma: Akademedi

BİTAV, Sebit şirketinin Akademedi ürününün vakıf tarafından test edileceği ile ilgili bir sözleşmeyi ürünün hazırlama aşamasında imzalamıştı. Vakfın 1997 yılı faaliyet raporuna da giren projeye göre

üç uzman, sekiz öğretmen, yedi materyal inceleme uzmanı ve 16 öğrenci olmak üzere toplam 45 kişi çok kapsamlı olarak çalıştı. Ortaya çıkan sonuç doğrultusunda Sebit bize önerilerin yüzde 80'ini dikkate alarak ürünün üzerinde değişiklik yaptıklarını belirtti. Bu tarz çalışmalara devam edeceğiz."

BİTAV ticari şirket kurma yolunda

Genel Kurulda belirlenen bir hedef de Teknoloji Pazarlama ve Danışma Organizasyonu kurmak. BİTAV'ın kuruluşun-

Eğitim yazılımı testlerine Akademedi ile başlayan BİTAV, son genel kurulunda 'Eğitim Teknolojileri, Bilgisayar Eğitimi ve Bilgisayar Destekli Eğitim Araştırma Geliştirme Merkezi Oluşturma' maddesini öncelikli hedef olarak belirledi.

Sebit'le 1997 yılı Kasım ayında bir sözleşme imzalandı. Çalışma, Akademedi eğitim CD-ROM'larının hedef kitleye ulaştırılmadan önce içeriğinin bir bütün olarak bilimsel kontrolü, eğitsel yeterliliği, anlatım bütünlüğü, ifade biçimi gibi konularda değerlendirilmesi için konunun uzmanları ve öğrencilerden oluşan gruplarla çalışılmasını kapsıyordu. BİTAV Genel Sekreteri Kadaifçiler, konu hakkında şunları anlattı: "Sözleşmeyi 1997 sonunda imzaladık ve 1998 Hazine'de bitirdik. Bu çalışmada ODTÜ, Hacettepe ve Ankara Üniversiteleri, Fen Lisesi, TED Ankara, Anı ve Bilim Kolejerinden 11 akademisyen,

daki ana hedeflerden biri olan bu madde, TÜBİTAK enstitülerinin geliştirdiği projelerin ve sonuç olarak elde ettiği ürünlerin ticarileşmesine yönelik bir faaliyet. Kadaifçiler, bu faaliyetin sadece TÜBİTAK'la sınırlı kalmayacağını, diğer kuruluşların da bu anlamdaki yetenekleri ve ellerindeki teknolojinin ticarileşmesinde bir ara kuruluş olmayı hedeflediklerini belirtti. Vakıf bu projede TTGV ile birlikte çalışacak.

Vakfın yeni projelerinden bir diğeri de Türkiye'de bir bilim ajansı kurmak. Genel sekreter bu konuda da şunları söyledi: "Bilim ajansı Türkiye'de eksikliği fazlasıyla hissedilen bir yapı. Gerek yazılı gerek

görsel medyaya haberlerin, doğru ve etkili ve çabuk bir şekilde ulaşmasına yardımcı olmak, dünyada bilim ve teknoloji alanındaki gelişmeleri yansıtabilmek ve halkın teknik bilgileri doğru kaynaktan edinmesine yardımcı olmak istiyoruz. 1999'da bütünüyle bitirilmesi zor, ancak bazı servisleri başlatmış olacak."

Vakfın diğer hedefleri arasında bilim insanı yetiştirme amaçlı burs ve ödül programına lise öğrencilerini de dahil etmek ve ulusal ve uluslararası ölçekte yayın dağıtım organizasyonu oluşturmak var. Bu organizasyonun bir şirket haline gelebileceğini de belirten Kadaifçiler şunları söyledi:

"Bu alandaki ilk öncelik TÜBİTAK yayınları ve BİTAV'ın çıkarmaya başladığı serilerin okul odaklı dağıtımı. Kitapçılar, gazete bayileri bizim işimiz değil. Hedefimiz ilköğretim, lise, askeri okullar, üniversitelere ulaşmak. İlk çalışmada başarılı sonuçlar aldık. Bunu Türkiye ölçeğine yaygınlaştırmak ve ikinci aşamada eğitime yardımcı olacak kaynak CD'lerin dağıtımını düşünüyoruz."

3.5 yıl önce kurulan vakfın kuruluşundan itibaren bazı hedefleri olduğunu da belirten Reşat Kadaifçiler: "TÜBİTAK'ı en çok ilgilendiren kesim Tekno A.Ş meselesi, çünkü TÜBİTAK da devletten aldığı kaynakla aynı fonlar oluşturmak ve ticarileşmek istiyor. Bu işi de kendisi özel projeler olarak olduğu gibi böyle bir kuruluş vasıtasıyla yapmayı da uygun görüyor" dedi.

TİTİZCE

M. Tınaz Titiz

İkibin yılı bizim için felaket olabilir!



İkibin yılı sorununun çeşitli yönleri bugüne kadar dile getirildi, hala da getirilmekte. Kabaca sınıflamak gerekirse doğabilecek sorunlar iki büyük gruba giriyor. Büyük iflaslara, çöktürelere, kitlesel kayıplara yol açabilecek olanlar ile, birkaç gün karışıklık yarattıktan sonra giderilebilecek olanlar!

Bir de değinilmesine bile gerek olmayan ev bilgisayarlarındaki hatalar var. Onlar sınıflama dışı. Bütün ülkeler bu işi bir sorun olarak almalarına karşın en fazla panikleyenler ise geniş ekonomiye sahip ülkeler ile çok uluslu şirketler. Çünkü sorun buralarda milyar dolarlarla ifade edilebilecek boyutlara varabilir. Ülkemizde de gerek kamu gerekse özel kesim, belirli önlemler geliştirerek olası mali sorunların önünü kesmeye çalışıyorlar. Hemen her ülkede rastlanan, ama ülkemizde daha sıkça karşılaşılan özel bir sorun ise, anlık çözüm denilebilecek çözümlerin çokluğundan geliyor. Örneğin SSK emeklilik takip programında zaman zaman ortaya çıkan "bug"ları çözmek için, yazılımların orasına burasına kim bilir ne kadar çok tarih bağlantılı talimat eklenmiştir. Şimdi bunları tek tek arayıp bulup düzeltmek gerekiyor ki bu iş görüldüğü gibi kolay değil.

Fakat işin öyle bir ulusal boyutu var ki, ne özel kesim ne de kamu sektörünün tam olarak görev alanına girmediği için tamamen kontrolsüz olarak uçuruma gidiliyor. Bu boyut, milletvekili seçilme yaşıyla ilgili noktadır. Anayasamıza göre otuz yaşını dolduran her T.C. vatandaşı milletvekili seçilebilir. Alt sınırı böylece belirlenen seçilebilir yaşının üst limiti ise önce Tanrı'nın takdirine, sonra da vatandaşların tasvibine kalmıştır. Ama yine de, belirli bir yaş dolduran, üstelik de bu yaşın büyük bölümünü bu işlerde dolduran kimselere karşı kamuoyunda bir ortak anlayış oluşur ve "artık çekilsen de yerini daha gençlere bıraksan", "bu ne bitmek tükenmek bilmez hırsmış" gibisinden caydırıcı yargılar doğar. Bu tür kimseler ne kadar saçlarını arkadan öne çevirseler, ne kadar genç taklidi yapsalar da nüfus kağıtları ve onlara dayalı hesaplar ortadadır. İşte ikibin yılı sorununun ülkemiz için özel bir felaket potansiyeli taşımasının nedeni ne bu noktadadır. Bugüne kadar bu tür aşağılayıcı yargıları duymazdan gelip geçen yüzyılda ezberledikleri ile hala vaziyeti idare edebilenler, 1.1 2000 yılına girildiği dakikada birdenbire -nüfus kayıtlarına göre- gencecik delikanlılar haline dönüşeceklerdir.

1930 doğumlu bir kişinin böylece 30-00=30 yaşında görünmesinin bir hesap hatası olduğunu, devletin resmi kayıtlarının yanlış olduğunu anlatana kadar atı alan Üsküdar'ı geçecek en az beş-on yıl işbaşında kalacaklardır. Bu nedenle bu soruna daha ciddi eğilmek gerekir, değil mi?

titiz@turk.net

İHALE... İHALE... İHALE... İHALE... İHALE... İHALE...

Kurum	Kapsam	Şartname Temini	Resmi Gazete	Son Başvuru
İTÜ Sosyal Hizm. Birimi	SCT Banner-2000 öğrenci işleri yazılım sistemine ek olarak bu sistemin internet üzerinden web teknolojisi ile kullanımına olanak sağlayacak öğrenci ve öğretim elemanları web yazılım sistemleri satın alınacak.	Şartnameler, İTÜ Öğrenci Sosyal Hizmetleri Birimi Satınalma ve İhale Komisyon Başkanlığı'ndan alınabilir.	13 Mart 1999	2 Nisan 1999
United Nations House	1200 lazer yazıcı ve 1200 toner kartuş satın alınacak.	Şartnameler, Atatürk Bulvarı N.197 Kavaklıdere-Ankara adresinden alınabilir. (312-467 49 46)	1 Mart 1999	5 Nisan 1999
Türkiye Elektrik Üretim İletim A.Ş.	Bilgisayarlar ve çevre birimlerinin bakım ve onarımı yapılacaktır.	Şartnameler, TEAŞ Genel Müd. Ticaret Dairesi Başkanlığı İnönü Bulv. N.27 K.15 Oda No.15078 Bahçellevler-Ankara adresinden 6 milyon 500 bin TL karşılığında alınabilir.	17 Mart 1999	7 Nisan 1999
Toprak Mahsulleri Ofisi Gen. Müd.	Yazıcı yedek parçaları ile modem ve protokol dönüştürücüsü satın alınacak.	Şartnameler, Ankara'da Müdafaa Caddesi'ndeki Genel Müdürlük Teknik İşler Daire Başkanlığı ile İstanbul Bölge Müdürlüğü'nden 10 milyon TL karşılığında alınabilir.	19 Mart 1999	8 Nisan 1999
Başbakanlık Denizcilik Müsteşarlığı	Gemi Trafik Yönetim ve Bilgi Sistemi projesi yapılacaktır.	Şartnameler, Müsteşarlardan alınabilir.	25 Şubat 1999	12 Nisan 1999
Türkiye Elektrik Üretim ve İletim A.Ş.	Ulusal yük dağıtım sisteminin yenilenmesi ve genişletilmesi projesi yapılacaktır.	Şartnameler, İletişim Kontrol ve Otomasyon Dairesi Başkanlığı İnönü Blv. N.27 K.18 06100 Bahçellevler-Ankara adresinden 330 bin TL karşılığında alınabilir.	22 Ocak 1999	27 Nisan 1999

HARMAN

Sinan Oymacı/Trio Çözümüvi



Fuardan...

Her sene bu dönemde Almanya'nın Hannover kentinde düzenlenen CeBIT fuarı ile ilgili izlenimleri aktarmaya çalışıyorum. Bu sene de değişiklik olmayacak. Bir farkla. Benim izlenimlerim yerine konuştuğum kişilerin izlenimlerini sizlerle paylaşacağım. Geçen senelerden daha az kişinin gezdiği söyleniyordu. Bunun bir nedeni salon sayısının artması olabilir. Bir başka neden de Internet kullanımının artmasından dolayı fuar izleme alışkanlığının her sene yerine iki senede bir olması şeklinde düşünülebilir. Yeni salonlar eklenmiş ve daha kategorize edilmiş. Ürün sınıfları daha iyi ayrılmıştı. Pek çok şirket ürün sınıflarına göre birden fazla salonda stand düzenleyerek ürünlerini tanıtıyordu. Bunun avantajı fuarı gezenler açısından çok belirgin. İlginizi çeken konulardaki tüm uygulamaları aynı yerlerde görme olanağı mevcuttu. LCD ekranlar artık harcı alem konuma gelmiş durumdadır. Daha da ilginç plazma ekranlar LCD'leri de geçmek üzere. Galiba bir teknoloji (LCD) tam kullanılmadan yeni bir teknolojiye geçiş yapacağız. Türk şirketleri İMMIB çatısı altında yine oradaydılar. Geçen seneden farklı olarak tek katlı bir standda ancak daha ferah ve güzel bir tasarımla tanıtım yapıyorlardı. Bunun yanı sıra bağımsız bölümlerde katılan Türk şirketleri de bizi başarıyla temsil ettiler. Hepsini kutluyorum.

Her yerde ISDN ve ADSL konuşuluyor. Bizim de buna alışmamız ve evlere kadar bu sistemin gelişini sağlamamız gerekiyor. Gerekli yatırımlara hız verilmeli. Geçen senelere göre biraz daha sönük bir CeBIT gördük. Özellikle CeBIT'in içerisinde doğrudan son kullanıcıya hitap eden ürünlerin ayrılarak CeBIT Home'un düzenlenmesinin bunda biraz payı var. Comdex ile CeBIT karşılaştırılması yapıldığında en önemli fark sanki Comdex daha çok son kullanıcıya, CeBIT ise bilgi teknolojisi sektöründe faaliyet gösteren profesyonellere yönelik. Aslında Comdex'e belli bir yaşın altında ziyaretçi alınmaması, CeBIT'i özellikle hafta sonu dolaşan kesimin yaş ortalamasının çok düşük olması bunun tam tersi olacakmış gibi gösterse de, durum bu şekilde gözüküyor.

Kanımcı en önemli olay Pentium III'ün duyurulması. Özellikle çokluortam uygulamaları önümüzdeki dönemde patlama yaşayacak. Donanım ve yazılım bütünleşerek kolay kullanılabilir cihazlar üretilecek. Kullanıcı bilgisayar kullandığının farkında olmayacak.

Geçtiğimiz günlerde Oscar ödülleri dağıtıldı. Tahmin edilen eserler ve oyuncular ödülleri paylaştılar. "Shakespeare in Love", "Saving Private Ryan" ve "Life is Beautiful" gündemde olan filmlerdi. "Thin Red Line" tahminlerin aksine ödüllere geride kaldı. Bu dört film de muhakkak izlenmesi gereken filmlerden. Önümüzdeki haftalarda izleyeceğimiz filmlere bakarsak; "Payback", "John Carpenter's Vampires" ve "The Bug's Life" gözümüze çarpıyor. "What Dreams May Come", "The Prince of Egypt", "Mighty Joe Young" ve "The Siege" beklediğimiz filmler. Orta vadede çok vakit harcayacağız gibi görünüyor.

Fransız politikacı ve din adamı Duc de Richelieu (1585-1642)'nin bir sözü var: "Kafasızlıklarından başka aralarında hiçbir bağ olmayan insanların temsil ettikleri birlik büyük bir kuvvet meydana getiremez." Son dönemde yaşananları gözünüzün önüne getirin ve bu sözdeki doğruluk payını düşünün.

sinanoym@triosh.com

Sosyal güvenlik kuruluşları 2000'e hazırlanıyor

TUĞBA ÇINAR

2000 yılı sorunundan en fazla etkilenecek sektörlerin başında gelen Sosyal Güvenlik Kuruluşları, 'Bin yıl Hatası'na karşı çalışmalarını sürdürüyor. Diğer kurumlara göre, çalışmalarının daha ileri boyutta olduğu belirtilen sosyal güvenlik kuruluşları, 2000 yılına sorunsuz geçmeyi hedefliyor. Kuruluşlardan bazıları 1999 yılının Haziran ayında çalışmalarını tamamlayacaklarını bildirirken, SSK bu konuya net bir cevap veremeyeceğini belirtiyor.

Konuyla ilgili görüştüğümüz BAĞKUR Bilgi İşlem Müdürü Yahya Avcı, 1999 yılının Haziran ayında 2000 yılı sorununu tamamen çözeceklerini bildirdi. 1997 yılında sorunun farkına vararak çalışmalara başladıklarını ifade eden Avcı, konuyla ilgili üç yıllık bir plan uyguladıklarını söyledi. 1998 yılında hedefleri doğrultusunda proje grupları oluşturduklarını kaydeden Avcı, "Aslında sorunu 1998 yılında çözmeyi düşünüyorduk. Fakat bazı mikro kod sorunları çıktı." dedi. Yahya Avcı çalışmalarını ile ilgili şu bilgileri verdi:

"2000 yılı sorununda üç önemli sorun vardır. Bunlar

donanım ve ağ, sistem yazılımları ve uygulamalarıdır. Biz bu çalışmalara 1997 yılında başladık ve 3 yıllık bir program uyguladık. 1998 yılında proje gruplarını oluşturulmuş demistik, onları oluşturduk. İşletim sistemleri diğer sistem yazılımlarını 2000 yılı uyumlu olarak yeniden geçirdik. Büyük sistem yazılımını OS 390'a geçirdik. Yeni yazılan uygulamaların da 2000 yılı uyumlu olmasını sağladık. Uygulamaların hepsi elden geçirildi ve bitmek üzere."

Mikro kod sorunu

Asıl amaçlarının 1998 yılı sonuna kadar 2000 yılı sorununu çözmek olduğunu belirten Avcı, sözlerini şöyle sürdürdü: "Fakat bazı mikro kod sorunları çıktı. Onun bir tanesini biz tespit ettik. 3 bin 745 il müdürlüklerinde taşra ile bağlantıyı sağlayan ünite de bir mikro kod seviye düşüklüğü tespit edildi. Şimdi onu 2000 yılına yükseltiyoruz. Onun haricinde fazla bir sıkıntı olmadı. Bir de uygulama programlarımızın bir kısmında bu maaş bordroları, kütükler v.b kısımlarda, uygulamalarda bir değişiklik yapmamız gerekiyordu, onları şimdi yapıyoruz. Onun haricinde sanırım Haziran 1999 yılı sonunda 2000 yılına

geçişimizi tamamen tamamlamış olacağız. DPT'ye de böyle bildirdik."

Emekli Sandığı Bilgi İşlem Müdürü Sami Kıracı da, 2000 yılı sorunu ile ilgili çalışmaların sürdüğünü ve Haziran ayında tüm sistemin 2000 yılı uyumlu olacağını söyledi. Kıracı konuyla ilgili şu bilgileri verdi:

Yüzde 80 2000 uyumlu

"2 ana bilgisayarın sistem yazılımları değiştirildi, OS 390'a geçti ve şu anda her iki sistem de 2000 yılı uyumlu olarak çalışıyor. Sistem üzerinde bulunan uygulama programlarının üzerindeki tarih çalışması devam etti. 5 bin 600 programın düzeltilmesi yapıldı, 323 adet DB2 tablosu ve bunlar üzerindeki tarih alanları çekilip yüklendi ve 5 bin 600 program da bu detaya göre yeniden organize edildi. Sistemin yüzde 80'i 2000 yılı uyumlu çalışıyor. Geri kalan yüzde 20'si Mayıs ayında biter, Haziran ayında ise sistem tamamen uyumlu olacaktır. Yenilerini de 2000 yılı uyumlu olarak aldık. Bir de Emekli Sandığı'nda gömülü yongalar var. Bunlarla ilgili 52 şirket ile yazışma yapıldı. Bu şirketlerden birkaçında sorun çıktı, onlar da düzeltilcek."

SSK Bilgi İşlem Daire Başkanı Şinasi Erdem ise, 2000 yılı sorunu çalışmalarının devam ettiğini belirterek, "Ancak çalışmaların ne zaman biteceğini söyleyemeyeceğim. Çünkü SSK çok büyük bir kurum" dedi. Tıbbi aletlerde de sorun çıkabileceğinin altını çizen Erdem, bu alanda envanter çalışması yaptıklarını söyledi. SSK içerisinde sağlık tesisleri, sigorta ve genel müdürlüğün olduğuna işaret eden Erdem çalışmalarını şöyle özetledi:

"Sigorta Müdürlüğü'nde AS 400 bilgisayarlar kullanıyoruz. Bunlarda uygulama ve donanım açısından herhangi bir sorun yok. Genel müdürlüğümüzde R44 sistemi kullanıyoruz, onda da bir sorun bulunmuyor. Bazı hastanelerimizde PC tabanlı uygulamalar var, bunlarda envanter çalışması devam ediyor. Ayrıca uygulamalar bazında test grubu oluşturduk. Bu grup hem sigortanın hem genel müdürlüğün uygulamalarını tek tek inceliyor. Tıbbi cihazlarda da 2000 yılı sorunu olabilir, onlarda da envanter çalışması yapılıyor. Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı'nın yaptığı çalışmalara katılıyoruz. Çalışmalarımızın ne zaman biteceğini şu anda söyleyemeyeceğim, çünkü kurum çok büyük bir kurum."

Maalesef yine çöpe

Adaylar 18 Nisan 1999 tarihinde yapılacak olan seçimler için yine trilyonlar harcamaya devam ediyorlar. Üstelik ayrılan bütçeler, harcanan paraların büyük bir bölümü 19 Nisan sabahı çöpe gitmiş olacak. BT/haber olarak 206'ncı sayımızda "Çöpe değil, bilgisayara!" başlığı altında bir kampanya başlatmış ve adayları çöpe gidecek harcamalarının yerine okullarda bilgisayar laboratuvarları açmaya davet etmiş ayrıca şu çağrıda bulunmuşuk: "Daha sonra çöpe gidecek harcamaların 1 trilyon lirası ile 4 bin bilgisayar alınıp okullarımıza konulabilir. Bu bir anlamda seçimler için



oy kullanmaya gittiğimiz okulları bilgisayarla donatıp çocuklarımızın geleceğine yapacağımız yatırım anlamına da geliyor. Adayların hepsine sedeniyoruz. Gelin seçim kampanyası için harcayacağınız bütçenin bir kısmına çocuğunuzun geleceği için el koyun



ve çöpe değil bilgisayara yatırım yapın." Ancak geçen sürede adaylardan kampanyaya olumlu bir yanıt alamadık. Bu arada yaklaşık 2 bin 500 adayın seçim kampanyalarında Nisan ayının ikinci haftasına kadar yaklaşık 50 trilyon lira

harcamaları bekleniyor. Yapılacak bu harcamaların çoğu da broşür, afiş, el ilanı basımı gibi tanıtım harcamalarına gidecek.

Öte yandan geçtiğimiz günlerde Çevre Bakanlığı tarafından caddelere partilerin bayraklarının asılmaması kararı alındı. Ancak siyasi partilerin bir bölümü söz konusu yasaktan haberleri olmadığını belirtilirken bazı partilerin de her eve kampanyayı her eve bir bayrak, bir postere dönüştüreceği öğrenildi. Sonuç olarak bu seçimlerde de seçim gününün ertesi trilyonlar harcanmış olacak ve harcanan bu paraların çoğu da çöpe gitmiş olacak. Yeni bir yüzyıla gireceğimiz, bilgi toplumuna geçişin dünyada ivme kazandığı bir dönemde ise umudumuz yatırımların çöpe değil bilgisayara yapılması yönünde.

Dünyanın en çok tercih edilen*

sunucu işletim sistemine

geçmek için

büyük
fırsat...

Microsoft
**Windows NT
Server 4.0**'in

5 kullanıcı erişim lisanslı paketi,

yalnızca

649\$+KDV

Bu kampanya, Mayıs '99 sonuna kadar geçerlidir.

Microsoft Windows NT Server 4.0, ihtiyacınız olan tüm araçları içeren bir sunucu işletim sistemi.

Ve şimdi Windows NT Server 4.0'ın 5 kullanıcı erişim lisanslı paketi, size yalnızca fiyat avantajı değil iki tane de çok değerli kaynak sunuyor:

- Windows NT Server 4.0 hakkında her türlü teknik bilgiyi içeren **'Windows NT Server 4.0 ile Çalışmak'** kitabı. (Üstelik, bu kapsamlı kitap Türkçe!)
- Windows NT Server 4.0 hakkında **Ankara, İstanbul ve İzmir'de verilecek bir günlük ücretsiz teknik eğitim semineri.** Unutmayın; seminere katılmak için **(0212) 275 88 52** numaralı telefonda **Microsoft İletişim Hattı'nı** arayıp kayıt yaptırmanız gerekiyor.

Şirketinizde hayatı kolaylaştırmak istiyorsanız, bu büyük fırsatı mutlaka değerlendirin.

Microsoft bayileri hizmet vermek için sizi bekliyor.

*International Data Corporation (IDC) Raporu

Microsoft

Nereye ulaşmak istiyorsanız, oraya...

www.microsoft.com/turkiye/

Microsoft Satış Kanalları
Microsoft Network Specialist Ankara • Bordata (0312) 439 62 00 • KoçSistem (0312) 419 49 70 • Datasel (0312) 417 63 04 • Probil (0312) 440 88 55 • Protek (0312) 468 17 77 • Servus (0312) 441 48 00 • Tepum (0312) 468 89 60 İstanbul • Bordata (0212) 281 35 95 • Bürolink (0212) 216 06 00 • Datasel (0212) 274 71 78 • Datasistem (0212) 211 02 49 • Enter (0212) 284 40 53 • KoçSistem (0216) 454 13 00 • Probil (0212) 212 97 43 • Protek (0212) 210 17 30 • Servus (0212) 280 94 10 • Tepum (0212) 272 78 40 • Ya-Ge (0212) 274 62 44 İzmir
• Datasistem (0232) 463 16 63 • Teknobim (0232) 482 33 33 • Microsoft İş Ortakları Adana • Maya (0322) 458 80 37 • Parrot (0322) 459 04 82 • Keynet (0322) 457 12 47 Alanya • Burak (0242) 512 50 51 Amasya • Çekin (0358) 212 05 63 Ankara • 4S Bilgisayar (0312) 419 00 37
• Anı Müşavirlik (0312) 441 44 41 • Asbimsan (0312) 427 28 16 • Beti (0312) 311 25 70 • Destek (0312) 442 19 21 • Galaksi (0312) 425 51 78 • Gözlem (0312) 430 09 80 • L&N (0312) 447 09 93 • Meridyen (0312) 232 10 35 • Metusoft (0312) 418 21 77 • Omni (0312) 446 46 51
• Cyberia-Turgut (0312) 310 57 62 Antalya • Ak-Bim (0242) 248 57 80 • Bilser (0242) 244 19 80 • Network Comput (0242) 334 03 26 • Nida (0242) 244 09 47 • Nisan (0242) 243 17 51 Bodrum • Bosis (0252) 316 57 75 • Ergene (0252) 316 95 88 • Sun Bilgisayar (0252) 282 72 96
Bursa • Vetaş (0224) 251 48 44 Çorlu • Avrasya Bilgisayar (0282) 653 64 40 • Yıldız Bilgisayar (0282) 654 04 88 Denizli • Bilan (0258) 265 00 14 • Datanet (0258) 241 78 16 • Dosbil (0258) 265 13 53 • Hecom (0258) 263 30 90 • Teknopark (0258) 241 44 53 Eskişehir
• BEM Bilgisayar (0222) 231 99 12 • Matrix (0222) 230 00 09 İskenderun • Onay (0326) 614 51 48 İstanbul • Ant Bilg. (0216) 390 21 43 • Asbilca (0212) 522 08 60 • Bekdata (0212) 234 18 00 • Bilgi Birikim (0216) 414 54 52 • Biltektas (0212) 222 38 72 • Bana Müh. (0212)
252 53 37 • Cadet (0216) 327 35 20 • CTS Bilg.Ltd. (0216) 369 60 78 • D&D Yüksek (0216) 414 71 17 • Eksen Bilgisayar (0216) 418 94 55 • Gemdata (0212) 269 10 84 • Kompusan (0212) 279 89 21 • Lima Endüstriyel (0212) 213 08 84 • Makro (0216) 327 65 55 • NY İletişim Tek.
(0212) 211 11 31 • Pan Bilgisayar (0212) 211 41 90 • Plekom (0212) 216 17 60 • Redoks (0212) 543 11 10 • Self (0212) 280 00 00 • Tekbim (0212) 213 42 65 • Ulupinar (0212) 588 11 80 • Vira (0212) 272 27 77 • Vizyon (0212) 561 02 54 İzmir • Egebimtes (0232) 489 00 60
K.Ereğli • Alfabim (0372) 323 28 22 Kayseri • Başak (0352) 222 71 30 • Netcom (0352) 222 11 43 Kocaeli • Bilgi Birikim (0262) 321 48 00 Konya • Alamaç (0332) 320 65 20 • Aynet (0332) 237 49 41 • Barkom (0332) 237 40 40 • Belya (0332) 237 67 73 • Biltek (0332) 237 08 75
• Biosis (0332) 236 43 66 • Karer (0332) 322 17 17 • Sena (0332) 353 24 26 Tokat • Virüs (0356) 214 58 96 Microsoft Çözüm Ortakları Ankara • Asu (0312) 468 06 87 • Bilginç (0312) 467 96 20 • Datasel (0312) 417 63 04 • Domi (0312) 468 99 00 • Info (0312) 441 50 55
• İşlem (0312) 235 64 90 • Komdatasoft (0312) 478 15 40 • Likom (0312) 466 33 00 • Optima (0312) 467 87 29 • Opus (0312) 446 91 00 • Promin (0312) 446 45 12 • Sebit (0312) 235 53 75 • Turmap (0312) 468 16 92 Bursa • Monitör (0224) 242 43 10 İstanbul • Aksis (0212)
270 73 90 • Armada (0212) 284 16 43 • Artsoft (0212) 210 22 00 • Bağan (0212) 280 33 33 • Banksoft (0216) 461 91 75 • Bevim Bilgisayar (0212) 570 59 59 • Bentaş (0212) 231 35 00 • Bilginç (0216) 349 45 95 • Bilin (0212) 270 45 72 • Biltam (0212) 274 68 94 • Bordata
(0212) 281 35 95 • Bürolink (0212) 216 06 00 • BYM Epistem (0212) 275 03 21-275 03 22 • Castor & Pollux (0212) 230 11 04 • Coretech (0216) 445 00 37 • Datamarket (0212) 232 22 49 • Datapro (0216) 341 11 80 • Deka (0212) 272 12 72 • EGS Sistem (0212) 274 21 11-
216 33 00/6 • Enter (0212) 284 40 53 • Escort-Net (0212) 212 07 55 • Gordion (0212) 240 22 00 • Hewlett Packard (0212) 224 59 25 • İhlas Net (0212) 454 22 00 • Intertech (0216) 492 09 20 • Kets (0212) 232 56 66 • Komdatasoft (0212) 270 55 00 • Komtaş (0212) 288 47 30
• Mikro/Yazılmevi (0212) 282 57 00-283 62 20 • Multima (0212) 211 27 91 • NCR (0216) 474 00 00 • Nebim (0212) 275 07 75 • Netron (0216) 327 98 88 • Netsoft (0212) 259 68 20 • Peritus (0216) 357 08 86 • Probil (0212) 212 97 43 • Promis (0216) 492 08 48 • Protek (0212)
210 17 30 • Protel (0212) 281 90 60 • SFS (0212) 216 27 85 • Site (0212) 284 69 59 • Siemens Nixdorf (0212) 285 26 46 • Sistema (0212) 284 75 92 • Soft (0212) 212 79 20 • Tepum (0212) 216 10 57 • Time (0212) 222 15 20 • Vira Nova (0212) 231 26 25 • Ya-Ge (0212)
274 62 44 İzmir • Akser (0232) 489 34 10 • 489 27 97 • Teknobim (0232) 482 33 33 Kocaeli • Bilpa (0262) 647 31 08

AYRINTI

Kemal Balcı/Gazeteci-Yazar



Basit katkılar

Dünyanın ekvatordaki çeyreğini bir iple sınımsız sarmak istersek yaklaşık 40 bin km. uzunluğunda ipe gereksinim duyarız. Eğer yer yüzeyinden bir metre yukarıdan geçecek şekilde bu ipi gevşetmek istesek ipi ne kadar uzatmamız gerekirdi hiç düşündünüz mü?

Sadece 6 metre 28 santim daha ip eklemekle sorunu çözebilirdik. Binlerce kilometre uzunluk karşısında dikkate bile alınmayacak kadar küçük bir ekleme yeterli olabiliyor. Sorunun ortaya konuluşu ürkütücü olsa bile, dairenin çevresinin hesaplanmasına ilişkin basit formülü bilenlerin hiç şaşırmadığını eminim.

Günlük yaşamda da ilk bakışta ürkütücü gelen benzeri pek çok sorunla karşılaşırız. Çoğu kez küçük bir katkı ile sorunun basitçe çözüleceğini düşünemediğimiz oluyor. Çünkü elimizdeki imkanların, sahibi olduğumuz gücün farkında olmadan, sorunlarla ilk kez karşılaşmış gibi paniğe kapılabiliyoruz.

Mevcut imkanları değerlendirip bütün otel odalarını birer İnternet merkezine çevirmeyi amaçlayan güzel bir projeyi tanıtan e-posta iletimi bana ekvatoru kuşatan ipi gevşetme modelini anlattı. Model uygulama olanağı bulunduğu müşteriler:

- Otel odasındaki her tip TV üzerinden İnternet'e bağlanabilecek.
- E-posta gönderip, kendine ait iletileri okuyabilecek.
- Bölgedeki restoran gibi yerler hakkında bilgi sahibi olacak.
- Bölge ve turistik geziler hakkında bilgi sahibi olacak.
- Otel içindeki hizmetleri, telefonda insanlara ulaşmayı beklemekten öğrenip isteyebilecek.
- Otelden çıkmadan önce, oteldeki hesabına ulaşip, harcamalarını öğrenebilecek.

Projeyi uygulamak isteyen şirket her otel odasında zaten mevcut olan TV'lere küçük bazı eklemelere dayalı modelini tanıtmak için İnternet üzerinden sürekli mektup gönderiyor. Reklamını yapmak gibi bir yanlış anlamaya meydan vermemek için şirket ismini vermek istemiyorum. Ama projeyi beğendiğimi ve benzeri "basit katkılar"la gözümüzde büyüdüğümüz pek çok sorunun çözüleceğine olan inancımın arttığını belirtmek isterim.

Bazen köşeli düşünmek yerine küresel düşünmek gerekiyor. Unutmayın ki, bir metrelik dikdörtgen kutuya sığmayan 1.7 metre uzunluğundaki cisim, bir metre çaplı küreye rahatlıkla sığabilir.

kbalcı@tr-net.net.tr

ETKİNLİKLER

Bu köşede yayınlanmasını istediğiniz etkinlikleriniz ile ilgili bilgileri dileka@interpro.com.tr adresine gönderebilirsiniz.

6 NISAN
ANKARA/
8 NISAN
İSTANBUL/
21 NISAN İZMİR

Microsoft'un Sitebuilder toplantısı

YER: Sheraton Otel-Ankara, Microsoft şirket merkezi-İstanbul, Hilton Oteli-İzmir/9.30-18.00
KATILIM KOŞULLARI: İlgili olan herkes kayıt yaptırarak katılabilir.
AYRINTILI BİLGİ:
www.microsoft.com/turkiye/ie/sitebuilders

6 NISAN

"Build Your Business on the Web-Yöneticiler Günü"

YER: Conrad Otel-İstanbul/15.00-19.00
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için kayıt yaptırmak gerekiyor.
AYRINTILI BİLGİ: Ünite/0212-272 93 13

7 NISAN

AMP Türkiye'nin bayi toplantısı

YER: Maslak Princess Otel/15.00
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için kayıt yaptırmak gerekiyor.
AYRINTILI BİLGİ: AMP Türkiye/0212-281 81 81/http://www.amp.com

8 NISAN İSTANBUL/
14 NISAN BURSA/
27 NISAN ANKARA/
29 NISAN İZMİR

AutoCAD 2000 tanıtım seminerleri

YER: Lütfi Kırdar Uluslararası Kongre ve Sergi Sarayı-İstanbul, Kervansaray Termal Otel-Bursa, Büyük Ankara Otel-Ankara, Hilton Otel-İzmir/11.00
KATILIM KOŞULLARI: Seminerler ücretsizdir.
AYRINTILI BİLGİ: Sayısal Grafik/0212-293 04 23 veya www.sayisalgrafik.com.tr

8 NISAN
DENİZLİ/
13 NISAN
G.ANTEP

Microsoft teknoloji penceresi seminerleri

YER: Denizli Belediyesi Oda Tiyatrosu-Denizli, Tuğcan Otel-Gaziantep/9.15-16.00
KATILIM KOŞULLARI: İlgi duyan herkes katılabilir.
AYRINTILI BİLGİ:
www.microsoft.com/turkey/teknoloji/penceresi/

8-11 NISAN
Ar-Ge'99
Bilim ve
Teknoloji
Fuarı

YER: TÜYAP İstanbul Sergi Sarayı-Tepebaşı
KATILIM KOŞULLARI: İlgilenen herkes katılabilir.
AYRINTILI BİLGİ: Marmara Araştırma Merkezi/0262-641 23 00

8-11 NISAN

TBD BİMY6

YER: Belconti Resort Otel Belek-Antalya
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için kayıt yaptırmak gerekiyor.
AYRINTILI BİLGİ: Semor/0312-418 04 41

10 NISAN

Elit'ten bir panel

KONU: Elektronik sistemlerle Türk girişimcilerinin küresel açılımı konulu bir panel
YER: Merit Otel-Laleli
KATILIM KOŞULLARI: Ücretsiz olan panele katılım için kayıt yaptırmak gerekiyor.
AYRINTILI BİLGİ: Elit/0216-492 03 25

13 NISAN

3. Lotus Zirvesi

YER: Lütfi Kırdar Kongre ve Sergi Sarayı
KATILIM KOŞULLARI: Zirveye giriş serbesttir.
AYRINTILI BİLGİ: Lotus Bilgi Hizmetleri/0212-280 09 00-1086

15 NISAN

İnternet veritabanı Oracle 8'inin tanıtımı

YER: Conrad Otel-İstanbul/14.30
KATILIM KOŞULLARI: Toplantıya ilgili herkes katılabilir.
AYRINTILI BİLGİ: Ünite/0212-272 93 13

13-15 MAYIS

BTIE'99

YER: ODTÜ Kültür ve Kongre Merkezi
KATILIM KOŞULLARI: İlgili olan herkes kayıt yaptırarak katılabilir.
AYRINTILI BİLGİ: Semor/0312-418 04 41

20-21 MAYIS

4. Bilgisayar Ağları Sempozyumu (BAS'99)

YER: İstanbul Teknik Üniversitesi
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için kayıt yaptırmak gerekiyor.
AYRINTILI BİLGİ: İTÜ/0212-285 36 82 ve bas99@es.itu.edu.tr

28-30 MAYIS

Açık Sistem'99

YER: Hyatt Regency
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için kayıt yaptırmak gerekiyor.
AYRINTILI BİLGİ: TRUUG/0212-288 08 90 ve info@truug.org.tr

GSM POS çok yakında pazarda

Kartsis, GSM hatları üzerinden provizyon alacak yeni POS terminalini Nisan ayında pazara sunacak. Moneyline P2000 Marka GSM POS terminali, çevirmeli bağlantının imkansız olduğu taksi, gemi, tren gibi yerlerde kullanım esnekliği sağlıyor. Kartsis Ürün Uzmanı Çağatay Sözer, ürünün Türkiye'nin GSM hatlarıyla örülü olması sebebiyle diğer mobil POS terminalerinden daha geniş kullanımı sahip olduğunu belirtiyor. Ürünün, GSM şebekesinde Data Channel

üzerinden iletişim kurması güvenlikte önemli bir etken olarak gösteriliyor. Ürün, şu an kullanılan 900 MHz ve gelecekte kullanılacak 1800 MHz ile uyumlu. Mevcut POS terminalerin bağlı olduğu sunucularla çalışabilen GSM POS Mobil, çevirmeli modeme de sahip.

Süratli provizyon imkanı sunduklarını belirten Sözer, çözümün provizyon hizmetini müşterinin yanına kadar

götürmek isteyecek otel, restoran gibi noktalarda tercih edilebileceğini söylüyor. Intel 32 bit işlemciye sahip ürün, her biri en az 7 farklı uygulamayı bir arada barındırıyor. Elektrik kesintilerine karşı transactionlar pille beslenen statik bir RAM üzerinde saklanıyor. Gelecekteki gereksinimler düşünülerek tasarlanmış ürün mevcut manyetik bantlı kartların yanı sıra, mikroşemcili kartları da okuyabiliyor.



Bilgisayar alt yapı sisteminiz uzman ellerle çözümlenmeli.

Yapısal Kablolama Sistemleri
Cat 5, UTP, STP
Fiber Optic Uygulamaları
Komple Sistem Kuruluşları



Lokal area ve wide area Network Sistemlerinizi, mini-main frame, Dec, IBM 3X, AS/400 Sistemlerinizi, UPS, Şebeke, Telefon altyapıları, Yükseltilmiş Döşeme, plastik kablo kanalları, yer kanalları, uygun priz sistemleri için;

UYGULAMA, PROJELENDİRME ve TEST SERTİFİKASI

EGE
İletişim

Merkez: Ortaklar Cad. Cahit Yalçın Sok. Balcı Apt.
No:2 D:1-2 Mecidiyeköy İSTANBUL
Tel:(0212) 212 95 50 pbx Fax:(0212) 272 64 48
E-mail:egeiletim@superonline.com

Şube: 96. Sokak No:41 Göztepe İZMİR
Tel:(0232) 232 46 66 - 231 51 31 Fax:(0232) 243 08 66

HIZLI, DAYANIKLI VE KALİTELİ IBM YAZICILARI

MATRIX YAZICILAR



IBM 4230: 600 cps
(Coax / Twinax - Seri ve Paralel - IPDS Bağlantı imkanı)

LASER YAZICILAR



IBM Network Printer 12: 12 sayfa/dk., 35,000 sayfa /ay
IBM Network Printer 17: 17 sayfa/dk., 65,000 sayfa /ay

SATIR YAZICILAR



IBM 6400 Pedestal Modelleri: **500/1000 LPM**
(Coax - Twinax - Seri Paralel - IPDS - Ethernet Bağlantı imkanı)



IBM 4247 - A00: 700 cps (Seri ve paralel ara birim)
IBM 4247 - 001: 700 cps (Coax / Twinax ve Paralel)



IBM InfoPrint 20: 20 sayfa/dk., 75,000 sayfa /ay
IBM InfoPrint 32: 32 sayfa/dk., 150,000 sayfa /ay
IBM InfoPrint 40: 40 sayfa/dk., 200,000 sayfa /ay



IBM 6400 Cabinet: **500/1000/1500 LPM**
Ultra sessiz (50 dBA)
(Coax - Twinax - Seri Paralel - IPDS - Ethernet Bağlantı imkanı)



FOKUS
"WE FOCUS ON PRINTERS"



www.fokus.com.tr

FOKUS BİLGİSAYAR SİSTEMLERİ SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ.

İSTANBUL: Yüzbaşı Kaya Aldoğan Sokak 15/6 Zincirlikuyu 80300 İstanbul Tel: (212) 266 91 41 - 266 91 42 - 272 61 16 Fax: (212) 272 43 33

ANKARA: Hoşdere Cad. 20/6 Çankaya - Ankara Tel: (312) 441 39 07 Fax: (312) 441 39 50

İnternet: <http://www.fokus.com.tr> e-mail: fokus@fokus.com.tr

NESNELERİN DİLİ

Öykü Gençay



Sonunda TNet!

TNet'i eleştirdik, TT acaba ISS mi olmak istiyor diye sorduk, acaba Internet ve data erişiminde de bir tekele doğru mu gidiyoruz diye yazdık ve çizdik. Bunların hepsini yaparken de aklımızda bir soru vardı. En azından kendi adıma konuşmam gerekirse, Türkiye'de Internet'in hali ne olacak? TT, TNet konusunda sessizliğini sonunda bozdu ve Ankara'da servis sağlayıcılarla, teknik konuların dışındaki noktalara da değinilen bir toplantı yaptı. Aldığımız duyumlara göre toplantıda konuşulan konular ilginç.

İlginç olduğu kadar da bugüne kadar TURNET'teki "devlet" başarısızlığı ve başarısızlığının gölgesinde kalan TNet için de önemli lansman sayılabilir. Özetle görünen o ki TT, TNet'te hedefi ticari değil, sosyal. Yani lütfen birisi bana söyleyebilir mi hangi servis sağlayıcı gidip güneydoğuda bir "pop" kurar? Ya da hangi banka güneydoğuda servis sağlayıcılık yapacağını diyen bir girişimciye kredi verir? (Cevaplarınızı gerçekten merak ediyorum, e-posta göndererseniz sevinirim). Benim yaşadığım bana diyor ki, hiç kimse vermez ve hiç kimse yapmaz. Peki orası da Türkiye toprağı değil mi? Neden oradaki okullara Internet gimesin? Okulları bırakın, kamu kuruluşlarına neden Internet ulaşmasını? İletişim ses dışındaki "veri" boyutunu oluşturan Internet, keyfe keder ağ üzerinde sörf yapmak dışında pek çok amaca hizmet edebilir. Sanal geniş alan ağlar (VPN) Internet'e dayanıyor mu? Dolayısıyla bu ülkenin pek çok açıdan fiziksel bağlantıya kabloya, yatırıma gereksinimi var. Bir başka gerçek de Türkiye'de bir telekomünikasyon tekel var. Dolayısıyla ne kadar kanunlar esnetilse de servis sağlayıcılar açıkça yasa çiğneyerek uyu hatlarının kapasiteleri ile övünüp reklamlar yapmalar da bu tekel varlığını sürdürdüğüce Internet, gelişmeyecektir. Dolayısıyla işi ya kökten çözeceğiz, bir an önce TT özelleşecek ya da ağlamaya devam edeceğiz. Fakat farklı bir gelişme söz konusu, TT, bir tekel den beklenmeyen bir şekilde anayurdu baştan başa adeta demir ağlarla örüyor, Hakkari'den Edirne'ye bir omurga oluşturmaya girişiyor. Bununla kalmıyor, omurgaya erişimi şehirler ve milletler arası telefon ağının dışına taşıyor. Seçilen teknolojiyi eleştirebilirsiniz, ama her zaman birden fazla seçenek bulunan bir durumda eleştiri ve alternatif de olacaktır ve bu kaçınılmazdır. Göz ardı etmememiz gereken gerçek, TURNET'ten farklı olarak TT, bu kez TNet'i kendi işletecek. Bu ateşten gömleği giymek için de oldukça hevesli. TT'nin özelleşmesi öncesi bu girişimi bir geçiş dönemi olarak kabul etmek gerekiyor.

