

BT / haber

haftalık bilgi ve iletişim teknolojileri gazetesi

www.bthaber.com.tr

"Sırrımız Ar-Ge"

Geçtiğimiz dönemde Meclis'te temsil edil-meyen ve 18 Nisan seçimlerinden ikinci parti olarak çıkan Milliyetçi Hareket Partisi'nin, başarısının ardında araştırma ve geliştirmeye (Ar-Ge) verdiği önem yatıyor. MHP'nin, seçimlerden önce kurduğu Ar-Ge merkezleri ile 'oy patlaması' yaşadığı bildirildi. Ar-Ge merkezi

kanalıyla bilgiyi seçmene ulaştırdıklarını ifade eden MHP Genel Başkan Yardımcısı Prof.Dr. Eyyüp Aktepe, parti gelirinin yüzde 15'inin bu merkeze ayrıldığını vurgulayarak, "MHP'nin bilgi çağına verdiği önemi buradan çıkarmak mümkün" dedi. Aktepe, hükümetin içinde yer almaları halinde, TBMM Bilgi ve Bilgi Tekno-

lojileri Grubu tarafından hazırlanan yazılım teşvik yasa tasarısının yeni dönemde çıkmasına öncülük edeceklerini söyledi.

Seçimlerden önce kurdukları Ar-Ge merkezi ile büyük bir kamuoyu araştırması yaptıklarını, toplum istek ve gereksinimlerini belirleyerek projeler ürettiklerini belirten Akte-

pe, bu projeleri kitapçık halinde seçmene ulaştırdıklarını altını çizerek, "Demek başarılı olduk ki oy patlaması oldu" dedi. 'Bilim ve Teknoloji' başlıklı kitapçıkta, üniversite ve sanayinin işbirliği içinde olması gerekliliği gibi ilginç noktalar göze çarpıyor.

(Sayfa 4)

Akın Evren Paris'ten bildiriyor... Endüstri, Java'yı onayladı



Java Enterprise Solutions Symposium, 27-29 Nisan 1999 tarihleri arasında yapıldı. Toplantı bir anlamda Java'nın endüstri tarafından kabul edildiğinin açık bir göstergesiydi. Sun'ın üründen temel gelir beklentisi; Embedded Devices. Toplantıda üç yeni duyuru yapıldı: Storage Media Central, Java Hotspot Performance Engine, i-Planet.

Güniz Karaman Prag'dan bildiriyor... Nortel Networks liderliğe oynuyor



Yaklaşık 1 yıl önce birleşen Bay Networks ile Northern Telecom, bu birleşmenin ilk ürünlerini Nisan'ın son haftasında Prag'da düzenlediği Barracuda etkinliklerinde tanıttı. Nortel Networks yeni ürünleriyle oldukça iddialı. Şirket önümüzdeki dönemde gözünü bütünlük teknolojilerde Avrupa'da pazar liderliğine dikti. *Ayrıntılı haber ve özel söyleşiler haftaya...*

TRT, Haber Odası Otomasyonu kuruyor



TRT, Türkiye'de bir ilki gerçekleştirdiğini belirterek BBC'nin kullandığı ENPS sistemini kuruyor. Böylece haber hazırlama aşamasındaki tüm işlemler bilgisayar ortamında gerçekleşecek. Sistemin Haziran'da başlaması düşünülüyor. (Sayfa 15)

Sektör, virüszedeleri sahipsiz bırakmadı

26 Nisan günü pek çok insan için kabus oldu. Çernobil Nükleer santrali kazasının yıldönümünü unutulmamacak şekilde hatırlatan çernobil virüsünün dünyadaki yayılımında Türkiye 5. sırada. Sevindirici bir gelişme; ithalatçı şirketlerimiz bu konuya hemen sahip çıktılar. (Sayfa 2)

"Geleceğin formları asla bugünkü gibi olmayacak"

Top Image Systems (TİS)'in kurucusu Prof. Yeshurun, "Gelecekte kağıt olmayacak" savını ortaya atarak doküman teknolojisinin de sınırlarını belirliyor. Ayrıca kağıt kullanımının kademeli olarak azalacağını, örneğin 20 yıl sonra çok daha spesifik alanlarda kullanımı olacağı görüşünü savunuyor. (Sayfa 9)

Tarım Kredi Otomasyonu Meteksan Sistem'in

(Sayfa 3)



Güç kaynağınız kesilmesin

Bilgisayar sistemlerini besleyen kesintisiz güç kaynakları, ağ bilgi işlem teknolojisi ve İnternet'in kullanımının artmasıyla çok daha stratejik bir hale geldi. Bilgisayar sistemlerine, elektrik kesilmesi ya da güç dalgalanmalarından meydana gelebilecek zararların giderilmesi için artık her sistemin arkasında bir kesintisiz güç kaynağı gerekliliği çok açık. Bilgisayar ağlarının ve sistemlerin devamlılığı kurumlar için ne kadar stratejik bir önem taşıyorsa bu altyapıyı besleyen güç kaynaklarının kalitesi ve devamlılığı da o kadar önemli. O zaman da kurumlarda güç planlaması yapılarak bu plana göre hareket edilmesi gerekliliği ortaya çıkıyor. (Sayfa 25-48)

İLETİŞİM HABERLERİ

İletişim pazarı yine sarsılıyor

Bir süre önce, şirket evlilikleriyle sarsılan iletişim sektörü, son günlerde ardı ardına gelen haberlerle bir kez daha hareketlendi. AT&T gibi iletişim devleri gerek yeni ortaklıkları, gerekse açıkladıkları yüksek kazanç rakamları ile dünya borsalarını da olumlu yönde etkilediler. Birleşme söylentilerinin içinde şüphesiz ki en önemlisi Deutsche Telecom ve Telecom Italia arasında gerçekleşecek olan 81 milyar dolarlık anlaşma. (Sayfa 16)

GSM lisanslarının devri tüketiciyi güldürdü

(Sayfa 16)



Anixter Distribution, Evolution 99'da işbirliği yaptığı üretici şirketlere ürün ve çözümlerini tanıtmaya imkanı veriyor.

Geleceğin iletişim dünyasının ipuçları Evolution 99'da

(Sayfa 17)

EVRENSEL / Akın Evren



Deformasyon profesyonel...

Daha önceki bir yazımda da kullanmıştım bu deyim. Uzmanlığın yarattığı bir bozulma sorununu betimlediğini de söylemişim. Prof.Dr. Gencay Gürsoy'un bir kitap değerlendirmesini okurken konu yeniden gündeme geldi. (Devamı 2. sayfada)

BTnet

Bilişim endüstrisinin

en hızlı

en aktif

anlık yayını

http://www.bt-net.com/

i nterpro

EVRENSEL

(Başarılı 1. sayfa)

Dr. Gürsoy, tıp etiği ile ilgili John Harris'in "Hayatın Değeri" kitabını değerlendirirken bir özyaşam öyküsü anlatıyor. Genç bir doktora yurt dışı görevde, ünlü ve kıdemli bir başka doktorla aralarında geçen tartışmanın fakülte yönetim kurulunda bir soruşturma konusu olduğunu, o doktorun "zorunlu nedenler bulunmadığı halde, insan sağlığına zarar verme olasılığını göze almasının bir etik kusur olarak belirlendiği"ni anlatıyor. Dr. Gürsoy öyküyü şu değerlendirmeyle sonlandırıyor: "Tıp uygulamalarına bu açıdan baktığımız zaman, dışarıdan kolay fark edilmeyen sayısız şaibeli örneğe rastlayabiliriz. Kuramsal olarak, insan yaşamını kendi başına bir değer kabul ettiği varsayılan hekimlik pratiği, ne yazık ki bu örneklerin fark edilmesini güçleştiren bir duyarsızlaşmayı da birlikte üretir. Bu süreç çoğu zaman o kadar sinsi ve karmaşık bir şekilde işler ki uygulayıcılar ellerindeki insan yaşamının nesnelleştireni sezemez hale gelirler."

İnşana bir nesne, daha da ötesi "meta" olarak bakan bir düşünce biçimi yaşamın diğer alanlarında da etik sorunlar yaratmayı sürdürmekte. Müşterilerinin kendisi için var olduklarını düşünen satıcılar, kendisinin öğretmekle yükümlü olduğunu değil de öğrencilerinin, söylediklerini kayıtsız koşulsuz bellekle yükümlü olduğunu sanan öğretmenler, vatandaşların can ve mallarını ayaklarının altına sermesini hak sayan kibirli devlet görevlileri hep bu yanlış düşüncenin ürünleri değil mi? Bu olumsuz örnekleri iş, aile ve sosyal yaşamımızda sayısız kez izliyor ve yaşıyoruz. Ülkenin tümünü örnekleyen bir sosyal yapı araştırmasında deneklerin yüzde altmış "adam yerine konmadıklarını" düşünüyorlar.

Değişim gereksinimi, durumundan memnun olmayanların artmasıyla şekillenir. Değişiklik, zorunlu olarak "ilerleme"yi içermez. Çoğunluğun olumladığı değişikliklerin bile amaca uygun sonuçlanmama olasılığı vardır. Değişikliğin sonuçlarından, değişikliği isteyenler sorumludur ama işler tersine gittiğinde geminin içinde bulunan herkes sonuçlardan etkilenecektir.

Toplum mühendisliği, hammaddesi insan olan zor bir zanaattir. İçinizin sevgiyle doluğu bir hafta dilerim.

akine@interpro.com.tr

Sektör, virüszedeleri sahipsiz bırakmadı

MAHİR AŞUT

Bundan uzun süre önce yazılan ancak zaman etkili bir virüs olmasından dolayı etkisini belirli tarihlerde gösteren WinCIH (Chernobyl, W32, CIH, W95.CIH, 1075 olarak da tanınıyor) virüsü, 26 Nisan tarihinde aktif hale geçerek birçok şirketin ve kamu kuruluşunun PC sunucularını ve terminalerini felce uğrattı. Türkiye'nin ithalatçı şirketleri bu konuya hemen sahip çıktılar. Geçtiğimiz günlerde büyük dağıtıcı şirketlerden Empa tarafından yapılan bir açıklamada, bayiler aracılığı ile kendilerine ulaştırılacak ve Empa tarafından ithal edilen veya dağıtılan hasarlı anakartların ücretsiz olarak onarılacağı bildirildi. Ayrıca, bu onarımı kendi olanakları ile yapabilecek durumda olanlar için www.empa.com.tr adresinde gereken bilgilerin bulunabileceği de verilen bilgiler arasında.

Konuya duyarlılık gösteren bir başka şirket de Telliöğlü

Bilgisayar. Şirket yetkililerinden Murat Telliöğlü, kendileri tarafından dağıtılan ve hasar gören anakartları ücretsiz olarak onaracaklarını söylüyor.

Bir başka ithalatçı şirket olan Turanlı, daha çok WinCIH'in sabit disklerde yarattığı sorunlarla uğraşiyor. Şirketin sistemlerinde meydana gelen sorunları, OnTrack'ın (www.ontrack.com) Tiramisu isimli programı ile giderdiklerini söyleyen yetkililer, virüsten etkilenen sabit diskin tamamıyla düzeltilmesinin söz konusu olmadığını ancak içindeki verileri kurtarabileceklerini belirtiyorlar. Ayrıca böyle bir işlemi yapmadan önce sabit diskte bulunan virüslerin kesinlikle temizlenmesi gereğinin de altını çiziyorlar. Ayrıntılı bilgiyi Turanlı Elektronik'in 0212-216 05 20 numaralı telefonundan edinmek mümkün.

Çizgi Elektronik Genel Müdürü Niyazi Saral da yaptığı açıklamada anakartı virüsten etkilenenlere çağrı yaparak, BIOS'u arızalanan kartların kendilerine iletilmesi halinde,

düzeltilme olanağı bulunduğu takdirde ücretsiz olarak müdahale edeceklerini söyledi.

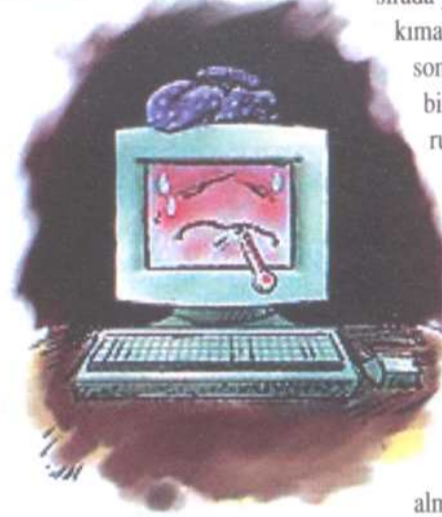
OEM satıcıları ve PC üreticileri de konuya aynı duyarlılıkla yaklaşıyorlar. Apex bilgisayarlarının üreticisi ve dağıtıcısı ADK Bilgisayar Satış Müdürü Fatma Düz, virüsten etkilenen parçalar konusunda kendilerine yapılacak başvuruları ithalatçı şirketlerle bağlantı kurarak çözmeye başladıklarını söylüyor. Bir başka üretici şirket olan Denge Bilgisayar'ın yöneticilerinden Hakan Yar da, satışını yaptıkları ve WinCIH virüsü nedeniyle bozulan anakart bios'larını ücretsiz olarak değiştirdiklerini bildiriyor.

Bu olay, bugüne kadar Türkiye'de yaşanan en büyük bilgisayar faciası niteliğini taşıyor. Konuyla ilgili uzmanlar, kamu kuruluşlarındaki sistemler de dahil olmak üzere 300 binin üzerinde PC'nin WinCIH'ten etkilendiğini belirtiyorlar. Ancak Türk BT sektörü konuya gereken duyarlılığı gösterdi ve çoğu virüszedenin yaraları kısa sürede sarıldı.

Çernobil yaygınlığında 5. sıradayız

ÖYKÜ GENÇAY

Sabah geldiniz ve bilgisayarınızı açtınız. Bilgisayarınız normal açılırken birden dondu. Doğal olarak her Windows kullanıcısının sahip olduğu alışkanlığa siz de sahip olduğunuz için hemen PC'nizin açma kapama düğmesine dokundunuz. Ancak ekranda siyah zemin üzerine karşınıza çıkan uyarıyla başınızdan aşağıya kaynar sular döküldü. "Not a system disk. Insert system disk to continue."



26 Nisan günü pek çok insan için kabus oldu. Bazıları hariç. Kimler mi? Bilgisayarlarının tarihleri doğru günü gösteriyor mu diye dikkat bile etmeyenler! Çernobil Nükleer santrali kazasının yıldönümünü unutulmayacak şekilde hatırlatan bu virüsün bir ilginç yanı da son zamanlarda sık sık görmeye alıştığımız Flash BIOS'lara yerleşmesi ve dolaşısıyla donanımı çalışmaz hale getirmesi. Virüsün yaygınlık sıralamalarında Türkiye, 5. sırada yer alıyor. Bir bakıma sevinilecek bir sonuç, demek ki artık bilgisayar kullanıyoruz. Bir bakıma üzüntü verici bir sonuç, demek ki kullanmayı bilmiyoruz. Fakat fazla karamsarlığa kapılmak gerek. Daha üst sıralarımızda ABD yer almakta.

Yanıtı merak edilen sorular-

dan biri de, bir virüsün dünyaya da bu kadar hızlı nasıl yayılabildiği. Virüslerin pek çoğu korsan yazılım dağıtımları ile yapılmakta. Örneğin, ülkemizde orijinalinin yanında korsan olarak satılan oyunlardan biri olan Simcity 3000'in korsan kopyası aracılığıyla bol miktarda Çernobil virüsü bulaştırıldı. Virüsler için bir diğer medya da şüphesiz ki Internet. Çernobil virüsü (CIH) oldukça geleneksel bir virüs. Microsoft DOS mimarili Microsoft işletim sistemlerinin çalıştırılabilir dosyalarına (EXE) yerleşerek kendine yaşam ortamı bulan CIH virüsünün bulaşması için e-postanıza gelen bir EXE dosyasını çalıştırmış olmanız gerekiyor.

Son zamanlarda e-posta kullanımı profiline bakacak olursanız, kullanıcılar şirket içi veya şirket dışı pek çok küçük, şirin görümlü çoklu ortam EXE'leri paylaşmakta. Özellikle ABD Başkanı Bill Clinton'ın seks skandalı bu dosyalara konu olarak kullanıcılar arası virüs taşıma aracısı olabilecek EXE dosyalarının paylaşımına neden oldu.

Korunmak için ne gerekiyor? Öncelikle virüs taşıyıcılardan uzak durmanız gerek-

mekte. Örneğin prensip olarak hiçbir EXE dosyasını kabul etmez veya göndermezseniz, iletişim zincirindeki size ait halkayı kırmış olursunuz. Bir diğer araç, günlük harcadığınız tutardan çok da pahalı olmayan antivirüs yazılımlarına sahip olmak. Unutmayın ki bir kez Internet'ten elde ettiğiniz zaman karşılığını verdiğiniz sürece virüs tanımlarına sürekli erişmek ve programınızı daha fazla virüs tanı hale getirmeniz mümkün. Fakat kurumlar için konu biraz daha farklı, mutlaka bir güvenlik politikası ve bu politikanın uygulanmasına olanak tanıyan merkezi sistemlere sahip olmak gerekiyor. Risk yönetimi esasına dayanan bir planlama yapılması durumunda kullanıcıları rahatsız etmeden koruma sağlamak mümkün.

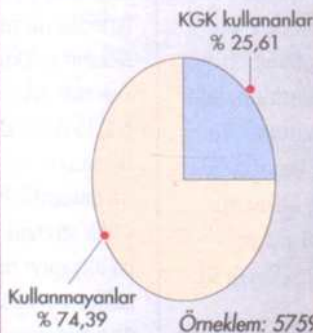
Virüsün yayılmasıyla beraber pek çok donanım satan kuruluş, BIOS'u zarar görmüş PC'ler için ücretsiz destek hizmetlerini duyurdular. Bu kuruluşlar arasında ilginçtir; hiç bir büyük yabancı marka yok. Özellikle kurumsal pazarda büyük paya sahip markaların yakın bir zamanda açıklama yapması ve pazarda güven tazelemesi bekleniyor.

BT/haber Dağıtım Raporu:

	adet	%
İstanbul	4.044	54,95
Ankara	1.030	13,99
İzmir	360	4,89
Bursa	150	2,04
Yurtdışı	33	0,45
Diğer İller	1.743	23,68
Toplam	7.360	100,00

Bu sayı tirajı: 7.360

İşyerinde kişisel bilgisayar kullanan BT/haber okurlarının % 26'sı KGK kullanıyor.



Örneklem: 5759



tarafından dağıtılmaktadır.

BT/haber

Yıl: 5/Sayı: 215
3-9 Mayıs 1999

BT/haber gazetesinde çıkan yazılar, izin alınmadan ve kaynak gösterilmeden kullanılamaz.

Interpro Yayıncılık, Araştırma ve Organizasyon Hizmetleri A.Ş. adına

Sahibi: Ruşen Yoykin ruseny@interpro.com.tr
Genel Yayın Yönetmeni: Akın Evren akine@interpro.com.trSorumlu Yazı İşleri Müdürü: Nuray Şuman nurays@interpro.com.trHaber Merkezi Müdürü: Güneş Kazdağlı gunesk@interpro.com.tr

Yayın Kurulu: Akın Evren, Altuğ Özgenlik, Aslı Evren, Erdem Özal, Güneş Kazdağlı, Nuray Şuman, Ruşen Yoykin, Şengül Gürkan

Ankara Temsilcisi: Aslı Evren asle@interpro.com.tr
Soyfa Sorumluları: Didem Tünel didemt@interpro.com.tr, Güniz Koraman gunizk@interpro.com.trHaber Merkezi: Dilek Arus dileka@interpro.com.tr
Tuğba Çınar tugbac@interpro.com.tr
Beliz Kudat belizk@interpro.com.tr
Neslihan Ömer neslihan@interpro.com.trÜrün/Teknoloji Sorumlusu: Mahir Aşut mahira@interpro.com.trYurtdışı Muhabirleri: Melsa Yıldızdoğan, Ahmet Çelik
Görsel Yönetmen: Saima İpekçi saimei@interpro.com.trGörsel Yönetmen Yardımcısı: Emine Gökdağ emineg@interpro.com.tr
Reklam Satış Müdürü: Güldane Taşdemir guldane@interpro.com.trReklam Satış Müdür Yardımcısı: Selda Aydemir seldaa@interpro.com.tr
Ankara Reklam Satış Temsilcisi: Zehra Sevimli zehras@interpro.com.trAbone ve Dağıtım Grubu: Yeşim Yılmaz yesimy@interpro.com.tr

iinterpro

Genel Müdür: Ruşen Yoykin
Genel Müdür Yardımcısı (Org.): Erdem Özal
Genel Müdür Yardımcısı (Yayın): Akın Evren
Pazarlama Grup Müdürü: Şengül Gürkan
Organizasyon Koordinatörü: Canan Çimenbiçer
Finansman Müdürü: Ferson OralYönetim Yeri: Interpro Yayıncılık, Araştırma ve Organizasyon Hizmetleri A.Ş.
Gazeteciler Mah. Sağlam Fikir Sk. No: 23 Esentepe 80300 İSTANBUL
Tel: 0212- 212 31 22 Faks: 0212- 212 31 21

Ankara- Tel: 0312- 439 70 35-440 58 35 Faks: 0312- 438 68 76

Film Çıkış ve Renk Ayrımı: Dört Renk Ltd.
Baskı: Karacan Bas. Yayı. Da.
ISSN: 1300-6495
BT/haber kontrollü abonelik sistemiyle dağıtılmaktadır.
Fiyatı: 10.000.- TL (KDV dahil)

Tarım Kredi otomasyonu Meteksan Sistem'in

ASLI EVREN

Tarım Kredi Kooperatifleri Birliği'nin bir adet merkez, 16 adet bölge ve 2 bin 404 adet kooperatiftan oluşan tüm birimlerini kapsayan otomasyon ihalesi sonuçlandı. Eylül 1998'de çıkılan ve Meteksan Sistem ile KoçSistem'in teklif verdiği ihalede, yapılan pazarlık sonucu iş 19 milyon 300 bin dolarla Meteksan Sistem'de kaldı.

Tarım Kredi Kooperatifleri Birliği'nin tamamını içeren bir donanım ve yazılım ağı oluşturulmasını kapsayan projenin 25 Eylül 1998 tarihinde toplanan ilk tekliflerine KoçSistem 34, Meteksan da 31 milyon dolar teklif vermişti. Daha sonra kurum, teklif veren şirketlerden kapalı zarf içinde ikinci tekliflerini istedi. 28 Aralık'ta ikinci teklifleri toplayan Tarım Kredi Kooperatifleri Birliği, Aralık, Ocak ve Şubat ayları içinde şirketlerle teklifler üzerinde görüşerek pazarlığa oturdu. Şubat'ta KoçSistem'in ihaleden çekil-

2 bin 404 noktayı birbirine bağlayacak projeyi
19.3 milyon dolara Meteksan Sistem aldı.

mesiyle Meteksan Sistem ile görüşmelere devam edildi ve 3 Mart tarihinde ihaleyi Meteksan Sistem'in kazandığı açıklandı. Meteksan Sistem'in Tarım Kredi Proje Yöneticisi Turgay Yalçın şirketin 10 Mart'ta sözleşmesini imzaladıkları bu projenin kendileri için çok büyük önem taşıdığını belirtti.

Projenin kapsamı ise özetle şöyle: "Merkez ve bölgeler ile 2 bin 404 kooperatifin iş ve işlemlerini bilgisayar desteği ile yürütmek üzere sistem çözümleri ve tasarımı yapılması, gerekli veritabanlarının yaratılması, merkez, bölge ve kooperatif ağı altyapısının tasarımı ve gerçekleştirilmesi, TARKOP için gerekli tüm uygulama yazılımlarının geliştirilmesi, uygulamaların üzerinde çalışacağı sonucu ve uç birim bilgisayar donanımlarının temin edilip yerinde kurulması, TARKOP sisteminin uygulamaya geçirilmesi, bakım ve işletim desteği hizmetleri ile eğitimin verilmesi, sistemin

Tarım Kredi Kooperatiflerinin bütün birimleriyle ve bilgisayar sistemleriyle bütünleştirilmesi, mevcut sistemlerden gerekli veri aktarımı ve dönüştürülme işlemlerinin yapılması ve kurumun bu hizmetleri daha sonra kendi imkanları ile yapabilmesi için gerekli bilgi birikiminin kazandırılması."

İletişim ISDN hatlar üzerinden sağlanacak

Öte yandan proje kapsamında merkeze bir adet Compaq 4100 Alpha Server, 16 bölgeye de Compaq Proliant 5500 sunucular alınıyor. Kooperatifler için (24 Port) hub, bölgeler için 487 adet şase tipi çevrim içi modem, kooperatifler için 2 bin 404 adet çevrim içi modem, 19 adet satır yazıcı, 50 adet renkli mürekkep püskürtmeli yazıcı, 16 adet lazer yazıcı, 3331 adet nokta vuruşlu yazıcı (132), bin 788 adet nokta vuruşlu yazıcı (80), 3 bin 841 adet kişisel bilgisayar (Pentium II 400, full multimedia), (2 adet 40 KVA'lık, 16 adet 10 KVA'lık, 2 bin 541 adet 1 KVA'lık) kesintisiz güç kaynağı, 18 adet data show, iletişim ağı yönetim yazılımı, iletişim ağı güvenliği ve 3000'in üzerinde Oracle veritabanı lisansı alınacak. Sözleşmede ayrıca, 2 bin 404 birime üç yıl donanım, bir yıl da yazılım garantisi ile birlikte 24 saatte müdahale 48 saatte sorun giderme taahhüdü bulunuyor. Merkezle bölge birliği arasındaki iletişim frame relay hatlarla sağlanacak. Tüm lokal

ve uzak ağ bağlantıları için Bay Networks ürünleri kullanılacak. Bölge birliklerine idari olarak bağlı bulunan tüm kooperatifler telefon hatlarıyla kendi birliğine bağlı olacak. Bu amaçla bölge birliklerinde Patton marka analog RAS cihazları ve yine Bay Networks analog RAS'lar kullanılıyor. Bu proje ile Türkiye'de ilk defa ISDN hatlar üzerinden iletişim sağlanacağı belirtiliyor.

Meteksan Proje Yöneticisi

Turgay Yalçın 10 Eylül'de teslimatını yapacakları proje bitiminde Tarım Kredi Kooperatiflerinin her birinin ayrı birer işletme statüsündeki tüm kooperatiflerinde stok kontrolü, satış, muhasebeleştirme, üye takibati gibi tüm işlemlerini bilgisayar ortamında gerçekleştireceğini belirterek şunları söyledi:

"Bu proje Türkiye'nin en dağınık projesi. Bu kadar dağınık bir yapıda hizmet veren başka kurum yok. Şirketimiz bu projeye 2 bin 412 noktada üç yıl boyunca her an destek verecek. Bu amaçla 16 adet bölge müdürlüğü oluşturuyoruz. Bu şekilde mevcut bölge müdürlüklerimizle birlikte proje şirketleri arasındaki en dağınık müdahale merkezi haline geliyoruz. Bizim için bir önemi bu. Diğer taraftan sektörde kriz yaşandığı söylenirken 20 milyon dolarlık bir işi alabilmek bile başlı başına büyük önem taşıyor. Bütün sektör adına alınabilecek pay ise bu kadar dağınıklıktaki bir sistemin Türkiye'deki bir proje şirketi tarafından yapılabilirliğini göstermek."

TİTİZCE

M. Tınaz Titiz

Yeni arayışları "eski" ile de son bulabilir!



Son yıllarda giderek yoğunlaşan biçimde bir değişim özlümü filizlenmeye başladı. Bu, ne denli hızlı ve sağlıklı büyürse yeni bir Türkiye özlümü de o denli hızlı gerçekleşecektir. Değişim özlümlerinin "sağlıklı" gelişmesiyle kastedilen şudur: en kolay değişim imaj değişimidir. Bunu meslek edinmiş kişi ve kuruluşlar, şeylerin içine hiç dokunmadan dışını değiştirerek "miş gibi" hale getirebilmektedirler.

Değişim hareketlerinin ilk adımı, değiştirilecek şeyin iyi anlaşılması olmalıdır. Toplumumuzun büyük çoğunluğu, siyasetteki kirlenmeden yakınmaktadır. Üzerinde bu denli uzlaşılı bulunan bir sorunun, kök sorun mu, yoksa görüntü sorun mu -yabancıların deyimiyle hayalet sorun mu- olduğuna dikkat edilmelidir. Siyasette kirlenme deyimi, toplum kurumlarının temiz olduğunu, siyasetteki özel nedenler dolayısıyla yerel bir kirlilik olduğunu, bunun da iyi cins bir deterjanla temizlenebileceğini ima etmektedir.

Birkaç yıl evvel Diyarbakır Belediyesi'nce ekme dağıtım sırasında meydana gelen izdiham, yabancı yayın organlarında dahi gösterilmiş, insanların nasıl aç olduklarına örnek olarak verilmişti.

Bu defa geçen hafta içinde, ülkenin tam aksi tarafında, Denizli'de bir havlu fabrikası onuncu yılını kutlamak için ucuz havlu dağıtmaya kalkınca, Diyarbakır'dakinden beter bir kargaşa doğdu.

Bu iki olayı karşılaştıranlar, olayın içinde bir yaygın açgözlülük olup olmadığını ve buradan giderek de siyasetteki kirlenmenin yerel mi yoksa genel mi olduğunu değerlendirebilirler.

Aranan temizleyici "yeni" bir kişidir. Bir sistem, bir yaklaşım, bir değer, bir alışkanlık değil de bir "kişi" aranmasının nedeni, her şey eskisi gibi kalmakla birlikte, sonuçların yani görüntülerin -imaj- değişmesinin istenmesidir. Bu imajı değiştirmenin en kolay yolu da -saç boyamaktan sonra-, genç birilerinin ortaya atılmasıdır. İşin sırrının "bilgi+deneyim+ dinamizm" olduğunun farkındaki gençlerin dışında kalan epey kalabalık bir genç nüfus da bu işe son derece teşnedir.

Aranılan ve herkesin ağızındaki ortak terim olan "yeni"nin ne olduğu üzerinde biraz düşünülmelidir. Yeni nedir ya da kimdir? Hiç kimseden bir şey istemeden değişim olur mu? Yeniden yapılanma denilen çikleti saydam hale getirebilmek için hangi sorulara yanıt vermek gerekir?

Doğru soruların tasarımı, tek güvenilmesi gereken yol göstericidir. Aksi halde, genç kadrolar, eski yaklaşımları pişirip toplum önüne yeniymiş gibi sürebilirler. Kötü niyetten değil, "yeni"nin ne olduğunu çok düşümediklerinden.

titiz@turk.net

Bilgi çağında eğitim anlayışı değişiyor

Tüm yaş gruplarına yönelik bilgisayar uzmanlığı eğitimi veren Futurekids, bilgi çağında eğitim durumunun konu alındığı '21. Yüzyılın Okulu ve Teknoloji Eğitimi' adlı bir seminer düzenledi. Öğretmen rolünün bilgi kişilikten kılavuzluğa dönüştüğü söylenen seminerde öğretmenlerin de artık ömür boyu öğrenci konumuna geldiği belirtildi. Toplantıda Internet'in yaygınlaşmasıyla birlikte klasik eğitim anlayışının değişeceği, buna bağlı olarak da güdümlü, etkili ve kendi kendine öğrenimin ön plana çıkacağı açıklanırken tüm kurumların bunun için plan yaparak harekete geçmesi gerektiği vurgulandı.

İHALE... İHALE... İHALE... İHALE... İHALE... İHALE...

Kurum	Kapsam	Şartname Temini	Resmi Gazete	Son Başvuru
TKİ Gen. Müd.	2 adet çizici ve 1 adet bilgisayar satın alınacak.	Şartnameler, Hipodrom Caddesi'ndeki Genel Müdürlük Satın Alma Daire Başkanlığı 11. Kat 1108 nolu odadan, İstanbul'da ise Satın Alma Müdürlüğü'nün Merkezefendi Balıklı Yolu Atatürk Öğrenci Sitesi Karşısı 62. Sok. Zeytinburnu adresinden dilekçe ile alınabilir.	18 Nisan 1999	3 Mayıs 1999
ÖSYM	Internet-Intranet erişiminin geliştirilmesi ve Ankara bürosunun otomasyonu yapılacaktır.	Şartnameler, ÖSYM Bilkent-Ankara adresindeki Satınalma Müdürlüğü'nden 7 milyon TL karşılığında alınabilir.	27 Nisan 1999	6 Mayıs 1999
SSK Ankara Satın Alma Sigorta Müd.	10 kalem yazılım ve donanım satın alınacak.	Şartnameler, Sigorta Müdürlüğü 1 Nolu Satın Alma Komisyonu'ndan 5 milyon TL karşılığında alınabilir.	19 Nisan 1999	11 Mayıs 1999
TCDD İşletmesi	Bilgisayarlı bilet satışı ve yer rezervasyonu, bilet iadesi uygulamaları için gerekli yazılım ve donanım satın alınacak.	Şartnameler, Ankara'da TCDD Genel Müdürlüğü Merkez veznensinden, İstanbul'da Sirkeci veznensinden 5 milyon TL karşılığında alınabilir.	22 Mart 1999	12 Mayıs 1999
Türk Telekom	340 adet PC, 20 adet lazer yazıcı, 10 adet tarayıcı ve 100 adet CD-R/RW satın alınacak.	Şartnameler, Ankara'da Türk Telekomünikasyon A.Ş. Matzeme Dairesi Başkanlığı III. Satın Alma Şube Müdürlüğü veya İstanbul'da Türk Telekom İstanbul Yakası Matzeme Müdürlüğü'nden 10 milyon TL karşılığında alınabilir.	21 Nisan 1999	12 Mayıs 1999
Türk Telekomünikasyon A.Ş.	Sayısal data şebekesi kurulacaktır.	Şartnameler, Ankara'da Türk Telekomünikasyon A.Ş. Matzeme Dairesi Başkanlığı III. Satın Alma Şube Müdürlüğü veya İstanbul'da Türk Telekom İstanbul Yakası Matzeme Müdürlüğü'nden 50 milyon TL karşılığında alınabilir.	27 Nisan 1999	12 Mayıs 1999

HARMAN

Sinan Oymacı/Trio Çözümü



Gülmeye başladık!

Padişahın birisi bir vergi çıkarmış. Vezire demiş ki: "Git bak, bakalım. Ne oluyor?" Vezir dönmüş: "Her şey yolunda. Herkes çalışmaya devam ediyor". Padişah bir vergi daha çıkarmış. Vezirden aynı cevap. Ardından bir tane. Vezirin cevabında değişiklik yok. Padişah kimseden şikayet gelmediğine göre bir vergi daha salayım demiş ve uygulamaya almış. Vezir gelmiş ve demiş ki: "Padişahım, halk gülmeye başladı". Padişah: "Tamam. Artık yeni vergi salmayalım. Sınıra gelmişiz".

Benimki de o hesap. Ortalağa baktığımda artık gülmeye başlıyorum. Geçenlerde bir haber duyduk. Kablolu modem uygulaması için altyapı çalışması başlıyor. Kulağa hoş geliyor değil mi? Geçtiğimiz hafta İstanbul'un Anadolu yakasında kablolu televizyon aboneleri bakım çalışmalarından dolayı zaman zaman televizyon izleyemediler. İnternet kullanımımızı kabloluyla bağlarsak yandık. Şimdi hiç olmazsa telefon santralleri çalışıyor da, bakıma alsalar da anlamıyoruz, yavaş yavaş kullanıyoruz.

Araba vergilerinin takibi konusuna gelelim. Araba kullananlar bilirler. Arabaların yeni alındıklarında üç sene sonra, daha sonra da iki sene bir periyodik muayenelerini yaptırmanız gerekir. Bizim arabanın da zamanı gelmiş. Tanıdıklar dedi ki: "Çok kolay. On beş dakikada yaptırırın". Ben de inandım. Sabah sekizde sıraya girdim. Yaklaşık on araba var. Sekiz yirmide bir anons: "Muayene için gerekli harcı yatırıp, makbuz almayanlar beklemesin". Muayene için harç yatırılması gerekiyor. Muayenenin yapıldığı yerde harç yatırmanız için gerekli bölüm yok. Nakil vasıtaları ile ilgili vergi işlemlerinin yapıldığı dairelere gidip yatırdıktan sonra muayene yaptırabiliyorsunuz. İstenen evraklar çok basit; ruhsat aslı veya fotokopisi, sicil numarası ve banka vergi makbuzlarının aslı. Eğer banka yatırdığınız vergilerin makbuzlarının asıllarını gösteriyorsanız tekrar ödemeniz gerekiyor. Bankalardan bu bölümlere bilgi akıyor. Bu entegrasyon için sağlanmaz akıl alır gibi değil. Onbeş dakika denilen işlem, iki gün sürdü.

"Simon Birch - Küçük mucize". Mark Steven Johnson'un yönettiği filmin başrollerinde Joseph Mazzello, Ian Michael Smith ve Oliver Platt yer alıyor. Ayrıca Jim Carrey ve David Strathairn'i de görmek olası. Film John Irving'in eserinden beyaz perdeye uyarlanmış.

Parmak çocuk Simon'ın öyküsünün aktarıldığı bir film. Parmak çocuk dediğim için masal filmi zannetmeyin. Simon çok küçük doğar ve yaşatılardan her zaman daha küçüktür. Küçüklüğünü sorun haline getirmeye ve bunun Tanrı tarafından kendisine verilen bir görevin yerine getirilmesinde yol gösterici olduğuna inanır. En yakın arkadaşı Joe'nun annesinin bir kaza sonucu ölmesine neden olur. Joe babasının kim olduğunu bilmemektedir. Simon, Joe'nun babasını bulmasına yardımcı olur.

Güzel, duygusal bir film. Fırsat bulursanız izleyin. Ağır tempolu olmasına rağmen içerdiği mesajları duyduğunuzda izlediğinize pişman olmazsınız.

İngiliz yazar Oliver Goldsmith (1730-1774)'den bir alıntı: "İlk hata saflığın fakat sonrakiler suçun ürünleridir".

sinanoym@triosh.com

"Sırrımız Ar-Ge"

TUĞBA ÇINAR

Milliyetçi Hareket Partisi (MHP)'nin, seçimlerden önce kurduğu Araştırma Geliştirme (Ar-Ge) Merkezi ile 'oy patlaması' yaşadığı bildirildi. Ar-Ge merkezi kanalıyla bilgiyi seçmene ulaştırdıklarını ifade eden MHP Genel Başkan Yardımcısı Prof.Dr. Eyyüp Aktepe, parti gelirinin yüzde 15'inin bu merkeze ayrıldığını vurgulayarak, "MHP'nin bilgi çağına verdiği önemi buradan çıkarmak mümkün" dedi. Aktepe, Hükümetin içinde yer alması halinde, TBMM Bilgi ve Bilgi Teknolojileri Grubu tarafından hazırlanan yazılım teşvik yasa tasarısının yeni dönemde çıkmasına öncülük edeceklerini söyledi.

Seçimlerden önce kurdukları Ar-Ge merkezi ile büyük bir kamuoyu araştırması yaptıklarını toplumun istek ve gereksinimlerini belirleyerek projeler ürettiklerini belirten Aktepe, bu projeleri kitapçık halinde seçmene ulaştırdıklarını altını çizerek, "Demek başarılı olduk ki oy patlaması oldu" dedi. MHP Ar-Ge'nin 600 kişilik bilim adamı kadrosu olduğunu kaydeden Aktepe, şunları söyledi:

"İçinde bulunduğumuz yılda bilgi toplumuna girildi. Gelişmiş ülkelerde bilgi toplumu çok önem arz eden bir yapıya büründü. Türkiye de bilgi toplumuna girme çabası içinde. Türkiye hem sanayileşmede, hem ticarete, hem de siyasette bilgi toplumunun olanaklarından yararlanma gayretinde. MHP de bu çağda bilgi toplumundan yararlanmamayı

düşünemedi, bizim de faydalanmamız gerekiyordu. Onun için böyle bir araştırma geliştirme merkezi kurduk. Buraya, Bilgi Üretim Merkezi de diyebiliriz. Böyle bir merkezi kurunca hangi bilgiden nasıl faydalanılacağını bilmek gerekir. Bunun da yolu araştırmalardır. MHP bu Ar-Ge'yi kurduktan sonra büyük bir kamuoyu araştırması yaptı, toplumun isteklerini ve gereksinimlerini öğrendi. Bu istek ve gereksinimleri nasıl gidereceğine dair projeler üretmesi gerektiğinin farkına vardı. İşte Ar-Ge, bu gereksinimleri önüne aldı, bunları nasıl çözeceğini araştırdı ve bunları kitapçık haline getirdi. Bilgiyi böylece seçmene ulaştırma gayretinde olduk."

Ar-Ge'ye yüzde 15

MHP'nin bilgi teknolojileri vizyonunu, "MHP bilgi teknolojilerine hem kendisi hem kurumlar açısından öncelikli bir süre tanır, asrın tüm alet ve olanaklarından yararlanmak ister ve buna öncelik verir" şeklinde ifade eden Aktepe, MHP'nin gelirinin yüzde 15'ini Ar-Ge merkezine ayırdığını da altını çizerek sözlerine şöyle devam etti:

"MHP Ar-Ge merkezine çok büyük bir bütçe verdi ve parti gelirinin yüzde 15'ini Ar-Ge'ye ayırdı. Bu Türkiye standartlarının yüz katından fazla, özel şirketlerin ayırdığı bütçe oranlarından da fazladır. Bu merkez, Türkiye'nin tüm sorunlarını masaya yatırdı, 40 ana nokta tespit etti. Bunların ekiplerini kurdu, bu ekipleri kurarken de bilim adamlarından, uzmanlardan, bürokratlardan yararlandı. Merkez proje-

leri ciddi bir biçimde incelemeye aldı. Bu projeler aşağı yukarı bitirildi ama 20'si kitapçık haline getirildi. Diğerleri Merkez Karar Yürütme Kurulu'nda görüşüldükten sonra yayımlanabilecek, henüz konuşulmuş görüşmedik."

Bahçeli de işin içinde

Seçimlerden sonraki aşamada Ar-Ge merkezinin daha da önemli hale geldiğini vurgulayan Aktepe, "Çünkü iktidar partisi haline gelerseniz devleti nasıl yöneteceğinize, hükümette hangi kararlar alacağınız konusunda önceden araştırma yapıp, ondan sonra projeyi uygulamak gerekir" dedi. MHP'nin 'peşin hükümlerden arınmış' bir parti olduğunu öne süren Aktepe, bilimsel metodları siyasete taşıdıklarını bildirerek, "Biz neyin ne olduğunu söyleme yerine, neyin ne olduğunu araştırırız, bu araştırma bizi bir noktaya götürür. O da artık bizim fikrimiz olur" dedi. TBMM Bilgi ve Bilgi Teknolojileri Grubu tarafından hazırlanan yazılım teşvik yasasına yeni dönemde destek verip vermeyecekleri yönündeki sorumuza ise Eyyüp Aktepe şu yanıtı verdi:

"Biz destek vermenin ötesinde öncülük yaparız. Çünkü biz MHP olarak bilgi çağının mutlaka yakalanması gerektiğine inanıyoruz. Onun gerisinde kalırsak az gelişmiş ülke görünümünden kurtulamayız, bunu üzerimizden atmamız da mümkün olmaz. Bundan sonra devleti yöneteceğiz, vatandaşın sorununu çözmeye çalışacağız. 40 projeyi Türkiye'de uygulama gayretinde olacağız. Bu projeleri iktisadi, sosyal, kültürel, eğitim projeleri

gibi 4'lü bir grupta düşünebilirsiniz. Genel başkanım Devlet Bahçeli de bizimle birlikte çalışır, toplantılara katılır, tartışırız, ondan sonra fikirleri oluştururuz. Devlet Bahçeli de bu işin içinde, dışında değil."

Öte yandan MHP'nin hazırladığı 'Bilim ve Teknoloji' başlıklı kitapçıkta ilginç noktalar göze çarpıyor. Üniversite ve sanayinin işbirliği içinde olması gerektiği vurgulanan kitapçıkta teknoparklara da değinilerek şöyle deniyor:

"Birçok alanda olduğu gibi teknoparkların kurulması ülkemize gecikerek girmiş ve bugün Türkiye bu alanda gelişmiş ülkelerin uygulama düzeyinin çok gerisinde kalmıştır. Ülkemizin kalkınmasında ana eksenlerden birini teşkil edecek olan teknoparkların yaygınlaştırılması ve verimli bir şekilde işletilmeleri zorunluluk arz etmektedir. Türkiye'nin devlet araştırma kurumları ile sayıları 72'ye ulaşan üniversitelerin bilgi birikimlerinin sanayi kesimi ile birlikte değerlendirilerek, sanayi kuruluşlarını teknolojilerini yenilemek veya yeni ürün ve süreçlerin oluşumunu sağlayacak kuluçka merkezleri ile teknoparkların sayısını süratle artırılması, yeni istihdam alanları yaratabilecek."

Patent üretimi konusunun da yer aldığı kitapçıkta, üniversitelerde yapılan araştırmaların konuyla ilgili teşvik edilmeleri gerektiği belirtilerek şu görüşlere yer veriliyor:

"Buluş sahiplerinin yapacakları patent başvurularında, harcanan meblağın yüzde 75'inin devlet tarafından karşılanması önem taşıdığından, bu karar biran önce Para, Kredi ve Koordinasyon Kurulu'nda görüşülerek karara bağlanmalıdır."

Güneş Sistemi,

Oracle destekli

Link Bilgisayar, Oracle Türkiye ile birlikte bir toplantı düzenleyerek burada Güneş Sistemi için Oracle platformu üzerinde geliştirilen çözümlerini tanıttı. Link Bilgisayar'ın muhasebe yazılımı Güneş Sistemi, stok, cari hesap, fatura, senet-çek, muhasebe işlemlerini içeren sistem, kullanıcı yetkileri, şirket özellikleri, veritabanı tanımlarını içeren İşletmen, günlük döviz kurları ve çapraz kurları kapsayan

Link Bilgisayar'ın Güneş Sistemi, Oracle'in yanı sıra değişik veritabanları üzerinde de çalışabiliyor.

Pluton, mektup, etiket, rapor tasarımı yapan Teleskop, 43 haneli bir hesap makinesi olan 2100 ve veri transferini gerçekleştiren Roket modülü olmak üzere 6 bölümden oluşuyor.

Toplantının açılış konuşmasını yapan Link Bilgisayar Genel Müdürü Murat Kasaroğlu, Güneş Sistemi'nin en küçük şirketten en büyük işletmeye kadar her boydaki kuruluşlarda kullanılabilen esnek bir yazılım olduğunu belirterek, içerik ve teknoloji olarak güncel bir ürün geliştirdiklerini vurguladı. Güneş Sistemi'nin değişik veritabanları ile çalışabildiğini kaydeden Kasaroğlu, Oracle platformunu, Oracle'in her ürününü günü-

müzün teknolojisi İnternet tabanlı olarak geliştirmesi nedeniyle tercih ettiklerini açıkladı.

Öte yandan, Oracle Türkiye Genel Müdürü Atilla Kıral da toplantıda bir konuşma yaparak, Güneş Sistemi'ne destek verdiklerini açıkladı. Link ürünlerinin tüm Türkiye'de yaygın bir şekilde kullanıldığını belirten Kıral, Güneş Sistemi'nin de kısa sürede Türkiye çapında yaygın bir şekilde kullanılacağına inandığını kaydetti.



Link Bilgisayar'ın Güneş Sistemi ürününü tanıttığı toplantıda, Oracle Türkiye Genel Müdürü Atilla Kıral da bir konuşma yaptı. Link Bilgisayar ürünlerinin Türkiye'de yaygın bir şekilde kullanıldığını ifade eden Kıral, yeni ürün Güneş Sistemi'nin de Oracle tarafından desteklendiğini kaydetti.

Ne zaman
mola
vereceğinize
kim karar veriyor?

Siz mi,
bilgisayarınız mı?

Kararı siz veriyorsanız, sorun yok... Ama bilgisayar sisteminizin verdiği 'zorunlu mola'lar varsa **Microsoft Windows NT Workstation**'la çalışmanızın zamanı geldi demektir.

Windows NT Workstation, şirketler için en ideal işletim sistemi.

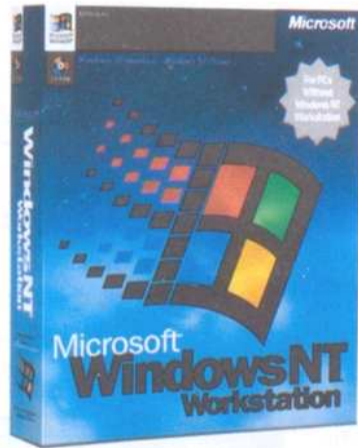
Sistemin beklenmedik anlarda çökmesini engelliyor, alıştığınızdan %30 daha hızlı çalışıyor ve bilgisayardaki özel dosyalarınıza sizden başka birinin ulaşmasına izin vermiyor.

Bugünden sonra şirketinizde en yüksek verimle çalışmak ve ne zaman mola vereceğinize siz karar vermek istiyorsanız... **Windows NT Workstation**'la tanışın.

Ayrıntılı bilgi için **Microsoft İletişim Hattı:**
(0212) 275 88 52

Microsoft

Nereye ulaşmak istiyorsanız, oraya... www.microsoft.com/turkiye/networkstation/



Microsoft Satış Kanalları
Microsoft Network Specialist Adana • Servus (0322) 454 20 53 Ankara • Bordata (0312) 439 62 00 • Datasel (0312) 417 63 04 • Datasistem (0312) 446 93 91 • KoçSistem (0312) 419 49 70 • Probil (0312) 440 88 55 • Protek (0312) 468 17 77 • Servus (0312) 441 48 00 • Tepum (0312) 468 89 60 Bursa
• Monitör (0224) 242 43 10 İstanbul • Bordata (0212) 281 35 95 • Bürolink (0212) 216 06 00 • Datasel (0212) 274 71 78 • Datasistem (0212) 211 02 49 • Datamarket (0212) 232 22 49 • Enter (0212) 284 40 53 • KoçSistem (0216) 454 13 00 • Probil (0212) 212 97 43 • Protek (0212) 210 17 30 • Servus (0212) 280 94 10 • Tepum (0212) 272 83 00 • Ya-Ge (0212) 274 62 44 İzmir • Datasistem (0232) 463 16 63 • Teknobim (0232) 482 33 33 **Microsoft İş Ortakları Adana** • DCL (0322) 458 70 21 • Maya (0322) 458 80 37 • Olympus (0322) 459 07 90 • Parrot (0322) 454 13 74 • Keynet (0322) 457 12 47 Atıyon
• Hisar (0272) 213 69 79 Alanya • Burak (0242) 512 50 51 Amasya • Çekin (0358) 212 05 63 Ankara • 4S Bilgisayar (0312) 419 00 37 • Anı Müşavirlik (0312) 441 44 41 • Asbimsan (0312) 427 28 16 • Atlas Bilgi (0312) 435 69 12 • AYSYS (0312) 466 23 29 • Beti (0312) 230 38 60 • Cyberia-Turgut (0312) 417 13 30 • Destek (0312) 442 19 21 • Galaksi (0312) 425 51 78 • Gözlem (0312) 430 09 80 • Intra (0312) 441 33 99 • IT&T (0312) 441 52 67 • L&N (0312) 447 09 93 • Meridyen (0312) 232 10 35 • Metusoft (0312) 418 21 77 • Omni (0312) 446 46 51 • Önel (0312) 419 11 49 • Park Bilgi İşlem (0312) 417 13 30 • Yatay Bilgi (0312) 441 46 07 Antalya • Ak-Bim (0242) 248 57 80 • Bilser (0242) 244 19 80 • Interdiscount (0242) 312 09 56 • Network Computer (0242) 334 03 26 • Nida (0242) 244 09 47 • Nisan (0242) 243 17 51 Bodrum • Basis (0252) 316 57 75 • Ergene (0252) 316 95 88 • Sun Bilgisayar (0252) 282 72 96 Bursa • Vetas (0224) 251 48 44 Çorlu • Avrasya Bilgisayar (0282) 653 64 40 • Yıldız Bilgisayar (0282) 654 04 88 Denizli • Bilisan (0258) 265 00 14 • Datanel (0258) 241 78 16 • Dosbil (0258) 265 13 53 • Hecom (0258) 263 30 90 • Teknopark (0258) 241 44 53 Eskişehir • BEM Bilgisayar (0222) 231 99 12 • Matrix (0222) 230 00 09 • Optimal (0222) 230 62 98 Gaziantep • Aybim (0342) 230 72 10 Iskenderun • Onay (0326) 614 51 48 İstanbul • Ant Bilgi (0216) 380 21 43 • Alternatif (0212) 222 48 00 • Bama Mühendislik (0212) 252 53 37 • Bekdata (0212) 234 18 00 • Bilgi Birikim (0216) 414 54 52 • Biletkaş (0212) 222 38 72 • Cadet (0216) 327 35 20 • CTS Bilgi Ltd. (0216) 369 60 78 • D&D Yüksek (0216) 414 71 17 • Eksen Bilgisayar (0216) 418 94 55 • Gemdata (0212) 269 10 84 • İde (0216) 428 57 53 • Kompusan (0212) 279 89 21 • Lima Endüstriyel (0212) 213 08 84 • Makro (0216) 327 65 55 • Noka Bilgi (0212) 588 11 80 • NY İletişim Tek. (0212) 227 11 31 • Pan Bilgisayar (0212) 211 41 90 • Plekom (0212) 216 17 60 • Redoks (0212) 543 11 10 • Self (0212) 280 00 00 • Softek (0212) 503 67 97 • Şehlan (0216) 445 51 30 • Tekbim (0212) 213 42 65 • Teknoğraf (0216) 418 27 02 • Vira (0212) 272 27 77 • Vizyon (0212) 561 02 54 İzmir • Egebimtes (0232) 489 00 60 • Göksun (0232) 446 24 69 K.Ereğli • Alfabim (0372) 323 28 22 Kayseri • Başak (0352) 222 71 30 • Mega Yazılım (0352) 231 77 01 • Netcom (0352) 222 11 43 Kocaeli • Bilgi Birikim (0262) 321 48 00 Konya • Alamaç (0332) 320 65 20 • Aynet (0332) 237 49 41 • Barkom (0332) 237 40 40 • Belya (0332) 251 77 90 • Bilek (0332) 237 08 75 • Biosis (0332) 236 43 66 • Karem (0332) 322 17 17 • Paknet (0332) 238 46 53 • Sena (0332) 353 24 26 Ordu • Keleşoğlu (0452) 225 43 17-18 Samsun • Vio Bilgisayar (0362) 230 88 52 Tekirdağ • Lider Marmara (0282) 726 89 39 Tokat • Virüs (0356) 214 58 96 **Microsoft Sertifikalı Çözüm Ortakları Ankara** • Asu (0312) 468 06 87 • Bilgiç (0312) 467 96 20 • Datasel (0312) 417 63 04 • Domi (0312) 468 99 00 • İntel (0312) 441 90 55 • İşlem (0312) 235 64 90 • Komdatabsoft (0312) 478 15 40 • Likom (0312) 466 33 00 • Optima (0312) 467 87 29 • Opus (0312) 446 91 00 • Promin (0312) 446 45 12 • Sebitt (0312) 235 53 75 • Turmap (0312) 468 16 92 Bursa • Monitör (0224) 242 43 10 İstanbul • Akis (0212) 270 73 90 • Armada (0212) 284 16 43 • Artsoft (0212) 210 22 00 • Bağlan (0212) 280 33 33 • Banksoft (0216) 461 91 75 • Bebir Bilgisayar (0212) 570 59 59 • Bertaş (0212) 231 35 00 • Bilgiç (0216) 349 45 95 • Bilim (0212) 270 45 72 • Biltam (0212) 274 68 94 • Bordata (0212) 281 35 95 • Bürolink (0212) 216 06 00 • BYM Epistem (0212) 275 03 21 • Castor & Pollux (0212) 230 11 04 • Coretech (0216) 445 00 37 • Datamarket (0212) 232 22 49 • Datasro (0216) 455 47 70 • Deka (0212) 213 20 50 • EGS Sistem (0212) 219 43 48 • Enter (0212) 284 40 53 • Escort-Net (0212) 212 07 55 • Gordion (0212) 240 22 00 • Hewlett Packard (0212) 224 59 25 • İhlas Net (0212) 454 22 00 • Intertech (0216) 492 09 20 • Kets (0212) 232 56 66 • KoçSistem (0216) 454 13 00 • Komdatabsoft (0212) 270 55 00 • Korntaş (0212) 288 47 30 • Logo (0216) 418 55 60 • Mikroyapılemevi (0212) 282 57 00 • Multima (0212) 211 27 91 • NCR (0216) 474 00 00 • Nebim (0212) 275 07 75 • Netron (0216) 327 98 88 • Netsoft (0212) 259 68 20 • Peritus (0216) 357 08 86 • Probil (0212) 212 97 43 • Promis (0216) 492 08 48 • Protek (0212) 210 17 30 • Protel (0212) 281 90 60 • Servus (0212) 280 94 10 • SFS (0212) 216 27 85 • Siemens Nixdorf (0212) 285 26 46 • Sistema (0212) 284 75 92 • Site (0212) 288 42 28 • Soft (0212) 212 79 20 • Tepum (0212) 272 83 00 • Time (0212) 222 15 20 • Vira Nova (0212) 231 26 25 • Ya-Ge (0212) 274 62 44 İzmir • Akser (0232) 489 34 10 • Datasistem (0232) 463 16 63 • Teknobim (0232) 482 33 33 Kocaeli • Bilpa (0262) 647 10 00

AYRINTI

Kemal Balcı/Gazeteci-Yazar



Peri masalı

Volkanik küllerin rüzgara karşı direnişini anıtaştırın peri bacaları arasında geçti çocukluğum. Hayal dünyamı zenginleştiren peri masalları dinledim uzun kış gecelerinde. Bir dokunuşla yaşamı değiştiren, gündüzleri munis bir kedi, geceleri dünyalar güzeli olabilen peri kızlarının büyüüne kapıldım. En çok da, göz açıp kapayana kadar olmaz olura çevirmesi etkilerdi beni. Kapadokya'da zaman geçmek bilmezdi. Beklenen ise bir türlü gelmezdi.

Nevşehir yakınlarında bir tarlaya düşen 5 metrelik göktaşı beni geçmişime sürükledi. Mecliste yeni milletvekillerinin kayıtlarını yaptırmak için peş peşe gelişlerini izlerken yakaladı beni göktaşı. Önceki seçimlerden sonra meclise gelen acemi, ürkek bakışlı utangaç milletvekillerinin kayıt yaptırmak için saatlerce ter dökmelerini anımsadım. İşlemler o kadar ağır yürürdü ki, milletvekillerinin fotoğraflı albümlerinin yayınlanması, bazen bir yıl sonra ancak başarılabilirdi. Özlük işlemleri tamamlanmadan yeni bir seçim tartışmasının başladığı bile olurdu.

Meclis aynı meclis. Eskiler bir yana, yarından fazlası yeni olan milletvekilleri yine ürkek bakışlı, acemi yürüyüşlü, utangaç yüz ifadeleriyle meclise geliyor. Ama değişen bir şeyler var. Sanki çocukluğumun peri kızı zaman tüneline çıkıp gelivermiş gibi. Milletvekillerinin meclisteki kayıt işlemleri birkaç dakikada tamamlanıyor. Elinde seçildiğini belgeleyen mazbatası ve gelen milletvekili tek sayfalık bir formu çabucak dolduruyor. Kaydı bir dakika içinde bilgisayara geçiyor. Milletvekili bitişik masadaki cihaza parmaklarını uzatıp, parmak izini de kaydettiriyor. Bir sonraki masadan altın ya da gümüş rozetini seçiyor. Ardından stüdyoya gidip albümde yer alacak renkli fotoğrafını çekiyor. İşlemlerin hepsi birkaç dakikada olup bitiyor. Saatler süren sıkıntılı ilk gün paranoyasına kapılana rastlanmıyor.

Sert rüzgarların usta bir heykeltıraş gibi şekillendirdiği peri bacaları geçmek bilmez zamanın birer anıydı. Bilgisayar ise zamana hükmetmenin modern anıtı olarak meclise de girmiş durumda, peri kızı yine aramızda. Beyaza çalan metalik elbisesini giymiş, olmaz olura çeviriyor. Göktaşları Kapadokya'ya doğru heyecanlı yolculuğuna yine devam ediyor. Ama düştüğü Anadolu bozkırında değişen bir şeyler var artık.

kbalci@tr-net.net.tr

ETKİNLİKLER

Bu köşede yayınlanmasını istediğiniz etkinlikleriniz ile ilgili bilgileri dileka@interpro.com.tr adresine gönderebilirsiniz.

- 2-8 MAYIS** Intel ISEF etkinliği
YER: Pennsylvania-ABD
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için kayıt yaptırmak gerekiyor.
AYRINTILI BİLGİ: Global/0212-270 52 32
- 6 MAYIS** Microsoft'un Sitebuilders toplantısı
YER: Microsoft ofisi
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için kayıt yaptırmak gerekiyor.
AYRINTILI BİLGİ: cigdema@microsoft.com
- 6 MAYIS** Microsoft OEM Club Türkiye 1. toplantısı
YER: Conrad International-Balo Salonu/09.00
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için kayıt yaptırmak gerekiyor.
AYRINTILI BİLGİ: OEM Sistem Üreticileri Hattı/0212-275 24 72
- 7-8 MAYIS** Bilgi Zirvesi'99
YER: İstanbul Lütfi Kırdar Sergi ve Kongre Sarayı
KATILIM KOŞULLARI: İlgili duyan herkes katılabilir.
AYRINTILI BİLGİ: Bilgitaş/0212-275 00 20
- 11 MAYIS** Microsoft teknoloji penceresi seminerleri
YER: Yimpaş Oteli-Eskişehir/9.15-16.00
KATILIM KOŞULLARI: İlgili duyan herkes katılabilir.
AYRINTILI BİLGİ: www.microsoft.com/turkey/teknolojipenceresi/
- 11 MAYIS** Santa Cruz zirvesi
YER: Swisotel-İstanbul
KATILIM KOŞULLARI: İlgili olan herkes kayıt yaptırmak katılabilir.
AYRINTILI BİLGİ: Prosoft/0312-440 12 22

- 11 MAYIS** Xerox'un Docuworld'99 etkinlikleri
YER: Lütfi Kırdar Uluslararası Kongre ve Sergi Sarayı/15.30
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için kayıt yaptırmak gerekiyor.
AYRINTILI BİLGİ: Xerox/0212-274 93 54
- 13 MAYIS** ICC'nin değişim mühendisliği (BPR) konusundaki semineri
YER: Swisotel-Geneve Salonu/9.30
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için kayıt yaptırmak gerekiyor.
AYRINTILI BİLGİ: ICC/0216-344 20 66
- 13-15 MAYIS** BTIE'99
YER: ODTÜ Kültür ve Kongre Merkezi
KATILIM KOŞULLARI: İlgili olan herkes kayıt yaptırmak katılabilir.
AYRINTILI BİLGİ: Semor/0312-418 04 41
- 20-21 MAYIS** 4. Bilgisayar Ağları Sempozyumu (BAS'99)
YER: İstanbul Teknik Üniversitesi
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için kayıt yaptırmak gerekiyor.
AYRINTILI BİLGİ: İTÜ/0212-285 36 82 ve bas99@cs.itu.edu.tr
- 28-30 MAYIS** Açık Sistem'99
YER: Hyatt Regency
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için kayıt yaptırmak gerekiyor.
AYRINTILI BİLGİ: TRUUG/0212-288 08 90 ve info@truug.org.tr

Bilgisayar alt yapı sisteminiz uzman ellerle çözümlenmeli.

Yapısal Kablo Sistemleri
Cat 5, UTP, STP
Fiber Optic Uygulamaları
Komple Sistem Kuruluşları

Lokal area ve wide area Network Sistemleriniz, mini-main frame, Dec, IBM 3X, AS/400 Sistemleriniz, UPS, Şebeke, Telefon altyapıları, Yükseltilmiş Döşeme, plastik kablo kanalları, yer kanalları, uygun priz sistemleri için;
UYGULAMA, PROJELENDİRME ve TEST SERTİFİKASI

Merkez: Ortaklar Cad. Cahit Yalçın Sok. Balcı Apt.
No:2 D:1-2 Mecidiyeköy İSTANBUL
Tel:(0212) 212 95 50 pbx Fax:(0212) 272 64 48
E-mail:egeiletim@superonline.com

Şube: 96. Sokak No:41 Göztepe İZMİR
Tel:(0232) 232 46 66 - 231 51 31 Fax:(0232) 243 08 66

EGE İletişim

HP kullanıcıları, V Class Club'ta birarada

Hewlett Packard Türkiye, HP V-Class Server kullanıcılarını biraraya getiren bir toplantı düzenledi. V-Class kullanıcılarına yeni V-Class ürünlerini tanıtmak ve kullanıcıların birbirleriyle tanışmasını sağlamak amacıyla bir kulüp kuran HP, bu oluşuma V-Class Club adını verdi. İlk V-Class Club toplantısında, 2001 yılında piyasaya sürmeyi planladığı Super Dome sunucusunun da ilk duyurusunu yapan HP, yurtdışında pazara sunulmak üzere olan ve yakın zamanda da Türkiye'ye gelecek olan N-Class sunucusu ile ilgili bilgiler verdi.

Toplantıda yeni ürünlerin özellikleri hakkında açıklamalar yapan Hewlett Packard Türkiye Finans Sektörü Satış Müdürü Murat Kansu, N-Class'ın HP'nin yeni orta seviye sunucusu olacağını ifade etti. Yurtdışında yapılan testlerde N-Class'ın çok iyi sonuçlar verdiğini ve SAP gibi pek çok şirket tara-

findan onaylandığını bildiren Kansu, bu ürünün HP'nin piyasaya yeni çıkacak Merced yongası ile güncellenebilecek bir yapıda olduğunu vurguladı. Kansu, eski kartları kullanan N-Class müşterilerinin bu kartları geri vererek, Merced'i kullanabileceklerini bildirdi. N-Class siparişlerinin Şubat 1999 tarihi itibarıyla alınmaya başladığını belirten Kansu, ürünün Haziran 1999'da Türkiye pazarına gireceğini sözlerine ekledi.

Super Dome hakkında da katılımcılara bilgiler veren Kansu, bu ürün piyasaya çıktığında V-Class serisinin orta seviye makineler olarak sunulacağını ifade etti. Super Dome'un HP Unix 11 ile çalıştığını ileten Kansu, Super Dome ile tek bir sunucuda işletim sistemi farklı olan bir-

den fazla alan açabileceğini kaydetti. Kansu, "Super Dome şu anda ürünümüzün kod adı. İleride bu isim değişebilir. Ancak bu ürün ile çok iddialıyız. Super Dome, dünyanın en hızlı sunucusu olacak" şeklinde konuştu.



Sisteminizin ne kadar hızlı olmasını istersiniz?

%100 mü, %130 mu?

Sisteminiz hızlı olabilir. Hatta %100 hızlı çalışabilir...
Ama sisteminiz zaman zaman size yetişemiyorsa, ara sıra
beklemenizi istiyorsa daha fazla hız ihtiyacınız var demektir.

O zaman sizi hemen **Microsoft Windows NT Workstation**'la
tanıştıralım: **Windows NT Workstation, şirketler için
en ideal işletim sistemi.** Alıştığınızdan %30 daha hızlı çalışıyor,

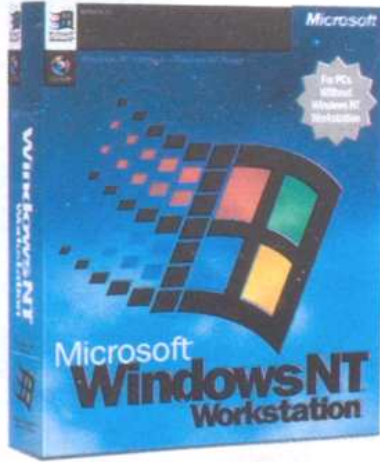
bilgisayardaki özel dosyalarınıza sizden başka
birinin ulaşmasına izin vermiyor ve sistemin
beklenmedik anlarda çökmesini engelliyor.

Daha fazla verim istiyorsanız, **Windows NT
Workstation** vermeye hazır. Hem de hızla!

Ayrıntılı bilgi için **Microsoft İletişim Hattı:**
(0212) 275 88 52

Microsoft

Nereye ulaşmak istiyorsanız, oraya... www.microsoft.com/turkiye/ntworkstation/



Microsoft Satış Kanalları
Microsoft Network Specialist Adana • Servus (0322) 454 20 53 Ankara • Bordata (0312) 439 62 00 • Datasel (0312) 417 63 04 • Datasistem (0312) 446 93 91 • KoçSistem (0312) 419 49 70 • Probil (0312) 440 88 55 • Protek (0312) 468 17 77 • Servus (0312) 441 48 00 • Tepum (0312) 468 89 60 Bursa
• Monitör (0224) 242 43 10 İstanbul • Bordata (0212) 281 35 95 • Bürolink (0212) 216 06 00 • Datasel (0212) 274 71 78 • Datasistem (0212) 211 02 49 • Datamarket (0212) 232 22 49 • Enter (0212) 284 40 53 • KoçSistem (0216) 454 13 00 • Probil (0212) 212 97 43 • Protek (0212) 210 17 30 • Servus (0212) 280 94 10 • Tepum (0212) 272 83 00 • Ya-Ge (0212) 274 62 44 İzmir • Datasistem (0232) 463 16 63 • Teknobim (0232) 482 33 33 **Microsoft İş Ortakları Adana** • DCL (0322) 458 70 21 • Maya (0322) 458 80 37 • Olimpus (0322) 459 07 90 • Parrot (0322) 454 13 74 • Keynet (0322) 457 12 47 Afyon
• Hisar (0272) 213 69 79 Alanya • Burak (0242) 512 50 51 Amasya • Çekin (0358) 212 05 63 Ankara • 4S Bilgisayar (0312) 419 00 37 • Anı Müşavirlik (0312) 441 44 41 • Astımisan (0312) 427 28 16 • Atlas Bilgişim (0312) 435 69 12 • AYSYS (0312) 466 23 29 • Betel (0312) 230 38 60 • Cyberia-Turgut (0312) 310 57 62 • Destek (0312) 442 19 21 • Galaksi (0312) 425 51 78 • Gözetim (0312) 430 09 80 • İntra (0312) 441 33 99 • İT&T (0312) 441 52 67 • L&N (0312) 447 09 93 • Meridyen (0312) 232 10 35 • Metusoft (0312) 418 21 77 • Omni (0312) 446 46 51 • Önel (0312) 419 11 49 • Park Bilgi İşlem (0312) 417 13 30 • Yatay Bilgişim (0312) 441 46 07 Antalya • Ak-Bim (0242) 248 57 80 • Biliser (0242) 244 19 80 • Interdiscount (0242) 312 09 56 • Network Computer (0242) 334 03 26 • Nida (0242) 244 09 47 • Nisan (0242) 243 17 51 Bodrum • Bosis (0252) 316 57 75 • Ergene (0252) 316 95 88 • Sun Bilgisayar (0252) 282 72 96 Bursa • Yettaş (0224) 251 48 44 Çorlu • Avrasya Bilgisayar (0282) 653 64 40 • Yıldız Bilgisayar (0282) 654 04 88 Denizli • Bilisan (0258) 265 00 14 • Datanel (0258) 241 78 16 • Dosbil (0258) 265 13 53 • Hecom (0258) 263 30 90 • Teknopark (0258) 241 44 53 Eskişehir • BEM Bilgisayar (0222) 231 99 12 • Matrix (0222) 230 00 09 • Optimal (0222) 230 62 98 Gaziantep • Aybim (0342) 230 72 10 İskenderun • Onay (0326) 614 51 48 İstanbul • Arit Bilgi (0216) 380 21 43 • Alternatif (0212) 222 48 00 • Barma Mühendislik (0212) 252 53 37 • Bekdata (0212) 234 18 00 • Bilgi Binkim (0216) 414 54 52 • Biltektas (0212) 222 38 72 • Çadret (0216) 327 35 20 • CTS Bilgi Ltd. (0216) 369 60 78 • D&D Yüksek (0216) 414 71 17 • Eksen Bilgisayar (0216) 418 94 55 • Gemdata (0212) 269 10 84 • İde (0216) 428 57 53 • Kompusan (0212) 279 89 21 • Lima Endüstriyel (0212) 213 08 84 • Makro (0216) 327 65 55 • Nöke Bilgişim (0212) 588 11 80 • NY İletişim Tek. (0212) 227 11 31 • Pan Bilgisayar (0212) 211 41 90 • Pielkom (0212) 216 17 60 • Redoks (0212) 543 11 10 • Self (0212) 280 00 00 • Softeck (0212) 503 67 97 • Şahlan (0216) 445 51 30 • Tebim (0212) 213 42 65 • Teknograf (0216) 418 27 02 • Vira (0212) 272 27 77 (0332) 237 49 41 • Barkom (0332) 237 40 40 • Belya (0332) 251 77 90 • Biltek (0332) 237 08 75 • Blossis (0332) 236 43 66 • Karem (0332) 322 17 17 • Paknet (0332) 238 46 53 • Sena (0332) 353 24 26 Ordu • Krişoğlu (0452) 225 43 17-18 Samsun • Vip Bilgisayar (0362) 230 88 52 Tekirdağ • Lider Marmara (0282) 726 89 39 Tokat • Viridis (0356) 214 58 96 **Microsoft Sertifikalı Çözüm Ortakları Ankara** • Asu (0312) 468 06 87 • Bilgiç (0312) 467 96 20 • Datasel (0312) 417 63 04 • Doms (0312) 468 99 00 • Info (0312) 441 50 55 • İşlem (0312) 235 64 90 • Komdatasoft (0312) 478 15 40 • Likom (0312) 466 33 00 • Optima (0212) 467 87 29 • Opus (0312) 446 91 00 • Promin (0312) 446 45 12 • Sebitt (0312) 235 53 75 • Turmap (0312) 468 16 92 Bursa • Monitör (0224) 242 43 10 İstanbul • Aksis (0212) 270 73 90 • Armada (0212) 284 16 43 • Artssoft (0212) 210 22 00 • Bağlan (0212) 280 33 33 • Barisoft (0216) 461 91 75 • Beşim Bilgisayar (0212) 570 59 59 • Bentaş (0212) 213 20 50 • EGS Sistem (0212) 219 43 48 • Enter (0212) 284 40 53 • Escort-Net (0212) 212 07 55 • Gordion (0212) 240 22 00 • Hewlett Packard (0212) 224 59 25 • İhlas Net (0212) 454 22 00 • Intertech (0216) 492 09 20 • Kets (0212) 232 56 66 • KoçSistem (0216) 454 13 00 • Komdatasoft (0216) 455 47 70 • Kortaş (0212) 288 47 30 • Logo (0216) 418 55 60 • Mikroyazımevi (0212) 282 57 00 • Multima (0212) 211 27 91 • NCR (0216) 474 00 00 • Nebim (0212) 275 07 75 • Netron (0216) 327 98 88 • Netsoft (0212) 259 68 20 • Peritus (0216) 357 08 86 • Probil (0212) 212 97 43 • Promis (0216) 492 08 48 • Protek (0212) 210 17 30 • Protel (0212) 281 90 60 • Servus (0212) 280 94 10 • SFS (0212) 216 27 85 • Siemens Nixdorf (0212) 285 26 46 • Sistema (0212) 284 75 92 • Site (0212) 288 42 28 • Soft (0212) 212 79 20 • Tepum (0212) 272 83 00 • Time (0212) 222 15 20 • Vira Nova (0212) 231 26 25 • Ya-Ge (0212) 274 62 44 İzmir
• Akser (0232) 489 34 10 • Datasistem (0232) 463 16 63 • Teknobim (0232) 482 33 33 **Kocaeli** • Bilpa (0262) 647 10 00

NESNELERİN DİLİ

Öykü Gençay



Köşe yazarınız virüs muhalefeti nedeniyle bu haftaki konusunu gelecek hafta yazacaktır.

Nasılınız? Çernobil Nükleer santrali yanınızda patlamış gibi bir haliniz var! Konuyla ilgili detaylı bilgiyi BT/haber'in bu haftaki sayfalarında okuyabilirsiniz. Benim burada söz etmek istediklerim, olanlar ve virüsün kendisiyle ilgili değil. Başınıza gelenin başınıza gelme şekliyle ilgili.

Birinci ders: Bilmeyenlere duyurulur, Çernobil virüsü "yüzyılın en önemli icadı" olan BIOS'u yazılımla erişilebilir makinelerinizi çöp haline getirdi. Özellikle büyük PC üreticilerinden son zamanlarda aldığınız PC'lere defalarca işletim sistemi kurmaya uğraşmayın, çünkü sorun donanımda. BIOS'un değişmesi gerekiyor. Bunun neresinden ders çıkaralım diyorsanız, yanıtı, donanım ile yazılım çok fazla içli dışlı olursa olacağı budur, görüşünden yola çıkarak, Pentium III işlemcilerinden uzak durmanız. Bilginiz gibi her işlemciye ait bir seri numarası ve bu numaranın yazılımla okunup, internet üzerinden güvenlik amaçlı kullanılması söz konusu. Bu başlı başına bir başka yazı konusu. Ancak, bir süre sonra Pentium işlemci numaralarının çalındığını ve istihbarat kuruluşlarının bu numaralardan insanları takip ettiğini duyarsanız şaşırmayın.

İkinci ders: Başınıza gelen felaket, 1 Ocak 2000 tarihinde başınıza geleceklerin bir provasıdır. Benzerlik kurmak gerekirse, beklediğiniz bir anda, beklediğiniz nedenlerle, beklediğiniz sistemleriniz çöktü. 2000 sorunu yok diyenler lütfen iki kere düşünsün. Bu hafta yaşadıklarımızı aynen o tarihte de daha beter yaşayacağız.

Üçüncü ders: Medyada çıkan haberler, televizyonda ve radyolarda anlatılanların sizin de duyduğunuz gibi anda dokuzu, yanlış, cahilce, ve hatta hurafeliler. Neler, neler söylendi. Medya sağolsun, konuyu o kadar saptırdı ki, sokakta yürüyen adam şu anda internet sözcüğünden korkuyor. Medyayı tebrik ediyor, başarılarının devamını diliyorum. İnternet'in yaygınlaşması için yıllarca özenle yapılan çalışmalarını bir anda silip süpürdü. Hem de yalan yayınlarla.

Dördüncü ders: Bilgisayar virüsü diye bir şey yoktur, Microsoft işletim sistemleri virüsü diye bir şey vardır, lütfen bunu unutmayalım. Her ne kadar Windows NT'de virütik aktivite oldukça kısıtlı ve zor olsa da Windows 95, Windows 98, yani özette DOS (I) bizleri bu hale getiriyor. Artık web sunucuları bile günümüz ekonomik ve ticari koşullarında kesintisiz çalışması gereken sistemler. Önünüzde duran PC bile beyninizde tutamadığınız ne kadar çok bilgi ile dolu. Bu durumda artık şunu sormak gerekiyor. Belki geçmiş zamanlarda sormadığımız bir soru. "Neden benim istemim dışında çalışabilen ve çöken bir platform kullanıyorum?" Belki de Linux kullanmaya başlamak için doğru bir zaman. Hazır bilgisayarınız çökmüşken en azından bir kurup deneyin. Ne dersiniz? Bilişim sektöründe ahkam kesen değerli kuruluşlarımızın başına gelenler ile Deniz Baykal'ın başına gelenler arasında fark görebilen var mı? Hepimize geçmiş olsun. Esenlikler dilerim.

oykug@interpro.com.tr

IBM, H70 ile KOBİ'lere yönelecek

BELİZ KUDAT

IBM Türk, yeni ürünleri RS/6000 Enterprise Server Model H70 ve grafik hızlandırıcısı Power GXT2000P'yi tanıttı. İstanbul The Marmara Otel'i'nde bir toplantı düzenleyen IBM, bu ürünlerin yanı sıra özellikle görev kritik uygulamalar için yüksek düzeyli kullanılabilirlik sunan, bütünlük donanım ve yazılım çözümü RS/6000 HA-H70 Cluster Server'ı da Türkiye pazarına sundu. 19 inç raf paketi ile sunulan Enterprise Server Model H70, Unix işletim sisteminde çalışıyor ve AIX'in 4.3.2 sürümünü taşıyor. H70'in IBM web sunucularının en hızlısı olduğunu ve fiyat/performans açısından H50 seviyelerinde bulunduğunu bildiren IBM, H70'in İnternet servis sağlayıcılar, ERP (Kurumsal Kaynak Planlama) ve e-ticaret uygulamalarını kullanan başlangıç ve orta düzey kullanıcılar için en uygun çözümü sağlayacağını iddia etti.

H70'in ERP uygulamalarında alacağı konum üzerinde ağırlıklı olarak duran IBM, H70'in küçük ve orta boy müşterileri hedefleyen ERP Solution Series (ERP Çözüm Serileri) ürünlerini tamamlaya-

IBM, H70'in SAP, Baan, Oracle ve diğer ERP ürünlerini desteklediğini bildiriyor.



IBM EMEA Bölgesi SAP Bölüm Müdürü Alex Hein, yeni ürün RS/6000 Enterprise Server Model H70 ile, KOBİ'lere yöneleceklerini açıkladı.

cağını kaydetti. H70'in SAP, Baan, Oracle ve diğer ERP ürünlerini desteklediğini vurgulayan IBM'in, ürünün pazara sunulmasında özellikle SAP'nin desteğini arkasına aldığı dikkat çekiyor.

Toplantı sırasında, H70'in ERP kullanıcılarına sağlayacağı avantajlar konusunda bir konuşma yapan IBM EMEA Bölgesi SAP Bölüm Müdürü Alex Hein ile görüşme olanağı bulduk. RS/6000 ürünleri ile ERP kullanıcılarına büyük destek sağladıklarını iddia eden Hein, SAP'nin, IBM'in bu çalışmalarını desteklediğini ve Unix işletim sistemini de uygulamaları için en uygun çözüm olarak benimsediğini vurguladı. Şimdiye kadar dünyanın her yerinde SAP ile birçok ortak projede çalıştıklarını

kaydeden Hein, IBM ve SAP ürünlerinin uyumlu bir şekilde çalışmasının müşterileri başka ürünleri aramak zahmetinden kurtardığını belirtti. IBM'in dünya çapında yaklaşık 6 bin SAP danışmanı olduğunu ifade eden Hein, "İki şirketin karşılıklı birbirini desteklemesi sadece mevcut ürünlerimizin uyumunu değil, gelecekteki ürünlerimizin de uyumluluğunu garanti altına alıyor. Yalnız SAP değil, Oracle, Baan ve ERP ve veritabanı uygulamaları olan diğer şirketler de bizim Unix tabanlı ürünlerimizi desteklemekteler. DB2 ürünümlü bu şirketlerin bazıları ile rekabet etsek de, diğer şirketler ile işbirliği yaparak müşterilere çözüm sunuyoruz. Öte yandan DB2 ürünümüz de ERP ortamında kullanılabilen

bir veritabanı olarak başka kuruluşlardan destek görüyor ve pazar payını genişletiyor" şeklinde konuştu.

Bilgi ve iletişim sektöründe faaliyet gösteren birçok şirketin özellikle de ERP çözümü sunan şirketlerin 90'lı yılların başında ağırlıklı olarak büyük şirketlere yönelik ürünler hazırladıklarını, ancak bu pazarın doygunluğa ulaşması nedeniyle küçük ve orta ölçekli işletmelere yönelmeye başladıklarını ifade eden Hein, SAP'nin de aynı politikayı izlediğini belirtti. IBM'in her büyüklükte şirkete hizmet verdiğini ve H70 gibi ürünleri pazara sunarak SAP ile birlikte KOBİ'leri desteklediğini ifade eden Hein, "Artık IBM tüm dünyada KOBİ'lere yönelik çözümler sunuyor. Türkiye'deki pazarlama stratejileri hakkında ayrıntılı bilgim olmasa da, burada da genel iş ve çözüm ortakları ile birlikte KOBİ'lere yöneleceğimizi söyleyebilirim." dedi. Hein, yeni ürün H70'in de IBM iş ve çözüm ortaklarının seçimi doğrultusunda KOBİ'lere ulaşacağını kaydetti.

Öte yandan IBM, 64 bit SMP işleme özelliğine sahip H70'i, hızlı hareket işleme gerektiren elektronik iş uygulamaları, web hareket işlemleri, büyük veritabanları ile etkileşim ve hızlı şifreleme uygulamaları için çok uygun bir çözüm olarak değerlendirdi.

CA, anaçatı sistemlerle büyüyor

MAHİR AŞUT

Computer Associates'in, tüm dünyayı dolaşan "Computer Associates OS/390 Strategy" Roadshow'u, 27 Nisan tarihinde, İstanbul'a da uğradı. Şirketin Başkan Yardımcılarından ve CA Merkez ve Doğu Avrupa Bölümü Yöneticisi Bruno Staub'un açılış konuşmasını yaptığı seminerde, S.Giunta'ya bağlı OS/390 bölümünün yetkilileri katılımcılara bilgi aktardılar.

Computer Associates'in, anaçatı sistemlerine ve OS/390'a yaklaşımıyla ilgili konuşan Patrick Bojko, istemci/sunucu mimarisinin pazarda giderek yaygınlaşması ve anaçatı sistemlerine olan gereksinimi bir ölçüde



Şirketin Başkan Yardımcılarından ve CA Merkez ve Doğu Avrupa Bölümü Yöneticisi Bruno Staub, seminerin açılış konuşmasını yaparken.

ortadan kaldırmasına karşın, genel eğilimin aksine, CA'nın bu pazardaki gelirleri ve istemci/sunucu pazarındaki gelirlerinin uzun süredir aynı oranda bulunduğunu vurguladı.

OS/390'un, tüm kurum içindeki diğer sistemlerle bütünleştirilmesi gereğinin altını çizen Bojko, farklı bilgi işlem gereksinimleri için kullanılan farklı sistemlerle bütünleşme konusunda CA'nın çözümlerini aktardı. Bojko, anaçatı sistemlerinin, güvenilirlik ve etkinlik gibi nedenlerden dolayı kullanılmaya devam edildiğini, yeni çözümlerle web ortamında oldukça güvenilir sunucular olarak çalışabildiklerini de sözlerine ekledi.

Bojko'nun ardından söz alan CA Teknik Danışmanı Fabio Rossi, CA'nın OS/390 sistemine yönelik ürünleriyle, platformlar arası bilgi paylaşımı ve performans yönetimi gibi konulara getirdiği çözümler konusunda bilgi verdi.



Başarının ardında bazı ipuçları vardır

Satış noktası otomasyon sistemleriyle perakendecilik sektöründe karlılık ve performans gelişimi POS'un işi. IBM kalitesi ve güvencesiyle...



PERAKENDE OTOMASYON SİSTEMLERİ TİC. VE SAN. A.Ş.

İnönü Cad. Kozyatılı İş Merkezi No:104/2-3-4 Kozyatılı Köyü İstanbul Tel: 0216 464 03 23 (pbx) Faks: 0216 464 03 22



“Geleceğin formları asla bugünkü gibi olmayacak”

MAHİR AŞUT

Top Image Systems (TİS)'in kurucusu Prof. Yeshurun, "Gelecekte kağıt olmayacak" savını ortaya atarak doküman teknolojisinin de sınırlarını belirliyor. Ayrıca kağıt kullanımının kademeli olarak azalacağını, örneğin 20 yıl sonra çok daha spesifik alanlarda kullanımı olacağı görüşünü savunuyor.

Elektronik form işleme ve doküman yönetimi alanında dünyanın önde gelen şirketlerinden Top Image Systems (TİS), çözüm ortağı DataSel ve Kodak Eastman Software Türkiye dağıtıcısı Aksis şirketleri ile birlikte bir toplantı düzenledi.

TİS'in kurucularından olan ve buradaki başmühendislik görevinin yanı sıra Tel Aviv Üniversitesi'nde öğre-

tim üyesi olan Prof. Yehezkel Yeshurun, özel görüşmemizde, TİS'in faaliyetleri ve kullandığı teknolojiler konusunda ilginç bilgiler aktardı.

Form işleme yazılımları, kişiler tarafından el yazısı ile doldurulmuş matbu formların elektronik ortama taşınması amacıyla kullanılıyorlar. Bu yazılımların ardında yatan teknoloji ise kısaca OCR adı verilen optik yazı tanıma yöntemleri.

Şirketin ana ürünü olan AFPSPRO (Automated Forms Processing System), farklı OCR algoritmalarını kullanarak, verilecek çözüme özel tanıma teknikleri oluşturabiliyor. Aralarında, ilk kez TİS tarafından geliştirilen algoritmaların da bulunduğu 20'den fazla karakter çözümleme motorunun AFPSPRO ile entegre edildiğini vurgulayan Yeshurun, tüm bu metodların, formlar üzerindeki farklı alanlarda, farklı biçimlerde kullanılabildiğini kaydediyor.

AFPSPRO, el yazısını tanıyan sayısal formata geçirebilmesinin yanı sıra, bir alandaki verinin barkod bilgisi, bir diğerinin matbu yazı veya resim olduğunu ayırt edebiliyor. Bu sayede değişik veri biçimleri için farklı tanıma ve veri işleme yöntemleri kullanı-



TİS'in Afrika ve İsrail Satış Müdürü Avram Tamir, TİS'in kurucularından Prof. Yehezkel Yeshurun, DataSel Yazılım Bölümü Müdürü Ahmet Uzunalioglu.

labiliyor.

Yazılımın bir başka özelliği de, Human Engineering denilen ve sistemlerin, insan davranışlarına uygun olarak düzenlenmesini kapsayan çalışmalarını içermesi. Bu yöntemle, sayısal ortama geçirilen formların, orijinal formlarla karşılaştırılması sırasında, bu görevi üstlenecek insanların en az dikkati ve zamanı harcamaları sağlanıyor. Yeshurun, gelecekte form işleme kavramının uğrayacağı değişiklikleri ve bu yöndeki hazırlıkların da şöyle anlatıyor: "Gelecekte kağıt olmayacak. Bu kesin. Ama bunu söylerken, kademeli olarak azalacak bir kullanımdan söz ediyorum. Örneğin

20 yıl sonra kağıt yine olacak ama çok daha spesifik alanlarda. Biz, bugünkü form işleme teknolojilerinin yanı sıra, geleceğin formlarının ve bunları işleyecek teknolojilerin ne şekilde olması gerektiğinin de üzerinde çalışıyoruz. Şunu söyleyebilirim: "Gelecekteki formlar asla bugünkü gibi olmayacak". Gelecekteki formların nasıl olacağı konusunda detaylı bilgi vermeyen Yeshurun, bunun çok ciddi bir değişiklik olacağını vurgulamakla yetindi.

Başarılı projelerde TİS ve DataSel imzası

TİS, Türkiye'de ikisi büyük olmak

üzere üç farklı çözüme imza atmış bulunuyor. Şirketin Afrika ve İsrail Satış Müdürü Avram Tamir, DataSel ile birlikte gerçekleştirdikleri ve ödül kazanmış "Devlet İstatistik Enstitüsü-Nüfus Sayım Projesi"nin, Türkiye'deki ilk önemli başarıları olduğunu belirtti. Bu projeyi takip eden, Maliye Bakanlığı'nın vergi beyannamelerini elektronik ortama aktarma konusundaki projesini tamamıyla DataSel'in gerçekleştirdiğini söyleyen Tamir, tüm dünyadaki çözüm ortakları içinde, DataSel'in özel bir konumu olduğunu ve kendileri ile uyum içinde çalıştığını sözlerine ekledi.

DataSel Yazılım Bölümü Müdürü Ahmet Uzunalioglu da, TİS'in büyük desteği ile gerçekleştirilen ilk projelerinin ardından yoğun bir bilgi birikimi ve deneyim edindiklerini, bu deneyimlerini kullanarak başladıkları yeni projelerde hızla ilerlediklerini söyledi.

Datasel Genel Müdürü Can Kaynar ve Aksis Genel Müdürü Cavit Akşehirlioglu'nun açılış konuşmaları ile başlayan toplantı, TİS yöneticilerinin ve Türkiye'deki ilk müşterileri olan DİE ve Koçfinans yetkililerinin konuşmaları ile sona erdi.

Gelişen uluslararası pazarlarda Empa damgası

Empa gözünü geliştirmekte olan uluslararası pazarlara dikti. Sektörde dağıtıcılık bazında 15 yıla yaklaşan deneyimini yurtdışına taşıma politikası çerçevesinde Empa son 2 yıl içinde Almaty, Baku ve Dubai ofislerini açtıktan sonra şimdi de Kahire'de bir ofis açtı. Büyüyen bir şirketin sadece ülke sınırları içinde kalmasının doğru olmadığını savunan şirket, kendilerinin de bir dünya şirketi olmayı planladıklarını ve bu plan çerçevesinde adım adım hareket ettiklerini bildiriyor.

Empa, yine aynı sektörde ve Avrupa pazarı ağırlıklı faaliyet gösteren Karma'nın aksine daha çok Türk Cumhuriyetleri ve Orta Doğu pazarlarına yatırım yapıyor. Gelişmekte olan pazarlarda şimdiden olmanın avantajını yakın bir gelecekte yaşayacaklarını söyleyen şirket yetkilileri, 14 yıllık Intel dağıtıcılığında da bugün farklı bir noktaya geldi.

Empa olarak en önemli farklarının ve katma değerlerinin talep yaratma olduğunu açıklayan şirket, Intel ürünlerinde de uyguladığı politikanın semeresini almış görünüyor. Empa geçtiğimiz ay Intel dağıtıcılığı

rının üst düzey yöneticilerinin katıldığı Berlin'deki toplantıda, 'Gelişen Pazarlarda En Hızlı Büyüyen Intel Dağıtıcısı' ödülünü Empa'ya verdi. Empa Türk Cumhuriyetleri ve Orta Doğu'ya yaptığı yatırımlar sonucu bugün Türkiye, Kazakistan, Özbekistan, Kırgızistan, Tacikistan, Türkmenistan, Azerbaycan, Ermenistan, Gürcistan, Suudi Arabistan, Mısır ve Kenya'da Intel dağıtıcısı olarak çalışıyor.

Yeni yapılanma

Bu gelişmelere paralel olarak şirket içinde bir yapılanmaya da gidildi. Empa'nın merkezi Türkiye ofisinde Intel'in yurtiçi ve yurtdışı operasyonundan sorumlu iki kişi görevlendirildi. Intel'de finans ve bilgi paylaşımı konularından sorumlu olarak Nur Karaboğa ve lojistik ve altyapı konularından sorumlu olarak da Mustafa Uyar atandı.

Empa yurtdışında uzun bir süredir düzenlediği Teknotur seminerlerini yurtdışına da taşıyor. Empa, Mayıs ayı içinde Cidde, Riyad, Dubai ve Kahire'de Teknotur seminerlerini düzenleyecek ve o bölgedeki bayi-lerini de eğitecek.

İleri teknoloji, otel odalarında

Konuk ağırlama sektöründe faaliyet gösteren Mikrosaray, Alman AMS (Automatic MiniBar Systems) ve ComTelco şirketleriyle gerçekleştirdiği işbirliği sonucunda pazara yeni ürünler sunuyor. Mikrosaray'ın bir kuruluşu olan OMNI şirketi tarafından piyasaya sürülecek olan yeni ürünler, otellerde kullanılan minibarlar ve iletişim araçlarında son teknolojileri işletmecilere sunuyor.

Türkiye'de otelciliğin gelişen bir pazar olduğuna değinen AMS Satış Direktörü Staffan Ostlund, sunulan otomatik minibar sistemlerinde kullanılan kızılötesi algılama (infrared sensor) özelliğiyle minibar kaçaklarını en aza indirmeyi amaçladıklarını söyledi. RoboBar modeliyle minibarların bir süpermarket kimliği kazanacağına işaret eden Ostlund, "Otomatik sistemin sağladığı yüksek güvenilirlikle çoraptan, sate kadar her türlü ürünün minibarlarda satılması mümkün. Kızılötesi algılama özelliği sayesinde minibardan alınan her ürün anında müşterinin hesabına işleniyor. Ayrıca sistem, otelin belirleyeceği zaman içerisinde minibardan alınan bir ürünün tekrar yerine konmasını da olanaklı kılıyor" dedi. Öte yandan işletmecilerin müşteri profiline uygun olarak minibar içindeki ürünlerde farklı fiyat politikası da uygulayabileceklerini belirtti. Yeni modellerinden AutoClas-sic minibarlarını da tanıtan Ostlund,



RoboBar'dan farklı olarak ürünün bir kez alındıktan sonra yerine konamayacağını, bu yüzden daha çok işçilik masrafı yüksek olan ya da konaklayan müşterinin sıklıkla değiştiği otellerde bu modelin daha uygun olduğunu açık-

ladı. Daha sonra söz alan ComTelco Pazarlama Müdürü Josef Adelsberger ise sesli posta (voice mail) ve fakslarda geliştirdikleri en son teknolojileri açıkladı. OMNI tarafından konuk ağırlama sektöründe sunulan ürünlerin sağladığı avantajların vurgulandığı toplantıyı birçok otel yöneticisi ilgiyle izledi.

SERTAS DESTEĞİ ÜSTÜNLÜĞÜ

DOKÜMAN YÖNETİM SİSTEMLERİ

Tarama

İndeksleme

Düzeltilme PC'leri

İnternet

Sistem Yönetimi

Arsiv Sunucu

Merkez: 1201 Sok. 11/C Halkapınar 35110 Izmir
 Tel: 0(232) 4574300 (pbx) Fax: 0(232) 4336813
 Marmara Bölge Müdürlüğü:
 Tel: 0(212) 2668830 Fax: 0(212) 2668683
 İç Anadolu Bölge Müdürlüğü:
 Tel: 0(312) 4782224 Fax: 0(312) 4782225
 E-mail: info@sertas.com.tr
 İnternet: www.sertas.com.tr

SERTAS
SERVİS VE TİCARET A.Ş.

HEDEF

Prof.Dr. Asaf Varol/Fırat Üniversitesi

Yükseköğretime
Öğrenci Seçme
Sınavı (ÖSS)

2 Mayıs 1999 Pazar günü Türkiye gündemine üniversitelere giriş için yapılan Öğrenci Seçme Sınavı (ÖSS) oturdu.

Geleceklerini bu sınava bağlayan gençlerimiz, 3 saat süre ile ter döktüler. Adaylara sözel ve sayısal bölümlerden oluşan bir test uygulandı. Sözel bölüm olarak adlandırılan birinci bölümde, adayların Türkçe'yi kullanma güçleri ile sosyal bilimlerdeki temel kavram ve ilkelerle düşünme becerilerini; sayısal bölüm olarak adlandırılan ikinci bölümde ise adayların matematiksel ilişkilerden yararlanma güçleri ile fen bilimlerindeki temel kavram ve ilkelerle düşünme becerilerini yoklayan sorular soruldu.

Adayların sorulara verdiği cevaplardan, Sözel Standart Puanı, Türkçe'yi Kullanma Gücü Standart Puanı, Sosyal Bilimlerdeki Temel Kavram ve İlkelerle Düşünme Standart Puanı, Sayısal Standart Puanı, Matematiksel İlişkilerden Yararlanma Gücü Standart Puanı ve Fen Bilimlerindeki Temel Kavram ve İlkelerle Düşünme Standart Puanı olmak üzere altı ayrı standart puan hesaplanacaktır.

16 Mayıs 1999'da ise yabancı dil ve edebiyatları, bu dillerin öğretmenlik programları ve bazı turist rehberliği ile ilgili yükseköğretim programlarına girmek isteyen adayların sınavı yapılacaktır. Yabancı dil sınavına giren adaylar için, yukarıda sözü edilen üç tür ÖSS puanına ek olarak ÖSS-dil puanı da hesaplanacaktır.

ÖSS'de uygulanan testin sözel ve sayısal bölümleri ile alt bölümlerinden hesaplanan standart puanlar kullanılarak üç ÖSS puanı hesaplanacaktır. Bunlar, Sözel Ağırlıklı ÖSS Puanı (ÖSS-SÖZ), Sayısal Ağırlıklı ÖSS Puanı (ÖSS-SAY) ve Eşit Ağırlıklı ÖSS Puanıdır (ÖSS-EA). ÖSS'yi kazanmış olmak için, ÖSS-SÖZ, ÖSS-SAY, ÖSS-EA ve ÖSS-DİL puanlarından en az birinin 105,000 veya daha yüksek olması gerekir.

Önceki yıllarda iki basamaklı yapılmakta iken, 1999 yılında üniversiteye girişte sınavın tek basamağa indirilmesi tartışmaları, halen devam etmektedir. Üniversiteye girişte sadece ÖSS puanı ile öğrenci alınmasının doğuracağı sonuçları ileride hep birlikte göreceğiz. Bu sonuçları beklemeden teorik olarak da bazı yorumlar yapılabilir.

Bilgiye dayalı bir sınav yapılmadığı için, lise son sınıf öğrencilerinin önemli bir bölümü lisedeki derslerini askıya almaktadırlar. Bunun sonucu olarak liseden mezun olamayanların sayısında artış görülebilir. Bu öğrencilerin bir kısmı belki de üniversiteyi de kazanmış olacaktırlar. Ancak bu defa da orta-öğretim kurumlarından mezun olamayacakları için, üniversiteyi kazanmış olmaları fayda sağlamayacaktır.

Üniversitelerin birinci sınıf ders müfredatları genelde temel bilgi altyapısı gerektirmektedir. Ortaöğretim kurumlarından eksik temel bilgi ile üniversiteye giren öğrencilerin birinci sınıflarda derslerdeki başarısızlıkları artabilir.

Bir üniversite adayının aynı ortamlarda iki kademeli sınavlarda kopya yapma şansı daha düşüktür. Bir sınavda kopya yaparak haksız kazanç sağlayan bir öğrenci, diğer basamakta aynı şansı bulması zordur.

Sonuç olarak üniversiteye girişte yapılan sınav sayısının bire indirilmesi, bazı olumsuzluklara gebe görünmektedir. Tek basamaklı sınavın gerçek etkilerinin tespiti amacıyla istatistiksel çalışmaların yapılması kaçınılmazdır.

avarol@firat.edu.tr

BELİZ KUDAT

Aton Teknolojik Ürünler şirketi, Kentbank Krediler Departmanı İstihbarat ve Mali Analiz Müdürlüğü'nde başlatmış olduğu Easy Archive sistemi projesini tamamladı. Aton, bu projeyi tüm Kentbank bünyesinde geliştirmeyi amaçlıyor. Arşivleme yazılımı ile birlikte, sistemin gerektirdiği donanım ürünlerini de sağlayan Aton, Easy Archive'in doküman yönetimi özelliği ile KentBank İstihbarat ve Mali Analiz Müdürlüğü'nde aynı zamanda kağıtsız bir ofis ortamı yarattığını kaydetti.

Easy Archive yazılımının Kentbank'taki uygulamasıyla ilgili bilgi aldığımız Kent Bank İstihbarat ve Mali Analiz Müdürlüğü Uzmanı Uğur Koç, yaklaşık 2 ay süren bir pilot uygulamadan sonra Easy Archive'i aktif bir biçimde kullanmaya başladıklarını ifade etti. İstihbarat bölümünün temel görevlerinden birinin, ekonomik gelişmeler ve bankacılık sektörünü etkileyen kişi, kuruluş ve diğer sektörlerin çalışmaları hakkında haber toplamak olduğunu vurgulayan Koç, bu çalışmalar doğrultusunda bölümlerinde klasik yöntemle ve kağıt ortamında tutulan, sürekli büyüyen bir arşiv meydana geldiğini, iki buçuk yıl önce arşivin büyümesi ve kullanılmasının zorlaşması ile bir arşiv yönetim sistemi aramaya yöneldiklerini kaydetti. Koç, Aton'u tercih etmelerinin en önemli nedenini bilgisayar altyapılarını ve arşivleme sistemlerini değiştirmek zorunda kalmamalarına bağladı.

Arşiv yönetim sistemi,
Kentbank'ın tüm
birimlerinde uygulanacak

Kentbank İstihbarat ve Mali Analiz Müdürlüğü Uzmanı Uğur Koç, Aton'u tercih etmelerinin en önemli nedenini bilgisayar altyapılarını ve arşivleme sistemlerini değiştirmek zorunda kalmamalarına bağlıyor.

Easy Archive yazılımının yüklenmesi ile arşiv dosyalarını istedikleri gibi düzenleyebildiklerini kaydeden Koç, 1 aylık bir sürede 900'e yakın dokümanı tarayarak sisteme geçtiklerini açıkladı. Koç, "Bazı gazete kupürlerini arşivimizde saklıyoruz. Ancak haberin içeriği ile başlıklar çoğu zaman birbirleriyle alakasız oluyor. Dolayısıyla istediğimiz bilgiye ulaşmak için çok vakit kaybediyorduk. Easy Archive'i kullanmaya başladıktan sonra istediğimiz bilgiye çok kısa sürede ulaşabiliyoruz." şeklinde konuştu.

Easy Archive içinde birden

fazla arşiv oluşturabildiklerini belirten Koç, şirketlerle yaptıkları görüşmeler sonucunda meydana getirdikleri raporlar için de aynı sistem içinde ayrı bir arşiv oluşturmaya başladıklarını ifade etti. Bilgisayarlarda kayıtlı olan şirket içindeki Word, Excel veya Internet'ten alınan dokümanlar için de ayrı bir arşiv yaratacaklarını söyleyen Koç, sistemde yeterli doküman birikimine sahip oldukları için Easy Archive'i tüm Kentbank bünyesinde kullanacaklarını açıkladı. Koç, Kentbank Genel Müdürlüğü, 6 adet Bölge Müdürlüğü ve şu an 71 olan, ancak 2000 yılında

140'a çıkmasını bekledikleri tüm Kentbank şubelerinde bu sistemin uygulanacağını sözlerine ekledi.