Sonuç olarak:

1. TT, bir tekel olmasına rağmen hiçbir özel kuruluşun yapmaya cesaret edemeyeceği bir yatırımı yapıyor ve herkese "eşit" Internet götürmeyi vaat ediyor.
2. Servis sağlayıcılar bundan sonra müşterilerine cevap vermek için modem bulundurmayacak, dolayısıyla hat ve kablo yatırımı bir anda anlamsız hale gelmiş olacak. Hala kullanılabilir fakat, bir yanda 400 Kbit'lere varabilen hızlar dururken, en iyi ihtimalle V.90 56 Kbit hızlarla bağlantılabilir.
3. Dış dünyaya çıkış elbette çok çok megabit veya gigabit olmayacak. Ancak ülke içinde web çok hızlı olacak.
4. Servis sağlayıcılık çok daha rekabet edilen, servisten çok içeriğin ön plana çıktığı bir alan haline gelecek.
5. KAMUNET, ULAKBİM gibi devlet kuruluşlarının altyapı ihtiyaçlarını karşılamaya yönelik projeler ortak bir omurgaya oturabilecek. Dolayısıyla kişisel "şövalyeci" girişimlere dayanan projeler yerini merkezi akılcı proje yönetimine bırakabilecek.

Bir de temenni. Umarım TNet'in devreye girmesiyle de artık hukuken var olmayan TURNET döneminden kalma polisye ODTÜ DNS kuralları da ortadan kalkar.
cykug@interpro.com.tr

Kurultay bildirileri
iletişim, Internet ağırlıklı

BELİZ KUDAT

Bilişim etkinlikleri çerçevesinde, panel, oturum ve eğitim çalışmalarını yürüterek, akademisyen, bilimadamları ve BT profesyonellerini biraraya getiren Türkiye Bilişim Derneği, TBD 16. Ulusal Bilişim Kurultayı geleneksel Danışma Kurulu Toplantısı'nı gerçekleştirdi. 20-21 Mart 1999 tarihleri arasında TBD yeni başkanı Nezih Kuleyin yönetiminde toplanan TBD 16. Ulusal Bilişim Kurultayı Danışma Kurulu, Kurultay'ın ana temasını, "Türk toplumunda insan niteliğinin yükseltilmesinde bilgi teknolojilerinin etkisi" olarak belirledi. Bilişim'99 etkinlikleri hakkındaki Yürütme Kurulu sunuşundan sonra, çağrılı konuşmacı önerileri ve başvurularını değer-

lendiren kurul, bilgi teknolojileri konusundaki stratejik konuları belirleyerek tartışmaya açtı.

Danışma Kurulu, bu yılki TBD Bilişim Kurultayı etkinliklerini, teknolojik bildiriler, akademik bildiriler, paneller, çalışma grupları ve eğitim sempozyumları olmak üzere beş ana başlıkta değerlendirdi. E-ticaret, IP ağları güvenliği, Internet destekli eğitim gibi konuların ağırlıklı olduğunun gözlemlendiği etkinlik konuları, Bilişim Kurultayı'nın Internet uygulamalarına verdiği önemi gözler önüne serdi.

Kurultay'ın üzerinde durduğu en önemli konulardan biri, ana temayı oluşturacak "insan niteliğinin yükseltilmesi" idi. Türkiye'nin her alanda kalkınmasında bilgi teknolojilerinin oynayacağı role dikkat çekilmesi gerektiğini vurgulayan Danışma Kurulu, bu

konudaki çalışmalarda sivil toplum örgütleri ile birlikte hareket etme kararı aldı. TBD üyeleri, ayrıca Bilişim etkinliklerinde faaliyet gösterecek çalışma gruplarının aldıkları kararların sonuçlarını ve ne ölçüde uygulandıklarını izlemek gerektiği konusunda fikir birliğine vardılar.

Eğitim etkinliklerini sadece son bir-iki günde değil bütün Bilişim süresince yapacaklarını, bu eğitimlerden en fazla talep yaratanların Bilişim sonrasında tekrar edileceğini kaydeden Danışma Kurulu, gerek yetişkinlerin gerekse çocukların yararlanabilecekleri eğitim alanları oluşturulacağını açıkladı. Kitlesele eğitim alanlarının teknik altyapısı üzerinde duran ve birçok kişinin bilgisayardan korktuğunun altını çizen kurultay üyeleri, "Bilgisayardan

korkmayın, bilgisayar sizden korksun!" sloganıyla bu konunun üzerine eğileceklerini vurguladılar. Özellikle çocuklara basit de olsa temel bilgisayar bilgilerini eğitim alanlarında öğretmeyi amaçlayan Kurultay, ayrıca yetişkinlerin bilgi ve iletişim teknolojileri bilgilerini güncelleyecek eğitim seminerleri de düzenleyecek.

Bilişim'99 öncesinde, kurultay etkinliklerine dikkat çekmek ve bilgi teknolojilerinin önemi konusunda kamuoyu oluşturmak için, tanıtım faaliyetlerinin artırılması gerektiğini savunan Danışma Kurulu, Türkiye'nin önemli politikacı ve aydınları ile işbirliğine giderek, bu konuda çalışmalar yapmayı da kararlaştırdı. Kurul, paneller sırasında çeşitli siyasal parti ve meclis üyelerini davet etmeyi amaçlıyor.

Video konferansa talep artıyor

TC/CP/IP üstünden noktadan noktaya çoklu video konferans uygulaması geçtiğimiz günlerde Rekabet Kurumu'nda gerçekleştirildi. Sistemi kuran Unimedya İletişim Genel Müdürü Muzaffer Özer, 32 kullanıcıyı kapsayan video konferans sisteminin kullanıcıların aynı anda katılabileceği en büyük çoklu konferans sistemi olduğunu söyledi. Projede, 155 Mbps ATM omurga üstünde LAN emülasyonu ile 26 adet video konferans son noktası yine aynı ağ yapısında bulunan ve 32 kullanıcıya kadar destek verebilen çoklu konferans birimine (MCU) bağlandı. Aynı anda bütün kullanıcıların birbirini duyup görebilmesine ilave olarak uygulama paylaşımı desteğinin de ("data conference" - T.120) sağlandığı öğrenildi. Ayrıca sistemin "multicast" desteği de bulunmakta. Kurumun kendi iç haberleşmesinde kullanacağı sistemle daha sonra ISDN hatlarıyla dış dünyaya açılmayı planladıkları öğrenildi.



Unimedya İletişim Genel Müdürü Muzaffer Özer (solda) ve İstanbul Bölge Sorumlusu Emin Birsel video konferansa olan talepte son aylarda bir patlama yaşandığını söylediler.

Video konferansla ilgili anahtar çözüm sunan Unimedya Genel Müdürü Özer, özellikle son aylarda video konferans ürünlerine karşı çok büyük bir talep olduğunu belirtti ve bunun nedenlerini şöyle sıraladı:

"Öncelikle talep artışının nedeni yapılan yatırımlar. Önceden video konferansı sınırlayan iki neden vardı. Bunlardan biri yüksek hat hızı istemesiydi. Şimdi geliştirilen video teknolojisi görüntünün kalitesi için yüksek hat hızına gerek yok. İkinci etken de eskiden telefon hattında yaşanan sorundu. Şimdi ISDN verilmeye başlandı ve TDM ağları kurulmaya baş-

landı. Şu anda herkes istediği kadar yüksek bant genişliğinde hat alabiliyor. Bütün bu gelişmeler sonrasında fiyatlar da düştü. Onun için de video konferans cihazlarında bir talep patlaması yaşıyoruz. TNet hayata geçince sanıyorum ilgi daha da artacak."

Öte yandan Muzaffer Özer bugüne kadar bankalar, üniversiteler ve hastaneler gibi kuruluşlara video konferans sistemini kurduklarını da söyledi. Özer, hastanelerde ve üniversitelerde özellikle uzaktan eğitim konusunda kullanılan cihazlara ilginin artarak devam ettiğini belirtti ve bankalardaki kullanım için şunları söyledi: "Video konferansın bankacılık alanında kullanılmasının nedenlerini 3 ana başlıkta toplayabiliriz: Bunlardan biri haberleşme, ikincisi eğitim, üçüncüsü de yoğun müşterisi olan şubelerde hizmeti daha hızlandırmak amacıyla çağrı merkezlerine bağlanmak olarak özetlenebilir. Bu özel çalışma arayüz gerektiriyor ve bu özel çalışmalar da devam ediyor."



Başarının ardında bazı ipuçları vardır

Satış noktası otomasyon sistemleriyle perakendecilik sektöründe karlılık ve performans gelişimi POS'un işi. IBM kalitesi ve güvencesiyle...



PERAKENDE OTOMASYON SİSTEMLERİ TİC. VE SAN. A.Ş.
İnönü Cad. Karşıyaka İş Merkezi No:104/2-3-4 Karşıyaka Kadıköy İstanbul Tel: 0216 464 03 23 (pbx) Faks: 0216 464 03 22



Yeni bir etkinlik: Akademik Bilişim'99 Eğitimciler bilişimi tartıştı

ASLI EVREN



Boğaziçi Üniversitesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. M. Ufuk Çağlayan, spesifik alanlardaki sorunların çözümü için ilgililerin daha geniş ihtisas toplantılarında biraraya gelmelerinin gerektiğini düşündüklerini dile getirdi.

Hedeflerini yüksek öğretimde özellikle üniversitelerde, bilişim teknolojileri konusunda ilgili grupları biraraya getirmek, bilgi teknolojileri altyapısını, eğitim ve araştırmada kullanımını, eğitimi ve üretimini tüm boyutlarıyla tanıtmak, tartışmak, deneyimleri paylaşmak ve ortak politikalar oluşturmak olarak belirleyen ve ilki 18-20 Mart'ta ODTÜ'de gerçekleştirilen Akademik Bilişim'99 toplantısı yoğun bir gündemle geçti. Sponsorluğunu Compaq ve Sun Microsystems'in yaptığı, TÜBİTAK ve YÖK'ün destek verdiği toplantıda akademik alandaki bilişim sorunları derinlemesine ele alındı.

Toplantının açılış konuşmasını yapan Boğaziçi Üniversitesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. M. Ufuk Çağlayan, bu toplantıların başlamasının hikayesini şöyle anlattı: "Geçmişteki bilişim etkinliklerinde bazı bildiriler sunulmuştu. Bu bildirilerde geçmişte başlayan, ülkemizde bilişim kullanımı,

üretimi, araştırması, eğitimi gibi konulardaki tüm eksiklikleri sergilemek, niye tam olarak bilişemediğimizin bir muhasebesini yapmak ve bazı çözümler önermek gibi amaçlar vardı. Bizlerin buradan çıkarttığı dersler kısaca şunlardı: Genelde katılımcı/saydam mekanizmaları çalıştıramıyoruz, yeterli seviyede örgütlenemiyoruz ve

spesifik alanlardaki bilişim sorunları ile uğraşmıyoruz."

Buradan yola çıkarak daha dar alanlarda toplantılar yapılması gereksinimi olduğunu, spesifik alanlardaki sorunların çözümü için ilgililerin daha geniş ihtisas toplantılarında biraraya gelmelerinin gerektiğini düşündüklerini dile getiren Çağlayan, Kamu-

Net toplantısını örnek vererek şunları söyledi: "KamuNet 98'de gördük ki kamuda yürüyen 30-32 bilişim projesi var ve bu projelerin sahipleri olan kurumlar genellikle birbirleriyle konuşmuyorlar, bazılarının birbirinden haberi yok, halbuki bir sürü ortak sorunları var. Benzer bir durum akademik dünyada da var mı bu toplantıda göreceğiz."

Ulusal plan gerekli

Çağlayan, bu toplantıdan neler beklediklerini de şöyle anlattı: "Öncelikle ilk defa bu seviyede biraraya gelip, birbirimizle tanışıp, üç gün boyunca sorunlarımızı konuştuk. Spesifik çalışma gruplarına ve panellere katılan arkadaşlarımızın yıl boyu üzerinde çalışabilecekleri sorunları ortaya çıkartmalarını ve ilgili grupları kurmalarını bekliyoruz. Eğitim seminerlerine katılanların farklı bilgi ve görüşlerle kurumlarına döneceklerini düşünüyoruz. Akademik bilişim için bir ulusal plan gerektiğini sanıyoruz. Bu ulusal planda zaman içinde gerçekleştirilecek bazı hedefler belirlenmeli.

Örneğin, her öğretim elemanının İnternet'e bağlı bir bilgisayara sahip olması, her 10-20 öğrenciye bir bilgisayar düşmesi, temel bilişim eğitiminin zamanla lise ve ilköğretime kaydırılması gibi."

Çağlayan aynı zamanda yüksek öğretimde üretilen tüm tez, araştırma raporu ve benzeri kamuyu ilgilendiren belgelerin İnternet aracılığı ile sunulmasının üniversite-sanayi işbirliğini artırabileceğini de vurguladı.

Toplantıda üç gün boyunca konuşmalar, eğitim seminerleri ve yapılandırılmış çalışma grubu türü etkinlikler yapıldı. Akademik çalışmalarını yanıtlayan ve akademik çalışma sınıfına giren bildiriler toplantıda yer almadı. Linux kullanımı, tıp eğitimi ve uygulamalarında bilişim, araştırmada bilişim, temel bilişim eğitimi, ulusal ağ altyapısı ve hizmetleri, elektronik kütüphaneler, üniversitelerdeki bilişim teknolojileri altyapısı, uzaktan eğitim, üniversite yönetimi için bilişim sistemleri ve örgütlenme konuları toplantının ele alınan, tartışılan temel konularıydı.

TBV yeni dönem yönetim kurulu seçildi

Türkiye Bilişim Vakfı, 22 Mart 1999 tarihinde İMKB'de 5. Olağan Genel Kurul Toplantısı'nı gerçekleştirdi. Vakıf, 3 yıldır Türkiye'nin bilgi toplumuna geçiş sürecini hızlandırarak toplumun tüm kesimlerine bilişim kültürünün

yayılmaya amacıyla faaliyet gösteriyor. TBV'nin üyeleri bilişim sektöründen şirketler, üniversiteler ve BT kullanıcılarını kapsayan 91 kurum ve 142 kişiden oluşuyor.

Toplam 76 kişi ve kuruluşun katıldığı 5. Olağan Genel Kurul Toplantısı'nda yapılan elektronik

oylama sonucu iki yıl boyunca hizmet verecek yeni yönetim kurulu belirlendi. Faruk Eczacıbaşı tekrar Yönetim Kurulu Başkanlığına getirilirken, Bülent Gönç Yönetim Kurulu Başkan Yardımcılığına seçildi.

TBV'nin yeni dönem yönetim kurulunda görev yapmaya devam edecek eski dönem yönetim kurulu üyeleri şöyle: Serdar Abraz, Ziya Aktaş, Faruk Eczacıbaşı, Bülent Gönç, Ahmet Güvener, Emrehan Halıcı, Prof. Dr. Emre Harmancı, Prof. Dr. Eyüp İlyasoğlu, Zafer Kurdakul, Nezih Kuleyin, Prof. Dr. Selahattin Kuru, Turgut Oğuz, Timuçin Pehlivanlı, Ahmet Şimşek, Tuğrul Tekbulut, Tınaz Titiz, Cengiz Ultav, Ruşen Yaygın ve Vural Yılmaz.

TBV'nin yönetim kuruluna yeni katılan üyeler ise şöyle: Cemil Arıkan, Ayhan Bermek, Süreyya Ciliz, Behçet Envarlı, Hüseyin Kızıltay, Tijen Mergen, Tuncer Ören, Alparslan Özlü, Vuslat Doğan Sabancı, Cüneyt Türktaş, Tayfun Uğur, Coşkun Ural, Lütfi Yenel ve Ahmet Yürekli.



TBV'nin iki yıl süreyle hizmet verecek yeni yönetim kurulu seçimleri yapıldı. Yönetim Kurulu Başkanlığına tekrar Faruk Eczacıbaşı seçilirken, Bülent Gönç Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı oldu.

Asker işlemleri otomasyonda

Milli Savunma Bakanlığı Asker Alma (ASAL) Dairesi Başkanlığı otomasyona geçti. ASAL Başkanı Tuğgeneral Metin Özdeğirmenci, askerlik çağı kapsamında bulunan ve 19-40 yaş grubundaki yaklaşık 11 milyon kişiye ilişkin bilgilerin bilgisayar ortamına aktarıldığını söyledi.

Geçtiğimiz günlerde düzenlenen bilgilendirme toplantısında Özdeğirmenci ASAL'da gerçekleştirilen yenilikleri anlattı. Tuğgeneral Metin Özdeğirmenci 11 milyon kişinin bilgilerinin bilgisayar ortamına aktarıldığını belirtirken yürütülen otomasyon projesinin tamamlandığını ve ASAL Dairesi'nde asker alma işlemlerinin artık bilgisayar ortamında yapıldığını söyledi.

SERTAS DESTEĞİ ÜSTÜNLÜĞÜ

DOKÜMAN YÖNETİM SİSTEMLERİ

Tarama

İndeksleme

Düzeltilme PC'leri

İnternet

Sistem Yönetimi

Arsiv Sunucu

Merkez: 1201 Sok. 11/C Halkapınar 35110 İzmir
Tel: 0(232) 4574300 (pbx) Fax: 0(232) 4336813
Marmara Bölge Müdürlüğü:
Tel: 0(212) 2668830 Fax: 0(212) 2668683
İç Anadolu Bölge Müdürlüğü:
Tel: 0(312) 4782224 Fax: 0(312) 4782225
E-mail: info@sertas.com.tr
İnternet: www.sertas.com.tr

SERTAS

SERVİS VE TİCARET A.Ş.

HEDEF

Prof.Dr. Asaf Varol/Fırat Üniversitesi



Akademik Bilişim Konferansı'nın ardından

1 8-20 Mart 1999 tarihleri arasında ODTÜ'de Akademik Bilişim Konferansı yapıldı. YÖK, TÜBİTAK kurumları yanında

Compaq ve Sun şirketlerinin desteği ile düzenlenen bu konferansın amacı, bilişim alanında çalışan akademisyenlerin bir araya getirilmesiydi. Konferansa ilgili duyuruların yeterince yapılamaması sonucu, katılım arzu edilen düzeyde gerçekleşemedi. Oysa en azından her üniversiteden bir üst düzey yöneticisi yanında, genç bilişimcilerin toplantıya katılmaları bekleniyordu.

Konferansta birkaç çağrılı konuşmacı yanında, farklı alanlarda bilişim eğitiminin tartışıldığı ilginç çalışma grupları yapıldı. Diğer taraftan genç bilişimciler için de eğitim seminerleri sürdürüldü. Ulusal ağ altyapısı ve hizmetleri isimli çalışma grubunda ise ULAKBİM masaüstüne yatırıldı. Mustafa Akgül'ün (Bilkent Ü.) koordinatörlüğünde Atilla Özgüt (ODTÜ), Ethem Derman (Ankara Ü.), Nüzhet Dalfes (İTÜ), Ahmet Şimşek (Koç Ü.), Aysun Sönmez (9 Eylül Ü.) ve ULAKBİM'den Erdoğan Yılmaz görüşlerini dile getirdiler. Konuşmacılardan Aysun Sönmez ULAKBİM'in 9 Eylül Üniversitesi'ne sağladığı katkıları ve memnuniyetlerini anlatırken, Erdoğan Yılmaz (ULAKBİM) haricinde diğerleri genelde ULAKBİM'i eleştirdiler.

Tahminen bir ay önce yeni oluşturulan ULAKBİM Yürütme Kurulu'nda görevlendirilmiş olan Nüzhet Dalfes, üniversitelerin kendi iç dinamiklerinde kendi ağlarını oluşturmaları gerektiğini, ağ üniversite kapasına 155 Mbps hızda gelse bile eğer yerel ağı yoksa, hiçbir şey yapılamayacağını, İnternet ağ yapısı ile ilgili konuda çok sayıda aktör ve görevlilerin olduğunu ve kolay kolay kırılmayacak telekom gibi birtakım tekellerin bulunduğu bahsetti.

Atilla Özgüt, "1980'li yıllarda elektrik, suyu kesilen, ne zaman kesildiği ne zaman kesilmediği belli olmayan, hizmetin kalitesi konusunda üniversitelerin emin olamadığı durumu düşünün, yıllar 1980'li yıllar. Öğretim üyeleri, öğrenciler, üniversite yönetimleri açısından bu üniversitelerde ne oldu? Kanımca bugün üniversitelerin ağ hizmetleri anlamında aldıkları hizmetler hemen hemen böyle değerlendirilmesi gereken bir noktada. Ama bu bilinç şöyle veya böyle ya oluşmuş değil, ya oluşmuş bilinç farklı mekanizmanın içinde bir yerlerde gidip tkanıyor, daha yukarıya varmıyor. Yani 1980'li yıllarda elektrik, su hizmetlerinin aksadığı üniversitelerin nasıl ses getirebileceklerini tahmin edebiliyorum. Bence 90'lı yıllarda üniversiteler ağ altyapısı hizmetlerini de bu bağlamda takip etmek durumundadırlar. Çünkü yaptıkları bilimin verdikleri kaliteli eğitimin ayrılmaz bir parçası... Ağ hizmetleri olmazsa olmaz diye düşünüyorum. 1996 yılı başında ULAKNET'in devreye girdiğini ve en temel sorunlardan birinin saydamlık ve niyet problemi olduğunu, mühendislik çalışmasından hizmete kadar ve kaynak kullanımının saydamlığına kadar, üniversite mensupları olarak ULAKNET'in ilk kurulurken harcadığı parayı hangi mühendislik çalışmasıyla harcadığını, daha sonra yürüttüğü hizmeti ne tür bir örgütlenmeyle, nasıl bir bütçe ile, hangi zorluklarla yaptığını, kaynaklarını nasıl kullandığını, ayrıntılı düzeyde değilse bile, yüzdeler anlamında nasıl kullandığını benim bilebildiğim kadarıyla gösteren çok net bir belge elde yok" diyerek eleştirilerini sürdürdü.

	Toplam	http	news	ftp	mail	dns	Diğer
Yurtdışı	% 50	% 32	% 3	% 4	% 1	% 0	% 8
Turnet	% 22	% 12	% 0	% 2	% 4	% 0	% 4
Ulaknet içi	% 29	% 2	% 13	% 5	% 1	% 0	% 7
Toplam	% 100	% 46	% 16	% 11	% 6	% 1	% 19

9 Eylül Üniversitesi Bilgi İşlem Dairesi'nden Aysun Sönmez ise, 9 Eylül Üniversitesi'nin ULAKBİM kurulmadan önceki ağ altyapısı ile, ULAKBİM kurulduktan sonra üniversiteye sunduğu hizmetleri kıyasladı. Önceleri bir iki tane yönlendirici, 19200 bps hızında iki tane kiralık hat ile 4 tane modeminin olduğunu, bu imkanlarla ağ (İnternet) hizmetlerini sürdürdüklerini, oysa ULAKBİM'den sonra ağ hizmetlerinin çok gelişme gösterdiğini ve İnternet hizmetlerinin çok iyi duruma geldiğini belirtti.

ULAKBİM'den Erdoğan Yılmaz ise, eleştirileri cevaplayarak ULAKBİM'in çalışmalarını hakkında genel bilgiler verdi. 102 bağlı uç olduğunu, 64 üniversitede İnternet hizmetinin kendilerince verildiğini, bu uçlara bağlı 40 binin üzerinde aktif bilgisayarın bağlı olduğunu, bu yılın sonunda yurtdışı bağlantı hızının 12-16 Mbps'a çıkarılmasının hedeflendiğini belirterek, ULAKNET trafiği ile ilgili yukarıdaki tabloyu sundu.

Sonuç olarak ULAKBİM çalışmalarını hem beğenen hem de beğenmeyenler var. Önemli olan ülkenin ağ altyapısının arzu edilen seviyeye çıkartılması... Bunu sağlamak için ULAKBİM ekibi çaba harcarken, "El elden üstündür" atasözünü hatırlayarak kendileri ile ilgili eleştirileri de mutlaka dikkate almalıdır!

avarol@firat.edu.tr

Dünyanın her yerinden rezervasyon!

İstanbul Havayolları, rezervasyonlarının dünyanın her yerinden yapılabilmesini sağlayan bir sistemi devreye alıyor.

GÜNİZ KARAMAN

İstanbul Havayolları'nın satış ağını genişletmek ve acenteler ile merkez arasındaki bilgi akışını daha kolay ve kullanışlı bir hale getirmek için İstanbul Havayolları yeni bir uygulamaya geçiyor. Bu proje ile uzun vadeli hedefi dünyanın her yerindeki acenteler ile İstanbul Havayolları'nın koordinasyonunu web üzerinden kurabilmek.

Burada amaç, birimler arası koordinasyonu kurmak, zaman ve para kaybına yol açan uygulamalardan uzaklaşmak. Program toplam 11 modülden oluşuyor. Şu anda uçuş planlama, rezervasyon, bilet stok-kontrol, fiyatlandırma modülü sistemde çalışmaya başlayan modüller. Önümüzdeki ay içinde ise ekip planlama ve acente modülü devreye girecek. Şu ana kadar bitirilen 6 adet modül birbiri ile bütünlük bir yapıda çalışıyor. İstanbul Havayolları uygulamaya konulan ana modüllerinin ardından 2000 yılı ortasına kadar operasyon, charter faturalama, catering, teknik muhasebe, finans ve istatistik modülleri ile birlikte 2000 yılı ortalarında yepyeni kendine özgü bir sisteme kavuşacak. İstatistik modülü gibi modüller devreye girecek.

İstanbul Havayolları için hazırlanan program Domi Bilişim Teknolojileri tarafından İstanbul Havayolları'nın işleyişine uygun olarak 2 yılda hazırlanmış. Kullanılan herhangi bir program örnek alınmadan ha-

İstanbul Havayolları Satış Müdürü Sibel Sıdar, ilk ve kısa dönemli hedeflerini, "Satış ağını genişletmek, acenteler veya bize ulaşılamayacak bölgelere yaymak" şeklinde açıklıyor.



zırlanan ve modüler bir yapıya sahip olan program web tabanlı bir uygulama. Uygulamanın en büyük özelliği dağıtık yapıda ve multi tear (üç katmanlı) bir mimari ile hazırlanmış olması. Bu özelliği dolayısıyla sistemin veritabanına dokunmadan sistem üzerinde çeşitli değişikliklerin yapılması söz konusu.

Çok katmanlı mimarisi ve web tabanlı olması dolayısıyla Türkiye'de hazırlanan ilk proje olduğunu söyleyen Domi Bilişim Teknolojileri Yönetim Kurulu Başkanı Enis Eryılmaz, sistemin özellikleri için, "İnternet kullanıcılarına açılabilir. İnternet'e bağlı acentalar rahatlıkla kullanabiliyor. Sistem kapasitesi veritabanındaki veri büyüklüğünün artışına göre işleyen sistemin yanına bir başta veritabanı oturtularak büyütülebilir. Aynı anda bin ile 10 bin kullanıcı sorun yaşamadan sistemden yararlanabiliyor" dedi. Daha önceki zamanlarda anabilgisayarlarla bu tür uygulamaların gerçekleştirildiğini ve anabilgisayar tarafındaki makinelerin güçlü makineler olması gerektiğini söyleyen Eryılmaz, "Bu sistemde ise veri-

tabanı üzerinde herhangi bir yük yok. Kullanıcı tarafından bir istek gittiği zaman MTS Server bu talebi alıyor veritabanı ile konuşuyor. Kendi içinde aldığı sonucu başka bir veritabanına yazdırma işlemini yaparken sonucu aynı anda kullanıcıya ulaştırıyor. Bu şuna benzetilebilir: Anabilgisayar mantığı her dahili kullanıcıya bir harici hat vermek gibi. Bu sistemde ise araya bir santral konulduğunda aynı anda 100 kullanıcı aynı santralden faydalanabiliyor. Bu sistemde yatırım maliyeti çok aşağıya düşüyor" dedi.

Web üzerinden rezervasyon

Böyle bir programa neden gerek duyduklarını, "İlk ve kısa dönemli hedefimiz satış ağını genişletmek, acenteler veya bize ulaşılamayacak bölgelere yaymaktır" şeklinde açıklayan İstanbul Havayolları Satış Müdürü Sibel Sıdar, "Acenteler standart bir bilgisayar programı üzerinden bize rezervasyon yapmıyorlardı. Asıl hedefimiz onlara ulaşmak ve bir İnternet omurgası üzerinden rezervasyon işlemlerini gerçek-

leştirerek telefon trafiğini ortadan kaldırmak" dedi. Sıdar, böyle bir program geliştirmek için asıl hedeflerinin ise dünyanın her yerinde İnternet üzerinden satış yapabilmek, IATA acenteleri gibi, dünya üzerinde farklı uygulamalar kullanan acentelerin İstanbul Havayolları'nın veritabanı ile link sağlam olduğunu belirtti.

Şu anda pilot olarak uygulamaya geçilen proje ile satış noktalarının 1 sene içinde ikiye katlanması bekleniyor. Pilot olarak uygulamaya geçildiği andan itibaren bile farkın gözle görüldüğünü söyleyen Sıdar, "İş biraz daha pratikliğe dönüştü. Bilet kontrolü yapılabilir. Fiyat kontrolü yapılabilir. Kişilerin üzerindeki sorumluluğu bu sistemle biraz daha almış bulunuyoruz. Acenteler yanlış isim, yanlış bilet numarası girerek yeri bloke ediyorlardı. Bu uygulama ile bu tür kullanıcı hataları ortadan kaldırıldı" dedi.

Domi Bilişim Teknolojileri tarafından 2 yılda 30 kişilik bir ekiple hazırlanan programın acente modülü bittikten sonra İnternet kullanıcılarının web üzerinden rezervasyon yapma şansı da olacak. Bu senenin sonunda kullanıcıya sunulması planlanan bu hizmet son kullanıcıya cazip promosyonlarla götürülüp değişik alternatifler sunulabilecek. Acenteler bu sisteme geçtiğinde dünya üzerindeki diğer uygulamalarda olduğu gibi ayrı bir ücret ödemeyecekler.

Yedekleme sorunlarına Legato çözümü

KoçSistem ve Netsoft, birlikte düzenledikleri bir seminerle katılımcılara, veri yedeklemenin önemi, yararları ve yöntemleri konusunda bilgiler aktardılar ve Legato'nun, NetWorker yazılımı ile bu konuya getirdiği çözümleri tanıttılar. Seminerin konuşmacısı, Netsoft Genel Müdürü Ferhan Mercan, sunumunun ilk bölümünde farklı senaryolardan örnekler vererek yedekleme ve hata

korumanın önemini anlattı. Sağlıklı bir yedekleme sisteminin bulunmadığı durumlarda, herhangi bir veri kaybıyla kar-

şılaşılması halinde yüzyüze kalınan, çalışılmayan zamanın maliyeti, yeniden veri giriş maliyeti, kaybedilen müşterinin

maliyeti gibi, işin boyutlarına göre değişen maddi kayıplar söz konusu olabiliyor.

Legato NetWorker ürünleri sistem yöneticilerine, Unix, NT ve Novell gibi farklı platformların yedeklerini aynı anda alabilme özelliği ile, tek noktadan tüm ağın yedeklenebilmesi, verinin şifrelenerek korunması ve geniş ölçeklenme aralığı gibi olanaklar sunuyor.

Ürünler ile ilgili detaylı bilgi Netsoft'un www.netsoft.com.tr sitesinden edinilebilir.



Lotus®

Introducing super.human software

R5

KENDİNİZE

ZAMAN AYIRIN

**BİR YAZILIMIN ÇALIŞMA BİÇİMİNİZİ NE
KADAR DEĞİŞTİREBİLECEĞİNİ GÖRMEK
İÇİN 3.LOTUS ZİRVESİ'NE DAVETLİSİNİZ**

**13 NİSAN 1999
SAAT 09:00
LÜTFİ KIRDAR
KONGRE VE SERGİ SARAYI**

KATILIM ÜCRETSİZDİR

LCV : SYSTEM ORGANİZASYON

TEL : (0216) 414 44 95 - 418 45 06 - 338 70 57

www.lotus.com

Lotus
An IBM Company

SOKAK ÇOCUĞU

M. Siyami Kahyaoğlu/Linux International



Yum...Yum...

Konunun biraz soğuması, bir renge karşı mizah yapar gibi gözükmemek için bu yazıyı şimdi yazıyorum.

Hatırlarsınız, Trabzonspor Kulüp Başkanı Sayın Yılmaz bir maç sonrası Campell için bu sözü kullanmıştı. Hayır, hayır, yamyam demedi. İngilizcesi çok iyi olduğu için yemek yemek anlamındaki yum...yum...tümcesini İngiliz aksanı ile okudu. Campell niye mi yanlış anladı? İngilizcesi zayıf ondadır.

Ben sizlere biraz günlük yaşantımızdaki yamyamlardan söz edeceğim.

1- İşadamı görünüşlü yamyamlar:

Bunlar genellikle yurtdışında çalışan gariban işçilerimizden din-iman uğruna para toplayıp, Romen sevgilerine, futbolcu eskilerine, bazı parti liderlerine yedirirler. Şirketleri sürekli zarar eder veya göstermelik kardadır.

2- Siyasi yamyamlar:

Özellikle seçim zamanı ortaya çıkarlar, oy ile beslenirler (biz de çok iyi besleriz ya). Bazılarının kara para ile, bazılarının da yurtdışında beslenmeyi sevdiği görülmüştür. Son zamanlarda din sömürücülüğü ile beslenenlere ve ayrıca seçim olsun, hayır vazgeçtim olmasın diyen dansöz yamyam türlerine de çok sık rastlanılmaktadır.

3- Şarkıcı (!) yamyamlar:

Genellikle çok paralı işadamları ile beslenirler, paralı futbolcu, paralı basketbolcu, teşvik almış işadamı ile beslenenleri de görülür.

4- Gazeteci yamyamlar:

İş takip ederler, gazetelerini destekleyen siyasileri (!) överler. Nerede seviyeli (!...) sanatçılar (!...) ya da kendilerine sanatçı diyenler var ise bunları programlarına çıkarıp kavga ettirip, yamyamlık yaparlar, sonra da halk için yapıyoruz derler.

5- Sunucu yamyamlar:

İnsanları yalvartarak onlara hediye verirler, yalvarmazsanız hediyeniz büyük olmaz. Bir gecede 9 sıfırlı rakamlar alıp halkçılık oynarlar.

6- Sektörümüz yamyamları:

Büyük yamyamların bütün emeli tekel olmaktır. Klavyedeki yalnızca üç tuşu çok severler. 9 sıfırlı dolarları olanları da görülmüştür.

2000'e 1 kala 2000 sorunlu ürünler çıkarırlar, biz de alırsanız yamyam nesli tükenmesin diye.

7- Yamyamcıklar:

Genellikle ürün bayilerinden çıkar, tekellerin daha çok satma oyununa gelerek fiyat düşürürler, kendileri gibi bayilerle rekabete girerler, oysa büyük yamyamlar, yamyamcıkların batışları, yok oluşları ile beslenir.

Bu yamyamcıkların hiç biraraya gelerek, büyük tekel yamyamlarla mücadele etmek aklına gelmez.

Ülkemize özeldirler, batı ülkelerinde görülmez.

8- Yamyam birlikleri:

Bunlar birçok yamyamın biraraya gelmesi ile oluşur. Genellikle vergilerimizi, devleti yerler.

Öncü yamyam devletten iş ve devlet bankasından kredi alır, ve bunun için çete yamyamı kullanır, arada şarkıcı (!) yamyamlar sevgililerini oynar, devlet içinden küçük yamyamların yardımcı olduğu da söylenir. Siyasi yamyamların da bu birliklerde görüldüğü sıklıkla görülür.

Gazetecilik zor iş

Gazetecilik hakikaten zor, sorun bakalım şimdi İngiliz gazeteleri ülkemizi araştırırsanız yamyam sözünü hakaret mi alırlardı, iltifat mı, yoksa günlük dilimiz mi...? Araştırmadan yazıyorlar...

Araştırmacı yamyamları yazmadım mı? O kadar yamyam var ki, BT/haber'in bana ayrılması lazım.

siyami@sbt.com.tr

BELİZ KUDAT

Geçtiğimiz yıl içinde Oracle 8i ve Oracle Release 11 gibi İnternet tabanlı yeni ürünlerini piyasaya süren Oracle Türkiye, 1999 yılını yeni ürünlerin ve Oracle Applications'ın yaygınlaştırılması ile geçireceğini açıkladı. Ürünlerin satış ve pazarlamasında iş ortakları ile birlikte hareket eden Oracle, 1998 sonundan itibaren yeniden yapılanarak destek ve danışmanlık hizmetlerini de iş ortakları ile sunmaya ağırlık veriyor. Bu hedef doğrultusunda Sertifikalı İş Ortakları Programı'na ağırlık veren Oracle, programı bitiren iş ortaklarına, daha fazla eğitim, destek ve ürün hizmeti sunacağını açıkladı. Bu kuruluşların Oracle ile ortak pazarlama etkinliklerine katılarak, bu amaçla oluşturulan ilgili fondan yararlanabileceklerini belirten şirket, kullanıcılarına da iş ortakları aracılığıyla ulaşmayı planlıyor. Bu ortaklıkların sayısının 12 olması hedefleniyor. Onay alanlar şöyle: Neptune, Baysis, Logo Yazılım, Akademi, Kora, Sagbim, KMO.

İş ortağı seçiminde titiz olunacak

Oracle'ın 1999 yılı hedefleri ve stratejisi hakkında konuştuğumuz Oracle İş Ortakları ve Pazarlama Müdürü Ebru Aygün Kohen, geçen yıl olduğu gibi bu yıl da İnternet tabanlı çözümler sunacaklarını belirterek, Oracle isminin kullanıcılar için güveni çağrıştırmasını hedeflediklerini söyledi.

Oracle ismi güveni çağrıştırmalı!

Oracle, 1998 sonundan itibaren yeniden yapılanarak destek ve danışmanlık hizmetlerini de iş ortakları ile sunmaya ağırlık veriyor. Bu hedef doğrultusunda Sertifikalı İş Ortakları Programı'na ağırlık veren Oracle, programı bitiren iş ortaklarına, daha fazla eğitim, destek ve ürün hizmeti sunacağını açıkladı.



Oracle İş Ortakları ve Pazarlama Müdürü Ebru Aygün Kohen, İş ortakları seçiminde, mevcut iş ortaklarının çalışmalarını baltalamayacak farklı sektörlerde faaliyet gösteren şirketlere ağırlık verdiklerini vurguladı.

İş ortakları seçiminde, mevcut iş ortaklarının çalışmalarını baltalamayacak farklı sektörlerde faaliyet gösteren şirketlere ağırlık verdiklerini vurgulayan Kohen, bu yıl içinde küçük ve orta ölçekli işletmelere ulaşmak istediklerini kaydetti. Her türlü değişim ve krizden

en çok KOBİ'lerin etkilendiğine ancak ekonominin dinamiğini yine KOBİ'lerin oluşturduğuna dikkat çeken Kohen, bu şirketlerin göz ardı edilemeyecek büyük bir pazar oluşturduğunu ifade etti. "Ne kadar çok iş ortağımız olursa, o kadar büyük bir kitleye ulaşabiliriz" diyen Kohen, ufak şirketlere uyumlu ve bütçelerini sarsmayacak çözümler sunacaklarını sözlerine ekledi.

İnternet destekli politika

Oracle'ın ürün politikası hakkında da görüşlerini bildiren Kohen, 1999 yılında da Oracle 8i ve Oracle Release 11 gibi tamamen açık platformda ve İnternet'i destekleyen ürünleri Türkiye çapında yaygınlaştıracaklarını kaydetti. Release 11 ve Oracle 8i'nin duyurulmasından sonra, bu ürünlere yoğun bir talebin geldiğini iddia eden Kohen, Release 11

satışlarında şu anda sonuçlanmış olan 5 projesi olduğunu belirtti. Kohen, Oracle Applications için de, Ernst&Young, Arthur Andersen ve Deloitte & Touche şirketleriyle çalışmalarına devam ettiklerini söyledi.

Öte yandan Oracle, Türkiye'deki bilgisayarlı eğitim çalışmalarına katkıda bulunmak amacıyla geçen yıl başlattığı üniversitelere yönelik eğitim kampanyasına da devam ediyor. Ürünlerini geçen yıldan beri Türkiye genelinde 35 üniversiteye ulaştıran Oracle, bu kampanya için bazı donanım şirketleri ile işbirliği yapıyor. Türkiye'deki tüm üniversitelere, İnternet üzerinden ücretsiz olarak ürünlerini sunmak isteyen Oracle, www.technet.oracle.com adresinden ürünlerine erişimi sağlıyor. Bu yıl içinde Orta Doğu Teknik Üniversitesi'nde Oracle Applications'ın ders olarak verilmeye başlandığını kaydeden Kohen, Boğaziçi, Yeditepe ve Galatasaray Üniversiteleri'nde de ürünün test aşamasında olduğunu ve kısa zamanda ders programına dahil olacağını açıkladı. Donanım seçimine genellikle üniversitelerin karar verdiğini belirten Kohen, bu konuda çoğunlukla Sun Microsystems ile çalıştıklarını ifade etti. Ürünleri üniversitelere ulaştırmadan önce, okul bünyesinden seçilen bir kişiye ürünün ücretsiz olarak eğitimini verdiklerini vurgulayan Kohen, ayrıca öğretim üyelerine de eğitim verdiklerini bildirdi. Kohen, Oracle teknolojilerini kullanan üniversitelerin, ürünleri istedikleri sayıda öğrenciye lisanslayabileceklerini de sözlerine ekledi.

Hintli yazılımcılar Türkiye'deydi

Son 5 yıl içerisinde bilgisayar yazılımı ve ilgili hizmetlerin ortalama yıllık büyüme hızı Amerikan doları bazında yüzde 53 olan Hindistan'da, şu anda 400 adet yazılımevi bulunuyor.

Geçtiğimiz günlerde Türkiye'yi ziyaret eden birçok Hintli yazılım şirketi, Hindistan'ın yazılım ve elektronik endüstrisindeki durumu hakkında bilgi verdi. ESC (Electronics and Computer Software) ve bu organizasyona bağlı üye şirketler, Türkiye'de buldukları süre içerisinde ülkelerinde bu konuyla ilgili yapılan yatırımları anlatırken, kendi şirketleri hakkında bilgi verdiler.

Hindistan Ticaret Bakanlığı'nın sponsor olduğu ESC, üye şirketlerin yabancı şirketlerle ortaklıklar ve birliktelik-



Hindistan yazılım şirketlerinden Türkiye'ye gelen ziyaretçiler, Türkiye ile Hindistan arasındaki mesafenin diğer ülkelere oranla kısa olmasının avantajını kullanmak istediklerini ve iki ülkenin birlikte büyük projelere imza atabileceklerini belirttiler.

ler kurmalarını sağlıyor. Dünyaya çapındaki konuyla ilgili tüm sergi ve konferanslara katılan ESC, denizaşırı ülkelere pazar araştırmaları da yapıyor.

Son 5 yıl içerisinde bilgisayar yazılımı ve ilgili hizmetlerin ortalama yıllık büyüme hızı Amerikan doları bazında yüzde 53 olan Hindistan'da şu an-

da 400 adet yazılımevi bulunuyor.

Bilim ve teknik adam kaynağı açısından üçüncü büyük ülke olarak değerlendirilen Hindistan, hemen herkesin İngilizce konuşmasıyla da dikkat çekiyor. Özellikle kaliteli ürün ve hizmetleri birçok ülkeye oranla çok daha ucuza sunduğu belirtilen Hintli yazılım şirketleri, geçen sene içerisinde 3 milyar 317 milyon dolar ihracat gerçekleştirdiler. Bugün 4 bin imalat ve 1500 ihracat şirketi olan Hindistan Elektronik ve Yazılım Endüstrisi, şimdiden birçok ülkeyi geride bırakmış durumda.

Microsoft Bayi Ödülleri '98

Bilginç

Bilgisayar Eğitim ve Danışmanlık Hiz. Ltd. Şti.

1998 yılında göstermiş olduğu üstün performansla, Microsoft'un en başarılı bayileri arasında yer alarak **Yılın CTEC Merkezi Ödülü**'nü almaya hak kazanmıştır.

Başarisından dolayı tebrik eder, Türkiye'nin bilgisayarlaşma sürecine katkılarının devam etmesini dileriz.

Süreyya Cillv

Süreyya Cillv

Microsoft Türkiye Genel Müdürü

Microsoft

TELEGRAF YOLU

Murat Bayraktar/Netron

Programcı soruyor:
Unix vs. NT? - 1

Merhabalar, bu sayıdan itibaren herkesin merak ettiği, cevabı çok belli olmayan bir soruya cevap vermeye çalışacağız. Unix sistemleri ile NT sistemlerini mimari, platform ve uygulama geliştirme tekniği açısından karşılaştıracacağız. Daha ileri tarihli yazılarımızda ise, NT 2000 Server'ın getirdiği yeni teknolojilerden de söz edeceğiz. (NT 2000 Server herkesin merakla neye benzediğini merak ettiği birşey biliyorum. Yakın zamanda zamanımız ve yerimiz olursa sizlerden gelen sorulara elimden geldiğince cevap vermeye de çalışacağım). Bu sayede uygun çözüm arayan bilişim sektöründeki yöneticilerimizin doğru iş için doğru çözümü seçmelerinde yardımcı olacağımıza da inanıyorum.