Şu anda sistemin biri yazılımı yöneten diğeri ise doküman girişini sağlayan iki makinede, 5 adet kullanıcı lisansı ile beraber çalıştığı aktaran Aton Genel Müdürü Mehmet Ali Onurgüder, sistemin tüm banka genelini kapsamı konusunda hazır durumda olduğunu belirtti. Onurgüder, arşivdeki bilgi ve belgelerin sayısının çok artması durumunda ileride belgeleri CD ortamına aktarabileceklerini ve bir Juke Box sistemi kurabileceklerini, ancak şu an böyle bir yapıya gerek olmadığını vurguladı. Kent Bank için tam bir çözüm sunduklarını bildiren Onurgüder, bölümde Aton'un yetkili satıcılığını üstlendiği Ricoh marka A3 boyutlu bir tarayıcının çalıştığını kaydetti.

Sistemin NT, Unix ve Novell işletim sistemleri üzerinde çalışabildiğini vurgulayan Aton Proje Yöneticisi Orhan Akbulut ise Kent Bank'ın isteği üzerine bir NT işletim sistemli bir sunucu sağladıklarını ifade etti. Kent Bank'a Easy Archive'in tüm danışmanlık ve teknik desteğini de sağlayan Aton, sistemin banka geneline yayılması için çalışmalarını sürdürüyor.

Sybase dikey pazara yöneliyor

NESLİHAN ÖMER

Geçtiğimiz günlerde Info'dan ayrılarak Türkiye'de kendi ofisini açan Sybase, dünya çapındaki iş stratejisini değiştiriyor. Şimdiye kadar tüm sektörler için faaliyet gösteren Sybase, yeni ürünü 'Financial Server'la daha çok dikey pazara yönelik çalışmaya başladı.

Internet ve ağ bilişiminde yaşanan gelişmelerin kurumlar arasında rekabete yol açtığını, finans sektörünün de bundan büyük ölçüde etkilendiğini belirten Sybase Finans Servisi İş Geliştirme Direktörü Paul E. Theriault, yeni ürünleri 'Fi-

nancial Server' ile kuruluşların daha verimli çalışmalar yaparak rekabette avantaj sağlamalarını amaçladıklarını belirtti. Bankalarda gözlenen elektronik uygulamalardaki artış ve yüksek işlem hacmi üzerine böyle bir ürün geliştirmeye karar verdiklerini açıklayan Theriault, "Financial Server içinde SWIFT, EFT ve ATM gibi birçok banka bileşeni mevcut. Dolayısıyla bankaların protokol geliştirmesine gerek kalmıyor. Bu da kullanıcıların zamandan tasarruf etmesini ve kendi ana işlerine daha fazla yönelmelerini sağlayarak, verimliliklerini önemli derecede artırıyor" dedi. Öte yandan, temelde yine Syba-



Sybase Finans Servisi İş Geliştirme Direktörü Paul E. Theriault.

se'in geliştirdiği bir ürün olan Enterprise Application Server'a dayanan Financial Server'ı Mayıs ayı sonunda Türkiye'de pazara sunacaklarını açıkladı.

Kurumsal Web uygulamalarının geliştirilmesini, bütünleştirilmesini ve yayılmasını kolaylaştıran Enterprise Application Studio 3.0 (EAStudio 3.0)'ü tanıtan Sybase Internet Uygulama Bölümü Avrupa Pazarlama Müdürü Dimitri Gilles Volkmann ise EAStudio 3.0 içinde bulunan PowerBuilder 7.0 ve PowerJ hakkında bilgi verdi. EAStudio 3.0 ile yeni Web DataWindow teknolojisini de tanıtan Volkmann, DataWindow'ın, kullanıcıların yüksek performanslı Internet uygulamalarını basit bir şekilde geliştirmelerine olanak verdiğini vurguladı.

Bu arada Sybase Türkiye'nin bu sene yaklaşık yüzde 65'lik bir büyüme beklediği öğrenildi.

2. EL

**Kullanılmış bilgisayar,
monitör, printer, her türlü
mainboard stok fazlası veya
atıl durumda olan oem
ürünler toptan alınır.**

Tel: 293 58 26/4 hat

Bilginin gücüne tanık olacaksınız!

İşte gelecek yüzyılın, başka bir deyişle
'bilgi çağı'nın tüm ihtiyaçlarına yanıt verecek
anahtar isim: Bilgi Şirketler Grubu...
Tüm gücü ve zenginliğiyle sizi zirveye
davet ediyor...



Dünyanın dört köşesinde, güvenin ve yüksek
teknolojinin sembolü olan markaları ve
yüzlerce çözümü aynı çatı altında toplayan
bu gücü yakından tanımak için 7-8 Mayıs
tarihlerinde **Lütfi Kırdar Kongre**
ve **Sergi Sarayı'nda** gerçekleşecek
Bilgi Zirvesi'ne mutlaka sizi de bekliyoruz...

SOKAK ÇOCUĞU

M. Siyami Kahyaoglu/Linux International



Genel seçimler

18 Nisan 1999 tarihinde yapılan genel seçimlerin sonuçları üzerine çok konuşuluyor.

En çok konuşulan konu bebek katilinin yakalanarak Türkiye'ye getirilmesinin iki partiye ay kazandırdığı yönünde.

Önce şu gerçeği kabul edelim: Türkiye'de genel seçimler öncesi iyi çalışan, vatandaşın ulaşan partiler başarılı oluyor. Bu son 15 yılın tipik bir özelliği, çünkü insanlar yeni medyaya inanmıyor, kendisine ulaşan partileri istiyor.

Bunu önceleri ANAP, SHP yaptı, daha sonra 1995 seçimlerinde RP ve DSP becerdi. 1999 genel seçiminde ise DSP ve MHP yaptı. Dikkat ediniz! Milletvekilleri aday listeleri üzerinde ve teşkilat ilişkilerinde sadece bu iki partide sorun çıkmadı.

Şimdi biraz fantezi yapalım ve bebek katilinin başka partilerin iktidarlarında Türkiye'ye getirildiğini düşünelim.

1-Kapatılan Refah Partisi: Kenya'dan dönerken Libya'da başkomutan çadırına uğrayıp tek mil verirken Başkomutan (!) Kaddafi bebek katilinin kalmasını isteyebilirdi.

2-Doğru Yol Partisi: Sayın Çiller Bosna'ya gittiği "Atom Karınca" kıyafeti ile gazetecilere poz vermekten konuyu unutabilirdi. Türkiye'ye dönerken MIT, Harvard, Oxford v.b. üniversitelerden de Fahri Profesör unvanlarını alarak gelirdi.

3-Anavatan Partisi: Sayın Mesut Yılmaz konuyu Eyüp Aşık'a danışır, Sayın Aşık Fransa ile görüşür, Sayın Yılmaz konu ile ilgili Avrupa'da görüşmelerde bulunurken burunda sorun oluşabilirdi.

4-Milliyetçi Hareket Partisi: Kenya sokaklarında "Şehitler ölmez, vatan bölünmez" sloganlarını duyunca bebek katili kaçabilirdi.

5-Fazilet Partisi: Bebek katilinin türbanlı mı, türbansız mı getirileceği kararı verilemez, konu Balgat'taki eve danışılır, Balgat; 312 kaldırılmadıkça sınırların kapatılmasını önerebilirdi.

6-Cumhuriyet Halk Partisi: Kenya'ya Tansu Çiller gönderilir ve bu yolla DYP'nin liderliği sağlama alınır.

Seçim sonuçları

Bu seçim sonuçlarında bence en önemli sonuç olarak İnternet'te bir arkadaşımın dediği gibi Prof.Dr. Tansu Çiller, ithal ismi "Braveheart"ı bırakarak "Dişi Kurt Asena" ismini alabilir.

Bir diğer sonuç da, CHP'nin yeni yönetimi olabilir. Bence Parti Genel Başkanlığına Deniz Baykal'ı ve Adnan Keskin'i aratmayacak Fatih Altaylı getirilmeli.

Genel Başkan Yardımcılıklarına ise CHP dostluklarını satır aralarında çok profesyonelce yapan, Emin Çölaşan, Hıncal Uluç, Selahattin Duman getirilmeli.

Genel sekreter mi? Hiç tartışılır mı, seçim kaybetme uzmanı "Leylimley" Zülfü Livaneli.

Haftaya yerel seçimler.

siyami@sbt.com.tr

Beko ve Vestel'den dünya şirketi olmak için yeni yapı

GÜNİZ KARAMAN

Türk şirketleri küreselleşen dünyada iş yapmak için iş yapış tarzlarını ve organizasyon yapılarını değiştirme yoluna gidiyorlar. Bunun örnekleri elektronik alanında faaliyet gösteren ünlü iki dev kuruluşumuzda yaşanıyor.

İç piyasaların yanında uluslararası pazarlarda elde ettikleri başarılar ve kazandıkları ivmeler Türk şirketlerinde küresel dünyaya daha farklı bir yapı ile çıkma gereksinimini gerektiriyor. Uluslararası pazarlarda büyümeyi hedefleyen Türk şirketleri de yapı olarak dünya çapında hızla büyüyen, yaygın satış ve pazarlama ağlarına ulaşmış şirketleri örnek alıyorlar. Bu tip şirketlerin küresel pazardaki deneyimlerini, kazandıkları başarıları aldıkları yenilgileri gözden geçirerek kendi şirketlerine bir "kıssadan

hisse" çıkarmaya çalışıyorlar. Gözlemleri onları farklı yapılarla yeni modellere doğru götürüyor.

Geçtiğimiz günlerde Koç yönetim kuruluna transfer edilen üç yabancı isim böyle bir yapılanmanın ilk adımları idi. Koç Grubu'nda yaşanan diğer yapısal değişiklikler; Ardem'in Arçelik bünyesine katılması ile Atılım ve Hamle şirketlerinin Atılım adı altında birleştiril-

yurtdışı şirketlerimiz zaman içinde bizim dayanıklı tüketim grubunun mallarını satan şirketler haline dönüştü ve bu şirketlerimizin işi de yüzde 95 böyle oldu ancak kuruluşunda böyle değildi. Ama zaman içinde ihracatımız artıp değişik ülkelere de girmeye başladıkça bunun dayanıklı tüketim malları şirketinin işinin bir parçası olması gerektiğini gördük. Yurtdışında küresel işler yapan

halinde organize olan grup, kendi içinde matriks bir yapıya kavuşuyor. Bu yapıya göre beyaz eşya üreten Vestel White, PC ve ekranın da sorumluluğunu taşıyan Bilgi Cihazları, TV ve Digital TV üretiminden sorumlu Vestel Elektronik, Vestelnet ve Dexar'ı bünyesinde barındıran Servis ve İçerik Sağlayıcı Bölüm olarak yapılan iş birimleri Ar-Ge, finans, marka yönetimi ve insan kay-



Koç Grubu'ndan Beko Elektronik Genel Müdürü Aydın Çubukçu.



Vestel Şirketler Grubu Ar-Ge Koordinatörü Cengiz Ultav.

mesini birer örnekti. Ardından Beko Ticaret ve Atılım'ın tek bir genel müdür tarafından yönetileceğinin açıklanması Koç Grubu'nun küreselleşen pazarlarda iş yapabilme stratejileri ile ilgili oldukça radikal yapılanmaya gittiğinin göstergeleriydi.

Hedef dünya pazarı

Koç Grubu'ndan Beko Elektronik Genel Müdürü Aydın Çubukçu yeni yapılanmayı, "Türkiye pazarına yönelik bir grup değil, küresel çalışabilen ve tüm dünyayı kendi pazarı olarak görebilen bir grup olmamız gerektiğini gördük" biçiminde özetledi. Çubukçu konuyla ilgili olarak daha sonra şunları söyledi: "Bizim yurtdışı şirketlerimiz kuruluşunda değişik başkanlara, başkan yardımcılara bağlı ve değişik hedeflerle çalışan şirketler olarak kuruldu. Fakat bu

ve çeşitli pazarlarda bizim rakibimiz olan şirketleri de gözlemledik. Bunlar çeşitli yerlerde fabrikaları olan değişik ürünleri olan uluslararası çalışan büyük şirketlerdi. Hangi evrelerden geçmişler, hangi hataları yapmışlar, hangi işlerde başarılı olmuşlar bunları etüd ettik ve o zamandan itibaren kendimize stratejik bir yol çizerek bugünlere geldik."

Aydın Çubukçu ileriye yönelik planlarını yaparken de yine uluslararası pazarlarda adını duyurmuş olan ve yapı itibarı ile benzerlikler gösterdiklerine inandıkları şirketleri gözlemlediklerini belirtti.

Uluslararası pazarda adını duyuran bir başka elektronik devimiz Vestel de küreselleşen dünyanın kurallarına uygun, hızla büyüyen yapıya ivme kazandıracak yeni bir matriks yapıya uzanıyor. Dr. Metin Çağlar başkanlığında iş birimleri

nakları gibi genel konularda bütünleşik bir yapı oluşturacaklar. Bütün ürünlerin pazarlama faaliyetleri ise yurtdışı ve yurtdışında yine tek çatı altından yürütülecek. Bu klasik yapının şirketi oturtmaya ve büyümeye yönelik olduğunu söyleyen Vestel Şirketler Grubu Ar-Ge Koordinatörü Cengiz Ultav, Vestel'i idare edenlerin de bu matriks yapıdaki insanlar olduğunu vurguladı.

Ultav, "Oyunun değişen kurallarını görüp buna göre yapılanmalısınız. Hiç bir şeyi tek başına yapmamıza imkan yok, değişen dünyanın kuralları içinde oyunu farklı oynamanız gerekiyor. Herkesin muhakkak kazanacağı bilgiyi sonuna kadar paylaştığınızda geri dönüşü olacak bir ortamın içinde yaşıyorsunuz. Biz bu oyunda değiştiren olmak istiyoruz" dedi.

Lisanssız kullanım pahalıya mal oluyor

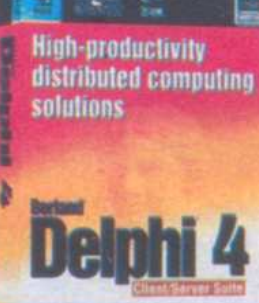
BSA Türkiye avukatları, mahalli polis ve bilirkişi tarafından 8 Nisan 1999 tarihinde yapılan



incelemelerle Kayalar Grubu'na bağlı Kayalar İnşaat, Kapet İnşaat ve Kaynak Suları şirketlerinde lisanssız bilgisayar programı kullanımı ortaya çıkarılmıştı. Mahalli polis

zararlarını ödemek üzere 50 bin dolar tazminat ödemesi ve orijinal yazılımları satın alma kararına varmasıyla şirket yetkilileri hakkındaki şikayet geri alındı.

Delphi'ye "Upgrade" için inanılmaz fırsat!



Ürün	Liste fiyatı	Rakipten terfi	Kampanya fiyatı
Delphi 4 Client Server	\$ 3.050	\$ 2.490
Delphi 4 Client Server C/S ürünlerinden terfi	\$ 1.950	\$ 1.990	\$ 1.690
Delphi 4 Client Server Professional ürünlerinden terfi	\$ 2.450	\$ 1.990
Delphi 4 Professional	\$ 800	\$ 590
Delphi 4 Professional Terfi	\$ 350	\$ 490	\$ 290
Delphi 4 Professional- Standart ürünlerinden terfi	\$ 490

Fiyatlara %15 KDV ilave edilecektir. Kampanyamız stoklarla sınırlıdır.

borland.com

Ayrıntılı bilgi için: (0216) 472 04 34 numaralı telefonu arayınız.

Bimeks
www.bimeks.com.tr



400 okula BT yatırımı yerine, yine çöpe yatırım

Istanbul Belediye Başkanlığı yarışında 5 aday yaklaşık 3 trilyon liraya yakın harcama yaptılar. Bu toplam harcamalarla hemen hemen tüm adayların çağdaş kent yapmayı hedeflediği İstanbul'daki okullara 8 bin bilgisayar alınabilirdi. Bir başka ifadeyle 400 okula 20 bilgisayardan oluşan bir bilgisayar laboratuvarı kurulurdu. Oysa adaylarımız söz konusu

harcamaları tanıtım toplantılarına, broşürlere, bez afişlere v.b harcamalara yatırımı tercih ettiler.

BT/haber olarak seçimlerden önce anımsanacağı gibi bir kampanya başlatmış ve bu çerçevede çeşitli haberler yazmıştık. Tanıtım için ayırdıkları paraların 19 Nisan günü çöpe gitmiş olacağını bunun yerine adayları okullara bilgisayar laboratuvarı kurmaya çağırıştık ve "Bu

bir anlamda seçimler için oy kullanmaya gittiğimiz okulları bilgisayarla donatıp çocuklarımızın geleceğine yapacağımız yatırım anlamına da geliyor. Adayların hepsine sesleniyoruz. Gelin seçim kampanyası için harcayacağınız bütçenin bir kısmına çocuğunuzun geleceği için el koyun ve çöpe değil bilgisayara yatırım yapın" diye seslenmiştik. Ancak adaylar bu kampanyaya sıcak bak-

madılar. Yukarıda da belirttiğimiz gibi İstanbul Büyükşehir Belediye Başkanlığı'na aday olan Ali Müfit Gürtuna, Ali Talip Özdemir, Zekeriya Temizel, Adnan Polat ve Ahmet Vefik Alp'in başkanlık yarısını kazanmak için yaklaşık 3 trilyon lira harcadı.

İlk sırada 1'ir trilyon liralık bütçeleriyle Ali Talip Özdemir ve Adnan Polat geliyor.

Demirel:

Dönüşümün merkezinde enformasyon var

Cumhurbaşkanı Süleyman Demirel dünyada büyük bir dönüşümün yaşandığını ve bu dönüşümün merkezinde enformasyon ve bilginin yattığını söyledi.

Cumhurbaşkanı Demirel'e, NATO zirvesi için gittiği ABD'de, Pittsburgh Üniversitesi tarafından fahri doktora unvanı verildi. Demirel, doktora töreninde yaptığı konuşmada bilginin önemine değindi. Büyük dönüşümlerin gerçekleştiği bir dönemde yaşandığını belirten Demirel, bu dönüşümlerin merkezinde enformasyon ve bilginin yatmakta olduğunu kaydetti. Bu iki olgunun yeryüzünde her zamankinden hızlı hareket ettiğini belirten Demirel, ulusal sınırları aşan bu iki olgunun mesafeleri küçülttüğünü ve diğer yandan bakış açılarını değiştirdiğini bildirdi.

Konuşmasında, ABD eski Başkanı John Kennedy'nin "Bilgimiz arttıkça cehaletimiz de ortaya çıkıyor" sözlerini de hatırlatan Demirel, "Bilgi ne kadar uzaksa, bilgiye ulaşma azmi o kadar kuvvetli olacaktır. Bu insanın doğasından gelmektedir. Enformasyon ve bilgi sınırlarının nöbetçileri olarak sizler bu ruhu en iyi şekilde temsil etmektesiniz" dedi.

Cumhurbaşkanı Demirel, yeni risk ve tehditlerin demokratik toplumların ve kurumların dokusunu tahrip ettiğine dikkat çekerek, bunların arasında terörizm, yabancı düşmanlığı ve etnik milliyetçiliğin ön sırada yer aldığını, bunları ise organize suçlar, silah ve uyuşturucu kaçakçılığı ile çevre kirlenmesinin izlediğini kaydetti. "Hiçbir ülke bu tehditlerden uzak değildir" diyen Demirel, bu tehditlerle mücadele etmenin tek yolunun uluslararası işbirliğinden geçtiğini belirtti.

Pittsburgh Üniversitesi'ne fahri doktora unvanı için teşekkürlerini de ileten Demirel, konuşmasını "Sadece bir iyilik vardır: Bilgi. Ve bir kötülük: Cehalet" sözleriyle bitirdi.

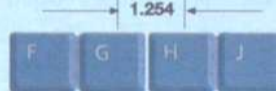
DiĞER NOTEBOOK'LARI İNCELEYİN CASSIOPEIA FIVA'NIN YERİNE HİÇBİRİNİ KOYAMAZSINIZ

Cassiopeia Fiva'nın boyutları sadece 21.0 x 13.2 cm.

YENİ

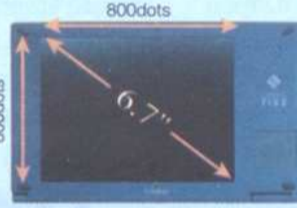
CASSIOPEIA FIVA

Bilgisayar dünyasının son teknolojik özelliklerine ve en uzun ömürlü piline sahip, dünyanın en kullanışlı notebook'larından biri. Casio'dan.



Kolay tuş kullanımı

Bu ebatta bir cihaz için kolay kolay bulamayacağınız ve tuşlar arasındaki mesafesi sayesinde büyük kullanım kolaylığı getiren, ergonomik tasarım, aynı zamanda sessiz bir operasyon olanağı da sağlıyor.



Süper ince LCD ekran

Casio'nun Hyper Amorphous Silicon TFT (HAST) özelliği sayesinde 800x600 nokta kapasiteli ekran konfigürasyonuna sahipsiniz. Majiskül ve miniskül karakterleri böylece çok daha net göreceksiniz.

Kolayca taşınabilir ebat

Sadece 2.5 cm kalınlığında ve 840gr. ağırlığında bu mobil teknoloji dostu avucunuzun içinde taşıyabileceğiniz kadar hafif ve pratik. Böylece siz nereye giderseniz gidin teknoloji yanınızda olacak.

Designed for



Microsoft®
Windows®98

CASIO

ERSA

Casio Türkiye Distribütörü: **ERSA İTHALAT VE TİCARET LTD. ŞTİ.** Perpa Ticaret Merkezi B Blok Kat:13 No:2538 Okmeydanı-İSTANBUL Tel: (0212) 220 10 55 (Pbx) Fax: (0212) 210 40 96 web site: www.casio.com.tr e-mail: ersa@casio.com.tr **İÇ ANADOLU BÖLGE MÜDÜRLÜĞÜ** Ankara Tel: (0312) 230 76 71 **EGE BÖLGE MÜDÜRLÜĞÜ** İzmir Tel: (0232) 446 26 00 **CASIO YETKİLİ SERVİSLERİ** Das Elektronik Tel: (0212) 273 11 31 **Genmak** Ankara Tel: (0312) 231 90 97

CASIO

Tuşlarına dokunun, ergonomik tasarımla tanışın.



ESTİKÇE

Levent Kızıltan



Türkiye bilgi çağına hazırlanıyormuş!

Değişik yer ve zamanlarda hep dile getirmeye çalıştığım bir husus var; ülkemiz yeterince düşünün ve üreten insan yetiştiremiyor. Bazı 'bilin' insanlarımız hep genç bir nüfusun ne kadar önemli bir potansiyel olduğunu ve bunun bize nasıl avantajlar yaratacağını anlatıp duruyorlar. Yıllardır Avrupa ile Asya arasında bir yerlerde kalmış ve sürekli yoksulluk çekmiş, hep Batı ülkelerine bakıp az gelişmişliğinden dolayı üzüntü duymuş bir yerleşim bölgesi üzerinde yaşayan bireyler olarak da bu genç nüfusun bizi nerelere götüreceğinin hayalini kurarak kendimizi avutuyoruz...

Boğaziçi Üniversitesi'nde bilgisayar eğitimi görürken ilginçtir ki unutamadığım hocaların arasında bir tanesi mesleğimle ilgili olmayan çok kıymetli bir büyüğümüzdür; değerli Ertuğrul Zekai Ökte... 1980'lerde, Sevgili Devrim Tarihi Hocamız bizlere ilk kez nüfusun ülkelerin güçlerinin kıyaslanmasında kullanılan önemli verilerden biri olduğunu çok net bir şekilde anlatmıştı. Sonraki dönemlerde zaman zaman bazı Türk Büyüklelerimiz 100 milyonluk bir Türkiye'nin masaya yumruğunu vurduğu zaman çevre ülkeleri nasıl titireceğini, bazen de sansasyonlar yaratacak şekillerde beyan ettiler ama arkasındaki diğer gereken özelliklerin farkında olmayarak. O zamandan bu yana çözüm bulamadığım ve de konuyla ilgili politikacılarımızdan tutun da devlette konunun başında bulunan şahıslara kadar kimseden doyurucu cevabını alamadığım iki konu var:

1. 1990'lı yılların başında ilkokullara başlayan öğrenci sayısının 1.2 milyon olduğu bir ülke çok kabaca bir hesapla 5-6 yıl içerisinde her sene üniversiteye girmeye aday 1 milyon insanı üniversite kapılarına yığacaktır. Üniversitemiz buna hazır mı? (1994-1995 yılı verilerine göre liselerde okuyan öğrenci sayısı 1 milyon 155 bin 827 kişidir/Kaynak DİE)

2. Diyelim ki o kadar lise mezununu üniversiteye alabildik, her sene üniversitelerden mezun olacak o kadar kişiye nerede ve hangi iş kollarında çalışma olanağı sağlayacağız?

Türkiye'nin karşısında çok ciddi bir mesele olarak gördüğüm bu sorunu aslında nüfusun negatif anlamda da bir güç olabileceğini vurgulamak ve eğitilemeyen-düşünemeyen-üretmeyen ama yaşamak için mücadele etmesi gereken bir genç kitlenin önümüzdeki yıllarda karşımıza çıkaracağı sorunları bir kez daha sizlerle birlikte anımsamak için yazıldı.

'Bunun bilgi çağı ile ilişkisi nedir?' diye sorabilirsiniz...

Türkiye geçmişine göz atıldığında bazı gelişmeleri iskalamış bir ülke, ataları da öyleydi. Matbaanın keşfinden sonra Osmanlı'ya gelmesi için yüzlerce yıl gerekti. Sanayi devrimini onlarca yıl iskaladık. Şimdi dünya 'bilgi'nin esas değer olduğu bir ekonomik ve toplumsal yapıya geçiş sürecinde. Emek yani daha ziyade fiziksel güce bağımlı iş gücü gelecekte ekonomi ve toplum üzerindeki etkisini yitirecek. Bilgi ve bilgiye dayalı ekonomi ön plana çıkacak. Bu durumda 'bilgi'nin üretilebilmesi için gerekli olan altyapıya ve insan gücüne sahip olmak gerekiyor. Bir kere, yukarıdaki bölümlerde vurgulamaya çalıştığım gibi 'bilgi'yi esas alacak toplumu kurmak üzere gereken insan kaynağına adet olarak sahip olsak bile nitelik olarak sahip değiliz. İkincisi de bu konuyu oluşturacak altyapı mevcut değil.

Son yıllarda devlet tarafından sağlanamayan pek çok şeyi özel sektörden bekler konumdayız ancak bunların da bir sınırı olmalı. Özellikle ülkenin geleceğini belirleyecek, yönlendirecek politikaları devletin dışında belirleyebilecek kurumların bulunması mümkün değil. Eğer bazı masalarda anlatıldığı gibi 'Türkiye bilgi çağını yakalayacak' ise bu hedefe ulaşabilmek için birilerinin ülkenin içinde bulunduğu eğitim ve altyapı sorunlarına yönelik önlemler alması gerekiyordu! Yine geç kalıyoruz.... Neden mi? Bakınız örnekler:

■ Hong Kong, 1999 yılının Mart ayında yeni bir proje başlattı. Adı 'Cyberport' olan bu proje bilgi teknolojisi şirketlerine dünya çapında çalışma olanakları sağlamak için düşünüldü. 2002 yılında bitirildiğinde bölgenin yüksek teknoloji alanında daha da başarılı olması gereken her türlü ortam yaratılmış olacak. Projenin maliyeti 1.7 milyar dolar.

■ Malezya 2020 yılında Güneydoğu Asya'nın Silikon Vadisi'ni oluşturmak için bir yatırımlar dizini içerisinde. 1990'lı yılların ortasında başlayan 'Multimedia Super Corridor' projesi tamamlandığında 20 milyar dolara mal olacak. Proje fiber optik şebekeler, araştırma tesisleri, özel vergi ve teşvik uygulamaları ve elektronik ticarete olanak sağlamak için 'siberkanunlar' gibi pek çok değişik alanda yatırımcıları çekecek olanaklar içeriyor.

■ Singapur şu sıralarda 2 milyar dolarlık bir altyapı yatırımını içerisinde bulunuyor. Ülke yöneticileri geleceğin dünyasını bilgi teknolojisi ve şehirleşmenin yönlendireceğini belirten politikalarını bu yönde düzenliyorlar. Şehirleşmenin getireceği sorunları yani tarımla uğraşanların kentli hale gelmelerinin dünyayı sarsacak etkileri beraberinde getireceğini vurguluyorlar, önlemlerini buna göre alıyorlar.

Bu konulara daha sonra detaylı bir biçimde de girebiliriz. Söylemeye çalıştığım şudur ki; Türkiye'de özellikle teknoloji ve insan kaynakları alanında devlet politikalarını yönlendiren kişiler çağın gerisinde kalmışlardır ve dünyanın nereye gittiğinin farkında değillerdir...Türkiye'nin en büyük BT yatırımı nedir? 80 milyon dolarlık Bilgisayar Destekli Eğitim Projesi!!!.. Yukarıdaki örneği verilen vizyonlar ve rakamlarla bizimkini bir kıyaslayın, nerede olduğumuzu göreceksiniz!!!

Son söz, eğitim bağlantısının kurulması için: Dünyanın en 'iyi' eğitilmiş iş gücüne sahip ulusları (ilk 20 ülke içerisindeki sıralama):

1. Singapur
4. Japonya
18. Hong Kong
19. Tayvan
20. Kore

Bu liste Japonya ve Güneydoğu Asya başarılarını ideoloji ve din gibi değişik alanlarda arayanlara ithaf edilir.

leventk@kocsistem.com.tr

TT'nin kârı 526 trilyon lira

TUĞBA ÇINAR

Türk Telekomünikasyon A.Ş., 4'üncü kuruluş yıldönümünü kutluyor. 24 Nisan 1995 tarihinden itibaren hizmet vermeye başlayan Türk Telekom, hedeflenen noktalara ulaşmak için çalışmalarını sürdürdüğünü bildiriyor. Telefon ve kablo TV hizmetlerinin yanı sıra, TÜRKSAT-1B ve TÜRKSAT-1C uydularının işletimini yapan Türk Telekom, TTNet'in kurulma çalışmalarına da devam ediyor. TT, halen 349 santralde uygulandığı belirtilen N: 7 projesini Türkiye genelinde yaygınlaştırmayı hedefliyor. 1998 yılında vergiden önce yaklaşık 526 trilyon lira kar elde ettiğini açıklayan Türk Telekom, aynı yılın döviz gelirlerinin de yaklaşık 135 milyon dolara ulaştığını belirtiyor.

Şirket yatırımlarının büyük bir kısmını telefon hizmetlerine ayıran Türk Telekom, 1998 yılında sonuna yüzde 82.9'u sayısal olmak üzere, otomatik santral kapasitesinin 18 milyon 558 bin hat ve 100 kişiye düşen abone sayısının da yüzde 26.15

Türk Telekom, 1998 yılında vergiden önce 526.8 trilyon lira kar etti. Yine 1998 yılı döviz gelirleri de 135.3 milyon dolara ulaştı.

olduğunu bildirdi. 15 Nisan 1999 tarihi itibarıyla yüzde 83.9'u sayısal olmak üzere otomatik santral kapasitesinin 18 milyon 766 bin hatta ulaştığını açıklayan Türk Telekom, 100 kişiye düşen abone sayısının da yüzde 26.91'e yükseldiğini belirtti. TT yetkilileri, "1999 yılı sonunda ise 1 milyon 100 bin hat ilave etmeyi hedefliyoruz. 100 kişiye düşen abone sayısının da yüzde 28 olmasını bekliyoruz" dediler.

Kablo TV 20 ilde

Ayrıca TÜRKSAT-1B ve TÜRKSAT-1C uydularının işletimini 'başarı' ile yaptıklarını ifade eden yetkililer, TÜRKSAT-2A uydusunun 2000 yılına ilk yarısında uzaya fırlatılacağını kaydederek, kırsal alan uydu telefon sistemi kapsamında da şu ana kadar 72 uydu yer terminali hizmeti verdiklerini belirttiler. Tüm sektörlerin İnternet istemlerine yanıt verecek kapasitede ve hızda yeni teknolojiye sahip olması düşünülen

İnternet altyapı çalışmalarına da (TTNet) değinen TT yetkilileri, proje ile ilgili ihalenin geçtiğimiz yıl yapıldığını anımsatarak konuyla ilgili olarak şunları söylediler:

"TTNet'in kurulma çalışmaları devam etmektedir. Halen 90 noktada montaj tamamlanmış, kısa süre içinde 139 noktada hizmet verecek şekilde çalışmalar yapılmaktadır. TTNet, ATM ana omurgası üzerinde çalışıyor. Yurtdışı hatları ABD ve Avrupa'ya, 2 adet 34 Mbps bulunmakta ve yıl sonunda da bir 34 Mbps'in daha devreye alınması sonucunda yurtdışı kapasitesi 102 Mbps'e ulaşacaktır. Böylece hem hızlı, hem kaliteli hizmet sağlanacaktır."

Yetkililer, TT'nin kablolu TV hizmetine de değindiler. 20 ilde kablolu TV hizmeti verdiklerini ifade eden TT yetkilileri, "1998 yılı sonu itibarıyla 611 bin 715 olan kablo TV abone sayısının 1999 yılında 800 bin olmasını bekliyoruz" açıklamasını yaptılar. Hizmetin

ülke genelinde yaygınlaştırılmasına yönelik olarak 35 ilde gelir paylaşımı esasına dayalı çalışmalarını sürdürdüklerini vurgulayan yetkililer, çalışmalarını konusunda şu bilgileri verdiler:

"Diğer yandan mevcut sistemlerde gerek kanal artırımı gerekse kablo TV şebekesi üzerinden yüksek hızlı veri ve İnternet erişimi başta olmak üzere, ilave etkileşimli hizmetlerin verilmesi yönündeki çalışmalarını yoğunlukla sürdürüyoruz. Görüntülü telefon, arayan telefonun ekranda görünmesi gibi yeni hizmetlerin altyapısını teşkil eden santral-arası işletme sistemi olan NO:7 projesi de halen 349 santralde uygulanıyor. Bu hizmetin 1999 yılında Türkiye genelinde yaygınlaştırılması için çalışmaları devam ediyoruz. Türk Telekom, 1998 yılında vergiden önce 526.8 trilyon lira kar etti. Yine 1998 yılı döviz gelirleri de 135.3 milyon dolara ulaştı."

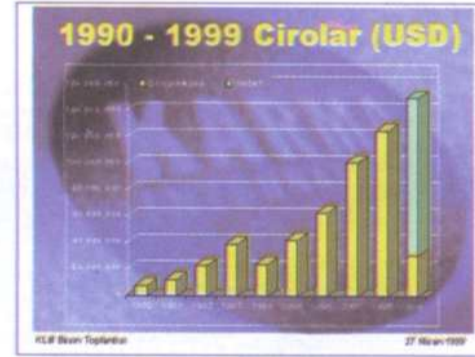
Karma Donanım, KLM ile

GÜNİZ KARAMAN

Karma Donanım, 1 milyon dolar harcadığı ve 8 dönüm kapalı alan üzerine kurulu Karma Lojistik Merkezi'nde günde 1 milyon dolarlık ithalat yapıyor.

Bilişim sektörünün en büyük lojistik merkezi olarak bilinen ve Ağustos ayından beri Karma Donanım'ın ithalat, ihracat, depolama, dağıtım ve teknik destek konusunda gereksinimlerine cevap veren KLM (Karma Lojistik Merkezi) bir basın gezisi ile tanıtıldı.

Bilişim endüstrisinin gelişmesine paralel olarak büyüyen Karma'nun müşteri hizmetlerini bugün ve gelecekteki uluslararası standartlara taşımak amacıyla müşteri memnuniyetini ön plana alarak hizmet vermesi planlanan KLM'de sevkiyatlar siparişin verildiği gün müşterinin eline ulaştırılıyor. Ürünlerin doğru yerde, doğru zamanda en uygun koşullarda bulundurulması amaçlanan KLM'de müşteriler İnternet üzerinden verilen



çıtayı yükseltti

Karma Donanım Genel Müdürü Mehmet

siparişin sevkiyatının ne aşamada olduğunu izleyebiliyorlar. Müşteriler yine İnternet üzerinden arızalı ürün ve garanti takibini de gerçekleştirebiliyor.

"Karma Donanım" olarak müşterilerine karşı şeffaf olmak istediklerini belirten Kar-

Celal Şahin, "Kapalı bir nokta bırakmak istemiyoruz. İnternet üzerinde takip de bizim için bu yüzden önemli" dedi. Türkiye'de üretilen bilgisayarların arkasında durmak istediklerini söyleyen Şahin, KLM'den ayda 150- 200 bin adetten fazla

mal çıktığını, günde ortalama 1 milyon dolarlık ithalat yapıldığını belirtti. 1998 senesinde 125 milyon dolar ciro yaptıklarını ve Karma Donanım'ın 1999 senesi için ciro hedefinin 150 milyon dolar olduğunu söyleyen Mehmet Celal Şahin ilk üç ayda alınan sonuçlara göre bu hedefi tutturabileceklerini vurguladı.

Karma Donanım Lojistik Müdürü Selçuk Tür de 15 günde tüm stokların devredildiğini belirtti. Günde 12 bin parçalık ürünün işlendiği KLM'de toplam 47 kişi çalışıyor. Sipariş ve stok takibinin 5 ayrı noktadan yapıldığı merkezde güvenlik için de özel tedbirler geliştirilmiş durumda. Güvenlik şirketlerinden sağlanan güvenliğin yanı sıra KLM, sese duyarlı alarmlar ve 36 adet güvenlik kamerası ile izleniyor.



Günde 12 bin parçalık ürünün işlendiği Karma Lojistik Merkezi'nde 47 kişi çalışıyor.

TRT, Haber Odası Otomasyonu kuruyor

ASLI EVREN

TRT, Türkiye'de bir ilki gerçekleştirdiğini belirterek BBC'nin kullandığı ENPS sistemini kuruyor. Böylece haber hazırlama aşamasındaki tüm işlemler bilgisayar ortamında gerçekleşecek

Seçim sürecinde oldukça yoğun ve hareketli günler yaşayan TRT, yeni projelere hazırlanıyor. IBM donanımları, Oracle veritabanı ve Delphi ile seçim projesinden yüzünün akıyla çıkan TRT, Türkiye'de televizyonlar arasında bir ilki gerçekleştirerek Associated Press Ltd.'den üç yıllığına kiraladığı ENPS (Electronic News Production System)'yi Haziran ayında faaliyete geçirmeyi planlıyor. TRT Bilgi İşlem Daire Başkanı Ahmet Tarakçıoğlu gazetemize hem yeni projelerini hem de geçirdikleri zorlu seçim sürecini anlattı.



IBM donanımları, Oracle veritabanı ve Delphi ile seçim sonuçlarını ekranlara yansıtan TRT, Türkiye'de televizyonlar arasında bir ilki gerçekleştirerek Associated Press Ltd.'den üç yıllığına kiraladığı ENPS (Electronic News Production System)'yi Haziran ayında faaliyete geçirmeyi planlıyor.

1989'da haber odası otomasyonu sistemleriyle ilgilenmeye başladıklarını belirten Tarakçıoğlu, BBC'nin 1996'da Associated Press Ltd'nin ürettiği ENPS ürününü almasıyla bu ürünü yerinde giderek incelediklerini ve TRT'de kullanmaya karar verdiklerini vurguladı. Başkan, 3 yıllığına TRT için kiralanacak olan sistemi şöyle anlattı: "Normal haber hazırlama sisteminin aynısı tamamen bilgisayar ortamında gerçekleştiriliyor. Ajanslardan ve dış muhabirlerden bilgisayar ortamında gelen haberler yine

bu ortamda edit ediliyor, görüntüsü bulunup ekleniyor, yayın akışı çıkartılıyor, haber sırası belirleniyor ve yayına hazır hale getiriliyor. Sistem NT sunucular üzerinde çalışıyor. Sistemin TRT'de 150 kullanıcısı olacak. Bu sistemle son dakika haberleri girilebiliyor. Haziran'da başlamasını düşünüyoruz."

Haberler bilgisayar ortamında

Bu sistemle hem zaman hem de kağıt tasarrufu yapacaklarını da dile getiren Tarakçıoğlu sözlerine şöyle devam etti: "Bu şekilde haberciye en çok gereksinimi olan zamanı kazandıracamız, böylece haberci kazandığı zamanı daha çok araştırmaya, daha verimli haber üretmeye ayırabilecek. Muhabirimiz daktiloları kaldırıyorlar, bilgisayar ortamıyla tanışıyorlar. Kampusta yaklaşık 2 bin 700 uçluk bir ağ oluşturuyoruz. Burası bittikten sonra İstanbul ve İzmir'e yöneleceğiz. Genel müdürümüz, teknolojiye olan inancıyla bizlere hem maddi hem de manevi destek veriyor. Üst yönetimden de böyle bir destek alınca biz de daha rahat

şarak geçirdiler. Delphi ve Oracle ile uğraştılar ve başardılar. Bu süreçten TRT ve TRT Bilgi İşlem çok kazançlı çıktı. Birim olarak böyle bir yazılımı üstlenmek, gerçek zamanlı yayın yapmak oldukça riskli bir iş ve biz bu işi başardık."

Tarakçıoğlu seçim gecesi ekrandan izlediğimiz sistemin nasıl çalıştığını ise: "Üzerinde Oracle çalışan iki adet Unix makinemiz vardı. Bu makineler yedekli olarak çalışıyordu. 40 adet bilgisayar üzerinde 80 operatörün girdiği veri dört adet makineden canlı olarak yayına çıktı. Veri giriş operatörü veriyi girip tuşladığında sonuçlar doğrudan ekrana yansıdı. Performans çok iyiydi. Yaşanan gecikmelere gelince, küçük şehirlerin oylan daha hızlı geldi, büyük şehirlerde ise sonucu okuyan hakimin başında onlarca televizyon muhabiri olduğundan biraz karışıklık çıktı" biçiminde özetledi.

İnternet'e sürekli bilgi akışı

Öte yandan Yüksek Seçim Kurulu'nun açıkladığı sonuçlarla neredeyse bire bir sonuçlar verildiğini de vurgulayan Tarakçıoğlu şunları söyledi: "Saniyelerin önem taşıdığı bir süreç değildi bu. Hızlıktan ziyade doğruluk önemliydi, yapılan bir yanlışın geri dönüşü yoktu. Veri giriş makinelerimizden canlı yayına, özel televizyonlara, İnternet'e ve teletexte sürekli olarak bilgi akışı oldu. TRT seçim sonuçlarını doğru, güvenilir ve hızlı verme işini 1980 yılından beri üstlenmiş bir kurum. CNN, BBC gibi yayınlar bile tahmin üzerine yayın yapıyorlar. Seyircinin istediği, sonucu sıfır sapmayla en kısa sürede almak. Bu seçimde açılan sandık sayısı üzerinden değil, yüzde hesabı üzerinden gittik. Yani Yüksek Seçim Kurulu'nun yayın organı olmaktan biraz sıyrılarak televizyonculuğa yöneliyoruz."

Tarakçıoğlu İnternet yayınında çıkan sorunu da şu şekilde açıkladı: "O gece bağlantı sayımızın yüksek olacağını düşünerek kapasitemizi 128 K'dan 2 MB'ye çıkardık. Ancak Türk Telekom'un Ulus santralinde meydana gelen bir arıza bizi 10 saat kadar oyaladı. Bu arıza, gece yarısını geçtikten sonra düzeldi ama biz o zamana kadar yüzde 25'e gelmiştik. Oldukça fazla sayıda hit aldık."

Başkan, ayrıca, Mayıs ayının başında web sitelerinin de resmen yayına gireceğini duyurdu.

çalışıyoruz. Amacımız 2000'li yılların başında TRT'yi tamamen bilgisayar ortamında çalışan bir yer haline getirmek."

"En iyi ve en doğru bizdik"

Seçim sürecinde büyük bir emek harcayan TRT, bu süreçten de yüzünün akıyla çıkmış görünüyor. Seçim öncesi, seçim süresi ve seçim sonrasında çok büyük bir emek harcadığını belirten Tarakçıoğlu, bu süreci şöyle anlattı:

"Kendimize güvendik, çok çalıştık. Elemanlarımız Kasım ayından bu yana çalıştılar, iki bayramı çalış-

Escort Server

Uluslararası kalite
ve üstün performans,
uygun fiyatlarla
Escort'ta!



Escort Server 4005



Tüm donanımlar 2000 yılına uyumludur.

En ileri server teknolojisini,
en uygun fiyatla sunan
Escort Server, derseniz Escort
Leasing'in 12 aya varan
kredilendirme avantajıyla
sizin olabilir.

Bir server almadan önce,
Escort Server'ın gücü ve yaygın
Escort bayilerinin hizmet
güvencesiyle tanışmalısınız.

ESCORT
COMPUTER

Tel: 0212-212 07 50 Faks: 0212-212 07 62
www.escort.com.tr

The Intel Inside Logo and Pentium are registered trademarks of Intel Corporation.

GSM lisanslarının devri tüketiciyi güldürdü

Hazırlayan: MAHİR AŞUT

Geleceğin GSM dünyası, görüntülü iletişim, çokluortam ve iletişim uygulamalarını barındıracak.

Bundan tam bir yıl önce GSM lisanslarının Türk Telekom tarafından, Turkcell ve Telsim'e devredilmesi, her iki kuruluşun da yeni yatırımlarını ve tüketiciye yönelik cazip fiyatlı kampanyalarını beraberinde getirdi. Telsim, bu konuyla ilgili olarak 27 Nisan 1999 tarihinde İstanbul'da bir toplantı gerçekleştirdi. Telsim'in, lisans devri öncesi ve sonrasındaki çalışmalarının, yatırımlarının ve geleceğe bakışımın anlatıldığı toplantıda konuşan Telsim Satış ve Pazarlama

Koordinatörü **Ufuk İlkiz**, devir sonrasında oldukça ciddi boyutlarda yatırımlar yaptıklarını ve 0542 Telsim şebekesini sürekli olarak geliştirdiklerini söyledi. Bu gelişmelere paralel olarak da görüşme ücretlerinde, abonelerin lehine ciddi düşüşler kaydedildiğini vurguladı.

Telsim'in yeni yatırımları arasında bulunan ve kısa süre önce hayata geçen Intelligent Network altyapısıyla, yepyeni hizmetlerin gündeme geleceğini söyleyen İlkiz, Pratik Hat adı verilen kredili GSM sisteminin ve özel

tarifelerin bu hizmetlerin ilk örnekleri olduğunu belirtti.

İlkiz, Intelligent Network ile yakın zamanda verilmesi planlanan hizmetleri ise şöyle sıraladı; "Halen savaş gazilerine, şehit ailelerine ve bedensel özürli abonelere uygulanmaya başlanan kişiye ve gruplara özel tarifeler yaygınlaştırılacak, mesafeye göre ücretlendirme sağlanacak, özel mesaj servisleri kurulacak, entegre çağrı uygulaması gündeme gelecek, mobil telefon üzerinden e-posta alıp gönderebilmeye olanağı bulunacak."

"Gelecek Internet'in"

İlkiz, Telsim'in Internet'le bağlantılı çalışmalarını konusundaki sorumluluğunu da şu şekilde yanıtladı: "Telsim olarak, geleceğin iletişim ortamının Internet olacağını görüyoruz. Internet, geleceğin ekonomisini doğrudan etkileyecek. Internet üzerinde var olmayan ve belirli hizmetlerini buradan



Telsim Satış ve Pazarlama Koordinatörü Ufuk İlkiz.

vermeyen şirketlerin ticari açıdan başarılı olması mümkün olmayacak. Örneğin bizim sitemizde (www.telsim.com.tr) abonelerimizin mobil telefon borçlarını öğrenmeleri için bir

bölüm ekledik ve buraya çok sayıda hit alıyoruz.

Yakın zamanda, cep telefonları ve PC'lerin bütünleşmesine de tanık olacağız. Gerekli frekans aralığının GSM operatörlerine tahsis edilmesiyle birlikte 170 Kbps'nin üstünde bir bilgi iletim hızına erişeceğiz. Bu da yepyeni olanakları getirecek; görüntülü telefon, çoklu ortam ve video uygulamaları, yüksek performanslı Internet bağlantısı gibi hizmetler sunabileceğiz. Böyle tümleşik cihazlar halen mevcut. Daha da gelişecekler."

Abone sayısının artmasına paralel olarak, abone başına yapılan yatırımların da azaldığını söyleyen İlkiz, 2000'li yılların başında, GSM üzerinden kurulacak Internet bağlantılarının parasal açıdan ve performans bakımından kabul edilebilir hale geleceğini, ancak Telsim'in hiçbir zaman Internet servis sağlayıcı rolüne soyunmayacağını sözlerine ekledi.

Telsim'in, lisans devri ve sonrasında kaydettiği gelişmeler

	Nisan 1998	Nisan 1999	Yıl sonu hedefi
Toplam yatırım miktarı	400 milyar \$	1.200 milyar \$	1.560 milyar \$
Santral sayısı	6	14	25
Radio baz istasyon sayısı	863	1.400	2.500
Abone Kapasitesi	500.000	1.920.000	3.210.000
Personel sayısı	300	743	1.003
Telsim Shop'ların sayısı	40	140	300

İletişim pazarı yine sarsılıyor



Bir süre önce, şirket evlilikleriyle sarsılan iletişim sektörü, son günlerde ardı ardına gelen haberlerle bir kez daha hareketlendi.

AT&T gibi iletişim devleri gerek yeni ortaklıkları, gerekse açıkladıkları yüksek kazanç rakamları ile dünya borsalarını da olumlu yönde etkilediler.

Birleşme söylentilerinin içinde şüphesiz ki en önemlisi Deutsche Telekom ve Telecom Italia arasında bu alanda gerçekleşmesi beklenen 81 milyar dolarlık anlaşma.

Dünyanın bugüne kadar gördüğü en büyük şirket birleşmesinde, her iki ülkenin iletişim tekelleri tüm kaynaklarını bir araya getirerek iletişim dünyasının çehresini değiştirecek dev bir oluşuma gidecekler. Telecom Italia'nın Yönetim Kurulu Başkanı Franco Bernabe birleşme konusunda: "Te-

lekom dünyasının satranç tahtasını yeniden şekillendiriyoruz" derken, Deutsche Telekom Yönetim Kurulu Başkanı Ron Sommer: "Bunu yapabileceğimizden emin değiliz ama çalışacağız" diyor. Çünkü anlaşmanın başarılı olması her iki şirketin ortaklarına, Avrupa ve ABD'li kanun koyucularıyla Alman ve İtalyan hükümetlerinin kararlarına dayanıyor. Birleşme gerçekleşirse yeni şirket toplam olarak 173 milyar dolarlık bir pazar değerine, 100 milyondan fazla müşteriye ve 33 milyon mobil telefon abonesine sahip olacak.

Bir diğer önemli anlaşma da AT&T ve Japon NTT şirketi arasında, kurumsal ağ ürünleri konusunda gerçekleştirilen işbirliği. NTT ve AT&T, orta ve büyük ölçekli endüstrilere yönelik ağ çözümleri üretecek oluşumlara birlikte imza atacaklar. AT&T bu işbirliğinde AT&T Solutions adlı profesyonel hizmetler birimi ile temsil edilecek. Her iki şirket de ağ çözümlerinin, telekom endüstrisinin geleceğindeki en önemli hizmetler olacağı fikrinde birleşiyorlar. NTT Başkanı Jun-ichiro Miyazu bu konuda şunları söylüyor: "İşler, ağ teknolojilerine bağlı hale geldikçe ve Internet'in geleceğin iş platformu olma yolundaki hayali gerçeğe dönüştükçe, ağların güvenilirliği ve kalitesi giderek daha önemli duruma gelecek."

AT&T'den Michael Armstrong da, birleşme ile birlikte her iki şirketin müşterilerine çok güçlü hizmetler verme olanağı belirlediğini kaydediyor ve AT&T'nin Asya ve Latin Amerika pazarlarındaki etkisini artırmak için başka birleşmelerin de gündeme gelebileceğini vurguluyor. Bu sözler, geçtiğimiz günlerde AT&T'nin, British Telecommunications ile birlikte, Japonya'nın 4'üncü büyük iletişim kuruluşu olan Japan Telecom'a yatırım yapacağı söylentilerini de doğrular nitelikte görünüyor. Ayrıca, İngilizlerin iletişim devi British Telecommunications, bu anlaşmayla da yetinmeyip Hong Kong'lu mobil iletişim şirketi SmartOne'in önemli sayıda hissesini satın almayı hedefliyor.

Sektörde yaşanan bir başka ciddi gelişme de küresel bir telefon ağı kuran Global Crossing şirketinin, Cable & Wireless şirketinin, denizaltı kabloları konusunda uzman Global Marine iş birimini satın alması.

Anlaşmanın maddi boyutu 885 milyon dolar. Global Crossing, bu paranın 725 milyon dolarını nakit, kalanını da senet olarak Cable & Wireless'a ödeyecek. Kuzey Amerika, Avrupa, Asya ve Latin Amerika arasında denizaltı hatları çekecek olan Global Crossing, kendi iletişim ağını kurarak, MCI-WorldCom ve Deutsche Telekom gibi müşterilerine hizmet verecek.

Cabletron, dev adımlarla büyüyor

Cabletron, 1996 yılında başladığı Türkiye operasyonunu geliştirerek sürdürüyor.

Şirket tarafından 28 Nisan tarihinde düzenlenen bir toplantıda, Cabletron'un dünya genelinde ve Türkiye'de kaydettiği büyüme trendi ve yeni ürünleri konusunda bilgiler verildi.

Şirketin Türkiye Operasyonunu kuran ve yöneten Tarkan Sualp, faaliyete geçtikleri yılda, 2,5 milyon dolar olan cirolarını kısa süre içinde 8,5 milyon dolara çıkarttıklarını ve pazarda edindikleri yer doğrultusunda 1999 yılını 11 milyon dolarlık bir ciro hedefi ile kapatmayı beklediklerini söyledi.

Nokia'nın yeni NMT telefonu

Nokia mobil telefonlarının Türkiye tek yetkili dağıtıcısı Başarı Elektronik, NMT 450 standardında çalışan dünyanın en küçük ve en hafif mobil telefonu Nokia 650'yi pazara sunuyor.



0522 NMT şebekesinde çalışan ürün, toplantı, dış mekan veya ev gibi farklı çevresel koşullara göre

"Smart Networking" adıyla gerçekleştirilen seminere, Cabletron'un üst düzey görevlileri konuşmacı olarak katıldılar.

Avrupa ve Ortadoğu Bölge Müdürü Johann DeGroot, toplantının açılışında yaptığı konuşmasında, yeni Smart serisi ağ ürünleri ile pazarda iddialı olduklarını vurguladı.

DeGroot'un ardından söz alan Cabletron Ürün Pazarlama Müdürü Neil Wilkins, kurumsal ağlarda yüksek performans, işlevsellik ve kapasite açısından etkili ürün yelpazesine sahip olduklarını kaydetti. Smart ailesine dahil olan yönlendiriciler, anahtarlayıcılar ve yazılımlar entegrasyon açısından oldukça ileri düzeyde çözümler getiriyorlar.

"tercihler" menüsünden ayarlarını otomatik olarak değiştirme özelliğine sahip.

Takvim, hesap makinesi, 4 oyun seçeneği ve konferans görüşme özellikleri bulunan Nokia 650 ayrıca 25 dil ve 35 farklı zil sesi tonu sunuyor. Standart pil ile 80 saate kadar bekleme ve 1.5 saatlik konuşma olanağı sunan cihaz, kulaklık seti ile birlikte geliyor.

Geleceğin iletişim dünyasının ipuçları Evolution 99'daydı

DİDEM TÜNEL
Milano

Dünya çapındaki organizasyon yapısında bir değişiklik yaşayan Anixter Distribution, değer katan dağıtıcı vizyonunu ortaya koyuyor. Kuzey Amerika'da pazar sadece kablo işinde faaliyet gösterecek olan şirket, bu bölgedeki pazarın ağ ürünlerinde katma değerli dağıtıcıya gereksinim duymayan bir yapıda olduğunu vurguluyor. Dünyanın geri kalan kısmında kablolanmanın yanı sıra ağ ürünleri dağıtımını da yapan Anixter, EMEA bölgesinde 22 ülkede faaliyet gösteriyor. Yaklaşık 10 yıldır Avrupa pazarında hizmet veren şirketin bu bölgedeki yıllık cirosu 500 milyon doların üzerinde. Sadece bayi kanalına satış yapan Anixter, finansal destekten ürün bilgisine kadar birçok konuda kanala katma değer sağlamayı hedefliyor. Anixter yine bu doğrultuda The Networking Competence Center'ı kurduğunu duyurdu. Pazarda isim sahibi markalar için satış öncesi destek verecek olan merkezde, uzman kişilerin ürünlere yönelik soruları cevaplandıracağı, önemli bir kaynak oluşturacağı belirtiliyor.

Anixter ağ bilgi işlem pazarındaki ses, veri ve çoklu ortam entegrasyonu eğiliminin katma değere olan gereksinimi artırdığını vurguluyor. Anixter, Avrupa çapında 17 ülkede düzenlediği bir roadshow niteliğindeki Evolution 99 etkinlikleriyle bu eğilimi gözler önüne sererken, her ülkede birlikte çalıştığı üreticilere fuar ortamında ürünlerini ve çözümlerini tanıtmaya fırsatı sunuyor. Kablolama ve ağ bilgi işlemdeki son yeniliklerin aktarıldığı seminerlerin de düzenlendiği Evolution 99'un İtalya, Milano ayağı 21-22 Nisan tarihlerinde gerçekleşti. Bu etkinlikte Anixter yetkilileriyle geleceğin ağ dünyasının şüphesiz üç dev oyuncusu Cisco Systems, Lucent Technologies ve Nortel Networks hakkında görüştük.

Eski ürünlere yeni fonksiyonlar

Veri ağlarındaki tecrübesini IP üzerinden ses aktarımına taşımaya çalışan Cisco Systems, yeni ürünlerini çok amaçlı servisler için bir platform olacak şekilde tasarlıyor. Her yeni fonksiyon için yeni ürünler sunmak yerine, 2600 ve 3600



Anixter Distribution, Evolution 99'da iş birliği yaptığı üretici şirketlere ürün ve çözümlerini tanıtmaya imkanı veriyor.

Anixter Distribution "Evolution 99" etkinlikleriyle kablolama ve ağ bilgi işlemdeki son yeniliklerini tanıtmaya devam ediyor. Üretici şirketlerin katılımıyla gerçekleşen Evolution 99'da, geleceğin ağ bilgi işlem dünyasına yön verecek gelişmeler sergilendi.

model yönlendiriciler gibi cihazlara IOS yoluyla yüklenecek yeni yazılımlar ve eklenecek yeni kartlarla eski yatırımların korunması öngörülüyor. Veri ağları üzerinden ses taşımaya yönelik teknolojiler geliştiren Cisco, LAN tarafındaki çözümlerinin ilk kez bir veri ağı kuracak olan küçük ve orta ölçekli işletmelerce öncelikli olarak tercih edileceğini öngörüyor. Anixter Ağ Ürünleri EMEA Pazarlama Yöneticisi Jean-Philippe Deby, klasik PBX sistemlerin kendini yaklaşık 10 yılda amorti etmesi sebebiyle yapılan yatırımlardan kolay vazgeçilemediğini hatırlattı. Ancak Cisco'nun şirketlere bir önerisi var: Yeni bir iş birimi içinde IP tabanlı bir altyapı kurulması halinde bu bölüm bir gateway (ağ geçidi) ile diğer bölümlere bağlanabiliyor. Yani gateway sayesinde IP protokolü PSTN tipi bir ortama dönüştürülüyor, böylece gelecekte kurulacak yapılara uyumlu bir tasarım sağlanıyor.

Cisco'nun diğer alanlarda geliştirmekte olduğu çözümlerinden belki de en ilgi çekici olanı IP-TV. LAN üzerinden televizyon yayını yapmaya sağlayan bu teknoloji sayesinde şirket içi haberleşmede ve eğitimde yeni bir adım atılmış olacak. İlgili kişilere ya da belirli bir Internet parçasına televizyon sinyalleri ile yayın yapmanın, sunumlar göndermenin mümkün olacağı belirtiliyor.

Lucent'in kozu fiber kablo

Anixter yetkilileri son kullanıcının hala ses şebekelerini elden bırakmayı istemediği düşüncesinde. Lucent Technologies ise ses taşımadaki geçmişten gelen uzmanlığını yavaş ve emin adımlarla veri taşımaya kaydırıyor. Bunun için fiber kablolamadaki yüksek teknolojilerden faydalanan Lucent Technologies, ses ve verinin birarada işleyeceği yeterlilikte bir bant genişliği öneriyor. Sesin digital frame (sayısal çerçeve) haline getirileceği baştan sona çözümler sunmaya hazırlanan Lucent, bağlantının artık basit bir anahtarlardan oluşmayacağını, sayısal çerçevelerin yönlendirilmesinin gündeme geleceğini vurguluyor.

Kurumsal şirketlere ve telekom şirketlerine sunduğu hizmetlerle tanınan Nortel Networks ise gözünü küçük ve orta ölçekli şirketlere çeviriyor. 1999 yılında bu pazarda daha aktif olmayı hedefleyen şirketin birleşmeden sonra ilk ürünlerini yakında tanıtmayı bekleniyor.

Neteks İletişim yeni yerinde

Nortel Networks, Bay Networks, Netgear, ModTap, Eicon ve N-Base gibi markaların dağıtımını gerçekleştiren Neteks, yeni ofisine taşındı.

Yeni yerleşimde bulunan depo birimi ile birlikte sevkiyatların daha hızlı ve sağlıklı gerçekleştirileceğini belirten Neteks yetkilileri, 1998 yılında başladığı yeniden yapılanma çalışmalarının önemli bir aşamasını gerçekleştirdiklerini belirtiyorlar.

Şirketin yeni adresi şöyle:
**Mevlüt Pehlivan Sokak Yılmaz 5
Sibel Apt. No.18 80290 Gayrettepe
- İSTANBUL
Tel. (212) 212 97 50
Fax. (212) 274 56 06**

Escort Terminal

İleri teknoloji ve yüksek performans, küçük boyutlarla

Escort'ta!

Tüm donanımlar 2000 yılına uyumludur.



110 mm x 430 mm x 430 mm

Intel® Pentium® III işlemci - 500 MHz'e terfi özelliği, upgrade üstünlüğü, NT Workstation ve Office '97 ile öne çıkan Escort Terminal, dilerseniz Escort Leasing'in 12 aya varan kredilendirme avantajıyla sizin olabilir.

Bir terminal almadan önce, Escort Terminal'in hızı ve yaygın Escort bayilerinin hizmet güvencesiyle tanışmalısınız.

ESCORT

COMPUTER

Tel: 0212-212 07 50 Faks: 0212-212 07 62
www.escort.com.tr

The Intel Inside Logo and Pentium are registered trademarks of Intel Corporation.

Compaq'ı yalnızca PC'leri ve sunucularıyla tanıyorsanız, Compaq'ı bildiğinizi söyleyebilir misiniz?

Hayır. Compaq, tüm dünyada bilgi teknolojisinin altyapısını kuran isim. Sektöründe önde gelen 20 Amerikan bankasından 18'inin kurumsal BT altyapısının tamamı bize ait. Dünyanın çeşitli yerlerindeki 100'den fazla borsa için de aynı durum geçerli. Gezegenimizin güç

Dünyanın en büyük ilk 10 telekomünikasyon şirketi Compaq çözümlerini kullanıyor. Sonraki 10 da ve tabii sonraki 10 da...

sağlama/dağıtma sistemlerinin %60'ı, dünya mikroişlemci üretiminin %90'ı da öyle. Tabii iş yalnızca donanımla bitmiyor. Compaq'ın sunduğu, toplam çözüm. Kurumları ayakta tutan kritik sistemler.

Sektörün önde gelen entegrasyon firmalarını arkasında bırakan kim?

Şaşıracaksınız ama Compaq. Information Week'in araştırma sonuçları böyle söylüyor.* Siz de -ister küçük bir ofisiniz, ister dört bir kıtaya yayılmış global ağınız için- bilgi teknolojisi yatırımınızdan en yüksek verimi almanıza yardım edecek birini arıyorsanız, aklınızda olsun, biz yalnızca cevapları bilmekle kalmıyoruz. Cevap, zaten biziz.

Dünyanın en büyük 20 borsasından 17'si kimin sistemleri üzerinde çalışıyor?

Tüm dünyadaki bankalararası hareketlerin %60'ının gerçekleşmesini kim sağlıyorsa o: Compaq. Bunu, yüz milyonlarca doların güvenli bir şekilde oradan oraya



Dünyanın neresinde iş yaptığımız bizim için hiç fark etmez. 114 ülkede 27.000 Compaq uzmanı hizmetimizde.

AltaVista: Compaq tarafından yaratıldı; Compaq AlphaServer sistemiyle çalışıyor ve Internet'te her ay 1 trilyon arama işleminin altından kalkıyor.



hareket etmesini sağlayan sistemler ve destek hizmetleriyle yapıyoruz. Her gün, her saniye. (Meraklısına not: Bu sürekli çalışmanın ulaşabileceği zirve, 24X7X365 bilgi işlem.) Tabii yalnızca finans dünyası için değil, herkes için. Sizin için de.

SAP R/3'ü herkesten iyi kim bilebilir? (Tabii, SAP hariç.)

Compaq

Portföyümüzdeki 5.000'in üzerindeki projeye R/3 konusunda tartışılmaz lider olduğumuz kesin. R/3'ün gücünü kendi işinizde kullanmak istiyorsanız, bunu en iyi bilenle çalışmak akıllıca olmaz mı?

Yüksek performanslı 64-bit UNIX® konusunda en yüksek performans kimde?

Compaq'ın bu konudaki öncülüğü her geçen gün daha da perçinleniyor. Örnek mi? Tüm zamanların en yüksek TPC-C* değerini AlphaServer® sistemlerimiz ve Oracle8™ üzerinde biz elde ettik.

Bu, gerçek hayatta ne anlama geliyor?

Aslında günlerce süren işleri saniyeler içinde yapabilmemiz için size yardımcı olabiliriz. Her gün milyonlarca e-mail kullanıcısının anlaşmasına, işbirliği yapmasına, tartışmasına kısacası, iletişim kurmasına yardım eden kim?

Compaq entegrasyon ekibi, dünyanın en geniş e-mail sistemlerinin anahtar teslim gerçekleştiriyor. Biz büyük işlere alışmışız zaten. Örnek mi? 400'ün üzerindeki global müşterimizle, Microsoft Exchange®'in bir numaralı entegratörü biziz. Yani aklınızda büyük bir proje varsa, size büyük yardım dokunabilir.

Tüm dünyanın uzay mühendisleri yönlerini bulmak için hangi lideri izliyorlar?

İşte kritik bir nokta. Dünyanın en önemli 10 uzay şirketinin 10'unun da Compaq sistemlerine, çözümlerine ve hizmetlerine güvendiği

biliyor muydunuz? Hiç şüphe yok ki Compaq 64 bit-UNIX çözümleri, teknik hesaplamalardaki en zor problemlerin bile mutlak yanıtı.

Bankaların otomatik veznelerinden para çekerken parayı size kim uzatıyor?

Nerede olursanız olun paranıza anında ulaşabilme rahatlığı, yine Compaq'ın sunduğu sürprizlerden biri. Dünyadaki ATM'lerin (otomatik vezne) dörtte üçünün arkasında Compaq donanımı ve uzmanlığı var.

En yakın iki rakibinin toplamından daha çok sunucuyu kim sağlıyor?

Bu gezegenin endüstri standardı sunucularını en geniş yelpazede üreten, yine Compaq. Giriş seviyesi sunuculardan 7x24 üst düzey sunuculara dek, 2 milyonu aşkın ProLiant™ sunucu... Bu, büyük bir ihtimalle siz de onlardan birini kullanıyorsunuz demektir.

ALTAVISTA™

Dünyanın en büyük 10 uzay şirketi Compaq'la uçuyor. (Çünkü onca uçuştan sonra inmek için Compaq'ın 64-bit UNIX'inden daha güvenli bir platform yok.)

Gigabyte'lar ve terabyte'lar nerede depolanıyor?

Bir kez daha, cevap biziz. Hangi sektörde olurlarsa olsunlar, büyük ölçekli şirketlere çok kullanıcı depolama ürünlerini en geniş yelpazede sunan, Compaq StorageWorks®. Hangi marka donanımı ve yazılımı kullandıkları da hiç sorun değil: Bizimki, onlarınki ya da herhangi biri.

kim?

Telekomünikasyon şirketleri imdat istemek için telefona sarıldığında, onlara kim cevap veriyor?

Sektörün en büyük 30 telekomünikasyon şirketinin hatasız ve kesintisiz NonStop® bilgi işlem için Compaq'ı seçtiğini biliyor muydunuz? 170'ten fazla



Gerçek ya da sanal... Her türlü alışveriş için binlerce şirketin Compaq sistemlerine, çözümlerine ve servisine ihtiyacı var. Hepsine de yetişiyoruz.

telekomünikasyon şirketi de aynı seçimi yaptı. Sizin şirketiniz de hata kabul etmez bir bilgi işlem sistemine ihtiyaç duyuyorsa, bize bir telefon etmeye ne dersiniz?

Hiç Internet'ten alışveriş yaptınız mı?

Ya da pijamayla bankaya gittiniz mi?

Cevabınız evetse, Compaq'ı iş başında görmüşünüz demektir. Çünkü önde gelen ISS'lerin dörtte üçü, milyonlarca müşteriyle bağlantılarını

korumak için Compaq'ı kullanıyor. En gözde web sitelerinin beşte dördü gücünü Compaq'tan

alıyor. Microsoft, MSN.com™ altyapısının kurulması ve yürütülmesi için bizi seçti.

Ve tabii AltaVista®. Internet'teki en güçlü ve en kullanışlı rehber...

Onu işletmekle kalmıyoruz, mucidi de biziz.

Daha fazlasını bilmek ister misiniz?

Daha çok ayrıntı?

Daha çok referans?

En güç problemlere daha iyi

cevaplar? Hepsini

www.compaq.com/betteranswers

adresinde bulabilirsiniz.

Finans borsaları için, ATM ağları için, dünyanın lider bankaları için en güvenilir çözümler, Compaq'ta.

COMPAQ

Daha iyi cevaplar.

www.compaq.com/betteranswers

WALLS

* 16 Kasım 1998 tarihli "Entegratörlerin Analizi" başlıklı makaleden alınmıştır.

AÇIK KAPI

Yalçın Gerek/f.i.t.



Tekel olmanın dayanılmaz hafifliği

Bazı konularda ilerlemenin dikenli yolda yürümeye benzediğini söyler atalarımız. İnternet konusunda, hatta iletişim konusunda yasaların çağın çok gerisinde kalması nedeniyle, bakın tekel yöneticileri dikenleri nasıl oluşturuyor ve batırıyor:

"9.8.1996

Şişli Cumhuriyet Başsavcılığı'na

Şikayet eden: Türk Telekomünikasyon A.Ş.

Suç: 406 sayılı kanuna ve Anayasa'ya aykırı davranmak

Olaylar:

T.C. Anayasası'na ve 406 sayılı Telgraf ve Telefon Kanununa göre Türkiye'de Telekomünikasyon Telsiz ve İşletmesi devlet adına tekel olarak münhasıran kuruluşumuza ait bulunmaktadır.

406 sayılı kanunun 17. maddesi "Tesi kanunen ruhsat istihsalin müvakkif olan mahallerinden birisinde bila ruhsat telgraf veya telefon tesisatı bulunduğuna dair delail ve emarati kafiye mevcut olduğu takdirde Telgraf veya Telefon idaresi canibinden müddeimumulijie müracaat ve ihbarı keyfiyet olunur. Müddeimumilikçe derhal istihsal olunacak taharri emri üzerine o mahalde alelülusal taharriyat icra kılınır. Ledettaharri muhalli mezkûrda elde edilecek muhabere ve muhavere alat ve eçhizesi muvakkaten istinalden ıskat veya zapt olunarak sahibi hakkıdan takibatı kanuniye yapılır" hükmünü ihtiva etmektedir.

Söz konusu maddenin Türkiye Büyük Millet Meclisi görüşme zabıtları ilişikte sunulmuştur.

Maddenin amir hükmüne göre kuruluşlarımızdan ruhsat alınmadan telekomünikasyon teçhizatı bulundurulması suç olup, kuruluşumuz her nerede olursa olsun ruhsat alınmadan bulundurulmuş telekomünikasyon tesislerine el koyma yetkisine sahip bulunmakta, müsebbipleri hakkında ayrıca kanuni kovuşturma yapılması gerekmektedir.

.....şirketinin kendi kurmuş olduğu ağ vasıtasıyla aboneler oluşturularak İnternet servisi verdiği tespit edilmiştir.

Tutulmuş zaabit ve şirketin oluşturduğu kampanyaya ait belgeler ilişikte takdim kılınmıştır.

Uydu bağlantısı ile bu tür hizmetler sunmak mezkûr şirketin yetkisi dahilinde değildir.

Türkiye dahilinde telekomünikasyon hizmetleri sunmak 4000 sayılı kanun ile kurulmuş bulunan Türk Telekom A.Ş.'nin yetkisi dahilindedir. Üçüncü şahısların bu tür eylemleri Anayasa'nın ve 406 sayılı kanunun ilgili maddelerine aykırı olup, tekel ihlal suçu oluşturmaktadır.

Netice-i talep:

..... adresinde bulunan ruhsatsız telekomünikasyon teçhizatı hakkında gereken işlemin derhal yapılarak 406 sayılı kanunun 17. maddesi amir hükmü uyarınca söz konusu telekomünikasyon teçhizatına el konulmak üzere anılan madde hükmüne gereken kararın verilmesini, konunun müstaceliyet ve vehametina binaen saygıyla vekaleten arz ederiz."

Bir konuyu bıkmadan usanmadan düzelinceye kadar işlemeye devam edeceğiz. Bağımsız yargının verdiği kararda da belirtildiği üzere "İnternet, GSM gibi katma değerli bir iletişim hizmetidir". Ulaştırma Bakanlığı'nın yasaların vermiş olduğu yetkiyi kullanması ve bu konuda gerekli düzenlemeleri yapması gerekmektedir. Yasaların tekrar gözden geçirilmesi ve TT'nin bu konudaki yetki sınırlarını tekrar belirlemesi gerekmektedir.

gerekly@fit.com.tr

Fenerbahçeliler İnternet'te...

Fenerbahçeli fanatiklerin en çok ziyaret ettiği web siteleri arasında, www.fenerbahce.org resmi sitesinden sonra katılan www.1907.org.tr sitesi, tamamıyla Fernet tarafından, 1907 Fenerbahçe Derneği için hazırlandı.

44 sayfadan oluşan sitenin başlıca amacı derneğin tanıtılması.

Ancak bunun yanında Fenerbahçe ile ilgili maç sonuçları vb. bilgiler de sitede yer alıyor.

Fenerbahçelilerin kendi görüşlerini paylaştığı imza defteri de ziyaretçilerin ilgisini çeker.



Türkiye İnterneti'ni elbirliğiyle büyütelim

Doç.Dr. MUSTAFA AKGÜL
İnternet Üst Kurulu Üyesi

İnternet Üst Kurulu bu yılki İnternet Haftası'nı 10-23 Mayıs tarihleri arasında gerçekleştirme kararı aldı. İnternet Haftası, toplumda İnternet bilincini yaratmak, İnternet'i tanıtmak, büyütme, yeni projeler başlatmak, sorunları ve çözüm yollarını tartışmak, kısaca İnternet'i Türkiye gündemine yerleştirmeye yönelik etkinlikler amaçlamaktadır. Avrupa Birliği de "Enformasyon Toplumu Günleri" adı altında, geçen Mart ayında tüm üye ülkelerde 3 günlük yoğun bir çabayı koordine etmiştir. Örneğin, Fransa'da "Tete de İnternet" adıyla bin 500 civarında etkinlik yapılmıştır. Üye ülkelerde geniş kitlelere tanıtım için "İnternet Fiesta" adıyla bir dizi etkinlik düzenlenmiştir (www.Internet-fiesta.org).

Bu kapsamda kurumlar, örgütler, şirketler, yerel yönetimler ve bireylerden bu etkinliklere katkıda bulunmalarını bekliyoruz. Bu etkinlikleri büyük şehirlerle sınırlamayıp tüm Türkiye'ye yaymak istiyoruz. İnternet'in önemine inanmış her kişi ve kurumu kendi olanakları ölçüsünde katkıda

bulunmaya çağırıyoruz.

Basından İnternet'i, olanakları, sorunları, projeleri anlatmasını ve neyi, nasıl yapalım sorusuna yönelik yazılar ve haberler çıkarmasını istiyor; İnternet sayfaları, İnternet ilaveleri, İnternet'in çeşitli uygulamalarını anlatan yazılar bekliyoruz. TV'lerden tanıtıcı programlar ve 'prime time'da İnternet'in Türkiye'nin gündemine girmesine katkıda bulunacak açık oturum, forum gibi programlar bekliyoruz. Özellikle, siyasal kadroları da bu tartışmaya çeken, ulusal politika oluşturulmasına katkıda bulunacak programlar arzulamaktayız. Üniversitelerden ve ISP'lerden bu konularda basına destek olmasını istiyoruz.

"İnternete dokunun"

Her kurumun kendi web sitesine yeni bir şeyler eklemesi çok güzel olur. Bir tarafta mekanizması, telefon rehberleri, e-posta adresleri ilk anda akla gelen konular. Kültürel mirasa yönelik katkılar da yararlı olur. İnternet'i geniş kitlelere tanıttık, bir 'İnternet'e Dokunun' sloganlı etkinlik yapabiliriz. Büyük alışveriş merkezlerinde, kütüphanelerde ve tüm üniversitelerde İnternet erişim mekanları açılması

önem verdiğimiz etkinlikler arasında. Özellikle bankalarımızdan, ISS'lerden ve bilgisayar şirketlerinden bu konuda katkı bekliyoruz.

Konferanslar ve teknik seminerler bu sürede yapılabilecek en önemli etkinlikler arasındadır. Uygulamalar, İnternet'in tarihi, siyasal etkileri, olanakları ve sorunları da tartışılacak konular arasında.

İnternet evleri açılınsın

Biz ağırlıklı olarak şu konuların altını çizmek istiyoruz:

1. Kendi Okulunu İnternet'e Bağlanması: Özellikle devlet okullarını kurumsal kimliği ile İnternet'e bağlamak çok önem veriyoruz.

Okulun kendi web sitesi ve e-posta sunucusunun olması, öğretmen ve öğrencilerin e-posta adresleri olması, kişisel sayfalarının olmasına çok önem veriyoruz. İnternet bağlantısının devamlı olması tercih edilir ama yukarıdaki amaçları sağlayan diğer çözümler de kabulümüzdür.

2. Bir halk kütüphanesini İnternet'e bağlanması: Bugün kütüphane ve İnternet, enformasyon kaynaklarına erişim anlamında bütünleşmiştir. Bilgisayarı olmayan vatandaşlara ucuz İnternet erişimi sağ-

Hazırlayan: MAHİR AŞUT

lamakta kütüphaneler önemli görev üstlenebilirler.

3. Belediyeler bünyesinde halka açık İnternet evlerinin açılması: Burada ucuz İnternet erişiminin yanında, belediyenin hizmetlerini İnternet üzerinden sunması, kendini tanıtmayı, İnternet'i bir hesap verme, saydamlık ve geri besleme mekanizması olarak kullanması önemlidir.

4. Organize sanayi bölgesinde İnternet evi açılması: Burada amaç KOBİ'lerin yoğun olduğu bir merkezde, bir pilot proje olarak İnternet kültürünü yaymak ve ticaret için kullanmaktır.

Yukarıda belirtilen etkinlikler esasta bir fikir vermek içindir. Türkiye İnternet'ini büyütecek her türlü etkinliğe açığız, destekleriz. Her İnternet gönüllüsünden, İnternetin önemini kavramış her kişi ve kurumdan, Türkiye İnternet'inin parçası olan herkesten destek bekliyoruz.

Gelin İnternet'i Kullanarak Büyütelim!

<http://hafta.ubak.gov.tr/>
hafta-sek@ubak.gov.tr

Yapı Kredi Yatırım'ın yeni web sitesi

Türkiye'nin önde gelen menkul değerler aracı kurumlarından olan Yapı Kredi Yatırım, gelecekte çevrimiçi menkul değer alımının gerçekleştirebileceği web sitesini www.yky.com adresinde kullanıma açtı.

Sitede, kurumsal tanıtım ve verilen hizmetler hakkındaki bilgilerin yanı sıra, hazine bonusu faiz hesaplayıcısı, YKY yatırımcıları için özel bölümler (ekstre takibi, portföy durumu izleme ve araştırma raporlarına erişim) de bulunuyor. YKY web sitesinin tasarımında, kullanım kolaylığı ve kabul edilmiş web standartlarına uyum konusundaki titizlik hemen göze çarpıyor. Siteyi sürekli olarak geliştirmeyi hedeflediklerini söyleyen **YKY Pazarlama Direktörü Hakkı Özmorali**, farklı hizmetlerle yatırımcıların yanında yer alacaklarını söylüyor.

İnternet, polislin etkinliğini artıracak

Polis haftası etkinlikleri çerçevesinde, İstanbul Emniyet Sarayı'nda düzenlenen bir sergiyle, tüm polis birimlerinin kendi uzmanlık alanları ile ilgili araçları ve çalışmalarını İstanbullulara tanıttı. Etkinlik çerçevesinde, İstanbul Emniyet Müdürlüğü'nün yeni birimlerinden olan Bilgi İşlem Şube Müdürlüğü de faaliyetlerini sergileme olanağı buldu.

Bilgi İşlem Şubesi, İstanbul içindeki tüm polis mer-



kezlerinde bulunan bilgisayar ve yan birimlerine donanım, yazılım ve onarım desteği sağlarken bir yandan da www.iem.gov.tr adresinden yayın yapan İnternet sitesinin hazırlanması ve güncellenmesini gerçekleştiriyor.

Bu site, vatandaşların polis teşkilatının çeşitli birimleri ile ilgili konulardaki sorularının yanıtlanmasına yönelik bir içeriğin yanı sıra, teşkilatın kendi içindeki iletişimini güç-

lendirecek bir altyapıyı da kendinde barındırıyor.

Halen, İstanbul çapındaki tüm polis merkezlerinde 300'den fazla bilgisayarın İnternet'e bağlı duruma getirildiğini belirten yetkililer, tutanakların İnternet üzerindeki şablonlar aracılığı ile kolayca doldurulmasından, video konferans ve teşhis olanaklarına kadar değişen geniş bir yelpazede İnternet'ten yararlanılabileceğini vurguluyorlar.

SİZ EN İYİSİNE LAYIKSINIZ!

PRINTRONIX®

DAHA HIZLI, DAHA SESSİZ, DAHA KALİTELİ...

Dünya'da ve
Türkiye'de
1
Numara



PRINTRONIX P 5000 SERİSİ

500 Satır/dakika - 1000 Satır/dakika - 1500 Satır/dakika

PRINTRONIX yazıcılarının sayısız avantajlarını anlatmak için telefonlarınızı bekliyoruz.

TÜRKİYE TEK YETKİLİ DİSTRİBÜTÖRÜ



BİLGİSAYAR SİSTEMLERİ SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ.

İSTANBUL: Yüzbaşı Kaya Aldoğan Sok. 15/6 Zincirlikuyu 80300 İstanbul Tel: (212) 266 91 41 - 266 91 42 - 272 61 16 Faks: (212) 272 43 33

ANKARA: Hoşdere Caddesi 208/6 Çankaya - Ankara Tel: (312) 441 39 07-441 39 50

İnternet: <http://www.fokus.com.tr> **e-mail:** fokus@fokus.com.tr

**BARCODE BASIMINDA
DOĞRU ADRES**

**✓ Year 2000
compliant**

www.fokus.com.tr



Kurumların rekabet ve verimliliği için,

İşinizle ilgili hayati bilgilerin, sizin takibinize gerek kalmadan masanıza, bilgisayardaki ekranınıza gelmesini istemez misiniz? Push teknolojisi sayesinde artık kurumlarda, iş süreçlerinde çok büyük bir rahatlama söz konusu. İnternet üzerinde uygulanan bu teknoloji sayesinde bilgiler otomatik olarak karşıdaki adrese iletilebiliyor. Bilgi geldiği anda da gönderilen kişinin ek-

ranında uyarı mesajı belirip kişinin onu okuması sağlanıyor. İnternet'in cazip hale gelmesiyle birlikte push teknolojisine dayalı kurumlara özel çözümler de gündeme gelmeye başladı. Özellikle sürekli olarak birtakım bilgilerin bayilere, şubelere ya da müşterilere gönderilmesi, hem denetimi artırıyor hem de kuruluşlara rekabette avantaj ve verimlilik sağlıyor. Backweb, push teknolojisine dayalı

lı çözümler sunan bir şirket. 'Günümüzün akıllı dağıtım çözümleri' olarak adlandırdığı çözümleri dünyanın önde gelen şirketleri kullanıyor. Bunlar arasında Cisco, Galileo, Norwest, Compaq, ACNielsen, Schlumberger gibi şirketler var. Bu şirketlerden bazıları aynı zamanda ürünün satıcıları konumunda bulunuyor. Backweb, Türkiye pazarına yeni giren bir şirket. Arges Danışmanlık,



Soldan sağa: Murat Keleştimur (Arges), Thierry Carra (Backweb), Aykut Arıkan (Arges).

kablo karmaşası dönemi...

FLEXKETTE

böyle bitti!..

İş yerinizde, büronuzda elektronik cihazların kullanımı ile yaşanan zorunlu kablo kalabalığı ve dağınıklığı artık sona eriyor. Hızlı ve pratik çalışmanın en büyük engeli olan bu dağınıklığı ortadan tamamıyla kaldıran bir ürün var şimdi. Flexkette, insan omurgasından esinlenerek yapılmış tasarımı, dayanıklılığı ve estetik görünümü ile çalışma ortamınızda tüm kabloları derleyecek, ayaklarınıza dolanan sıkıntıdan sizi kurtaracak!

Flexkette, Alman patentli bir üründür.

Site Net

Büyükdere Caddesi Salih
Tozan Sokak No:2-9
80300 Mecidiyeköy/İSTANBUL
Tel: (0212) 275 58 62 (PBX)
Faks: (0212) 275 58 76
e-mail:sales@sitenet.com.tr
www.sitenet.com.tr



Backweb'in Türkiye'de katma değerli çözüm sağlayan şirketi olarak faaliyet gösteriyor. Şirketin Arges Danışmanlık ile Türkiye pazarında öncelikle yapmak istediği, ilk büyük otomasyon projesini gerçekleştirmek. Şirketin Avrupa Bölge Direktörü Thierry Carra, özellikle satış ve bayi operasyonları olan şirketlerin Backweb teknolojisi sayesinde bilgilerini daha hızlı ve etkin iletebildiklerini belirtiyor. Bunun için İnternet ve kurum içi İnternet uygulamasının yeterli olduğunu söyleyen Carra, push teknolojisine dayalı Beckweb çözümlerinin satış hızlandırıcı, uygulamayı, iletişimi hızlandırıcı bir yönünün olduğunu ayrıca finans, toplantı raporlarının gerekli noktalara hızlı ulaştırılmasına olanak sağladığını ifade ediyor. Backweb teknolojisinin uyarıcı bir özelliği var. Bilgi gönderilen kişiye, bilginin önemini gösteriyor ve onun mesajı okumasını sağlıyor. Metin yanında ses ve görüntünün de bu yolla gönderilebildiğini söyleyen Carra, bunun özel bir teknoloji ile gönderildiğini açıklıyor. Carra söz konusu uygulamaların elektronik ticaret operasyonuna önemli bir temel oluşturduğunu da sözlerine ekliyor.

Backweb, Arges ile Türkiye pazarında öncelikle büyük kuruluşlara gidecek. Pazarın, İnternet kültürünün gelişmesine bağlı olduğunu vurgulayan Arges Genel Müdürü Murat Keleştimur, ayrıca İnternet bağlantısının şart olmadığını, uygulama için herhangi bir bağlantının da yeterli olabileceğini belirtiyor. Arges'in hedefi, hemen tüm pazarlarda var olmak.

Diyabetlilerin yeni bilgi kaynağı

Dünyanın önde gelen hormonbilim şirketlerinden Nobo Nordisk, diyabetlilerin yaşamını kolaylaştıracak tedavi yöntemleri ve insülin kullanımını konusunda bilgiler aktarıyor. www.diyabet.com ile ulaşılan sitede ayrıca kullanıcılardan gelecek sorulara da cevaplar veriliyor. Doktorlar, kendilerine verilen özel şifreler yardımıyla daha detaylı veriye ulaşabiliyorlar.

İLETİŞİMDE UÇTAN UCA ÇÖZÜMLER

GÖRÜNTÜ·SES·VERİ

Siz ve sizin gibi 200 milyon kişi için, 3Com kapsamlı çözümler dünyasında lider. 3Com, görüntü, ses ve veri iletiminin tek bir ağ üzerinden gerçekleştirilmesi devriminin lideri. 3Com'un yeni teknolojileri her türlü kurumsal ve kişisel iletişiminizi her zaman, her yerde sağlayarak tüm ihtiyaçlarınıza cevap veriyor. Hemen bugün müşteri ailemize katılarak, siz de Türkiye'nin önde gelen iletişimcisi 3Com ile çalışmanın keyfini yaşamaya başlayabilirsiniz.

www.3com.com adresinde bizi ziyaret edebilirsiniz.

3Com[®]

More connected.[™]

GELİŞMİŞ NETWORKLER İÇİN PERFORMANSLI GÜÇ KORUMASI

Sunucular, mini bilgisayarlar, UNIX, CPU'lar, telekomünikasyon sistemleri,
internet hubları ve diğer kritik görevli uygulamalar için

APC SMART serisi, UPS'ler



APC SMART 1000

576 USD



APC SMART 3000

1772 USD



- Akıllı akü yönetimi en yüksek çalışma süresini garantiler.
- PowerChute plus yazılımı, eş zamanlı güç bilgilerini sağlar, KGK bakımını kolaylaştırır ve otomatik güvenli sistem kapanmasını gerçekleştirir.
- APC SmartSlot aksesuarları KGK'nızın yönetimini kendi gereksinimlerinize göre ayarlamanıza izin verir.
(Modem ve SNMP adaptörü takabilir, farklı işletim sistemlerine sahip serverlerinizi kapatabilirsiniz)

INDEX

INDEX BİLGİSAYAR SİSTEMLERİ
MÜHENDİSLİK SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ

"ÜRÜNDE VE DAĞITIMDA KALİTEYE İNDEKLENİN"

Size en yakın INDEX Yetkili Satıcısını öğrenmek için lütfen arayınız.
İSTANBUL: (0212) 210 04 04 ANKARA: (0312) 466 16 70 İZMİR: (0232) 489 32 10

AYILER: İSTANBUL: • 3P Bilgisayar (0212) 212 36 57 • Ardabağca (0212) 275 46 75 • Armada (0212) 230 89 80 • Aviva (0212) 287 34 00 • Bilgitaş (0212) 274 85 15 • Bürolink (0212) 213 71 77 • Can Elek (0216) 411 05 22 • CPI (0216) 346 42 00 • Destek (0212) 213 68 40 • Enes (0212) 13 63 75 • Enter (0212) 284 40 53 • Epsilon (0212) 275 24 54 • Erenet (0212) 380 62 72 • Maestro Bilg. (0212) 287 50 22 • Mavi Donanım (0216) 348 94 54 • MCD (0212) 516 33 53 • MCR (0212) 213 53 50 • Nethouse (0212) 614 56 27 • Nurbil (0212) 280 30 68 • NYD (0212) 236 85 43 • Pan (0212) 211 41 90 • Petran (0212) 274 94 61 • Plekom (0212) 216 17 60 • Promakro (0212) 221 99 17 • Redoks (0212) 543 11 10 • Self (0212) 280 00 00 • Servus (0212) 280 94 10 • Tepum (0212) 216 10 60 • Yage (0212) 275 86 04 • ADANA: • Intercom (0322) 459 51 51 • Piri (0322) 457 06 18 • AFYON: • Bilgisaray (0272) 215 75 36 • Özdilek (0272) 212 28 28 • ANKARA: • 4S Bilg. (0312) 419 00 27 • Ana (0312) 438 81 16 • Elektra C&N (0312) 427 12 47 • Eren (0312) 425 95 75 • ITM (0312) 232 22 49 • LN (0312) 447 09 93 • Metusoft (0312) 418 21 77 • (0252) 316 57 75 • BURSA: • Monitor (0224) 242 43 10 • Prokom (0224) 256 52 25 • DENİZLİ: • Bilsam (0258) 265 00 14 • Datamet (0258) 241 78 16 • Dosbil (0258) 265 13 53 • DİYARBAKIR: • Metro (0412) 223 44 77 • Makro Sistem (0412) 223 78 31 • ELAZIĞ: • Bedemak (0424) 233 60 • Destek (0424) 236 71 41 • ERZURUM: • Doğunet (0442) 235 04 40 • ERZİNCAN: • Emi-Com (0446) 223 31 95 • Oskay (0446) 223 07 32 • ESKİŞEHİR: • Etam (0222) 221 46 28 • G. ANTEP: • Kalender (0342) 220 95 75 • GİRESUN: • Bilnet (0454) 212 39 08 • İGDIR: • Ebru (0476) 227 76 • İZMİR: • Bimar (0232) 445 56 86 • Biltaş (0232) 462 59 59 • Dağit Ltd. (0232) 446 30 40 • Ege-Tes (0232) 446 10 46 • Teknobim (0232) 482 33 33 • Teta A.Ş. (0232) 441 67 05 • Ünlpa (0232) 388 72 26 • UPS (0232) 374 16 76 • Yaşar (0232) 483 38 13 • KIBRIS: • Adem Kaner (0392) 7 11 42 • KONYA: • Alamaç (0332) 320 65 20 • Makrobim (0332) 352 14 94 • MALATYA: • Ekom (0422) 325 64 57 • MANİSA: • Çözüm Bilg. (0236) 613 92 55 • MERSİN: • Merta (0324) 238 65 26 • Kiraz (0324) 238 33 00 • MUĞLA: • Beta (0252) 214 69 33 • ORDU: • Oben (0452) 214 13 • TEKİRDAĞ: • RGB (0288) 412 44 06 • Uzun Bilg. (0288) 651 71 81 • SAMSUN: • Kompart (0362) 231 35 66 • Vip (0362) 230 88 52 • URFA: • Bilban (0414) 215 36 47 • VAN: • Akdamar (0432) 216 59 53 • BURSA: • Destek (0252) 316 57 75



Güç kaynağınız kesilmesin...

Bilgisayar sistemlerini besleyen kesintisiz güç kaynakları, ağ bilgi işlem teknolojisi ve Internet'in kullanımının artmasıyla çok daha stratejik bir hale geldi. Bilgisayar sistemlerine, elektrik kesilmesi ya da güç dalgalanmalarından meydana gelebilecek zararlar

rın giderilmesi için artık her sistemin arkasında bir kesintisiz güç kaynağı gerekliliği çok açık. Bilgisayar ağlarının ve sistemlerin devamlılığı kurumlar için ne kadar stratejik bir önem taşıyorsa bu altyapıyı besleyen güç kaynaklarının kalitesi ve devamlılığı da o kadar önemli. O zaman da kurumlarda güç planlaması yapılarak bu plana göre hareket edilmesi

gerekliliği ortaya çıkıyor.

Eskiden sistemlerde güç koruması işlemleri daha kolaydı. Günümüzde sistemlerin çok büyük bir bölümü dağıtık ortamda bulunuyor. Bu noktada tek bir sistem yerine farklı yapıda sistemler gündeme geliyor. Görev kritik uygulamalarda daha akıllı olan ve merkezi yapıda kullanılan KGK'lar yatırım yapma-

yı gerektiriyor. KGK teknolojisi de bu doğrultuda hızla değişiyor ve gelişiyor. Özellikle KGK'da yazılım boyutunda akıllı ve yönetimi kolay, sistemi koruyan özellikler ön plana çıkmış durumda.

Dosyamızda KGK teknolojileri ve bu sistemleri nasıl seçeceğinizi konusunda ipuçları bulacaksınız.

(Sayfa 25-48)

KGK pazarında istikrarlı artış

Kesintisiz Güç Kaynağı enerji kesintilerinde ilk aklımıza gelen ancak daha sonra çok da fazla önemsemediğimiz bir donanım. Çok başımız sıkışmazsa gereksinim listesinin hep sonlarında yer alan KGK bu zinciri kırmaya başladı. Bilgisayarların giderek artan işlevi; faks/modem kartı, tarayıcı, çokluortam donanımları, CD'ye kayıtlı programlar, oyunlar,

Internet bağlantıları gibi çeşitliliği beraberinde getiriyor. İşte bütün bu çeşitlilik ve artan işlevler Kesintisiz Güç Kaynağını olmazsa olmaz bir noktaya getiriyor. Bu noktada Türkiye'de yıllar itibarıyla PC başına düşen KGK sayısına bakalım.

Avrupa'da her 100 PC'ye yaklaşık 50 KGK düştüğü belirtiliyor. Ülkemizde ise durum çok farklı. Yıllar itibarıyla bir karşılaştırma yapıldığın-

da 1996 yılında 100 PC'ye düşen Kesintisiz Güç Kaynağı sayısının yaklaşık 5 olarak görüyoruz. Aynı yıl 10 şirketin KGK'dan elde ettiği toplam ciro rakamı ise 32 milyar 159 milyon lira. Bu rakamın yaklaşık yüzde 70'lik bölümünü Amerika ve Uzakdoğu kökenli KGK markalarının dağıtımını yapan iki büyük dağıtıcı şirket, Karma ve Index gerçekleştirdi.

PC ve KGK karşılaştırmalarında 1997 yılında İnterpro Bilgi Servisleri A.Ş.'nin pazar araştırma raporunda 100 PC'ye düşen KGK sayısı 11 olarak açıklanmıştı. 1998 yılında, "Geçtiğimiz yıl kaç adet KGK satışı yapıldı?" sorusunu yanıtlayan 20 şirket 1997 KGK toplam satışını 77 bin 367 adet olarak verdi. KGK pazarında faaliyet gösteren bu şirketler 1998 yılı hedefleri için ise geçen yıl ki satış rakamlarını baz aldıklarında yüzde 35'lik bir büyümeyi hedeflediklerini belirtiyorlar.

KGK teknolojisi ev pazarına yöneldi

TUĞBA BOYAR
4K Bilgi İşlem

Günümüzde en değerli yatırımlardan biri haline gelen bilgi ve iletişim yatırımları, bir şirketin teknolojik açıdan daha rahat hareket edebilmesi için kaçınılmaz hale geldi. Buna göre şirketler ister küçük, ister orta ölçekli olsun yaptıkları bu yatırımları güvence altına almaları kaçınılmaz oldu.

Ülkemizde ağırlıklı olarak küçük ve orta boy işletmelerin yatırım bütçelerine dahil ettikleri KGK'lar aslında her çaptaki kullanıcı için gerekli bir cihaz.

Daha evvelki yıllarda KGK pazarına baktığımızda doğrudan işletmeler için tasarlanmış olan büyük ebatlı hantal KGK'lar zaman içinde yerini ev pazarına hakim olabilecek şekilde portatif çok amaçlı ve daha şık modellere bırakmıştır.

Pazarın geneline bakıldığında KGK satışlarının, PC satışları ile doğrudan orantılı olarak gittiğini de gözlemlemek mümkün. Geçtiğimiz yıl KGK'ların satış adedi 35 bin olarak gerçekleşti. Yani bilgisayar sektörünün yıllık büyüme oranı yüzde 30 iken KGK pazarı yüzde 15 büyüdü.

Bu durumda büyümenin BT pazarı ile oranlandığında birebir paralel gitmesi gerekirken daha düşük bir oranda olduğu görülmektedir.

Fakat 1998 yılına bakıldığında zaman bu büyümenin yüzde 25 olduğu da yaptığımız araştırma sonucunda ortaya çıkmıştır. Bu da yukarıda sözü edilen doğrudan ev pazarına hitap eden ürünlerin geliştirilmesi ile paralel bir durumdur.

Teknolojik olarak durmaksızın daha uygun kullanım için sürekli çalışılan KGK üretiminde bu yıl baz alınan konular şöyle:

1. Uygun regülasyon özelliği
2. Gerilim kararlılığı
3. Frekans kararlılığı
4. Aşırı yükte karşı cihazın kendini koruması
5. Akü ve akü ömrünün uzun olması
6. Kalite standardı taşıması (ISO 9001)
7. Kalite-kontrol özelliklerinin sağlanmış olmasıdır.

Her geçen yıl Türkiye BT pazarının önemli bir eksiği konumunda bulunan KGK alımlarının büyüyerek pazarda hak ettiği yeri bulabileceği inancını sonuna kadar taşımayı.



"Flat Panel" Serisi
TFT LCD Teknolojisi ile...
BRILLIANCE



"Professional" Serisi
CrystalClear Teknolojisi ile...
BRILLIANCE



"Business" Serisi
İleri teknoloji
Business Audio ile...



"Standard" Serisi
Küçük Ofis ve Ev
Uygulamaları için...

Sizin görüntünüz hangisi ?

GÖSTERECEĞİZ. Philips'in tasarımını gerçekleştirdiği, yüksek kaliteli ve çok çeşitli monitörlerde aradığınız ayrıcalıkların tümünü bulacaksınız. Derin, pırıl pırıl, canlı renklerin zengin kontrastlarla birleşerek keskinleştirip güzelleştirdiği görüntüleri size göstermek için, bu yüksek performanslı monitörlerde en son teknolojiyi kullanıyoruz.

Kullanım amacınız için yaratılmış bir monitör istiyorsanız Philips'e gelin, bizde mutlaka ihtiyacınızı karşılayacak bir monitör bulacaksınız.

Daha geniş bilgi için lütfen web sayfamıza bir göz atın :
<http://www.ccc.be.philips.com>

Yetkili Distribütörlerimiz :

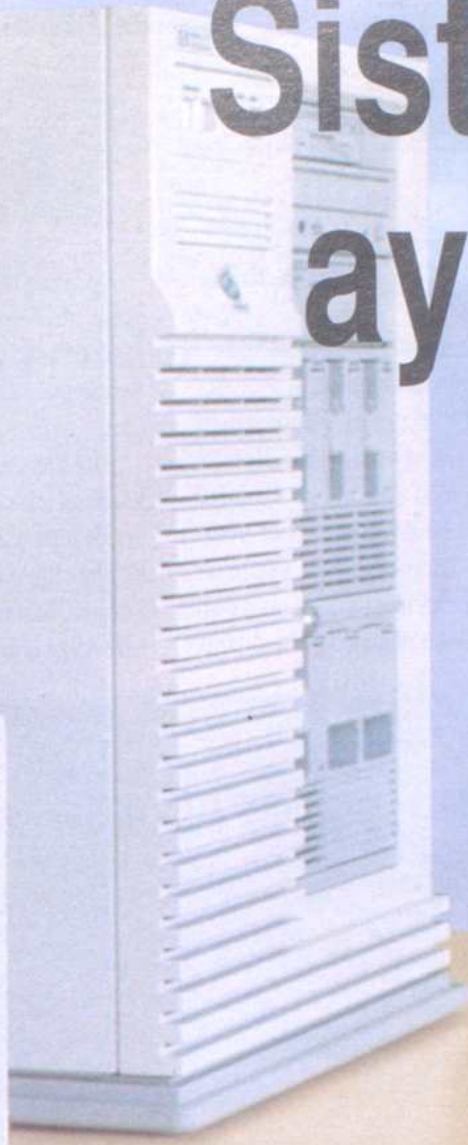
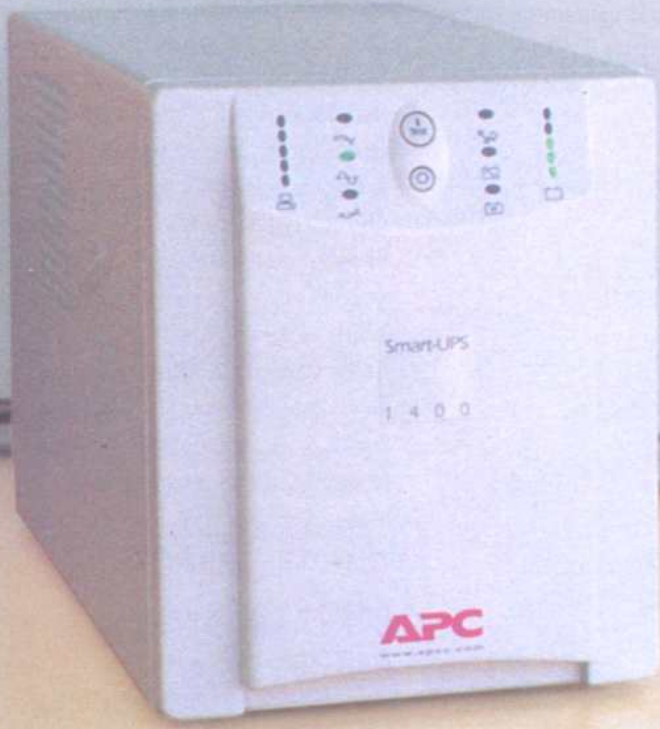
Boğaziçi Bilgisayar Tic. ve San. A.Ş. Tel: (0 212) 288 92 92 Faks: (0 212) 274 38 10
Karma Donanım Yazılım San. ve Tic. A.Ş. Tel: (0 212) 233 30 30 Faks: (0 212) 296 18 29



PHILIPS

Birlikte, hep daha iyiye.

Sistemin sürekli ayakta kalması arayışınızda bir eksiğiniz mi var ?