Unix (Bu yazıda tüm Unix türevlerinden tek bir işletim sistemi gibi söz edeceğiz) bilgisayar ortamlarımızda yıllardır kullanılan, güvenilirliği kanıtlanmış bir uygulama geliştirme platformu. Mimarisi ise yıllardır kullanılması, üniversitelerde ders olarak okutulması, Linux ya da FreeBSD gibi uyarlamalarının bedava dağıtılması sonucu yazılım geliştiriciler tarafından uzun zamandır biliniyor. Öte yandan Windows NT mimarisi ise, bu kadar çok tanınmıyor. Bu yüzden gelin, önce sistemlerimizin mimarilerini karşılaştıralım.

Kernel

Windows NT Executive uygulamalara ve diğer yazılımlara sistem servisleri sunan bir çekirdek. Bu açıdan bakıldığında Unix kernel'larına benzetilebilir. Öte yandan genelde Unix sistemlerinde olmayan bazı bileşenler de içeriyor. En önemli fark ise NT'de HAL⁽¹⁾ (Hardware Abstraction Layer) tabakasının olması. HAL donanıma özel bir tabaka. Intel, Alpha gibi uyarlamaları uygulamaların, üzerinde çalıştıkları bilgisayarın donanımından soyutlanmasını sağlıyor. Bu sayede uygulamalar herhangi bir PC kaynağına gereksinim duydukları anda, bu isteklerini NT işletim sistemine söylemek zorundalar. Böylece eğer bir uygulama hatalı bir şekilde sistemi kilitletecek bir operasyon yapmaya çalışırsa, HAL'ı yok sayarak doğrudan donanıma ulaşamadığından, sistemi kilitlemesi de mümkün olmuyor. Tam tersine, bu tip uygulamaları, Dr. Watson otomatik olarak durdurarak tüm işletim sisteminin kilitlenmesini engelliyor. NT'de bilgisayar kaynaklarına (Bellek, CPU, ekran hafızası vs.gibi) diğer sistemlerde olduğu gibi C, Pascal gibi dillerle kolayca erişmek mümkün olmadığından, uygulamaların sistemi kilitlemeleri de mümkün değil (DOS'ta çalışan Doom oyununu Windows NT'de neden oynayamadığımızı sanırım daha iyi anlaşıldı).

Hafıza yönetimi

Windows NT VMM (Sanal Hafıza Yöneticisi), işletim sistemi ve uygulamaların ihtiyacı olan hafızayı onlara sanal olarak sunan bir yönetici. Windows NT 4.0 sistemleri 4 GB bellek adresleyebiliyor ve bunun 3 GB'ını uygulamalara sunabiliyor (Windows 2000 Server'ın Alpha uyarlaması ise 264 MB bellek adresleyebilecek). Uygulamaların ise sanal bir hafıza bölgesi içinde çalıştığını söylemek mümkün. Bazı durumlarda fiziksel hafıza yetersizse, Windows NT uygulamaların atıl duran kodlarını disk üzerindeki bir dosyaya yazarak hafızada yeni boş bölgeler de açabiliyor. Benzer bir hafıza yönetimini Unix sistemlerinde de görmemiz mümkün.

Aygıt yöneticileri (Device Drivers)

Windows NT aygıt yöneticileri çekirdeğin bir parçası olarak çalışıyorlar ve herhangi bir çekirdek rutinini çağırma hakkına sahipler. Bu yaklaşım Unix driver'larının da kullandığı bir teknik. NT driver'larının aynı zamanda çok katmanlı bir çalışma şekline de sahip olduklarını söylemek mümkün. Buna örnek olarak, windows makinemizden ağdaki bir kaynağa bağlanmaya çalıştığımızı düşünelim. Böyle bir istek karşısında uygulama isteğini belirtmek için bir giriş/çıkış driver'ına çağrı yapar. Windows'un ağ yönlendiricisi (Redirector) bileşeni ise çağrıyı alır, lokal disk yerine ağ kaynağından verileri okur ve uygulamaya geri döner. Bu mekanizmadan ise, giriş/çıkış driver'ının ya da uygulamanın haberdar olması bile gerekmez.

Öte yandan USB cihazları gibi cihazlar dışındaki device driver'lar NT açılırken yüklenirler. Çoğu Unix varyantında ise driver'ların dinamik olarak yüklenip geri alınabildiğini biliyoruz. Bazı Unix'lerde ise aygıt yöneticilerinin aktif olması için çekirdeğe entegre olmaları gerekir ki çekirdeği bu durumlarda yeniden derlemek bile gerekebilir.

Haftaya makalemizin devamında görüşmek üzere hoşçakalın. Herkese sorunsuz günler diliyorum. E-postalarınızı bekliyorum.

⁽¹⁾ Geçen haftalarda vefat eden ünlü yönetmen Stanley Kubrick'i de HAL ismi geçmiştik saygıyla analım.

murat.bayraktar@netron.com.tr

Wall Street'in arkasındaki donanım desteği bir Türk şirketinden

ASLI EVREN

'Bir değişimin hikayesi...' diye başlıyor Promin Grup'un tanıtım dosyası. 1986 yılında kolları sıvayan Promin Bilgi İşlem San.Tic.Ltd.Şti., Microsoft'un Türkiye'deki yapılanmasını takiben 1993 yılında "Çözüm Sağlayıcı" adı altında ve 1995 yılından itibaren de CTEC (Certified Technical Education Center) Teknik Eğitim Merkezi olarak hizmet veriyor. Şirketin Yönetim Kurulu Başkanı Cengiz Ünver, 1995 yılının Haziran ayında 2.5 yıl süren bir girişim savaşının ardından Amerika'nın New York ve New Jersey eyaletleri başta olmak üzere kendilerini kanıtladıklarını ve dünyanın sayılı şirketlerinin kilit projelerinde başarıyla yer aldıklarını söylüyor.

İşe başladıkları dönemde donanımın daha önde olduğunu belirten Ünver, her zaman için farklı bir mantıkları olduğunu söyleyerek şunları ekliyor: "Öyle bir şey kuralım ki insanlara çözüm getirelim dedik. Şu anda bütün dünyanın döndüğü dijital sinir sistemi denilen bir mantık, şirketlerin altyapısını ve omurgasını oluşturan bir sayısal ağ var. Bunun üzerinde muhasebeler çalışıyor, yazılı sistemler çalışıyor, verileri düzgün bir yere toplamaya çalışıyorlar. O dönemde bunları tarif edememekle birlikte öyle bir ekip olsun ki insanlara komple çözüm götürsün düşüncesindeydik. Bilgi düzeyimizin yüksek olduğunun burada farkında değildik, yurtdışına çıkınca anladık."

Amerika'da Türk başarısı

Promin'in Amerika'da bir şirket kurma düşüncesini birçok kişi ciddiye almamış. Başarılı olamayacaklarını düşünmüşler. Ünver, "Kendimizi, alabalıklara benzetiyorum, akıntı yönüne değil de tam tersine hareket ediyorduk gibi geliyor. Kimse başarılı olabileceğimizi düşünmüyordu. Ancak biz gördük ki ticaretin merkezi olan New York bizim gibi insanlara çok gereksinim duyuyor. BT sektöründe yaklaşık 350 bin insan açığı var. Orada

bitirdiğimiz birçok proje var. Örneğin, New York borsasında işlem gören en büyük üç şirketten biri olan Quick & Reilly bir grup oluşturmuş ve Wall Street'teki merkezlerinden 118 sight'ına kendi öngördükleri programları dağıtmak istiyorlardı. Aylardır bu işi yapamamışlar, birçok para harcamışlar, bize yapıp yapamayacağımızı sordular. Biz de yapabileceğimizi söyledik. Bize 45 gün süre verdiler. Biz 1.5 günde işi tamamladık, adamları çağırdık, daha önce neden yapamadıklarını, sorunlarının ne olduğunu anlattık. Bu şekilde çalışıyor diye gösterdik, çok memnun kaldılar ancak o birimde çalışan altı kişiden dördünü boşuna para veriyoruz diye işten çıkardılar."

Promin'in Amerika'daki projeleri bununla kalmıyor. Ünver, diğerlerini de şöyle anlatıyor: "Amerikan şirketlerinin bile girmek için sırada bekledikleri AT&T, U.S. Clearing, Quick&Reilly gibi büyük şirketlerin listelerini altüst ederek on-

Promin Bilgi İşlem Yönetim Kurulu Başkanı Cengiz Ünver, dünyanın sayılı şirketlerinin kilit projelerinde başarıyla yer aldıklarını söylüyor.



lara sunduğumuz çözümlerle güvenlerini ve takdirlerini kazandık. AT&T'nin web sayfasında kullanılan ActiveX dosyalarına kadar tasarladık. Yani en üst noktalara kadar gittik. Info Technologies'in geniş alan açtığını kurduk, sorunsuz bir şekilde çalışıyor. Buradaki birikimlerimiz hiç de öyle küçümenecek seviyede değil. Ayrıca, Feinberg&Dee Feinberg (avukatlık şirketi), Info Technologies Inc. gibi alanlarında Amerika'nın sayılı şirketlerinin de danışmanlığını ve sistem kuruluşlarını gerçekleştirdik. Promin olarak başarılarımızı kendi insanımıza mal ederek onların girişimci ruhlarını harekete geçirmek istedik. Gelecek milenyumda adımızdan gururla ve daha sık bahsettirmek için, bizlerin görüşüne uyacak olan



Amerika'da da kurulu bir ofisleri bulunan Ankaralı Promin Grup, Amerika'da büyük şirketlere sistem desteği veriyor.

genç beyinlerin yurtdışında çalışarak BT dünyasında daha verimli olabilmeleri amacıyla, proje bazında, danışmanlarımızı Amerika'daki büyük şirketlere yerleştirmeye başladık. Bu insanların Bell Core, Merc, AT&T, Paine&Webber gibi dev kuruluşlarda kazanacakları tecrübe ve finansal imkanları yurdumuza taşımalarında öncü olmanın gururunu da yaşıyoruz. Türk şirketleri olarak hep başka şeylerin arkasına sığınıp mazeret uyduruyoruz. Birilerinin bunu başlatması gerekiyor-

du ve biz bunu başlattık, yapıyoruz, çok da güzel gidiyor. Denemek isteyen varsa buyursun gelsin biz buradayız."

Türkiye'de neler yapılıyor?

Promin, eğitime büyük önem veriyor. Donanımdan çok, donanımı kullanmanın öğrenilmesinin önemli olduğu, altyapıyı kontrol eden kişinin yetiştirilmesi gereği Promin'i eğitime yönlendirmiş. 6 katlı binalarının büyük bir kesimi eğitime ayrılmış durumda. Bu binada komple yazılım, sistem destek, eğitim ve danışmanlık hizmetleri veriliyor. Microsoft'un İç Anadolu Bölgesindeki etkinliğinin yüzde 82'sini Promin gerçekleştiriyor.

Ünver yaptıklarını şöyle anlatıyor: "Buraya sanal üniver-

site diyoruz. İnsanlara bunu üniversite üstü bir yapı olarak gösterdik ve kabul ettirdik. Çok kilit büyük şirketlerin merkezi bilgisayar sistemleri üzerine istedikleri özel yazılımları yazıyoruz. Oracle, Novell ve Microsoft'un uluslararası sınavlarını yapıyoruz. Yaptığımız işin adı değişim mühendisliği. Türkiye'de şirket yapılarını da düzenleyebiliyoruz. Bünyemizde ekonomistler, iktisatçılar, istatistikçiler var. Yapının kişisel ve sektörel bazda analizini yapıyoruz. Dünya genelinde bütün şirketler bunu istiyor, şirketler çok uluslu veya çok merkezli şirketlere dönüşüyor. Bizi tutan şirketler, önce bizi inceleyin diyor. Dayak yemeyen kimse sizinle çalışma ihtiyacı duyuyor. Koçsistem'le yaklaşık 6 senedir bayi anlaşmasıyla başlayıp çözüm ortaklığına giden güzel beraberliğimiz artan bir ivmeyle devam ediyor. Meteksan ve IBM gibi şirketlerle de aynı şekilde çalışıyoruz. Kamuda ise çalıştığımız ve eğitim verdiğimiz yer sayısı çok fazla. Kara Kuvvetleri Komutanlığı, Maliye Bakanlığı, Adalet Bakanlığı, Adli Sicil, Emniyet Genel Müdürlüğü, Halk Bankası, Ziraat Bankası bunlardan sadece birkaçı."

Ünver sektöre bir de mesaj veriyor: "Sektörümüz Türkiye'de sadece birbirimizi eğitime yönlendirmiş. 6 katlı binalarının büyük bir kesimi eğitime ayrılmış durumda. Bu binada komple yazılım, sistem destek, eğitim ve danışmanlık hizmetleri veriliyor. Microsoft'un İç Anadolu Bölgesindeki etkinliğinin yüzde 82'sini Promin gerçekleştiriyor. Ünver yaptıklarını şöyle anlatıyor: "Buraya sanal üniver-

Mega İnsan Hakları Projesi uygulamaya geçemiyor

TUĞBA ÇINAR

Bazı kamu projelerinde 2000 yılı sorunu nedeniyle durgunluk yaşandığı ve geçici bütçe uygulamasının da projeleri oldukça etkilediği belirtiliyor. Adli Sicil ve İstatistik Genel Müdürlüğü'nün Mega İnsan Hakları Projesi de bu projelere örnek olarak gösteriliyor. Projenin uygulamaya geçmediğini belirten Adli Sicil ve İstatistik Genel Müdürlüğü yetkilileri, "Uygulamaya geçme ihtimali de zor görünüyor" dediler. 2000 yılı sorununa ağırlık verdiklerini kaydeden yetkililer, MERNİS Projesi'nin gecikmesinin de projelerini etkilediğini ifade ediyorlar.

Proje, adaleti internet'e taşıyacak

Adli Sicil ve İstatistik Genel Müdürlüğü'nün Mega İnsan Hakları Projesi, geçici bütçe uygulaması ve 2000 yılı sorunu nedeniyle uygulamaya geçemedi. Adaleti internet'e taşıyacak olan projenin hayata geçmesiyle, vatandaş, avukat ve savcılar elektronik ortamda internet aracılığı ile dava açabilecek, savcılar da aynı şekilde iddianame gönderebilecek ve elektronik ortamda dava açanlar, çok kısa sürede duruşmanın yerini, zamanını öğrenebilecekler. Yetkililer projenin uygulamaya geçme olasılığının 'zor' olduğunu kaydettiler. Adli Sicil Projesi'ne de değinen yetkililer, 104 yerde aynı anda 260 ekrandan, sabıka sorgusu yapılabildiğini belirterek şu bilgileri verdiler:

"1998 sonu itibarıyla yatırım tamamlandı ve Güneydoğu Anadolu'daki 25 ile alınan bilgisayarlar, altyapı, kesintisiz güç kaynağı dahil olmak üzere kuruldu ve Genel Müdürlüğümüze çevrim içi bağlantılı hale getirildi. Şu anda Adli Sicil Projesi kapsamında 104 yere ulaşıldı, burada 260 ekrandan aynı anda sabıka sorgusu yapabiliyoruz. Gerekli yatırım iznini aldığımızda bunu diğer ilçelere de yaymayı düşünüyoruz. Ama bugünkü 104 yer iş yoğunluğu bakımından yüzde 85'e yakın sabıka sorgulamasını karşılıyor. Diğer savcılıklar ise faksla haberleşerek aynı bilgi bankasından taze bilgiye erişiyor."

Çalışmalara 1998 ortasında başlandı

2000 yılı sorunu çalışmalarına 1998 yılı Haziran ayında başladıklarını belirten yetkililer, "2000 yılına odaklanmış durumdayız" dediler. Samsun ve Adana gibi büyük bölge merkezlerinin bilgisayarlarını değiştirmeyi düşündüklerini kaydeden yet-

Adli Sicil ve İstatistik Genel Müdürlüğü'nün Mega İnsan Hakları Projesi, geçici bütçe uygulaması ve 2000 yılı sorunu nedeniyle uygulamaya geçemedi. Projenin uygulamaya geçmediğini belirten Adli Sicil ve İstatistik Genel Müdürlüğü yetkilileri, "Uygulamaya geçme ihtimali de zor görünüyor" dediler.

kililer sözlerine şöyle devam ettiler: "Biz de dahil olmak üzere tüm kamu kuruluşları 2000 yılı sorununa ağırlık vermiş durumdadır. Çalışmalara 1998'in Haziran ayında

başladık, envanter çalışması yaptık, donanım ve yazılım açısından yapılacakları belirledik. Adli Sicil'in burada yazılan özgün bir yazılımında 7 adet tarih bilgisi var örneğin.

Onbinlerce satırlık programların gözden geçirilmesi söz konusu. Ancak 1 programcımız var, onunla da ancak 1 yılda biter bu çalışma. Donanım konusunu programa aldık,

en kısa sürede yapılacaktır. Ama hem Adli Sicil, hem Hukuk Tevzi Projesi ve hem savcılıklardaki yazılımlarla ilgili çalışmalarımız programcı ve çözümleyicilerimiz tarafından devam etmektedir. Bütün gayretimizi buna yöneltmiş durumdayız."

Yetkililer ayrıca, internet'te bir web sayfası açtıklarını ve haftalık periyotlarla güncelleme yaptıklarını belirttiler.

RAPORLAMA ve SORGULAMADA KISIR DÖNGÜYE SON!



DISCOVERER 3.1 Starter Pack ile

- İnternet üzerinden sorgulama
 - Farklı veritabanlarına erişim
 - Hem operasyonel veritabanlarından hem de veri ambarlarından raporlama
 - Esnek ve çok boyutlu sorgulama
- avantajlarına kavuşabilirsiniz.*

Discoverer Starter Pack (1 Admin.+ 9 Kullanıcı Lisansı)

Liste Fiyatı: \$13.700

Kampanya Fiyatı
\$5.600

• Kampanya 14 Mayıs 1999 tarihine kadar geçerlidir.

16 Nisan 1999 İstanbul | 28 Nisan 1999 Ankara | 04 Mayıs 1999 İstanbul

Daha fazla bilgi almak, sipariş vermek ve Discoverer tanıtım günlerine kayıt yaptırmak için **Oracle ücretsiz destek hattını** arayınız.

Tel: 00800 353 900 15 - Fax: 00800 353 900 16
Email: tr_dmd@ie.oracle.com



ORACLE®

İSTANBUL Tel: 0212-285 29 50 Faks: 0212-285 28 78
ANKARA Tel: 0312-446 75 75 Faks: 0312- 446 65 00
Doğrudan Pazarlama Birimi Tel: 00 800 353 900 14/15
Faks: 00 800 353 900 16 http://www.oracle.com.tr

İş yönetiminde, tahminlerin yerini rasyonel süreçler alıyor

MAHİR AŞUT

IBM Türk, 23 Mart tarihinde iş dünyasına yönelik bir "Business Intelligence" semineri düzenledi.

Toplantıya konuşmacı olarak katılan **IBM EMEA Bölgesi Business Intelligence Satış Müdürü Philippe Martin**, ticari yazılımlar tarafından üretilen muhasebe, satış, stok, fatura

vb. ham iş bilgisinin, anlamlı raporlar ve karar vericilere yardımcı olacak araçlar haline dönüşmesini ifade eden süreçler konusunda bilgi verdi.

Veri tabanı, tedarik zinciri yönetimi gibi uygulamaları olan bu sürecin başlangıcında, farklı veri tabanı yapılarında dağınık biçimde duran ham veriler, anlamlı sonuçlar üretilebilecek bir veri tabanı yapısında birleştiriliyor. Birleştirme sürecini takiben, bu

veriler arasında gerekli bağlantılar BT departmanı tarafından kuruluyor ve son kullanıcıya bir anlam ifade etmeyen veri tabanı isimleri, anlamlı hale getiriliyor.

Business Objects yazılımını kullanan uç kullanıcı, kendisine sunulan bu tümleşik veriler arasından dilediği raporları ve tabloları kolayca üretebiliyor.

Ayrıca, BT departman desteği ge-

rekmeden, son kullanıcı tarafından üretilen bu raporlar, istenildiği kadar derinleştirilebiliyor ve zenginleştirilebiliyor.

Business Objects'ın dışında IBM, DB2 Universal Database, Intelligent Miner, Visual Warehouse, MQSeries, Essbase gibi yazılımlardan oluşan geniş ürün yelpazesi ile Business Intelligence alanında gereksinim duyulan tüm süreçleri kapsıyor ve IBM Global

Services birimi ile de DecisionEdge gibi servislerle doğrudan son kullanıcıya hizmet götürebiliyor.

Bu uygulamaların, kullanıldığı alanlarda hızlı bir yatırım geri dönüşü sağladığı ve tahmin yerine gerçek verilerden hareket edilebilmesi dolayısıyla da işletmelerin karlıklarında büyük artışlar sağladığı da Philippe Martin tarafından verilen bilgiler arasında.

AVERY® OFİS ÜRÜNLERİ



Kullandığınız tüm bilgisayar programlarında kodlarınızı bulabileceğiniz, böylece sayfa ayarı yapmayacağınız.

- Microsoft
- Lotus
- Borland v.b.

Yazıcınız ve Fotokopi makinanızla dost;

- HP
- Canon
- Xerox v.b.

Avery

- Laser
- Inkjet
- Fotokopi Etiketleri

Hızlı Sonuç, Kolay çözüm



Türkiye Distribütörü
Makro
bilgi işlem sistemleri a.ş.

beyaz karanfil sk. 1/2 acıbadem
81010 kodköy-istanbul
tel: (+90) (216) 327 65 55
fax: (+90) (216) 326 80 38
http: www.makro.com.tr
e-mail: makro@makro.com.tr



Paul Baan "Baan Business Systems olarak yaklaşık 3 senedir süren yatırımlarımızın meyvelerini toplamaya başladık" diyerek pazardaki memnuniyetini dile getirdi.

Paul Baan:
"Yatırımlarımızın meyvelerini topluyoruz"

Baan Türkiye, ERP yatırımlarının sonuçlarını almaya başladı. Geçtiğimiz günlerde Baan Business Systems'i Türkiye'yi ziyarete gelen Baan Başkanı Paul Baan, geçen 3 senelik süre içinde müşteri portföyünü geliştirerek, tüm ürün bilgilerini Türkiye'ye aktardıklarını ve artık bu birikimin sonuçlarını almaya başladıklarını belirtti.

Türkiye'deki yerel pazarı ve yerel rekabeti Baan Business Systems'in çok iyi tanıdığını belirten Paul Baan, şu anda yaklaşık 30 tane devamlı çalıştıkları müşterileri olduğunu söyledi. Orta büyüklükteki şirketlere tamamen endüstri çözümleri sunduklarını, bunu da Dynamic Enterprise Modelling (dinamik kurumsal modelleme) teknolojisi ile gerçekleştirdiklerini belirtti. ERP'nin üzerinde bir ürün yaratmaya çalıştıklarına değinen Baan, ilk olarak çözümlerinin tüm uç kullanıcılar (front end application) tarafından kullanılmasını sağladıklarını söyledi. İnternet ve intranetin de şirketler için giderek öneminin arttığına dikkat çeken Baan, şirket olarak bir adım daha ileri atarak ERP ağını genişletip, kendilerinin de İnternet için yatırımlara başladıklarını açıkladı.

Satışlarını Oracle ve SAP'den farklı olarak kanal kullanmadan doğrudan müşteriye yaptıklarını ve müşteri memnuniyetine çok önem verdiklerini belirten Paul Baan, geçtiğimiz sene içerisinde Türkiye'de dünyaya oranla daha fazla gelişme kaydettiklerini söyledi.

BİLGİSAYARINIZ CAREPAQ KORUMASINDA



COMPAQ

CarePaq, 3 yıl süreli güvence.

Türkiye'nin en iyi "Satış Sonrası Hizmet" ağına sahip olan Compaq, bilgisayarınızın garanti süresini 3 yıla uzatıyor!

Üstelik CarePaq güvencesi 1 Ocak 1998 tarihinden itibaren satın almış olduğunuz tüm ürünler için de aynı fiyatlarla geçerli.

CarePaq güvencesi, Intel® işlemcili Armada 1500 ve Armada 1700 dizüstü bilgisayarların yıllık parça ve işçilik dahil garantilerini aynı şartlarla 2 yıl daha uzatıyor. DeskPro ve Professional Workstation bilgisayarların 1 yıl yerinde, artı 2 yıl parça dahil garantileri; CarePaq güvencesiyle 3 yıl yerinde, parça ve işçilik dahil garanti olarak geliştirilebiliyor. Bu bilgisayarlara bağlı monitörlerin 1 yıllık garantileri de 3 yıl oluyor.

Müşteri yerinde garanti hizmeti İstanbul, Ankara, İzmir, Adana, Antalya ve Bursa'da bulunan servis merkezlerince verilmektedir.

CAREPAQ FORMU

Bu kampanyadan yararlanmak için lütfen bu formu 30 Nisan 1999 tarihine kadar aşağıda belirtilen numaraya fakslayınız.

Model:

Seri no:

Satın alım tarihi:

Satın alım yeri:

Fatih Senyüz
Tel: 0216 391 84 30 - 181
Faks: 0216 391 18 28
e-posta: fatih.senyuz@compaq.com

COMPAQ



Intel® Pentium® II işlemcili Armada 1500 ve 1700 serisi taşınabilir bilgisayarlar için CarePaq: \$189+KDV



Intel® Pentium® II işlemcili DeskPro EP ve EN serisi bilgisayarlar için CarePaq: \$169+KDV



pentium® II

Intel, Intel Inside Logosu ve Pentium Intel Corporation'ın tescilli markaları ve MMX ticari markasıdır.

Apple/Bilkom ihale dışı mı kalacak?

DİDEM TÜNEL

BDE donanım ihalesi şartnamesinde, teklif edilecek donanımın mevcut Intel tabanlı donanımla uyumlu olması ve bu şartın ayrıca bir yazılım ya da donanım olmaksızın yerine getirilmesi isteniyor. Apple/Bilkom'un bir ara yazılımla birlikte sunacağı donanım eğer bu maddeye aykırı kabul edilirse, Apple/Bilkom daha baştan yarış dışı bırakılmış oluyor.

Geçtiğimiz günlerde çıkan donanım ihalesi şartnamesindeki uyumlulukla ilgili bir madde tartışmalara sebep oluyor. Şartnamenin "Specification Comparison" (Spesifikasyon Karşılaştırması) bölümünün 190'uncu sayfasında yer alan genel spesifikasyonlar maddesi şöyle:

Teklif sahibi tarafından önerilecek tüm yazılım ve donanımın Milli Eğitim Bakanlığı'nda kullanılmakta olan teknolojiyle tam olarak uyumlu ve karşılıklı işletilebilir olması gerekmektedir. İlgili uyumluluk ve karşılıklı işletilebilirliğin ek donanım veya yazılımla sağlanması kabul edilmeyecektir.

Bakanlığın şu anki teknolojsi şu şekildedir: Bakanlığın okulları ve iç-hizmet eğitim merkezleri Intel tabanlı bilgisayarlar, uygulama yazılımları, yönetim ve eğitim yazılımlarıyla donanmış durumdadır. Önerilen bilgisayarlar, bakanlığın bilgisayarlarıyla iletişim kurma, veri alıp ve verme ve şu anda bakanlıkta kullanılan yazılımı çalıştırabilme özelliğine sahip olmalıdır. (Sadece uyumlu olmayan Türkçe fontlarla çalışanlar kabul edilmeyecektir.)



Apple/Bilkom Genel Müdürü Tijen Mergen, maddeye açıklık getirilmesi için bakanlığa müracaat ettiklerini ve yanıt beklediklerini söylüyor.

Bu madde ile birlikte gündeme gelen soru Intel tabanlı olmayan sistemlerin ihaleye girip giremeyeceği oldu. Maddede teklif edilecek donanımın sadece Intel tabanlı olmasına yönelik bir ibare yer almıyor. Ancak uyumluluğun ek donanım veya yazılımla sağlanmasının kabul edilmeyeceği bildiriliyor. Madde, bakanlık tarafından daha açık şekilde ifade edilene dek Apple/Bilkom'un ihaleye vereceği teklifin geçerliliği şüpheli görünüyor. **Apple/Bilkom Genel Müdürü Tijen Mergen**, maddeye açıklık getirilmesi için bakanlığa müracaat ettiklerini ve yanıt beklediklerini söylüyor.

Ağustos ayı sonunda yapılan bir toplantıda bu maddenin çıkarılacağı söylenildiğini belirten Tijen Mergen, şartnamenin son halinde böyle bir düzeltmeye rastlanmadığını belirtiyor. Mergen, "Biz uyumluluğu sağlayabiliyoruz ama bunu ilave bir yazılımla sağlayabiliyoruz. Bu yazılım kabul edilmeyecekse otomatik olarak dışarıda kalıyoruz" diyor. Apple/Bilkom mevcut sistemle uyumluluğu sağlayabilecek bir teklifte

bulunabiliyor, ancak Mac sistemlerinde uyumluluk, ilave bir yazılımla mümkün. Tijen Mergen'e göre madde iki şekilde yorumlanabilir. Birinci olasılıkta, ilave yazılımın baştan verilmesi ve donanım maliyetine dahil olması durumunda teklif kabul görebilir. Aksi halde madde ihaleyi Intel ve Windows ortamı dışındakilere kapamış oluyor. Apple/Bilkom, teklifinde donanımları ilave yazılımla sunmaya hazır görülüyor. Zira Apple'in Türkiye eğitim pazarından

beklentisi oldukça yüksek.

İki senedir yürüttüğü faaliyetlerle eğitim sektöründe var olmak istediğini ispatlayan Apple/Bilkom ihaleye Apple ile ortak girmeyi planlıyor. Apple dünya çapında eğitim pazarının en güçlü oyuncusu. Apple için Avrupa'daki en önemli ülkenin Türkiye olduğunu söyleyen Tijen Mergen sözlerine şöyle devam ediyor: "Dünya'da eğitim pazarında Apple'in yüzde 40 civarında payı var. Buna en yakın IBM'in payı

ise yüzde 17. Dünyada eğitim için ürün geliştiren tek şirketiz. Böyle bir şirketin Türkiye için bu kadar önemli olan, geleceğin nesilleri için de önemli olmaya devam edecek bir projede yer almaması mümkün değil. Onun için ihalede var olmak için elimizden gelen her şeyi yapıyoruz. Projenin bu pilot bacağına yer almak için de elimizden geleni yapacağız." Apple/Bilkom'un ihaledeki bu maddeye takılıp takılmayacağını zaman gösterecek.

Standart fiyat, full aksesuar.

Network üzerindeki PC'leri uzaktan açıp, kapamak

Empa hizmetiyle Intel güvencesine sahip olmak

Uzaktan back-up almak

Uzaktan yeni sistem yüklemek

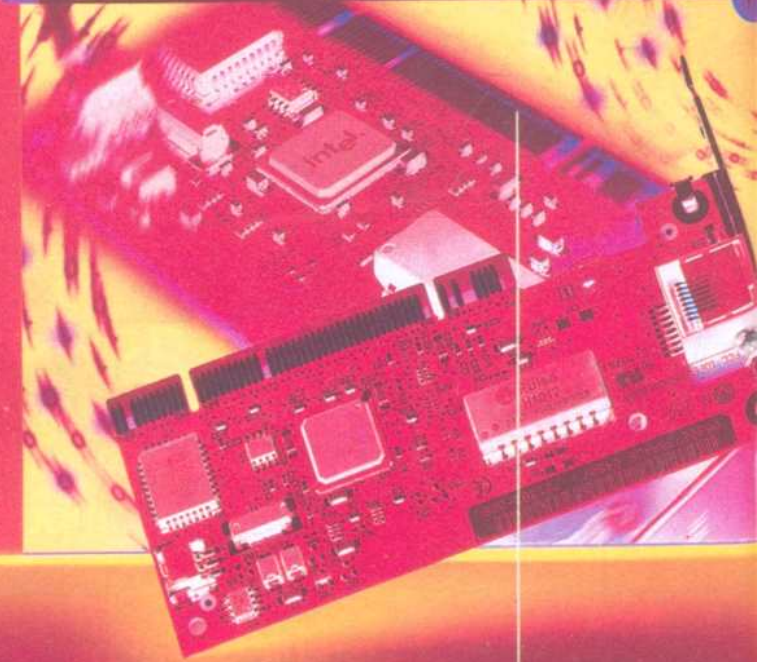
Uzaktan PC ayarlarını değiştirmek

PC'lerin uzaktan software hatalarını gidermek

Kritik uygulamalarda trafik önceliği sağlamak

- Reduce support costs with advanced management capabilities
- Widespread compatibility through standards-based networking
- Improve network response time through industry leading performance

Intel PRO/100+ Management Adapter
Fast, Manageable 10/100 Network Connection



HP'nin ayrılması Türkiye'ye de yansiyacak...

Geçtiğimiz hafta ölçümleme ve bilişim sektörlerinde faaliyet gösterecek iki ayrı şirket olarak çalışmalarına devam edeceğini açıklayan Hewlett Packard, 2000 yılının ilk altı ayına kadar bu ayrımı gerçekleştirmeyi hedefliyor. Bu konuda henüz resmi bir bildiri almayan HP Türkiye'de de aynı ayrımın yaşanacağı öğrenildi.

BELİZ KUDAT

Geçtiğimiz hafta, ölçümleme ve test bölümlerini ayırarak, iki ayrı şirket halinde faaliyetlerini yürüteceğini açıklayan Hewlett Packard'ın bu organizasyon değişikliğini Türkiye'de de uygula-

yacağı belirtildi. HP Türkiye'nin yeni oluşumu tümüyle desteklediği de bildirildi.

HP'nin iki ayrı şirket olarak çalışmalarına devam edeceğini açıklamasının Hewlett Packard Türkiye'yi nasıl etkileyeceği ve Türkiye'deki organizasyonun nasıl şekilleneceği konusunda bilgi aldığımız HP Türkiye Genel Müdürü Aysel

Özal, şirket yapısındaki bu değişikliğe test-ölçümleme ve bilişim bölümlerinin, kendi alanlarına daha etkin odaklanmaları amacıyla gidildiğini kaydetti. Gerek Türkiye HP ailesi gerekse kişisel olarak, bu hareketin doğruluğuna gönülden inandıklarını ifade eden Özal, böyle bir kararın verilmesinin birtakım maliyet artışlarına yol açacağı-



HP Türkiye Genel Müdürü Aysel Özal, şirket yapısındaki bu değişikliğe, bölümlerin kendi alanlarına daha etkin odaklanmaları amacıyla gidildiğini kaydetti.

nı, ancak iyi bir organizasyon kurabilmek için bu durumun kaçınılmaz olduğunu sözlerine ekledi. Bir markayı yeniden yaratmanın çok zor olduğunu, HP'nin birtakım kaynakları ortak kullanan bir şirket yapısı içinde olduğu için tüm dünyada ofisler kurulmasının yüksek maliyetlere yol açacağını da söyleyen Özal, ayrılma ile pazarda daha hızlı bir şekilde rekabet edebileceklerini ifade etti. HP'nin 47 milyar dolarlık bir şirket olduğuna dikkat çeken Özal, bunun yüzde 83'lük kısmının bilgisayar ve çevre ürünlerinden geldiğini, bu yüzden daha önce, önceliğin bilişim tarafına tanındığını belirtti. Özal, ayrılmadan sonra, ölçümleme-test bölümünün pazarda daha güçlü bir yapıya sahip olacağını da iddia etti.

Bu ayrımın dünya çapında 2000 yılının ilk altı ayına kadar tümüyle gerçekleşmesini bekleyen HP, şirketlerin kurulması ve markaların ortaya çıkmasını uzun bir süreçte oluşturmayı düşünüyor. Ayrım işlemlerinin başlatılması için HP Türkiye'ye henüz resmi bir açıklama yapmayan Hewlett Packard'ın, diğer dünya ülkelerindeki Hewlett Packard şirketleri içinde hala bir açıklama yapmadığı belirtildi.

1999'da Ankara'da agresif olmayacağız

Türkiye'nin dinamiği ve iş potansiyelini göz önüne alınca, Türkiye'de ayrı bir ölçümleme şirketinin kurulmasının kaçınılmaz olduğunu söyleyen Özal, Hewlett Packard yöneticilerden aldığı duyuruların da bu yönde olduğunu kaydetti. HP Türkiye ölçümleme merkezinin, daha çok savunma sektörü ile çalışmasından ötürü Ankara'da bulunduğunu ifade eden Özal, savunma, enerji ve sağlık sektöründe proje bazında faaliyet gösterecek yeni şirketin de, büyük olasılıkla Ankara'da çalışmalarını sürdüreceğini açıkladı. Özal, enerji sektöründe özelleştirmeyle birlikte büyük bir potansiyel oluşacağı yorumunu yaptı.

Özal, Ankara'daki projeleri iş ortakları aracılığıyla gerçekleştirdiklerini belirterek, bu yıldan itibaren Ankara ofisinin gelişimine ağırlık vereceklerini de açıkladı. 1999 yılında Ankara için agresif hedefleri olmayan HP, bu yıl süresince Ankara organizasyonunu geliştirmeyi ve gerekli altyapıyı oluşturmayı planlıyor.

DÜZELTME

BT/haber'in 210. sayısında yayınladığımız "HP'nin içinden yeni bir şirket doğuyor" başlıklı haberde resim altı hatalı yazılmıştır. Fotoğraftaki kişi Hewlett Packard Yönetim Kurulu Başkanı Lewis E. Platt değil, Hewlett Packard Ölçüm Organizasyonu Genel Müdürü ve HP Tepe Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Edward W. Barnholt'dur. Düzeltir, özür dileriz.

AĞ ÜRÜNLERİ



Intel Pro100+Management Adaptor

- Wired for Management (WIM) 2.0 desteği
- Wake On LAN
- DMI 2.0
- Pre-installed Pro/100 Boot Agent (PC'lere uzaktan yükleme ve upgrade yapmasını sağlar)
- Tivoli ve Intel LanDesk Client Manager yazılımı
- ACPI uyumlu (Güç kullanımını azaltır)
- Intel PROSet Utility (Kolay kurulum için Windows programı)
- Yeni Intel 82559 Controller
- Intel Adaptive Teknoloji (Performansın sürekli en üst düzeyde olması için)
- Intel Priority Packet (IEEE 802.1p-Kritik uygulamalarda trafik önceliği sağlar)
- Geriyeye dönük driver uyumluluğu
- Ömür boyu garanti

iANR (Intel Advanced Network Reseller): Bürolink/İstanbul (0212) 216 06 00, Datel/İstanbul (0212) 213 18 00, Master Yazılım/Kayseri (0352) 222 98 16, Tepum/İstanbul (0212) 216 10 60, Uni-Pa/İzmir (0232) 388 91 99
Çözüm Ortakları: Aviva/İstanbul (0212) 287 34 00, Protel/İstanbul (0212) 281 90 60, Self/İstanbul (0212) 280 00 00
Dağıtıcılar (İstanbul): ADK (0212) 213 22 75, Comsis (0212) 213 48 34, Dama (0212) 272 40 06, Medya (0216) 414 13 22, Penta (0212) 288 25 17
Dağıtıcılar (Anadolu): Bilda/Konya (0332) 237 58 08, Botürk/Bursa (0224) 271 38 80, ESPC/Eskişehir (0222) 237 96 35, Güneş/G.Antep (0342) 230 87 50, Intercom/Adana (0322) 458 93 49, Milsoft/Ankara (0312) 440 64 24, Sektör/Antalya (0242) 241 02 62, Set Donanım/İzmir (0232) 422 11 51, VIP/Samsun (0362) 230 88 52

Sürpriz promosyonlarımız için web sayfamıza mutlaka uğrayın! www.empa.com.tr

intel

HER
PARÇA
KALİTE
EMPA

Uzaktan harcadığımız elektriği kontrol etmek

Uzaktan yazılım yüklemek

Wake on LAN teknolojisi

Performansı sürekli en üst seviyede tutmak

Pentium III Xeon'un hedefi, ISS'ler

BELİZ KUDAT

Intel Corporation, yeni işlemcisi Pentium III Xeon'u, dünya ile aynı anda Türkiye'de de piyasaya sürdü. Almanya'daki CeBIT teknoloji fuarında yeni işlemciyi tanıttıktan sonra Türkiye'de de pazara sunduğunu belirten Intel, Pentium III Xeon'ların yüksek seviyeli sunucular ve işstasyonlarına

yönelik olarak tasarlandığını bildirdi. Intel ayrıca, Intel mimarisi tabanlı sunucu ve işstasyonları üzerinden Internet kurulması ile ilgili planlarını da açıkladı. Intel, önümüzdeki yıllarda e-ticaretin yaygınlaşacağını göz önüne alarak, Internet'e yönelik ürünleri pazara sunmaya ağırlık verecek. Pentium III Xeon ailesinin 500 MHz ikinci seviye önbellekli sürümlerini iki, dört, sekiz yollu ve daha

yüksek seviyeli sunucu ve işstasyonları için sunan Intel, 1999 yılının üçüncü çeyrek döneminde ise çift yönlü işstasyonları ve sunucular için ikinci seviye bellekli 550 MHz işlemcisini pazara sunacak.

Compaq'ın ürünlerinde kullandığını açıkladığı; Hewlett Packard, IBM, Siemens ve Silicon Graphics gibi şirketlerin ise yakında kullanacaklarını açıkladıkları Pentium III Xe-

on işlemcisi, Linux, Netware, Solaris, Unixware ve Windows NT gibi işletim sistemleri ile bütünlük bir yapıya sahip. Intel, yeni işlemcinin, seçilebilir seri numarası özelliği ile güvenli bir Internet işlemi sağladığını ve kullanıcılar tarafından kolay takip edilebildiğini kaydetti.

Konu ile ilgili bilgi aldığımız Intel Akdeniz, Orta Doğu ve Afrika Bölgesi Genel Müdürü Jim Thomson,



Intel Akdeniz, Orta Doğu ve Afrika Bölgesi Genel Müdürü Jim Thomson, yeni işlemci Pentium III Xeon'un dünya ile aynı anda Türkiye'de de piyasaya sürüldüğünü, bu işlemcinin, yüksek seviyeli sunucu ve işstasyonlarına yönelik olarak üretildiğini açıkladı.

Pentium III Xeon ürünü ile, yüksek seviyeli sunucu pazarına eğildiklerini bildirdi. Amaçlarının, Intel mimarisi tabanlı sunucu ve işstasyonları üzerinden yapılan Internet erişimini artırmak ve dünya çapında yaygınlaştırmak olduğunu kaydeden Thomson, Türkiye'deki pazarlama stratejilerinin de dünya ile aynı olduğunu ifade etti. Farklı pazarlara Celeron veya Xeon gibi ürünler sunduklarını ifade eden Thomson, bunun nedenini farklı pazarların farklı ürünlere gereksinim duymalarına bağladı. "Önemli olan müşterimiz için gerekli ve en uygun ürün grubunu sunmak" diyen Thomson, 1999 yılı içinde Pentium III Xeon'u daha da geliştireceklerini sözlerine ekledi.

Ana pazarlama stratejilerinin, yeni ürünleri dünyada var oldukları her alanda aynı anda pazara sunmak olduğunu ifade eden Thomson, bu stratejinin nedenini ise, "Teknoloji inanılmaz bir hızla ilerliyor. Farklı ülkelerde değişik zamanlarda ürünlerimizi pazara sunmamız, geç ulaştığımız pazarlarda rakiplerimizin avantaj sağlamasına yol açabilir" şeklinde açıkladı.

Pentium III Xeon'a özellikle yüksek seviyeli sunucu ve işstasyonu ürünleri kullanmak zorunda olan Internet Servis Sağlayıcılar'ın (ISS) büyük ilgi göstereceğini umduklarını söyleyen Thomson, Türkiye'de de bu konuda önemli bir potansiyel olduğunu belirtti. Türkiye'de sürekli olarak yeni ISS'lerin açıldığına dikkat çeken Thomson, bu ürünün özellikle Internet uygulamaları için üretildiğini ancak Intel'in pazarlama stratejisi konusunda bir kısıtlamaları olmadığını da sözlerine ekledi.

Pentium III Xeon için henüz rakamsal hedefler koymadıklarını bildiren Thomson, Intel'in Türkiye pazarında bulunmasının Türkiye'deki Intel kullanıcıları için bir avantaj olduğunu ifade ederek, buradaki OEM üreticilerinin direkt olarak Intel'den yeni işlemciyi edinebileceklerini, böylelikle büyük şirketlerin Pentium III Xeon işlemcili ürünlerinin piyasaya çıkması için beklemek zorunda kalmayacaklarını açıkladı.

Açık denizlerde kaybedenler ve yitirdikleri, asla bir daha geri dönmez...

**İş yaşamınızın
açık denizlere yolculuğuna, siz buradan başlayın...**

NURBİL ÇÖZÜMLER ÜLKESİ BURANIN ADI

- Çok kullanıcılı tüm bilgisayar sistemleri
- Novell Netware - Microsoft NT çözümleri ve entegrasyonları
- Üstün teknik destek

En son teknolojileri öncelikli olarak uygulayabileceğiniz bir ülke
NURBİL ÇÖZÜMLER ÜLKESİ



NURBİL

NURBİL BİLGİ İŞLEM SANAYİ ve TİC. A.Ş.

İhsan Hilmi Alantar Sok. Otaş C:1 Blok No: 35

80620 4. Levent - İSTANBUL

Tel: (0 212) 280 30 68 (Pbx) Fax: (0 212) 281 60 31





"Flat Panel" Serisi
TFT LCD Teknolojisi ile...
BRILLIANCE

Sizin görüntünüz hangisi ?