APC Smart-UPS



Bilgi İşlem yada Network Yöneticisi olarak günümüzde karşılaştığınız en büyük uğraş sistemlerinizin bilgi bütünlüğünü ve sürekli ayakta kalmasını garanti etmektir. Bilgi kayıplarının en büyük nedeni olan elektriksel problemlerin, virüslerden 15 kat daha sıklıkta meydana geldiğini ve donanım kaybının en büyük nedeni olan hırsızlıktan (*) sonra ikinci sırada olduğunu biliyor muydunuz. Bütün bunlar sizin için çalışma süresinden feragat ve ek masraf anlamına gelmektedir. APC network sunucularını ve bağlı cihazları ayakta ve çalışır tutacak, bilgi ve donanım hasarını önleyecek özel bir kesintisiz güç kaynağı modeli geliştirdi.

APC Smart UPS modeli size şunları sunmaktadır :

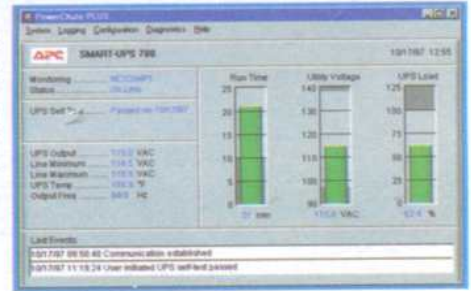
- Yüksek akımlara, düşük voltaj sorunlarına ve elektrik kesintilerine karşı sunucularınıza ve network iletişim cihazlarınıza temiz ve sürekli güç koruması

* Kaynak : Contingency Planning.

- Uzun süreli elektrik kesintileri esnasında dosya bozulmalarını ve bilgi kayıplarını önleyerek, uygun şekilde ve otomatik sunucu kapaması, elektrik geri geldiğinde ise çalışmanın sürdürülmesi için sistemin yeniden açılması.
- Elektrik problemleri oluştuğunda alarm veren otomatik yönetim ve teşhis araçları ile sorunlara karşı daha hazırlıklı olma.
- Başlıca iletişim sistemlerine destek, SNMP ve WEB yönetimi.
- Rack kabininize Smart-UPS'i kolayca yerleştirebileceğiniz 19 inçlik Rack Montajlı tasarım.
- Çalışırken değiştirilebilir aküler sayesinde kolay ve düşük masraflı bakım.
- 2 yıl garanti.

APC ürünlerinin performansı ve güvenilirliği dünya çapında 8 milyon kullanıcı ve HP, IBM, DELL, Microsoft gibi kendi cihazları için APC'yi öneren

PowerChute plus, Windows NT, Netware ve diğer sunucular için başlıca bulunmaya gerek kalmaksızın sistem kurtarılması ve UPS yönetimi olanağı sağlar. SNMP, DMI ve Web Browserlar (yukarıda görüldüğü) yardımıyla Smart-UPS'i yönetir. Özellikler işletim sistemine göre değişebilir.



APC®

AMERICAN POWER CONVERSION

Barbaros Bulvarı, Pınar Apt. No. 135
D: 10, Kat: 5 Balmumcu/Istanbul
E-mail: apcTUR@apcc.com
PowerLine: (212) 275 56 77

www.apcc.com

© 1998. APC. Bütün markalar sahiplerinin mülkiyetindedir. SU3A8CF-TU



ÜCRETSİZ! Güç Koruma Rehberi!

Bu kuponu postalayınız/fakslayınız.
Fax : (212) 230 7113

EVET! Lütfen APC güç koruması hakkında ücretsiz bilgi yollayınız.

EVET! APC güç koruması ürünleri hakkında daha fazla bilgi için lütfen benimle temasa geçiniz.

Adı: _____ Soyadı: _____ Görevi: _____

Adres: _____ Şehir: _____ Ülke: _____

Telefon: _____ Faks: _____ E-mail: _____

Kullanılan Sunucu Markaları: _____ Sunucu sayısı: _____

Kullanılan UPS Markaları: _____ Gelecek 6 ay içerisinde gerekli olan UPS sayısı: _____

Aynı kalite, farklı fiyat

Fiyat avantajını büyük KGG'larda yakalayan yerli üreticiler, düşük güçlerde maliyetlerinin yüksekliği nedeniyle rekabette zorlanıyorlar.

KGG pazarı sadece bilgisayar kullanıcıları ile sınırlı değil. Bankacılık, tıbbi cihazlar ve sanayi, KGG'ların değişik amaçlarla kullanıldığı belli başlı sektörler. İşin boyutu buralara varınca, daha yüksek güçlü cihazlar söz konusu oluyor. Yüksek güçler ise tartışmasız herkesin kabul ettiği gibi yerli üretici-

lerin fiyat avantajını da kullanarak hakim oldukları bir alan. Ancak düşük güçlü cihazlar pazarında yerli üreticilerin maliyetleri yükseliyor ve rekabette fiyat avantajını Uzakdoğu ürünlerine bırakıyorlar. Ayrıca yerli ürünlerin Türkiye'ye daha uygun olduğu iddiaları da artık pek ortaya atılmıyor. Çünkü ithalatçılar, istedikleri

şartlarda üretim yaptıklarını söylüyorlar.

Bu arada büyük çaplı üretim yapan yerli şirketler teknolojik olarak hiç de geri olmadıklarını yaptıkları ihracatla ispatlıyorlar. Bu üreticilerden biri de Eka.

Eka Başkan Yardımcısı Ertuğrul Sözmen, teknoloji açısından ürettikleri ürünle ithal ürünler arasında bir farklılık olmadığını iddia ediyor. Ancak Sözmen, bazı üreticilerin sinüs yerine kare dalga ürünleri pazara sürdükleri-

ni, bunların bilgisayarlarla da çalıştıklarını belirtiyor ve önemli olanın kıyaslanan ürünlerin aynı kategoride olması gerektiğini vurguluyor. Sözmen ayrıca yerli ürünlerin daha ucuz ve servisinin de daha iyi olduğunu ileri sürüyor, bilinçli kullanıcıların araştırarak yerli ürünleri seçtiklerini belirtiyor.

İthalatçının dezavantajı

Artronic Pazarlama Müdürü Volkan İşcen de yerli üreticilere göre bazı dezavantajları olduğunu, siparişlerin belli bir süreyi aldığı bu nedenle belli bir stoğu sürekli bulundurmaya zorunda olduklarını vurguluyor. İşcen bunun yanı sıra yerli üreticiler açısından da yeni teknolojilere adapte olmanın oldukça zor olduğunu, kendilerinin ise yeni teknolojiyi hemen getirip kullanıcıya sunabildiklerini belirtiyor.

4K Pazarlama Müdürü Tuğba Boyar ise, ithalata başladıkları dönemde yerli üretimin kalite açısından tam oturmadığını, ancak şu anda kalite olarak yerli ürünlerin ithal ürünleri yakaladığını ifade ediyor.

Düşük güçlerde ithal hakimiyeti

Karma KGG Ürün Yöneticisi Nurper Rodoplu ise yerli ve yabancı ürünleri kıyaslarken şunları söylüyor:

"Yerli üreticiler 1 kVA'nın altında ürettikleri ürünlerden zarar ettiklerini söylüyorlar. Altyapıları, maliyetlerini Uzakdoğu kökenli ürünlerle rekabet edebilecek seviyede tutmaya yeterli değil. Bu nedenle yerli üreticiler Türkiye'de yüksek güçlü pazara hakimler. Düşük güçlerde ise Uzakdoğu ve Amerika kökenli şirketlerin baskın olduğu görülüyor. Yerli üreticiler küçük güçlü ürünler de satıyorlar, ama ya parça getirip burada montaj yapıyorlar ya da üzerine markalarını koyuyorlar.

Yerli üreticilerin yüksek güçlerde maliyetleri daha uygun, dolayısıyla buralarda şansları var. Şu anda kullanılan yüksek güçlerin büyük çoğunluğu yerli üretimdir. Eskiden yerli üreticiler Türkiye şartlarına uygun ürün üretirlerdi. Ama şu anda böyle bir farklılık yok. Yurtdışı ile anlaşma yaptığımızda istediğimiz voltaj aralıklarında ürün üretmelerini istiyoruz. Onlar da üretiyorlar. Orada bir dezavantajımız olmuyor."

Satış sonrası servis de önemli

Microkey'den Ömer Başdal ise yerli üreticilerin oldukça kaliteli ürünler sunduklarını kabul ediyor, ancak fiyat avantajı sağlamak için bazı üreticilerin kalitesiz ürün çıkardıklarını da iddia ediyor. Başdal sözlerini şöyle sürdürüyor: "Artık Uzakdoğu'dan gelen ürünler bu yapıyı kırdığı için yerli üreticilerin fiyat avantajı da pek kalmadı. Tabii KGG'ların satıştan sonraki teknik servis desteği de önemli. Bunlar yerliler için avantaj da, dezavantaj da olabilir."

TASARIMDA YÜKSEK TEKNOLOJİ, İMALATTA ÜSTÜN KALİTE, SERVİSTE MÜŞTERİ MEMNUNİYETİ

GESS®

- ON-LINE KESİNTİSİZ GÜÇ KAYNAKLARI
- MİKROİŞLEMCİ KONTROLLÜ VOLTAJ REGÜLATÖRLERİ
- FIAMM-GS BAKIMSIZ AKÜLERİ

KESİNTİSİZ GÜÇ KAYNAKLARI GENEL ÖZELLİKLERİ

- ✓ ON-LINE Çift Çevirim Sistem
- ✓ Programlanabilen AKÜ Testi
- ✓ Yüksek Frekans IGBT İnvörtör PWM
- ✓ MICROPROCESSOR Kontrollü Denetim
- ✓ Çift Yönlü STATIC ve MANUAL By-Pass
- ✓ Enerji Tasarrufu İçin STAND-BY Çalışma
- ✓ Akıllı Fan Kontrol Sistemi İle DÜŞÜK SES Seviyesi
- ✓ Non-Sinusoidal Yükler İçin 3:1'den Büyük CREST FACTOR'ü
- ✓ RS-232 Arabirim İle Tüm Network Sistemlerinde Haberleşme
- ✓ Güç Artırımı İçin Paralel Çalışma (Opsiyon)



FIAMM-GS TAM KAPALI BAKIMSIZ AKÜLERİ

- ✓ ISO 9001 ve TSE Belgeli
- ✓ Hızlı Şarja Uygun, Çok Döngülü
- ✓ Çevreye Duyarlı, Uzun Ömürlü
- ✓ VDS Şartlarını Sağlayan Yüksek Performans

VOLTAJ REGÜLATÖRLERİ GENEL ÖZELLİKLERİ

- ✓ RISC Mikroişlemci Kontrollü Sistem
- ✓ Gerçek RMS Değer Ölçümü
- ✓ Programlanabilen Alt ve Üst Sınır Korumalı
- ✓ Mükemmel Dinamik ve Statik Regülasyon
- ✓ 220 V ± % 1 Regülasyon, 200V/Sn. Düzeltme Hızı
- ✓ Geniş Giriş Gerilim Çalışma Aralığı, 120-265 VAC
- ✓ Aşırı Yük ve Kıvadereye Karşı Elektronik Koruma
- ✓ Yük Seviyesi, Çıkış ve Giriş Gerilimlerini gösterir panel



OES ORTADOĞU ELEKTRONİK SANAYİ TİCARET LTD. ŞTİ.

İSTANBUL YOLU 13. KM GERSAN SANAYİ SİTESİ 658. SOK. NO: 92 (BEKO KARŞISI) ANKARA
ANKARA TEL : 0.312. 256 77 55 PBX FAKS : 0.312. 256 19 39
İSTANBUL TEL : 0.216. 466 95 50 - 51 FAKS : 0.216. 466 95 52 www.gess.com.tr

K - Q
TSE-ISO-EN
9001

TSEK

Sizi çeken ne?



K6-2 YÜKSEK PERFORMANS

- 300, 333, 350, 366, 380, 400, 450 MHz

ÜSTÜN TEKNOLOJİ

- Dünyada ilk 3D Grafik teknolojisini kullanan işlemci

TAM UYUMLU SOFTWARE ve HARDWARE DESTEĞİ

- Windows 3.1, 95, 98 ve NT 4.0, 5.0

SUPER 7 ANAKART İÇİN EN İYİ PERFORMANSA EN AVANTAJLI FİYATLAR



Detaylı bilgi için lütfen
(0212) 259 38 00 no'lu telefonu arayın.



www.amd.com

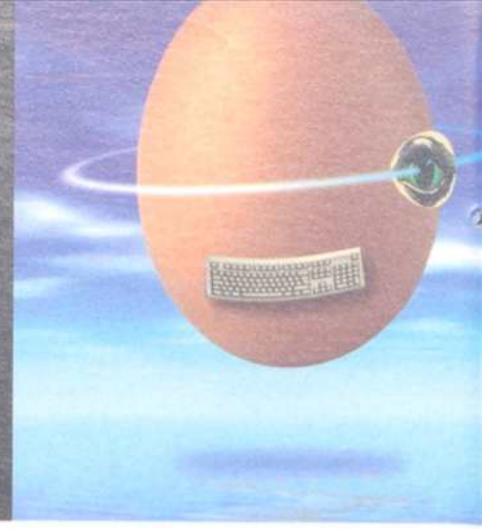
4K Bilgi İşlem AMD Distribütörüdür



www.4k.com.tr

Bilişim '99

TBD 16. Bilişim Kurultayı
Tüyap Uluslararası Fuar ve Kongre Merkezi
Beylikdüzü - İstanbul
1-5 Eylül 1999



Bu sadece başlangıç...

www.bilisim99.com.tr

İyi bir başlangıç için, çok iyi bir fırsat:

TBD 16. Bilişim Kurultayı'nın dopdolu etkinliklerine katılarak eşi bulunmaz bir bilgi platformundan yararlanın.

Üstelik,

Bilişim '99 sırasında ~~60 milyon~~ TL ödemek yerine,

şimdi sadece **15 milyon** TL ödeyerek...



Nasıl mı?

Yapmanız gereken tek şey, aşağıdaki katılım formunu doldurup, **15 Mayıs 1999 tarihine kadar** adresimize göndermek!

TBD 16. Bilişim Kurultayı'nda yer alan Teknolojik ve Akademik Bildiriler, Çalışma Grupları, Paneller ve Eğitim Seminerlerinin yanı sıra Tanıtım Seminerleri, Uluslararası Konferanslar, Günün Konuşmacıları ve Sosyal Etkinlikler ile bilgi ve iletişim dünyasının zirvesinde buluşalım.

Bu fırsat 2.000 kişi ile sınırlıdır.

KURULTAY KATILIM FORMU

Kurultay toplantılarına katılım, **15.05.1999'a kadar 15 milyon TL**, 15.08.1999'dan sonra 60 milyon TL'dir.

Bilişim '99 kapsamındaki tüm toplantılara katılım, kurultay dokümantasyonu, çanta ve fuara girişi kapsar.

Katılımcının,

Adı - Soyadı :
Çalıştığı Kurum ve Görevi :
Telefon :
Faks :
E-posta :
Posta Kodu ve İli :
Fatura Adresi :
Vergi Dairesi ve Numarası :

Ödeme Şekli:

Ücretlere %15 KDV eklenecektir.

- Akbank, Yıldızposta Cad. şubesi, 18232-9 no'lu Interpro A.Ş. hesabına yatırdım.
 Türkiye İş Bankası, Zincirlikuyu şubesi, 175918 no'lu Interpro A.Ş. hesabına yatırdım.
 TC Ziraat Bankası, Gayrettepe şubesi, 211241-9 no'lu Interpro A.Ş. hesabına yatırdım.
 Yapı Kredi Bankası, Mecidiyeköy şubesi, 1010066-9 no'lu Interpro A.Ş. hesabına yatırdım.
 Lütfen kredi kartı hesabımdan alınız.

Kart sahibinin,

Adı - Soyadı :
Kredi Kartının Türü :
Kart No :
Son Kullanma Tarihi :
İmza :

Notlar:

Havale makbuzunuzu lütfen bu form ile birlikte fakslayınız.

Ayrıntılı bilgi için: Nüket Çevikoğlu Tel: 0 212 212 31 22 Faks: 0 212 212 31 21

Posta adresi: Interpro Yayıncılık Araştırma ve Organizasyon Hizmetleri A.Ş.

Gazeteciler Mah. Sağlam Fikir Sk. No: 23 80300 Esentepe - İstanbul



Interpro

15.05.1999'a kadar 15 milyon TL, 15.08.1999'dan sonra 60 milyon TL

Bilgisayarınızın 'hayat sigortası' var mı?

NURPER RODOPLU
Karma Donanım

Hayat sigortası

Artık neredeyse tüm hayatımız bilgisayarlarla bağlı. Güne onlarla başlıyoruz, günü onlarla bitiriyoruz. Şöyle bir düşünün: Trafikte araç akışını düzenleyen trafik ışıklarından, hayatımızın bağlı olduğu ameliyatlara; paramızı teslim ettiğimiz bankalardan tren garlarına; havaalanlarından tüm günümüzün geçtiği ofislerimize, hatta mutfağımızdaki fırınıma kadar tüm hayatımızı bilgisayarlar yönlendiriyor. Hal böyle olunca, bilgisayarların barındırdıkları bilgilerin kapasitesi ve daha da önemlisi değeri de aynı oranda artıyor. Bilgisayarlar bir anlamda günlük hayatınızı emanet ettiğiniz cihazlar, yani hayat sigortalarınız. Peki bilgisayarınızın hayat sigortası var mı?

Evet bilgisayarların da bir sigortası var: Kesintisiz Güç Kaynakları (KGK). Kesintisiz güç kaynakları da, bilgisayar dünyasındaki teknolojik gelişmelere paralel olarak değişiyor, gelişiyorlar. Kesintisiz güç kaynakları özellikle yazılımların sağladığı ek fonksiyonlarla, bir yandan bilgisayar sistemini maksimum verimlilikle korurken, diğer bir yandan kullanıcıların bilgisayar sistemlerini anlık izleyebilmelerini sağlıyor.

Yazılımın gücü: SNMP

Günümüzde farklı lokasyonlarda, bir çok bilgisayardan oluşan, birden fazla bilgi işlem merkezinden çalışan büyük ağ sistemleri oldukça yaygın ve yaygınlaşmaya da devam edecek. Böyle bir sistemde; değişik lokasyonlarda KGK'ların bulunduğunu düşünelim. Her bir lokasyondaki KGK'nın durumunu izlemek üzere bir yetkili bulunduranın zorluğu ve maliyetini söylemeye bile gerek yok. İşte böyle bir durumda en uygun çözüm; SNMP. SNMP, şu sıralarda oldukça revaçta olan bir protokol. SNMP'ye uygun yazılımlarla, KGK'ların tek bir merkezden ve uzaktan yönetimi sağlanıyor. SNMP sayesinde, bulunduğunuz lokasyondan, herhangi bir başka lokasyondaki KGK'nın akü durumunu, ne kadarlık bir yükte çalıştığını, bulunduğu ortam ısısını/nemini, hatta elektrik akımı hakkında istatistiksel bilgilerini izlemek mümkün. Gelecekte çok daha aranan bir özellik olma yolunda olan SNMP, her ne kadar bir yazılım olsa da, KGK'nın da bu yazılımı destekleyecek donanıma sahip olması şart.

Yedeklenebilirlik

Bilgisayarlar hayatın bir parçası haline geldikçe, onların herhangi bir nedenle durmalarına olan tahammül

de aynı oranda azalıyor. Bu nedenle elektrik kesintileri/sorunlarına çözüm sunan KGK'lar, artık bilgisayarların ayrılmaz bir parçası haline geliyor. Bu durum karşısında KGK üreticileri, ürünlerinin fonksiyonlarını artırma ve kullanıcıların gereksinimlerini maksimum seviyede karşılama yolunda çalışmalarını sürdürüyorlar. Bu çalışmaların ürünlerinden biri de; redun-

dancy/yedeklenebilirlik özelliği. Bu özelliğe sahip KGK'larda ek (yedek) bir modül bulunuyor. Bu modül, KGK'nın herhangi bir nedenle arızalanması halinde devreye girerek mevcut fonksiyonların devamını sağlıyor. Aynı zamanda KGK'daki arıza ve arızanın nedeni konusunda bir uyarı mesajı vasıtasıyla kullanıcıyı bilgilendiriyor.

Merkezi besleme yerine dağınık besleme

Geçmişte daha çok ana makineye bağlanan büyük güçlerdeki KGK'ların kullanımı yani merkezi besleme yaygındı. Günümüzde uzmanlar, merkezi besleme yerine dağınık beslemeyi tavsiye ediyorlar. →



Küçük UPS Pazarında

BİZDE VARIZ!

Mükemmel performans, Şaşırtıcı fiyatları..

- Gerçek Online
- Geniş Voltaj Regülasyonu
- RS 232 Interface Standart
- SNMP/II PM Opsiyon
- 5 Yıl Ömür Beklentili Akü Grubu
- EGES Yedek Parça ve Servis Garantisi

EGES Delta serisi
1-6 KVA

YETKİLİ SERVİS ve BAYİLER

ADANA İşlem Elektronik	0 322 450 0000
ANTALYA Medisis	0 242 237 8740
BURSA Güzel Ufuk	0 224 220 8721
ERZURUM Kaplan Elektronik	0 442 218 1040
GAZİANTEP Coşkun Mühendislik	0 342 220 9321
İZMİR Makrotek Ltd.	0 232 457 2783
İZMİR Marcom Bilgisayar	0 232 441 3314

EGES

"Güç Elektronikinde Öncü"

Taşocağı Yolu 1.Sokak No:10
34550 Bağcılar / İSTANBUL
Tel : 0 212 656 5282 • Fax : 0 212 550 5966
Tunalıhırlı Cad. Büklüm Sokak No:11/4
06660 Kavaklıdere / ANKARA
Tel: 0 312 468 2276 • Fax: 0 312 427 2439
e-mail: eges@turk.net
www.eges.com

ISO 9001



→ Dağınık beslemede ana makineye bağlanan bir KGK yanında, ana makineye bağlı terminallere de düşük kapasitelerde KGK'lar bağlanarak, hem daha düşük maliyetli çözüm sağlamak hem de tüm sistemi tek bir KGK'ya bağlama riskinden kurtulmak mümkün oluyor. Yani tüm yumurtalarınızı aynı sepete koymuyor, riskinizi minimum düzeye indirmiş oluyorsunuz.

Bırakın KGK'nız sizin yerinize çalışsın

KGK'lar, yazılımların sağladığı avantajlarla sisteminizi elektrik sorunlarına karşı korumanın yanında, kullanıcıları rahatlatacak birçok fonksiyonu

da gerçekleştirebiliyor. Örneğin; herhangi bir elektrik kesintisi durumunda kullanıcıyı sistemi kapatması yolunda uyarıyor. Eğer bu uyarıya herhangi bir nedenle cevap alamazsa o sırada açık olan tüm dosyaları kaydettikten sonra sistemi güvenle kapatıyor. Teknolojik gelişmelerle kullanımı artık daha da kolaylaşan KGK'lar, bilgisayarların gerçekten de sigortaları konumunda. Büyük parasal yatırımlarla sahip olduğunuz donanımınızı ve kaybı parayla bile ölçülemeyen bilgilerinizi sigortalamak için sakın geç kalmayın. Tek yapmanız gereken sisteminize en uygun kapasitede güvenilir bir markayı seçerek bilgisayarınıza hayat sigortası yaptırmak.

Kesintisiz güç kaynağınız kesintisiz hizmet veriyor mu?

Vermiyorsa, size modüler US9001™ verelim, işinize kesintisiz devam edin.



Dünyanın ilk modüler paralel, hata toleranslı kesintisiz güç kaynağı

Sisteminiz çalışırken bile takılıp çıkarılabilen, birbirlerinden bağımsız çalışan US9001™'in modüler yapısı sayesinde, artık işiniz hiç kesintiye uğramaz. Eski kesintisiz güç kaynağınız

yerine; en yeni teknolojiye, US9001™'e ulaşmak çok kolay. Modüler, altyapınız ile birlikte büyütebileceğiniz US9001™'in fiyatından ve avantajlarından yararlanın.

KGK'ya yatırım yaparken

ÖMER BAŞDAL
Microkey

Küreselleşmenin getirdiği yoğun rekabet ortamında, bilginin en hızlı ve en verimli şekilde kullanılması çabası, iletişim teknolojilerine yapılan yatırımların gün geçtikçe artmasına yol açmaktadır. 2000'li yıllarda daha da yaygın kullanılacak olan sayısal ortamlarda bilginin paylaşılması, analizi ve dağıtımı, faks/modem, çokluortam donanımları, Internet/intranet, elektronik postalar şirketleri yeni bilgisayar yatırımlarına yöneltiyor. Bu yatırımların yapılması, yatırımların sağlıklı korunması da gündeme getiriyor.

Elektrik üretim merkezlerinde kaliteli üretim gerçekleştirilse bile dağıtım hatlarının karmaşıklığı, değişken yükler, enerji sistemlerinde voltaj değişimlerine, ani voltaj sıçramalarına, yüksek frekans parazitlerine ve elektrik kesintilerine neden olabilmektedir. Bu tip sorunların neticesinde veri kayıpları, donanım arızaları, kullanıcının beklenmeyen zaman ve maddi kayıplarına neden olmaktadır.

Veri kayıpları minimumda

Yapılan teknolojik yatırımın korunması amacı ile kullanılmakta olan kesintisiz güç kaynakları da bilgisayar alanındaki gelişmelere paralel olarak gelişme göstermekte, zaman ve veri kayıplarının minimuma indirilmesi amacı ile geliştirilen, bilgisayarlardaki sabit disk veya güç kaynaklarının yedekleme (redundant), sistem çalışırken takılıp çıkarılabilme (hot swap) özellikleri kesintisiz güç kaynaklarında da uygulanmaktadır. Hata toleranslı (fault tolerant), güç ve yedekleme süresi artırılabilir modüler kesintisiz güç kaynakları kullanıcılara geniş ölçekte ve uzun vadeli yatırımlarında avantaj sağlamakta, şimdiki ihtiyacı karşılayıp gelecekteki ihtiyaçlarına her an ulaşabilmesine zemin hazırlamaktadır.

Kesintisiz güç kaynağı yatırımı yapılırken, sistemin gerektirdiği güç ve besleme süresi dikkate alınmalı, enerji hattı sorunlarının büyüklüğü karşısında, bilgiye erişimin en güvenli ve risksiz bir ortamda değerlendirilmesi ile kullanıcıya maliyet ve zamandan tasarruf sağlanmalı ve verimlilik artırılmalıdır.

Micro Key

Microkey Elektronik Sistemler
Sanayi ve Danışmanlık A.Ş.
Eski Ankara Cad. No 54 Şeyhli 81520 Pendik-İST.
Tel (0216) 378 64 63 (3 hat) Faks (0216) 378 64 56

ISO9002
INTERNATIONAL QUALITY
ASSURANCE STANDARD

PK Electronics

EN UZUN SÜRELİ ÇALIŞMA GARANTİLİ

KESİNTİSİZ GÜÇ KAYNAĞI

APC BACK SERİSİ



APC BACK 500 MI

109 USD



APC BACK 300 MI

89 USD

- Çevre birimleri dahil tüm sistem koruması için yeteri kadar priz
- Tam zamanlı ani akım bastırması ve anında akü yedeklemesi
- İşitilebilir alarm ve kolay aşırı yük düzeltme
- Laser yazıcı için ani akım korumalı priz

160V'a kadar akım hassasiyeti

INDEX

INDEX BİLGİSAYAR SİSTEMLERİ
MÜHENDİSLİK SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ

"ÜRÜNDE VE DAĞITIMDA KALİTEYE İNDEKLENİN"

Size en yakın INDEX Yetkili Satıcısını öğrenmek için lütfen arayınız.

İSTANBUL: (0212) 210 04 04 ANKARA: (0312) 466 16 70 İZMİR: (0232) 489 32 10

BAYİLER: İSTANBUL: • 3P Bilgisayar (0212) 212 36 57 • Ardabahçe (0212) 275 46 75 • Armada (0212) 230 89 80 • Aviva (0212) 287 34 00 • Bilgitaş (0212) 274 85 15 • Bürolink (0212) 213 71 77 • Can Elek (0216) 411 05 22 • CPI (0216) 346 42 00 • Destek (0212) 213 68 40 • Enes (0212) 213 63 75 • Enter (0212) 284 40 53 • Epsilon (0212) 275 24 54 • Erenet (0212) 380 62 72 • Maestro Bilg. (0212) 287 50 22 • Mavi Donanım (0216) 348 94 54 • MCD (0212) 516 33 53 • MCR (0212) 213 53 50 • Nethouse (0212) 614 56 27 • Nurbil (0212) 280 30 68 • NYD (0212) 236 85 43 • Pan (0212) 211 41 90 • Petran (0212) 274 94 61 • Plekom (0212) 216 17 60 • Promakro (0212) 221 99 17 • Redoks (0212) 543 11 10 • Self (0212) 280 00 00 • Servus (0212) 280 94 10 • Tepum (0212) 216 10 60 • Yage (0212) 275 86 04 • **ADANA:** • Intercom (0322) 459 51 51 • Pırl (0322) 457 06 18 • **AFYON:** • Bilgisaray (0272) 215 75 36 • Özilek (0272) 212 28 28 • **ANKARA:** • 4S Bilg. (0312) 419 00 27 • Ana (0312) 438 81 16 • Elektra C&N (0312) 427 12 47 • Eren (0312) 425 95 75 • ITM (0312) 232 22 49 • LN (0312) 447 09 93 • Metusoft (0312) 418 21 77 • Politek Bilg. (0312) 285 83 70 • Sebil (0312) 417 36 30 • Miron (0312) 468 06 84 • **ANTALYA:** • Bilisim (0242) 247 14 21 • Intercom (0242) 248 17 40 • Network (0242) 334 03 26 • **AYDIN:** • Güler (0256) 212 32 32 • **BALIKESİR:** • Aybis (0266) 243 99 54 • Bilsam (0266) 239 30 00 • **BODRUM:** • (0252) 316 57 75 • **BURSA:** • Monitor (0224) 242 43 10 • Prokom (0224) 256 52 25 • **DENİZLİ:** • Bilsam (0258) 265 00 14 • Datanel (0258) 241 78 16 • Dosbil (0258) 265 13 53 • **DIYARBAKIR:** • Metro (0412) 223 44 77 • Makro Sistem (0412) 223 78 31 • **ELAZIĞ:** • Bedemak (0424) 233 60 81 • Destek (0424) 236 71 41 • **ERZURUM:** • Doğunet (0442) 235 04 40 • **ERZİNCAN:** • Emi-Com (0446) 223 31 95 • Oskay (0446) 223 07 32 • **ESKİŞEHİR:** • Etam (0222) 221 46 28 • **G. ANTEP:** • Kalender (0342) 220 95 75 • **GİRESUN:** • Bilnet (0454) 212 39 08 • **İĞDIR:** • Ebru (0476) 227 76 66 • **İZMİR:** • Bemar (0232) 445 56 86 • Billaş (0232) 462 59 59 • Dağıt Ltd. (0232) 446 30 40 • Ege-Tes (0232) 446 10 46 • Teknobim (0232) 482 33 33 • Teta A.Ş. (0232) 441 67 05 • Ünipa (0232) 388 72 26 • UPS (0232) 374 16 76 • Yaşar (0232) 483 38 13 • **KIBRIS:** • Adem Kaner (0392) 227 11 42 • **KONYA:** • Alamaç (0332) 320 65 20 • Makrobim (0332) 352 14 94 • **MALATYA:** • Ekom (0422) 325 64 57 • **MANİSA:** • Çözüm Bilg. (0236) 613 92 55 • **MERSİN:** • Merta (0324) 238 65 26 • Kiraz (0324) 238 33 00 • **MUĞLA:** • Beta (0252) 214 69 33 • **ORDU:** • Oben (0452) 214 13 08 • **TEKİRDAĞ:** • RGB (0288) 412 44 06 • Uzak Bilg. (0288) 651 71 81 • **SAMSUN:** • Kompart (0362) 231 35 66 • Vip (0362) 230 88 52 • **URFA:** • Bilban (0414) 215 36 47 • **VAN:** • Akdamar (0432) 216 59 53 • Biltek (0432) 216 26 39

KGK'yı nasıl ölçeriz?

Kullanıcıların en büyük derdidir, KGK seçimi. Bunun için bazı ipuçları verelim:

Üretmek istediğiniz tüm bileşenlerin özeti yapılarak işe başlamalısınız. Daha sonra KGK'nın (birimin) en yüksek güç tüketimini bulmak için parça etiketlerinin arkasına ve üretici-

lerin web sitelerine bakınız. En yüksek tüketimi toplamak sizi, ek çalışma süresine eşitleyecek olan kullanıl-mamış ilave KGK kapasitesine ulaştıracaktır. Bu aynı zamanda sizi en yüksek gücünü süren tüm bileşenlerin örneğinde oluşacak bir hatadan koruyacak ve gelişecek bir oda sağlayacaktır. Bir çok birimde tüketim ile

karşılaşacaksınız. Eğer üretici, amperlerde voltaj ve akım sağlarsa, akım tüketimini voltajla çarpın ve watt cinsinden değerini bulun. Sonucu bin ile böldüğünüzde çıkan değer Kwatt cinsinden olacaktır. Bu tek evreli AC ve DC sistemleri için geçerlidir. Ancak 3 evreli sistemler için daha çok göstergeye gereksinim duyacaksınız. Eğer

birim voltaj 208 voltu gösteriyorsa, sonucun 208 volt tek evreyi gösterdiğinden emin olmalısınız. Eğer sonuç 3 evreli 208 volt ise 3 evreli talimatlara danışmak zorundasınız.

kVA yedekleme gücünde gereksinim duyulan toplam yükü elde ettikten ve çıktı voltajlarının listesini biraraya getirdikten sonra, ilerlemeye devam edebilirsiniz. Aradığınız toplam araştırma süresi ve eğerde beklediğiniz büyüme için de danışmanlık almanız gerekebilir. Büyüme sınırının en az yüzde 20 oranında olması tavsi-



Dev sanayi tesislerinden...



ev bilgisayarlarına kadar



%100

güvenli enerji

21 yıldır Türkiye'de enerjinin denetimini elinde tutan EKA • ISO 9001'le kanıtlanmış kalitesi • Altın Plaket'le ödüllendirilmiş teknoloji yaratma gücü • Uzman kadrosu ve • 24 saat kesintisiz hizmet sunan teknik servisi ile, tam güvenli enerji sağlamayı temel ilke edinmiştir. Çünkü EKA, %99.99 güvenli bir Kesintisiz Güç Kaynağının yılda yaklaşık 54 dakika kesintiye neden olduğunun ve böyle bir cihazın sorunlarınıza çözüm getiremeyeceğinin bilincindedir.



EKA ELEKTRONİK KONTROL ALETLERİ SAN. VE TİC. A.Ş.
Büyükdere Cad. Ayazağa Asfaltı 3.Yol No: 19, 80670 Maslak İstanbul
Tel: (0212) 285 25 40 (7 hat) Faks: (0212) 276 13 42, eka@eka.com.tr



ye edilir. Başlangıçta büyük bir KGK'nın satın alma değerindeki sınırlı yükselme, tamamen hafifletilmiş tutarlarda, daha sonra eklenen birimlerin satın alınmasına oranla çok daha az olacaktır.

Eğer yedekleme gücü sağlamanı istediğiniz genel bir dağıtım paneline sahipseniz, kısa bir yol izleyebilirsiniz. Bu durumda elektrik panelini açarak, girdi beslemelerindeki akımı ölçmek için ampermetre üzerinde bir yığın kullanabilirsiniz. Elektrik dağıtım ortamının güvenliğinden emin olmadığımız ya da güvenliğin nasıl sağlandığını bilmediğimiz takdirde, bu uygulamaları yapmamalısınız. Ampermetreler üzerindeki gerçek RMS kısıkağı oldukça ucuzdur. Uygun bir parça size birkaç yüz dolara mal olacaktır. Parçanın en yüksek değeri taşıdığına ve kesin okuma için ölçtüğünüz her girdinin doğru merkeze yerleştirildiğine emin olunuz. Her girdi için okumanızı birkaç kez tekrar ediniz. Genellikle küçük işyerlerinde ve evlerde bulunan 230 volt türündeki bir panel için, sayaca giden, her biri 120 volt civarı kapasiteli ve birbirine 230 volt kapasitesi olan iki girdi olacaktır. Çoğu işyeri, panellerinin her biri 120 volt kapasiteli, A, B ve C olarak adlandırılan, 3 evreli 208 volt ile beslendiğini fark edecektir. Ampermetrenin bunların her biriyle kenetlenmiş olması ve her evre için tüketim hesabının yapılması gerekmektedir. Aracın daha fazla güç çekmesi durumunda ya da tüm sabit sürücüler döndüğünde güvenlik etmeninin yüzde 20 ile 30 arasında oluşturulması tavsiye edilir.

KGK'nın en ağır parçası batarya paket veya kabinleridir. Bu yüzden beklentilerinizin ne olduğunu iyice değerlendirmelisiniz. Diğer giderler de düşünülerek, gereğinden büyük boyutlarda bir KGK alınmamalıdır.

Online KGK'lar, nasıl bir yük uygulanırsa uygulansın, güçleri oranında çalışacaklardır. Bir büyük boy sistemde bu konu önemlidir. Büyük birimler ayrıca, çok fazla ısı üretirler. 100 kVA'lık bir KGK, saatte yaklaşık 38 bin BTU üretir. Bu durum, 3 tonluk bir havalandırma sistemi gerektirir. Bilgisayar odaları için yapılan ton başına 600 CFM'lik hava akışı olan klimalar ve nem yönetim sistemleri için, büyük tutarlar ödenmesi gerekir.

“Bilgisayarım yine çöktü!”

Yazılım hataları

Rastgele voltaj oynamaları mantıksal katmanda hafıza değerlerini sıfırlama etkisi gösterir. Bu durum hafıza konumunu rahatlıkla düşük seviyeden yüksek seviyeye dönüştürebilir. Ne var ki bu etki anında gözlenmeyebilir.

Eğer güç dalgalanmasının etkilediği bölge o anda kullanımda değilse, bir sorun oluşmayacaktır. Eğer bu bölge depolama alanı uzantısında, depolanan bilgi zarar görecektir. Ancak, bu bilgi bir daha çağrılana kadar zararı anlamak mümkün değildir. Eğer güç dalgalanmasının yaşandığı bölge, bir programın alt yordamı ya da işletim sisteminin olursa, bunların bir sonraki kullanımında sistemde kilitleme ya da çökme yaşanır. Buna örnek olarak fatura baskı rutininde saat 8’de meydana gelen bir güç dalgalanmasının sonucunda, bu rutinin tüm gün normal çalışmasını ancak bilinmeyen bir sebeple gün sonuna doğru kilitlemesini gösterebiliriz.

Aynı şekilde dalgalanmadan etkilenen bilgisayar hafızasındaki veri, diske yanlı bir şekilde yazılabilir. Sözü edilen belirtilerin genellikle yazılımdan kaynaklandığı sanılır. Hatanın güç sorunundan kaynaklandığına en iyi ipucu sistemi açıp kapatmaktır. Sistemi açıp kapatmak hafıza bölgelerini uygun alanlara yerleştirir ve tekrar bir dalgalanma yaşanana kadar sistem düzgün bir şekilde çalışır. Buradaki en önemli nokta: Eğer güvenilirliği kanıtlanmış bir yazılımla çalışıyorsanız ve sistemi açıp kapatmak sorunu çözüyorsa o zaman güç dalgalanması sorununuz var demektir.

Donanım sorunları

Donanımın, sisteme yerleştirilirken statik elektrikten etkilenmediğini düşünürsek ve eğer bileşenler iki üç dakikadan oluşan ilk yanma aralığında kurulabilirlerse, 20-30 senelik bir ömrü olmasını bekleyebiliriz. Eğer bu süreden önce bozulursa rastgele güç dalgalanmaları ya da voltaj yükselmeleri gibi güç hattında kötü kullanım söz konusudur. Girdiler ya da klavyeyle yazılan verilerin bileşen üzerinde aşırı gerilim yaratması olası değildir.

Mantıksal devreyi de etkileyen rastgele güç dalgalanmaları yongaların yanmalarına neden olabilir. Eğer bu dalgalanma büyükse, vurduğu bir bileşeni anında yok edebilir ve anlamsız hatalara sebep verir. Hatta daha da önemlisi 50 volt civarında bir voltaj artışı sürekli olursa bileşenin hayatı ciddi bir şekilde kısılanabilir. Not edilmesi gereken diğer önemli bir nokta ise bileşenler kurtarılamayacak duruma gelebilir. Kartları sık değişen bir sistem söz konusu ise voltaj yükselmeleri ve güç dalgalanmaları olası nedenler arasında düşünülmelidir.

I/O, okuma hataları

Elektrik sorunlarının diğer bir belirtisi ise okuma hataları ve disk deposundan kurtarılan ya da taşınan verilerle ilgili hata mesajlarıdır. Eğer güç dalgalanmaları, sistem yazılırken işlemci ya da sürücüye denk gelirse ve yazma hafızasındaki manyetik alan aniden 10 ya da 20 katına çıkarsa manyetik ortamda bir sıçrama meydana gelir. Etkile-

nen iz ya da alan okunduğunda da okuma ya da disk hatası ortaya çıkar ve disket bozulur.

Sabit disklerde benzer durumlar meydana gelir ancak bunlar disketler kadar ucuz olmadıklarından dolayı genelde teknik servislere başvuruyu beraberinde getirir. Yazılım, suçlanan ilk bileşendir ancak hatanın sabit diskte olduğunu tespit edebilir ve mantıksal devreler veya

okuyucu kafada hata arayabilirsiniz. Ancak, ürün, yetkili servisinde düzgün çalışacaktır ve siz buna bir anlam vermeyeceksiniz. Kullanıcı hataları ve fabrikasyon arızalar devre dışı bırakıldığında geriye tek ihtimal kalıyor, elektrik arızaları. Eğer sistemlerinizi besleyen gücün kusursuz, temiz ve gürültüsüz olduğundan emin değilseniz bu hatalardan kurtulamayacaksınız. Şüphesiz ki yukarıda açıklanan sorunların başka nedenleri de olabilir ancak elektrik şebekesinden kaynaklananları göz ardı etmemek ve iyi bir KKGK kullanmak gerekir.

Güç hattında meydana gelen dalgalanmalar genellikle günlük kullanımda karşılaşılan sorunlara benzediği için çoğu zaman fark edilmeyebiliyor.



iş hayatınız kesintiye uğramasın

Tarihten gelen estetiğin ve modern teknolojinin sahibi: Merlin Gerin Kesintisiz Güç Kaynağı...

MGE-UPS Systems, yüksek performansını Escort Enerji'nin sınırsız teknik desteğiyle sizlere ulaştırıyor.

Sürekli kazanmak ve gücünüze güç katmak için 220 VA'den 4800 kVA'ya kadar en geniş çözümlere sahip Merlin Gerin'i tercih edin.



Comet Serisi (5-30 kVA / Online)

MGE ESCORTenerji



ESCORT ELEKTRONİK ÜRÜNLERİ SAN ve TİC LTD. ŞTİ.

Atakan Sokak No: 14 Kat: 4 80300 Mecidiyeköy - İstanbul <http://www.escortenerji.com> <http://www.mgeups.com>
Tel: (0212) 216 01 36 (pbx) Faks: (0212) 216 06 12

KGK'lar ile ilgili sıkça sorulan sorular

MAHİR AŞUT

KGK nedir?

Bir kesintisiz güç kaynağı, şehir şebekesi (veya jeneratör) ve bir ekipman grubu (bilgisayar, faks vb.) arasında duran, orijinal elektrik kaynağında meydana gelen istenmeyen olaylara karşı (elektrik kesintisi, voltaj dalgalanmaları vb.) kendisine bağlı ekipmanın çalışır durumda kalmasını sağlayan bir cihazdır.

KGK'nın gerçek tanımı nedir?

Gerçekten KGK'nın ne olduğuna dair standart bir tanımlama bulunmuyor. Bir fabrikayı koruyan dev güç kaynaklarından, küçük bir radyonun içindeki yedek pile kadar her şey KGK olarak adlandırılabilir. Ancak, KGK kelimesinden bizim anlayacağımız, en azından bir bilgisayarı kısa da olsa bir süre çalıştıracak batarya donanımına sahip ve voltaj değişimlerinden asgari koruma sağlayan cihazlar olacak.

KGK nasıl koruyor?

Bir KGK'nın, ana şebekenin kesilmesi durumunda kendisine bağlı donanım birimine sürekli güç akışını garanti altına alacak batarya gücü vardır. Tabii ki bu süre (KGK'nın batarya gücüne de bağlı olarak) genelde birkaç dakika ile sınırlıdır. Ancak bu süre boyunca:

- Çalışmalarınız, güç kesintisi sonucu yarı kalmaz, uçmaz!
- İş gücü kayıpları asgari seviyeye iner.
- Ekipman, güç seviyesindeki ani yükselişten etkilenmez.
- Veri kaybı olmaz, çünkü KGK'nın devreye girmesi çok kısa sürede gerçekleşir.

Tipik bir KGK ne gibi görevler üstlenebilir?

Normal bir KGK küçük güç değişimlerini ekipmana yansıtmadan absorbe edebilir, sorunlu güç kaynaklarının zararlarını azaltır, voltaj düşmelerine karşı ekipmanı korur ve kesintiden sonra belirli bir süre boyunca ekipmanı ayakta tutar. Gelişmiş modeller ayrıca uzun süreli kesintilerde sistemin otomatik kapatılmasını sağlayabilir, şehir şebekesinin durumunu sürekli olarak izler, kayıt eder, ekipmanın çektiği voltajı ve şebekenin durumunu gösterir, uzun süreli kesintilerin ardından cihazları otomatik olarak devreye sokar, belirli durumlarda uyarı sinyalleri verir.

Elektrik kesintisinin ardından KGK ne kadar süreyle çalışabilir?

Bu soru, KGK'nın kapasitesine ve üzerindeki cihazların harcadığı güç miktarına bağlıdır. Tipik olarak küçük bir KGK'nın, bir PC'yi 15 dakika çalıştırabilmesi beklenir. Daha büyük çaplı ekipman için büyük KGK'lar gerekir. Bu arada, bir KGK'nın dışarıya verdiği gücün haricinde kendi içinde bulunan DC-AC çeviricisini de çalıştırması gerekir ki bu durumda, hiç bir ekipmana güç aktarmasa bile örneğin 2 kVA'lık bir KGK en çok 8 saat açık kalabilir. Sürelerle ilgili olarak üretici şirketlere danışmak da yarar olabilir.

İyi bir KGK'yı, kötü olanından nasıl ayırabilirim?

Bu konuda kesin bir yargıya varmak zor. Bağımsız araştırma kuruluşlarının raporları fikir verebilir. Ama aşağıdaki konuları dikkate alırsanız kötü bir KGK seçimi yapmazsınız:

• İyi bir KGK, sinüsoidal bir güç çıkışı verir. Genel olarak, KGK'nın AC çıktısının sinüs dalgası biçiminde olmasının, ekipman için daha iyi olduğu söylenir.

• KGK, manuel bir by-pass anahtarına sahip olmalıdır. Bozulması veya servis verilecek durumda cihazlarınızın en azından şehir şebekesinden beslenebilmesi, iş akışınızın kesilmemesi için şarttır.

• Eğer deneme olanağınız varsa, bir KGK'nın üreticinin söz verdiği performans değerlerine ulaşip ulaşmadığını kabaca test edin. Bağlı ekipman, tüm üniteleriyle (örneğin bir bilgisayar, ekranı ve yazıcısı) azami



enerji denetimsizmiş... hard disk tahrip
supply'im arızalanırmış... elektrikler sık

V I Z Z Z

Ben bilgisayarıma öyle bir hayat



MINİ BEKAP • Otomatik Voltaj

Regülasyonu, cihazınızın voltaj dalgalan-

malarından korur. • İleri Akü Yönetimi ile akülerinizi

sürekli dolu tutar. • Mikroişlemcili kontrol sayesinde yüksek güvenlidir.

• Kısa devre koruma, Bekap'ı hatalı kullanımların vereceği zararlardan korur.

• Otomatik Enerji Yönetimi enerjinin ekonomik kullanımını sağlar. • Aşırı

Yük ve Akü Durum göstergeleri, hatalı kullanımlarda uyarır. • Soğuktan

başlayan "Cold Start" ve Karanlıktan başlayan "Black Start" özelliğine sahiptir.

En yakınınızdaki Bekap bayiini öğrenmek için bölgenizdeki ana dağıtıcıyı arayın. Bir sürprizle karşılaşmamak için bayinizden Bekap'ı adıyla isteyin.

seviyede KGK'ya yüklenmiş durumdayken şebeke elektriğini kesip, KGK'nın bu kesintiye nasıl tepki verdiğini, ekipmanınızın etkilene derecesini ve KGK'nın ne kadar uzun süre ayakta kalacağını izleyebilirsiniz.

● Bazı KGK'lar, basit bir bağlantı ile uzaktan izleme ve kontrol olanağı sağlarlar. Hatta bir kısmına SNMP (Basit Ağ Yönetim Protokolü) üzerinden erişilebilir. Bu da ağ koruması yapan KGK'ların izlenmesini kolaylaştırır.

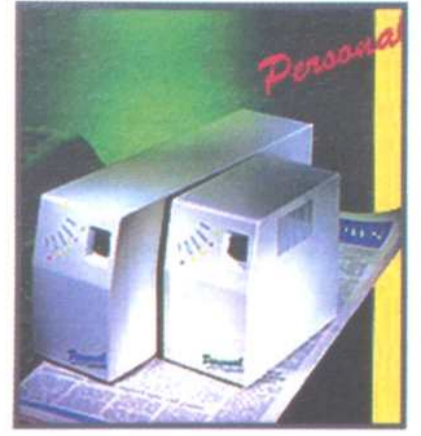
KGK'nın üreticisi, destek ve düzenli bakım hizmeti veriyor mu?

Özellikle büyük boy (ve pahalı!) KGK'lar da bu konu daha bir önem kazanıyor. Zamanında bakım alamadığınız ucuz bir KGK'nın, işinizin durumuna bağlı olarak size bir günde milyarlarca lira iş kaybı yaratabileceğini unutmayın!

Bir KGK'ya kendim bakım yapabilir miyim?

Yapabileceğiniz en iyi şey, periyodik olarak KGK'nın görevini yapıp yapmadığını kontrol etmektir. Yani şebeke elektriğini kesin ve KGK'nın zamanında devreye girip girme-

diğini, gereken süre boyunca koruma sağlayıp sağlamadığını kontrol edin. Ancak, özellikle büyük boyutlu bir işletmeniz ve büyük KGK'larsanız varsa bu işlemi önce KESİNLİKLE YEDEK ALIN. Bu testi yaparken mümkün olduğu kadar KGK'nın fişini prizden çekme yöntemini kullanmayın! Böyle yaparak KGK'nın topraklanmasını engeller ve bozulmasına neden olabilirsiniz! (Bu tür yaşanmış örnekler var) Sigortaları kullanmayı tercih edin. KGK'nız eskidikçe, batarya ömrü kısacaktır. Ortalama bir batarya 3 ila 5 yıl arasında ömre sahiptir. KGK'larsanız batarya



ömürlerini takip edin. 5 yıldan eski olan veya testleriniz sırasında kısa sürede tükenen bataryalarınızı mutlaka değiştirin.

Uzun süren elektrik kesintilerinde, bilgisayarlarımın rastgele kapanmaları yerine normal yollardan kapanmalarını ve daha sonra açılmalarını sağlayabilir miyim?

Evet. Birçok KGK üreticisi farklı işletim sistemi platformları için bu tür arabirimler ve yazılımlar sunuyorlar. KGK tercihiniz sırasında veya mevcut KGK'nız için üreticinize danışın.

Bir KGK'nın boyutlarını seçerken neye göre karar vereceğim?

KGK'ların güç birimi VA cinsinden ifade edilir. VA, cihazın sunabileceği maksimum Volt x Amper değerini gösterir. Güç tüketimini gösteren Watt değeri ile aynı değildir. Bir bilgisayarın tipik güç faktörü (Watt/VA) 0.6-0.7 civarındadır. Yani 100 Watt tüketen bir cihazınız varsa en az 160 VA'lık bir KGK'ya gereksiniminiz olacaktır. Bazı uzmanlar, gereksinim duyulabilecek VA hesaplamalarında 0.6 yerine 0.7 değerinin kullanılmasını öneriyorlar.

Bunun dışında dikkate almanız gereken dış faktörler var. Bulduğunuz çevredeki voltaj durumu, elektrikler ne sıklıkta ve ne uzunlukta kesildiği, jeneratörünüzün olup olmadığı ve daha çok ABD için geçerli olan yıldırım faktörü gibi.

KGK'ya hangi tip ekipman bağlanmaz?

Çekeceği gücü önceden hesaplayamayacağınız ekipmanlardan kaçının (Tabi ki elektrik süpürgesi, su ısıtıcısı, saç kurutucusu, elektrik sobası vb. cihazları KESİNLİKLE KGK hatlarına bağlamayın!). Örneğin lazer yazıcılar bu kategoriye girerler. Lazer yazıcınız için, ona ayrılmış özel bir KGK kullanın veya maksimum harcayacağı gücü gözönüne alarak KGK seçin.

Peki, hangi ekipmanlarım için ne güçte KGK alacağım?

Yukarıda da açıklandığı üzere, KGK seçiminde bağlayacağınız ekipmanın çekeceği azami güç ve çevresel faktörler önemlidir. Şunu unutmayın, bir bilgisayarın eski model veya yavaş olması, daha az güç çekeceği anlamına gelmez. Genellikle tersi geçerlidir.

Yapacağınız kabataslak hesaplamalarda, renkli ekranı olan ortalama bir PC veya bir işne vuruşlu yada mürekkep püskürtmeli yazıcı için 300 VA civarında bir KGK gücü hesaplayın. Sunucular için en az 600 VA düşünün. Yani 50 bilgisayar, 10 yazıcı ve 2 sunucudan oluşan bir sistem için 19 kVA'lık (veya en az 12 Kwatt) bir KGK'ya gereksiniminiz olacaktır.

olmuş... voltaj dalgalanıyormuş... power sık kesilirmiş... dosyalarım kaybolmuş!

g gelir!

öpücüğü kondurdum ki, viz gelir!



MİDİ BEKAP • Otomatik gerilim regülasyonu • Elektrik kesintilerinde anında enerji temini

• RS232 bağlantısı • Internet/modem bağlantı hattı

koruması • Ani gerilim dalgalanmalarına karşı koruma • Otomatik koruma

ve test • Sesli ve ışıklı uyarılar • Akü süresi ve yük göstergeleri • Otomatik

kapanma ile enerji tasarrufu • Bakımsız kuru aküler ile sonsuz güvenlik.



EKA ELEKTRONİK KONTROL ALETLERİ SAN. VE TİC. A.Ş.
Büyükdere Cad. Ayazağa Asfaltı 3.Yol No: 19, Maslak 80670 İstanbul
Tel: (0212) 285 25 40 (7 hat) Faks: (0212) 276 13 42, eka@eka.com.tr



BEKAP ANA DAĞITICI NOKTALARI: Adana, Demiralp Ltd. 0322 459 10 66, Ankara, Edar Ltd. 0312 230 46 55, Antalya, On-Line Servis A.Ş. 0242 249 51 41, Bursa, Ceylan Ltd. 0224 224 80 50, Eskişehir, Emka Ltd. 0222 231 89 65, Erzurum, Şafak Makina Ltd. 0442 234 05 25, Gaziantep, Proses Mühendislik Ltd. 0342 339 87 70, İstanbul, Mikroset A.Ş. 0212 238 50 50, İstanbul, Doruk Otomasyon Ltd. 0212 259 50 41, İzmir, Tümel Ltd. 0232 449 49 36, Samsun, Arat Ltd. 0362 432 49 49, Tekirdağ, Tekkom Ltd. 0285 652 78 04, Trabzon, Arat Ltd. 0462 323 11 13



Kesintisiz güç kaynağı sözlüğü

Blackout:

Tamamıyla güç kaybı anlamına geliyor. Bazı kaynaklarda ise voltajın 80 voltun altına düşmesi "blackout" olarak değerlendiriliyor. Çünkü neredeyse hiçbir cihaz bu seviyenin altında çalışmıyor.

Sag veya brownout:

Birkaç saniye veya birkaç saat süreyle voltajın düşmesi. Asansörler veya kompresörler gibi cihazlardan gelen güçlü akım sonucu hattın kapanması ya da kamu şirketlerinin yüksek elektrik akımına önlem olarak kasten elektrik hattını kapatması nedeniyle oluşabilir.

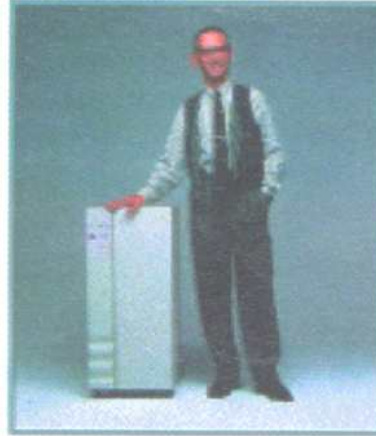
Overvoltage

Yüksek voltaj, belirli bir süre bo-

yunca ekipman toleransını aşan seviyedeki voltajın cihaza giriş durumudur. Bu durum, sıkça karşılaşılmamasına rağmen, genel açıdan bakıldığında ciddi etkileri olabilir. Yüksek voltaj durumu gerçekleştiğinde, ekipmanların üzerindeki güç kaynakları tolerans seviyelerinin üzerinde çalışmaya başlarlar. Bu cihazların kısa süre sonra çökmesi beklenir.

Normal Sine Wave:

Normal sinüs dalgası. Kuzey Amerika'da 60, diğer dünya ülkelerinde 50 Hz frekansındaki sinüs dalgası şekli. Tüm mikroişlemci tabanlı araçlarda güvenilir işlemler gerçekleştirilebilmek için, tamamen temiz,



sessiz AC gücü gerekmektedir. Yerel elektrik şirketleri tarafından sağlanan AC gücü, şimşek gibi atmosfer olayları veya çok kullanım yüzünden kirlenirler.

Spike:

Çoğunlukla bir güç hattı üzerine şimşek çarpması ya da bir "blackout"tan sonra gücün dönmesi nedeniyle voltajdaki anlık ve çok büyük yükselme.

Surge:

Dalgalanma. Çoğunlukla, klima gibi yüksek güçte araçların kapatılmasından sonra, saniyenin çok küçük bir aralığında oluşan güçlü voltaj yükselmesi.

EMI/RFI Noise:

(ElectroMagnetic Interference/ Radio Frequency Interference)

Radyo vericileri, jeneratörler veya şimşek yüzünden meydana gelen elektro manyetik parazit ve radyo frekansı paraziti.

Inverter:

Çevirici. Birçok bilgisayar tarafından gereksinim duyulan, DC batarya gücünü AC gücüne çeviren elektrik devresi.

Surge Protector:

Dalgalanmaları bastırmak için

MOV'lerden (Metal Oxide Varistor) ve kapasitörlerden oluşan devre.

Line Conditioner:

Dalga biçimi ayarlamak için voltaj girdisindeki iniş çıkışları düzelten trafo.

Harmonics:

Saptırılmış sinüs dalgaları yaratan belli başlı voltaj ve akım frekanslarının çeşitleri. Endüstriyel güç sistemlerindeki "harmonics"ler, güç kaynakları, trafo merkezleri, ark lambası ya da fırınların kapatılması gibi doğrusal olmayan yüklerden dolayı oluşur.

Normal Mode Noise:

Normal durum sesi. Bir mikroişlemci yongasının veya çevrim tablosunun yıkımı halinde akım ve nötr kabloları arasında meydana gelen elektriksel ses.

Common Mode Noise:

Genel durum sesi. Akım ve toprak kabloları veya nötr ve toprak kabloları arasında meydana gelen elektriksel ses.

Bu bir reklamdır.

BPR pazarında ICC ile yeni bir soluk

Değişim mühendisliği araçlarında dünyanın dev şirketlerinin tercihi olan ARIS, ICC'nin desteğiyle Türk firmalarıyla buluşmaya hazırlanıyor.

icc Innova Consulting Company

Kurulduğu günden bu yana SAP R/3 gibi ERP uygulamalarındaki başarılarıyla dikkat çeken I.C.C. Danışmanlık ve Bilgi İşlem Hizmetleri A.Ş.; Türkiye, Avrupa ve Amerika'daki çalışmalarıyla yeniliklere imza atmaya devam ediyor. ICC şimdi de Türk firmalarını, bir BPR aracı olarak değişim mühendisliği alanında dünyada liderliğini sürdüren ARIS'le (Architecture of Integrated Information Systems) tanışıyor.

Değişime uzanan yol

Dünyanın küreselleşmesi her alanda rekabeti artırıyor. Bu nedenle şirketler süreçlerini ve organizasyonel yapılarını tasarlarlarken, değişim mühendisliği felsefesiyle bütünleşmiş güvenilir bir araca gereksinim duyuyorlar. Yeniden yapılanma projesi kapsamında, firmalar için 4 aşama önem kazanıyor. Mevcut süreçlerin analizi, problemlerinin belirlenmesi, hedef durumun tasarlanması ve en sonunda da planlanan süreçlerin uygulamaya alınması...

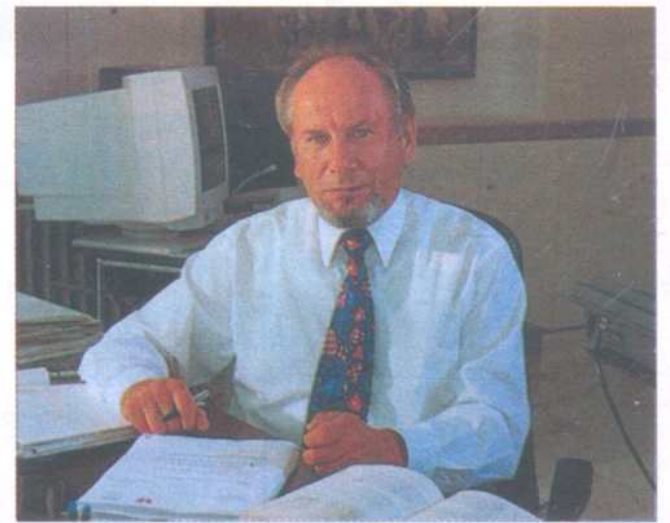
Bu değişim yolunda ARIS'i kullanan firmalar, sektörleriyle ilgili önerilen süreçleri değerlendirerek kendileri için ideal süreçleri hızlı ve etkin bir şekilde belirleyebiliyorlar. ARIS'le tamamlanan yeniden yapılanma çalışması sonucunda elde edilen dokümanlar en güncel versiyonlarıyla tüm kullanıcılara intranet/internet üzerinden kolaylıkla ulaşabiliyor.

Böylece iş süreçleri ve bilgi sistemleri yönetiminin beraber gelişmesi, birbirine entegre olması ARIS'in desteğiyle mümkün oluyor.

Dünya şirketlerinin tercihi ARIS

En başarılı BPR araçlarından biri olan ARIS ile standart modelleme metodları kullanarak süreçlerinizin kalitesini zaman, maliyet, miktar ve kaynaklar açısından analiz (simülasyon) etmek artık çok kolay. Küçük ve büyük ölçekli tüm şirketlerde kullanılabilen bu yazılım, uluslararası projelerde ve roll-out'larda çok dilli kullanım desteği, internet/intranet ulaşımı, BPR metodolojisi gibi avantajlarıyla, ISO 9000 sertifikasyonu, yazılım geliştirme, benchmarking, ERP ve workflow uygulamalarında gücünü gösteriyor.

Bu güce tanışan Garanti Teknoloji, Havelsan, Henkel, Siemens, Philips, Renault, Ericsson, Nokia, Hewlett-Packard, BMW, Fiat, Robert Bosch, Allianz Holding, Metro, SAP, Alcatel, ABB, Lever, Deutsche Bank, Commerzbank gibi dünya ekonomisine yön veren çok uluslu şirketlerde yeniden yapılanma süreçlerini ARIS'le tamamlayarak sektörlerindeki rekabet güçlerini artırdılar. ARIS'in bu kadar başarılı olmasındaki önemli bir etken de, IDS Scheer AG gibi değişim mühendisliği konusunda deneyimleri ve başarıları tartışılmaz olan uzman bir firma tarafından geliştirilmesi. BPR araçları pazarında lider konumda olan IDS Scheer AG; yeni ürünler, ortaklıklar ve vizyon



IDS'in Yönetim Kurulu Başkanı Prof. Dr. August Wilhelm Scheer

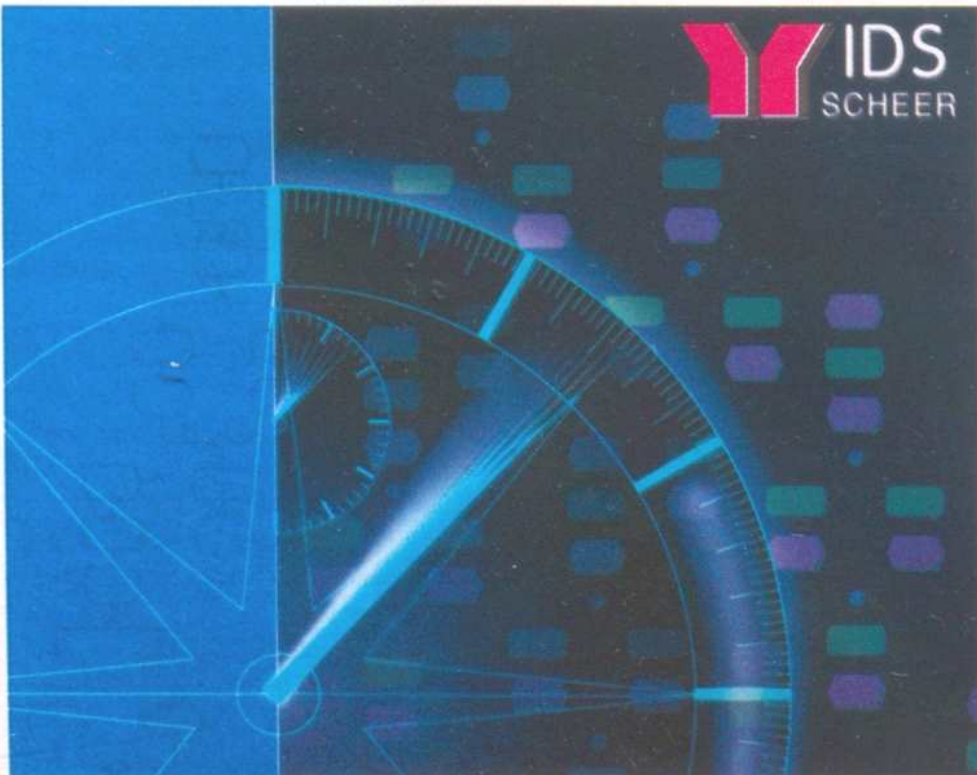
açısından da gelişimine hızla devam ediyor. Uluslararası alanda, bilgi teknolojisi ve iş süreçleri geliştirme konularında faaliyet gösteren IDS, 500'den fazla çalışanıyla Avrupa, ABD ve ortaklıklarının bulunduğu diğer ülkelerde etkin çalışmalara imza atıyor. IDS, ERP emplementasyonlarındaki başarısı ile kendini kanıtlayan ve değişim mühendisliği konusundaki geniş vizyonuyla adını yurtdışına da duyuran ICC Danışmanlık firması ile ortak çalışma kararı alarak, deneyimlerini Türk firmalarına sunmaya hazırlanıyor.

BPR gurusu Türkiye'de

1998 yılında Alman Cumhurbaşkanı tarafından

Yılın En Yaratıcı 5 Firması arasında seçilen IDS'in Yönetim Kurulu Başkanı ve ARIS yazılımlarının baş mimarı olan Prof. Dr. August Wilhelm Scheer ise geliştirdiği ürünlerle firmasını her geçen gün daha da güçlendiriyor. Değişim mühendisliği konusunda dünyada en büyük otoritelerden biri kabul edilen Prof. Scheer, teori ve pratiği birleştirmedeki ustalığıyla da tanınıyor.

ICC tarafından 13 Mayıs 1999 Perşembe günü Swissotel'de düzenlenecek seminere onur konuğu olarak katılacak olan Prof. Scheer, değişim mühendisliği konusundaki gelişmeleri anlatacak ve bu alandaki bilgi birikimini; renkli kişiliği ve uslubuyla katılımcılarla paylaşacak.



"Save" etmiş miydin ?

!!?!?

- Otomatik voltaj aralığı (AVR).
- Fax, modem, network hattı koruması.
- RUPS II yazılımı.
- RISC bazlı mikro kontrol.
- Görsel ve işitsel ikaz seçenekleri.
- Yıldırım, aşırı yük, kısa devre koruması.



- Kullanıcıya açık sigorta.
- Türkiye genelinde servis.
- ISO 9001 kalite standartlarında üretim.

Panasonic
Computer Products

Pancom

Panasonic Bilgisayar Ürünleri & Powersonic
UPS Türkiye Genel Distribütörü

Balmumcu Sakir Kesebir Sk. Balmumcu Plaza

No: 32 D.3-4-6 Beşiktaş 80700 İstanbul

Tel: (0212) 274 47 23 (Pbx)

Fax: (0212) 274 71 90

E-mail: satis@pancom.com.tr

Cinnah Cad. 40/11 Çankaya 06680 Ankara

Tel: (0312) 441 37 84-85

Fax: (0312) 441 18 49

E-mail: ankara_bolge@pancom.com.tr

Powersonic UPS

<http://www.pancom.com.tr>

KGK pazarı KOBİ'lerle ayakta

Ülkemizde işletmelerin yüzde 99.5'inin KOBİ tanımı kapsamında olması, bilgisayar sektörünün farklı bölümleri açısından da onların önemini artırıyor. Bu bölümlerden biri de bilgisayarların ayrılmaz bir parçası olması gereken KGK'ları üreticilerinin, ithalatçı ve dağıtıcıların oluşturduğu

bölüm. Sektör kapsamındaki bu şirketler yaptıkları pazarlama faaliyetlerinde ve sundukları ürün yelpazelerinde mutlaka ülkemizin bu gerçeğini göz önüne almak zorunda kalıyorlar. Elleri bulundukları ürün yelpazesi açısından birçok KGK üreticisi ve ithalatçısı zaten KOBİ'leri hedeflemiş durumdadır.

Ancak pazar pastasının büyük bölümünü halen büyük güçteki KGK'lar oluşturduğundan, bu alanda hakim olan yerli üreticiler büyük şirketlere yöneliyorlar. Ancak bu şirketlerin müşteri portföyünün yüzde 30-40'ını yine de KOBİ'ler oluşturuyor. Küçük güçlü KGK'lar için büyük bir pazar oluşturan KOBİ'ler, bu alanda

fiyatları açısından daha avantajlı olan Uzakdoğu kökenli markaların ithalatçıların daha çok ilgisini çekiyorlar. Yine küçük güçlü KGK'larda iddialı olan diğer şirketleri de fiyat açısından pahalı olmalarına rağmen, kullanıcıları bilinçlendirerek bu farkı kapatmaya çalışıyorlar.

Yerli KGK üreticilerinden



**Artronic Pazarlama Müdürü
Volkan İşcen.**

Eka'nın Başkan Yardımcısı Ertuğrul Sözen'in verdiği bilgilere göre, EKA'nın 3-20 kVA gücündeki ürünleri daha çok KOBİ'leri hedefliyor. Ürettikleri yüksek güçteki KGK'ları ise daha büyük şirketlere satabiliyorlar. Sözen, Eka'nın cirosunun yüzde 30-35 kadarını KOBİ kapsamında kurumlara yaptığı 3-20 kVA'lık cihaz satışlarından elde ettiğini belirtiyor.

Pancom'un yan kuruluşu olan Artronic de pazara sunduğu KGK'ların montajını Türkiye'de gerçekleştiriyor. Artronic Pazarlama Müdürü Volkan İşcen, şu anda sundukları ürünler itibarıyla KOBİ kurumlarının oluşturduğu pazarın ana hedeflerinden biri olduğunu söylüyor.

İthalatçıların hedefi KOBİ'ler

Uzakdoğu kökenli PowerCom markasını pazara sunan 4K'nın Pazarlama Müdürü Tuğba Boyar da, bu yıl pazarın yüzde 40'ını elde etmeyi hedeflediklerini, bu oranın içinde de yüzde 5-10 kadarını KOBİ'leri hedefleyeceklerini söylüyor ve ellerindeki ürünlerin yapısı itibarıyla böyle düşündüklerini ifade ediyor.

Pazarın önde gelen toptancılarından Karma, APC ve AEG'nin dağıtıcılığını yapıyor. Şirketin KGK Ürün Yöneticisi Nurper Rodoplu, ürün portföylerinin 5 kVA'nın altında olduğunu ve bu nedenle de satışlarının büyük çoğunluğunu KOBİ kapsamındaki işletmelere gerçekleştirdiklerini vurguluyor. Rodoplu, bu alanda ev kullanıcısı pazarının çok küçük olduğunu, piyasadaki 300 VA'lık Uzakdoğu kökenli ürünlerin aslında ev kullanıcılarını hedeflediğini, ancak bu cihazların hala küçük ölçekli işletmeler tarafından alınıp kullanıldığını, ev pazarının ise henüz gelişmediğini belirtiyor.

Modüler yapıda KGK cihazları ithal eden Microkey'den Ömer Başdal ise ürünlerinin niteliği gereği ancak KOBİ'lerin üst kesimlerine hitap edebildiklerini vurguluyor. Başdal'a göre KOBİ'ler Microkey'in müşteri portföyünde yüzde 30-40'lık bir yer tutuyorlar.

APC dağıtıcılarından Index'in Ürün Sorumlusu Makbule Yurdaer, geniş bir ürün portföyüne sahip olduklarını, bu ürünlerle KOBİ'lerin de onlar için önemli olduğunu belirtiyor.

V100 Serisi On-Line Kesintisiz Güç Kaynakları

Sistemlerinizi Elektrikten - Elektriksizlikten Korur



TSEK

- Sinüs dalga çıkışlı, gerçek on-line
- Ayarlanabilir giriş-çıkış gerilimi
- IGBT teknolojisi ile üretilmiştir
- Statik by-pass ve bakım by-pass özelliği
- Sessiz çalışma (50 dB)
- PWM (Pulse With Modulation) teknolojisi
- Aşırı yüklenme ve kısa devre koruma
- Aküden çalıştırma olanağı
- Yüksek verim



Verikon Elektronik Kontrol ve Veri İşlem Sistemleri San ve Tic. Ltd. Şti.
Pınar Mahallesi, Çamlıbel Caddesi No: 20 Maslak, Sarıyer - İstanbul
Tel: (0 212) 286 29 37 - 38 / 286 27 88 Fax: (0 212) 286 27 89
E-mail: verikon@verikon.com.tr İnternet: www.verikon.com.tr



APC İLE ASLA KAYBETMEZSİNİZ!

Elektriksel problemlerin bilgi kayıplarına ve bilgisayar donanımınızda hasarlara yol açmasını istemiyorsanız, sisteminizi dünyanın güvendiği APC'ye teslim edin. Dünya'da milyonlarca kullanıcının yaptığı gibi, doğru ve üstün performanslı kesintisiz güç kaynağı'na yatırım yapın... APC ile asla kaybetmezsiniz! APC, 2 yıl garantisi ve "Karma Güvencesi"yle, Karma'da!

APC[®]
AMERICAN POWER CONVERSION



KGK

- **BACK SERİSİ:** Ev ve küçük ofislerde tek PC ve basit terminaller için
- **BACKPRO SERİSİ:** Gelişmiş terminaller ve giriş seviyesi çoklu sistemler için
- **SMART SERİSİ:** Gelişmiş sunucular ve yüksek seviyedeki çoklu sistemler için
- **MATRIX SERİSİ:** Orta büyüklükteki bilgi işlem merkezleri için modüler güç koruması
- **SYMMETRA SERİSİ:** Gelişmiş bilgi-işlem merkezleri, çoklu sunucular ve kritik uygulamalar için on-line güç koruması

KARMA
INTERNATIONAL

**KARMA DONANIM YAZILIM
SANAYİ VE TİCARET A. Ş.**

İSTANBUL (0212)
Tel: 233 30 30 Faks: 296 18 29

ANKARA (0312)
Tel: 478 32 21 Faks: 478 05 90

İZMİR (0232)
Tel: 441 82 95 Faks: 441 82 98

<http://www.karma.com.tr>

Bilişim '99

Bilgi ve İletişim Teknolojileri Fuarı
TBD 16. Bilişim Kurultayı
Tüyap Uluslararası Fuar ve Kongre Merkezi
1-5 Eylül 1999 Beylikdüzü - İstanbul

Bütünleşmiş Bilgi ve İletişim Teknolojilerini kullanmadığınız ne kadar süre var?
Uyurken...tatillerde...anne karnında?...

Günlük hayatımızın tüm dokusu artık Bilişim Teknolojilerinin yeni ürünleriyle donanıyor, bazıları hemen elimizin altında, bazıları hiç görmediğimiz yerlerde hizmetimizde.
Peki yalnızca kullanıcı olmak yetiyor mu?
En azından güncel olanı izlemek, yarın neler olacağını öğrenmek gerekmez mi?
İzlemekten de öte bilişimin bilgisini sunmak ve paylaşmak... Hele profesyoneller için...

1-5 Eylül Bilişim '99'da bizi çok heyecanlandıran teknolojik sıçramanın, aslında bir başlangıç olacağını göreceğiz.

Geçtiğimiz yıl %70'i profesyonel olan yüz binin üzerinde konuğu, ulusal ve uluslararası büyük katılımcı şirketleriyle, en büyük etkinlik olduğunu kanıtlayan Bilişim, bu yıl kabına sığamayacak:

17.500 m²'lik net fuar alanında, 6 büyük salonda yüzlerce şirket, binlerce ürün, "gigabyte"larla ölçülecek bilgi.

Yepyeni bölümler: Bilişim Ev ve Yazılım Dünyası.
Doğu Avrupa'dan Asya'ya kadar her geçen gün

büyüyen 250 milyon kişilik bir pazar ve yepyeni iş bağlantıları için doğru adres.

Bilişim adına yakışan sergileme, ulaşım, iletişim altyapısı ve enerjinizi yenileyeceğiniz eğlenme-dinlenme olanakları.

Bilişim '99 kaçırılmaz, ihmal edilemez. Türkiye'nin en büyük bilişim etkinliği sizi bekliyor. Lütfen **enter**.



Bu sadece başlangıç...

www.bilisim99.com.tr

RESMİ SPONSORLAR:

Netas

İLETİŞİM ALTYAPISI
SPONSORU

info

BİLGİ SİSTEMİ
SPONSORU

COMPAQ

DONANIM
SPONSORU

ALCATEL

AÇILIŞ
SPONSORU



TURKCELL

ANA SPONSOR

ANADOLU HAYAT

SİGORTA
SPONSORU

DIMAGE
DIGITAL IMAGING

DİJİTAL GÖRÜNTÜLEME
SPONSORU

KART SIS

KAYIT KABUL
SPONSORU

TURK TELEKOM

İLETİŞİM
SPONSORU



ŞEHİRİÇİ ULAŞIM
SPONSORU

BT/haber

BASIN
SPONSORU

TÜRK HAVA YOLLARI

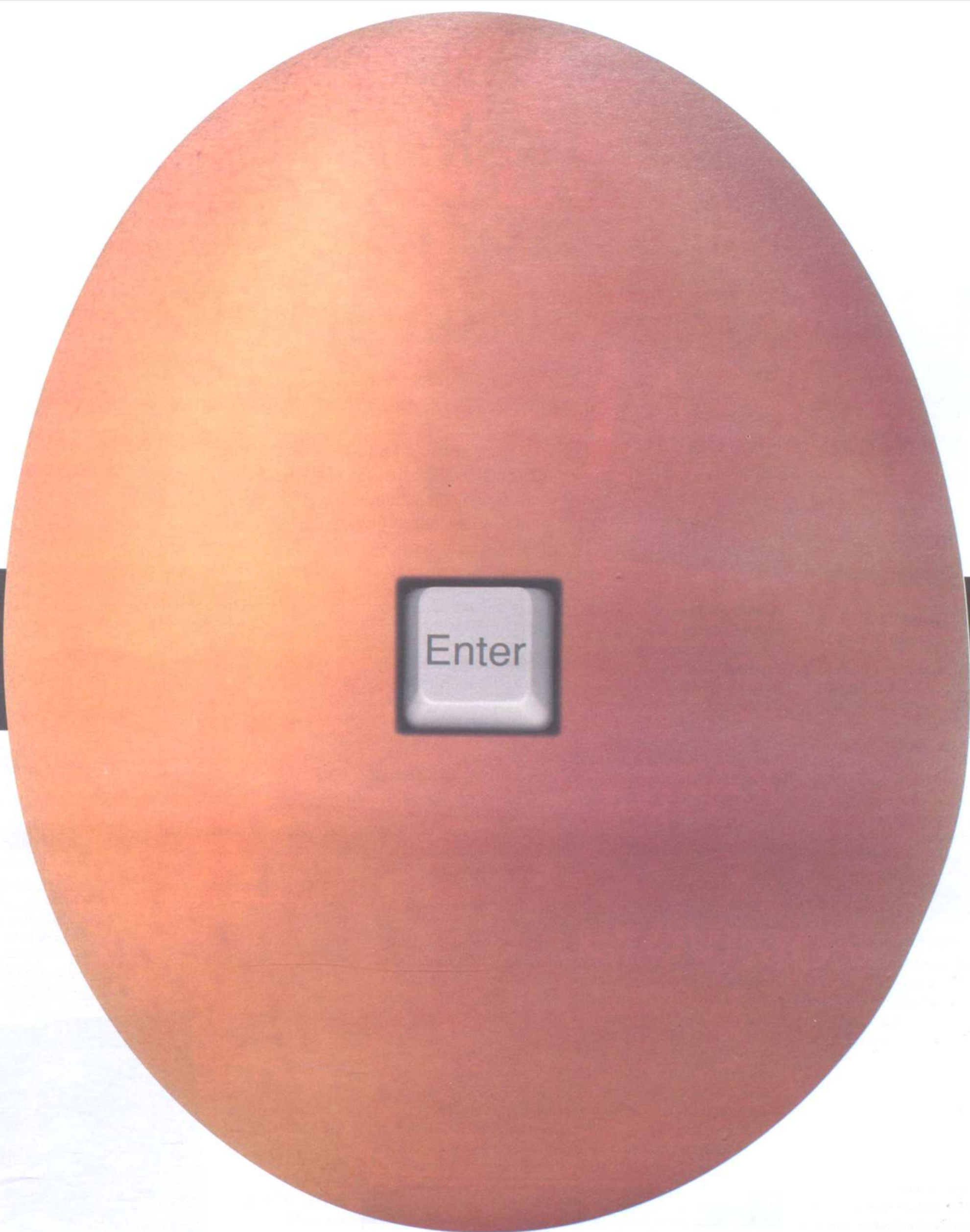
RESMİ TAŞIYICI

ÜRÜN VE HİZMET SPONSORLARI:

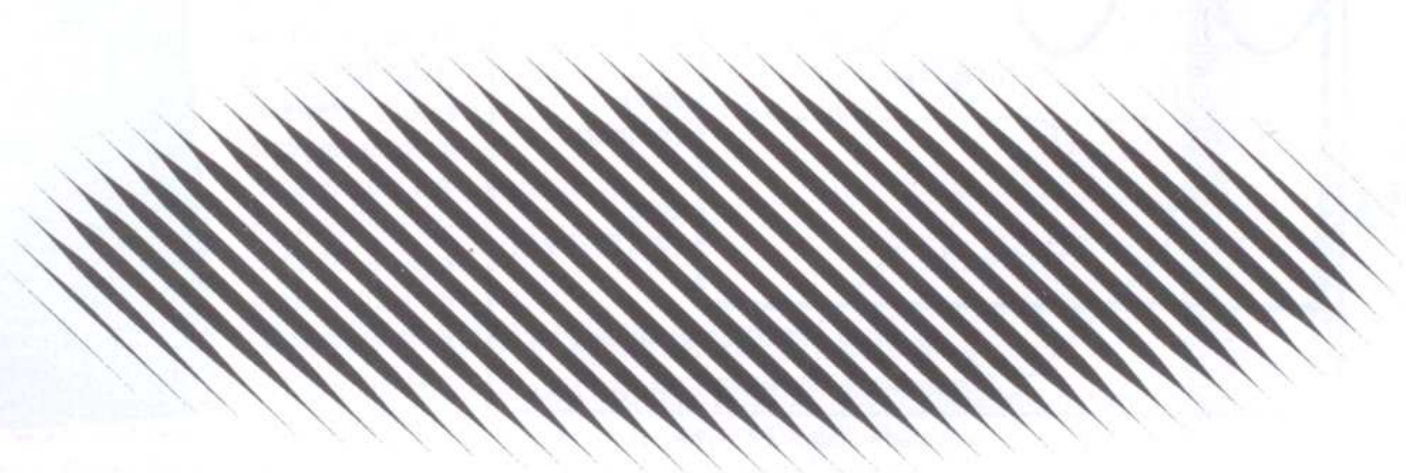
AÇIK RADYO • BENETTON • EFES PİLSEN • EKO DAĞITIM • IBM TÜRK • KOÇ SİSTEM • MBS • SUPERONLINE • TAYF • VERİ ARAŞTIRMA

KATILAN ŞİRKETLER (27.04.1999 itibari ile):

3M • ABACI KART SANAYİ • AKSİS BİLGİSAYAR • ALADDIN KNOWLEDGE SYSTEMS • ALCATEL • ALPEC • ALTAY-SMS • ALTIRIS • AMP • ANADOLU HAYAT • ANIXTER • APC • ARÇELİK • ARGES • ASCOM • ASELSAN • ASK • AVERY OFİS ÜRÜNLERİ • AVS İLETİŞİM • BAAN • BANKSOFT • BAŞARI ELEKTRONİK • BILLION • BİLDEN • BİLKOM • BİMEKS • BMC SOFTWARE INC. • BOĞAZIÇI BİLGİSAYAR • BOĞAZIÇI YAZILIM • BOSCH • BT/HABER • CABLETRON • CADET • CARDEX • CASIO • CASTOR & POLLUX • CEBSAN • CHIP • CHECKPOINT SOFTWARE • CISCO • COMPUCOM • COMPUTER ASSOCIATES • CREATIVE • CXR • DA-LITE • DAS-EKSPA • DATASET • DATATEKNİK • DATATRONICS • DELL • DEMİR YATIRIM • DIALOGIC • DIGI • DIGITAL COLLECTIONS • DNP • E-8 GROUP • EGES • EGS SİSTEM • EKİN A.Ş. • EKTAKO ELEKTRONİK • ELECTRONICS • EMEK EĞİTİM • EMİ ELEKTRONİK • EMPA • ENDÜSTRİ OTOMASYON DERGİSİ • ENEL • ENYA YAZILIM • EPSON • ERAYAN • ERDAS INC. • ERE ENERJİ • ERICSSON • ESCORT SİSTEM • ES-EN BİLGİSAYAR • ESRI INC. • ESTAP • ETA TELEKOMÜNİKASYON • EURIMAGE • EUROMAP GMBH • EXACT SOFTWARE • EXTRON • FASTCOMM • FENESTRAE • FILENET CORPORATION • FİBER OPTİK MARKET • FOKUS • FOTECH • FUJITSU • GAMINI • GARANTİ BANKASI • GIGABYTE • GMP TEKNİK ATILIM • GÖNPA • HOBİM • HT COMMUNICATIONS • HUMMINGBIRD COMMUNICATIONS • HYPERION SOLUTIONS CORPORATION • HYUNDAI • IBM TÜRK • İCO GLOBAL COMMUNICATIONS • İMS YAZILIM • INFO HOLDING • INFORMATION BUILDERS INC. • INFORMIX • INLINE • INTCOM • INTEL • INTELLECT • INTERFACE SYSTEMS INC. • INTERLINE • IRIDIUM • ITS • INTERPROBİS • İŞLEM GIS • KABLONET • KAREL • KART-SİS • KEYSOFT • KOÇ SİSTEM • KODAK • LARA IMAGING SYSTEMS • LEXMARK • LEVEL • LİKOM • LOGO YAZILIM • LUCENT TECHNOLOGIES • MACKLEY INTERNATIONAL • MAKİNA MAGAZİN • MAKRO DANIŞMANLIK • MATSUSHITA • MAXON • MBS • MELSOFT • MEMOTEC • MERCOM INC. • METEKSAN SİSTEM • METİN ELEKTRİK • MICRONET • MICROSOFT • MITSUMI • MİKRO YAZILIM • MOTOROLA • MOXA • NAVİTAR • NCR • NEC • NETAŞ • NETPARTNERS • NETRON • NETSİS • NETSOFT • NOKIA • NORTEL NETWORKS • OAKDALE • OCÉ • OMTOOL • OPTION • ORACLE • ORTRONICS • ÖLÇSAN • ÖNSEL • PAIRGAIN • PAKART MİMARLIK • PANASONIC • PANCOM • PANDACOM • PANDUIT/BELDEN • PATTON ELECTRONICS • PC WORLD • PERA • PEREGRINE SYSTEMS • PERIPHONICS • PHILIPS • PIONEER • PORCAN • POWERSONIC • PRINCETON SOFTECH • PRINTRONIX • PROGRESS SOFTWARE • PROMİS BİLGİ SİSTEMLERİ • PROSOFT • PUSULA YAYINCILIK • QAD • RACAL • RDC WIRELESS COMMUNICATION • ROMAR • SAGEM • SAKARYA TELEKOMÜNİKASYON SİSTEMLERİ • SAMSUNG • SANYO • SAP • SCALA • SEC • SECURITY7 • SEKOM • SENTİM BİLGİSAYAR • SERCOMM • SETKOMNET • SFS ŞİRKETLER GRUBU • SIEMENS • SIEMENS NIXDORF • SİGMA OTOMASYON VE BİLGİ SİSTEMLERİ A.Ş. • SİMDA • SİSTEMA • SİTE NET • SONY • SPACE IMAGING EUROPE • STONESOFT • SUN MICRO SYSTEMS • SUPERONLINE • SURECOM • SWATCH • SYS • TASK • TBD • TEKNOLOJİ HOLDİNG • TEKOFAX • TELEKOM • TELEPATİ TELEKOMÜNİKASYON DERGİSİ • TELESİS • TELLABS • TELSİM • TELTREND • TESAS • TEXAS INSTRUMENTS • TIME COMMUNICATIONS • TIS • TİFAŞ • TURCOM • TURKCELL • TUBISAD • TÜRK TELEKOM • TÜRKİYE İŞ BANKASI • TÜRKİYE TELEKOMÜNİKASYON DERGİSİ • ULUS YAZILIM • UNITEL • UTOPIA • VCON • VEGA YAZILIM • VERİLİNK • VERİSOFT • VERİTEK • VESTEL • VESTELNET • VISIONS • VOGEL YAYINCILIK • VOLTAIRE DATA SECURITY • WALL DATA • WEB TRENDS • XEROX • YENİNET • ZETAFAK • ZIDA • ZOOM TELEPHONICS



Enter





EMRE UZAR
Enel

Bazı kesintisiz güç kaynakları bağlı oldukları yüke sinüs yerine kare dalga verirler. Bilgisayarlar, ölçü test ve tıp cihazları, endüstriyel iş makineleri gibi hassas ve pahalı cihazların kare dalga ile beslenmesi zararlıdır. Çünkü kare dalga gerilimin içinde bulunan çok sayıda harmonikler cihazın gereksiz yere ısınmasına, arızalanmasına ve ömrünün azalmasına neden olur. Bu sebeplerle KGK seçimi yapılacağı zaman, KGK'nın yüke sinüs biçimli gerilim vermesine dikkat edilmelidir.

İşletmelere özel kesintisiz güç kaynağı gereksinimleri

Modern teknolojinin getirdiği olanaklar yanında karşılaşılan belki de en önemli sorun, elektrik enerjisi ile çalışan birtakım cihaz ve sistemlerin beslemede görülebilecek çok kısa süreli aksamalardan bile etkilenmeleridir. Hastaneler, havaalanları, haberleşme merkezleri gibi kuruluşların elektrik kesintilerine tahammülleri gittikçe azalmaktadır. Örneğin bir açık kalp ameliyatı veya iniş sırasında uçağa gerekli bilgilerin aktarılması sırasında; büyük şirketler, bankaların sistemlerinde elektrik konusunda yaşanacak anlık bir kesintisi telafisi imkansız sonuçlara götürebilir.

Şebeke arızaları endüstriyel otomasyon sistemlerinde verimi büyük ölçüde etkilemektedir. Süreklilik isteyen süreçlerde kesinti sonucu doğan malzeme ve işgücü kayıpları önemli boyutlara ulaşmaktadır. Çok fazla kesinti yaşanmasa da şebekeden gelen elektrik enerjisindeki dalgalanmalar tekstil sektöründeki dokuma; tıp sektöründeki diyaliz, MR; çok kullanıcı bilgisayar sistemlerindeki sunucu gibi

cihazlarda bir seferde, KGK maliyetinden daha fazlaya mal olabilir.

Kesintisiz güç kaynakları işte bu gereksinimleri zorlaması ile ortaya çıkmış statik elektronik düzenlerdir. Güç elektroniği ve elektronik kontrol tekniğindeki gelişmelere paralel olarak gerçekleştirilen KGK'lar günümüzde tüketicinin tüm isteklerine cevap verebilecek özellikte ve performansta yapılabilmektedir.

Akıllı kesintisiz güç kaynaklarından beklenen özellikler

1. Gerilim kararlılığı

Gerilim kararlılığı, yükü besleyen gerilimin türlü şartlarda değerinin hiç değişmemesidir. Türkiye şartlarında yüzde 20 değişen şebeke KGK'nın da çıkış geriliminin değişmesine neden olur. Modern bir KGK'da çıkış gerilimi değişimi yüzde 1'den küçüktür; yüzde 2 de kabul edilebilir bir değerdir. KGK'nın çıkışına bağlanan yük sıfırdan yüzde 100'e kadar değiştirildiğinde değişir. Bu değişim yüzde 1'den küçük olmalıdır.

2. Frekans kararlılığı

Yüke verilen gerilimin ikinci özelliği de frekansıdır. Şehir şebekesinde

Kesintisiz güç kaynağı seçerken nelere dikkat etmeli?

Modern teknolojinin getirdiği olanaklar yanında karşılaşılan belki de en önemli sorun, elektrik enerjisi ile çalışan birtakım cihaz ve sistemlerin beslemede görülebilecek çok kısa süreli aksamalardan bile etkilenmeleridir. Hastaneler, havaalanları, haberleşme merkezleri gibi kuruluşların elektrik kesintilerine tahammülleri gittikçe azalmaktadır.

üretim teknolojisinin yapısı yüzünden frekans oynamaları mevcuttur. Bu oynamaların bilgisayar gibi hassas cihazların çalışmalarına etki etmemeleri için belirli seviyelerde tutulmaları gerekir. Şehir şebekesinden verilen gerilimin frekans aralığı genelde 49.5 ile 50.5 Hz arasındadır. Modern bir KGK'nın ürettiği gerilimin frekansı yüzde 0.01 değişim göstermelidir.

3. Ani yüke cevap verebilme (Dinamik regülasyon)

Dinamik regülasyon çıkış yükünün ani olarak sıfırdan yüzde 100 yüke kadar değişmesi, şebekenin kesilmesi veya geri gelmesi anında çıkış geriliminde meydana gelen değişimdir. Bu oynama yüzde 10'dan küçük olmalıdır.

4. Çıkış gerilimi harmonik distorsiyonu

THD, çıkış geriliminin içerdiği harmoniklerin ölçüsüdür. Lineer yükte yüzde 4, lineer olmayan yüklerde yüzde 7.5'ten küçük olması gerekir. Modern KGK'larda bu değer yüzde 3 seviyesindedir. Büyük L ve C elemanları ile kare dalga bile süzülerek yüzde 3 distorsiyona düşürülebilir, fakat böyle bir KGK'nın çıkış empedansı çok büyük ve dinamik regülasyonu çok kötüdür. Bu nedenlerle modern KGK'larda yüksek frekanslarda PWM yapılarak düşük frekanslı har-

monik üretmeyerek THD küçültülür.

5. Aşırı yük ve kısa devre korumaları

Alınabilecek bütün önlemler alınsa bile her KGK, mutlaka aşırı yüklerle ve kısa devrelere maruz kalacaktır. İyi bir KGK bu tip etkilere maruz kaldığında arıza yapmamalı ve sistemi beslemeye devam etmelidir. Bunun ölçüsü, KGK'nın yüzde 150 aşırı yükte gerilim regülasyonu sınırları içerisinde kalarak en az 1 dakika çalışabilmesidir. Kısa devre sırasında çıkışın tamamen korunması ve kısa devre kalktığında dışarıdan müdahale gerektirmesinin çalışmanın devam etmesi, aranan özelliklerdir.

6. Yüksek verim

KGK, yapması gereken korumaları yaparken enerji tüketmek zorundadır. Bu da iyi KGK-kötü KGK ayrımını yapmamıza olanak veren "verim" kavramını ön plana çıkarır. Örneğin 10 kw üretmek için 15 kw tüketiliyorsa verim yüzde 50 demektir. KGK sistemleri için yüzde 85 ve verim iyi bir değer sayılır.

Kesintisiz güç: Gerçek mi, hayal mi?

Bilgisayarlar için kesintisiz bir AC güç kaynağının gerekliliği tartışılmaz.

Bir AC güç sisteminde yüke verilen güç, yükün özelliklerine bağlıdır. Bilgisayar, her 8.3 ms'de bir oluşan darbeyle güç çeken farklı bir yük çeşididir. Gerçekte bilgisayarın güç kaynağı, toplam çalışma süresinin yüzde 70'i kadar bir süre için bilgisayarı açık kapayan doğrultucuları içerir. Genel fakat yanlış biçimde inanılır ki bilgisayarlar sürekli güç

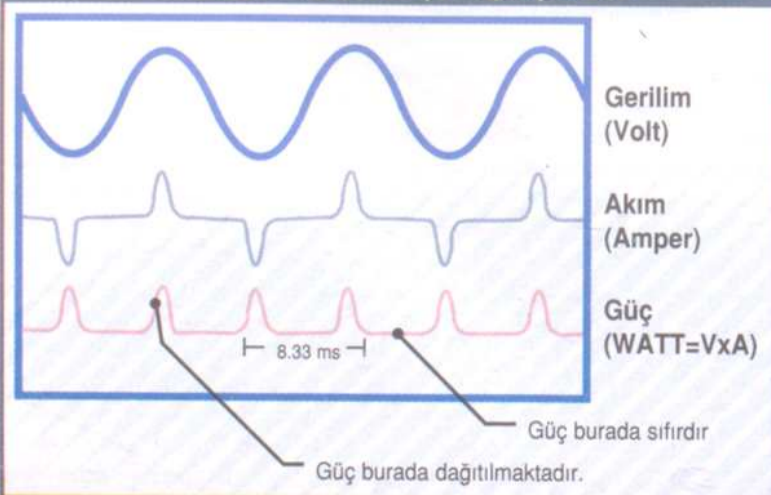
isterler, doğrusu gücün saniyede 100 kez kesildiğidir. Bundan dolayı bilgisayarlar için kesintisiz güç kaynağı diye bir şey yoktur çünkü bilgisayarlar sadece kesintili güç çekerler.

Bu durumu göstermek için standart bir Compaq 386'nın ölçümleri yapıldı. Aşağıdaki tabloda, sistem tarafından harcanan gerilim, akım ve gücün saniyenin 1/20'sindeki gösterimi vardır.

Dikkat edilirse bilgisayar, normal AC akımla çalıştığı sürenin çoğunda güç kesintisine uğruyor. Gücün kesintiye uğradığı (gücün sıfıra düştüğü) bu anlarda (saniyede 100 kere) bilgisayar, kapasitörler tarafından beslenir. Bu kapasitörlerin kapasiteleri çok düşüktür ve bu yüzden, bilgisayarı tekrar yüklenmeden (doldurulmadan) 50 ms'den fazla çalıştıramazlar. Şebeke bu kapasitörleri 8.3 ms'de bir doldurur. Şebeke hata simülasyonu kullanılarak yapılan bir teste IBM PS/2 veya bir Compaq giriş gücü olmadan sabit disk yazma/okuma operasyonu sırasında bile 65 ms çalışabilmiştir.

Bu verilen bilgilerden sonra, "neden bilgisayar AC güç girişi kesildiğinde 50 ms'den fazla çalışacak şekilde kapasitörlerin sığası artırılmıyor?" sorusu akla gelebilir. Cevap: Masaüstü bir 286'yı 10 dakika çalıştıracak kapasitör, herbiri su bardağı büyüklüğünde on bin elemandan oluşmalıdır.

Şekil 1: Tipik bir Compaq 386 Konfigürasyonu için Gerilim, Akım ve Güç Dalga Şekilleri



Belge Dünyanın Otoyolunda Eniyileri

DOCS

Enterprise document management system

Dünyanın en gelişmiş açık doküman yönetim sistemi (DMS) • DOCS-OPEN Enterprise Suite • DOCS-OPEN Imaging Altsistemleri • DOCS-OPEN Routing • DOCS-OPEN Unplugged • Cyber DOCS • DOCS Fussion • DOCS Inerchange for MS Exchange • DOCS Inrchange for Lotus Notes

Staffware

WORKFLOW

Production workflow systems

%46 Pazar payı ile dünya lideri • Dünya çapında 200.000'in üzerinde lisanslı kullanıcı • WWW Üzerinden iş akışı desteği • Yüksek kullanılabilirlik ve ölçeklenebilirlik • DOCS-OPEN ile entegre • MS-Exchange ile entegre • Geniş platform desteği • İşletim sistemi, veri tabanı • ve donanım bağımsız çalışma

KOFAX

High-Volume Data Capturing System

Günlük 2.000-50.000 Belge İşlem Kapasitesi • Görüntü iyileştirme • OCR • İndeksleme • Doğrulama • Modüler Yapı • Yüksek Ölçeklenebilirlik • DOCS-OPEN ile Entegre • Diğer sistemlere kolay Aktarım.



ExoVision technologies Inc.

Engineering Document Management System

AutoCAD, Mikrostation ve DOCS-Open ile tam entegrasyon • Mühendislik Çizim ve referans Dosyalarının çoklu proje ve çoklu networkler üzerinden güvenli yönetimi • PC-DOCS dys ve Staffware İş Akış sistemleri ile uyumluluk • Otomatik versiyon ve revizyon yönetimi • Değişik raster referans dosyalarının yönetimi.

IMR / Enigma

Intelligent Archival & Retrieval Solutions-COLD Solutions

Dünya çapında 300.000 üzerinde lisanslı referans • COLD/ASCII dosyalarının, mikrofişlerin, dağınık bilgilerin, bilgisayar çıktılarının, taranan belge ve CAD görüntülerinin CD-ROM aracılığıyla yönetimi ve dağıtımı • Karışık bilgileri gelişmiş indeksleme ve arama • Programlamada kolay grafiksel kullanıcı arayüz dizaynı • DOCS-Open dys ve Cardiff OCR/OMR/ICR yazılım ile tam uyumluluk.

Electronic/CD- Publication System

Yüksek hacimli dokümanların elektronik yayıncılık aracılığıyla hızlı ve kolay bir şekilde CD-ROM, Internet, Intranet veya Networke aktarımı • Bilgilere ulaşabilmekte zengin arama seçenekleri ve içerik arayabilme fonksiyonu, gelişmiş görüntüleme ve anotasyon fonksiyonu, DOCS-OPEN ile entegre kapsamlı elektronik yayıncılık sistemi



DAS

DOKÜMAN VE GÖRÜNTÜ ARŞİVLEME SİSTEMLERİ A. Ş.

İstanbul: Mim Kemal Öke Cad. No:9 Kat:2 Nişantaşı, Tel: 0212.2322426 Fax: 0212.2322735, email:ebgroupist@eb.com.tr
Ankara: Cinnah Cad. No:35/9-22 Çankaya, Tel: 0312.4396611(PBX) Fax: 0.312.4397845, email: ebgroup@eb.com.tr
İzmir: Gazi Bulvan Aran İş Merkezi No: 93/604 Çankaya Tel: 232.4463942, Fax: 232.4463351, email:ekspa_lz@eb.com.tr

PC-DOCS

STAFFWARE

KOFAX

EXOVISION

IMR / ENIGMA



<http://www.eb.com.tr>

KGK pazarında büyüme oranı yüzde 15'lerde

Büyüme hızı bilgisayarlaşmanın gerisinde kalan KGK pazarında yılın ikinci yarısında hareketlenme bekleniyor

Geçtiğimiz yıl 50 bin kadar KGK'nın satıldığı, yaklaşık tahminlere göre 50 milyon dolar civarında bir cironun gerçekleştiği bir pazar KGK pazarı. Büyüme hızı ise bilgisayar pazarının büyüme oranının daha altında olacağı kabul ediliyor. Bilgisayar pazarı yüzde 30'lar civarında bir büyüme gösterirken, KGK pazarının büyüme oranının ise yüzde 15'lerde kalacağı söyleniyor.

Geçen seneye göre daha iyi olduğu ancak yılın ilk aylarında seçim beklentilerinin etkilediği pazarda gözler şimdi hükümetin kurulmasından sonra ikinci 6 aylık döneme çevrilmiş durumda.

Anadolu pazarı keşfediliyor

KGK pazarı açısından önemli bir yere sahip olan KOBİ'lerin yanı sıra, dağıtıcı şirketler şimdi de Anadolu pazarını keşfediyorlar. Birçok şirket Anadolu'ya yayılmak için organizasyonunu yenilerken, bayi ve teknik servis teşkilatlarını da yaygınlaştırma çalışmaları içindeler. Yılın ikinci yarısında bu pazardan da önemli beklentiler var.