"Professional" Serisi
CrystalClear Teknolojisi ile...
BRILLIANCE



"Business" Serisi
İleri teknoloji
Business Audio ile....



"Standard" Serisi
Küçük Ofis ve Ev
Uygulamaları için...

GÖSTERECEĞİZ. Philips'in tasarımını gerçekleştirdiği, yüksek kaliteli ve çok çeşitli monitörlerde aradığınız ayrıcalıkların tümünü bulacaksınız. Derin, pırl pırl, canlı renklerin zengin kontrastlarla birleşerek keskinleştirip güzelleştirdiği görüntüleri size göstermek için, bu yüksek performanslı monitörlerde en son teknolojiyi kullanıyoruz.

Kullanım amacınız için yaratılmış bir monitör istiyorsanız Philips'e gelin, bizde mutlaka ihtiyacınızı karşılayacak bir monitör bulacaksınız.

Daha geniş bilgi için lütfen web sayfamıza bir göz atın :

<http://www.cee.be.philips.com>

Yetkili Distribütörlerimiz :

Boğaziçi Bilgisayar Tic. ve San. A.Ş. Tel: (0 212) 288 92 92 Faks: (0 212) 274 38 10

Karma Donanım Yazılım San. ve Tic. A.Ş. Tel: (0 212) 233 30 30 Faks: (0 212) 296 18 29



PHILIPS

Birlikte, hep daha iyiye.

Bilişim '99

Bilgi ve İletişim Teknolojileri Fuarı
TBD 16. Bilişim Kurultayı
Tüyap Uluslararası Fuar ve Kongre Merkezi
1-5 Eylül 1999 Beylikdüzü - İstanbul

Bütünleşmiş Bilgi ve İletişim Teknolojilerini kullanmadığınız ne kadar süre var?
Uyurken...tatillerde...anne karnında?...

Günlük hayatımızın tüm dokusu artık Bilişim Teknolojilerinin yeni ürünleriyle donanıyor, bazıları hemen elimizin altında, bazıları hiç görmediğimiz yerlerde hizmetimizde.

Peki yalnızca kullanıcı olmak yetiyor mu?
En azından güncel olanı izlemek, yarın neler olacağını öğrenmek gerekmez mi?
İzlemekten de öte bilişimin bilgisini sunmak ve paylaşmak... Hele profesyoneller için...

1-5 Eylül Bilişim '99'da bizi çok heyecanlandıran teknolojik sıçramanın, aslında bir başlangıç olacağını göreceğiz.

Geçtiğimiz yıl %70'i profesyonel olan yüz binin üzerinde konuğu, ulusal ve uluslararası büyük katılımcı şirketleriyle, en büyük etkinlik olduğunu kanıtlayan Bilişim, bu yıl kabına sığamayacak:

17.500 m²'lik net fuar alanında, 6 büyük salonda yüzlerce şirket, binlerce ürün, "gigabyte"larla ölçülecek bilgi.

Yepyeni bölümler: Bilişim Ev ve Yazılım Dünyası. Doğu Avrupa'dan Asya'ya kadar her geçen gün

büyüyen 250 milyon kişilik bir pazar ve yepyeni iş bağlantıları için doğru adres.

Bilişim adına yakışan sergileme, ulaşım, iletişim altyapısı ve enerjinizi yenileyeceğiniz eğlenme-dinlenme olanakları.

Bilişim '99 kaçırılmaz, ihmal edilemez. Türkiye'nin en büyük bilişim etkinliği sizi bekliyor. Lütfen **enter**.



Bu sadece başlangıç...

www.bilisim99.com.tr

RESMİ SPONSORLAR:



İLETİŞİM ALTYAPISI SPONSORU



İLETİŞİM SPONSORU



BİLGİ SİSTEMİ SPONSORU



AÇILIŞ SPONSORU



SİGORTA SPONSORU



DİJİTAL GÖRÜNTÜLEME SPONSORU



KAYIT KABUL SPONSORU



ŞEHİRİÇİ ULAŞIM SPONSORU



BASIN SPONSORU



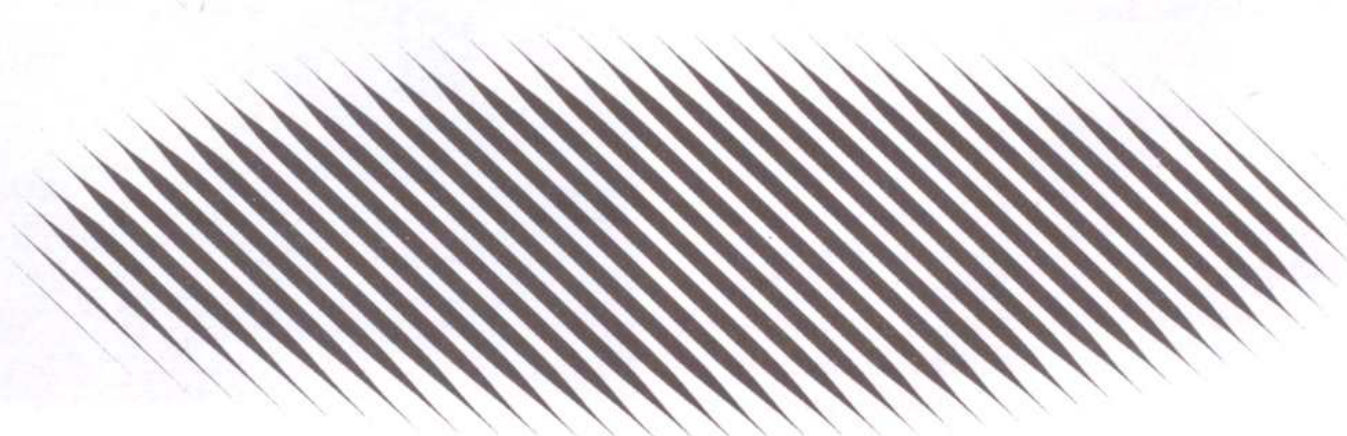
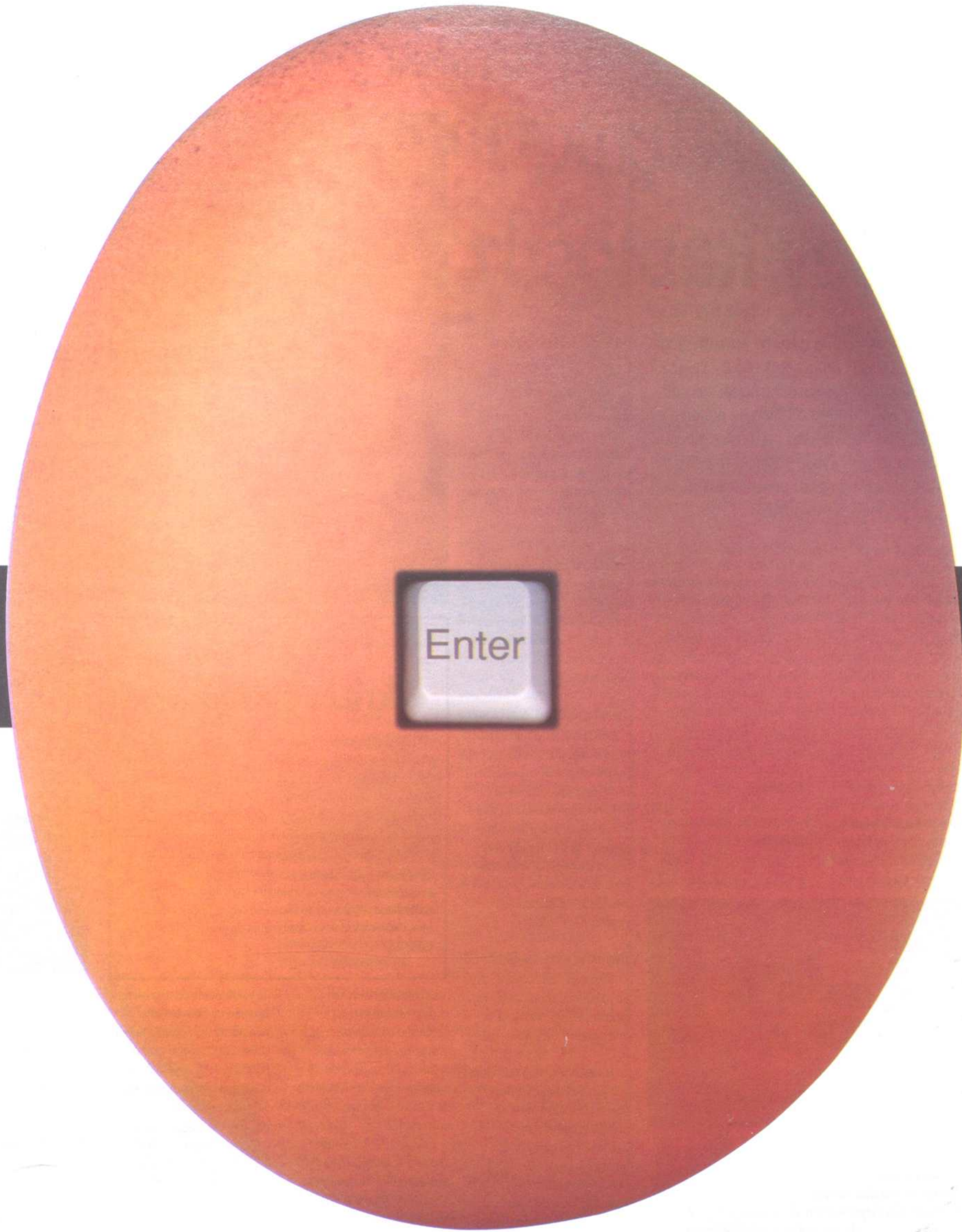
RESMİ TAŞIYICI

ÜRÜN VE HİZMET SPONSORLARI:

AÇIK RADYO • EFES PİLSEN • EKO DAĞITIM • IBM TÜRK • KOÇ SİSTEM • MBS • MICROSOFT • SUPERONLINE • TAYF • VERİ ARAŞTIRMA

KATILAN ŞİRKETLER (24.03.1999 itibari ile):

AKSİS BİLGİSAYAR • ALCATEL • ALPEC • ALTIRIS • AMP • ANADOLU HAYAT • ANIXTER • APC • ARBOR SOFTWARE • ARGES • ASCOM • ASELSAN • ASK • AVS İLETİŞİM • BAŞARI ELEKTRONİK • BILLION • BİLDEN • BİLKOM • BİMEKS • BMC SOFTWARE INC. • BOĞAZIÇI BİLGİSAYAR • BOĞAZIÇI YAZILIM • CABLETRON • CADET • CARDEX • CASTOR & POLLUX • CEBSAN • CISCO • COMPUCOM • COMPUTER • ASSOCIATES • CREATIVE • DA-LITE • DATASET • DATATEKNİK • DATATRONICS • DELL • DEMİR YATIRIM • DIALOGIC • DIGI • DIGITAL COLLECTIONS • DNP • EGES • EGS SİSTEM • EKİN A.Ş. • ELECTRONICS • EMEK EĞİTİM • EMPA • ENEL • ENYA YAZILIM • EPSON • ERDAS INC. • ERE ENERJİ • ERICSSON • ESCORT SİSTEM • ES-EN BİLGİSAYAR • ESRI INC. • ESTAP • ETA TELEKOMÜNİKASYON • EURIMAGE • EUROMAP GMBH • EXACT SOFTWARE • EXPER • EXTRON • FASTCOMM • FENESTRAE • FİBER OPTİK MARKET • FOKUS • FUJITSU • GARANTİ BANKASI • GIGABYTE • GMP TEKNİK ATILIM • GÖNPA • HOBİM • HT COMMUNICATIONS • HYUNDAI • IBM TÜRK • IMS YAZILIM • INFO HOLDING • INFORMATION BUILDERS INC. • INFORMIX • INLINE • INTCOM • INTEL • INTELLECT • INTERFACE SYSTEMS ING • INTERLINE • IRIDIUM • ITS • İŞLEM GİS • KABLONET • KAREL • KART-SİS • KEYSOFT • KOÇ SİSTEM • KODAK • LARA IMAGING SYSTEMS • LEXMARK • LİKOM • LOGİN • LOGO YAZILIM • LUCENT TECHNOLOGIES • MAKRO DANIŞMANLIK • MBS • MEMOTEC • MERCOM INC. • METEKSAN SİSTEM • METİN ELEKTRİK • MICRONET • MICROSOFT • MITSUMI • MİKRO YAZILIMEVİ • MOTOROLA • MOXA • NAVITAR • NETRON • NCR • NETAŞ • NETSİS • NOKIA • NORTEL NETWORKS • OAKDALE • OCÉ • OMTOL • OPTION • ORACLE • ÖNSEL • PAIRGAIN • PANASONIC • PANCOM • PANDACOM • PANDUIT/BELDEN • PERA • PEREGRINE SYSTEMS • PERIPHONICS • PHILIPS • PIONEER • PORCAN • PRINCETON SOFTECH • PRINTRONIX • PROGRESS SOFTWARE • PROMİS BİLGİ SİSTEMLERİ • PROSOFT • ROMAR • SAKARYA TELEKOMÜNİKASYON SİSTEMLERİ • SAMSUNG • SANYO • SAP • SCALA • SEKOM • SERCOMM • SFS ŞİRKETLER GRUBU • SIEMENS • SIEMENS NIXDORF • SIMDA • SİSTEMA • SİTE NET • SONY • SPACE IMAGING EUROPE • SUN • SURECOM • SYS • TASK • TEKOFAKS • TELEKOM • TELESİS • TELSİM • TELTREND • TEXAS INSTRUMENTS • TIME TELEKOM • TİS • TURCOM • TURKCELL • TÜRK TELEKOM • TÜRKİYE İŞ BANKASI • ULUS YAZILIM • UNITEL • UTOPIA • VCON • VERİLİNK • VERİTEK • VERISOFT • VESTEL • VESTELNET • VISIONS • WALL DATA • XEROX • YENİNET • ZETAFAKX • ZIDA • ZOOM TELEPHONICS



Herşey küçük, herşey kablosuz

İletişim teknolojilerinin dünyayı küçülttüğüne CeBIT'99'da bir kez daha şahit olduk. Yıllardır CeBIT'te egemenliğini sürdüren bilgi teknolojileri, bu yıl iletişim teknolojileriyle elele verecek bütünsel bir endüstri resmeder gibiydi. Son yıllarda tüm dünyada yaşanan iletişim ve kablosuz iletişim devrimi adeta CeBIT'in bu yılki sembolüydü.

GÜNİZ KARAMAN/
Hannover

İletişimde sınır yok! Son yılların sloganı, CeBIT'99'un bu yılki en önemli göstergesiydi. Standlar şirketlerin kimliğine yarışır devasa büyüklükte ancak içindeki ürünler küçük ama güçlüydü. Teknolojinin binbir çeşit kullanımına şahit olduk CeBIT'99'da. Hele cep telefonları... Artık onlara cep telefonu bile diyemeyeceğiz. Bu ürünlerin adı henüz konmadı ama biz bilişim ürünleri demekle yetiniyoruz. Kol saati biçiminde görüntülü cep telefonları, gerçek klavyesi olup

da e-posta almaya ve iletmeye yarayan cep telefonları, telefon mu, PC mi, organizer mı yoksa WebTV mi olduklarına karar veremediğimiz bütünsel cihazlar. Elbette çoğu kablosuz.

Bu yıl 18- 24 Mart 1999 tarihleri arasında Hannover'de düzenlenen fuarın her yerinden ülke standlarına rastlamak mümkündür ve hemen her stand, teknolojik yenilikte birbiriyle yarışır nitelikteydi.

Kablosuz ve minyatür teknoloji

CeBIT'99'da göze çarpan en önemli değişimlerden biri

de donanım bazlı ürünlerin gözle görülür bir şekilde küçülüp, rahat taşınabilir boyutlara gelmesi. Kablosuz iletişim ve İnternet bazlı ürünlerin sayısındaki artış da CeBIT'99'un dikkat çekici noktaları arasında idi. Büyük, kurumsal bazda çalışan şirketler son kullanıcıya yönelik ürünleri ile fuarda yer aldı. Bunlardan bazıları; Japonya telekomu NTT'nin geleceğin görüntülü mobil telefonu (ayrıntılı bilgi ürün sayfalarında), NCR'in ev hanımları için İnternet'e bağlanabilen mikrodalga fırını, Microsoft'un Clarion'la birlikte geliştirdiği oto bilgisayarıydı.

Her standda e-ticaret

CeBIT'99'un yıldızı kuşkusuz e-ticaret idi. Fuarda göze çarpan ortak nokta, donanım ve yazılım şirketlerinin CeBIT'99 boyunca e-ticaret'le ilgili çözümler sunmaları oldu. Kısacası bu tablo, elektronik ticaret kavramının ve uygulamalarının konuşulup endüstri tarafından kabul gördüğüne işaret etti.

Büyükler yine büyüktü

Dünya çapında yaygın satış ve pazarlama ağına sahip olan şirketler CeBIT'99'da da büyük standları ile göz kamaştırdı.

Birleşen teknolojilerin daha çok gözlemlendiği CeBIT'99'da şirketler standlarındaki değişik sahne şovlarıyla dağınık ilgiyi üzerlerinde toplamaya çalıştılar. Birçok stand, ürünlerinden çok yaptıkları caz gösterileri, sahne şovları ile fuar ziyaretçilerini çevresine toplamayı başardı.

Fuarın yıldızlarından Microsoft, CeBIT'te 100'ün üzerinde iş ortağı ile platformlarına yönelik çözümlerini gösterdi. Microsoft, kendi standına ek olarak, kurumsal müşteriler, yerel yönetimler ve devletler için oluşturulan Avrupa Kullanıcı Merkezi (ENAC) standında da, diğer büyük şirketlerle birlikte yer aldı. Ana standda ayrıca, OEM'ler



Fuar küresel krizin etkisinde

CeBIT'99'un önceki senelere göre hem ziyaretçi hem de teknolojik yenilikler açısından sönük geçtiği gözlemlendi. Geçen senelere göre teknolojik açıdan çok fazla yeniliğin sergilenmediği fuar için şirketler 1998 küresel krizini sebep gösterdiler ve kriz dolayısıyla şirketlerin Ar-Ge yatırımlarına büyük bütçeler ayıramadıklarını söylediler.

Fuar yetkilileri ise aslında katılımcı sayısında bir azalma olmadığını, artırılan salon sayısı dolayısıyla ziyaretçi yoğunluğunun fuar içinde dağıldığını söylediler. Yeni ürün açısından da sönük geçen fuarın birkaç ay önce gerçekleştirilen Comdex kadar renkli olmadığı da genel yorumlar arasındaydı.

hakkında bilgi verenler ve korsan yazılım karşıtı kuruluşlar da bulunuyordu. Windows CE işletim bazlı ürünlerin 20 kadar iş ortağı tarafından sergilenen bölümü de kalabalık grupların odak noktası oldu.

Fuarda özellikle Office 2000 ve Windows 2000'e ağırlık verdiklerini belirten Microsoft Türkiye Pazarlama Müdürü Tansu Yeğen, "Microsoft'un Windows 2000

ile yakın zamanda tüm işletim sistemlerini bu standarda kaydıracağını" söyledi. Yeğen, Office 2000'in de gerçek HTML desteği sayesinde bir bakıma geleceğin masaüstü paketinin standartlarını belirlediğini ve bu sayede intranet'in şirketler içinde takım çalışmasında çok önemli bir rol oynayacağını vurguladı. Ayrıca Tansu Yeğen Office 2000'in SQL Server 7.0 ve Exchange Server ile olan tam

18. - 24
Ce
HANN



NCR'in yeni gözdesi, ev hanımları

NCR da kurumsal ürünlerinin yanı sıra son kullanıcıya sunduğu ürünlerle bundan sonraki dönemde ev elektroniğine de el atacağını vurguluyor gibiydi. İnternet'e bağlanabilme özelliği olan ve ev hanımlarının mutfakta bulunduğu sürece e-alışveriş, hava durumunu öğrenme, televizyon seyretme gibi işlemlerini gerçekleştirebileceği mikrodalga fırın oldukça ilgi çekti.

Cihazın üzerinde bulunan yiyeceklerin "barkod"unu okutup sipariş vermeye, hatta civardaki tüm marketler için en ucuz fiyatın nerede olduğunu bulup siparişi buna göre hazırlamayı sağlayan barkod okuyucusu ve yazılım ev hanımlarının alışveriş stresini azaltmaya yönelikti. Dokunmatik ekran vasıtasıyla kullanıcı bankadaki hesabına erişebilmekte, her türlü bankacılık hizmetini alabilmektedir. İnternet üzerinden verilen bir çok hizmetin kolay kullanılabilen bir arabirim ile alınabildiği cihazla e-posta göndermek de mümkün. Cihaz üzerine yerleştirilen ses algılama birimi (voice recognition) mikrofonla cihazın birçok işlevinin sesle kumanda edilebileceği de belirtildi.



entegrasyonu sayesinde şirketler içinde bilgi paylaşımını ve bilgi akışını hızlı ve de kolay hale getirdiğini, bu özelliği ile Dijital Sınır Sistemi'nin en önemli prensiplerinin gerçekleştirildiğini de söyledi.

Auto PC devri

Clarion ile ortak bir çalışmanın ürünü olan Auto PC ise kullanıcıların en çok ilgisini çeken ürünler arasında idi. Yeğen, Auto PC'nin çok yakında arabadaki teybin yerini alacağını ve bu sayede kullanıcıların ellerini direksiyondan kaldırmadan 'sesi aç' veya 'kanalı değiştir' gibi komutların yanı sıra adres bilgilerine veya elektronik posta mesajlarına ulaşabileceklerini ve de 'gidecekleri yere en kısa nasıl ulaşabilirler' veya 'kaç km kaldı' gibi sorularının cevaplarını alabileceklerini söyledi.

3. 1999 BIT OVER

Türk şirketleri için ticaret arenası

tasarımlı bilgi cihazları ile sadece dünya basınında değil, oldukça geniş bir izleyici kitlesinin de dikkatini çekti ve Internet TV ürünü ile de CeBIT'99'un 'Highlight'ları arasında idi. Vestel Bilgi Cihazları'nın CeBIT'te tanıttığı ürünler arasında Internet telefonu (600 dolar), Internet TV (250 dolar +klavye 70 dolar), Internet TV Plus (280 dolar +klavye), Internet Terminal (300 dolar civarında fiyatı olan ürün NC fonksiyonunda. Ayrıca uygulamalar Internet bazlı yazıl-

CeBIT'99'da yurtdışındaki pazarlarda iş yapmak isteyen veya bu pazardaki konumunu sağlamlaştırmak için CeBIT'e katılan Türk şirketlerinin sayısı da bu yıl 13'tü.



CeBIT'e bu yıl üçüncü kez katılan Aselsan, yeni cep telefonu CT 1920'yi sergiledi.

ASELSAN, CeBIT'e katılma amacını, yeni ürünü tanıtmak yanı sıra sivil ürünlerdeki varlığını kanıtlamak ve dünya pazarları hakkında araştırma yapmak olarak açıkladı. CT 1920 tamamen Türk teknolojisi ile üretilmiş ve 115 gram ağırlığında. Lityum, iyoniyum bataryalar ile 215 saate kadar bekleme süresi olan cep telefonunun titreşim özelliğinin yanında saat, alarm, ajanda ve konferans görüşme özelliklerini bünyesinde barındırıyor. Bu özellikleri ile CeBIT'te görücüye çıkan CT 1920'nin Uzakdoğu ülkelerinden yapılacak teknoloji transferi ile öncelikle Çin olmak üzere diğer ülkelerde de imalatı için büyük taleple karşılaştığı öğrenildi.

VESTEL, CeBIT'99'un gözde isimlerindendi. Değişik

mışsa PC'ye gerek duymadan ana sunucuya ulaşılabileniyor), Home Computer (650 dolar). Fuarda tanıtılan bir diğer çözüm de Vestel-Protel işbirliği ile gerçekleştirilen Internet-TV ile otellere Internet çözümü idi.

Nokia markasının dağıtıcısı olarak tanıdığımız BAŞARI ELEKTRONİK ise kendi ürettiği Kaan DECT modelinin ikinci neslini dünyaya tanıtmak için CeBIT'te idi. Varolan



Başarı Elektronik, kendi ürettiği Kaan DECT modelinin ikinci neslini dünyaya tanıtmak için CeBIT'te idi.



Vestel, değişik tasarımlı bilgi cihazları ile sadece dünya basınında değil, oldukça geniş bir izleyici kitlesinin de dikkatini çekti.



DECT'ler arasında şu ana kadar yapılmış olan en küçük ve hafif DECT telefon olma özelliğini taşıdığı söylenen Kaan DECT 901, 99 gram ağırlığı ile aynı zamanda Türkiye'de üretilen ilk DECT telefon. 90 saate kadar bekleme süresi 8 saate kadar kesintisiz konuşma imkanı ve 6 adet el terminali bağlantısı ile dikkat çeken Kaan DECT 901 Ankara Mesut Kaan Tesisleri'nde üretiliyor.



Önümüzdeki yıllarda Nasdaq'dan borsaya açılmaya hazırlanan Escort Bilgisayar gelecekte dünya şirketleri arasında varolmak istediğini CeBIT'99'da basın mensuplarına resmen duyurdu.

ESCORT BİLGİSAYAR, CeBIT'99'da Pentium 3 ve AMD işlemcilerinin içinde olduğu son model bilgisayarlarını da sergiledi.

İstanbul Metal Makine İhracatçıları Birliği (IMMIB) bünyesinde CeBIT'99'a katılan şirketlerden GÜVEN BİLGİSAYAR CeBIT'99'da "yazılım koruma sistemleri"ni sergiledi. Yazılım ve donanım tabanlı koruma sistemleri üzerinde çalışmalar yapan Güven Bilgisayar'ın CeBIT'99'da duyurduğu yazılım koruma sistemi Hyper Lock'ın yeni modeli, karmaşık şifreleme sistemi üzerine kurulmuş mikroişlemci tabanlı bir sistem.

Ev pazarını hedef alan BILDEN de IMMIB bünyesinde fuara katılan şirketler arasında idi. CeBIT'e ikinci kez katılan Bilden fuarda çokluortam ürünlerini dünya pazarına sunacak yeni yayıncılar aradı.



Fuara üçüncü kez katılan şirketlerden INFO INFINA YAZILIM finans dünyasına sunduğu Finbase, Fintrade'in ardından SPY-FOCUS isiminde stratejik portföy yönetimi yazılımını tanıttı. Bu yazılım fon ve portföy yöneticilerine bir seri bilimsel metodlar kullanarak risk ve getiri faktörlerini kontrol etmelerini sağlıyor.

Bu sene CeBIT'99'da 3'üncü senesi olan bir başka şirket de ESTRON ELEKTRONİK. Fuara katılma nedenlerini Türkiye'nin teknolojik düzeyi ve faaliyetlerinin katılımcılara tanıtılmasına katkıda bulunmak olarak belirten şirket yetkilileri "teknolojik sürprizlerle karşılaşmanın kendilerine heyecan verdiğini" vurguladılar.

LOGO YAZILIM bir süre önce Microsoft'un çözüm ortağı olarak girdiği Almanya pazarının yanında dünya pazarlarına açılma isteğinde olduğunu CeBIT'99'da bir kez daha vurguladı. Hem Microsoft hem de IMMIB'in hazırladığı Türkiye standında varlığını gösteren Logo Yazılım Logo Gold Open ürününü tanıttı. Logo Yazılım CeBIT'e özel olarak 1.5 senedir üzerinde çalışmalar yaptığı AB iş mevzuatına uygun Euro uyumlu ürününü sergiledi.

Çok fonksiyonlu santralleri ile TELESİS ve KAREL, erişim ağı ve Internet bağlantılı telefon ürünleri ile TURCOM, muhasebe uygulama yazılımlarıyla ETA da IMMIB standında kendini dünyaya tanıtan Türk şirketleri arasında yer aldı.

CeBIT, yeni teknolojilerin beşiği oldu

MAHİR AŞUT / Hannover

CeBIT fuarı, dünyanın en büyük bilgi teknolojileri etkinliği olma işlevini bu yıl da yerine getirdi. Yepyeni ürünlerin ve şirketlerin yer aldığı CeBIT, özellikle Internet tabanlı cihazlar ve teknolojiler açısından zengin bir menü sundu.

"Geleceğin Sesi" Rusya'dan

Rus bilişim şirketleri, özellikle endüstriye yönelik uygulamaları ile dikkat çekiyorlar.

CeBIT'e katılan Rus şirketlerinden Speech Technology Center (STC), St.Petersburg'daki merkezinde, geleceğin sesli kontrol uygulamalarını geliştiriyor.

Şirketin Başkanı Michael V. Khitrov, sesli kumanda, gürültü filtrelenmesi, ses analizi ve işlenmesi ile sesle tanıma konularında çalıştıklarını söylüyor ve yalnızca yazılım değil, endüstrinin kullanımına hazır donanım çözümleri de geliştirdiklerini belirtiyor.

STC'nin, endüstriyel ürünlerin yanı sıra, ev ve ofislere yönelik uygulamaları da bulunuyor; Voice Navigator, bilgisayara sesli kumanda olanağını sağlarken, tüm dillere uygun bir altyapı sunuyor.

Truffaldino isimli uygulama bunun bir adım ötesinde geçerek, özel arabirimler yardımıyla bir ev veya ofiste bulunan tüm cihazlara (kahve makinesi, televizyon, video, ışıklar, soba, kapı telefonu vb.) sesli kumanda etme olanağı veriyor. Ayrıca, yetkilendirilmemiş bir kişinin bu sistemi kullanmasını da önleyebiliyor. Voice Lock, Windows ortamında kullanılan programlara sesli şifrelerle erişim imkanı verirken, Visible Voice, ses dalgalarını üç boyutlu grafikler şeklinde yansıtarak eğitim amaçlı kullanılabilir.

STC uygulamalarının önemli bir bölümü de kişisel iletişimin korunması amacını taşıyor. Karşılıklı iki telefon cihazına takılan Redoubt isimli ürün, telefon hattı boyunca hareket eden analog ses dalgalarını, kaynağında bozuyor ve karşı taraftaki cihaza dek bu şekilde iletiyor. Alıcı taraftaki Redoubt, ters işleme ses dalgalarını orijinal formuna geri getiriyor.

Yeni endüstri standardı: DVD+RW

The DVD+RW Compatibility Alliance (DCA) olarak adlandırılan bir oluşuma giden Hewlett-Packard, Sony, Mitsubishi, Philips, Ricoh ve Yamaha şirketleri, CeBIT'99'da, bu yepyeni depolama standardını tanıtmak amacıyla bir araya geldiler.

Mevcut CD ve DVD standartlarına uygun olarak geliştirilen DVD+RW (yeniden yazılabilir sayısal video disk), ECMA ve ISO gibi uluslararası standart kuruluşları tarafından da onaylanmış durumda.

DVD'lerin yüksek veri içerme kapasitesinden yararlanan ve müşterilerden gelen CD'ye benzer optik depolama aygıtları talebinde doğan DVD+RW, CD'lerin 10 katına kadar daha hızlı kayıt olanağı sağlıyor.

Tek bir disk üzerinde, 3 ve 4.7 GB'lık kapasitelerde veri saklayabilecek olan DVD'ler, geleceğin yedekleme cihazları olacağı benziyor.

Geleceğin mobil telefonları Japonya'dan

Japon telekom servis sağlayıcısı NTT, yalnızca iletişim hizmeti sunmakla yetinmiyor, dünyanın en gelişmiş araştırma geliştirme laboratuvarlarında geleceğin mobil iletişim cihazlarını geliştiriyor.

1998 yılının Mart ayından bu yana ultra-modern binasında çalışmaya başlayan NTT DoCoMo Ar-Ge Merkezi, özellikle WCDMA (Wideband Code Division Multiple Access) standartlarına dayalı ürünleri ile ön plana çıkıyor.

Henüz prototip aşamasında bulunan ve Japonya'da kurulu test platformlarında başarıyla çalıştığı söylenen ürünler, basitçe "görüntülü cep telefonu" olarak adlandırılabilir.

Ancak, bu cihazların özellikleri ve kapasiteleri görüntülerinin çok çok ötesinde.

Örneğin, şifreleme özelliğini kullanan telefon sahibi, evinin kapısından, arabasının kapısına dek tüm kilitlerini mobil telefonu ile açabilir. Cihazların içine yerleştirilmiş kart okuyucular yardımıyla güvenli bankacılık işlemleri gerçekleştirilebilir. 100-150 gram ağırlığındaki marifetli mobil terminaller, aynı standarda sahip ürün kullanıcılarını görüntülü olarak haberleşebilir. Internet kaynaklarına erişimi olanaklı kılar.

Ancak, tüm bu cihazları kısa zaman içinde satın alıp kullanabileceğinizi düşünmeyin. Ürünler ile ilgili olarak görüştüğümüz DoCoMo yetkililerinden Shinichi Ogino, bu mobil terminallerin yaşantımıza girmesi için dört-beş yıl sabretmemiz gerektiğini söylüyor.





Daha büyük bir kriz...

Istanbul Sanayi Odası tarafından 15 Mart 1999 tarihinde gerçekleştirilen toplantıda 2000 yılı sorunu danışmanı Aydın Ergil dünyayı bekleyen daha büyük küresel bir krize karşı uyardı.

Dünyayı bekleyen ve sonuçlarının ne olacağı hala tam olarak bilinmeyen Y2K sorunu ile ilgili 15 Mart 1999 tarihinde İstanbul Sanayi Odası tarafından

düzenlenen bir toplantıda Aydın Ergil sanayicileri 2000 yılı sorununun getirebileceği küresel bir krize karşı uyardı. Ergil, "Mart ayının ilk günlerinde Deutsche Bank'ın baş ekonomisti Dr. Ed Yardeni, 2000 yılı sorunundan ötürü dünyadaki durgunluk (recession) olasılığı konusundaki öngörüsünü yine yüzde 70 olarak hesapladığını açıkladı. Bilindiği gibi bu tahmin

1998 başında yüzde 40 civarındaydı ve geçen yıl sonuna doğru yüzde 70'e çıkmıştı" dedi. Yardeni'nin bugün elinde daha fazla bilgi olduğunu, bu oranı daha da sağlıklı olarak hesaplayabildiğini söyleyen Ergil, "Bunun anlamı, dünya ekonomisinin, önümüzdeki aylarda geçen aylarda yaşadığımız Doğu Asya kökenli krizden daha da büyüğüyle tanışacağı" dedi.

Dünya basınında Y2000

Derleyen: ALI ARİFOĞLU

**South China Morning Post/
9 Mart, 1999**

**SFC, Y2K sorununun tam olarak
çözülmediğini açıkladı**

Menkul Kıymet Piyasası Komisyonu SFC (Securities and Futures Commission) Hong Kong'lu brokerları ve yatırım danışmanlarının yaklaşık yüzde 40'ının has Y2K uyumluluğu için belirtilen tarihlere yetişemediğini açıkladı. Bu konudaki denetimlerini yoğunlaştıran komisyon, zamanında hazır olamayacak broker ve yatırım danışmanları için ciddi yaptırımlara gideceği belirtiliyor. SFC, 651 şirketin yalnızca yüzde 60.2'sinin verilen tarihlere uyduğunu ve Y2K uyumlu olduğunu, yüzde 34.3'ü temsil eden diğer 371 şirketin bu ay sonuna kadar testlerini tamamlamalarının beklendiğini bildirdi.

**Deutsche Presse-Agentur/
9 Mart 1999**

**Dünyadaki her dört şirketten
biri 2000 yılına hazır değil**

Alman araştırma kuruluşu IW(The Institut der Deutschen Wirtschaft, Gap Gemini danışmanlık şirketinin tahminlerine göre dünyadaki tüm şirketlerin 2000 yılına uyum için toplam 860 milyar dolar dolayında bir harcama yapacağını belirtti. Alman şirketlerinin bu toplamın onda birini kapsadıkları varsayılıyor. IW'ye göre özellikle küçük ve orta ölçekli şirketlerin hazırlıklı olmadığı belirlenmiş durumda. Amerika'da küçük firmaların yüzde 50'si bin yıl hatasından nasıl korunacaklarını bilemez durumda. Yalnızca yüzde 20 dolayındaki şirket Y2K ile ilgili olarak ne yapacağını biliyor. Almanya'da da durumun pek farklı olmadığı söylendi.

The Toronto Star/10 Mart 1999
**Bankalara ilişkin Y2K korkusu
kötüye kullanılıyor**

Birileri banka müşterilerine telefon ediyor. Bankanın Y2K sorunu olduğunu, bu konudaki hazırlıklarının gecikebileceğini ve hazırlıkları bitinceye kadar paralarını özel bir hesapta tutabileceklerini belirtip, doğru kişiyle konuşup konuşmadığını anlamak için banka hesap numarasını istiyor. Kanada Bankalar Birliği (CBA) bu konuda dün bir bildiri yayınlamaya banka müşterilerini uyardı. Ontario yerel polisi tarafından bildirilen bir başka olay da kredi kartları ile ilgili. Bu kez telefonda, aynı gerekçe ile kredi kart hesaplarına ilişkin bilgiler edinilmeye çalışılıyor.

Kanada'da telefonla yapılan bu tür dolandırıcılığın boyutu 1995'ten bu yana 40 milyon dolar ve 12 bin kişiye ulaşmış. Y2K ile ilgili dolandırıcılık boyutunun bu tutarın yüzde 10'u dolayında olabileceği belirtiliyor.

%50
indirimle
JAVA
Öğrenme
fırsatı!

Java'yı yudumlamakta geç kalmayın, Nisan, Mayıs, Haziran kurslarımıza kayıt yaptırın!

Nesne yönelimli programlama bilmeyenler için 2 kursta JAVA: (1545/2) **775\$**

SL-110 Programming for Beginners Using Java + SL-275 Java Programming + Sınav kuponu

Nesne yönelimli programlama bilenler için tek kursta JAVA: (975/2) **495\$**

SL-275 Java Programming

Lütfen kampanya detayları için bizimle temasa geçiniz!

Tel: (216) 454 13 00 / 1148 - 1149 - 1427 - 1564

Faks: (216) 454 13 61

<http://www.kocsistem.com.tr>



KoçSistem
Eğitim Hizmetleri

OKI

"O kadar yetenekli ki"

Artık her evde, her ofiste aynı şarkı söyleniyor.

LED it be



LED Teknolojisi ile üretilmiş Oki Kişisel Yazıcılar, hem ekonomikliği, hem performansıyla şimdi herkesin dilinde.



LED Teknolojisinde drum ve toner ayrı ayrı değişiyor, masrafınız azalıyor.

OKI PAGE 4w+

- Kişisel LED yazıcı
- 4 sayfa/dakika hız
- 600 dpi sınıfı çözünürlük
- 100 sayfalık kağıt kaseti
- Windows 3.1 / 95-98 uyumlu

OKI PAGE 8w

- Kişisel LED yazıcı
- 8 sayfa/dakika hız
- 600 dpi sınıfı çözünürlük
- 100 sayfalık kağıt kaseti
- Windows 3.1 / 95-98 uyumlu

OKI PAGE 8p

- Kişisel LED yazıcı (geniş kullanımlı)
- 8 sayfa/dakika hız
- 1200 dpi sınıfı çözünürlük
- 100 sayfalık kağıt kaseti
- 2 MB standart hafıza max 6 MB
- PCL 6/5e emülasyonu
- Windows 3.1 / 95-98 uyumlu

<http://www.okieurope.co.uk>

Altan Erbulak Sokak No: 1 Mecidiyeköy, İstanbul Tel: (212) 275 10 70 Faks: (212) 266 89 70
e-mail: bilgisayar@bilgitas.com.tr <http://www.bilgitas.com.tr>

BİLGİTAŞ
BİLGİSAYAR

Mobisad: Mobil telefon lüks değil gereksinim

Günlük hayatımızın ayrılmaz bir parçası haline gelen mobil telefonları hala lüks tüketim malzemeleri arasında sayılıyor. Mobisad'ın yeni yönetim kurulunun hedeflerinden biri de mobil telefonlar üzerindeki KDV oranını yüzde 23'den yüzde 15'e çekmek.

DİDEM TÜNEL

Mobil Telefon Sistemleri İşadamları Derneği Mobisad, geçtiğimiz Haziran ayında resmi olarak kurulmuştu. Derneğin 28 Şubat 1999 tarihinde yapılan genel kurulunda, geçici yönetimin yerine ilk yönetim kurulu seçildi. Yeni yönetim kurulunun başkanlığını **Emin Korur Kalender** yürütüyor.

Derneğin ana amacı mobil telefon alım-satımcılarını, imalatçıları, satış sonrası hizmet verenleri bir çatıda toplayarak, meslek sorunlarına yönelik dayanışmayı sağlamak olarak açıklanıyor. Dernek bayiler, ithalatçılar ve operatörler arasında iletişim sağlamak, sorunları toparlayıp gerekli yerlere aktarmak hedefinde.

Türkiye çapında yaklaşık 190 üyesi olan derneğe bir o kadar da üyelik başvurusu

yapılmış. İstanbul dışında İzmir ve Ankara'da şubeler açıp daha geniş katılımı sağlamayı amaçlayan derneğin mobil telefon sistemlerine odaklı faaliyet gösteren, üyelerin, mobil telefon sistemlerine odaklı faaliyet gösteren şirketler arasından seçilmesine özen gösterildiği belirtiliyor.

Mobil telefonların artık lüks tüketim malzemesi olmaktan çıktığını söyleyen Kalender,

cep telefonuna uygulanan yüzde 23 KDV oranının bilgisayara uygulanan yüzde 15'e çekilmesi gerektiğini söylüyor. Türkiye'de 4 milyondan fazla kullanıcı olduğunu ve GSM operatörlerinin bu yıl toplam 5 milyon aboneyi gördüğünü hatırlatan Kalender, bu sayının nüfusa oranla oldukça düşük olduğuna dikkati çekiyor. Gelişmiş ülkelerde bu oranın yüzde ellinin üstünde olduğunu belirtiyor.

Kalender'e göre KDV oranlarının indirilmesiyle yaygınlık çok daha hızlı artacak ve kaçakçılığı önlemede yardımcı olacak.

Mobisad'ın hedeflerinden biri de sektöründe ticari standartlar oluşturmak. Son kullanıcıyı korumaya yönelik bu çalışmaların başında derneğe üye şirketlere verilecek bir belgenin hazırlanması geliyor. Sektöründe bir yaptırım gücü

sahibi olmak isteyen dernek, bu belge ile şirketlerin belli standartlara ve ilkelere uydurmasını teminat altına almış olacak. Yetkililer, son kullanıcıya güncel ürünler sunulmasını hedefliyorlar. Satış sonrası desteğin kalitesinin ve tüketici memnuniyetinin artırılması hedefleniyor. Tüketicinin şikayetini aktarabileceği ve geri dönüş alacağı 800'lü hatlar ya da benzeri bir hat kurulması tasarlanıyor.

Tesaş, finans ve ISS'leri hedefliyor

1988 yılından bu yana telekomünikasyon alanında özel projelere imza atan Tesaş, Çamlıca'daki yeni tesislerine taşındı. Geniş bir alanda üretim ve Ar-Ge faaliyetlerinde bulunan Tesaş, temsilcisi olduğu teknoloji şirketlerinin ürünleri ile çözümler geliştirirken, belirli alanlarda da üretim faaliyetlerinde bulunuyor.

Şirket, yeni merkezinde Show LAB adını verdiği bir de uygulama laboratuvarı oluşturmuş durumda. Laboratuvarında, Tesaş tarafından sunulan tüm çözümler uygulamalı olarak müşterilere tanıtılabiliyor. Bunun yanı sıra, teknik personelin eğitimi ve araştırmaları için de aynı merkezden yararlanılabiliyor. Tesaş'ın sunduğu ürünler



Tesaş, iletişim ve internet alanındaki ürünleriyle uçtan uca çözümler üretiyor.

arasında finans, borsa kuruluşlarına kayıt ortamı sağlayan cihazlar da var.

Tesaş'ın temsilciliğini yürüttüğü kuruluşlar ve ürünleri şunlar: Telrad Digital santral sistemleri, Polycom video/audio ve data konferans sistemleri, ASC sayısal ses kayıt cihazları, GN-Netcom

özel telefon kulaklıkları ve aksesuarları, CLE Telecom Telebridge konferans sistemleri ve Viking haberleşme çözümleri.

Bunların yanı sıra şirket, fiber optik kablolama ve fiber dağıtım merkezlerinin kurulması konusunda da çözümler getiriyor. Bakır

kablolama yöntemlerinin aksine, fiber kablolama büyük teknik beceri ve ekipman desteği gerektiriyor. Telekom santrallerinden, işyerlerine gelen fiber hatları, sonlandırılarak ilgili cihazlarla bağlantısını kurabilen Tesaş, bu alanda da özellikle ISS'lere anahtar teslimi çözümler sunuyor.

Tesaş Başkan Yardımcısı İhsan Mutlu, müşteri portföylerinde genellikle bankacılık ve endüstri sektörlerinde şirketlerin ağırlıkta olduğunu belirtirken, internet servis sağlayıcı şirketlerin altyapı kuruluşlarını da gerçekleştirdiklerini söylüyor.

Teknik ağırlıklı 32 kişilik bir kadro ile hizmet veren Tesaş, çok yakında Ankara şubelerini açmaya hazırlanıyor.

Anixter'den seminer

HP ağ ürünlerinin Türkiye dağıtıcısı Anixter, 22 Mart'ta Ankara'da bir seminer düzenledi. HP ProCurve 9300 anahtarlarının tanıtıldığı seminere ağırlıklı olarak çözüm ortakları katıldı. Anixter-HP işbirliği ile gerçekleştirilen toplantının açılış konuşmasını, **Anixter Satış Müdürü Coşkun Göktaş** yaptı. Göktaş'tan sonra söz alan **HP ProCurve Pazarlama Müdürü Mark Thompson**, ProCurve'ün özelliklerini aktardı. HP yetkilisi Ingrid Milcent de ürünün teknik içeriğinden söz etti ve anahtarların kuruluşları hakkında katılımcıları uygulamalı olarak bilgilendirdi.

GSM'ciler, CeBIT'e kampanyalı girdi

Almanya'da hizmet veren GSM şebeke işletmecileri, CeBIT'teki tanıtım şansını da kullanarak, üretici şirketlerle birlikte yeni kampanyalar gerçekleştirdiler.

GSM işletmecileri, telefonların kullanımını, dolayısıyla da kazançlarını artırmak amacıyla, belirli üreticilerle anlaşmalar yapıp, telefon fiyatlarını büyük ölçüde subvansiyon ediyorlar. Örneğin Almanya'da, 400 mark (yaklaşık 80 milyon TL.) civarında satılan bir Nokia 5110 telefonu, 2 yıllık bir GSM sözleşmesi ile birlikte satın alınırsa 49 (yaklaşık 10 milyon TL.) marka mal oluyor! Fiyatlar, telefonların modellerine göre 29 marka (yaklaşık 6 milyon TL.) kadar düşüyor!

Türkiye'de de aynı uygulamanın gerçekleştirildiği, üreticiler ve GSM işletmecileri tarafından vurgulanıyor. Ancak talebin ve dolayısıyla satışların yüksek olması nedeniyle Telsim ve Turkcell'in uyguladığı subvansiyonlar yok denecek kadar düşük. Almanya'da, iki yıllık sözleşmesi ile birlikte 12 milyon TL'ye mal olan bir telefon, Türkiye'de 55 milyon TL'ye satılıyor.

Tek telden bir terabit!



Bell Labs bilimadamları dünyanın en hızlı veri aktarımını gerçekleştirdiler. Lucent Technologies'in Ar-Ge merkezi olan Bell Laboratuvarları, saniyede bir terabitlik (bir trilyon bit) bilgiyi tek bir fiber optik tel üzerinden iletmeyi başardılar.

Deney aşamasındaki bir fiber optik teknolojisine dayanan buluş, uzak mesafe veri iletiminde büyük sıçramalara yol açabilecek bir teknoloji olarak görünüyor. Bilimadamları, deneysel çalışmalarının yanı sıra halen uygulamalarda kullanılabilecek yüksek hızlı fiber yükselticileri geliştirmiş durumdadır. Lucent Türkiye Genel Müdürü Şeref Özkan, ürün portföylerinde bulunan WaveStar optik ağ sisteminin, tek bir tel üzerinden saniyede 400 gigabit veri aktarabildiğini söylüyor. İnternet kullanımının gerektirdiği yüksek bant genişliği, optik sistemlere olan talebi artırıyor. Teorik olarak sınırsız miktarda veriyi üzerinden aktarabilecek olan fiber teller, gelecekte bakırın egemenliğine son verecek gibi görünüyor.

Nortel Networks'te yeni gelişmeler

Northern Telecom'un Bay Networks'ü bünyesine katmasıyla birlikte ağ pazarının büyük oyuncular arasındaki yerini alan Nortel Networks, birleşme sonrasında yeni ürünlerini duyurmaya devam ediyor.



Kurumsal şebekelerin yönetilmesi amacıyla kullanılan Optivity, Passport 3.1 Open Management System ve Optivity Service Accounting 1.0 entegrasyonu ile gücünü ve kullanılabilirliğini artırıyor.

Taşıyıcı ve ISS'lere yönelik ağ idaresi yazılımlarının, kurumlara yönelik Optivity ile birlikte entegrasyonu güçlendirilerek, kurumların, kendilerine servis veren kuruluşlardan daha geniş kapsamlı hizmetler almaları olanaklı hale getiriliyor.

Türkiye'de ofisi bulunan Nortel Networks, Bay Networks birimi burada 15 kişiyi bulan bir çekirdek kadro ile hizmet veriyor. Birimin yöneticisi **Sinan Dumlu**, doğrudan satış yapmayı hedefleyen bir yapılanmaları olmadığını belirtiyor ve daha çok teknik destek ağırlıklı bir kadro ile çalıştıklarını söylüyor.



Office



İÇİNDE

**Microsoft Office 97 (KOBİ)
Vestel Bilgisayarın içinde!..**

üstelik Vestel'in size armağanı.

1.039 \$*

Ofisinize, hemen bir **Smart OFC 333** alın.
Yanında, Orijinal Lisanslı **Microsoft Office 97 (KOBİ)**' ye de sahip olun.
Microsoft Office 97 (KOBİ) ile işinizde sizin için gerekli olan
tüm işlemleri hızla, kolaylıkla yapacaksınız.



SMART OFC 333

Intel® Pentium II™ 333Mhz
512KB Ön Bellek
Case Mini Tower
32 MB SDRAM
3.2 GB HDD
VGA 4 MB AGP
14" Renkli Dijital Monitör MPR II
Türkçe Q Klavye
WINDOWS 98 (Türkçe)
Office 97 (KOBİ)
Mouse (2 Button), pad, toz örtüsü

2000
VESTEL SMART BİLGİSAYARLAR
YILINA UYUMLUKÇUDUR.



TSEK TS EN-ISO 9000



VESTEL
BİLGİSAYAR

*Vestel Bilişim Teknolojileri Ticaret ve San. A.Ş. ürünlerinde
değişiklik yapma hakkını saklı tutar. * KDV dahil değildir.
*Kampanyamız stoklarımızla sınırlıdır.

VESTEL MÜŞTERİ İLETİŞİM MERKEZİ 0800 219 01 09
TÜRKİYE'NİN HER YERİNDE ÜCRANSIZ ARAYABİLİRSİNİZ.

COMPUCENTER: BURSA (224) 211 23 80 • **COMPUSHOP:** ADANA (322) 363 50 63 • **ANKARA** • Çankaya (312) 466 12 42 - 467 67 15 • **ANTALYA** (242) 243 93 94 • **AYDIN** (256) 212 83 93 • **BURSA** (224) 211 23 80 • **DIYARBAKIR** (412) 223 17 87 • **ESKİŞEHİR** (222) 220 41 81 • **ELAZIĞ:** (424) 238 73 73 • **GAZİANTEP** (342) 338 75 38 • **İSTANBUL:** Bakırköy (212) 542 57 94 • Bostancı (216) 464 15 90-464 15 91 • Üsküdar (216) 492 42 72 • **İZMİR:** Alsancak (232) 441 07 47 • Çankaya (232) 446 74 04 • Küçükyağ (232) 243 14 50 • **KAHRAMANMARAŞ** (344) 223 95 76 • **MERSİN:** (324) 238 33 00 • **ŞANLIURFA** (414) 315 48 44 • **TEKİRDAĞ:** Çorlu (282) 652 33 88 • **ANA BAYI:** ADANA: Pacific (322) 363 52 66 • **ADAPAZARI:** Adasoft (264) 278 40 62-278 87 98 • **ANKARA:** Atlantis (312) 418 53 32- 419 09 40 • Omni (312) 446 51- 468 92 85 • Umay Bilg. (312) 442 54 54 (Pbx) • **4S Bilgisayar** (312) 419 00 37-425 73 06 • **ANTALYA:** Orfe (242) 248 77 77-248 92 87 • **BURSA:** Serdar Bilgisayar (224) 252 36 88-211 23 80 • **DIYARBAKIR:** Yaşaroğulları (412) 223 17 87-229 10 72 • **ELAZIĞ:** Destek (424) 238 73 73- 236 71 41 • **ERZURUM:** Doğupan Bilgisayar (442) 233 69 58 • **GAZİANTEP:** Anadolu Bilgisayar (342) 338 95 95-338 75 38 • **İSTANBUL:** SE Bilgisayar (212) 210 24 06-210 24 07 • Alternatif Bilgisayar (212) 660 00 39-570 64 55 • Arma Bilgisayar (216) 337 47 99-449 08 80 • Boyut (212) 222 78 85-222 78 86 • Doğu Bilgisayar (216) 365 17 72-365 56 68 • Enes Bilgisayar (212) 213 63 75-213 29 25 • Promakro (212) 221 99 17 • **İZMİR:** Batı Bilgi İşlem (232) 441 07 47-441 05 85 • Data Dijital (232) 446 08 08-446 08 08 (Pbx) • Ece (232) 446 58 32-262 46 24 • Egeform (232) 446 74 04-446 74 05 • **KAYSERİ:** Eta Müh. (352) 221 03 14-221 03 15 • **MALATYA:** Beyen Bilgisayar (422) 323 58 17-323 06 20 • **MANİSA:** Seb Bilgisayar (236) 234 11 14-234 11 14 (Pbx) • **TEKİRDAĞ:** Trakya Bilgisayar (282) 261 71 89 • **TRABZON:** Adıgüzel Bilgisayar (462) 321 50 93-321 03 19 • **ZONGULDAK:** Karatel (372) 253 22 76-253 71 10

VESTEL BİLİŞİM TEKNOLOJİLERİ TİCARET ve SANAYİ A.Ş. Ambarlı Petrol Ofisi Dolum Tesisleri Yolu Avcılar 34840 İstanbul TEL: (0-212) 690 76 00 (30 Hat) FAKS: (0-212) 690 66 32 - 690 66 35

AÇIK KAPI

Yalçın Gerek/f.i.t.



TNet'te yolculuk- 2

İnanılmaz bir şey! Karşımızda çirkin, şekilsiz bir virüs paketi durmakta. Bu tür saldırgan virüs paketlerinin tehlikesini İnternet dünyasında bilmeyen yok. Büyük bir korkuya kapılıyoruz. Eğer acil bir şeyler yapmazsak bu korkunç virüs paketi Inspector'u yak edecektir. Panik giderek artıyor. Yaklaşan virüs paketini baktıkça sonumuzun geldiğini düşünüyörüz. Neredeyse burun buruna geldiğimiz anda Inspector inanılmaz bir manevrayla Ulus'un içinde bir ara yola giriyor. Karşımıza bir güvenlik duvarı çıkıyor. Herkes çığlık çığlığa. Inspector güvenlik duvarına çarpıyor. Tam öldük derken kendimizi duvarın diğer tarafında buluyoruz. O kadar mutluyuz ki, bizi takip eden virüs paketinin ateş duvarında yanışını büyük bir keyifle izliyoruz. Inspector'un içinde herkes sevinçten birbirine sarılıyor. Tehlike geçtiği için tekrar kapiya yöneliyoruz.

TNet'te bir sonraki durağımız Diyarbakır'daki Cumhuriyet İlk Öğretim Okulu. Burada okulunun laboratuvarını ziyaret edeceğiz. Ulus ATM kapısına geldiğimizde ATM anahtarıcı bütün heybetiyle karşımıza dikiliyor. Inspector'un üzerindeki adres bilgisine bakarak bizim en son nereye gideceğimizi hemen anlıyor. Homurdana homurdana elindeki haritayı inceliyor. Diyarbakır'a Samsun, Adana veya Kayseri üzerinden gidebilmek mümkün. Bu tür kapılarda anahtarıcıların görevi, paketleri en uygun yoldan göndermek. İriyari anahtarıcı Inspector'u Kayseri fiber yoluna yönlendiriyor. Kayseri'den E3 yoluna çıkıp Diyarbakır'a ulaşıyoruz. Hiç vakit kaybetmeden bize yönlendirici tarafından gösterilen kapıdan yepyeni bir 64 Kbit'lik bakır yola çıkıyoruz. Bu yol santral ile okul arasında yeni kurulmuş. Derken Cumhuriyet İlk Öğretim Okulu'nun büyük laboratuvar binasının Category 5 koridorlarındayiz.

Müthiş bir keyif. Yaklaşık 50 bilgisayardan sürekli paket gidip geliyor. Bütün bilgisayarları tek tek ziyaret ediyoruz. En üst katmanlara çıkıp bizim için hazırlanan programlar sayesinde kameralardan görüntü izliyoruz, mikrofonlardan seslerini dinliyoruz. Hepsi neşe içinde, cıvı cıvı. Hepsi cin gibi. İşin garip tarafı bir profesyoneli aratmayacak kadar zekice kullanıyorlar bilgisayarlarını. Elektronik posta göndermeyi, haber gruplarına bağlanmayı, İnternet üstünde sörf yapmayı büyüklerinden daha iyi yapıyorlar. Gençcecik bir öğretmenin derste Java anlattığını görünce sevincimiz bir kat daha artıyor. Bu arada üzerinde veri bankası ve web kamerası bulunan sunucuya ADSL ve ISDN hattı üzerinden velilerin taleplerini içeren paketler geliyor. Bazı paketlere cevap olarak ders notları bilgileri, bazılarında ise çocukların ders yaptıkları sınıf görüntülerini içeren paketler geri dönüyor. Anne, babalar evden çocuklarının okulda ne yaptığını izleyebiliyorlar. Öğretmenin ve çocukların posta kutularına birer tebrik yazısı bırakıp laboratuvardan ayrılıyor.

Geldiğimiz yollardan geri dönüyoruz. Kayseri'de ki ATM kapısına geldiğimizde bir şey dikkatimizi çekiyor. Bu kapıdan üzerinde ses ve görüntü yüklü birçok paket geçmekte. Inspector'ı bu paketlerin geldiği yere doğru yönlendiriyoruz. Geldiğimiz yer Türkiye'nin sayılı mobilya üreticilerinden bir tanesinin bilgi işlem merkezi. Yöneticiler fabrikayı iki adet 2 Mbit hatla TNet'e bağlamışlar. Bölge ofisleri Frame Relay, bayiler ise ISDN üzerinden TNet'e bağlı. Şirkette tam bir otomasyon var. Bütün ofis çalışanları birbirleriyle ve bayilerle video konferans yapıyorlar. Bayiler siparişlerini İnternet üzerinde verebiliyor. Yurtdışındaki ofisleriyle bile İnternet üzerinden telefon görüşmesi yapabiliyorlar. Böylece normal telefon giderlerini neredeyse sıfırlamışlar. Fabrikada yaklaşık yarım saat kalıp bu inanılmaz çalışma ortamını izliyoruz.

Artık yavaş yavaş yolculuğumuzun sonuna geliyoruz. New York'taki laboratuvara bu sefer Ankara yurtdışı kapısını kullanarak gideceğiz. Sınır kapısından çıkarken trafiğin çok az olması bize yine büyük mutluluk veriyor. O eski sıkıntılı günlerin geride kaldığını düşünüp seviniyoruz.

Inspector'u New York'daki laboratuvarda bırakırken biraz içimiz burkuluyor. Bize bu geziyi organize eden TNet yetkililerine teşekkür edip evimizin yoluna koyuluyoruz.

gerek@fit.com.tr

Internet Explorer 5.0 çıktı

Microsoft, uzun süredir beklenen yeni web tarayıcısı Internet Explorer 5.0'ı piyasaya sundu.

Microsoft'un www.microsoft.com/windows/ie sitesinden yüklenebilen Internet Explorer, CD formatında da sipariş edilebiliyor.

IE 5.0 konusunda görüştüğümüz ve Microsoft Türkiye'de İnternet Sektör Müdürü olarak görev yapan **Mustafa Kılıçaslan**, ürünün kullanıcı talepleri doğrultusunda geliştirdiğine dikkat çekiyor ve çalışma hızı ile kullanım kolaylığının arttırıldığını vurguluyor.

IE 5.0'a uygulanan IntelliSense teknolojisi yardımıyla gelen yeniliklerin bir kısmı şunlar:

• Dünya çapında, Microsoft Netshow ile yayın yapan radyoların, yüksek kalitede ve kesintisiz dinlenebilmesini sağla-



yan Radio Toolbar

- İnternet bağlantı paylaşımı olanağı
- Farklı arama motorlarını tarayabilen yeni Search Asistent özelliği
- Geliştirilmiş Favourites, AutoComplete ve History özellikleri
- HTML formlarında ön liste opsiyonu
- Office 2000 ile mükem-

mel entegrasyon

Kılıçaslan, tüm bu yeniliklerin yanı sıra, IE 5.0'ın geliştirilen kod yapısıyla rakiplerine göre yüzde 20 ila 60'a varan oranlarda daha hızlı sörf olanağı sağladığını belirtiyor.

Yeni tarayıcı, kullanıcıların makinelerinde temel olarak 6.5 MB civarında yer kaplıyor. İla ve özellikler istendiğinde bu sayı artıyor.

E-ticaret, Oracle'a güveniyor

Dünyanın en büyük çevrim içi alışveriş siteleri Oracle veritabanı ile çalışmayı tercih ediyorlar.

Uluslararası araştırma şirketi Forrester Research şirketinin araştırmaları, sanal mağazaların yüzde 70'inde Oracle uygulamalarının kullanıldığını ve bunun yaklaşık olarak 2 milyar dolarlık bir pazar olduğunu ortaya koyuyor. Oracle teknolojileri yardı-

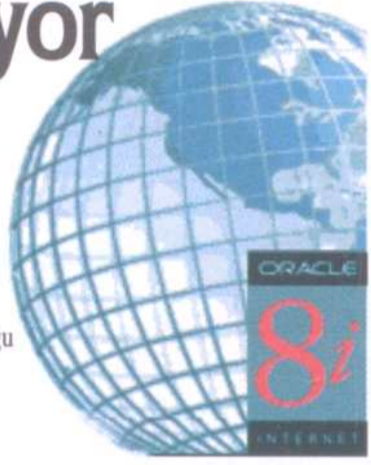
mıyla günde 24 saat, 365 gün hizmet veren sitelerin başında, İnternet'in en büyük kitap satıcısı amazon.com geliyor. En büyük müzikçi olan ve bir evin bodrum katında kurulup bugün milyar dolarlık bir şirket haline gelen CDNow, sanal şarapevi Virtual Vineyards ve İnternet çiçekçisi 1-800-Flowers gibi diğerleri Oracle teknolojileri kullanıyorlar.

CDNow yetkilileri, özel günlerde patlayan talebe

yetişmek için güvenilir veritabanı sistemlerine gereksinim duyduklarını söylerken, Virtual Vineyards Genel Müdürü Robert Olson da, özellikle para trafiğinin yüksek olduğu dönemlerde Oracle veritabanının stabilitesini koruduğunu vurguluyor.

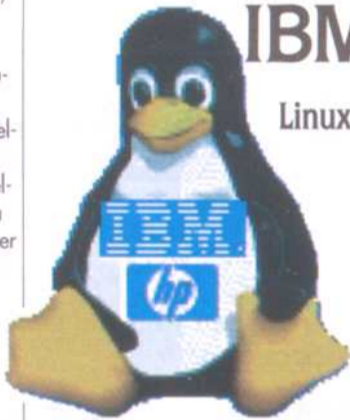
Oracle, dünyanın ilk İnternet temelli veritabanı olan Oracle 8i'nin yanı sıra bir dizi sunucu ürünüyle ve danışman-

lık servisleri ile de elektronik ticaret yapmayı hedefleyen kuruluşlara hizmet veriyor.



IBM ve HP'den Linux'a büyük destek

Linux işletim sistemi, teknoloji devleri tarafından desteklenmeye devam ediyor.



Geleceğin ağ işletim sistemi gözüyle bakılan ve Microsoft NT ile aynı kulvarda rekabet eden Linux, ücretsiz bir işletim sistemi olması, dünya çapında yüzlerce grup tarafından

sürekli olarak geliştirilmesi ve yüksek güvenilirliği dolayısıyla gerek kullanıcılar, gerekse yazılımcılar tarafından büyük ilgi görüyor.

IBM, Linux'un önde gelen sürümlerini (Caldera Open Linux, Pacific HiTech, Red Hat, SuSE) destekleme kararı alırken, bu kararlar birlikte IBM, müşterilerine Linux kurulumu, kullanımı ve idaresi konusunda tek noktadan teknik destek sağlayacak. Ayrıca, dağıtımçı şirketlerin IBM müşterilerine verecekleri hizmetler konusunda şirketlere yardımcı olacak.

IBM Lotus WepSphere ürünleri ile, Linux müşterilerinin basit web yayıncılığında, Java tabanlı hareket işlemeye kadar çeşitli beklentilerini karşılayacak uygulama sunucuları ve paketleri içerecek.

Hewlett Packard da, Intel tabanlı NetServer sistemleri üzerinde Linux işletim sistemi kurmak isteyen müşterilerine doğrudan destek sağlayacak.

Linux dağıtıcılarından Red Hat ile bir anlaşma yapan HP, ilk planda NetServer ailesinin iki işlemcili modelleri ile

Linux'a destek verecek. Ayrıca Linux işletim sistemini 64 bit tabanlı sistemlere taşıma konusunda çalışmalar yapacak.

Sanal dünyada yeni şirketler

Toprak Leasing ve Bayındır Holding şirketleri, İnternet dünyasındaki yerlerini aldılar.

Bayındır Holding'in kurum kimliği ve imajı göz önüne alınarak tasarlanan site, fonksiyonel kullanım kolaylığını ön plana alan bir yapı sergiliyor. Sitede, Bayındır Holding ile ilgili finansal verilerin yanı sıra grubun kurumsal yapısı, şirketlerin sektörel dağılımı ve sosyal faaliyetleri yer alıyor. Kısa zaman içinde, İnsan Kaynakları bölümüne bir müracaat formu eklenerek, doğrudan iş başvurusu yapmak isteyenlere de olanak tanınacağı belirtiliyor (www.bayindir.com).

Toprak Leasing'in web sitesi ise, en son web teknoloji-



leri kullanılarak hazırlanmış ve şirket ile ilgili bilgilerin yanında, leasing konusundaki gelişmeleri de içeriyor.

Toprak Leasing Genel Müdürü N. Zafer Ataman, sitede şirketin onaylanmış mali bilgilerinin de yayınlandığını söyleyerek, İnternet üzerinden çalışmayı tercih eden kuruluşlara yönelik olarak da bir leasing başvuru formu eklediklerini kaydediyor. Siteye erişim için adres: www.toprak-leasing.com.tr

İnternet haftası şenlikleri başlıyor

Ulaştırma Bakanlığı, İnternet Üst Kurulu, 10-23 Mayıs tarihleri arasında "İnternet Haftası" adıyla bir dizi etkinlik düzenleyecek. Türkiye'de İnternet'in yaygınlaşması ve geniş kitlelerce tanınması amacıyla düzenlenecek çalışmalar, yeni projelerin hayata geçmesini de sağlayacak. Etkinliğin yararlı geçmesi ve amacına ulaşması için İnternet Üst Kurulu, örgütlere, şirketlere, yerel yönetimlere ve bireylere

katılım çağrısı yapıyor ve önceliklerini şöyle sıralıyor:

- 1) Bir devlet okulunu kurumsal kimliği ile İnternet'e bağlamak
 - 2) Bir halk kütüphanesinin İnternet'e bağlanması
 - 3) Belediyeler bünyesinde halka açık İnternet evlerinin açılması
- Etkinlikle ilgili detaylı bilgiler <http://hafta.ubak.gov.tr> adresinden ve 0312-290 12 37 numaralı telefondan alınabilir.

Internet'te 'suç', tanımsız!

TUĞBA ÇINAR

Yargıtay Başkanlığı Birinci Başkanlık Tetkik Hakimi Mehmet Tiftikçi, Internet üzerinde işlenen suçların Türk Ceza Kanunu'nda suç olarak tanımlanmadığı sürece cezasız kalacağını altını çizerek, Internet'in de hukukun objesi olması ve bu konudaki çalışmaların devam etmesi gerektiğine işaret etti.

Internet çok hızlı bir şekilde gelişerek yaşamı her yönden değiştiriyor. Ancak bu değişimin yönünü uzmanlar bile tam olarak bilemiyor. Internet'i diğer alanlarda olduğu gibi, suç işlemek için de kullananlar olacaktır. Yargıtay Başkanlığı Birinci Başkanlık Tetkik Hakimi Mehmet Tiftikçi, 'Hukuk teknolojinin gerisinde mi?' şeklindeki eleştiriyi yanıtlarak, "Hukuk ve teknoloji yaşayan ve sürekli gelişen kavramlardır. Hukukun veya diğer pozitif bilimlerin teknoloji ile eşit seviyede olması arzu edilen bir şeydir. Ancak hukukun olduğu gibi bütün bilim dallarının teknolojiyi yakalaması sadece yasal düzenlemelere bağlı olmayıp, altyapı, eğitilmiş personel ve uygun mimari yapıların tespit edilip hazırlanmasına bağlıdır" dedi. Teknolojinin hızla geliştiğini vurgulayan Tiftikçi, bu alanda yapılacak norm çalışmasının ciddi araştırmalarla ele alınması gerektiğini ifade etti. Mehmet Tiftikçi, Internet üzerinde işlenen suçların Türk Ceza Kanunu'nda suç olarak tanımlanmadığı sürece cezasız kalacağını altını çizerek, "Ancak bizce getirilen yasaklar ve ceza yaptırımlarının dışında, teknolojinin insanlığa sunduğu Internet'in kullanımındaki özgürlükler de Internet'in yaygınlaştırılması için kamuoyuna açıklanmalıdır. Bu çerçeveye Internet de hukukun objesi olmalı ve bu konudaki çalışmalar devam etmelidir" dedi.

Sınırsız dünya

Öte yandan Adalet Bakanlığı Avrupa Topluluğu Koordinasyon Dairesi Başkanı Hakim Ayşe Saadet Arıkan da Internet'i mevcut ceza hukuku kanunları açısından değerlendirdi. Arıkan konuya Türk Ceza Kanunu'nun genel ve özel hükümleri açısından bakılması gerektiğini belirterek; özel hükümlerde, şifreli ve kapalı sistemlere girme, özel suç türleri ve kişisel verilerin korunması konularının dikkate alınmasının yerinde olduğunu söyledi. Arıkan TCK'da yer alan 'Türkiye'de işlenen suçlar hakkında Türk kanunları uygulanır' hükmünü anımsatarak, "Elektronik ortamda işlenmiş suçlarda, suçun hangi hallerde Türkiye'de işlenmiş sayılacağını tartışılmasında yarar vardır"

dedi. Arıkan sözlerine şöyle devam etti:

"Sanığın başka bir ülkede olması halinde, dava açma, sorgulama, delil toplama açısından, eylemin her iki ülkede de suç teşkil ediyor olması gerektiğinden; Internet'te işlenen suç tanımının, uluslararası düzeyde yapılacak çalışmalarla ve ülkeler arasında asgari uzlaşma sağlanarak yapılması, Internet'in sağladığı 'sınırsız dünya'

kavramına da uygun olacaktır."

Arıkan Internet gibi sistemlerde, şifreli iletişim ya da kapalı sistemlerdeki verileri hukuka aykırı ulaşım açısından, TCK'nin hükümlerinin, uygulanabilir olduğunu kaydetti. Başkalarına ait mektup, kapalı zarf, telgraf ve telefonların açılması ve dinlenmesini, TCK'nin suç saydığı ifade eden Arıkan şunları söyledi: "Bu maddeler sözü edilen suçun posta ve

telgraf memuru tarafından işlenmesini ağır suç saymıştır. Burada sorulması gereken soru, veriyi iletme yükümlülüğünü üstlenen servis sağlayıcılar gibi kuruluş veya işletmelerin müdahale halinin kapsama dahil olup olmadığıdır. Bu eksiklik TBMM'de bulunan yeni ceza kanunu tasarısinin 185-196. maddelerinde de aynen gözlenmektedir."

Arıkan, TCK'deki hüviyet cüzdanı, pasaport gibi belgelerde sahtekarlık halini düzenleyen maddenin, akıllı kartları kapsayıp kapsamadığının da

tartışılması gerektiğini bildirdi. Arıkan, yeni hazırlanan TCK tasarısına da değinerek, "Burada özel hükümlerde yer alan suç türlerinin, Internet'e teşmil edilecek nitelikte olanlarının bilişim suçları hariç, hiç birinin gerekçesinde söylediğim türden irdelemeler yapıldığı izlenimini edinmedim" dedi.

Bilkent Üniversitesi Öğretim Üyesi Doç.Dr. Mustafa Akgül de Internet'teki değişime yasal düzenlemelerin doğal olarak yetişemediğini ifade etti.

Portatif Cazip Fiyat Komple

 PictureTel

SwiftSite II Videokonferans Sistemi



Hepsi bir arada, elinizin altında...

- ✓ Renkli, Hareketli Kamera
- ✓ Tak-Çalıştır Kolaylığı
- ✓ Kolay Taşıma Kutusu
- ✓ IP ve/veya ISDN tabanlı videokonferans olanağı
- ✓ ISDN'de 128 K Hızda 15 fps, 384 K Hızda 30 fps Görüntü Kalitesi
- ✓ Web-Browser Tabanlı Kablosuz Kontrol
- ✓ SNMP Yönetim Sistemi
- ✓ On-Screen Menüler
- ✓ Online Dökümantasyon
- ✓ Hızlı Arama (Speed Dial) Listesi
- ✓ VCR Desteği
- ✓ Microsoft NetMeeting Uyumlu
- ✓ PictureTel Ürünleri 2000 Yılı Uyumludur



Daha fazla bilgi için
bizi mutlaka arayın.

E-mail: videoconference@mail.btam.com.tr

Siz nereye o da oraya!.. Dünya elinizin altında!..

 **BİLTAM**
Biltam Mümessillik,
Dış Ticaret ve Sanayi A. Ş.

"Bilişimde Kalite ve Güvence"

Satış öncesi projelendirme • Kuruluş hizmetleri • Eğitim • Ülke çapında destek

Büyükdere Caddesi No: 54/4 Mecidiyeköy 80290 İstanbul Tel: (0212) 274 68 94 Faks: (0212) 288 69 01 www.btam.com.tr
İzmir: Telefon: (0232) 464 63 25 Fax: (0232) 464 11 18 Ankara: Telefon: (0312) 440 71 31 Fax: (0312) 440 52 56

Bilişimde
17.
Yıl

ÜÇÜNCÜ GÖZ

Müfit Sözen/ABD

Zaman, çabucak ve dolu dolu geçti. Her ne kadar Türkiye'den ve Türkiye'deki olumsuzluklardan yazmayacağım desem de, anlaşılması imkansız terör, en azından terör kurbanlarına Allah'tan rahmet, yakınlarına da sabır dilemeyi gerektiriyor. Zannedirim bu konuda yapılacak tek şey günlük bir gazetenin baş sayfasında söz edildiği şekilde Sayın Ümit Ayyürek'in yaşam vasiyetine uymak. Teröristlere rağmen yaşamaya, üretmeye devam etmek, onların bir hiç olduğunu göstermek gerek.

Başta da söylediğim gibi bu hafta yazacak çok konu birikti, beni mesleğim dolayısıyla çok yakından ilgilendiren ise telekomünikasyon ve veri-haberleşmesi alanlarının süratle bir çarpışmaya doğru gitmekte oluşları. Dev çok uluslu telekomünikasyon şirketleri çok kısa bir süre içerisinde içine düştükleri bu durumdan en az zararlı çıkmak için çareyi ağ şirketlerini satın alarak onları bünyelerine katarak geçirmeye başladılar. Ağ pazarının en büyük pay sahibi Cisco, harıl harıl ses haberleşmesini entegre edecek ürünler geliştirirken, dünyanın en büyük haberleşme şirketlerinden biri olan AT&T, geçtiğimiz günlerde TDM teknolojisini kullanan ve sadece ses haberleşmesinde kullanılan santrallerden artık almayacağını açıkladı.

İlk önce Northern Telekom, Bay Networks'u bünyesine katıp adını da Nortel Networks'e değiştirerek yeni teknolojileri geliştirmekte ne kadar ciddi olduğunu göstermişti. Sonra da ABD'nin en büyük telekom cihazları üreticisi Lucent, 20 milyar dolar gibi akıl almaz bir fiyata Ascend'i satın aldı. Bu gelişmeler diğer büyük telekom şirketlerini de harekete geçirdi. Alcatel zaten ABD pazarına geri dönebilmek için DSC'yi yaklaşık 4 milyar dolara satın almıştı. Veri haberleşmesine dönük ürünler içinde önce Packet Engines daha sonra da 2 milyar dolara Xylan ve 350 milyon dolara da Assured Access şirketlerini satın aldı. Diğer Avrupalı çokuluslu telekom şirketi olan Siemens ise büyük alımlar yapmak yerine 3M ve Newbridge ile stratejik anlaşmalar yaptı ve çeşitli küçük ağ şirketlerini (Argon Networks, Castle Networks, Accelerated Networks vs.) bünyesine katarak başlattığı VoIP ve VoATM teknolojisi ile ilgili yatırımlarını birleştirdiği Unisphere Solutions isimli, ABD merkezli bir yeni birim oluşturdu. Güncel olarak bütün bunların bizlerin hayatında ne gibi bir yeri olacak dersiniz; şu anda tanıtımı yapılan ve önümüzdeki sene piyasaya sürülecek yeni teknolojilerle Gigabit seviyesindeki veri transferi neredeyse bedava olacak.

Şimdi iyi de, bütün bunlar ağıñ belkemiği ile ilgili haberler, ben evimden 56K modemle bağlanıyorum, bütün bu gelişmelerin bana getirisi ne diyenler içinde tabii ki bu yukarıda adını saydığım şirketlerin hem "Home Networks" hem de "access" (erişim?) için geliştirdikleri ürünler var. Hatta bu sene sonunda benim yaşadığım bölgede ya kablolu TV yayını getiren şirketle 10 MB doğrudan Internet bağlantısı ya da telefon hizmetlerini veren şirketlerle 6-8 MB downlink 200-400 K uplink bağlantısı mümkün kılan ADSL teknolojisini içeren bağlantılar ayda 40-50 dolar mertebesinde sınırsız bağlantı zamanı ile verilmeye başlanacak.

Bu konularla ilgili daha detaylı bilgileri www.idg.net, www.msnbc.com, www.winin.com ya da www.zdnet.com adreslerinden izleyebilirsiniz. Konuyu daha fazla teknolojik haberlerle kurutup tatsızlaştırmadan değiştireyim. Bu tip köşe yazılarında okuyucuya bilgi aktarmaktan öte bir de ona ders verecek mühim bir söze, kıssadan hisse vs. yazmak neredeyse farz.

Beni tanıyıp da hatırlayabilenler bilir, ben kim, mühim şahsiyet olmak kim?

Ama köşelere yazı yazınca Nasrettin Hoca misali (bakın fark ettirmeden az daha araya bir de kıssadan hisse küçük bir hikaye bile katabilecektim) ağır olmak lazım ki molla -pardon önemli şahsiyet- desinler. Şimdi bunun da en kısa yolu şöyle kimsenin anlamayacağı her yerde kullanılacak latince bir laf etmek. "Veni, vidi, vici" filan gibi! Şimdi BT/haber, geniş bir kitle tarafından okunan bir yayın organı. Okuyan lise talebesi öğrenci kardeşlerime de yardımcı olsun diye düşündüm. Ne bileyim nefis ilkbahar günlerini başlamakta olduğu bu günlerde bütün bir cumartesi-pazar eve kapanıp ödev yapmaktansa başka faaliyetlerle vücudunuzu ve dimağınızı dinç tutup da pazartesi günü okulda hocama ne diyeceğim diye düşünen öğrenci kardeşlerim kullanırlar, kullanırken de belki akıllarına ben gelirim dedim.

Bu haftanın önemli sözü; öğretmen pazartesi günü "Müfit! ödevin nerede?" dediğinde kullanılmak için. Aslında bu söz raporunu yazamamış memurun amirine, programını bitirememiş programcının müdürüne söyleyebileceği gibi geniş bir kullanım alanına sahip.

"Canis meus id comediti!"

Bakınız zaman ne kadar çabuk geçiyor, daha Linux'tan, yazılım kalitesinden, geçtiğimiz haftalarda yapılan TBD seçimlerinden söz etmek istiyordum ama yerimiz bitti. Yalnız bir konuya daha değinmeden geçemeyeceğim. İlk yazımda ister istemez birtakım hatalarım oldu. Canım beni seven de var sevmeyen de. Şimdi sevenler, "Müfit'çiğim aman dikkatli ol, biraz daha titiz davran yazı yazarken", sevmeyenler de, "Bir daha yazı yazarken daha dikkatli ol, tamam mı!" diye ikaz eder derken, hiç bir tepki gelmedi. Yoksa benim yazdıklarımı hiç kimse okumuyor mu derken, sevgili sibernet Mert Börü'den bir e-posta geldi, beni çok sevindirdi. En azından bir kişi (şu sıralar malumunuz istatistik üzerine bir kitap okuyorum da!) okumuş demek ki yazdıklarımı diye sevdim.

Yazımı küçük bir bilgisayar fıkrası ile bitireyim:

Fıkra bu ya, bir fizikçi, bir matematikçi ve bir programcı trenle bir gezi yapıyorlar büyük bir koyun sürüsü görüyorlar hepsi beyaz, bir tanesi siyah. Durumu gören fizikçi, "Bakın" diyor "demek ki siyah koyunlar var!" Düzeltiyor matematikçi, "yani" diyor, "en azından bize bakan tarafı siyah olan en az bir koyun var" demek istediniz herhalde. Okuduğu kitaptan gözünü pencereye kaydırıp programcı olduğu koltuğa yığılıyor: "Aman tanrım!" diyor, "siyah koyun da mı vardı?" Sağlıcakla kalın.

mufit@worldnet.att.net

Çin'de yerli PC markalarının zaferi

Derleyen: AMİL KUNT

Dünyanın hemen her ülkesinde saygın bir pazar payı olan Compaq'ın Çin'deki konumu için aynı şey söylenebilir. Dünyanın bu en hızlı gelişen pazarı içinde beş yıldan beri bulunan Compaq'ın payı sadece yüzde 4. Şimdi bu şirket yepyeni bir strateji ile bu durumu iyileştirmeye çalışıyor. Bu stratejinin önemli bir bölümünü Çin pazarını Compaq'tan çok daha iyi bilen Dawn adlı bir Çin PC üreticisi ile yaptığı işbirliği anlaşması oluşturuyor.

Yıllardan beri dünyanın bu en hızlı gelişen PC pazarındaki yabancı PC üreticileri sonunda yerel şirketlerin daha iyi dağıtım hizmetleri, servisleri ve daha ucuz fiyatları ile başa çıkamadıklarını kabul etmiş durumdadır. 1998 yılında satılan

IBM, Compaq, HP gibi uluslararası PC markaları Çin'de istedikleri pazar payına ulaşamıyor. Yıllardan beri dünyanın bu en hızlı gelişen PC pazarındaki yabancı PC üreticileri sonunda yerel şirketlerin daha iyi dağıtım hizmetleri, servisleri ve daha ucuz fiyatları ile başa çıkamadıklarını kabul etmiş durumdadır.

yaklaşık 3.9 milyon PC'nin yüzde 13'ü Legend adlı yerli bir üretici tarafından satılırken IBM ve Hewlett-Packard'ın payları sırasıyla yüzde 6 ve 4 oldu.

2002 yılında PC satışlarının 10.3 milyona yükselmesi beklenen Çin'in en büyük PC üreticisi Legend'in hedefi 2000 yılında dünyanın en büyük 10 PC üreticisinden biri olmak. IBM veya Compaq'tan genel olarak yüzde 30 daha ucuz PC satan Legend'in ürettiği Pentium II yongalı bir masaüstü bilgisayarın fiyatı 1,200 dolar. Yabancı şirketler de aynı şekilde Legend'i izlemeye çalışmalarına karşın gerek bu şirketin ve gerekse diğer yerel şirketlerin üretim ve lojistik maliyetleri ile rekabet etmek çok zor oluyor.

Bu durum kar-

şısında artık Compaq'tan başka IBM, Dell ve Toshiba gibi yabancı PC üreticileri stratejilerini yeniden gözden geçirmeye başladılar. Çin hükümetinin ithalatı kısıtlayıcı kararları karşısında bu gibi şirketler de ithalatlarını azaltarak Çinli ortakları ile daha yakından çalışma yolunu seçiyorlar. Oysa birkaç yıl öncesine dek dev yabancı şirketlerin Çin pazarının çok büyük bir bölümünü ele geçireceği bekleniyordu. 1998'de yerel şirketlerin PC satışları yüzde 65 büyürken, Compaq, HP ve IBM'in satışları yüzde 14 büyüdü.

Compaq gibi Toshiba da yerel PC üreticisi Tontru ile ortak

girişim yolunu seçmiş bulunuyor. IBM ise Great Wall Group ile yaptığı yeni anlaşma ile ortaklıktaki yüzde 51 olan eski payını yüzde 70'e çıkardı. Yabancı şirketler bu şekilde yerel şirketlerde yaptıkları anlaşmalar sonucu Çin'de karşılaştıkları en büyük engeli oluşturan dağıtım sorununa da bir çözüm getirdiklerine inanıyorlar.

Çin'in verimli ve güvenli çalışmayan ulaşım sistemi yüzünden yabancı şirketler dağıtım konusunda yerel dağıtıcılarla işbirliği yaparak bu çok kalabalık ve büyük ülkede ürünlerini müşterilerine zamanında ulaştırmaya çalışıyorlar.

Çin'in Xiamen kentinde 300 kişinin çalıştığı bir fabrika açan Dell, ithal edip pazarladığı bilgisayarlar için ödenen yüzde 17 gümrük vergisinden kurtulup yerel üretimi ile Legend ve diğer Çin üreticileri ile daha güçlü bir şekilde rekabet edecek. Yabancıların yerel kuruluşlar kadar iyi hizmet vermediği kanısını silmek için Dell teknik destek için ücretsiz telefon hizmeti sunarken Internet üzerinden de bilgisayar satışına başladı.

Bütün bu gelişmeler ile yabancı şirketlerin Çin pazarında bu yılda ne gibi bir pazar payına sahip olacakları şimdi merakla bekleniyor.



Böcekler, Sun ürünleri ile canlandırıldı!

Yurtdışında önümüzdeki haftalarda gösterime girecek olan Walt Disney'in animasyon filmi "A Bug's Life", Sun Microsystems ürünleriyle canlandırıldı. Filmin yapıldığı Pixar Animation stüdyolarında, toplam 138 bin kareden oluşan filmin kesintisiz görüntü ilişkilendirme işlemleri için saniyede 400 milyar hesaplama yapabilen sistemlere gereksinim duyulduğunu bildiren Sun yetkilileri, böcek anatomisi, hareket ve davranışlarının gerçeğe en yakın biçimde canlandırıldığını belirttiler. Canlandırma hesaplamalarının Sun StorEdge A3500 ve A1000 dizileri tarafından desteklenen 100 adet Sun Enterprise 4000 sunucusu tarafından yapıldığını kaydeden Sun, animasyonda kullanılan verilerin Solaris işletim sistemi üzerinde çalıştırıldığını ve 1.400 adet yüksek hızlı UltraSPARC II işlemcinin eş zamanlı olarak kullanıldığını ifade etti.



ABD hükümeti: "Microsoft'la anlaşma masasına oturmadık"

Windows işletim sistemlerindeki gücünü kullanarak bu konuda bir tekel yaratmak ile suçlanan ve mahkemeye çıkarılan Microsoft'un, Amerikan hükümeti ile anlaşma yoluna gitmek istediği ancak hükümetin bu konuya sıcak bakmadığı konusundaki tartışmalar devam ediyor. Microsoft yetkililerinin anlaşma masasına oturabilecekleri konusunda çıkan birtakım söylentiler, hükümet sözcüleri tarafından yalanlandı. Bu davada sorumlu bir hükümet avukatı, Microsoft'un, hü-



kümetle anlaşma masasına oturan Intel'in davasından ümitlenmiş olabileceğini kaydederek, Microsoft davasında aynı durumun söz konusu olmasının çok zor olduğunu vurguladı. Microsoft'un anti-tröst davası, herhangi bir değişiklik yaşanmazsa 12 Nisan 1999 tarihinde başlayacak.

CA World 1999 için çalışmalar hızlandı

Computer Associates konferans kurulu, 18-23 Temmuz 1999 tarihleri arasında gerçekleşecek CA World 1999 için çalışmalarını hızlandırdığını açıkladı. Yetkililer, yeni teknolojilerin tartışılacağı oturumlar, ücretsiz eğitim programları ve şirketlerin ürün tanıtımlarının yer alacağı etkinliğe, bu yıl 25 bin kişinin katılmasını beklediklerini bildirdiler.

28 bin metrekairelik bir alana yayılacak olan CA World'e, aralarında Compaq, IBM, Intel, Intergraph, Microsoft, Ascend, Silicon Graphics, Sun Microsystems gibi şirketlerin de bulunduğu yaklaşık 300 kuruluş katılacak. A.B.D.'nin New Orleans şehrinde gerçekleşecek olan etkinlikte, 3 binin üzerinde çalışma grubu ve teknik oturum yer alacak.



Sizi,

tasarımın yeni yüzyılına taşıyacak güç

kullanıma hazır.

AutoCAD® 2000

Heyecan Verici 400 Yeniliği Görebileceğiniz
Tanıtım Seminerlerimize Davetlisiniz

İSTANBUL

8 NİSAN 1999
PERŞEMBE

LÜTFİ KIRDAR ULUSLARARASI KONGRE VE SERGİ SARAYI
TOPKAPI A SALONU

11:00 - 12:45 Tanıtım Semineri
13:00 - 14:45 Tanıtım Semineri
15:30 - 17:15 Tanıtım Semineri
19:00 - 20:45 Tanıtım Semineri

BURSA

14 NİSAN 1999
ÇARŞAMBA

KERVANSARAY TERMAL OTELİ
YEŞİM SALONU

13:00 - 14:45 Tanıtım Semineri
15:30 - 17:15 Tanıtım Semineri
19:00 - 20:45 Tanıtım Semineri

ANKARA

27 NİSAN 1999
SALI

BÜYÜK ANKARA OTELİ
BALO SALONU

11:00 - 12:45 Tanıtım Semineri
13:00 - 14:45 Tanıtım Semineri
15:30 - 17:15 Tanıtım Semineri
19:00 - 20:45 Tanıtım Semineri

İZMİR

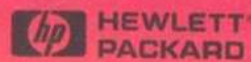
29 NİSAN 1999
PERŞEMBE

İZMİR HİLTON OTELİ
TURGUT REİS SALONU

13:00 - 14:45 Tanıtım Semineri
15:30 - 17:15 Tanıtım Semineri
18:30 - 20:15 Tanıtım Semineri

Katılım Ücretsizdir.