Eka'nın Standart Ürün Grup Müdürü Fikret Eraslan, bu pazara yönelik çalışmalarını şöyle anlatıyor: "Anadolu pazarı için bizim asıl gereksinim duyduğumuz şey bayi teşkilatı. Anadolu'daki kurumlar KGK'larını oradakilerden almak istiyorlar. Servisi orada veren, devreye orada alan, her türlü hizmeti orada veren insanlar istiyorlar. Anadolu pazarında 15 noktamız vardı, bunların sayısını artırmaya çalışıyoruz. Anadolu'nun belli bölgelerinde tekstil sektörü çok gelişmiştir. Kriz bu sektörde sıkıntı yarattı. Bu nedenle bayilere bazı destekler sağlamaya çalışıyoruz. Birçok şirket İstanbul'dan alım yapıyor. Şu anda pazarın büyük bölümü İstanbul, Ankara ve İzmir'de oluşuyor. Anadolu pazarı bunun pek yanına yaklaşıyor. Ama biz yine de tüketiciyi oralarda da bilinçlendirmenin pazara canlılık getireceğine inanıyoruz. Oradaki satışlar ancak bilinçlendirme ile belli noktalara gelebilir, o yüzden daha yerel çalışmalar yapıyoruz."

Artronic'in Pazarlama Müdürü Volkan İşcen de Türkiye genelinde

13 bayileri bulunduğunu söylüyor. Bunlar satış ve teknik destek yetkisi olan bayiler. Ağırlıklı satışların büyük illerde yapıldığını vurgulayan İşcen, son zamanlarda Anadolu'dan da talep gelmeye başladığını belirtiyor.

4K Pazarlama Müdürü Tuğba Boyar, Anadolu pazarının büyük bir potansiyele sahip olduğunu kabul ediyor. Boyar, gelişmekte olan bu pazarın 99'un üçüncü üç aylık döneminden sonra hareketleneceğini belirtiyor.

Anadolu'da kalite öne çıkıyor



Karma KGK Ürün Yöneticisi Nurper Rodoplu ise bir başka noktaya işaret ediyor: "Anadolu pazarında kalite, büyük şehirlerden biraz daha fazla öne çıkıyor. Mesafeler uzak olduğu için, ürün arzalandığında tamir ettirmek daha zahmetli ve masraflı oluyor. Dolayısıyla Anadolu pazarı kaliteli ürünlere yöneliyor. Orada elektrik sorunları da daha fazla. Dolayısıyla uygun bir ürün seçmediklerinde daha fazla sorunla karşılaşabiliyorlar."

Index KGK Ürün Sorumlusu Makbule Yurdaer de bu pazara yatırım yaptıklarını söylüyor. Yurdaer sözlerine şöyle devam ediyor: "Anadolu pazarı çok gelişiyor. APC adına orada büyük projeler gerçekleştiriyoruz. Anadolu pazarı KGK'da batıya göre satışa daha açık bir bölge. Onların elektrik sorunları çok daha fazla. Burası daha büyük bir pazar, aslında herkesin yatırım yapması gereken bir pazar."

Pazar boyutu 60 milyon dolar

Eka Başkan Yardımcısı Ertuğrul Sözmen KGK pazarına ilişkin de şunları söylüyor: "Türkiye pazarının boyutu 60-80 milyon dolar arasındadır. Bizim payımız yüzde 30'lar civarında. 20 kVA ve üstü cihazlarda Türkiye'de lider konumda olduğumuzu söyleyebilirim. Buradaki payımız yüzde 50'lerde. 3-20 kVA aralığında, pazarın lideriyiz ancak payımız yüzde 30. Geçen yıl line interactive cihazlara girdik. Geçen yıl 325 VA ile 1 kVA aralığındaki satış adedimiz 15 bin kaddı. Bu sene lider olmayı hedefliyoruz.

Adetsel olarak küçük güçlü cihaz-

ların satışı daha fazla, ciro olarak da büyük güçlerdeki daha önde. Pazar 3-20 kVA arasında yoğunlaşıyor, hem adet olarak hem de ciro olarak. Büyük cihazlarda pazar daha sınırlı. Türkiye'deki KGK pazarının büyümesi yüzde 15'er civarında. Bu dünyadaki gelişmenin yaklaşık iki katı. Ancak KGK pazarı bilgisayar pazarındaki gelişmeyi yakalamış değil şu anda."

Geçen senenin ilk üç ayına göre dolar bazında büyüdüklerini belirten Sözmen şöyle devam ediyor: "Fakat son iki ayda, seçim öncesinde bir durgunluk yaşadık. Tekstil ve turizm sektörünün krizden çok etkilenmesi, bankaların kredileri kesmesi, herkesin yatırım yapmak için beklemeye geçmesi, önümüzdeki dönemin karanlık noktaları. Ancak zorunlu kalındığında veya programlandıysa yatırımlar yapılıyor. Bir de gelişen sektörlerden telekomünikasyonda ve para sorunu olmayan finans sektöründe yatırımlar daha rahat yapılıyor."

Eka Standart Ürün Grup Müdürü Fikret Eraslan da pazara sunacakları yeşil ürünlerle hareketlenmeyi sağlamaya çalışacaklarını belirtiyor: "Yeni ürettiğimiz yeşil ürünler şebekeden reaktif güç çekmeyen ve yüzde 20'ler mertebesinde tasarruf sağlayan ürünler. Klasik KGK'ya göre yüzde 60 kadar daha az enerji harcıyor. Az enerji harcadığı için soğutma gerekmiyor. Bu ürünler 5-60 KVA arasında, ama yelpazeyi genişletmeye çalışıyoruz. Bu ürünlerden beklentilerimiz yüksek."

Escort'un hedefi üretim

Escort Enerji, Escort Grubu içinde sadece KGK işi yapan bir şirket. Pazara ithal ürünler sunuyor. Avrupa ve Uzakdoğu'dan ithalat yapıyor. **Escort Enerjinin BT Kanalı Satış Müdürü Mesut Yazar**, pazardaki gelişmeleri şöyle değerlendirdi: "1998 yılı bizim için başarılı geçti. Bunun nedeni bu işin sadece BT sektörü ile sınırlı olmaması. KGK'lar sadece bilgisayarları desteklemiyor, bankacılıkta, tıpta kullanımının artması 98'in iyi geçmesini sağladı. Pazarlamada da Fransız şirketi Merlin Gerin'in desteğiyle oldukça faal olmamız hedeflerimizin çok üstüne çıkmamızı sağladı. Geçtiğimiz yıl Merlin Gerin'den Ortadoğu'nun en iyi dağıtıcısı ödülünü aldık. 99'un ilk üç ayında da hedeflerimizi yakaladık. Geçen yıla göre bu dönemde dolar bazında yüzde 70 artış oldu. İkinci üç ayda istikrarlı bir hükümete sahip olursak, diğer dönemler de iyi olacaktır. →



Eka'nın Standart Ürün Grup Müdürü Fikret Eraslan (solda) ve Eka'nın Başkan Yardımcısı Ertuğrul Sözmen.

KGK'da standart: ISO9001 ve CE

Büyük yerli üreticiler ve ithal markalar ISO9001 belgesine sahipken, ithal ürünlerin hepsinde CE işareti de bulunuyor.

Uluslararası kabul gören iki önemli sertifika ISO9000 ve CE, KGK ürünleri için de önemli. İthal ürünlerin büyük çoğunluğu bu iki sertifikaya sahipken, yerli üreticilerin büyükleri ISO9000 sertifikasına sahipler. Bunlardan ihracata yönelik çalışan Eka bazı ürünleri için CE belgesi de almış.

ISO9000 uluslararası platformda en çok kabul gören kalite güvence belgesi, bugüne kadar yaklaşık 150 bin şirket bu belgeyi almış. Herhangi bir ürün üreten veya servis sunan şirketler bu kalite güvence belgesini alabiliyor. Belgeye sahip kurumlar, rekabetçi ortamda kendilerine belge sayesinde bir avantaj sağlamaya çalışıyorlar. Belge ürün kalitesinin ve müşteri memnuniyetinin artmasına da katkıda bulunuyor.

ISO9000 kurumlara verilirken CE sertifikası ürünlere veriliyor. Avrupa Birliği'ne mal satmaya çalışan makine, tıbbi cihaz, elektronik cihaz ve oyuncak gibi ürün üreticilerinden bu belge isteniyor.

Yerli üreticilerde CE

Yerli üreticilerden Eka da ISO9001 belgesine sahip, şirket ayrıca ihrac ettiği bazı ürünler için de CE belgesi almış durumda. **Eka'nın Başkan Yardımcısı Ertuğrul Sözmen** sertifikalara ilişkin şunları söylüyor:

"Türkiye'de sertifika olarak TSEK geçerli. İhalelerde de ISO9000 belgesi aranıyor. TSEK ürüne yönelik bir kalite belgesi. Ürünün teknik özelliklerini tanımlıyor ve uygunluğunu denetliyor. ISO9000 ise şirketin çalışma biçimini tarif ediyor. ISO9000'i olan bir şirketin ürününün de kaliteli olacağı varsayılıyor. Ama ISO9000'i olan şirketin ürününün kaliteli olma koşulu yok. Bizde ISO9001 ve 9002 var. Ürünlerimizde de TSEK belgesi var.

"Avrupa normlarına uygun olarak üretim için de CE sertifikası alınıyor. Ürünlerinize güveniyorsanız bu sertifikasyonu kullanıyorsunuz. Dışarı ürünü gönderdiğinizde de onun yükümlülüğünü üzerinize almanız gerekiyor. CE'ye ters bir durumla karşılaştığınızda ise yükümlülükleriniz artar. Türkiye'de yerli üreticiler arasında gerçek anlamda CE'li ürün yok. Ancak üretim kavramı çok değişik yorumlanabilir. Ürünü Türkiye'de yapmak bizim için üretmek anlamını taşıyor. Önemli olan fikirdir, tasarımdır. Siz tasarımı yaparsınız ve dünyanın herhangi bir yerinde istediğiniz şartlarda bunu üretebilirsiniz. Bizim Backup ürünlerimiz böyle, özgün tasarımları var. Bütün özelliklerini biz tanımlıyoruz, bundan sonra nerede üretildiği çok önemli değil. Bu anlamda fikirleri bize ait olan, bizim tarafımızdan oluşturulmuş ürünlerimizde CE'yi kullanıyoruz. CE'in belli bir maliyeti var. Bugünkü piyasa koşullarında bunu her ürün kaldıramıyor."

Eka'nın Standart Ürün Grup Müdürü Fikret Eraslan ise bir başka standarttan, EMC'den söz ediyor. Eka ihrac ettiği ürünler için bu sertifikayı alıyor. Eraslan, "Türkiye'de bunun şartlarını denetleyecek bir laboratuvar yok. Şu anda TSE'nin, KOSGEB'in çalışmaları var. Başka bazı kurumlarda da var ama bunlar test yapıyor, sertifika vermiyorlar. TSE'nin çalışması bittiğinde buna zorlayabilir" diyor.

.com'daki noktayı kim koydu?

COM

.com'a herkes az ya da çok aşina. Peki ya onun arkasındaki firmaya? Biz Sun olarak geliştirdiğimiz her ürün ve hizmetle şirketleri Network Çağı'na taşıyoruz.

.com'daki nokta olmanın anlamı da bu zaten.

Ölçeklenebilir kurumsal sunucularımız, çalışma gruplarından veri merkezlerine kadar her platformda Internet'e güç katıyor. Internet üzerinde yer alan bilgiler çoğaldıkça depolama sistemlerimizin kapasitesi de o ölçüde genişliyor.

Java yazılımımız Internet tabanlı bilgi işlem dünyasında *de facto* standart haline geldi. Jini teknolojimiz, her tür tüketici cihazını Internet'e ve dahası birbirine bağlayarak Internet üzerinde yapılabilen işlemleri çok kolaylaştırıyor.

64 bit kurumsal yazılımımız Solaris ise, hem bir ana bilgisayar kadar güçlü ve güvenli, hem de bir PC kadar kolay kullanıma sahip bir ortamı Internet için sunuyor.

UltraSPARC 64 bit işlemcimize gelince... Tek cümle ile onlar Internet'in ardındaki yüksek performanslı motorlardır. Hizmet, destek ve danışmanlık uzmanlarımız, firmanızı Internet'e taşımada ve ondan en üst düzeyde yarar elde etmenizde size en uygun çözümleri geliştiriyor.

Uzun lafın kısası, .com'daki noktanın ardında çok şey oluyor.

Peki sizin için neyi .com'layabiliriz?





Escort Enerji'nin BT Kanalı Satış Müdürü Mesut Yazar.

→ Türkiye'de çok fazla yerli şirket var. Pazarı değerlendirirken bunlardan fazla veri elde edemezsiniz. O nedenle pazar tahmini oldukça zor. Şu anda Türkiye'de dünyanın en büyük markaları da satışta. Kendi verilerimize göre BT kanalında KGK pazarının boyutu 20 milyon dolar civarında olabilir. Ama bunun dışındaki pazar daha büyük. Dünyada iki bilgisayara bir KGK düşüyor, bizde ise bu oran çok daha yüksek."

Dağıtıcısı oldukları Merlin Gerin'in ürünlerinin son iki yılın teknolojisine dayandığını belirten Yazar, rakiplerinin 5 yıllık bir teknoloji kullandığını söylüyor. Yazar teknolojileri ve ürün yelpazelerine ilişkin şunları söylüyor: "KGK pazarında teknoloji çok hızlı değişmez, fiyatlar da çok değişmez. KGK'lar bu nedenle çok rahat stok yapılan ürünlerdendir. Bizim ürün yelpazemiz sadece Merlin Gerin ile sınırlı değil. Uzakdoğu'dan ithal ettiğimiz orta fiyat seviyelerindeki ürünlerimiz de var. Burada kalite ve fiyat olarak her kesime hitap edebiliyoruz. 220 VA'den başlayıp 4800 kVA gibi büyük kapasitelere kadar ürün yelpazesini sunabiliyoruz. Hedefimiz BT tarafında tüm bilgisayar şirketleri, diğer kesimde ise daha çok uluslararası kurumlar olmak üzere bankacılık ve tıp sektörleri.

BT tarafında yelpaze 220 VA- 4 kVA arasında. Bu standby, line interactive ve online teknolojileri içeriyor. Diğer tarafta ise yelpaze 4 kVA'dan 4800 kVA'ya kadar gidebilir, ancak bunu daha da sınırlarsak 4- 300 kVA arasındadır. Burada tamamen online teknoloji kullanılır. BT tarafında 325-625 VA ürünler daha çok satılır, diğer tarafta ise 5 - 80 kVA arası daha ağırlıklıdır.

Yazar, Merlin Gerin ile uzun vadeli ilişki içinde olduklarını ve Türkiye'de KGK üretimi için planlar yaptıklarını da söylüyor.

98'de 65 bin KGK satıldı

Artronic Pazarlama Müdürü Volkan İşcen, yabancı bir şirketin yaptığı araştırmaya göre geçen yıl KGK pazarının 50 milyon dolarlık bir boyutta olduğunu söylüyor. İşcen gerçekleşen satış adedinin de 65 bin olduğunu, bunun

da 10 bininin online cihazlar olduğunu, kendilerinin bu pazardaki paylarının ise yüzde 20 kadar olduğunu tahmin ediyor. Artronic 95'te yerli üretime başlamış, ancak üretim maliyet açısından ekonomik olmaması ve 97 Eylül'ünde parça ithal edip montaja başlamış. Bu ürünler PowerSonic markası altında pazara sunuluyor.

İşcen ürünleri hakkında şunları söylüyor: "Getirdiğimiz parçaları kendi şartlarımıza uygun ürettirebiliyoruz. Şimdiye kadar üç faz teknolojisi ile üretim yapmamıştık. Mayıs ayından sonra üç faz teknolojisine geçiyoruz. 120 - 200 kVA'ya kadar bir ürün portföyümüz olacak. Şimdiye kadar 12-15 kVA'ya kadar bir portföyümüz vardı. Bu genişleme ile online'daki pazar payımızın artacağını düşünüyoruz."

İşcen'in pazara ilişkin görüşleri ise şöyle: "Pazarda şu an online'da beklediğimiz bir hareket yok. Seçimler ilk üç ayı götürdü. Beklentimiz hükümetin hemen kurulması, çünkü yılın yarısını kaybetmek üzeriyiz. 98 başında ilk defa online işine girdiğimizden bizim için şu anki durum daha iyi. Offline pazarındaki hareketlenme ise daha tatmin edici.

Bizim pazar krizden çok etkilenmedi. Beklediğimizden daha iyi geçti. Özel sektör krizden daha çok etkilendi. Kamuda satın almalar planlandığı için yavaşlasa bile durmadı."

Pazarın büyüme oranı yüzde 15

Uzak doğudan KGK ithalatı gerçekleştiren 4K'nın Pazarlama Müdürü Tuğba Boyar, KGK'ların satılan PC'lerle paralellik göstermediğini söylüyor. Boyar, PC pazarının yüzde 30 büyürken KGK'nın büyüme oranının yüzde 15 olduğunu belirtiyor. 98'de küçük işletmeleri ve ev pazarını hedeflediklerini ifade eden Boyar pazarda yüzde 25'lik bir payları olduğunu, bu seneki hedeflerinin ise bu payı yüzde 40'a taşımak olduğunu söylüyor.

Boyar pazarı da şöyle değerlendiriyor: "Birçok şeyin üst üste gelmesi, seçim, kriz, tatiller, pazarı durgunluğa yöneltti. 4K'nın aylık hedeflerinde bir

sapma olmadı. İlk üç aylık hedeflerimizi tutturduk, KGK'da da böyle oldu. Krizi daha yeni atlattığımızı düşünürsek, önümüzün açık olduğunu söyleyebilirim. Bu hareket bir canlanma işaretidir. Yaz dönemleri genellikle hareketsiz geçer diye düşünülür, ama 99 yazının bu pazar için hareketli geçeceğine inanıyorum.

Pazardaki sıcak rekabete de değişen Boyar, agresif hedeflerle ortaya çıktığını söylüyor. Kalite ve garanti yönünden bir sorunları olmadığını vurgulayan Boyar, tek zorlandıkları şeyin fiyatlar olduğunu, yerli KGK'ların daha ucuz olmasının kendileri açısından bir dezavantaj oluşturduğunu ifade ediyor.

99'da 50 bin KGK

APC'nin Türkiye dağıtıcılarından Karma Bilgisayar'ın KGK Ürün Yöneticisi Nurper Rodoplu, bu sene 50 bin civarında KGK satılacağını tahmin ediyor. Şimdiye kadar 5 kVA'ya kadar olan ürünleri sattıklarını söyleyen Rodoplu, bu gücün üzerinde APC'de 16 kVA'lık cihazlar olduğunu ayrıca yeni satmaya başladıkları AEG'nin de yüksek güçlü cihazlara sahip olduğunu belirtiyor. Rodoplu, adet bazında en az yüzde 25'lik bir artış bekliyor. Ortalama birim fiyatlarda bir değişiklik olacağını sanmadığını söyleyen Rodoplu adet bazında yakalanacak yükselmenin aynı şekilde ciroya da yansıtacağını vurguluyor. Rodoplu bu pazar içinde yüzde 35'lik bir pazar payı hedeflediklerini, yani geçen seneki oranlarını koruyacaklarını söylüyor.

Rodoplu pazardaki gelişmeleri de şöyle değerlendiriyor: "Geçen dört aylık dönem geçen seneye göre pek parlak değildi. Geçen senenin üzerindeydi, ama büyük bir artış yok. Bizim beklentimiz, ilk 6 ayın daha yavaş geçeceği yönünde, Mayıs'tan sonra manzaranın farklılaşacağını düşünüyoruz. 2000 sorunu nedeniyle bilgisayarlar da yenilenme çalışmaları pazarı biraz hareketlendirecektir. KGK'larda son üç dört senedir çıkan ürünler

2000 uyumlu olduğu için bu hareket bizi çok fazla etkilemeyebilir. En azından bizim sattığımız ürünler açısından durum böyle. Diğer pek çok ürünlerde de bu sorunun ortaya çıkacağını sanmıyorum. Ancak 3 sene önceki ürünlerde sorun çıkabilir."

Genellikle offline ve line interactive ürünler sattıklarını söyleyen Rodoplu, online'da ise APC'nin ve AEG'nin 3 kVA'nın üzerinde ürünleri



Microkey'in Genel Müdürü Ömer Başdal.

olduğunu, bunların birçoğunda mikro işlemci kontrolü, voltaj kontrolü bulunduğunu, Türkiye şartlarının da bunu gerektirdiğini belirtiyor.

Yatırımlar sürekli erteleniyor

Modüler yapıda bir güç kaynağının ithalatını ve satışını yapan Microkey'in ürünleri birer kVA'lık modüllerden oluşuyor. Ömer Başdal pazarda çok fazla rekabet olduğunu ve özellikle fiyatlar açısından zorlandıklarını belirtiyor. Başdal, piyasada değişik tipte güç kaynakları bulunduğunu, kendilerinin ise pazarın dışında kaldıklarını, modüler yapıdaki ürünleri ile, mono blok gövdeli KGK'larla fiyat açısından pek fazla rekabet edemediklerini belirtiyor. Başdal, bilginin çok değerli olduğu, sunucu gibi cihazlar için bu tip KGK'ların talep gördüğünü söylüyor.

Geçen seneki üç aya göre bu yıl satışlarının arttığını söyleyen Başdal, bunun bekledikleri bir artış olmadığını, yatırımların boyuna ertelendiğini vurguluyor ve ikinci altı ayın daha iyi olacağını tahmin ediyor.

Son altı ay hareketli geçecek

Index'te APC'nin dağıtıcılarından.

KGK Ürün Sorumlusu Makbule Yurdaer, "KGK'nın hala gerçek bir gereksinim olduğunu şirketler henüz kabul etmiş durumda değil. Dolayısıyla bir gelişme kaydedemedik. İkinci bir nedenle kriz her kesimi etkilediği gibi KGK pazarını da vurdu. Zaten çok kabul görmemiş bir ürünün kriz döneminde de alımı en sona bırakılıyor. Bu yüzden 98 pek parlak geçmedi, 99'da ilk altı ayda da bir artış gözleyeceğimizi sanmıyorum. Tüm kamu kurumları alımları durdurdular. Bayi kanalında da proje sunulurken zaten kısıtlı olan bütçelere KGK'lar katılmıyor. Bence 99'da henüz bir hareket olmadı, ancak son altı ayımızda her konuda daha başarılı olacağı görüşündeyim" diyor.

APC'nin dünyada yüzde 34 gibi bir pazar payına sahip olduğunu belirten Yurdaer, kalite açısından yerli mallardan daha iyi olduğu için fiyatının da yüksek olduğunu belirtiyor. Yurdaer sözlerini şöyle sürdürüyor: "Karşılaştığımızda aralarında yüzde 20 gibi bir fiyat aralığı var. Fakat bu kabul görebilir. Biz ürünlerimizi 2 yıl garantili veriyoruz. Panasonic akü kullanıyoruz, 3 yıla kadar da onun garantisi var. Yerli ürünlerden daha üstün diyebilirim. Bu üstünlük fiyat açığını da kapatıyor. Yerli ürünlerde genellikle 1 yıl garanti verirler. Bir yıl geçtikten sonra bozulma şansı daha fazla ve maliyeti de daha fazla. Bu fiyat farkı bu açıdan çok önemli değil.

APC'nin getirdiği ürün yelpazesi açısından 1-3 kVA aralığındaki ürünler çok daha yoğun satılıyorlar. Kullanıcılar seçtiği KGK'larda garanti sürelerine ve dayanma sürelerine dikkat etmeleri. Genelde fiyata önem veriyorlar. Bütçeyi kısımaya çalışıyorlar. Ama bu yaklaşım yanlış. KGK ne kadar iyi olursa size getireceği hem zamandan hem de paradan tasarruf daha fazla olacaktır. Her zaman fiyat önemlidir, ama koruma amaçlı ürünlerde bunu biraz ikinci plana atmaları gerekir."

"Güç kaynağınız kesilmesin" başlıklı dosya, Serdar Uzun'un katkısıyla hazırlanmıştır.

KGK satışları ağlarla büyüyor

Kurumların 7 gün 24 saat hizmete yönelmeleri, güç kayıplarına olan tahammüllerini ortadan kaldırıyor. Son yıllarda görev kritik olarak adlandırılan uygulamaların artması, kesintisiz güç kaynağına olan talebi de artırıyor. Kesintisiz güç kaynağı (KGK) pazarını genişleten en büyük etken şüphesiz ki son kullanıcının yükselen bilinç düzeyi. Ancak KGK pazarına hız verecek önemli gelişmelerin bir tanesi de ağ bilgiişlemin yaygınlaşması.

İstemci/sunucu mimari ve ağ bilgiişlemin yaygınlaşması ile birlikte bilginin bir merkezde değil dağıtık noktalarda korunması da gündeme geliyor. Son kullanıcının bilgi merkezlerine ulaşması

kadar, masaüstlerinde oluşturdukları bilgiyi kornumaları ve iletmeleri de önem taşıyor. Kurumların yaşamsal fonksiyonlarını üzerlerine kurdukları WAN ve LAN'ların kesintisiz ayakta kalması gerekiyor. En büyük talepler yine büyük ölçekli kurumlardan geliyor.

Sunucuların korunması kadar, sunuculara erişimin de öneminin farkında olan kullanıcılar, yönlendiricilerin, hubların, anahtarlayıcıların KGK güvencesinde çalışmasını istiyorlar. Bu da KGK pazarının büyüme hızının ağ bileşenleri pazarını yakından takip edeceği anlamına geliyor.

KGK üreticileri, bu hızla gelişen pazara sadece KGK ürünleri sunmakla yetinmiyorlar. Çoğu KGK üreticisi şirket, ağlarda güç yönetimi sağ-

layacak birtakım yazılımlar sunuyor.

ISS'ler KGK üreticileri için en gözde müşteriler olmaya başladılar. İletişim ağlarında kesintisiz hizmet vermek durumunda olan ISS'ler bu gereksinime KGK'ların desteğiyle cevap verebiliyor. İnternet'in bugün geldiği nokta, telekom şirketlerini de KGK üreticileri için gözde bir pazar yapıyor. İnternet omurgası oluşturan bu şirketler, kümelenmiş büyük yönlendiricilerini güç farklılıklarından korumak istiyorlar.

Veri hatlarından ses iletişimi KGK satışlarını artıran etkenlerden biri olarak karşımıza çıkıyor. Şirketlerin bu tür uygulamaları, daha yüksek güç kaynağı güvenliğine gereksinim duyuyor.

Kablolama Sistemlerinde

Çıtayı

Yükseltiyoruz!

Category 5

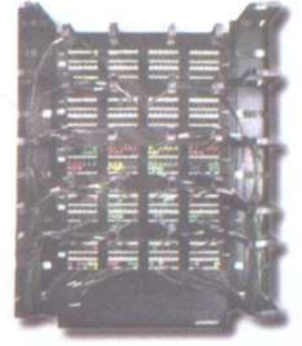
Kablolama Sistem fiyatına, **Gigabit Ethernet uyumlu**

Geliştirilmiş

Category 5 (Cat 5+) Kablolama

Sistemi'ni stoktan teslim ve 15 yıl AMP garantisi ile sunuyoruz.

Patch Panel



Jack



Outlet



Reel-in-Box Kablo

Şimdi AMP NETCONNECT Open Cabling Systems Geliştirilmiş Category 5 (Cat 5+) Zamanı

Bakır Kablolama Sistem Performansı

	NETCONNECT Momentum CAT 5/CLASS D		NETCONNECT Momentum Geliştirilmiş CAT 5 (Önerilen ANSI/TIA/EIA CAT 5+)		
	ANSI/TIA/EIA-568-A		ISO/IEC 11801		
	Link	Channel	Link	Link	Channel
	100 MHz	100 MHz	100 MHz	100 MHz	100 MHz
ATTENUATION (dB)	21.6	24.0	23.2	21.6	24.0
PP NEXT (dB)	29.3	27.1	24.0	32.0	30.1
PS NEXT (dB)				29.3	27.1
ELFEXT (dB)				20.0	17.4
PS ELFEXT (dB)				17.0	14.4
ACR (dB)	7.7	3.1	4.0	10.4	6.1
PS ACR (dB)				7.7	3.1
RETURN LOSS (dB)				12.1	10.0

Values listed are based on ISO/IEC, ANSI/TIA/EIA, or EN swept frequency requirements.

Sistem Uygulamaları Teminatı

UYGULAMA	KAYNAK	Momentum CAT 5 Class D	Momentum Geliştirilmiş CAT 5+
10BASE-T (Ethernet)	IEEE 802.3i-1990 ISO/IEC 8802-3	✓	✓
100BASE-TX, T4 (Fast Ethernet)	IEEE 802.3u-1995	✓	✓
1000BASE-T (Gigabit Ethernet)	IEEE DRAFT P802.3ab/D4.0, July 7, 1998	✓	✓
Token Ring 4/16 Mbps	IEEE 802.5, ISO/IEC 8802-5	✓	✓
ATM PMD for 25.6 Mbps over TP	ATM Forum, af-phy-0040.000	✓	✓
ATM PMD for 51.84 Mbps over TP	ATM Forum, af-phy-0018.000	✓	✓
ATM PMD for 155 Mbps over TP	ATM Forum, af-phy-0015.000	✓	✓
FDDI TP-PMD	ISO/IEC 9314-1, ANSI X3.263-1995	✓	✓

GELİŞTİRİLMİŞ ÖZELLİK

4 pair data iletişimi için gerekli PowerSum NEXT, ELFEXT, PowerSum ELFEXT, Return Loss ve Delay Skew gibi yeni değerleri halen ANSI/TIA/EIA tarafından üzerinde çalışılan Geliştirilmiş Category 5 Kablolama Sistemi için istenilen değerlerden daha iyidir.

ANSI/TIA/EIA ve ISO tarafından belirlenen Category 5 standartlarında istenilen ACR değerinden minimum 3.8 dB daha iyi performans sağlar.

15 yıl AMP garantisi



AVANTAJI

Gigabit Ethernet'in bakır kablo üzerindeki iletişimi 4 pair üzerinden sağlanacağı için bu değerlerin istenilen standard değerlerden üstün olması daha başarılı bir iletişimin temel göstergesidir.

Category 5 kablolama yelpazesinde olan Ethernet, Fast Ethernet, 4/16 Mbps Token Ring, 25/155 Mbps ATM ve FDDI TP-PMD uygulamalarının daha performanslı çalışması sağlanır.

Onaylı kurulumcular tarafından gerçekleştirilen projelere verilen bu sertifika ile tüm özellikler belgelenmekte ve koruma altına alınmaktadır.

Geliştirilmiş Category 5 Kablolama Sistemi Malzeme Listesi

AÇIKLAMA	AMP ÜRÜN KODU
CAT 5+ UTP 4P, Kutu İçinde Makara, Sarı (305m)	57826-8
CAT 5+ UTP RJ45 JACK, T56A/B, Fildişi	406372-1
CAT 5+ UTP RJ45 JACK, T56A/B, Siyah	406372-2
12 PORT PATCH PANEL CAT 5+ UTP, T568A/B	406981-1
24 PORT PATCH PANEL CAT 5+ UTP, T568A/B	406330-1
48 PORT PATCH PANEL CAT 5+ UTP, T568A/B	406331-1
CAT 5+ UTP PATCH CORD, Sarı 1.2m	219246-4
CAT 5+ UTP PATCH CORD, Sarı 2.5m	219246-8

NETCONNECT Open Cabling Systems

Dağıtıcı : Anixter	Tel: 0.212 284 08 56	Fax: 0.212 284 09 96			
ND&I : Bağlan	Tel: 0.212 280 33 33	Fax: 0.212 280 34 34	Fotech	Tel: 0.212 221 67 32	Fax: 0.212 221 68 90
	Datel	Tel: 0.212 213 18 00	VİS (İst.)	Tel: 0.212 274 73 75	Fax: 0.212 275 69 76
	Ege İletişim	Tel: 0.212 212 95 50	(Ank.)	Tel: 0.312 441 36 06	Fax: 0.312 439 71 85
NI : Ada Müh.	Tel: 0.312 467 58 59	Fax: 0.312 467 33 32	Besan	Tel: 0.312 441 15 38	Fax: 0.312 438 96 19
	Fonet	Tel: 0.212 216 26 36	Komart	Tel: 0.212 275 41 76	Fax: 0.212 267 23 99
	Net Site	Tel: 0.312 446 19 34	N.R.J.	Tel: 0.212 272 70 76	Fax: 0.212 266 80 34
	Sekom	Tel: 0.312 468 23 73	Unicom	Tel: 0.312 467 14 20	Fax: 0.312 418 86 55

Connecting at a HIGHER level.™

AMP

Fax : 0.212 281 81 84
E-mail : a.kucuk@amp.com

A tyco INTERNATIONAL LTD. COMPANY



Toshiba ürünleri, DHL'le elinizde

Toshiba Electronics Avrupa, DHL Worldwide Express şirketi ile lojistik ortaklık anlaşması imzaladığını bildirdi. Tüm Avrupa'yı kapsayacak bu anlaşma uyarınca, Toshiba'nın Almanya/Düsseldorf'ta bulunan 2 bin 800 metrekare kullanım alanına sahip deposu, DHL ve Caterpillar Logistics Services şirketleri tarafından yönetilecek. Toshiba müşterileri ve dağıtıcılarının gereksinimlerinin anında karşılanacağı bu proje ile Düsseldorf'taki depo, bir "Lojistik Dağıtım Deposu" haline gelecek.

Hewlett Packard, CapShare'i tanıttı

Hewlett Packard, yeni sayfa işleme teknolojisi HP CapShare'i tanıttı. Resim ve fotoğrafların yanı sıra, yazılı ve el yazısı belgelerin alınması, depolanması ve paylaşılması işlemlerini gerçekleştiren CapShare, PC bağlantılı ya da bağlantısız çalışabiliyor. HP yetkilileri, CapShare'in resimleri 6 saniye gibi kısa bir sürede taradığını belirterek, kullanıcılara gazete, dergi, kartvizit gibi ortamlardan veriyi hızlı ve doğru şekilde alma olanağı sağladığını iddia ettiler.

Xerox'ta görev değişikliği



Xerox Corporation, Xerox Başkanı Rick Thoman'ın, Murahhas Aza ve Yönetim Kurulu Üyesi olarak atandığını açıkladı. Thoman'ın başkanlık görevine devam edeceğini açıklayan Xerox, daha önce bu görevi üstlenen Paul A. Allaire'in de 2000 yılına kadar Xerox Corporation Yönetim Kurulu Başkanı olarak atandığını bildirdi. Daha önce IBM, American Express International ve Nabisco International şirketlerinde görev yapan Thoman, bu görevi ile Xerox adının küresel pazarda kazandığı başarıyı sürdürme çalışmalarına ağırlık vereceğini kaydetti.

Oracle'dan SAP R/3 için bütünleşik sistem

Oracle, SAP R/3 kurumsal kaynak planlama (ERP) kullanan müşterilere yönelik, bu sistem ile bütünleşik bir yapıda çalışan "Müşteri İlişkileri Yönetim Sistemi" (MİYS) çözümünü geliştirdiğini açıkladı. ERP otomasyonu kullanan şirketlerin, bu sistemlerden daha verimli bir şekilde yararlanmaları amacıyla böyle bir çözüm sunduğunu bildiren Oracle, SAP kulla-

nıcısı şirketlerin, bu çözüm ile müşterilerini daha iyi tanıyacaklarını ve operasyonlarını karlı hale getireceklerini iddia etti. SAP'nin ERP sistemi içinde böyle bir sistemin yer almadığını kaydeden Oracle, mevcut SAP R/3 kullanıcılarının Oracle Applications InterConnect isimli hazır bütünleşik paketini satın alarak, MİYS çözümüne sahip olabileceklerini bildirdi.

Baan, Business Objects'i onayladı

Business Objects, Baan IV kurumsal iş uygulamaları için geliştirdiği arayüzün, Baan tarafından onaylandığını açıkladı. Business Objects arayüzünün, kurumsal kaynak planlama (ERP) uygulamalarında bulunan verilerden kurumların doğru kararlar almasını sağlayan bir ürün olduğunu kanıtladıklarını iddia eden Business Objects, ayrıca bu onay ile BaanCAPPs (Baan Certified Application Provider Program) programına katılma hakkını elde ettiklerini kaydetti.

DUYDUN MU SEVGİLİM,
EMPA'NIN GIGABYTE BX 2000 ANAKARTINDA
DUAL BIOS VAR!



ÜZÜLME MANUELLA! HERHANGİ BİR GIGABYTE ANAKARTI
ALDIĞINDA, EMPA EKSIKSİZ MULTİMEDYA SETİNİ (SES KARTI,
SPEAKER, KULAKLIK, MİKROFON) BEDAVA VERİYOR.



NASIL
DUYABİLİRİM
CLADIO,
SES KARTIM
YOK Kİ!

YAŞASIN!
SONUNDA
BENİM DE
MULTİMEDYA
SETİM OLACAK.

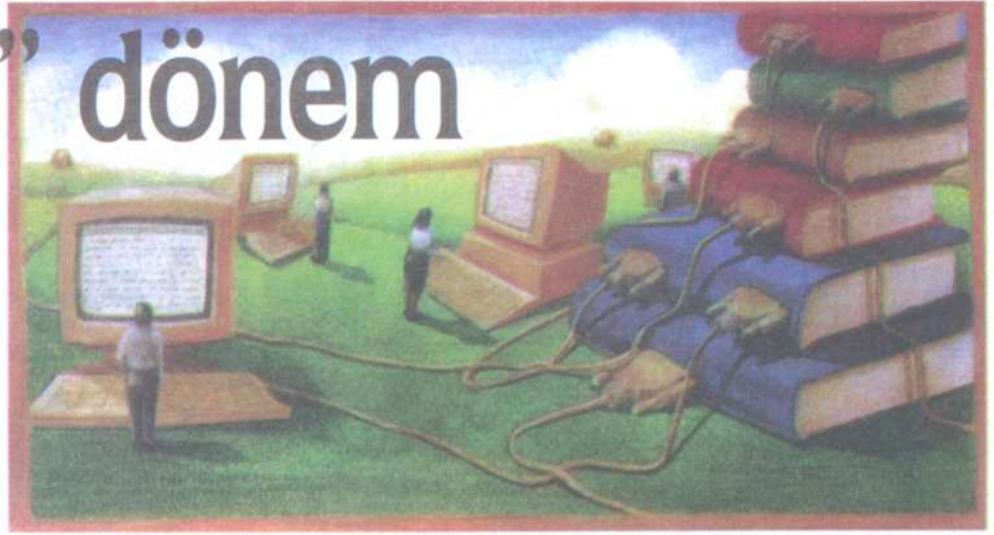
Bilgiişlemde "yeşil" dönem

Derleyen: AMİL KUNT

BT endüstrisinde "yeşil bilgiişlem" fikri şimdiye dek pek ciddiye alınmamış ise de bu davranışın değişmesi yönünde baskıların arttığı gözleniyor. Bilgisayarların tasarımı, üretimi ve kullanımının çevresel etkileri artık kenara itilmiş bir konu olmaktan çıkıyor. Diğer çevre sorunları gibi yeşil bilgiişlem de son yıl-

larda hükümetlerin ve BT endüstrisinin ele almaya başladığı ve gün geçtikçe ağırlık koyan bir sorun niteliğini taşıyor. Bu yıl Avrupa Birliği ülkelerinde yeşil bilgiişlemcilik gündemlerin başında yer alacak ve böylece uluslararası baskı ile BT şirketleri çevre sorunlarına diğer endüstri dallarında olduğu gibi daha bilinçli eğilmek zorunda kalacak.

Silikon yongaları üretilmeye başlandığından



ANAKART



Gigabyte BX-2000 Anakart aradığınız her şeye fazlasıyla sahip

Örneğin Dual Bios özelliği sayesinde, ilk bios devre dışı kaldığında ikinci bios devreye giriyor. Bir bios için anakartınızı değiştirmeniz gerekmiyor. Gigabyte Anakartın, 2000 yılı problemi yok. Üstelik Empa GA-BX2000, GA-6BXE, GA-6BXC, GA-6LA7, GA-6LMM7, GA-6BXDU, GA-BXU anakartlarından herhangi birini alan herkese ses kartı, speaker, kulaklık ve mikrofondan oluşan eşsiz bir Utopia multimedia setini bedava veriyor.



Gigabyte BX-2000 Anakart

Dual Bios • Diskette güncellenebilen 2 Mbit Flash EEPROM • Award Flash BIOS, Green, PnP, Bios recovery • Bilgisayarınızın TV kadar hızlı açılıp kapanmasını sağlayan Suspend-To-RAM (STR) • Pentium II ve Pentium III işlemciler için Slot 1 soketi (233-500 MHz) • Celeron işlemcileri (233-433 MHz) destekler • 66 ve 100 MHz bus hızları (Switch ile ayarlanabilir) • Intel 82440 BX AGP yongaset ile 3-D grafiklerde mükemmel performans • 4x168 pin DIMM soketle max 1 GB SDRAM bellek (ECC ya da non-ECC) • 1 AGP, 5 PCI, 2 ISA (1 PCI/ISA paylaşımlı) • 2 EIDE ile max. 4 cihaz ve 1 disket sürücü bağlantısı • Ultra DMA/33 protokolü, PIO Mode (0-4) ATAPI, LS 120 (120MB Floppy) • 2 seri (16550), 1 paralel (EPP/ECC), 2 PS/2 (klavye&mouse) port 2 USB çıkışı • CPU'nun aşırı ısınmasını önleme sistemi • Fan hatalarında Alarm • CPU ısınmalarında uyarı için Alarm • Kasa açık/kapalı kontrolü • Modem-Ring-Power-On, Wake-On-LAN, Win95/98 Power-Off • Intel LanDESK Client Manager / PC Cillint Virüs-koruma yazılımları • ATX Form • GA-630 CHIP Şubat 1999 "Editörün Seçimi" • GA-6BXC PC MAGAZINE Aralık 1998 "Editörün Seçimi" • GA-666LX3 CHIP Kasım 1998 "Editörün Seçimi" • GA-6BXC PC WORLD Ekim 1998 "Editörün Seçimi"

UTOPIA MULTIMEDIA SETİ
• Utopia Ses Kartı
• Utopia Speaker
• Utopia Kulaklık
• Utopia Mikrofon



Utopia
Multimedia Seti
Bedava!
Bayinizden
İsteyin.

GIGABYTE

Upgrade
Your Life

HER
PARÇA
KALİTE
EMPA

www.empa.com.tr

beri bu tür yongalarda kullanılan maddeler yüzünden bilgisayarların çevre üzerindeki zararlı etkilerini konu eden birçok haber de kamuoyunun dikkatini çekmeye başladı. Örneğin, geçen yıl National Semiconductor'un İskoçya'daki Greenock fabrikasındaki işçiler son zamanlara kadar yonga üretiminde kullanılan glikol eterin kansere yakalanma olasılığını attırdığını ileri sürerek uzun süre protesto eyleminde bulundular.

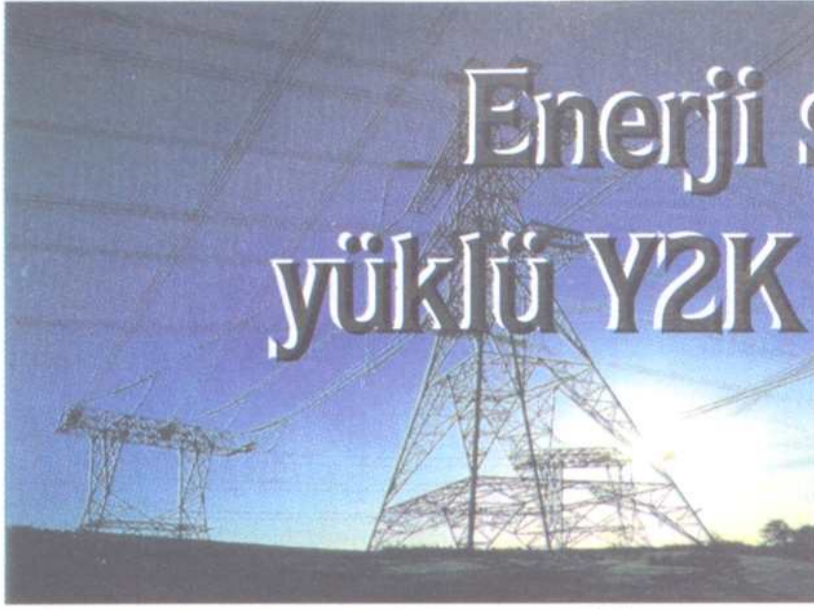
Önümüzdeki birkaç ay içinde Avrupa Komisyonu'nun Elektrik ve Elektronik Gereç Artıkları Karamamesi ile üye Avrupa ülkelerindeki üreticilere geri dönüşüm için eski bilgisayarları toplama zorunluluğu getiriliyor. Gerek BT ve gerekse katot ışın tüplü (CRT) gereçlerin ağırlık üzerinden sırasıyla yüzde 70 ve yüzde 90 oranından daha az geri dönüşüm yapan üreticilere cezalar uygulanacak.

BT sektörünün en ciddi sorunlarından birini de CRT'ler oluşturuyor. Sadece İngiltere'de çöpe atılan CRT'lerin sayısı yılda 4 milyondan fazla. Geri dönüşümün her monitör için maliyeti ise yaklaşık 10 dolar olup, 40 milyon dolarlık gider bu ülkedeki BT sektörü için azımsanacak bir miktar değil.

Bilgisayarlardaki plastik maddenin geri dönüşüm sırasında çıkardığı zehirli gazları yok etme bu sürecin maliyetini arttıran etkenlerin başında geliyor

Pek çoğu kent dışı çöp toplama merkezlerine atılan CRT'lerden içinde kadmiyum ve arsenik bulunan zehirli maddeler akıyor. Avrupa Birliği standartlarına göre bir CRT'de 2 bin litre suyun zararlı şekilde kirlenmesine neden olacak miktar da kurşun bulunuyor. Öte yandan bilgisayarlardaki plastik maddenin geri dönüşüm sırasında çıkardığı zehirli gazları yok etme bu sürecin maliyetini arttıran etkenlerin başında geliyor. Ayrıca bilgisayarlarda kullanılan kurşun lehimin tümüyle ortadan kaldırılması yönündeki çalışmalarda henüz kesin bir sonuca varılmış değil. Bu sorunların çözümü her ne kadar çevre için büyük yararlar sağlayacak ise de seçeneklerin maliyeti ve güvenliliği konusunda üreticilerin ciddi kaygıları olduğu görülüyor.

Ancak bilgisayarların tasarımında yapılacak bazı küçük değişikliklerle faydalı sonuçların da sağlanacağı belirtiliyor. Örneğin montajda vida sayısının azaltılması, geri dönüşüm zamanının kısalmasına yol açıyor. Geri dönüşüm maliyetini azaltmak için birçok yolu deneyen üreticilerin bazıları bilgisayarları tüm kullanım süresinde kontrol etmek amacıyla büyük şirketlere satın alma yerine leasing yolunu öneriyorlar. Üreticilerin başlıca hedefi şimdilik birçok seçeneği deneyerek geri dönüşüm maliyetini tüketicilere yansıtmamak.



Enerji sektörüne yükü Y2K faturası...

Hazırlayan: GÜNİZ KARAMAN

gömülü yongalar tarihle bağlantılıysa, bu sorun olur. Otomatize edilmiş sistem

vanter çalışmasını tamamladıklarını, sadece TEDAŞ'taki çalışmaların sürdüğünü bildirdi. "Yükü bir harcama programı ortaya çıktı" diyen Aybar şu bilgileri verdi:

"Enerji Bakanlığı sadece enerjiyi değil, maden sektörünü de içeriyor. Çalışmalarımızın içinde maden sektörü de yer alıyor. Bakanlığa bağlı tüm kuruluşlar, herhangi bir sıkıntı var mı diye tarandı. Bunda DPT'nin çalışma programı esas alındı. İşe envanter çalışması ile başladık. Tüm kuruluşlardaki envanter çalışmalarımız tamamlandı. Sadece TEDAŞ çok geniş bir kuruluş olduğu için hala tamamlanamadı, çalışmalarını sürdürüyorlar. Envanter çalışması yapıldıktan sonra kuruluşlardaki teçhizatların imalatçı şirketlere müracaatları yapılıyor. Onlardan görüş alınıyor, düzeltme maliyeti konusunda bilgi isteniyor. Diğer şirketlere de müracaat ediyoruz. Çünkü bu konu bazı kesimler tarafından ticari kar amacı ile kullanılabilir."

Gömülü yongalar önemli

Enerji sektöründe en çok gömülü yonga sistemlerine önem verdiklerinin altını çizen Aybar, "Hizmeti aksatabilecek sorun çıkabilecek tüm ekipmanı kontrol ediyor, elimizdeki tüm donanımları elden geçiriyoruz" dedi. Hidrolik ve termik santrallerdeki 2000 yılı sorununun boyutuna da değinen Aybar, "Santrallerimizde bulunan

olduğu için üretimin durmasına kadar gidebilir" dedi. Aybar sözlerini şöyle sürdürdü:

"TEAŞ önemli bir kurumdur. Tüm santrallerimizin kontrolleri yapılıyor, imalatçı şirketlerle görüşülüyor. Burada sorun olmadığı yönünde haberler var ama biz tedbirliyiz. Özellikle yeni santrallerde TEAŞ garanti istiyor. Bir de özel sektör santralleri var. Bu özel santrallerin uyarılmasından Enerji İşleri Genel Müdürlüğü sorumlu, onlara duyurular yapıldı. Santraller duracak diye bir şey yok. Ufak tefek sorunlar olabilir. Ancak bir sorun olursa elle çalışan sisteme geçme konusu gündeme gelecek. Şu aşamada sorun olmayacak gibi görünüyor. Bunların tek tek kontrol edilmesi çalışmaları sürdürülecek. Pilot proje seçildi, incelemeler yapıldı. Bu proje ile santraller tek tek tarandı. İlk tespitler sıkıntılarının olmayacağı yönünde. TEAŞ yeni projelerinde şirketlerden uyumluluk belgesi istiyor."

TEAŞ'ta envanter çalışmasının devam ettiğini de ifade eden Emine Aybar, bu kurumun danışmanlık isteminde bulunduğunu ve Bakanlığın 'danışmanlık ihalesi' açabileceğini söyledi. Faturalama konusunda TEDAŞ'ın sorun yaşayabileceğini bildiren Aybar şu açıklamada bulundu: "TEDAŞ, TEAŞ'tan aldığı elektriği tüketicilere götürene kadar sıkıntısı olmadığını bildiriyor. Ancak sıkıntı faturalama konusunda olabilir. Belki tahsilat yanlış ya da geç yapılabilir. Bu da TEDAŞ'ta mali sorunlara neden

olabilir. Faturalama ile ilgili çalışmalar sürdürülüyor. Faturalamadaki sorun halktan çok TEDAŞ'ı etkileyecek. Faturalama sistemi tamamen bilgisayar ile bağlantılı, tarih çok önemli. TEDAŞ böyle bir sorunun olmasını bekliyor."

Botaş'ta önemli sıkıntılar yok

Öte yandan BOTAŞ'ın da oldukça kritik bir kurum olduğunu vurgulayan Aybar, "Onlarda da çok önemli sıkıntılar yok. Eğer gömülü sistemlerde sıkıntı olursa manuel sisteme geçebilirler, çalışmalar sürdürülüyor" dedi. Türkiye Taşkömürü Kurumu'nun yeraltı işletmesinde 2000 yılı sorununun yaşanabileceğini belirlediğini bildiren Emine Aybar, sorunun başka kaynaklarla giderilebileceğini kaydederek şöyle konuştu:

"Bu kurumdaki çalışmalar sürdürülüyor. TTK kendi üretiminin aksamamasını önlemek amacıyla sıkıntılarını dile getiriyor. TTK'da böyle bir sorun var ama, bu sorun başka kaynaklarla giderilecek. DSİ'de ise önemli sorunlar yaşanmayacak. Yani bu kurumda halkı, ekonomiyi etkileyecek bir sorun söz konusu değil. TEDAŞ'tan başka danışmanlık talebinde bulunan kurum yok. Onların ya mevcut kadroları yeterli ya da sıkıntıları yok."

Aybar, danışmanlık ihalesinin yapılabileceğine işaret ederek, "Tek tek münferit ihaleler de açabiliriz" dedi. Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı'na bağlı kuruluşların 'dolandırılmaları' konusunda uyardıklarını söyleyen Aybar, 30 Nisan'a kadar tüm envanter çalışmalarının DPT'ye gönderileceğini kaydederek, "Gerçekten ikna olmadan düzeltme çalışmalarını onaylamıyoruz." dedi.

2000 Eylem Planı bu hafta açıklanıyor

Devlet Planlama Teşkilatı koordinatörlüğünde yürütülen 2000 Yılı Sorunu Eylem Planı çalışmaları son aşamaya geldi. DPT Müsteşarı Orhan Güvenen'in 5 Mayıs 1999 tarihinde düzenleyeceği bir basın toplantısıyla raporu kamuoyuna açıklayacağı öğrenildi.