AutoCAD 2000 Tanıtım Seminerleri Sponsorları



SAYISAL GRAFİK

<http://www.sayisalgrafik.com.tr>

İnönü Caddesi 75/3 Gümüşsuyu 80090 İSTANBUL Mahatma Gandhi Caddesi 50/5 GOP 06700 ANKARA

Tel: (212) 293 04 23 Faks: (212) 252 89 33 Tel: (312) 447 72 14 Faks: (312) 447 72 18

Hazırlayan: Prof.Dr. OĞUZ MANAS/omanas@vestelnet.com

Yeni yılda Internet'te eğilimler ve teknolojiler-3

İlk iki sayıda Internet'teki eğilimler ve teknolojiler ile ilgili 6 konuyu işlemiştik. Bu sayıda diğerlerine devam ediyoruz.

7- Internet'te güvenliğin PKI (Public Key Infrastructure) ile artırılması

Otomatik olarak kullanıcı tanımlaması ve çeşitli uygulamaların bulunduğu listelerde sayısal sertifikalama, güvenlik konusunda en önemli seçim kriteri olarak görülmektedir. Sayısal sertifikalama, ağ içinde işlem yapan kullanıcıları belirlemede kullanıma açık (public) anahtar şifreleme ve

rın sadece yüzde 22'si 1998'de sayısal sertifikasyon kullandığını belirtirken aynı araştırmaya göre (1999 yılı), Şekil-2'de görüldüğü gibi yüzde 72'si kullanmayı planladıklarını açıklamışlardır.

8- VPN büyümeye devam ediyor

VPN kuruluşlara, Internet kullanımını kiralık hatlar için güvenilir bir yerine koyma olanağı sağlamaktadır. VPN kurum dışında çalışanların Internet üzerinden güvenilir ve daha ucuz bir iletişim yapmalarını olanaklı kılması nedeniyle çok önemlidir. Şimdi

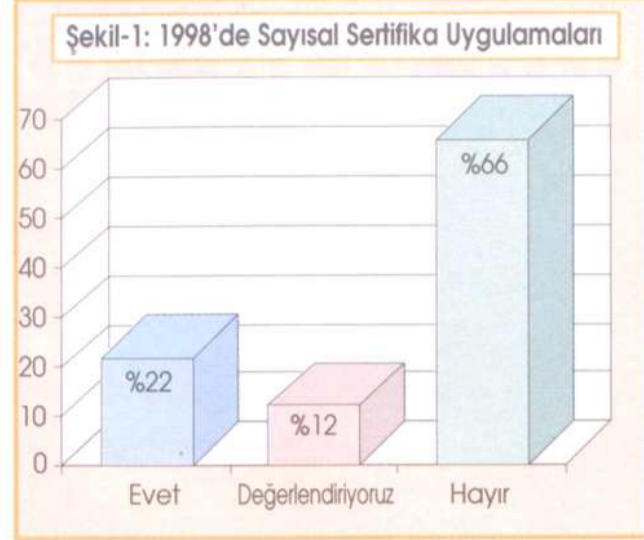
yukarıda sayılan sorunların çözüme ulaşması VPN uygulamalarının giderek yaygınlaşmasına neden olacaktır. Eleştirmenler, bu sorunların çok büyük bir bölümünün 1999'da çözüme ulaşacağını ve kullanımın giderek yaygınlaşacağını ifade etmektedir.

9- Linux; yeni doğan yıldız

Yazımın bu bölümünü ülkemizde Linux'un yaygınlaşması içinde insan üstü çaba harcayan Sayın Siyami Kahyaoğlu'na ithaf ediyorum. Siyami'ciğim Yeni Doğan Yıldız yakıştırmamı nasıl buldun? Ayrıca Sayın Kahyaoğlu sakinliği bulmazsa Linux ile ilgili, farklı bir yaklaşımla, bir yazı dizisini Nisan ayında devreye sokmayı planlıyorum.

Kurumlarda Linux uygulamaları 1999'da ortaya çıkan önemli eğilimlerden biri olarak görülmektedir. Unix'in ücretsiz bir yazılım sürümü olan bu yazılım, kurumsal program geliştiricileri yönünden giderek artan bir destek görmektedir. Gerçi ücretsiz yazılım genelde kurumsal kullanıcılar tarafından pek güvenilir bulunmamakta ise de, Linux'un güvenilirliği, açık kaynak kodları, hatalı kod (bug) taşımaması, pek çok kurumu bu platforma çekeceğe benzemektedir. Ayrıca Windows NT Web sunucuları, bellek zayıflığı nedeniyle belirli aralıklarla yeniden çalıştırılmaları gerekirken Linux sunucular uzunca süreler bu uygulamaya gerek duymazlar.

Bir diğer ücretsiz ürün, Internet'te en fazla kullanılan, Apache Web sunucusudur.



VPN, kuruluşlara, Internet kullanımını kiralık hatlar için güvenilir bir yerine koyma olanağı sağlıyor. VPN, kurum dışında çalışanların Internet üzerinden güvenilir ve daha ucuz bir iletişim yapmalarını olanaklı kılması nedeniyle çok önemlidir. Kiralık hat yerine VPN kullanımı kuruluşlara büyük kazanç sağlamaktadır. Ancak halen pek çok kurumun VPN'e geçişinde büyük yavaşlık olduğu eleştirmenlerce ifade edilmektedir.

Netcraft tarafından 1998 yılında yapılan bir anket çalışmasına göre Web uygulamalarının yüzde 53.31'i Apache üzerinde çalışıyor.

Linux ve Apache'nin 1999'da kurumlar tarafından giderek artan bir oranda kullanılması beklenmektedir.

10 - Pazarlama ile mahremiyet (Privacy) arasında gerginlik

Bu yıl geçmiş yıllardan daha fazla olarak, pazarlama girişimi ile mahremiyet arasında gerginliğin devam etmesi beklenmektedir. Veri koruması ile ilgili EU Direktifleri (25 Ekim 1998'de yürürlüğe girdi) nedeniyle EU'da yaşayanların

mahremiyetlerini korumada uygun ölçüler ortaya konmazsa, pek çok davanın mahkemeye ulaşması kaçınılmaz olacaktır. EU'nun bu direktiflerine göre, EU ülkeleri ABD ve diğer mahremiyete bu düzeyde önem vermeyen ülkelere, Blok Veri Akışını seçme durumundadır.

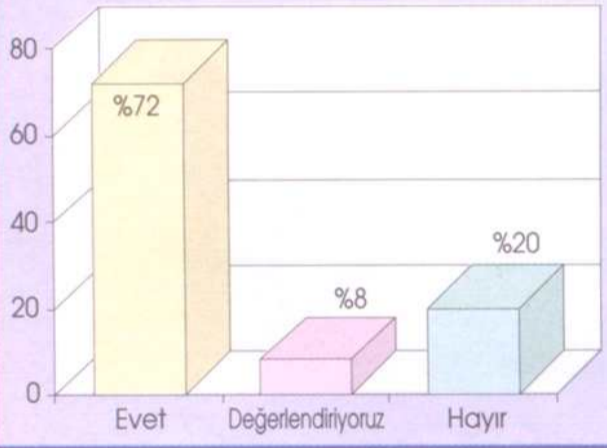
150 BT yöneticisi üzerinde Information Week tarafından yapılan bir ankete göre; müşteri verileri genellikle tek bir kütükte toplanmaktadır. Bu uygulama müşteriler hakkındaki bilgilerin etkin bir şekilde artmasına, müşteri servisinin geliştirilmesine ve müşteri gereksinmelerine uygun

olarak şirketin ürünlerini belirlemesine büyük katkı sağlamaktadır. Ancak, özellikle veriler EU ülkelerinde yaşayanları dikkate alarak bir araya getirilmişse bu uygulama mahremiyeti bozmaktadır.

Bir kanun olarak The EU Privacy Directive, EU ülkelerinde yaşayanlar hakkında veri toplama işine oldukça büyük bir kısıtlama getirmektedir. Veri toplama önce, kişilerden kesin olarak izin alınma ve verilerin hangi amaçla kullanılacağı hakkında bilgi verilmesi zorunluluğunu getirmektedir. Ayrıca çalışma sonuçlandırıldığında bu verilerin de her türlü ortamdan kaldırılması gerekmektedir. Bunlara ek olarak, EU oturan kişiler üzerinde toplanan veriler ortadan kaldırılmaya kadar her kademe veri sahipleri tarafından istenildiği anda incelemeye açık tutulmalıdır. Veriler üçüncü kişilerce ortaklaşa kullanılamaz ve bu kişilere kesinlikle satılamaz. Doğal olarak bu durum pazarlama çalışmalarını olumsuz yönden ve doğrudan etkileyecektir. Bazı ülkeler bu direktife uygun olan kanunlar çıkarmış bulunmaktadır. Örneğin Kanada, Personel Bilgileri Kanunu hazırlamış bulunmaktadır. ABD ise bu konuda farklı bir yol izledi. Ticaret Bakanlığı kanun hazırlığına girmeden önce iş uygulamalarında izlenecek yolu belirleyecek yayınlamayı planlamış ve EU yetkilileri ile konuşmalara başlamış ve daha sonra rehberi oluşturmuş, uygulamaya koymuştur. Bugünlerde rehberin uygulamasından doğan sonuçlar da dikkate alınarak bir kanun teklifi hazır hale gelmiş olacaktır. ABD'de mahremiyet kanunu özellikle saldırgan çevrim-içi pazarlama tekniklerine karşı çocukları korumayı hedeflemektedir.

Internet üzerinden, ABD ile EU ülkeleri arasında Bloklanmış Veri İletimi uygulaması bazı eleştirmenlere göre olanaksız görülmektedir. Bazı eleştirmenler ise veriyi bloke etmenin çok farklı şey olduğunu ve bu nedenle kanunun uygulanabileceğini savunmaktadır.

Şekil-2 : 1999 Uygulama Planları



sayısal imza gibi uygulamaları olanaklı kılmaktadır.

Sayısal sertifikalama, güvenli e-posta, çevrim-içi hareket işlem, VPN (Virtual Private Network) ve SSO gibi çok önemli uygulamalar için hayati öneme sahiptir. Sayısal sertifikalamanın şu andaki sorunu, standartlaşmadaki ve PKI'daki eksikliklerdir. PKI sadece alıcının açabileceği şifrelenmiş iletilerin gönderilmesinde esas rol oynar. Bu aşamada kullanıcı PKI aracılığı ile gönderilecek kişilerin kullanıma açık anahtarlarını belirler ve şifrelenecek iletiyi gönderir. Ayrıca PKI kişilere pasaport veya ehliyet benzeri güvenilir bilgiler üretir ve kullanıcının tanınmasını garanti altına alır. Standartlaşmanın gecikmesinde en büyük günah IETF (Internet Engineering Task Force)'un PKIX Çalışma Grubu'na aittir. Bu grup çalışmalarını halen sürdürmektedir.

Sayısal sertifikalama ile ilgili uygulamaların 1999'da daha hızlanacağı ümit edilmektedir. Forrester Research tarafından yapılan bir araştırmaya göre, Şekil-1'de görüldüğü gibi, araştırmaya giren kurumlara

ABD'den bir örnek verelim. Portland'da kurulu TRM şirketinin 400 elemanı bulunmaktadır. Bunların yaklaşık yüzde 50'si ana merkezde görev yaparken, diğer yarısı Amerika ve Avrupa'ya dağılmış 75 merkezde çalışmaktadır. Şirket yetkilileri uzak noktalardaki iletişimde VPN kullanılarak uzak mesafe telefon konuşmalarında yılda 100 bin dolar tasarruf sağladıklarını belirtmektedirler.

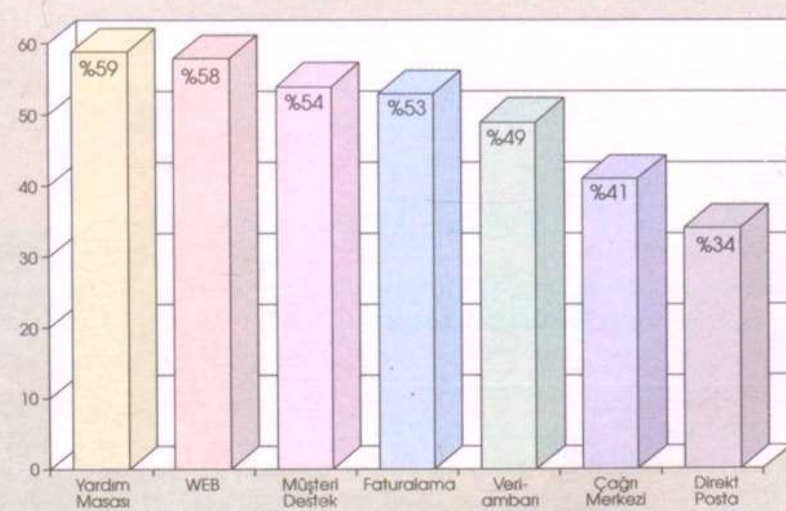
Örnekte de görüldüğü gibi kiralık hat yerine VPN kullanımını kuruluşlara büyük kazanç sağlamaktadır. Ancak halen pek çok kurumun VPN'e geçişinde büyük yavaşlık olduğu eleştirmenlerce ifade edilmektedir. Eleştirmenler bunun nedenlerini iki noktada toplamaktadırlar:

1- IP'nin güvenlik standardı olan IPSec üzerinde çalışmalar halen sürdürülmektedir.

2- Internet üzerinden iletimde QoS (Quality of Service) halen garanti altına alınmış değildir.

Kiralık hat yerine Internet VPN'in konuluğu ulaşım hızında da riskli durumlar yaratması söz konusudur. Ancak

Şekil-3 : Müşteri Verilerinin Birleştirilmesine Neden Olan Kaynaklar



**Küçük
sistemleri
biz yarattık...**

Proliant 400 **Dünyanın en çok satılan küçük sunucusu.**

Dünyanın en çok tercih edilen sunucularının üreticisi Compaq'tan yepyeni bir giriş seviyesi sunucusu: Proliant 400.

Yeni teknolojiyle geliştirilmiş mükemmel bir sunucu olan Proliant 400'ün benzersiz özellikleri var: Intel® Pentium® II işlemci, 400 Mhz., 3 yıl garanti (hem de ofisinizde*).

Compaq ürünleri, 7 Ekim 1997'den itibaren 2000 yılı uyumlu üretilmektedir. Genişletilmiş servis seçeneği olan CarePac ürünleri için satıcınıza başvurunuz. *Yerinde servis hizmeti, Compaq servis noktalarının bulunduğu şehirlerde verilmektedir.

COMPAQ ÜCRETSİZ DESTEK HATTI : 0 800 261 19 17 / 0 800 261 19 42



1899 \$ + KDV

COMPAQ



CADI KAZANI

Mert Börü/Sybaris Albedo Ltd.

"Onlardan"
öğreneceklerimiz var

Yaşlı kadıncağız kamerayı bulmuş, veyan-sin ediyör: "Allah bunları nasıl biliyorsa öyle yap-sın! Ben 57 yaşındayım ve ayda 70 milyonla geçiniyorum, onlar 3 gün daha meclise gittim diye bilmem kaç mil-yarı cebe indiriyor. Yeter artık milletin bu hırslardan çektiği yahu, 40 senedir başı-mızdalar! Atatürk'ün bıraktığı memleketi rezil etti bunlar. Gitsin bun-lar artık, yerine gençler gelsin. Okumuş gençler..."

Neler oluyor diye TBMM TV'ye döneyim dedim. Manzara muazzam! Hatibin biri çıkmış, konuşsam mı konuşmasam mı diye karar verme-yeye çalışıyor, arkasındaki kırk adam da kalkmış meclis kürsüsünün önüne dikilmiş, her kafadan bir ses çıkıyor. Önce vekillerimiz birbiri-ni omuzluyor, ardından itişip kakışma başlıyor. 5 dakika bile daya-namadım bu rezilliğe.

Birkaç gün önce telefon makbuzunu yatırmak için Türk Telekom Kadıköy Şubesi'nde sırada bekliyorum. Yaşlı başlı bir teyze, kalktı başka bir kadıncağızın üzerine yürüdü. Saçsaça başbaşa kavgaya tutuştular. Etraftan beyler yetiştirdi, ayırmak için. Derken onlar da "sıralarının kaybolduğu" gerekçesiyle birbirlerine girdiler mi! Sormayın gitsin... Sokakta bombalar patlıyor, insanlarımız birbirini kırıyor, milletvekilleri-miz kendi koltuklarının derdinde ve bir yaşam kavgasıdır (!) sürüp gidiyor. Tüm bu kaos'a akıl veremezken, kapıda bizim kapıcı beliri-verdi; "Mert Bey, Pazar günü 8 numaralı dairede apartman toplantı-sı varmış, yönetici seçilecektir".

O an kafamdan kaynar sular döküldü! 27 yıl boyunca yaşadığım an-nerlerin evindeki apartman toplantıları aklıma geldi. Tekme, tokat, küfür. Hem de hanımlı beyli... Oysa bu nezih apartmana taşınalı 1 yıl olmuştu. Gördüğüm kadıyla, hiç de terör estirecek insanlara benzemiyordu yeni komşularım. Ama yine de bir düşünce aldı beni. Ne de olsa son 1 aydır ülkemizde gerginliğini hissettiren "sınır akı-mı" her an orada da patlak verebilirdi. Hem de hiç sebepsiz...

Pazar sabahı mutlu bir yüz karşıladı beni kapıda:

- "Buyur evladım hoşgeldin. Toplantı henüz başlamadı." İçeri geçtim. Odada en genç benim, yaş ortalaması 60'ın üzerinde. All-güllü kasvetli mobilyalar üzerine oturmış kahvelerini yudumlayan yaşlı insanlar sevgiyle selamladılar beni. Hal hatır sorup, eşime sev-gilerini iletikten sonra, sıcak sohbetlerine kaldıkları yerden devam ettiler:

- "Haklısın Necati Bey. Çatıyı onarmamız gerek ama ne edersin ki cepte para yok. Hepimiz emekliyiz şunun şurasında."
- "Buluruz Albay'ım. Siz merak etmeyin"
- "Yok Albay malbay. Yaş gelmiş bilmem kaçta, albaylığı mı kalmış bu-nun?"
- "Haklısın babacığım. Ağız alışkanlığı işte, kolay mı 1966'dan beri bu-radayız hep birlikte."
- "Oldu mu o kadar Necati?"
- "Oldu Albayım..."

Ve Albay, yaşlılıktan dolayı görmeyen gözleri ile bana baktı:

- "Yaklaş oğlum göreyim yüzünü. Artık bitti bizim gözler. Aaaa, pek de güzel çocukmuşsun sen. Allah bağışlasın. Bak Necati apartmanımıza gençler geldi..."

Köşe koltukta oturan 60'lık teyzelerden biri zıplamaya başladı:

- "Aşkolsun Albayım. Biz genç değil miyiz yani?"

Bir kahkaha koptu. Kahveler içildi. Sohbet koyulaştı. Dam, çatı, onarım derken, bir ara Albay veyansın ediverdi:

- "Yahu ne terbiyesiz insanlar var şu memlekette. Adam gelmiş arabası-nı apartman kapısının önüne bırakmış. Acil durumda bir hastamız olsa ne olacak? Bak Mert evladım sen bilmezsin, bundan 30 sene önce gördüm Amerika'da. Adamlar bir alet dikmişler yolun kenarı-na. Kaç saat park edeceksen, o kadar bozuk para atyorsun içine. Gecikirsene, hemen bağılıyorlar arabayı o an. Ne gelişmiş memleket canım..."

Titreyen bir tonla; "Efendim, onlardan artık burada da var. Hemen şura-cıkta, Nişantaşı'nda" diyebildim. Şaşırıldı...

- "Doğru ya, bizim sokağa çıktığımız mı var. Gazetelerden okuduğumuz, gözümüzün gördüğü kadarıyla. Ne güzel bak Necati, bizim ül-kemizde de varmış o aletten. Bir de Paşa'm görseydi bu günleri..."

Toplantı olanca hızıyla sürdü. İhtiyar delikanlılar bir anda toparladılar apartmanın sorunlarını. Ödenek buldular, kaynak sayımına gittiler. Ne bağışma ne de çağırma oldu. Hep güler yüzle, saygı ile bakış-tılar. Beni de pek sevdi. Toplantıdan ayrılmadan önce "Vatan bunlara emanet işte Münevver Hanım" diyordu Albay. Huzur ve gü-ven doluydu sesi. Belli ki memleketi kasıp kavuran "çalgınlık" furyası onu etkilememiş, milletvekillerine duyduğu güvensizlik onu yıpratma-mış. Titrek bacaklarının üzerinde dimdik ayaktaydı. Hepimizi (ve hepsini) cebinden çıkarırdı Albayım...

Evime geldiğimde mutluluk doluydu içim. Huzur içinde kaynaşmış, 1966'dan beri komşu olmanın sorumluluğu içerisinde sevgi ile yoğ-rulanmış bir apartmanda oturuyordum. 27 yıl boyunca eski apartma-nımda yaşadığım komşu çekimleri bir anda silindi gözümün önün-den. Ve anladım ki, iyiyi görmek gerek.

İyi olanı görmek, içimi ferahlatmış, yok etmek için değil, "üretmek" için bu dünyaya geldiğimi hatırlatmış, kısa bir süre için olsa da. Keşke bu gerçeği "hatırlayabilmek" için hepimiz bu kadar şanslı olabilsek. Belki o zaman cüzdanimızın dolu kısmı ile yetinmesini de bildirdik, şükretmesini de...

mboru@comnet.com.tr

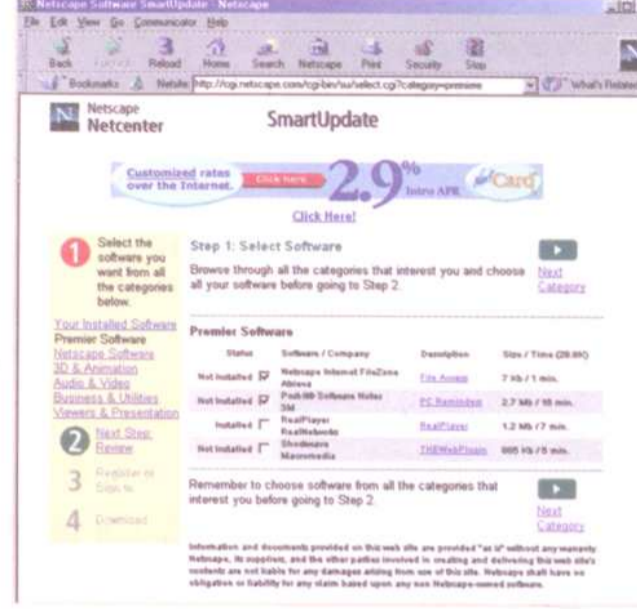
Browser'larınızı güncelleme vakti...

Mart ayı, başta Netscape ve Microsoft açısından olmak üzere, web tarayıcı (browser) geliştiricileri için oldukça hareketli geçti. Sun'in güncellenmiş Java kütüphanelerini duyurması ve XML'in giderek daha fazla adını duyurur olması ile birlikte, tarayıcılarımızın güncellenmesi de kaçınılmaz oldu. İşte yenilikler...

Netscape cephesi

Tarayıcı savaşının sessiz ve mağrur savaşçısı Netscape, minik bir güncellemeyi uygun görüyor ve yeni uyarılama 4.51'i kullanıcılara Netscape sitesinden ücretsiz olarak sunuyor. 40-bit'lik Netscape uyarılmasının 4.51 güncellemesi için tek yapmanız gereken şey, eğer daha önce kaydolmadıysanız Netscape NetCenter'a adınızı kaydet-tirmek. Eğer eski bir NetCenter kullanıcısıysanız, işiniz çok daha kolay. Kullanıcı adı ve şifrenizi kullanarak, 4.50'den 4.51'e geçmenizi sağlayacak 5 MB'lık güncelleme yamasını kolayca sisteminize kurabilirsiniz.

Bu güncellemeyi yapmak için (alışageldiğim üzere) Netscape'in sitesini ziyaret etmek yerine, 4.50 uyarılması ile birlikte 'Start' menüme eklenen Netscape SmartUpdate seçene-



ğini denemeyi yeğledim. Minik bir Java uygulaması yardımıyla güncelleme işlemi oldukça basite indirgenmiş görünüyordu. Ancak yine de, uygulamanın başlamadan önce sor-duğu "bu Java uygulamasının güvenlik ihlalinin onaylıyor musunuz?" türündeki sorunun, acemi kullanıcıların kafasını karıştıracığını düşünmekten kendimi alamadım. Her ne kadar SmartUpdate bu konuda size yol gösteriyorsa da, web tarayıcı güncelleme işlemlerinin "amatör kullanıcıların sağ-lığı açısından" çok daha basite indirgenmesinden yanayım.

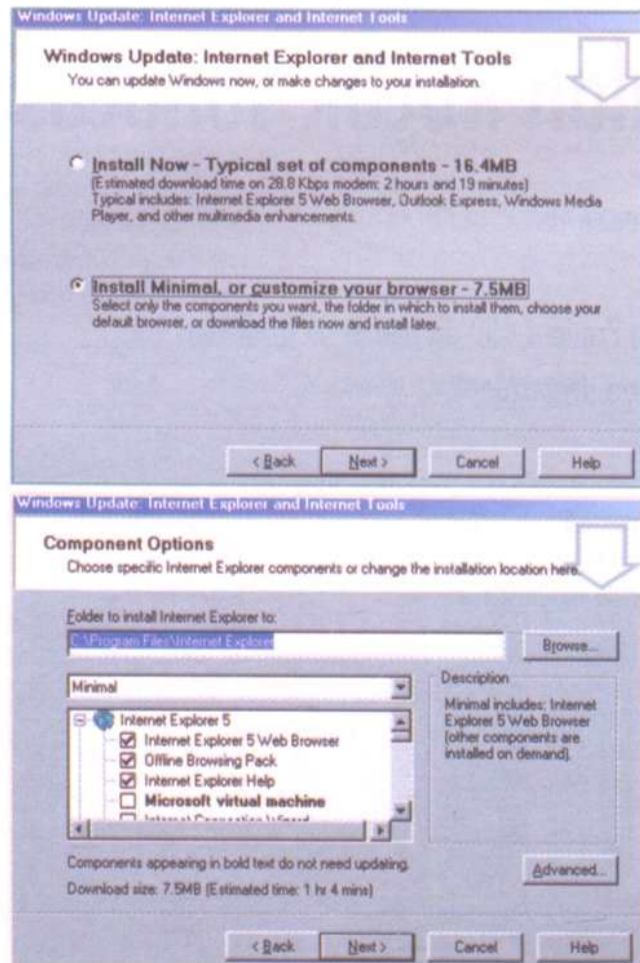
Netscape 4.51 yaması, temelinde 2 önemli güncellemeyi beraberinde getiriyor:

a) 4.50 uyarılmasında yaşanan ve birçok kullanıcının canını sıkkan "istem dışı kilitlen-meleri" giderecek bir yama,
b) Java 1.1 ve 1.2'ye ait güncellenmiş kütüphaneleri sisteminize kuracak bir destek hizmeti.

Güncelleme her ne kadar basit gibi gözükse de, Netscape web tarayıcısının artık canının istediği bir anda kilitlenmediğini görmek, gedikli bir Netscape tutkunu olarak özellikle beni çok mutlu etti. 3.0 uyarılmasındaki sorunsuz günlere geri döner gibi oldum.

Microsoft cephesi

Netscape güncellemesinin ardından, yine 'Start' menü-mde bulunan bir diğer otomatik güncelleme seçeneğimi, yani WindowsUpdate'i seçtim. "Internet Explorer 5 ve Internet Araçları" başlığı altında duran yarım MB'lık dosyanın, fiziksel boyut olarak çok küçük olması dikkatimi çektiyse de, "Canım herhalde minik bir güncelleme ile halletmişlerdir 5.0'a geçiş" diye düşünmekten kendimi alamadım. Oysa durum hiç de öyle değildi; meğer indirdiğim o yarım MB'lık dosya işin sadece kurulum (setup) kısmını yöneten yardımcı bir araçmış. Karşıma çıkan ve minimum kurulum için gereksinim duyulan 16 MB'lık dosya indirilmesini görünce, içimden "hah, şimdi oldu" dedim. Minimum kurulum listesinde Outlook'un da yer aldığını görmemle birlikte hemen geri adım attım ve "custom" kurulum seçeneğini işaretledim. (Not: Outlook kullanmamam kişisel terci-



Hazırlayan: MERT BÖRÜ

himdir, siz tabii ki bu uygulama-nın da dahil olduğu mini-mum kurulum seçeneğini işa-retleyebilirsiniz. Yanlış anlaşıl-masın...)

Karşıma çıkan custom kurulu-m listesi oldukça ilginçti. Internet Explorer'in yeni uyarıl-masından tutun da, Media Player'in alternatif CoDec'lerine varana kadar, onlarca seçeneği tek tek inceledim. İtiraf etmeli-yim ki, bu güncelleme basit bir tarayıcı güncellemesi ile sınırlı değil, neredeyse Windows 98'in Internet ve çokluortam ile ilgili her türlü sistem dos-yasını güncelleyecek kadar de-taylıydı.

Velhasıl, "onu indir bunu in-dirme" derken bir de baktım ki 17 MB'ı bulmuş bizim seçenek-ler. Başladım indirmeye. 12 MB yakınlarına gelmişken hat-tan düştüm. Tekrar bağlanmak istediğimde, masauzerime ek-lenmiş olan "güncellemeye kal-dığın yerden devam eden" tür-ründe bir ikon içime su serpti. Bağlandığımda, kaldığım yer-den sorunsuz devam ettiğimi gördüm. Microsoft'un bu yakla-şımı, Netscape'in kullanıcı dos-tu olmayan kurulum seçeneği ile karşılaştırılmayacak kadar başarılı. Kurulum ve güncelle-me yapmaktan çekinen amatör kullanıcılara müjdelerim.

Saatlerce beklemeden sonra 17 MB'lık dosya zinciri siste-mime geldi ve kurulum başarı-ile sonuçlandı. Değişikliklerin devreye girmesi için sistemim yeniden başladı ve... Ortada gözle görülür hiçbir değişiklik yok. Bu güncellenmenin işletim sisteminin alt tabakalarında yer alması nedeniyle, doğal olarak, ortada gözle görülür birşey bulmak güç. Hatta Internet Explorer'ın güncellendiğinden emin olmak için uyarılama nu-marasını kontrol etme gereğini bile hissettim. Tabii ki bu uzun güncellenmenin nimetleri, ken-disini uzun vadede ortaya çıkarıyor. Bu bağlamda tavsiyem, Microsoft cephesindeki bu geniş güncellenmenin keyif için değil, işletim sisteminizi daha sağlıklı kılmak için yapılmış "teknik bir güncelleme" olarak görmeyi yönünde olacak.

Sonuç

Bu güncellemeler, "olmaz ise olmaz" niteliğinde. Güncel-lemelerinizi yapmakta gecik-memenizi tavsiye ederim, zira her geçen gün sunucular üzeri-ne binen kullanıcı yükü daha da artıyor.

...büyük
sistemleri de
biz yarattık!

Proliant 5500/6000/6500/7000 Dünyanın en çok satılan büyük sunucuları.

Büyük ölçekli, yani çok sayıda PC içeren şirketler için, birbirinden güçlü,
Intel® tabanlı sunucular: Proliant 5500, Proliant 6000, Proliant 6500, Proliant 7000.
Dünyanın en çok tercih edilen sunucularının üreticisi Compaq'tan.
Compaq'ın tüm sunucuları gibi, bu müthiş dördü de üstün satış sonrası desteğine sahip ve
sizin ofisinizde 3 yıl garantili.*

Compaq ürünleri, 7 Ekim 1997'den itibaren 2000 yılı uyumlu üretilmektedir.
Genişletilmiş servis seçeneği olan CarePac ürünleri için satıcınıza başvurunuz.
*Yerinde servis hizmeti, Compaq servis noktalarının bulunduğu şehirlerde verilmektedir.

COMPAQ ÜCRETSİZ DESTEK HATTI : 0 800 261 19 17 / 0 800 261 19 42



COMPAQ

promakro
bilgisayar dağıtım a.ş.

İstanbul: (0212) 221 99 17
Ankara : (0312) 468 98 50

**intel
inside**
**pentium® II
xeon™
PROCESSOR**

Intel Inside logosu ve Pentium, Intel Corporation'ın tescilli ticari markaları; Pentium II Xeon ise ticari markasıdır.

Sayısal devletin teknoloji altyapısı şimdiden hazır

Hazırlayan: Dr. ŞEREF OĞUZ

"Devlet, önümüzdeki 25 yıl içerisinde yaratıcılığın ve girişimciliğin en önemli olacağı başlıca kurumdur."

İş idaresi konusunda önde gelen isimlerden olan Peter Drucker'ın devlete bakışı bu şekilde. Bu ifade şunu gösteriyor: Yakın gelecekte devletlerin ye-

niden yapılanması ve sorumluluklarını gerçekleştirmede yeni yaklaşımlar ortaya koyması vazgeçilmez. Bunları gerçekleştiren de devletin en büyük yardımcısı bilgi teknolojileri ve bunları temin eden şirketler olacak.

Peki nedir bu elektronik devlet?

■ Bilgilerin devleti oluşturan birimler arasında elektronik olarak transferi

■ Devletin sunduğu bilgi ve hizmetlere bir bütün olarak erişim imkanı

■ Kamu güvenliğinin sağlanması ve kanunların uygulanmasının kontrolü amacı ile güçlü bir bilgi ve iletişim yapısı

■ Devletler arasında bilgilerin, olayların, kararların paylaşımı ve proses edilmesi; devletlerarası ticaretin elektronik ortamda gerçekleştirilmesi

Bütün bunları gerçekleştiren neler hedefleniyor?

Her şeyden önce "Vatandaş hizmet, daha iyi hizmet". Bunun yanında "Kamu çalışanlarının verimliliğini ve etkinliğini sağlamak" ve "Devletin işleyiş maliyetini azaltmak". Tabii ki, bütün bunları yaparken, "Esnek ve değişime uygun bir yapıyı ortaya koymak". Bu hedeflerin hepsi bir bütün olarak düşünülmeli ve bu kapsamda fonksiyonel açıdan birbirleriyle uyumlu çalışan alt sistemler ortaya konulmalı.

Vatandaş hizmetini yeni tanımlı

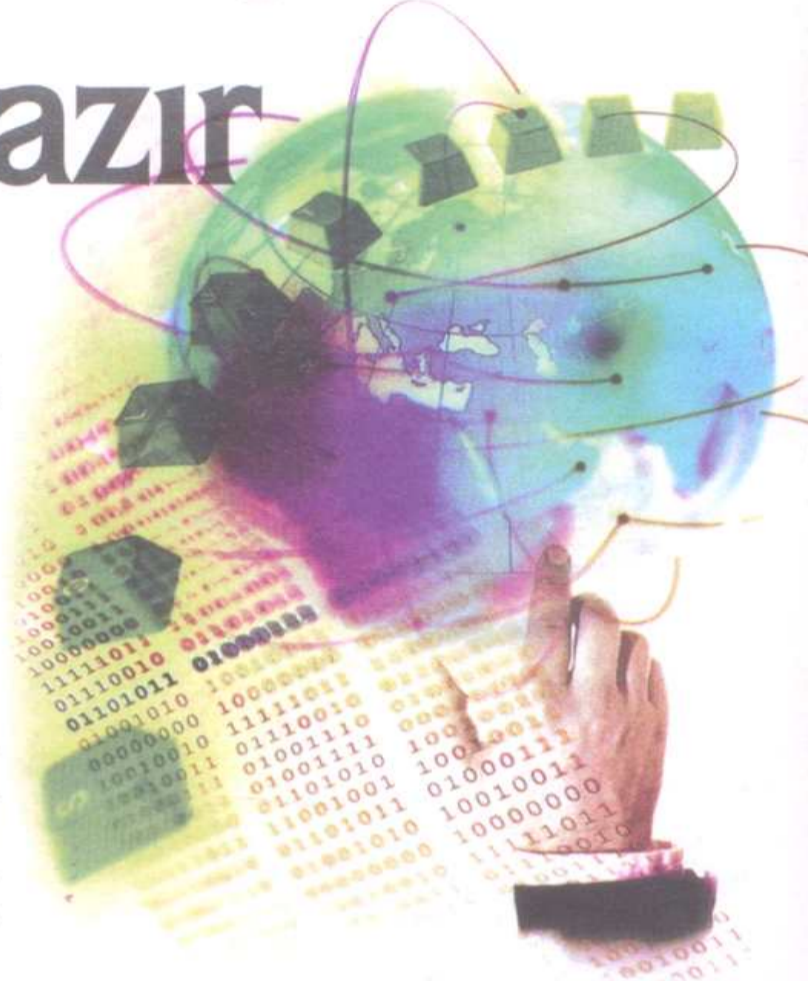
Öncelikle "Vatandaş Hizmet" her devletin ana hedefleri arasında yer alıyor. Ancak günümüzde medya, iletişim, İnternet benzeri gelişmeler sayesinde vatandaşların beklentileri de yükseliyor. Artık çoğumuz yoğun iş ortamlarının da neticesinde mesai saatleri dışında birtakım işlerimizi halletmek arzusundayız. Bu yüzden devlet vatandaş 7 gün, 24 saat hizmet sunabilmeli. Vergilerimizi, faturalarımızı mesai saatleri dışında ödeyebilmeli, birtakım bilgilere ise gerektiğinde gece yansı erişebilmeliyiz. İnternet teknolojileri, çağrı merkezi (telefonla erişim) teknolojileri sayesinde istenildiğinde bu bilgilere erişim mümkün hale gelmiş bulunuyor.

Devletin vatandaş hizmet ve bilgi sunarken tek yüze sahip olması gerekiyor. Örneğin dünyanın neresine giderse-

niz gidin, McDonalds'ın aynı standartta köfteyi pişirmesi ve hizmeti vermesi gibi kamu kuruluşlarının hizmet birimleri de standartlaşmalı. Oysa günümüzde bırakın farklı kurumları, aynı kurum içi farklı illerde bile standart bir yaklaşım vatandaşlara sunulmamaktadır. Vatandaş, devlete kendi koşulları ile yaklaşma arzusunda olup devletin buna göre kendi olanaklarını ayarlaması gerekiyor. Devlet ile vatandaş arasındaki etkileşimler şahsen, posta yolu ile, telefon yolu ile, İnternet-web yolu ile, e-posta ile ve self-servis birimleri aracılığı ile olmaktadır. Bütün bu etkileşimlerin en son teknolojiler ile sağlanması hizmet kalitesi ni de geliştirecek.

Günümüzde, eğer özel bir bankanın hizmetinden memnun değilsek, başka bir bankayı seçebiliriz. Aynı paralelde eğer vatandaş devletin sunduğu hizmetlerden memnun değilse, seçimlerde farklı tercihler doğrultusunda oy kullanabilir. Bu yüzden iktidarda bulunan hükümetler vatandaşlarının memnuniyetini artırıcı önlemler almalı, vatandaşın beklentilerini karşılamalı.

Bir başka amaç olan kamu çalışanlarının etkinliğinin artırılması sayesinde de, kamuda doğru kişilerin doğru bilgilere gerektiği kadar erişimi sağlanıyor. Kamu çalışanlarının günlük faaliyetlerinin otomasyonu ile verimlilik boyutunda artışlar temin ediliyor. Ancak bu klasik bir yaklaşımdır. Esas amaç, devlet içinde muhtelif karar-



ları veren birimlerin, kişilerin ve yöneticilerin bu bilgilerin ışığında doğru kararları verebilmesini sağlamaktan geçiyor.

Bu kararlar anlık olabileceği gibi, detaylı istihbarat çalışmaları neticesinde de olabilir. Bir örnek: Vergi dairesi otomasyonu, vergi dairelerinin faaliyetlerinin hızlandırılması, çalışanların daha verimli olmasını sağlarken, vergi istihbaratı ise daha kapsamlı bir karar destek sistemidir. Vergi istihbaratı boyutu ile farklı alt sistemlerden gelen bilgiler doğrultusunda, hangi sektörlerin ya da hangi profillerin üzerinde yoğun çalışma yapılması gerektiği konusunda kamu çalışanlarına önemli bilgiler veriyor. Tek bir doğru profile odaklanmış veri ambarı sorgulaması ile bu alandaki bütün yatırımlar kendini amorti edebilir. Örneğin tapu kayıtlarında 50 milyarın üzerinde bir gayri menkul satın alan ve aynı zamanda zarar beyan eden sanayicilerin analizi ile vergi gelirlerini artırmaya yönelik odaklanmış bir çalışma uygun teknolojiler kullanılarak başlatılabilir.

Bilgisayar teknolojisi harcamalarındaki artışlar sonuçta devlete net tasarruflar sağlayacak. Bu yüzden devletin "Elektronik Devlet" olmama maliyeti de vardır. Ayrıca entegre çalışan bir elektronik devlette, tutarsız,

birbirini tek-
rar eden, tek boyutlu veriler de ortadan kalkıyor.

Kurulacak yapı, yeni iş süreçlerini hızlı olarak uygulamaya alacak; teknoloji sürekli değişimlerden yararlanacak; dinamik bir yapıda çalışacak niteliklerde olma zorunluluğu doğacak.

Elektronik Ticaret Bakanlığı

Elektronik devletin temelinde ORTAK VERİTABANLARI yatar, bunun üzerinde standart bilgiye erişmek için gereken kolay kullanımlı ekran arayüzleri yer alır. Bir üst katmanda ise bütün kurumlarda hazır olarak devreye alınacak, benzer uygulamalar bulunur. Bunlar; Muhasebe, İnsan Kaynakları/Personel/Bordro, Bütçe, Satın Alma gibi her kamu kurumunda benzerlik gösteren yazılımlardır. Bu yapının üzerine ise asli olarak 5 ana başlıkta özetlenecek yapılar inşa edilir. Kamu Güvenliği/Savunma/Adalet, Eğitim, Sosyal Hizmetler, Maliye/Hazine, Ulaştırma/Altyapı. Bu yapıların her birinin kendine has gereksinimlerinin yanı sıra, her birinin birbirleri ile bilgi alışverişinde bulunabileceği bir mimari tasarım da yapılmalı. Bütün bu sistemlerin yanında ise elektronik ticareti destekleyen yan sistemler bulunmalıdır. Belki de ticaret bakanlığı kavramını elektronik ticarete doğru esnetmenin zamanı gelmiştir, ne dersiniz?

BİLGİLETİŞİM

Dr. Şeref Oğuz



Telekom tekeli

Önce posta güvercinleri vardı. Sonra telgraf, ardından telefonu geliştirdik. Amaç hep aynıydı: İnsanları haberleştirmek. Ses ise bunun en doğal ve insanca yolu idi. Nitekim Bell'den bu yana iletişimin ana omurgası hep telefon kaldı.

120 yılın ardından ses, gerekliliğini korudu ama artık yeterli olmamaya başladı.

Bundan 20 yıl öncesine kadar, tıpkı telgraf direkleri dikme mantığıyla, kabloları uç uca eklemek ve sesi bir yerden bir yere iletmek, temel analog idi. Fakat gelişen teknoloji, bu kabloları döşeyenleri farklı bir yöne itti. İnsanlar, sesi, analog titreşimler halinde iletmekten vazgeçip, paketleme yöntemini buldu. Bu sayısal haberleşme devrimini Türkiye, rahmetli Özal sayesinde yakaladı. 13 yıl önce devlet bütçesinin yüzde 30'unu harcadığımız sayısal haberleşme yatırımları bugün, Türkiye'nin bilişim altyapısını oluşturuyor.

Tam işler yoluna girdi derken, bilgisayarların birbiriyle konuşacağı çıktı. Eskiden masa üstünde kendi evrenini kurmaya çalışan PC'ler, birbiriyle haberleşmeye muhtaç hale geldi. Bu anlamda kişisellik zaten çoktan ölmüştü. İnternet de üstüne tüydü. Ve artık bilgisayar, iletişim uzantısı olmadan düşünülemez hale geldi. Çok değil 5 yıl öncesine kadar modem, tıpkı günümüz DVD'si gibi ayrı satılan bir çevre birimiydi. Bugün modem, en az klavye kadar cihazın doğal parçası sayılıyor.

İletişimin özünü değiştiren, insan sesi yanında bilgisayar sesinin de iletilmesi zorunluluğu oldu. Ses de artık datadır ve dünyadaki tüm telekomlar, yeni kural koyucu olan datanın sağlıklı iletilmesi doğrultusunda dönüşüyor. Ses data oluyorsa, çokluortam da olabilir, televizyon görüntüsü de, müzik konseri de.

Üstelik işin içine bilgisayar girdiğinden aktarılabilecek veri miktarı daha da artıyor.

Böylesi bir telekom trafiğini siz bakır temelli teknolojilerle yönetemezsiniz. Telgrafın tellerine kuşlar değil, PC'ler konuyorsa, siz de bunun tedbirini almak zorundasınız.

1986'daki dönüşümün benzeri, belki de daha radikal, şimdi gereklidir. Telekom için bunun anlamı, özelleştirme olarak ifade ediliyor. Zira gerekli yatırım gücü, hareket esnekliği, yeni teknolojilere adaptasyon, ancak özel bir yapıda gerçekleşiyor. Zaten dünyadaki genel eğilim, böylesi bir dönüşümü, özel telekomlarla sağlayabilmiş durumda.

Pratik, daima teoriyi aşar. Telekomun kritik kurum kimliğiyle özelleştirilemeyeceğini savunmak teorik bir gerekçe olabilir. Ancak pratik gerekçeler öylesine yasa haline geldi ki, ne kadar direnseyeniz dahi, küresel uyum içinde en geç 5 yıl sonra bu yolu tercihe zorlanacaksınız.

Burada sorunlardan biri de kaynaktır. 10 yıl önce 17 milyar dolarlık değere sahip Türk Telekom'un bugünkü değeri hakkında öne sürülenler, 5 milyar dolar sınırına dayanıyor. Bu bile Telekom'un yeniden tanımı ve tek konumunun gözden geçirilmesi için yeter sebeptir.

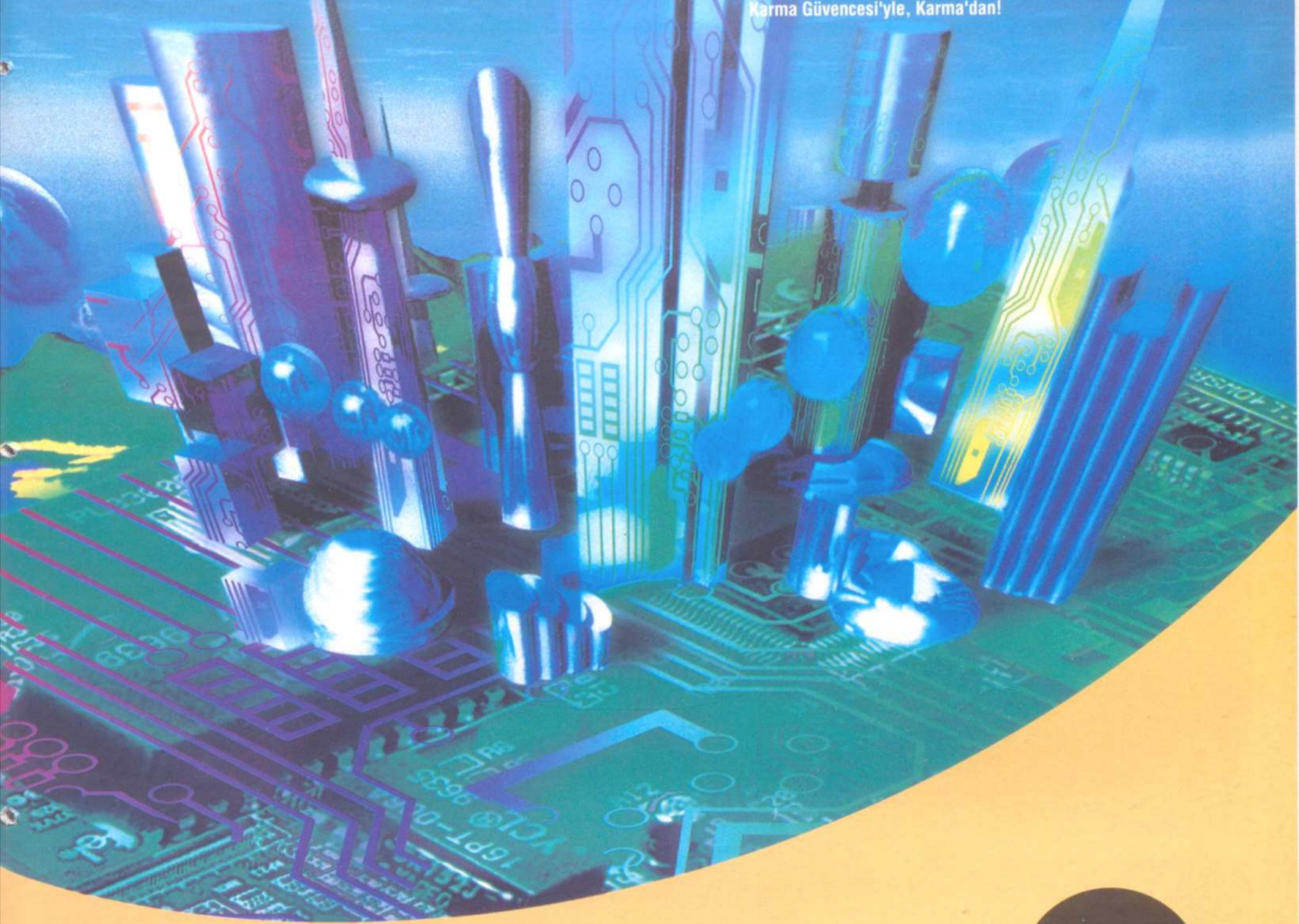
serefoguz@turk.net



DÜNYANIZI TEKRAM TEKNOLOJİSİ ÜZERİNE KURUN!



Tekram, bilgisayarını sorunsuz ve güvenli bir anakart üzerine kurmak isteyenlere üstün teknolojisiyle mükemmel bir çözüm sunuyor. Kalitesi ve uyumluluğu ile yüksek performans kazandırıyor. Siz de bilgisayarınızı güçlü bir anakart üzerine kurmak istiyorsanız Tekram alın... Tabii ki herhangi bir yerden değil... Benzersiz Karma Güvencesi'yle, Karma'dan!



Tekram
www.tekram.com.tw



BX6

- Intel 440BX işlemci
- PII 233-450MHz ve Celeron işlemci desteği
- 4xPCI 3xISA 1xAGP 4xDIMM
- 2000 yılı uyumlu
- LanDesk Client Manager yazılımı
- 2 yıl garanti

KARMA
INTERNATIONAL

**KARMA DONANIM YAZILIM
SANAYİ VE TİCARET A. Ş.**

İSTANBUL (0212)
Tel: 233 30 30 Faks: 296 18 29

ANKARA (0312)
Tel: 478 32 21 Faks: 478 05 90

İZMİR (0232)
Tel: 441 82 95 Faks: 441 82 98

<http://www.karma.com.tr>

İş akışı uygulamaları -1

TÜRKER CAMBAZOĞLU
Empa A.Ş. Gn. Md. Yrd. (Teknik)
turker@turk.net

Kurumlardaki BT bölümlerinin temel görevi, "nasıl yaparız da elimizdeki teknolojileri kuruluşumuzdaki iş süreçlerini daha verimli ve üretken kılmak üzere

"kullanabiliriz?" düşüncesini hakim kılmak olmalıdır. Bu doğrultuda, BT atölyeleri yeni ürün ve teknolojileri inceleyip sınyarak, gelecekte çıkabilecek istek veya sorunlara karşı "proaktif" yaklaşımlar sergilemelidir. Arayışlar iki noktaya odaklanmalıdır. Birinci nokta, kuruluş içindeki işlemleri destekleyebilecek verimlilik uygulamaları, ikinci nokta ise BT

bölümünün işlerine yardımcı olan uygulamalar olmalıdır. Birinci kategorideki uygulamalar son kullanıcıların üretkenliğini artıran ve belki de onların iş yapma biçimini değiştiren uygulamalardır. Uygulamalar tek başlarına pek fazla bir şey ifade etmezler. Kuruluş içinde iş süreçleri veya iş yapma biçimleri ile beraber ele

alındıklarında yararları daha fazla olacaktır. Bu durumda, "iş süreçlerinin yeniden tasarlanması (BPR)" tekniklerinden de yararlanılması yerinde bir yaklaşım olacaktır.

Bu yazıda, ilk kategoriye giren "iş akış uygulamaları" incelemeye çalışacağız. İş akış yazılımları, iş süreçlerinde işlerin akışını analiz edip, bu süreçleri iyileştirmede kullanılabilen programlardır. Bu tür uygulamalar, sürecin her adımında kullanıcının kendisine gerekli olan bilgiye kolayca ulaşabilmesine yardımcı olur ve ilgili iş

adımını tamamlayabilmesi için gerekli bilgi birikimi desteğini sağlar. İş akışı denince, bilginin bir görevden (veya iş) diğerine doğru aktarıldığı adımlar anlaşılmalıdır. Örneğin iş süreçlerinin yeniden tasarlanmasında, iş akış düzeninin radikal bir biçimde değiştirilmesi söz konusu olabilir.

Ford'da herşey sil baştan

Bu noktada Hammer ve Champy tarafından verilen Ford Motor örneğine değinmek isterim. Ford Motor'da ek stok gerektiğinde fren parçalarını satın alan bölüm, tedarikçilere fren siparişi geçecektir. Stok tedarikçiden geldikten sonra, geçilen sipariş ile karşılaştırılmaktadır. Eğer sipariş ile gelen stok arasında bir farklılık varsa, sipariş "tamam" kabul edilmemektedir. Siparişin tamam kabul edilebilmesi için bu farklılığın çözülmüş olması gerekir. Eğer sipariş işlemi tamamsa (yani herhangi bir farklılık yoksa), siparişi veren bölüm tedarikçi şirketten fatura geldikten sonra ödemeye ilişkin bir çek yazmaktadır.

Fren satın alma bölümü 500 çalışandan ibarettir. Ford'daki yöneticiler bölümü küçültmedikleri takdirde rekabetçi kalamayacaklarını görebiliyorlardı ve aynı işi süreç üzerinde ince ayarlar yaparak yüzde 20 daha az insan ile yürütebileceklerini düşünüyorlardı. Fakat Ford yöneticileri Japonya'da iş ortakları Mazda'yı ziyaret ettiklerinde hayretler içinde aynı işin 5 kişi ile yürütüldüğünü gördüler. Bundan sonra Ford'un süreci sil baştan "yeniden tasarladığını" görüyoruz.

Sonuçta depo bilgisayar kullanımı ile yükleme ile siparişin birbiriyle uyuşup uyuşmadığına bakıyor ve uyuşmayan bir şey varsa yükleme reddediliyor ve tedarikçi şirketin uyuşma sorununu çözmesi bekleniyordu. Ödeme, sipariş sürecinde fatura alındıktan sonra yapılmak yerine stok depoya geldiğinde yapılmaya başlandı.

Bu örnekte dikkat edilmesi gereken nokta, iş akışının önemli oranda değişikliğe uğratılmış olduğudur. Daha az kağıt dolaşımı olmasının yanında, bir zamanlar fren satın alma bölümünün sorumluluğunda yürütülen işlemlerin, mantıksal bir biçimde diğer noktalara doğru (tedarikçi, vs.) dağıtıldığını görüyoruz. Tedarikçinin sipariş sürecinin kalitesini artırması sağlatılarak, ona sorumluluk yüklenmiştir.

General Motors'un Satım bölümünde ise, yukarıda anlatılan süreç bir adım daha ileri götürülerek, tedarikçi şirketin General Motors'un envanter veritabanına girmesine olanak sağlanmıştır. Bu şekilde, klasik anlamda satın alma siparişleri hiçbir şekilde girilmemektedir. Bunun yerine tedarikçi şirket envanter veritabanına girerek belirli bir kalem mala gereksinimin olup olmadığını kendisi belirlemekte ve herhangi bir yazılı sipariş olmaksızın yüklemeyi yapmaktadır.

Bilginin değerini bilenler PAM raporlarını izliyor

Interpro Pazar Araştırma Merkezi'nin (PAM) pazar raporları, bilişim pazarında yolunu aydınlatmak, emin adımlarla yürümek ve pazara katkısını artırmak isteyenlerin rehberi olmaya devam ediyor.

Bilişim pazarının nabzını tutmak isteyenlerin başvuru noktası olan PAM, 2000'li yıllara yepyeni bir solukla giriyor. Kapsamı yenilenen araştırma raporları, 1980 yılına dek uzanan pazar araştırma deneyimini ve bilişim pazarının dinamizmini yansıtıyor.

Yıl içerisinde çıkacak araştırma raporları:

1. 1999 Türkiye Bilişim Pazarı
2. BT Kullanıcılarının 1999-2001 Yatırım Projeksiyonları
3. 1998 Türkiye PC, Server ve İşistasyonu Pazarı
4. 1998 Türkiye Bilişim Pazarı
5. 1998 Türkiye Yazıcı Pazarı
6. 1998 Türkiye İnternet Pazarı
7. 1998 Türkiye İletişim Pazarı

Interpro
pam

Raporlarla ilgili sorularınızı
ozlemu@interpro.com.tr ve
esmac@interpro.com.tr adreslerine
yöneltebilir ya da (0212) 212 31 22/126'dan
Özlem Unan'a ulaşabilirsiniz.

Interpro Bilgi Servisleri A.Ş.

Gazeteciler Mahallesi Sağlam Fikir Sokak No: 23 Esentepe 80300 İstanbul
Tel: 212 - 212 31 22 Faks: 212 - 212 31 21 e-mail: info@interpro.com.tr

İş akışlarının yeniden tasarlanması ve gerçekleştirilmesine yönelik adımlar

Bu, genelde yedi adımdan oluşan bir süreçtir:

Süreç modelleme ve açıklığa kavuşturma: Birçok durumda, yıllardan beri oturmuş gözükken ve sürdürülen mevcut proseslerin bile tam olarak anlaşılabilmesi olasıdır. Bazı hallerde mevcut iş süreci öyle karışık ve anlaşılması güç olabilir ki, süreç sadece çalışanların kendi inisiyatifleri sonucunda, tanımlanmış iş sürecine uyulmadan kestirme yöntemlerle yürütülür.

Mevcut sürecin belgelenmesi: Süreç tam olarak anlaşılabilir olsa bile, doğru düzgün belgelenmemiş olabilir. Bu adımda, süreç kağıt üzerinde tanımlanır. Her ne kadar, sil baştan yeniden tasarlanacak bir iş sürecini belgelemek boşuna bir uğraş gibi gözükse de, böyle davranılmakla çalışanlar kağıt üzerinde, fazla anlamlı gözükmeyen işlem adımlarını fark edeceklerdir. Bu ise, "yeniden tasarımı" çabalarına yardımcı olacaktır.

Süreç gerçekleştirme: Bu adımda, mevcut süreç ile süreç modeli ve dokümanı kıyaslanır. Bu adımda, "sürdürülmekte olan sürecin amaçlanan süreç ile aynı olup olmadığı" sorgulanır. Eğer değilse, model ve dokümanlar asıl iş sürecini yansıtmaya kadar ayarlanır.

İş akışı tasarımı: Asıl yeniden tasarımı çabaları bu adımda yapılır. Bu aşamada, çalışanlarla yönetim beraberce çalışarak, işi en etkin bir biçimde yapabilmek üzere yeni bir yol bulmaya çalışır. Bu, aylarca sürebilecek beyin fırtınalarını ve deneme yanılma yaklaşımlarını içeren uzunca sürebilecek bir adımdır. Süreç tasarımı odak noktasında "müşteri" olmalıdır.

İş akışı gerçekleştirme: Yeni iş akışı kağıt üzerinde tasarlandıktan sonra, fiziksel olarak gerçekleştirilmelidir. Çalışanlar açısından bu aşama, yedi adımlık süreç içinde en karmaşık ve zor olanıdır. Çalışanların yoğun eğitimini, yeni iş sorumluluklarını ve bireysel inisiyatif kullanımını gerektirir ve oldukça fazla belirsizliklerin olduğu ve hataların yapıldığı bir dönemdir.

Uygulamaya geçiş: Genelde yeniden tasarlanmış olan iş sürecini kurum içinde tam olarak kullanmaya geçmeden önce, bir pilot projede sınamakta yarar vardır. Yeniden tasarlanmış olan iş sürecinin küçük ölçekte başarılı olduğu görüldüğünde ve sınama aşamasında fark edilen bazı olası iyileştirmelerin de eklenmesiyle, süreç kurum içinde yaygın olarak kullanılmaya başlanır.

Sürecin genişletilmesi ve iyileştirilmesi: Bu aşamada, yeniden tasarımı uğraşları sona erdirilir ve "sürekli süreç iyileştirme" çabalarına girilir.

Yeni iş süreci gözlenerek, yavaş yavaş iyileştirmeler uygulanır. Sürecin nasıl çalıştığını tartan nicel ölçütler olmalıdır. Ayrıca kurum içinde, hedefi sürekli olarak bu ölçütleri daha iyileştirmek olan bir kültür hakim olmalıdır.

İş akışı yazılım desteği

İş akışlarının yeniden tasarımı her alanında yazılım desteği şart gözükmektedir. Sadece iş akışı düşünülerek üretilmiş yazılımların sayısı fazla değildir. Yazılımların çoğunun konunun ağ bilişim tarafına ağırlık

verdiği fark edilmektedir. İş akışı yönetim yazılımlarında IBM, UES ve Workflow Support şirketleri önde gelen oyunculardır.

UES şirketinin "Knowledge Integration Shell" aracı

UES şirketinin "Knowledge Integration (KI) Shell" ürünü iş akışlarının yeniden tasarımıyla yönelik oldukça ayrıntılı bir araçtır. KI Shell, kullanımı kolay grafiksel arayüzü ile yukarıda sözü edilen yedi aşamalı sürecin tüm yönlerini içerir. Bu araç ile


bir kurum içinde yeni bir iş süreci tasarımı olarak gerçekleştirilebilir. Yazılım, yeni süreci devreye sokabilmek için çalışanların gereksinim duyduğu veri (data) ve uzman desteği yardımlarını da bir ağ ortamında çalışanların masaüstü bilgisayarlarından sağlar.

Bir işin (görevin) yapılabilmesi için geçilmesi gerekli adımlar grafiksel olarak çalışanın önüne serilmektedir. Çalışan bir sonraki adımı seçerek, yazılımdan o adımda yapılması gerekenler hakkında komutlar alabilir. Eğer o adımda gerekiyorsa yazılım, kurum

içindeki uzman (insan desteği) ile nasıl bağlantı kurulabileceğinin yolunu da gösterebilmektedir. Bu şekilde yazılım, kullanıcıya tüm süreç boyunca kılavuzluk etmektedir. Süreçten elde edilen veriler biriktirilebilmekte, analiz edilebilmekte ve artımsal iyileştirmeler sağlayabilmek için sisteme geribesleme yapılabilir.

KI Shell Unix ve X Windows çalıştırılan istasyonları ve PC'lerde çalıştırılabilir.

(Konu incelenmeye devam edilecektir.)





Tel:0.312.287 30 00 Fax:0.312.284 36 07
E-Mail: sales@ere.com.tr www.ere.com.tr

**CAZİP FİYATLARLA
ASİMETRİK İNTERNET BAĞLANTISI**

**Türk Telekom ERE IBS Uydu
Yer İstasyonu ile Yurtdışı
Asimetrik İnternet Bağlantısı**

- *İlk Bağlantı ücreti ödemedi
- *1 haftada kapasite artırım güvencesi ile
- *Yasal ve güvenilir servis kalitesiyle
- *2,3,5 yıllık sözleşmeler için indirimli fiyatlarıyla

Şimdi çok daha kolay ve ucuz...

Bazı Referanslarımız

- Genelkurmay
- Aselsan
- İş Bankası
- Ulaknet
- Tr-net

İNTERNET'TE İSİK HIZINI YAKALAYIN

SFS'den, Commercial Union'a otomasyon çözümü

Uygulama, geliştirme ve bilgi teknolojilerinde toplam çözüm hizmetleri veren Stratejik Fonksiyonel Sistemler (SFS) şirketi, Commercial Union Sigorta Türkiye için bir otomasyon çözümü sunacağını açıkladı. Daha önce genel müdürlük otomasyonlarında yabancı bir yazılım kullanan Commercial Union, artık SFS yazılımları kullanacağını kaydetti. SFS ile 1994 yılından beri, acente otomasyonları çalışmalarında işbirliği yaptığını vurgulayan Commercial Union, SFS'i tercih etmelerini, SFS'in daha önce acentelerde gösterdiği başarıya bağladı. Commercial Union Sigorta Genel Müdürü Cemal Ererdi, SFS yazılımları ile etkin fiyat politikasını uygulayabileceklerini ifade etti.

Pera, bayilerini ödüllendirdi

Yazıcı pazarında faaliyet gösteren Lexmark International'ın Türkiye temsilcisi Pera Bilgi İşlem, Bolu Kora Otel'de gerçekleştirdiği bir toplantıyla bayilerini ödüllendirdi. Lexmark International Türkiye'den Sorumlu Pazarlama Yöneticisi David Vionnet'in de konuşmacı olarak katıldığı toplantıda, ayrıca, Lexmark'ın CeBIT fuarında dünya pazarına sunduğu Z51 ve Optra E 310 ürünleri bayilere tanıtıldı. Üç kategoride verilen 1998 yılı en başarılı bayi ödüllerini kazanan şirketler şöyle: "En Başarılı Dağıtımçılar" SBS, Epdata, Albim, "En Başarılı Bölge Dağıtımçılar" Tekmar, Bil-sam, Bilnet, Bim, "En Başarılı Yetkili Satıcılar" Les, Tim-com, Setbil ve Kodbil Bilgisayar.

İMKB Üye Otomasyon Yazılımı'na destek Kora'dan,

Oracle sertifikalı iş ortağı Kora, Akdeniz Menkul Değerler için Oracle veritabanı desteği sağlayacak. İMKB Üye Otomasyon Yazılımı'nı hayata geçiren Akdeniz Menkul Değerler, bir yıl süresince Oracle veritabanı yönetim sistemi kurulum, güncelleme, bakım ve ayarlama hizmetlerini Kora'dan alacak. Kora yetkilileri, destek hizmeti verilecek Oracle veritabanının, Windows NT 4.0 işletim sistemi üzerinde çalışacağını bildirdiler.

Öger Tur'a IBM desteği

IBM Türk, Öger Tur'un teknolojik altyapı projesini çözüm ortaklarından Peritus Yazılım ile birlikte gerçekleştirdiğini açıkladı. Büyüyen iş hacmi dolayısıyla teknoloji altyapısını yenilemek gereksinimi duyduğunu belirten Öger Tur, bu proje kapsamında elektronik ticaret uygulamaları, turizm lojistiği ve muhasebe için IBM ve Peritus'tan destek aldı. Visual Age for Java tabanlı elektronik ticaret çözümünü Peritus Yazılım'ın gerçekleştirdiği projede, ayrıca IBM DB2 Universal Database, Lotus Notes, Lotus Domino ve donanım olarak da iki adet 12 GB IBM Netfinity 7000 sunucusu kullanıldı.

Internet ve intranet uygulamaları için yeni soluk

Internet ve intranet uygulamalarında son kullanıcılara yönelik hizmet verecek yeni bir şirket kuruldu. Hat Bilgi İşlem adındaki yeni şirketin yöneticiliğini, Erdoğan Lak yürütecek. Internet bağlantıları için yazılım ve donanım çözümleri geliştirme, e-ticaret danışmanlığı, e-ticaret yazılım temsilciliği konularında faaliyet gösterecek olan şirket, ayrıca e-ticaret yazılımları da üretecek. Hat Bilgi İşlem'in faaliyet yeri ve e-posta adresi şöyle:

Hat Bilgi İşlem Pazarlama San. Ve Tic. A.Ş.

Keresteciler Sitesi Fatih Cad. Yüksel Sok. No: 7 Kat: 2/10 Güngören/İstanbul, e-posta: hat@hbi.com.tr

"Microsoft Bayi Ödülleri 98" sonuçlandı

Microsoft Türkiye, 1998 yılındaki en başarılı bayilerini ödüllendirdi. İstanbul Swissotel'de gerçekleştirilen "Microsoft Bayi Ödülleri 98'de, toplam 31 bayi, 17 dalda göstermiş oldukları başarıdan ötürü ödüle layık görüldü. Ödül alan bayiler şöyle sıralanıyor:

KoçSistem, Probil, Datasistem, Tepum, Servus, İletişim Bilgisayar, Monitor, Netcom, Bem, Datanet, Dösbil "Yılın Microsoftlaştırmacı", Bilgi Birikim, Biltektas, Self Bilgisayar, Önel Elektronik, Egebimtes, Hecom "Yılın Gelişen İş Ortağı", EGS Sistem "Yılın Gelişen Çözüm Ortağı", Data Market "Yılın Gelişen Network Specialist'i", Vestel Net "Yılın İnternet Firması", Vatan "Yılın ATC'si", Bilginç "Yılın CTEC Merkezi",



KoçSistem "Yılın Destek Merkezi ve Yılın Sektörel Çözümü: Finans", Siemens Nixdorf "Yılın Sektörel Çözümü: Kamu", Promis "Yılın Sektörel Çözümü: Üretim/Dağıtım", Datateknik "Yılın MS İşbirliği", Bimeks "Yılın MS Mağaza Satış Ödülü", Didem Çelik (Datamarket) ve Fatih Özer (Netcom) "Yılın Satıcısı", Erkan Özkan (Siemens Nixdorf) "Yılın

Kamu Satıcısı", Ahmed Abdelaziz (Servus) ve İlker Kavas (Bürolink) "Yılın Teknik Adamı".

İnternet'te Microsoft Outlook 98 kampanyası

Öte yandan, Microsoft Türkiye, lisanslı Microsoft ürünleri kullanıcılarına yönelik bir Microsoft Outlook 98 kampanyası başlattığını açıkladı. Ürün siparişinin yalnızca İnternet

üzerinden yapılacağı kampanyada, daha önce lisanslı olarak Microsoft Office 97 Standard Edition, Office 97 Professional Edition, Microsoft Exchange ve Microsoft Small Business Server ürünlerini kullananlar, Microsoft Outlook 98 Türkçe ve İngilizce'ye ücretsiz olarak sahip olacaklar. Ürün sipariş, gönderim ve diğer masraflar için KDV dahil 10 milyon lira alacaklarını belirten Microsoft yetkilileri, kişi başına 1 adet Outlook 98 verileceğini bildirerek, MLP ve MOLP lisanslı kullanıcılarının, ürünü kullanım hakları dahilinde lisans sayısı kadar şirketlerine kurabileceklerini kaydettiler. Kampanya dahilinde Outlook 98 ürünleri sipariş etmek isteyenler, www.microsoft.com/turkiye/office/outlook/ adresinden yararlanacaklar.



Bilkom, bayileri ile 1998'i değerlendirdi

Apple Computer'ın Türkiye temsilcisi Bilkom A.Ş., bayileri ile biraraya gelerek 1998 yılını değerlendirdi. Bilkom'un 1999 hedef ve stratejilerinin de tartışıldığı toplantıda bir konuşma yapan **Bilkom Genel Müdürü Tijen Mergen**, Bilkom'un profesyonel sistem satışlarında yüzde 40 artış kaydettiğini iddia etti. Ekim-Aralık 1998 döneminde 1.500 adetlik iMac satışı gerçekleştirdiklerini belirten Mergen, bu rakamın o dönem satışlarının yüzde 32'sini oluşturduğunu vurguladı. Toplantıda ayrıca, 1998 yılında başarılı olan bayiler ödüllendirildi. En çok satış cirosuna ulaşarak Boston Apple Expo Fuarı'na davetiye ve iki kişilik uçak bileti kazanan Artı'nın yanı sıra ödül alan bayiler şöyle: "En Yüksek Büyük Şirket Satışı" **Elma**, "En Yüksek Eğitim Satışı" **Etam**, "En Başarılı Yetkili Servis Ödülü" **Servis**, "Müşteri Memnuniyeti Teşvik Ödülü" **Point**, "Tüketici Pazarı Teşvik Ödülü" **Çizgi**, "Yazılım Geliştirme Teşvik Ödülü" **Kutlu Bilişim**, "Üçüncü Parti Çözümler Teşvik Ödülü" **3P**, "Kurumsal Çalışma Teşvik Ödülü" **Çözüm**.

Interstar, Lightning FaxServer'in yeni sürümleri için Türkiye'de

Kanada'da faaliyet gösteren Interstar Technologies'in Türkiye dağıtıcısı olan Meridyen Bilgisayar, Lightning FaxServer ürününün yeni sürümlerini Türkiye pazarına sunmak amacıyla Interstar yetkilileriyle masaya oturdu. İki şirket yetkilileri arasında CeBIT'99 fuarı sırasında başlayan görüşmeler, **Interstar Avrupa Kıtası Satış Müdürü Frank Sullivan**'in İstanbul'u ziyaret etmesiyle devam etti. İstanbul'da Türkiye pazarı hakkında genel bilgi alan Sullivan, Meridyen çözüm ortakları ve kurumsal müşterileri ile tanışma olanağı buldu. Meridyen yetkilileri, daha hızlı ve kaliteli hizmet için, ürün yelpazesini artırma yoluna gittiklerini bildirdiler.

AutoCAD 2000, Nisan ayında Türkiye'de

CAD/CAM yazılımları alanında faaliyet gösteren Autodesk şirketi, yeni nesil tasarım yazılımı olan AutoCAD 2000'i duyurdu. Türkiye'de Nisan ayından itibaren Sayısal Grafik tarafından satışa sunulacağı belirtilen yeni yazılımın, kullanıcılar arası tasarım verisi paylaşımını modern bir şekilde olanaklı hale getirdiği belirtiliyor. Var olan verileri kullanmaya yarayan AutoCAD DesignCenter'a sahip olan AutoCAD 2000, otomatik ölçülendirme, 3 boyutta kaplanmış görüntüler, İnternet aracılığıyla tasarım verisi paylaşımı ve birden fazla çizim üzerinde çalışmaya olanak veren farklı tasarımı gibi birçok yeni özelliği içinde barındırıyor. Mekanik, mimari, arazi uygulamaları ve GIS pazarları için dikey yazılımlara güçlü bir platform oluşturduğu belirtilen AutoCAD 2000, İstanbul, Bursa, Ankara ve İzmir'de Sayısal Grafik tarafından düzenlenecek toplam 14 seminer ile Nisan ayının ikinci haftasından itibaren kullanıcılara tanıtılacak.



Macintosh kullanıcıları, yeni ürünler için buluştu

Bilkom, Apple Computer'ın yeni ürünleri G3 ve Mac OS 8.5'i Roxy Bar'da düzenlediği bir etkinlikle tanıttı. "Dans Eden Elma" adını taşıyan etkinliğe, reklamcılar ve grafik tasarımcıların da dahil olduğu Macintosh kullanıcıları katıldı. Sistem yazılımı Mac OS 8.5 ve G3'lerin sunumlarının yapıldığı toplantıda ayrıca, Pentium ve G3 ürünlerinin hız karşılaştırması yapıldı. Partide katılanlar arasında yapılan çekilişte, 10 kişi Mac OS 8.5 sahibi oldu.

Bu yeni ürünü kazananlar talihliler şöyle: Özer Erdoğan, İbrahim Özdemir, Cem Seylan, Türkün Şahinbaşkan, Ender Ergün, Evren İnanç, Murat Öneş, Volkan Öztürk, Ali Soydan ve Mehmet Firin.

Başarıya iyiden iyiye şartlandık!



İşte başarılarımızın ölçüsü!

● **Lucent**
Best Contribution
Turkey '98

● **Lucent**
Best Sales
Turkey '98

● **Lucent**
Best Support
Turkey '98

● **Lucent**
Best Certification
Turkey '98

Türkiye'de her biri kendi alanının öncüsü olan pekçok kuruluşun başarısı, aktif ve pasif network uygulamalarında DataSET çözümleri ile sağlanan mükemmel altyapının üzerinde yükseliyor...

Bize duyulan güvenin sağlam temelleri olduğunu, bu yıl kazandığımız ödüllerle bir kez daha kanıtladık. Bu onuru bize güvenen tüm müşterilerimizle ve çözüm ortaklarımızla paylaşıyoruz.

Lucent Technologies
Bell Labs Innovations



Data SET

Network Sistemlerinde Geleceğin Çözümleri

Merkez: Hanımefendi Sk. No: 79/2 Şişli - İstanbul Tel: (0212) 246 36 28 - 231 49 18 - 225 34 96 Faks: 248 84 11
Ankara: Kavaklıdere Mh. Tunalı Hilmi Cd. No: 68/3 Tel: (0312) 467 50 36 - 467 50 37 Faks: 467 81 99
İzmir: Gazi Bulvarı, Gazi İşhanı No: 66 Kat: 5/501-502 Tel: (0232) 425 58 71 - 489 33 07 Faks: 425 71 67

e-mail: dataset@dataset.com.tr • web: www.dataset.com.tr



Compaq ürünleri Pentium III'leniyor

Compaq, Intel Pentium III işlemcili ticari ve tüketici masaüstü bilgisayarlarını piyasaya sunacağını duyurdu. Ayrıca, 1999 senesinin son çeyreğinde Pentium III işlemcili Compaq sunucularının da satışa sunulacağı açıklandı. Pentium III işlemcili Compaq Deskpro ailesi, masaüstü, küçük ekran ya da ma-

saüstü şasi tasarımlarla birlikte, sunucu grubu ise bölümler ve veri merkezi düzeyinde bilgi işlem ortamlarına yönelik, daha güçlü bir performans, iyileştirilmiş veritabanı ve web sunucusu yetenekleri ile pazara sunulacak.

Pentium III işlemcili Compaq ürünleri
Bilgi için: Compaq, Tel: 0216- 391 84 30

Elpina M748MR, hem ekonomik hem hızlı

Ability Computer Corp. BareBone ya da OnBoard sistemler için geliştirilen yeni anakartı Elpina M748MR'ı piyasaya sunduğunu duyurdu. Üzerinde bulunan 3D Sound, 8 MB VGA ve 56 faks/modem ile yüksek bir performansa sahip olduğu söylenen M748MR anakartının aynı zamanda oldukça ekonomik olduğu açıklandı.

Elpina M748MR
Bilgi için: Telliöğlu, Tel: 0212- 213 34 40



TBD

Türkiye Bilişim Derneği

BTIE'99



IEEE

ODTÜ Öğrenci Kolu

BİLİŞİM TEKNOLOJİLERİ IŞIĞINDA EĞİTİM KONFERANSI VE SERGİSİ

13-15 MAYIS 1999

ODTÜ KÜLTÜR
VE KONGRE
MERKEZİ

ANA BAŞLIKLAR

- 1 Bilişim Toplumunda Eğitim Politikaları
- 2 Bilişim Teknolojileri
- 3 Uzaktan Eğitim
- 4 Meslek Okullarında BT Uygulamaları



Creative ile DVD'ler hızlanıyor

Creative, DVD teknolojisi-
ne PC DVD Encore 5x
Dxr2 adlı yeni ürününü tanıttı.
Beş hızlı yeni DVD'nin DVD-
ROM modunda saniyede 6750
KB, CD-ROM modunda 4800
KB veri transferi yapabildiği be-
lirtiliyor. Sahip olduğu Dxr2 kar-
tı ile 1280 x 1024 tam ekran gö-
rüntüsü, DVD 1.0 MPEG /
MPEG 2 video oynatımı, TV ve
bilgisayar ekranında aynı anda
gösterim gibi özellikleri bulunan
PC DVD Encore 5x Dxr2'nin
okuyabildiği disk formatları ara-
sında CD Audio, CD-I, CD Ext-
ra, CD ROM, DVD-ROM, DVD-
Video ve Photo CD bulunuyor.

PC DVD Encore 5x Dxr2
Bilgi için: Genpa, 0212- 288 10 78
Empa, 0212- 599 30 50

Rittal'dan yeni dış ortam panoları

Rittal, dış ortamlar için ta-
rsanlanmış, yüksek teknolo-
jili Outdoor Enclosure adında-
ki koruma kabinleri ve havalan-
dırma sistemlerini satışa sundu.
Mobil iletişim istasyonla-
rına oldukça iyi çözümler sundu-
ğu belirtilen Outdoor Enclosure
sistemlerinin, aynı zamanda
enerji üretimi, radyo verici sis-
temleri, çevre teknolojisi ve tra-
fik kontrol teknolojisi gibi çok
çeşitli kullanım alanlarına da sa-
hip olduğu söyleniyor. DIN ISO
9001 kalite belgesine sahip olan
Outdoor Enclosure, her türlü ha-
va koşuluna dayanım, çift duvar-
lı yapısıyla hırsızlığa, depreme
karşı dayanım, elektromanyetik
dalgalara karşı koruma gibi bir-
çok özelliğe sahip.

Outdoor Enclosure
Bilgi için: Genel Sistem Dizaynı
Tel: 0216-442 60 10

EĞİTİM

Ana Sponsor:

Apple Computer
Türkiye Yetkili Distribütörü

BİLKOM®

Organizasyon:

semor

www.semor.com.tr

Tel: 0 312 418 0441

Biliyor musunuz?



Tüketicilere yönelik e-ticarette **ilk 10 firma,**
kurumlararası e-ticarette lider 10 firmadan 9'u,
Web sitelerinde Oracle'ın Internet Platformu
Oracle8i'yi tercih ediyor.

INTERNET HERŞEYİ DEĞİŞTİRİR

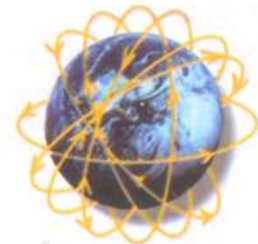
Dünyanın ilk Internet veritabanı Oracle8i'nin
tanıtım toplantısına sizleri bekliyoruz.



15 Nisan 1999, Perşembe
Conrad Oteli Balo Salonu

14.30 Hoşgeldiniz
14.40 - 15.10 İş Dünyasında Internet
15.10 - 15.30 Internet Çözümleri Üzerine
İş Ortakları ile Söyleşiler
15.30 - 15.45 Kahve Arası
15.45 - 17.00 Oracle'ın Internet Platformu:
Oracle8i ve Uygulama Geliştirme Ürünleri
17.00 Kokteyl

LCV: 0212.275 63 70, Esra Akan



ORACLE®

İSTANBUL Tel: 0212-285 29 50 Faks: 0212-285 28 78
ANKARA Tel: 0312-446 75 75 Faks: 0312- 446 65 00
Doğrudan Pazarlama Birimi Tel: 00 800 353 900 14/15
Faks: 00 800 353 900 16 <http://www.oracle.com.tr>

TESİRLİ YAZILAR

AKDOĞAN ÖZKAN



Bir kadın ve bir erkek

Erkek, işinde yeni terfi etmiştir. Kadınsa ev işlerinden arta kalan zamanlarda, yani 9-6 arası bir özel şirkette çalışmaktadır. Ve, artık sıkılmıştır, ilişkiyi bitirmek istemektedir. Geçen bayram gittikleri tatil köyünde havuzun şezlonglarında otururken aralarında şöyle bir diyalog geçer. (Konuşmaya tanık olduğum için 'diyalog' dedim, ama bu, bir kadınla bir erkeğin günümüzde diyalog kurma konusunda milyonlarca yıl öncesine nazaran daha geri bir noktada olduğunu gösteren tarihi bir örnek, bilimsel bir laboratuvar adeta. Lütfen okuyun ve bayram dönüşleri dikkatli olun.)

KADIN: Lütfen anlamamış gibi yapma. Kendini benim için vazgeçilmez kılanın tek yolunu beni ekonomik yönden kendine bağımlı yapmakta gören sanki sen değilsin!

ERKEK: Ne dedin şimdi sen?

KADIN: Bak yine yapıyorsun. Ortada yolunda gitmeyen bir şeyler var. Ve sen hemen mevzudan tüyüp, zavallı rolüne yathıyorsun.

ERKEK: Ama ben her konuda sana yardımcı olmaya çalışıyorum. Ev işlerinde bile.

KADIN: Aaa, tabii! Ben elektrik süpürgesiyle odaya her girişimde ayaklarını yukarı kaldırıyorsun, sağol.

ERKEK: Neden konuşmamızın merkezinde süpürge var şimdi?

KADIN: Neden ilişkimizin merkezinde hep senin işin, senin başarıların var? Belki, iş hayatında senin kadar, yani bir erkek kadar başarılı olmayabilirim. Ama, inan bana, benim de bir karım olsaydı, bu hiç zor olmazdı.

ERKEK: Sevgilim, sen neler söylüyorsun?

KADIN: Söyle misin bana, neden şirketiniz salaklarla dolu olduğu halde, o salaklardan sadece erkek olanlar terfi edebiliyor, ha?

ERKEK: Sen şimdi bana salak mı demiş oldun?

KADIN: Bunu sen dedin. Ben sadece bacaklarının arasında bir şeyler sallandıramayan mankafaların neden sallandıran mankafalar kadar hızlı terfi edemediğini soruyorum.

ERKEK: İyi ama sevgilim bunda suç benim mi? Ben kadınlarla erkeklerin eşitliğine inanan biriyim.

KADIN: Eşitlikten mi söz ediyorsun? Eşit sayılabilmek için bir kadının bir işi erkeklerle kıyasla iki kat daha iyi yapması gerekiyor... Hıh, neyse ki bu çok zor değil!

ERKEK: İyi ama bunun ilişkimizle ne ilgisi var?

KADIN: Annemin evinde zaten bir kocanın yerini doldurabilecek 3 hayvan besliyordum. Her sabah hırlayan bir köpek, bütün gün küfür eden bir papağan ve geceleri geç gelen bir kedi... Neden evlendim ki sanki?

ERKEK: Bu kadarı da fazla ama! Ben tatilde dinlenip biraz egzersiz yapacağımızı ummuştum.

KADIN: Egzersiz mi? Havuz başında her bikinili kadın gördüğünde göbeğini içeri çekerek yaptığın şeyden mi bahsediyorsun?

ERKEK: Bana hakaret ettiğinin farkında mısın?

KADIN: Peki ya sen benim varlığımın farkında mısın?

ERKEK: Tabii ki. Ben sadece seninle birbirimizi hırpalamadan konuşabilmek istiyorum.

KADIN: Bir erkekle her konuda konuşabilirsin. O anlamayacak, ama yine de konuşabilirsin.

ERKEK: Biliyor musun, ilk çıktığımız zamanlardaki gibi gizemli gelmeye başladın gözüme. O zamanlar da gizemli bulurdum seni.

KADIN: Herhalde ben durup dururken esrarlı bir kişiliğe büründüğüm için değil. O gizem dediğin, senin ahmaklığındı. Beni anlamak ve keşfetmek için hiç bir çaba göstermedin ki. Beynin selülitliyse ben ne yapayım... Ayrıca ben de ahmak olabiliyim ama, unutma. Kadınların hepsi ahmak değildir. Bazıları bekindir (Ayağa kalkar ve havlusunu alarak uzaklaşır).

akdogan@pronto-tr.com

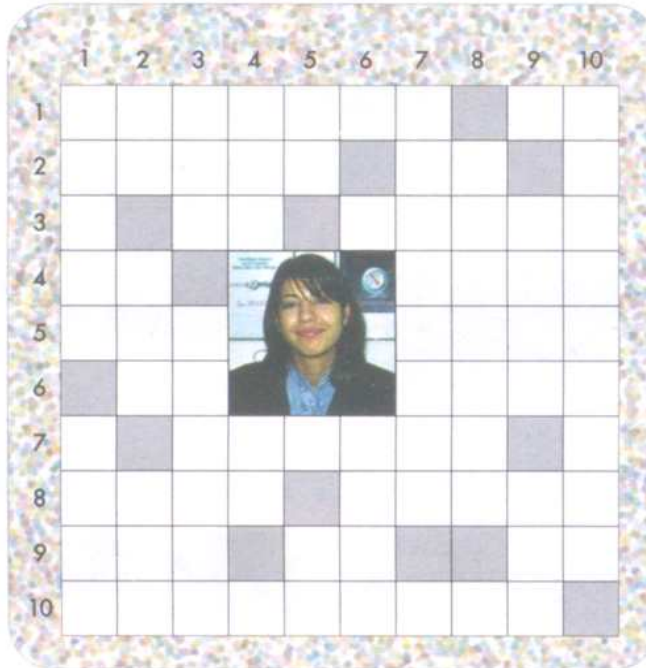
Çizgisayar

Mustafa ATAY



BULMACA

Hazırlayan: Dilek Arus Ateş



Soldan Sağa:

1) Xerox Contact müdürü ve adı İpek olan kişinin soyadı (Ortada resmi görülüyor) - Eski bir parti adının kısaltılmış şekli; 2) Doğu Karadeniz bölümünde bir köy - (Tersi) Kimyada protaktinyumun simgesi; 3) Kilogramın simgesi - Karışık renkli; 4) Akıl - (Tersi) "..... Infotek"; 5) Dama, domino gibi oyunlarda kullanılan nesne - Hiç olmazsa anlamında bir bağlaç; 6) Bir hece - Çabuk davranan, atak; 7) Bir şeyin gerçek nedeni gizlenerek ileri sürülen sözde neden; 8) Bir kadın ismi - Eski İran hükümdarlarının lakabı; 9) Bir bağlaç - Duman kırı - Küçük bitkilerin ortak adı; 10) Rumeli Telekom'un içinde Internet hizmetleri adıyla kurulan bir şirket.

Yukarıdan Aşağıya:

1) Bir dağıtım şirketi - Tutsak; 2) Dünyanın uydusu - Birçok kalın direğin yan yana bağlanmasıyla yapılan, düz ve korkuluksuz deniz ve ırmak taşıtı - Çok erdemli, yüce; 3) Yalaka kelimesinin sessiz harfleri - Bir kadın ismi; 4) Bir tür virüs adı - Anadolu Ajansı'nın kısaltılmış şekli; 5) Ummaktan emir - Vilayet; 6) Ters, zıt, karşıt; 7) Iraklı bir Kürt lideri; 8) Nişastalı bir besin; 9) Geçerli olan, yürürlükte bulunan - Motorlu taşıtlarda direksiyon ile tekerlek arasındaki bağlantıyı sağlayan demir çubuk; 10) Telsim'in yeni bir uygulaması.

Geçen sayıdaki bulmacanın yanıtları:

Soldan sağa:

1) ÇAĞATAY - AS; 2) AN - DATAPRO; 3) (TERSİ) ĞAY - (TERSİ) İA - TEF; 4) RA - TT; 5) İRA - (TERSİ) GNAW; 6) ŞİK - APA; 7) ANN - HR; 8) MERLONİ - IE; 9) TC - TEKİLA; 10) QUALİTE - AG.

Yukarıdan Aşağıya:

1) ÇAĞRIŞIM; 2) ANAARI - (TERSİ) ETU; 3) AKARCA; 4) AD - NL; 5) TAI - (TERSİ) NOTİ; 6) ATA - NET; 7) YA - (TERSİ) AG - (TERSİ) NİKE; 8) PT - NA; 9) ARETAPHİLA; 10) SOFTWARE AG.

TESTOMETRE

1) Kurumsal müşterilere ses ve veri bütünleşmesi, tek bir mesajlaşma ve elektronik ticaret gibi uygulamaların bir bütün halinde sunulması projesinde aşağıdaki şirketlerden hangisi yer almıyor?

- a) Motorola b) Hewlett Packard
c) Microsoft d) Nortel Networks

2) Aşağıdaki şirketlerden hangisi EJB (Kurumsal JavaBeans)'lerine XML desteği sunmuyor?

- a) IBM b) Bluestone
c) Sun Microsystems d) Dell

3) Compaq'ın mesajlaşma ve koordineli çalışma konusunda yeni geliştirdiği ürünün adı nedir?

- a) Complete Java b) Expeditor
c) Communication I d) Explore

4) Sun Microsystems'in Mart ayında piyasaya sürülen sunucusunun adı nedir?

- a) Sparc III b) Sparc IV
c) NetDynamics d) NetServer

5) Cisco, ATM tabanlı çok hizmetli anahtar ürünü olan MGX 8800'ü ne zaman pazara sundu?

- a) Ocak 1999 b) Aralık 1998
c) Haziran 1998 d) Ocak 1998

6) Aşağıdakilerden hangisi Web aracılığıyla kişisel bilgi yönetimi servisi veren şirketlerdendir?

- a) Visto b) Sterling Software
c) Corel d) AMD

7) Forte Software ve Tower Technology tarafından geliştirilen Java araçları ürününün adı nedir?

- a) TowerJava b) ForteJ
c) Forte d) Javaware

8) Computer Industry'nin yaptığı araştırmaya göre 2000 yılında dünyada kaç adet Internet kullanıcısının olacağı tahmin ediliyor?

- a) 230 milyon b) 320 milyon
c) 190 milyon d) 350 milyon

9) MobilePro 800 adı verilen Windows CE bilgisayarı hangi şirket tarafından geliştirilmiştir?

- a) Hewlett Packard b) Toshiba
c) Alcatel d) Packard Bell/NEC

10) Transformer nedir?

- a) Oyun yazılımı
b) Sesi yazıya dönüştüren sistem
c) IBM'in ThinkPad serisi ürününün kod adı
d) Analog veriyi sayısal veriye dönüştüren sistem

GEÇEN SAYININ YANITLARI:

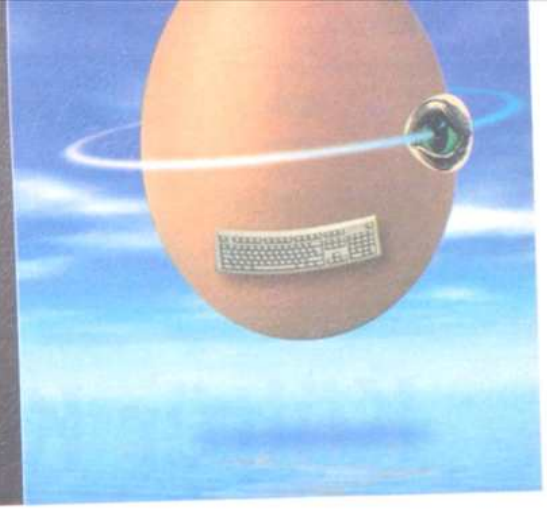
1. b 2. b 3. c 4. b 5. a 6. c 7. c 8. d 9. b 10. d

BİLGİ İŞLEM BEDDUALARI

- ⊗ Mouse'un kırılı. Tık tıklayamayasın
⊗ Hatların kopa da hiç bir yere bağlanamayasın
⊗ Disk'lerin crash ola
⊗ File'larına virüs bulaşa
⊗ Networklerden atılasın
⊗ Database'in patlasın
⊗ Security key'lerin deşifre olsun
⊗ Back-upların bozulsun da geçmişe dönemeyesin

Bilişim '99

TBD 16. Bilişim Kurultayı
Tüyap Uluslararası Fuar ve Kongre Merkezi
Beylikdüzü - İstanbul
1-5 Eylül 1999



Bu sadece başlangıç...

www.bilisim99.com.tr

İyi bir başlangıç için, çok iyi bir fırsat:

**TBD 16. Bilişim Kurultayı'nın dopdolu etkinliklerine katılarak
eşi bulunmaz bir bilgi platformundan yararlanın.**

Üstelik,

**Bilişim '99 sırasında 60 milyon TL ödemek yerine,
şimdi sadece 15 milyon TL ödeyerek...**

Nasıl mı?

Yapmanız gereken tek şey, aşağıdaki katılım formunu doldurup, **15 Mayıs 1999 tarihine kadar** adresimize göndermek!

TBD 16. Bilişim Kurultayı'nda yer alan Teknolojik ve Akademik Bildiriler, Çalışma Grupları ve Panellerin yanı sıra Tanıtım Seminerleri, Uluslararası Konferanslar, Günün Konuşmacıları ve Sosyal Etkinlikler ile bilgi ve iletişim dünyasının zirvesinde buluşalım.

Bu fırsat 2.000 kişi ile sınırlıdır.

KURULTAY KATILIM FORMU

Kurultay toplantılarına katılım, **15.05.1999'a kadar 15 milyon TL**, 15.08.1999'dan sonra 60 milyon TL'dir.
Bilişim '99 kapsamındaki tüm toplantılara katılım, kurultay dokümantasyonu, çanta ve fuara girişi kapsar.

Katılımcının,

Adı - Soyadı :
Çalıştığı Kurum ve Görevi :
Telefon :
Faks :
E-posta :
Posta Kodu ve İli :
Fatura Adresi :
Vergi Dairesi ve Numarası :

Ödeme şekli:

Ücretlere %15 KDV eklenecektir.

- Akbank, Yıldızposta Cad. şubesi, 18232-9 no'lu Interpro A.Ş. hesabına yatırdım.
 Türkiye İş Bankası, Zincirlikuyu şubesi, 175918 no'lu Interpro A.Ş. hesabına yatırdım.
 TC Ziraat Bankası, Gayrettepe şubesi, 211241-9 no'lu Interpro A.Ş. hesabına yatırdım.
 Yapı Kredi Bankası, Mecidiyeköy şubesi, 1010066-9 no'lu Interpro A.Ş. hesabına yatırdım.
 Lütfen kredi kartı hesabımdan alınız.

Kart sahibinin,

Adı - Soyadı :
Kredi Kartının Türü :
Kart No :
Son Kullanma Tarihi :
İmza :

Notlar:

Havale makbuzunuzu lütfen bu form ile birlikte fakslayınız.

Ayrıntılı bilgi için: Nüket Çevikoğlu Tel: 0 212 212 31 22 Faks: 0 212 212 31 21

Posta adresi: Interpro Yayıncılık Araştırma ve Organizasyon Hizmetleri A.Ş.
Gazeteciler Mah. Sağlam Fikir Sk. No: 23 80300 Esentepe - İstanbul



interpro

15.05.1999'a kadar 15 milyon TL, 15.08.1999'dan sonra 60 milyon TL

Kültür Koleji ve Microsoft, eğitim için elele

BELİZ KUDAT

Kültür Koleji ve Microsoft Türkiye, bilgisayar destekli eğitim için işbirliği içinde olduklarını açıkladılar. Gerek öğretmenlere gerekse öğrencilere eğitim verilen geniş bir bilgisayar laboratuvarı ve bunun yanı sıra bir de Internet Cafe'si bulunan Kültür Koleji'nde, 190 uçtan Internet'e çıkış yapılabiliyor. Yerel iletişim ağı ve web sunucusu Microsoft Windows NT Server üzerine kurulu olan okul, e-posta sunucusu olarak da Microsoft Exchange Server kullanıyor.

Konu ile ilgili bilgi aldığımız Kültür Koleji Bilgi İşlem



Müdürü Nejla Aydın, okuldaki bilgisayar destekli eğitimde Microsoft ürünlerini tercih etmelerini, Microsoft ürünlerinin yaygınlığına bağladı. Bilgisayar destekli eğitim çerçevesinde, öğretmen ve öğrencilere bilgisayar okur yazarlığı, Microsoft Windows 98 ve Microsoft Office programlarını öğ-

rettiklerini bildiren Aydın, bu sayede öğrencilerin PC kullanmayı öğrenerek, ilerideki iş hayatlarına hazırlandıklarını kaydetti. Artık Microsoft yüklü PC'lerin gerek işyerlerinde gerekse evlerde son derece yaygın olduğunu vurgulayan Aydın, öğrencilerin eve döndüklerinde rahatlıkla ödevleri-

1986 yılından beri bilgisayar destekli eğitim için çalışmalar yapan Kültür Koleji, öğrencilerin eğitimi için Microsoft ürünlerini seçtiğini bildirdi.

ni yapabildiklerini ifade etti. Aydın, evinde bilgisayarı olmayan öğrencilerin okuldan randevu alarak bilgisayar laboratuvarında çalışabildiklerini de sözlerine ekledi. Bu yıl içinde bir de intranet kurduklarını söyleyen Aydın, okul bünyesinde DNS, Proxy, web, e-posta sunucularını kullandıkları

rını ve veritabanı uygulamalarında Microsoft Active Server Pages kullanıldığını ifade etti.

Öğrencilere verilen bilgisayar eğitimi konusunda bilgi aldığımız Kültür Koleji Bilgisayar Öğretmeni Alin Os-kanyan ise amaçlarının, öğrencileri iyi birer bilgisayar okur yazarı yapmak olduğuna değinerek, "Öğrenciler Internet'ten araştırma yaparak, bunları projeler şeklinde kelime işlem programına dökebilecekler, ya da Excel'de birtakım grafikler yapıp ödevlerini öğretmenlerine teslim edebilecekler" dedi.

Bilgi ve iletişim teknolojileri dünyasındaki gelişmeleri Kültür Koleji ile birlikte eği-

tim-öğretim hayatına geçirmekten memnuniyet duyduklarını belirten Microsoft Türkiye Eğitim Sektörü Satış Müdürü Şeniz Ciritçi, Kültür Koleji Bilgi İşlem Merkezi ve bilgisayar öğretmenleri ile, öğrencilerin yeni projeler geliştirmeleri için işbirliği yaptıklarını kaydetti. Ciritçi, Kültür Koleji Fen Lisesi öğrencilerinin, TÜBİTAK'ın açtığı öğrenciler arası yarışmaya, henüz piyasaya çıkmamış olan Microsoft Office 2000 ürünüyle hazırladıkları proje ile katıldıklarını ifade etti.

Gates'in 2'inci kitabı ABD'den önce Türkiye'de tanıtıldı

Dünya ile aynı gün tanıtımı yapılan Bill Gates'in 2. kitabı "Business@ The Speed of Thought: Using a Digital Nervous System" saat farkı nedeniyle Çin'den sonra 2. olarak Türkiye'de tanıtıldı.

24 Mart 1999'da Etiler D&R'da düzenlenen bir toplantı ile tanıtılan ve Türkçe'ye "Digital Sınır Sistemiyle Düşünce Hızıyla Ç@lışmak" olarak çevrilen kitap Doğan Kitapçılık tarafından okurların beğenisine sunuldu. ABD'de 750 bin adet basılan kitabın Türkiye'deki ilk baskısı 5 bin adet olarak gerçekleştirildi. Piyasa değeri 4 milyon 250 bin TL olarak belirlenen kitap 60 ülkede 24 dile çevrildi.

Gates'in "Digital Sınır Sistemiyle Düşünce Hızıyla Ç@lışmak" adlı kitabını, "Müşteriye daha iyi hizmet verebilmek için ne yapılması

gerektiğini söyleyen bir kitap" olarak tanımlayan Microsoft Türkiye Genel Müdürü Süreyya Ciliv kitabın sadece bir teknoloji kitabı değil bir iş kitabı olduğunu söyledi. Ciliv, Türk işadamlarının en son teknolojilerden haberdar olmalarını ve 21. yüzyıldaki çağa bugünden hazırlanmalarını amaçladıklarını vurguladı. İnternet üzerinden Hürriyet, Milliyet ve Radikal gazetelerinin sayfalarından kitapla ilgili linklere ulaşılacak.

"Digital Sınır Sistemiyle Düşünce Hızıyla Ç@lışmak" Bill Gates'in ikinci kitabı. İlk kitabı ise 1996'da "The Road Ahead" adıyla yayınlandı.



Sayısal başarıya 12 adım

→ Yeni haberler karşısında refleks hızında hareket edebilmemiz için kuruluşunuzda e-postanızı devreye sokun.
→ Sezgileri paylaşmak, önemli iş verilerinizi analiz etmek ve bilgiyi çalışanlara yaymak için sayısal aygıtları kullanın
→ Rutin görevleri otomasyon-

la çözün ki çalışanlar özgürce düşünecek vakte sahip olsunlar.
→ Teknolojiyi kullanarak sanal takımlar kurun.
→ Kağıt ve kırtasiye kullanmak yerine çevrimiçi yöntemlere yönelin.
→ Sayısal araçları kullanarak işleri katma değer yaratıcılarla değiştirin.
→ Ürünlerle ilgili bilgilenmeyi sağlamak için sayısal araçları kullanın ve bu bilgilenmeyi kullanarak kaliteli hızla geliştirin.
→ İşinizi yeniden tanımlamak için teknolojiyi kullanın ve sınırlarınızı bu yolla genişletin.
→ Yeni tür müşteri hizmetleri yaratmak için teknolojiyi kullanın.
→ Bilgiyi kullanarak zaman kazanın.
→ Aracıyı ortadan kaldırın ve müşteriyle doğrudan ilişki kurun, eğer aracıysanız katma değer için teknolojiyi kullanın.
→ Müşterilerin sorularını yeni teknoloji kullanarak çözmelerine izin verin.

Maximo'nun yeni uyarlaması tanıtıldı



Boğaziçi Yazılım, 16 Mart 1999 tarihinde Maximo kullanıcılarını biraraya getirdi. Kullanıcı deneyimlerinin paylaşıldığı toplantıda Atas Rafinerileri'nde gerçekleştirilen Maximo projesi tanıtıldı. Toplantıda ayrıca, Maximo Bakım Yönetim sisteminin yeni uyarlaması Maximo 4.0 hakkında bilgi verildi. Kullanıcıların Maximo ile ilgili sorularına daha hızlı yanıt bulması için çalışmalar yürüttüklerini bildiren Boğaziçi yetkilileri, yakında Maximo kullanıcılarının gereksinimlerine yönelik bir web sayfasının hazırlanacağını haber verdiler.



Meteksan müşterileriyle Bolu'da buluştu

Meteksan Sistem, geleneksel toplantılarından "Atılım 99"u Bolu Abant Taksim International Oteli'nde gerçekleştirdi. Kamu kurum ve kuruluşlardan birçok üst düzey yöneticinin biraraya geldiği toplantının ilk gününde Meteksan Sistem'in 1999 yılındaki hedefleri ve yeniden yapılanması açıklandı. İkinci gününde ise yöneticiliğini Türkiye Bilişim Derneği Başkanı Nezih Kuleyin'in üstlendiği "Kamu Kurumlarında Bilgi Sistemleri Edinim Sürecinde Yaşanan Sorunlar ve Çözüm Önerileri" konulu bir panel düzenlendi.

TBD İstanbul Şubesi ve BİM yöneticileri biraraya geldi

Türkiye Bilişim Derneği (TBD) İstanbul Şubesi ve Bilgi İşlem Merkezi (BİM) Yöneticileri 23 Mart 1999 tarihinde Taksim Tribunal Restoran'da biraraya geldiler. Arada - Motorola'nın sponsor olduğu toplantı, TBD İstanbul Şubesi Yönetim Kurulu adına Polat Kutnay'ın yaptığı açılış konuşması ile başladı. TBD'nin mesleki gelişme, nitelikli kullanım ve kültürel hazırlık gibi stratejilerinden söz eden Kutnay, amaçlarının bilgi toplumu

oluşturmak olduğunu belirtti. Daha sonra söz alan Motorola Internet ve Network Grubu Bölge Müdürü William Jameson ise Frame Relay teknolojisi hakkında bilgi verdi. WAN (Wide Area Network - Geniş Alan Ağı)'da kaliteli hizmetin gerekliliğinin nedenleri üzerinde duran Jameson, bilişim bölümünde çalışanların, şirketlerine WAN'ı kurarken nelere dikkat etmeleri gerektiğini açıkladı. Sunumların ardından davetliler, hoş sohbetli bir gece geçirdiler.

İNSAN KAYNAKLARI

Geleneklerimiz, göreneklerimiz

Modernleşmenin getirdiği yabancılaşmadan korunmada en sıkça uygulanan yöntem gelenek ve göreneklere sarılmaktır. Gelenek ve görenekler kültürün unsurlarıdır ve toplumun kimliğini kaybetmemesi için, korunmaları gerektiği varsayılır. Bizim güzel ülkemizde süregiden bir çekişme vardır. Bir tarafta insanlar gelenek ve göreneklerin korunmasını savunurlar, diğer yanda başka insanlar gelenek ve göreneklerden kurtulmak için ellerinden geleni yaparlar.

Bir türlü birbirlerini anlayamazlar, değil görüş alışverişi yapmak birbirlerini dinlemeye dahi tahammül edemezler. İnsanların yaşamları boyunca belleklerine yüklenen acı tatlı hatıralarla geliştirdikleri duygusal yarıklar olmasa, konular sadece teknik olarak ele alınabilse, aslında durum o kadar da zor değildir. Ama bu nadiren başarılabilir.



MELTEM YAMAN
Pozitif Danışmanlık

Çoğu zaman duygusallık, öfke, sevgi ya da nefret zihinlere egemendir. Yalın gerçeği görmemizi engeller.

Toplumlar gibi şirketler de kurumsallaşma sürecinde gerek bilinçli gerek kendiliğinden olmak üzere varsayımlar, değerler, destansı hikayeler, kahramanlar, sloganlar, seremoniler oluştururlar. Bir şirketin genç, dinamik, hareketli, spor giyimli, informal bir kültürü olabilir. Ya da ağır, ölçülü, deneyimli, resmi giyimli, formal bir kültürü olabilir. Biri şirket içi iletişim ve motivasyonun bir parçası olarak bowling turnuvası, basketbol turnuvası, doğa yürüyüşleri gibi organizasyonlar yapabilir. Diğer golf ya da polo maçları, klasik müzik konserleri, görkemli kuruluş balolarıyla aynı sonucu sağlayabilir. Biri iyi diğeri kötü değildir. Sadece birbirinden farklıdır.

Bizim toplumumuzda gelenek ve göreneklerin anlamını unutmuş, adet yerini bulsun diye uygulamaya çalışan insanlar vardır. Anlamını yitirmiş gelenekler ve görenekler de vardır. Bozulmuş ve toplumu birleştirici özelliğini yitirip ayakbağı haline gelmiş hatta ayrımcılık için kriter haline gelmiş gelenek ve görenekler. İşte bazı insanlar bunlara düşman olur. Ancak suç gelenek ve göreneklerin değildir. Onlar sadece birer gölgedir. Gölgeye hayat veren, yaşatan insanlardır. Bir şirkette insanlar klasik müzikten hoşlanmıyorsa ama şirket gelenekleri klasik müzik konserlerini sürdürüyorsa klasik müzik kötü değildir. Sadece insanlar o kültürün dışındadır. İnsanların hepsi basketbolu sevmek zorunda da değildir. Bu bir noksanlık sayılmaz. Ancak şirketin eleman adayları portföyünü basketçilerle sınırlandırabilir. Gelenek ve göreneklerle, toplumlar ve şirketler tutarlı olduğunda gelenekler işe yarar. Ayakbağı kuralları yumuşak olmaktan çıkabilir, insanlar anlamlı gelenekleri yaşatıyorlarsa aralarındaki birlik ve beraberlik duygusu güçlenerek dayanışma artabilir.

Yapılabilecek şey birlik ve beraberliği sağlamak üzere anlamlı gelenekleri, anlamına vararak yaşatmak üzere eğitim, iletişim ve dostluğu paylaşma olabilir. Ya da en azından esnek bir bakış, öğrenme, hoşgörü ve farklılıklara saygı...

mfyaman@mail.turk.net

Amerika'daki büyük şirketlere eleman yerleştirme işine başlayacak olan Promin, bunun için finans arayışında. Yetkililer "Kimse yardım etmezse biz yaparız" diyor.

Aslı EVREN

Amerika'da çeşitli başarılı projeye imza atan Promin Grup, yeni bir projeye başlamak üzere. Bu projeye göre Amerikalı büyük şirketlere eleman yerleştirme işini üstlenecek olan Promin, bu şekilde Türkiye'ye büyük bir kapının açılacağına inanıyor. Proje için finans aradıklarını belirten Promin Grup Yönetim Kurulu Başkanı Cengiz Ünver kesin konuşuyor: "Kimse yardım etmezse kendimiz yaparız."

Amerika'da büyük bir eleman açığı olduğunu belirten Ünver, bu projeyi şöyle anlatıyor: "Amerika'da danışman şirketler var. Yetmiş kişileri büyük şirketlere saat başı ücret şartıyla yerleştiriyorlar. Ve bu ücretler öyle noktalarda ki bilgisayar sektörü normalde bir Harvard mezununun aldığı parayı alabilecek şekilde sizi istihdam edebiliyor. Promin Grup olarak bu yıl bu işe giriyoruz. Orada da şirketimiz olduğundan rahatlıkla vize alabiliyoruz. Dolayısıyla bu konuda çalışmak isteyen, yeterince İngilizce ve bilgisayar bilen kişileri orada Bell Core, Merc, AT&T, Paine&Webber gibi büyük şirketlere proje bazında ve saat ücreti olarak yerleştirmeye başlıyoruz. Bu insanlar 6 ay ya da bir yıllık projelerde orada çalışıyorlar, orada edindikleri gelir ve bilgi

Promin'den Amerika'da iş fırsatı



Promin Grup Yönetim Kurulu Başkanı Cengiz Ünver

ile tekrar yurda geri dönüyorlar. Bu da onları kendi alanlarında maddi olarak 10 yıl, bilgi ve tecrübe olarak da bir o kadar sene ileriye götürüyor. Bu da bizim için, yani Türkiye için çok büyük bir kazanç."

Finans desteği gerekli

Ünver, Türkiye'de bu konuya ilgi çekemediklerinden yakınıyor. "Hem çalışan kazanıyor, hem de biz kazanıyoruz" diyen Ünver sözlerine şöyle devam ediyor: "Bunu hiç kimseye anlatamadık. Sonuçta bunun finansını karşılamamız gerekiyor. Onun için çalışıyoruz. Bunu da yapacağız. Eğer gerekli finans desteğini sağlayabilirsek, bugün yaparız. Çünkü bütün altyapı hazır. Banka sahiplerine kadar

kapısı açılır. Şirketler olarak para kazanmamız için birbirimizin üstüne basmamız gerekmez. Yurtdışında var olan borsanın bile Türkiye'ye gelmesi için uğraştığı yabancı yatırımcıyı biz gayet rahat bir şekilde getirebiliriz. Amaç Türkiye'ye bir şeyler kazandırmaksa o zaman en üst noktadan başlamak lazım. Bir şirket sahibine ulaşmak bir kişinin yıllarını alabilir. Ama biz gittiğimizde eğer o proje başarılı ise adam zaten sizi davet edip teşekkür ediyor. Siz onun gözünde belli bir noktada oluyorsunuz. Ve daha sonra Türkiye'ye bakış açısı çok farklı oluyor. Para o adamların elinde, onlar da istediği yatırımı Türkiye'ye yapabilir.

Bunları da göz önüne alabilirseniz, sadece kişi transfer etmek değil yabancı yatırımcıları ve iş imkanlarını Türkiye'ye getirmek için de kilit danışmanlıklar haline geliyoruz. Bu işle ilgilenecek adam sayısı Türkiye'de kaç tane bilmiyorum. Muhakkak vardır, belki de biz ulaşamadık. Eğer bir an önce ulaşırsak bu proje bir an önce hayata geçecek. Bu iş için gereken finans, komik bir rakam. Ama kimse yanaşmazsa bunu biz mutlaka yapacağız."

BT haber
Online

Bu sayfalarda yer alan ilanlarınız
www.bthaber.com.tr
adresinde de yayınlanıyor.

BT Haber Network

COMSAT
TELECOMMUNICATIONS SERVICES

Network hizmetlerinde lider uluslararası şirketimiz için...

network iletişim mühendisi

- Elektrik, Elektronik, Bilgisayar Mühendisliği bölümlerinden mezun
- Tarifen 2 yılık işletme tecrübesi olan
- Aşarlık görevini tamamlamış
- Network donanımları (Router, modem, multiplexer, PC, WS, kablo...) bilgisi ve kullanım deneyimine sahip

TELLİOĞLU

Bilgisayar sektöründe uzmanız,
- Yüksek okul mezunu
- Bilgisayar sektöründe en az 2 yıl deneyimli
- Ekip çalışmasını benimseyen
- İyi derecede İngilizce bilen

SATIŞ TEMSİLCİSİNİN SORUMLUSU

Adayları CV'lerini 0212-2114764 hulu fax'a Raltik Bey dikkatine göndermeleri rica olunur



SİGMA OTOMASYON VE BİLGİ SİSTEMLERİ A.Ş.

TOPLAM KALİTE anlayışı ile SÜREKLİ GELİŞME'ye inanan,
en üst düzeyde,
İç ve dış müşteri memnuniyetini sağlamak üzere organize edilmiş
Şirketimizin,
YURT DIŞI MERKEZİNDEKİ PROJELERİNDE
GÖREVLENDİRİLMEK ÜZERE,

01

- Üniversite mezunu
- Yazılım testleri konusunda deneyimli,
- MS Office uygulamalarında deneyimli,
- İyi derecede Almanca bilen

02

- Üniversite mezunu,
- UNIX ve NT işletim sistemlerinde deneyimli,
- C/C++ ve JAVA ile program geliştirecek,
- İyi derecede Almanca ve/veya İngilizce bilen

Başvurular için :

Tüm adayların, 30 yaşını aşmamış

Erkek adayların askerlik görevini tamamlamış olmaları gerekmektedir.

İlgilenen adayların **Fahrettin Kerim Gökay Cad. 288 / 21**

Sahrayıcedit İSTANBUL adresine bizzat başvurmaları rica olunur.

Telefon numaralarımız (216) 411 87 56 / 4 hat



The Power to cross borders

Scala Business Solutions is a multinational, leading provider of fully integrated ERP and e-commerce software for business processes such as Financial and Resource Management, Supply Process Management, Service and Project Process Management and Manufacturing as well as Business Intelligence software.

Scala Turkey was established as a subsidiary of Scala Business Solutions in 1996 & carries out direct sales, marketing, consulting & support services. We are specifically looking for individuals for the following positions:

BUSINESS SOFTWARE CONSULTANT

This position will involve working with our clients advising them on how to implement our software, training their users, problem solving & organising project teams. Candidates should have a strong background in accounting, industrial engineering or economics with knowledge of local & international accounting and logistics having technical skills. Minimum of 1-2 years of business experience preferably in the ERP business is required. The candidate should be prepared to travel.

TECHNICAL CONSULTANT

The responsibilities will include specification of hardware and network applications, release testing, client technical support and application installation on Btrieve & MS SQL databases with Novell & NT servers. Previous experience in ERP packages and MS Access is essential.

DIRECT SALES REPRESENTATIVE

This position will require effectively managing the sales cycle, identifying new business opportunities and assisting with the strategic activities of the Company. The candidate should have 2-3 years of experience of selling sophisticated products and services with strong sales and business development skills. Candidates with knowledge of the ERP market and understanding the business process will be given preference.

All candidates should have fluent English and male candidates should have completed their military service.

Please contact with Arzu Uzman to get an appointment after faxing your resume.

Tel : (216) 302 99 55

Fax : (216) 302 99 57

Satış Pazarlama Yöneticisi

Yazılım, Hizmet ve Donanım alanında pazarlama organizasyonunu yönetebilecek, konusunda deneyimli.

Satış Temsilcileri

Satış konusunda deneyimli, birebir pazarlamada aktif rol alabilecek, kendine güvenen.

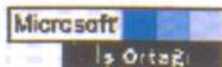
Cv'ler Özgür Kılıç dikkatine fax veya e-mail ile gönderilebilir.

TEL: (0212) 503 23 00 FAX: (0212) 653 01 31

E-mail : ozgur_kilic@softtek.com.tr



Bilgi İşlem Sistemleri Müşavirlik ve Tic. Ltd. Şti.



Eski Londra Asfaltı Kocasınan İş Merkezi B Blok
No: 31 Kat: 2 Şirinevler – İstanbul

STRUCTURED CABLING PRODUCT MANAGER

ARMADA BİLGİSAYAR A.Ş., providing complete network solutions to the Turkish market through value added distribution is seeking a dynamic Structured Cabling Product Manager who will be responsible for the following issues :

- Establish bilateral and cooperative relationship with the vendor
- Develop market strategies to reach sales targets through customer satisfaction
- Utilise company resources to achieve the targets
- Manage the stock
- Organise marketing activities to create and prevail brand-awareness

The relevant candidate shall have;

- University degree on related Computer or BA
- An excellent command of English
- Min. one year experience in a similar position in IT sector
- At least 2 years no military obligation (for male candidates)
- Result oriented personality and problem solving creativity

All applications will be kept strictly confidential.

Interested applicants are kindly asked to send their recent CV not later than

12th of April, 1999 to the attention of Mrs. Büşra Bıyıklı (fax number: 0212- 232 23 55)

or to the following e-mail : serdar_gorali@mail.armada.com.tr



BİLGİSAYAR SİSTEMLERİ SANAYİ VE TİCARET A.Ş.
www.armada.com.tr



Exact Software, one of the leading ERP solution providers with more than 32 Exact offices, 1600 employees worldwide, turnover of 130 million USD, has built its foundation on firm belief that our **customers deserve the highest standards of quality in customer service, product solutions, know-how and people**. By having the same idea about the service, Exact started the Turkey operations with **ES-EN Bilgisayar Ltd.Şti.**, ES-EN is now seeking sales and application consultants who will work for the same idea.

Sales / Business Consultants

- Bachelors in business administrations, economics or industrial engineering.
- Experience in Business Consulting or ERP Software implementation,
- Knowledge of local and international accounting/logistics,
- Proficiency in written and spoken English,
- Age between 25-30,
- Military service should be completed for male applicants,

Accountant

- Capable to handle the financial book keeping,
- Knowledge about booking the currency transactions,
- Will be part time employee

All applicants will be handled in strict confidence. Documents should be handled in with a CV, a recent photo and a daytime telephone number and should be sent to the following address by quoting the references latest 20 April.

Attn: NİLÜFER AKGÜL Fax: (0216 384 77 62)
E-mail: ESEN1993@superonline.com
Address: Bayar Cad., Bayar Han, 109/A
Kat: 2, D: 6 81090 Kozyatağı - İstanbul

NetOne is a fast growing Internet Service Provider (ISP) based in Gayrettepe İstanbul. Together with our parent company, SATKO, we have a state of the art infrastructure and top quality engineers, notably in the areas of data networking and satellite communications as well as software engineering.

As such we are looking for qualified professionals to fill the following position:

Satcom Technician

The Satcom technician will be trained in the installation and maintenance of satellite communication systems. The responsibilities will include communication and coordination with our foreign customers.

Requirements:

- Graduate of a "Endüstri Meslek Lisesi" or "Meslek Yüksek Okulu" in the field of electronics or telecommunications,
- Fluent in written and oral English,
- No military service obligation,
- Age less than 26,
- Proficient in the use of Word and Excel PC applications,
- Must have a drivers license and driving experience.

Compensation will be commensurate with qualifications.

All applications will be handled in strict confidence.

Please send a CV to:

Attention: Derya Çelik

Fax: (212) 216 39 39 Tel: (212) 212 82 00

B&M

Byte ve Muhsinoğlu Bilgisayar Tic Ve.San.A.Ş.

Sistem Uzmanı Adayları

Aşağıdaki konularda sistem uzmanı olarak yetiştirilmek üzere bilgisayar konusunda yüksek öğrenim görmüş, İngilizce bilen, Windows işletim sisteminde deneyimli adaylar aranmaktadır.
 Lotus Notes İletişim Network

Uygulama Danışma Adayları

Aşağıda belirtilen BM/400 Yazılım Ürünleri Modüllerinin desteklenmesinde satış öncesi ve uygulama sürecinde danışman düzeyinde görev almak için yetiştirilmek üzere konuyla ilgili en az 2 yıllık iş ve bilgisayar kullanım deneyimine sahip olan, adaylar aranmaktadır.
 Maliyet Muhasebesi Üretim Planlama ve Kontrol Satınalma

Programcılar

Artan iş hacmi nedeni ile Yazılım geliştirmede görev almak üzere;
 AS/400 Platformda Cobol/400 ile yazılım geliştirme deneyimine sahip uzman programcılar,
 Magic RADD dilinde uzmanlaşmış üzere programcı adaylar aranmaktadır.

Adayların askerlik yükümlülüğü ile ilişkilerinin bulunmaması ve tercihen Anadolu yakasında oturmaları beklenmektedir.

Başvurular; talep edilen aylık net ücreti de içeren bir özgeçmişle, **0.216.363 02 99** nolu faks; admin@bm.com.tr e-mail adresi veya Bağdat cad. 497 Mürüvvet Apt. Suadiye 81110 İstanbul, posta adresine; **9 Nisan 1999** tarihine kadar yapılmaktadır.



BT/haber

Bilişim endüstrisinin lider yayını BT/haber'in,

İNSAN KAYNAKLARI

sayfaları aradığınız bilgi teknolojileri uzmanlarına ulaşabilmeniz için en doğru mecra...

7.000 abonesi, ortalama 7 kişi tarafından okunurluğu, % 97'si bilgisayar kullanan ve % 65'i internete bağlı okur profili, 34 yaş ortalaması ile aradığınız doğru insan kaynağına ulaşabileceğiniz uygun fiyatlı etkin yayın, **BT/haber**

Sütun/santim fiyatı
12 \$ + kdv

BT/haber insan kaynakları ilanlarınızı
BTnet ve BT/haber Online'da da
ücretsiz olarak yayınlıyoruz.

www.bt-net.com

BT/haber İnsan Kaynakları sayfasında yayınlanmasını istediğiniz ilanlar için 0212-212 31 22 no'lu telefondan (dahili 131) **Pınar Tatarer'i** arayarak ya da pinar@interpro.com.tr adresine e-posta göndererek salı akşamına kadar rezervasyon yaptırabilirsiniz.

BİM sorunları Antalya'da tartışılıyor

Türkiye Bilişim Derneği Bilgi İşlem Merkezi Yöneticileri Semineri (BİMY'6) 8-11

Nisan 1999 tarihleri arasında geçmiş yıllarda olduğu gibi bu yıl da Antalya'da yapılacak.

Ana sponsorluğunu Oracle'in üstlendiği etkinlikte 4 ayrı oturumda ele alınacak konular şöyle:

Birinci Oturum Yakın Gelecek; Euro, Dönüştürme, CeBIT, Bilişim Şirketlerindeki Değişiklikler, Yöneticiler için akıllı sistemler. İkinci Oturum Güncel Konular; Elektronik Ti-



care, İnternet, 2000 Sorunu, Dış Kaynak Kullanımı, Karar Destek Sistemi. Üçüncü Oturum Stratejik Konular; Kamu-Net, Küreselleşmenin Bilişime Etkileri, TUENA, KOBİ'ler Grubunda Bilgi Stratejileri, Bilişim Alanında Kurumsal Yapılanma. Dördüncü Oturum Kurumsal Konular; Alıcı ve Satıcılar Açısından Bilgisayar Bağımlılığı, Ürün Seçme ve Değerlendirme, Satıcı Gözüyle Alıcı Nasıl Olmalı, Alıcı Gözüyle Satıcı Nasıl Olmalı, Proje Yönetimi.

Linux eğitimi Gelecek A.Ş.'den

Gelecek A.Ş., Linux eğitimleri vermeye başladı. Şirket eğitimlerin ilkinin 10 Nisan 1999 tarihinde yapacak. Linux'a ilgi duyan ve yeni başlayanlara yönelik kurs toplam beş saat sürecek ve uygulamalı olacak. Ayrıca kursa katılanlara Linux CD'si ve kurs notları verilecektir.

Kurs ücreti 15 milyon TL + KDV olarak belirlenmiş.

Bilgi için: www.gelecek.com.tr

Mayor'un tasarım ve çizim eğitimi İzmit'teydi

Mayor-ViaGrafik, 2-4 Mart 1999 tarihleri arasında DesignCAD iki boyutlu profesyonel tasarım ve çizim konusunda eğitim düzenledi. Brisa'nın İzmit tesislerinde düzenlenen eğitimde ağırlıklı olarak lastik üretiminde kullanılan çizimler ele alındı. Toplam 3 gün süren eğitimin ardından katılımcılara Mayor-ViaGrafik'in ABD bürosundan onaylı sertifikalar verildi.

Elit'ten ücretsiz e-ticaret semineri

Danışmanlık ve eğitim alanında faaliyet gösteren Elit Yönetim Geliştirme Merkezi, Semor'un hazırladığı organizasyon ile "Elektronik Sistemlerle Türk Girişimcilerinin Küresel Açılımı" isimli ücretsiz bir seminer düzenleyecek. 10 Nisan 1999 tarihinde, İstanbul Merit Antique Otel'de yapılacak olan etkinlikte, İnternet ve e-ticaret'in özellikle küçük ve orta ölçekli işletmelere (KOBİ) ne gibi iş

alanları açacağı, finans ve telekomünikasyon sektörlerinin nasıl etkileneceği ve bu etkileşimin oluşturacağı yeni ekonomik düzen hakkında katılımcılara bilgiler verilecek. Bankalar, sigorta şirketleri, aracı finans kurumları, leasing ve factoring, turizm, dış ticaret, iletişim ve medya kuruluşları ile KOBİ'lere hizmet veren resmi ve özerk kuruluşlara yönelik olarak hazırlanan seminerde ayrıca, okullar, mağazalar ve

alışveriş merkezlerinin e-ticaretten nasıl etkilenecekleri konuları da işlenecek. Dört kişiden oluşan oturum grupları ile, üç ayrı oturum şeklinde düzenlenecek olan etkinlik, soru-cevap bölümlerini de kapsayacak. Semor yetkilileri, KOSGEB, MAM Teknopark, İnternet Sağlayıcılar Derneği, KALDER ve International Exporters Federation gibi bir çok kuruluştan konuşmacıların katılacağını kaydetti.

sektöre yeni katılanlar... görev değişiklikleri

Tınaz Titiz, sektöre kendi şirketiyle merhaba diyor...

Geçtiğimiz günlerde Vestel'deki Organizasyon Sistem Koordinatörlüğü görevinden ayrılan Tınaz Titiz, kendi şirketini kurmaya hazırlanıyor. Sistem mühendisliği konularını kapsayan performans göstergeleri kurulması, şirketler için öğrenme sistem-



Tınaz Titiz

leri kurulması ve çatışma önleme yöntemleri kurulması gibi konularda faaliyet gösterecek

olan yeni şirketin ismi, Sistem Mühendisliği Hizmetleri (SMH) olacak.

Peritus'ta görev değişikliği

Gökhan Beyhan, Peritus Bilgisayar Genel Müdür Yardımcılığı görevine atandı. Daha önce yine Peritus bünyesinde Pazarlama ve Satış Bölüm Yöneticiliği yapan Beyhan, bu görevini 4 yıldır sürdürüyordu.

ŞİRKETLERİN UZMANLIK SEMİNERLERİ

Bu köşede yayınlanmasını istediğiniz seminerleriniz ile ilgili bilgileri dileka@interpro.com.tr adresine gönderebilirsiniz.

Şirket/Kurum	Eğitim Kapsamı	Tarih/Saat	Yer	Katılma koşulları	Ayrıntılı bilgi
ARC	Serbest bölgeler paneli	22 Nisan 1999	Topkapı Eresin Otel	Katılım bedeli 400 dolar.	ARC/0212-225 06 72
Armada	Netware 5 Administration Internetworking&TCP/IP Intranetware 4.11 Administration	5-9 Nisan 1999 5-7 Nisan 1999 22-26 Mart 1999	Eğitim merkezi	Katılım bedeli 745 dolar. Katılım bedeli 745 dolar+KDV	Armada/0212-284 16 43
Artı	Windows 98 Microsoft Office 97	5-6 Nisan 1999 5-8 Nisan 1999	Eğitim merkezi	Toplam katılım bedeli 80 dolar+KDV Toplam katılım bedeli 120 dolar+KDV	Artı/0216-345 15 37
Bilginç	Mastering Microsoft Visual Basic 6 Development System Administration for MS SQL Server 7.0	5-9 Nisan 1999 5-9 Nisan 1999	Eğitim merkezi		Bilginç/0216-349 45 95
Bil-Sis	AS/400 Client Access AS/400 Denetim dili	5-7 Nisan 1999 8-10 Nisan 1999	Şirket merkezi	Katılım bedeli 300 dolar. Katılım bedeli 350 dolar.	Bil-Sis/0212-211 85 84
Birleşmiş Beyinler	Rakibi tanımak ve bir adım önünde olmak Müşteri ilişkileri ve iletişim	9-10 Nisan 1999 8-9 Nisan 1999	Eğitim merkezi	Katılım bedeli 350 dolar+KDV Katılım bedeli 350 dolar+KDV	Birleşmiş Beyinler/0212-282 11 90
CyberAcademy	Ağ yöneticisi okulu	27 Şubat-27 Haziran 1999	Şaşkınbakkal-Şirket merkezi		CyberAcademy/0216-411 35 77
Gelecek A.Ş.	Linux eğitimi	10 Nisan 1999	Şirket merkezi	Katılım bedeli 15 milyon TL+KDV	Gelecek/www.gelecek.com.tr
Gizmor	İnsan kaynakları yönetimi semineri	14-16 Nisan 1999	Şirket merkezi		Gizmor/0212-275 87 07
IBM	DB2 teknik konferansı	12-16 Nisan 1999	Şirket eğitim merkezi	Katılım bedeli 1962 dolar+KDV	IBM Türk/0212-280 09 00
İnterpro-KoçSistem	Microsoft NT 4.0 eğitim günleri	12 Nisan-7 Mayıs 1999		Katılım bedeli 699 dolar+KDV	İnterpro A.Ş./0212-212 31 22-148
Komdatasoft	MS Windows NT 4.0 temel eğitimi MS SNA Server 4.0 desteği MS Front Page desteği ve yönetimi	5 Nisan 1999 5 Nisan 1999 8 Nisan 1999	Eğitim merkezi		Komdatasoft/0212-270 55 00
KOSGEB	KOBİ'lerde yatırım gerçekleştirmede finansal kiralama KOBİ'lerde işletme sermayesi için çözüm yolu, factoring	6 Nisan 1999 7 Nisan 1999	İMES Merkez Müdürlüğü	Katılım bedeli 2 milyon 300 bin TL	KOSGEB/0216-313 05 43
Makro	Elektronik veri değişimi Proje yönetimi, kavramlar, metodoloji uygulama örnekleri	14 Nisan 1999 15-17 Nisan 1999	Eğitim merkezi	Katılım bedeli 650 dolar+KDV Katılım bedeli 800 dolar+KDV	Makro/0212-274 87 63
Netron	MasteringMFC Fundamentals Using MS Visual C++ 5.0 Administering MS Windows NT 4.0 Mastering Visual Basic 5.0-Fundamentals	5 Nisan 1999/5 gün 5 Nisan 1999/5 gün 5 Nisan 1999/5 gün	Eğitim merkezi		Netron/0216-327 98 90
Netsoft	Internetworking MS TCP/IP on NT Server 4.0	4-9 Nisan 1999	Şirket merkezi		Netsoft/0212-259 68 20
Panel	Kriz döneminde maliyet düşürme teknikleri Mali tabloların düzenlenmesi ve analizi	10-11 Nisan 1999 23-25 Nisan 1999	Hilton Oteli-İstanbul M.Altinel Oteli	Katılım bedeli 95 milyon TL+KDV Katılım bedeli 120 milyon+KDV	Panel/0212-296 30 28
Rota	Etkin sunuş teknikleri Müşteri tatmini	9-10 Nisan 1999 12-13 Nisan 1999	Eğitim merkezi	Katılım bedeli 500 dolar+KDV Katılım bedeli 500 dolar+KDV	Rota/0212-272 42 97
Site	Microsoft Exchange Server 5.5 Series-Design&Implementing	12 Nisan 1999			Site/0212-288 42 27
Software AG	Natural programlama III Natural 2.3 yeni fonksiyonlar	5 Nisan 1999 8 Nisan 1999	Eğitim merkezi		Software AG/0212-284 98 41
Soysal	Perakende satışta mükemmellik	13 Nisan 1999	Eğitim merkezi		Soysal/0212-212 99 70
Sybase	PowerBuilder'a giriş	12-16 Nisan 1999	Sybase İstanbul Eğitim Merkezi	Katılım bedeli 1.000 dolar +KDV	Sybase/0212-284 83 39
TÜBİTAK-MAM	Personel Software Process seminer ve kursları	12-16 Nisan 1999	Taksim Park Plaza Oteli	Seminer katılıma ücreti 300 dolar+KDV	TÜBİTAK-MAM/0262-641 23 00