Dünya basınında Y2000

Derleyen: Ali Arifoğlu

AAP NEWSFEED/ 31 Mart 1999

■ Viktorya Hükümeti, kendini Y2000'e hazırlıyor

Melbourne, 31 Mart AAP- Viktorya Hükümeti kendi kurumlarının 'Millenium Bug'a hazır hale gelebilmesi için 30 Haziran'ı son tarih olarak belirledi. Maliye Bakanı Roger Hallam, bu tarihin gerçekleştirilmesi için Viktorya, devlet kurumlarına 133.5 milyon dolar daha enjekte edildiğini bildirmiştir. Hallam'ın dediğine göre Viktorya bilgisayarları, saatler 2000 yılına vurduğunda yüzde 89 oranında hazır olacaktır. İlgili alanlar belirlenmiş ve 4 Mayıs tarihli bütçeden önce ekstra fonlar ayrılmıştır. Mr. Hallam 350 kurum, hizmet sektörü ve özel elektrik sektörünün hazırlıklarını gösteren ilk aylık raporu yayınladı. Elektrik sektörü yüzde 81 oranında, gaz yüzde 89'u yüzde 83 oranında 2000'e hazır. Fakat yerel yönetimler geride kaldı, bunların içinde Ararat şehir konseyi yüzde 30, North Grampians Shire Konseyi yüzde 24 ve Frankston şehir konseyi yüzde 24 oranında hazır.

Sağlık bölümünde takvimin gerisinde kalan en az yüzde 20 oranında hastane ve kurumlar bulunmaktadır ki, bunların içinde Taşra ambulans servisi sadece yüzde 30 oranında hazır olup herhangi bir acil önlem planı bulunmamaktadır.

Mr. Hallam bu servisler hakkında hükümetin herhangi bir karar veremeyeceğini ve bunun da yanlış olacağını söyledi, fakat en iyi tahmine göre bilgisayar hatasından olacak sorunun kriz seviyesinde değil sadece marjinal bir düzeyde olacağını belirtmiştir.

BBC haber özeti/ 2 Nisan 1999

■ Rusya'nın son dakika planı

Geçtiğimiz günlerde yapılan bir toplantıda (tahminen 26 Mart) hükümet komisyonu 2000 yılına çözmeye yönelik iki belge hazırlandı. Bu 2000 yılı sorununun çözmeye yönelik ulusal plan taslağını ve bu çözüme yönelik bakanlık ve bölüm başkanlarını sorumluluklarına dair bir taslağı içermekte, hükümete ve başkana incelenmesi için gönderilmektedir. Fakat planı uygulamak için pratik olarak herhangi bir süre bulunmamaktadır.

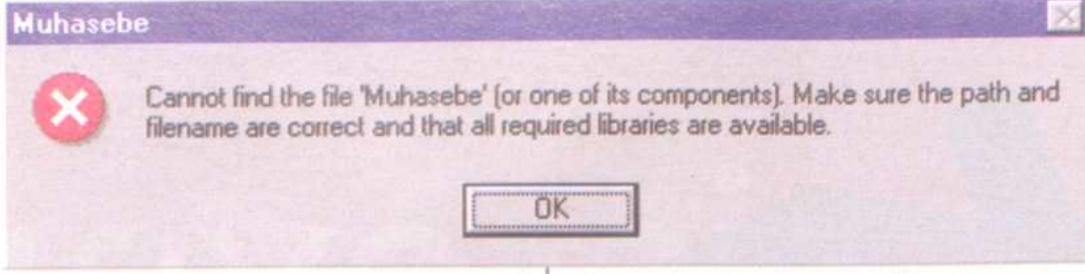
Y2000 sorununun çözmeye yönelik bu plan taslağı Gaskomsvyaz tarafından hazırlanmıştır. (State Committee on Communications). Bakan Vladimir Bulgak tarafından başkanlık edilen bu komisyon, planı ele almış ve alındığı şekliyle Rusya Federasyonu Hükümeti'ne düzeltilmek üzere göndermeyeceğini söylemiştir. Bulgak'a göre taslak 15 Nisan tarihli hükümet toplantısında tartışıldı. Hükümet daha önce bilgisayar sorunlarını yazın ele almayı planlamıştı fakat Bulgak (bu problemin önemine istinaden) bu görüşmenin Haziran'dan Nisan ayına alındığını söyledi.

Hükümetin bu planı herhangi bir gecikme olmadan onaylaması halinde bile uygulanması için çok az zaman kalıyor. Goskomsvyaz'dan "commsat" muhabirimizin bildirdiğine göre plan sadece 2000 yılı ile uyumlu olmayan cihaz ve programların değiştirilmesinden öte standart dışı durumlar halinde devlet personelinin eğitimi konusunu da kapsamaktadır. Plana göre, "Herhangi bir aksaklık halinde hayati önem taşıyan sistemler manuel olarak yapılmak zorunda kalacaktır."

Bugün özellikle planın ikinci kısmı standart dışı durumlara karşı yapılacakları içermektedir. Durum şudur ki eski cihazların değiştirilmesi ciddi miktarda para gerektirmektedir. Goskomsvyaz tarafından geliştirilen planı uygulayan komisyon ayrıca Y2000 sorununun çözmek için gereken harcama tahminleri konusunda da yaklaşımda bulunmuştur. Goskomsvyaz sözcüsü Aleksandr Krupnov bu miktarın 2 ile 3 milyar dolar arasında olabileceğini söylemiştir (Bu rakam Rus GDP sinin yaklaşık yüzde 2'sine denk gelmektedir). Bu miktarın en az 200 milyon doları, bakanlık ve alt bölümlerdeki bilgisayar sistemlerinin yenilenmesi için harcanacaktır. 2000 yılına ne kadar az zaman kalırsa, Y2000 sorununun çözümlenmiş kurumların masrafları o denli fazla olacaktır. Bulgak'a göre bakanlıkta bunların sadece yüzde 3'ünün program güncellemesi tamamlanmıştır ve bunun gibi pek çok Rus devlet kurumu bulunmaktadır. Bunun gibi geri kalmışlar listesi: Ekonomi Bakanlığı, Yakıt ve Enerji Bakanlığı, Federal Enerji Komisyonu, Arazi Kaynakları ve Yönetimi Devlet Komitesi, Yüksek Mahkeme ve Anayasa Mahkemesi. Yetkililer sadece idari ölçüler çerçevesinde harekete geçirilebilmektedir. Bu ölçüler taslakta listelenmiştir. Taslak Y2000 sorununun çözümüne yönelik devlet kurumlarının yöneticilerinin şahsi sorumluluklarını belirlemektedir.

Logo Alinteri'nin yeni sürümü 2000'e uyumlu

Logo Yazılım, ticari otomasyon yazılımı Logo Alinteri'ni 2000 yılına uyumlu hale getirerek, piyasaya sürdüğünü açıkladı. Logo Yazılım'ın küçük işletmeler için geliştirilmiş olduğu Logo Alinteri'nin yeni sürümü Logo Alinteri 2.6 olarak adlandırıldı. Logo yetkilileri, daha önce Alinteri 2.5 sürümünü kullanan kullanıcıların, yeni sürümü ücretsiz olarak alabileceklerini ifade ettiler. Logo Yazılım, yeni sürümün yüklenebilmesi için www.logo.com.tr/setler/AT2000/ adresinden yararlanabileceğini kaydetti.



Hayır

ÇÖZÜM

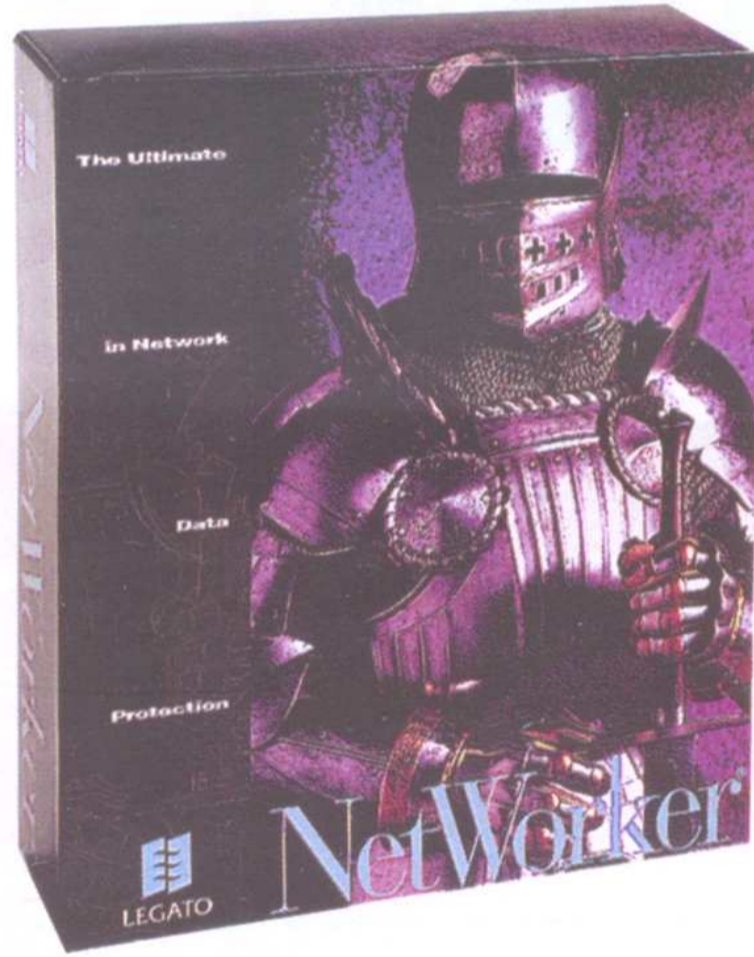
Evet

30
GÜN

ÜCRETSİZ



SOĞUK İÇİNİZ



LEGATO™

Demo
için arayın 30 gün
rahat uyuyun

Yetkili Dağıtıcılar

arena
soft

LOGOSOFT

Multi-platform network ortamlarının ihtiyacı olan yedekleme ve depolama yönetimi ihtiyacını karşılayan tek üründür. Multi-platform (UNIX, NT, NETWARE) networker'larının yönetimini tek noktadan sağlar.



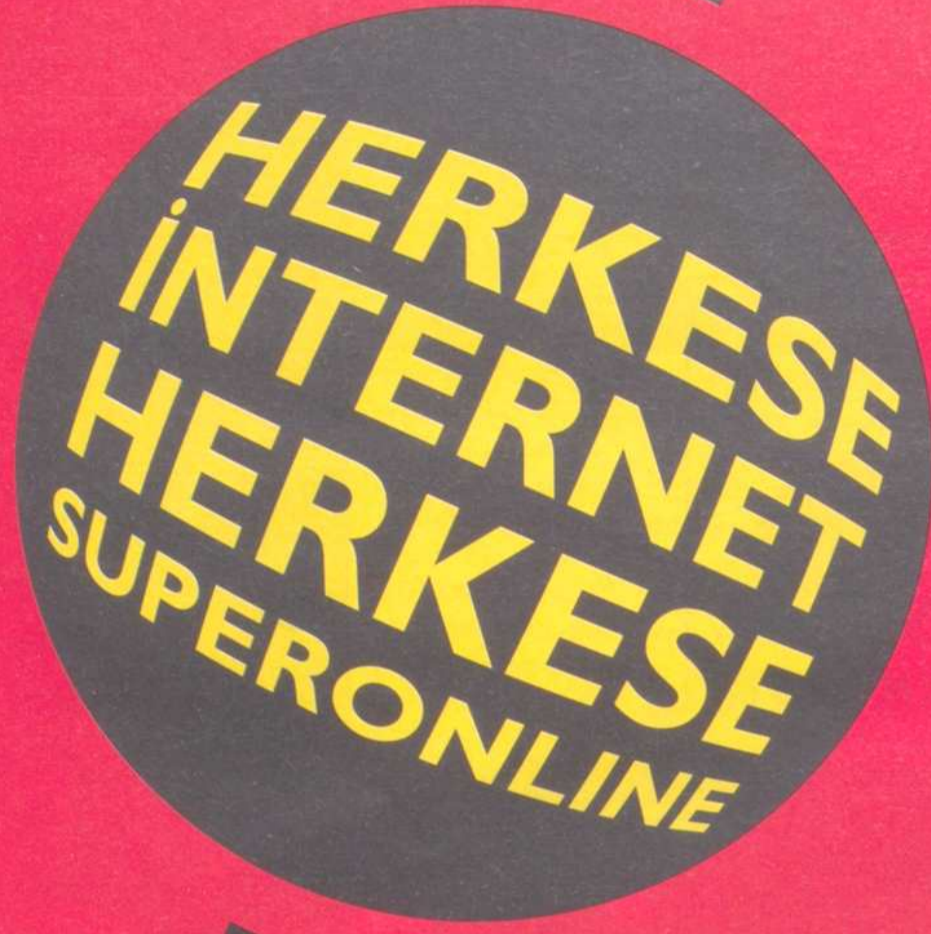
Microsoft Certified
**Technical
Education
Centre**

Authorized
Support
Center
PROMETRIC
TESTING CENTER

Microsoft Certified
Solution Provider
Partner

netsoft®

Bilgisayar Sistemleri Tic.Ltd.Şti.
Spor Cad. Zümrüt Ap. No:94 D:15 Beşiktaş İstanbul
Tel: 0212 259 6820 (Pbx) Faks: 0212 261 8830
www.netsoft.com.tr



isteyene

isteyene

isteyene

isteyene

SINIRSIZ abonelik

**Herkes internete abone olsun,
herkes Superonline'la tanışsın diye.**

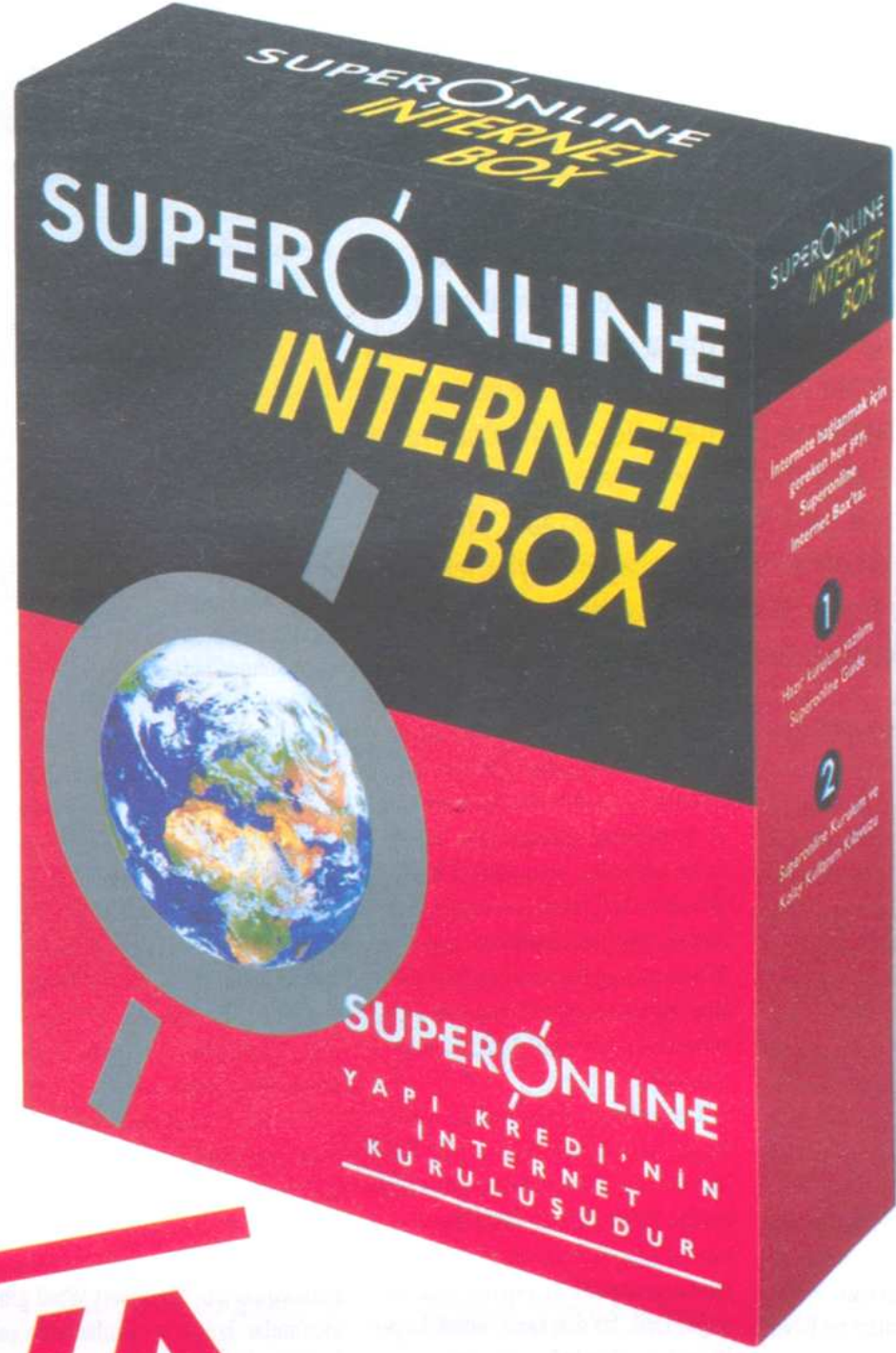
Abonelik Süresi (Sınırsız)	Fiyat	Bedava Ek Süre (Sınırsız)
1 ay	39 dolar + KDV	1 ay
3 ay	106 dolar + KDV	1,5 ay
6 ay	189 dolar + KDV	2 ay
12 ay	329 dolar + KDV	3 ay

1 ay

1,5 ay

2 ay

3 ay



BEDAVA

Herkes internete abone olsun, herkes Superonline'la tanışsın diye, Superonline, süper fırsatlar dönemini başlatıyor: "Herkes İnternet, Herkes Superonline".

Şimdi Superonline'a 1 ay sınırsız abone olan 1 ay, 3 ay sınırsız abone olan 1,5 ay, 6 ay sınırsız abone olan 2 ay, 12 ay sınırsız abone olan 3 ay bedava sınırsız abonelik kazanıyor.

Hemen bir Superonline Yetkili Satıcısı'na gelin ya da (0212) 284 04 44'ü arayın.

Fark burada

TÜRKİYE'DE İNTERNET EŞİTTİR
SUPERONLINE



Hazırlayan: Prof.Dr. OĞUZ MANAS/omanas@vestelnet.com

Kurumlar ve Linux - 2

Linux kullanımı, ISS'lerde, üniversitelerde, devlet kuruluşlarında ve kurumlarda giderek artmaktadır. Dataquest'in yaptığı bir araştırmaya göre, Linux kullanan şirketlerin adedindeki artış 1997'de yüzde 27'ye varmış bulunmaktadır. DajaNews, Student Net, MetroCommute ve Garden Escape gibi pek çok Web temelli işler Linux üzerinde çalışır hale getirilmiş bulunmaktadır. Linux'un kurumlarda Windows'u dışlayacağını söylemek olanaksızdır. Ancak Linux giderek artan oranda kendine yer bulmaktadır.

Bağışlamak veya Linux sunucu yapmak

Genellikle PC'ler demode olduklarında ya okullara veya kazanç amacı gütmeyen kuruluşlara bağışlanmaktadır. Bu durum; masaüstü donanımlarla ilgili bellek, disk kapasitesi, hız vb. nedenlerle bir üst sisteme geçme zorunluluğu veya 2000 yılı (Y2K) sorunundan kaçma nedeniyle doğmaktadır. Ancak son zamanlarda birçok durumda, bu donanımlar etken olarak Linux sunucu olarak kullanılmaya başlanmıştır.

Sunucu terimi çok geniş bir anlamı kapsamaktadır. Örneğin Linux sunucu özellikle intranet uygulamaları, Web sunucular, e-posta sunucuları ve DNS sunucular olarak başarılı bir şekilde 100 ile 100 bin arasında kullanıcı için kullanılabilir.

İşte size eski PC'lerin Linux sunucu olarak kullanımı ile ilgili güzel bir örnek: South Yorkshire Passenger Transport Executive'de eski PC'ler diğer hiç bir amaçla kullanılmadan hemen üzerinde Linux çalışan DNS sunucularına dönüştürülmüştür. Linux çekirdeği (Kernel) eski donanımları düzelttiğinden Y2K uyumlu olmayan eski PC'ler üzerinde kolaylıkla çalışabilmektedir.

Digital Domain şirketi Titanic filminin özel efektlerini yaratabilmek için Digital Equipment şirketinin 105 adet Alpha işstasyonunu kullanmıştır. Ancak şirket, Alpha sunucular üzerinde Digital Unix işletim sistemi yerine çok daha ucuz olması nedeniyle Red Hat Linux'u çalıştırmıştır.

Linux, diğer Unix sürümlerinden çok daha hızlı bir şekilde büyümektedir. 1997 yılında Linux'un işletim sistemleri içindeki payı yüzde 6.8'e ulaşmıştır ki, bu rakam sadece Linux için ticari lisanslama yapılmış olanları kapsamaktadır. Bu nedenle, bu pay gerçekte çok daha fazladır.

Windows ile Linux

Linux etrafında odaklanan basın büyük bir kısmı, Linux'u Microsoft

Windows'un yerine geçebilecek bir işletim sistemi olarak görmektedir. Özellikle uygun bilgililerin olduğu ve bilhassa güvenilirliğin büyük önem kazandığı ortamlarda Linux, Windows NT yerine yerleşmektedir. Ancak, pek çok eleştirmen Linux'un Windows uygulamaları üzerine çok kısa sürede egemen konumuna gelebilmesinin mümkün olmadığı görüşündeler.

Gerçi Linux, Windows'tan çok daha güvenilir konumdadır, ancak kurulumu ve özellikle yönetimi çok daha zordur. Bugün 40'tan fazla donanım satıcısı şirket Linux'un geçici kurulumunu (preinstalled) yapmaktadır. Örneğin Dell, 50'den fazla olmak koşulu ile Linux'un PC'ler üzerine geçici kurulumunu ücretsiz olarak yapmaktadır.

Linux, GUI (Grafik Kullanıcı Arayüzü - Graphic User Interface) desteğine rağmen henüz Unix'in bile altındadır. Ancak Linux temel olarak geliştiriciler ve sistem yöneticileri tarafından kullanıldığından beklendiğinden çok daha kısa sürede masaüstü sistemlere geçmiş bulunmaktadır.

Ancak masaüstü sistemlerde Linux kullanımı giderek artmasına rağmen bazı eleştirmenler Linux'un kurumsal pazarlama etkisinin henüz çok üst düzeyde olmadığı görüşündedirler. Buna örnek olarak da Microsoft'un, kurumsal ofislerde yaygın olarak kullanılan Word ve PowerPoint'lerinin Linux üstünde çalışma sürümlerini henüz geliştirmediklerini ve bunun yakın bir gelecekte olmasını da bekle-

mediklerini ifade etmektedirler.

Buna karşılık bazı eleştirmenler ise başka yazılımların ortaya çıkmış olduğunu ve durumun bu nedenle çok büyük bir önem taşımadığını ifade etmektedirler. Örnek olarak da StarOffice, WordPerfect, Lotus SmartSuite ve Lotus Notes/Domino'yu göstermektedirler.

Avrupa'nın en büyük Linux dağıtıcısı S.u.S.e, Linux işletim sistemine ek olarak Linux Office Suite'i de birlikte sunmaktadır. Bu yazılımın 99 sürümü 89 dolara mal olmakta ve yazılım aynı zamanda Microsoft Office serileri ile İkili Dosya Uyuşumu (Binary File Compatibility) sağlamaktadır. Bu durum da kurumlara Linux'u kolaylıkla masaüstü sistemlere uygulamalarını olanaklı kılmaktadır. Bu Office Suite ile birlikte Applixware 4.1 de gelmektedir. Bu yazılımın içinde Applix Presents, HTML, Author, Applix Data ve Applix Builder da bulunmaktadır.

Macintosh yazılımlar üzerinde çalışan Linux Office yazılımının da kısa bir sürede pazara çıkması bekleniyor. Nitekim 75 dolara mal olan Executor/Linux, Macintosh ve Adobe PhotoShop için Microsoft Word gibi yazılımlar üzerinde uygulamaları çalışabilmektedir.

Java uygulamalarının doğuşu ile birlikte Linux için yeni bir seçenek de ortaya çıkmış bulunmaktadır. Red Hat Linux ve Tower Technologies TowerJ, JVM (Java Virtual Machine) de en hızlı benchmark yarışını kazanmıştır ve bu konuda Microsoft'un yerini alacağı benzermektedir.

İlginç bir uygulama da, bazı kurumların Linux işletim sistemi seçimini kullanıcıları için seçimlik olarak sunmaya başlamış bulunmalıdır. Örneğin böyle bir duyuru ile birlikte Schlumberger'de, şirketin 65 bin kullanıcısının bin tanesi masaüstü sisteminde hemen Linux'a geçmiş bulunmaktadır.

Son çalışmalarda program geliştiriciler uygulama içine seçim şansını koymayı planlamaktadır. Başka bir deyişle bu durumda tek bir PC üzerinde birden fazla işletim sistemi

TABLO-1: Linux Nerede Çalışabilir ?

1- DajaNews
2- MetroCommute
3- Garden Escape
4- Nortel
5- The Boeing Company
6- Capital Net-An Internet Service Provider (ISP)
7- Edaca
8- South Yorkshire Passenger Transport Executive (SYPT)
9- Hemsley Fraser Training Group
10- Los Alamos National Lab.
11- Digital Domain
12- Southwestern Bell
13- The City of Garden Grove

yüklenmesi söz konusu olacaktır. Bu gerçekleşirse masaüstü kullanıcıları kendi PC'lerinde örneğin Linux ile Windows işletim sistemlerini seçeneği olarak kullanma olanağına kavuşacaklardır.

Hemen belirtelim ki, pek çok yeni Linux kullanıcısı bulunmaktadır ve Red Hat'ın Linux kullanıcıları üzerinde yaptığı araştırmaya göre, bu kullanıcıların yüzde 56.2 si Unix deneyimine sahip değildir. Bunun ifade ettiği anlam şudur: Linux kullanıcıla-

lanan şirketlerin listesi görülebilir.

<http://www.m-tech.ab.ca/linux-biz>.

Bütün bunlara bakarak Linux'un kurumlarda Windows'u dışlayacağını söylemek olanaksızdır. Ancak Linux giderek artan oranda kendine yer bulmaktadır. Red Hat'e göre Fortune 1000 kuruluşunun hemen tümü Linux'u kullanmaktadır. Ancak bunların tümünün Linux'u kurum için hayati önem taşıyan işlerde kullandıklarını söylemek olanaksızdır. Almanların Adeka Grocery Store zinciri Linux'u mail sunucu olarak, kendi Internet bölümünde, dosya transferinde ve veri analizlerinde kullanmaktadır.

Kurumlarda Linux kullanımının giderek artması sonucu pek çok veritabanı üreticisi, şirket veritabanlarını Linux platformunda çalışır hale getirmişlerdir.

Tablo-3 incelendiğinde görülecektir ki, bu liste içinde dünyanın en büyük şirketlerinin veritabanları bulunmaktadır.

Ayrıca OMG (Object Management Group) Linux içinde COR-

TABLO-2: Linux Dağılımları

Şirket	Ürün	WEB
Software In The Public Intrest Debian Boston	GNU/LINUX	http://www.debian.org
WorkGroup Solutions	LINUX Proplus	http://www.wgs.com
Aurora, COLORADO Caldera	Open LINUX	http://www.caldera.com
Orem, UTAH Red Hat LINUX	Red Hat LINUX	http://www.redhat.com
Tringle Park, N.Carolina S.u.S.e Nurenberg, Germany	S.u.S.e	http://www.suse.com

rının, Linux kullanımına başlamalarının nedeni daha önce büyük sistemlerde Unix kullanma alışkanlıklarını PC'lere taşımalarından doğmamaktadır.

Kurumlarda Linux kullanımını artırıyor

Linux kullanımı, ISS'lerde, üniversitelerde, devlet kuruluşlarında ve kurumlarda giderek artmaktadır. Dataquest'in yaptığı bir araştırmaya göre, Linux kullanan şirketlerin adedindeki artış 1997'de yüzde 27'ye varmış bulunmaktadır. DajaNews, Student Net, MetroCommute ve Garden Escape gibi pek çok Web temelli işler Linux üzerinde çalışır hale getirilmiş bulunmaktadır. Aşağıda vereceğim adreste yaygın bir şekilde Linux kul-

BA'yı duyurmuş bulunmaktadır. Bunun sonucu Linux için de bir ORB (Object Request Broker) yaratılmış bulunuyor. Ayrıca Washington Üniversitesi'nde de bir TAO ve ORB (Technology Advantages for Organizations) grubu yaratılmış durumda. Arzu edenler bunu aşağıdaki adresten aktarabilirler.

<http://www.cs.wustl.edu/~schmidt/TAO.html>.

TAO grubuna Boeing Lucat ve Motorola da destek sağlamaktadır.

Linux desteği dosya ve yazıcılara da eklenmiş bulunmaktadır. Örneğin IBM ile birlikte çalışan Transare şirketi 60 kurumsal müşterisinden gelen istek sonucu kurumsal dosya sunucusuna Linux desteği eklemiş bulunmaktadır.

TABLO-3: Linux İçin Veritabanı Desteği Sağlayan Şirketler

Şirket	Ürün	WEB
Oracle	Oracle8	http://www.oracle.com
Informix	Informix-Se	http://www.informix.com
IBM	DB2	http://www.ibm.com
Computer Associates	Ingres II	http://www.cai.com
Software AG	Adabas D For Linux	http://www.softwareag.com

“333”

— say cheese —



- Dakikada 5 sayfaya kadar siyah/beyaz çıkış hızı
- Dakikada 2.5 sayfaya kadar renkli çıkış hızı
- 1200X600 dpi yüksek çözünürlük
- 4 ayrı renk kartuşu teknolojisi sayesinde % 40 kartuş tasarruf imkânı
- Kampanya fiyatı **169 \$**



Xerox DocuPrint XJ6C



Xerox DocuPrint XJ8C



Xerox DocuPrint C20/NC20



Gülümseyin!.. Birazdan fotoğrafınız Xerox DocuPrint'ten çıkacak. Üstelik fotoğrafladığınız her ne olursa olsun, üzerinde istediğiniz değişikliği bilgisayarınızda yapabileceksiniz.

Elbette fotoğraf kalitesinde çıkışlara ihtiyacınız var. Çünkü; günlerce, haftalarca üzerinde çalıştığınız projeyi müşterilerinize sunuş biçiminiz, projenizin hayata geçmesi kadar önemli. Tasarladıklarınız, istatistikler, projenin önceki durumu, şimdiki durumu...

Tüm bunlar tablolarla, fotoğraflarla; yazışmalarda, bültenlerde, raporlarda yüksek kaliteli çıkışlarla "sunulabilir" hale dönüştürülmeli. İşte Xerox'tan üstün teknoloji ürünü renkli yazıcılar:

Xerox DocuPrint XJ6C, Xerox DocuPrint XJ8C ve Xerox DocuPrint C20/NC20.

Xerox'un bu harika renkli yazıcılarından dilediğiniz birinden "fotoğraf kalitesi"nde çıkış alabilirsiniz. 600X600 dpi, 1200X600 dpi ya da 1200X1200 dpi çözünürlükte, yüksek hızda, A4 kağıttan A3 kağıda kağıt seçenekleriyle... Üstelik oldukça ekonomik maliyetlerle... KoçSistem'den 1 yıl garanti altında olduklarını da hatırlatalım.

Şimdi hemen bir Xerox yetkili satıcısına uğrayın. Xerox DocuPrint'lerin diğer üstün özelliklerini öğrenin. Ve iş dünyasında titiz olmaya verdiğiniz önemle, size en uygun Xerox DocuPrint'i seçin.

Dağıtıcılar:

Arena İstanbul Tel: (0212) 233 30 50 • Ankara Tel: (0312) 467 55 42 • İzmir Tel: (0232) 441 80 81

Empa İstanbul Tel: (0212) 599 30 50 • Ankara Tel: (0312) 446 60 10 • İzmir Tel: (0232) 446 57 32

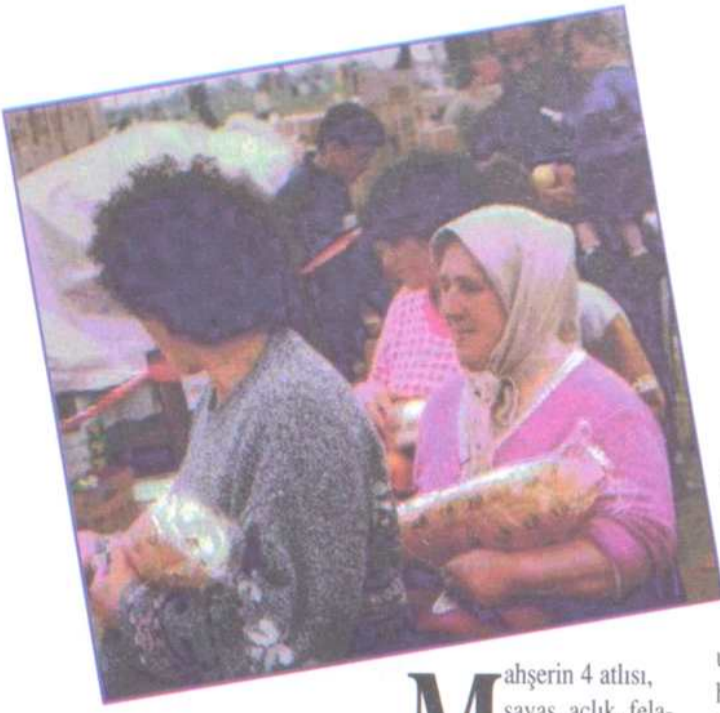
Promakro İstanbul Tel: (0212) 221 99 17 • Ankara Tel: (0312) 468 98 50

KoçSistem Servis Destek Telefonu:

(0216) 454 13 45

www.xerox.com.tr

THE
DOCUMENT
COMPANY
XEROX



Salgınlar çağına dönüş

kez baş gösterdi mi, sonu nereye varır bilinmez, felaketlerin sorumlusu olurlar. Eski çağların bu salgın korkusu, hiçbir zaman yüreğimize uzak durmadı. Hala savaşlar, hastalıklar, açlık ve felaketler kol geziyor dünyada.

Savaş, yine var. Halen dünyanın 19 bölgesinde çatışma sürüyor. Gerçi eski moda topyekün cephe savaşı yok ama... Kosova dahil pek çok coğrafya, post modern savaş tanımına uygun bu mahşer atışının pençesinde. Gelecek için yapılan öngörüler, savaş belasının insanoğlunun ensesinde boza pişirmekten asla vazgeçmeyeceğini savunuyor. Zira kendi neslini yok etmek, insanın doğasında var. Sorun çözme konusunda savaş, en eski ve en temel araçlardan biri. Habil ile Kabil'in öyküsü, üçüncü bin yılda da sürecek. Hatta işi daha da ileriye götürüp, "Üçüncü bin yılda büyük hesaplaşma"dan söz edenlerin sayısı hiç de az değil.

Servetin yanında sefalet de artıyor

Açlık, bir başka mahşer atışı... Antik çağlarda insanoğlu bu sorunu fazla yaşamadı. Ticaret, iş bölümü, tarım odaklı toplumsal örgütlenme, sömürgecilik, kölelik ve kıt kaynakların vahşice dağılımı, açlık kavramını mahşerin 4 atışından biri haline getirdi. Bu atış bugün aramızda. İşin tuhafı, modern dünya açlığı ortadan kaldırmak şöyle dursun, sefaletin de artmasına yol açtı. Dünyada servet artıyor. Bu doğru. Ama sefalet de... Bugün 1,3 milyar mülteci, doğduğu yeri bırakıp, doyduğu toprakları önceliyor. Çoğu Güney Asya'da yaşayan 800 milyon dünyalı, yoksulluk sınırı sayılan günde 1 dolarlık gelirin altında, açlığa talim ediyor.

Dünya ekonomisinin yüzde 80'ini yöneten nüfusun yüzde 6'sı, açlığı ortadan kaldırmak şöyle dursun, daha da şiddetli hale getiren davranış biçiminden vazgeçmiyorlar.

Veba, orta ve yakın çağın

en şöhretli belasıydı. Öyle ki Avrupa'da ayık dolaşan insan bulamazdınız. Çocuklar dahi şarap içerdi zira bu belanın alkolden uzak durduğuna inanılırdı. Veba bugün müzeye kaldırılan hastalıklar arasında. Ama yeri boş değil, AIDS ve benzeri yeni belalar, dünyanın ve dünyanın başını ağrıtmaya devam ediyor. Gelecekle ilgili tahminler, kanser, şizofreni, AIDS vs. gibi hastalıkların tedavilerinin başarılacağını söylüyor ve ekliyor: "Şu an bilmediğimiz pek çok hastalık da, dünya gündemine girmek için sırasını-zamanını bekliyor.

Ekonomik yıkım

Felaket, mahşerin bir diğer atışı. Deprem, sel, volkan, yangın, çığ... Aklınıza gelen her türlü felaket. Eski kültürün bu "mahşer atışı" tanımını,



günümüzde geçerli El Nino bu atışın en çağdaş taylarından biri yalnızca. Felaket olgusunun hiçbir zaman ortadan kalkmayacağı biliniyor. Yalnızca şiddeti ve görüntüsü değişiyor. Hele hele son 25 yılda dünyanın ortalama 1.5 derece ısındığı, ozonun delindiği, ekolojik dengenin altüst olduğu, yağmur ormanlarının yüzde 70 yok olduğu dünya, felaket atışının gelecekte daha şiddetli ölüm kusacağını gösteriyor. Dünyanın ve dünyanın başına gelenleri yalnızca bu 4 atışla açıklamak ne derece doğru? Bu bence fazla geçerli bir tez değil. Eski kültürün felaket tasnifi bugün tamamen değişmiş durumda. İle de eski jargonu kullanacak isek, bu 4 atışın giderek kalabalıklaştığını söyleyebiliriz. Peki bunlar hangileri ve diğerleri kadar öldürücü olabilirler?

Örneğin küresel çöküş. Dünya ekonomisini geçen yıl pençesinde inleyen büyük ekonomik salgından söz ediyoruz. Asya'dan başlayan, Rusya'ya sıçrayan, okyanusu geçip, Avrupa ve Amerika'ya bulaşan küresel çöküşte, haklı bir gerekçe olmaksızın çok büyük servetler el değiştirdi. Ülkeler, kentler, şirketler battı. İnsanlar işlerini ve aşlarını kaybettiler. Finansın reel ekonominin önüne geçmesi ve 1 dolarlık reel ekonomi yaratmak için 84 doları işlemek zorunda kalan finans kesiminin nitelik değiştirmesi, mahşerin yeni atışıyla bizi tanıştıyor. Ekonomik yıkım. Peki bu kavram gelecekte var olacak mı? Tabii ki evet. Paranın çakıl taşı-altın-kağıt-plastik evriminin son halkasında elektron var ve bunun dolaşım hızı saniyede 300

Hazırlayan: Dr. ŞEREF OĞUZ

TO karargahının kurmayları, giderek benzer davranış normları içine girmeye başladı.

Mahşerin son atışı ise küresel ağ Internet'in egemenlik alanında boy gösteriyor. Şayet dünya genelindeki 1 milyar bilgisayar birbiriyle konuşuyorsa, bu yeni bir hayat alanıdır ve hayata dair tüm tehlikeler burada da filizlenebilir. Nitekim filizleniyor da. Örneğin geçen hafta tüm dünyayı, bu arada Türkiye'yi de etkisi altına alan Çernobil virüsü. Internet'e bağlı bilgisayarlarda etkin olmuş bir felaket. En kıymetli meta olan bilgiye saldırıyor. Bu bir muhasebe kaydı da olabilir, bir ülkenin savunma verileri de. Ayırım yapıyor. Ekonomik felaket hiç olmazsa birilerinin suratına yumruk indirirken birilerinin de sırtını sıvazlıyordu. Ekonominin bu gizli elindeki adalet duygusu, virüste yok. Girdiği bünyeyi mahvediyor. Bu, yeni salgın türüdür ve vebadan daha az tehlikeli olduğuna dair iddialar geçersizdir.

Çernobil faciası

Bu yeni salgın çağında insanoğlunu küresel tehlikelerden uzak tutacak ve insan neslini koruyacak kurumlar var mı? Aslında var. Dünya Gıda Örgütü açlığın, Dünya Sağlık Örgütü hastalığın, NATO savaşın, Birleşmiş Milletler felaketin, Dünya Ticaret Örgütü ekonomik yıkımın koruyucu küresel örgütleri durumunda. Bunların işlevsellikleri tartışılabilir ama varlar. Fakat sanal dünyanın tehlike alanları hala örgütsüzlük içinde. Bir Arap atasözü, "gözyaşı dökülmeden büyük işler başarılmaz" der. Doğrudur. Mahşerin 4 atışı çok gözyaşı döktürmüş ve bazı küresel adımlar atılmıştır. Ekonomik felaketlerin sabahında daima bu yıkımların tekrar edilmemesi için dev adımlar atılmıştır. Ama virüslerin yol açtığı ve modern insanın yaşam alanını tehdit eden Çernobil felaketleri henüz, benzer bir kurumu gündeme getirmemiş bulunuyor.

Türkiye, coğrafyası ve tarihi geçmişi yüzünden daima mahşerin atışlarının koşu alanı olageldi. Yeni felaketlerin sonuncuları olan ekonomik yıkım ve Çernobil virüsü saldırısından da ekilendi. Toplumun akıl adamlarının bu konuda birkaç adım atmasının zamanı gelmedi mi dersiniz?

BİLGİLETİŞİM

Dr. Şeref Oğuz



Medya anlam değiştiriyor

Viktorya Çağı'nın kent-kasaba arasındaki mektuplaşma geleneğinden yola çıktık, gazete kavramına ulaştık. Elektriğin hayatımıza girmesi bizi telgraf, radyo ve televizyonla tanıştırdı. Derken bilgisayarı keşfettik, Internet'i yarattık. Bunlar medyanın ana artelleriydi ve bununla yetinmeyerek bir yığın tali medya kanalı tanımladık. Billboard, el ilanı, duvar yazısı, broşür, tellal, ürün ambalajı, idioqramlar, moda, giyim ve kozmetik unsurlar hatta pop müzik ve spor starları...

Dünya kadar her biri kendi kulvarında koşan bu medyalar artık ortak teknolojiye doğru yol alıyor. Bunun anlamı, medyanın çok yakın gelecekte mevcut mecralarının dışına taşarak farklı bir tanıma kavuşacağıdır.

Michael Jordan ayağındaki Nike'i, elindeki Sprite'i ile bir basket oyuncusundan farklı bir şeydir artık. Madonna sesi ile var olmuş ancak geldiği noktada bir medya mecrası haline dönüşmüştür. Mahzun, ANAP'ı mahzun olmaktan kurtaramamış olsa bile arabesk şarkıcısından farklı bir medya çıkarmıştır. Tatlıses'in Türkiye, Türkiler ve Ortadoğu diasporası, Ümmü Gülsüm tipolojisinden farklılık göstermektedir.

Bütün bunlar dahi, yakın gelecekteki medyanın tanımını vermiyor. Yeni medyanın dayandığı dinamik, mevcut mecraların sinerjisinde yatıyor. Şöyle düşünelim: Bir televizyon kanalı, bir gazete ve bir radyo Internet altyapısında buluşsa, yaratacakları ortak etki, her birinin mevcut etkiler toplamı mıdır? Asla! Bu daha fazla bir şeydir. Örneğin bu işbirliği, yeni bir dağıtım kanalıdır. Örneğin bu işbirliği, mektup, fatura, sipariş formu, broşür gibi pasif iletişim araçlarının, etkileşimle yer değiştirmesi demektir.

Elinizde pazarlayacak bir içeriğiniz varsa yalnızca pazara çıkmıyor, pazarın kurallarını da değiştirebiliyorsunuz.

Bilişim günleri yaklaşıyor. Mayıs'tan Eylül'e henüz vakit var. Ben bu yılki Bilişim'e büyük önem veriyorum. Eski bin yılın son, yeni bin yılın ise ön etkinliği olacak. Elektronik ticaret, bilgisayar destekli eğitim, Internet, sanal şirket, karar destek birimleri, sanal iş modelleri. Tüm bunları zaten tartışıyoruz. Benim önerim, anlamını değiştiren medya kavramının da Bilişim'in ana konuları arasında yer almasıdır.

Medyanın 4. kuvvet olduğu zamanlar geride kaldı. Artık dünya, medyanın mihverinde dönüyor ve etrafımızı kuşatan teknoloji, henüz bu devrimin başında olduğumuzu gösteriyor. Bir TV kanalı farklı bir şey oluyor, radyo ile buzdolabı ortak noktaya gidiyor. Otomobilin bizatihi kendisi medya oluyor. İçinde dev bir haberleşme ünitesiyle mobilize tüketici gezecek caddelerde. Evdeki mini fırının börek tepsisini beklemekten farklı, ileri olacak. Siparişini evdeki kablolu yayından seçerek kendi kendine veren buzdolabı, fuzzy logic akıl yürütmesiyle sahibinin beslenme davranışlarını öğrenecek.

Türkiye, yeniliklere açık bir ülke. Sorunu, yeni teknolojiyi kullanmaktaki yaklaşımı. Genel tavır, tüketici olma yönünde. Halbuki parayı, teknolojiyi üreten kazanıyor. Yenilikçi teknolojinin bir hareket alanı da medyadır ve yeni medya iş modelleridir. Bilişim'de bu konuları tartışacak, birikimlerimi aktaracak insanlar görmek istiyorum.

serefoguz@turk.net

Q



Compaq işini çok iyi biliyorsanız,
ürünü herhangi bir yerden alabilirsiniz,
ancak
destek istiyorsanız,

7 yıllık Compaq deneyimi

Compaq sertifikalı mühendisler, satış uzmanları

özel projelerinizde finansman desteği

hediye kampanyalar, ürün alternatifleri

burada kalın.

COMPAQ

TÜRKİYE DİSTRİBÜTÖRÜ



promakro[®]
bilgisayar dağıtım a.ş.

İSTANBUL TEL: (212) 221 99 17 ANKARA TEL: (312) 468 98 50

T A M D E S T E K T E K K A Y N A K T A N

CADI KAZANI

Mert Börü/Sybaris Albedo Ltd.



Sıradan bir günce...

Gün dönümüyle ağırlaşan bulutlar sınıksı sarar insanı. Nisan'a özgü değişken havanın tutarsızlığıyla yalpalar durur, karar veremez yağıp yağmamaya. Oysa hazırdır insanıklar ellerinde şemsiyeleriyle. Rahmeti bekler, yağınca da homurdanırlar. Yarınmaz havanın sürekli değişimi, kentli insanın günlük koşturmacasına. Ekmek kavgasıdır, sürüp gider simitçisinden mühendisine. Çoğu kez dikkat bile etmezler güneşe, buluta. Sadece koşuştururlar. Oysa onlar için değişmektedir hava, günleri tekdüze olmasın diye...

Boğaz'ın serin sularına yansıyan konaklar kıs kıs güler, yeni bir yüzyılı daha devirmenin böbürlenmesiyle. Haksız da sayılmazlar hani. Ne havaya ne suya takarlar. Göğüs gererler Boğaz'ın yazına, ayazına. Tıpkı içindikiler gibi. Yüzyıllara meydan okur el işlemeli sehpa örtüleri; cumbanın desenine benzese de, göz nuru taşır iplikliliğinde. Tel tel inceler, ağır zamanla. Çeyizlik diye saklanır yıllar boyu. Gün gelir çıkarılır sandığın içinden, yeni geline çeyiz olur otuz yılın ardından.

İnsanı da dayanıklıdır İstanbul'un, konağı da. Tarih kokar her an. Görmesini bilene elbet. Ayrısı yoktur içinden yiyeninden. Ne varsa tabağında memleketimin. Sunar insanıklarına havasını, suyunu, güneşini, karını, kışını. Debelenir durur insanıklar da keçe misali bu koca kazanda. Dedik ya, ekmek parası. Ne güneş umurundadır, ne rüzgar. Koşuşturur durur gün boyu. Oysa ne heybetlidir koca bulutlar. Dikkate alınmamak bile kırmaz onları. Gün olur yağış taşır, başka gün olur yel. Velhasıl, kim kime dumdumadır İstanbul'unda gün dönümü. Döner durur hayat sarkacında. Adı değişir mevsimin, o kadar. Gerisi aynı plak...

Desem de inanmayın! Hiç aynı olur mu? Köşede akordeon çalan mösyö bile 40 yıldır aynı melodiyi çalıyor tramvay raylarının yanında. Değiştiriyor melodisini; Samanyolu, Marinella, Seyyan Hanım. O bile aynı kalmıyor yılların aşındırdığı rayların tozunda. Arada bir el etmeyi de ihmal etmiyor vatmana...

Sıradanlığı alışkanlık haline getirmektir belki de bu aramayı. Günden güne incelen insan ilişkileri, selam vermeksizin geçirilen Beyoğlu gezintileri, kot pantolonlu akşam yemekleri, Rejans'ın soğuklukta küf kokulu şapkacı ve sinema sonrası arşınlanan Beyoğlu sokakları. Sıradan. Kendince canlı. Yitik. Ve belki de özlem dolu. Sanki o günlerini özleyen varmış gibi İstanbul'un. İhtimam göstermeksizin tüketilen Beyoğlu, Taksim, Boğaz, Kavak, Kadıköy ve Üsküdar. Sanki geri gelecekmis gibi yitirilenler...

Yitiliğin farkında değildir insanım. Gezinir durur, koşuşturur durur, tüketir durur. Umursuzca yaşamının sınırlarını genişletirken daralır kendi küçük dünyası. Sınırlı kalır rüyaları TV eğlencelilerinde, hamburgerci kasalarında. Öte yanda, pek beğenir eski İstanbul kitaplarını. Hele o siyah-beyaz resimler yok mu? Mest olur onlarla. Oysa gerçeği karşısındadır, sokakta! Arar kendi gerçeğini, inanmak istediğini, kendi dururken. Kartpostalarda yaşar çoğu kez eski İstanbul. Yüzübine satılır o günlerin anısı, kuru bir kartpostalda. O da meraklısına. Ne de olsa sıradan güncedir bu, sıradan...

Pazar günü el ele yürür sevdiğiyle Üsküdar iskelesinde. Yorgunluk atar dolmalarla, böreklerle. Ve bakar durur Boğaz'ın karşı yakasına. Sanırsınız ki Beşiktaş'a bakıyor, Ortaköy'e, tarihe, doğaya. Oysa Swissotel'dedir gözü. O koca binada. Yitik hayallerini gömdüğü, TV dizilerinde gördüğü o şatafata...

Boynu bükük durur İstanbul tarihi ilgisizliğe. Çay yudumlarken Salacak'ta, boğazına takılır Kız Kulesi'ne dökülen molozlar. Şeker katar çaya tatlısın diye, gitmez molozun tozu, taşı, toprağı. Zira gözünün önündedir yıkık geçmiş. Ne lüks otellerde, ne çay bahçelerinde. Hepsi gizlidir Kız Kulesi'nde. Çürüyüp giden Kız Kulesi'nde...

Eh hal böyle olunca, beyazlar giyşe de anlaşılmasın Mert kulunuzun ne sayıkladığı bu sektör gazetesinde. Bakar durur geçen tanketlere, şileplere. İçin için bozulur eski edebiyatçı kahvelerinde kağıt oynayan gençlerin kızına, papazına. Küfreder durur Beyoğlu'nda elinde sigara tüttüre tüttüre gün geçirenlere, zaman harcayanlara. Homurdanır durur "memleket elden gidiyor" edasıyla. Ve bir Allah'ın kulu da dönüp sormaz "niye üzülürsün?" diye...

Dedik ya, sıradan güncedir bu. Herkes kendi derdinde. Kimi sandık, kimi cukka. Sadece birkaçının derdidir İstanbul'un yitiliği. Hele bir de gün dönümü ise, sormayın gitsin. Ne umurdandır bulutun, ne uçan kuşun. Salınır durur göğün altında martılar, yem arar damlarda. Ve gün akıp gider yitik İstanbul'da, yenedi güneşi parlatacakmışcasına.

Akşam yeli üfürür Haydarpaşa'dan Kadıköy'e. Taşır demiryolu kokusunu sigara dumanlı çay bahçelerine, demlenen gençlerin üzerine. Onlar ise umursamaz bu canlılığı. Yiter gider İstanbul'da hayat ekmek kavgası adına...

mboru@comnet.com.tr

Çok yaşa

Çernobil virüsü!

26 Nisan sabahı bir keyiflendim ki, sormayın. Telefon susmak bilmiyor. Ortağım sürekli beni arıyor, "Abi, olmaz böyle birşey, bu kez gerçekten salladı. Hatta memleket tarihine bile geçti" diyor, ben de bastırarak kahkahayı: "Beter olsunlar, beter...". Aradan 20 dakika geçiyor, yine telefon: "Abi, Tapu Kadastro'dan tut, bilmem ne bankasına kadar millet silkelendi. Radyodan duyduk." Daha da keyifleniyorum. Ve susmak bilmeyen telefonların sonucusu geliyor: "Hocam olay koptu, Yazıcıoğlu Pasajı'na PC'sini kapap geliyor. BIOS'ları uçuk PC'lerin haddi hesabı yok! Zara-

basit: Maşallah, sektör olarak attığımız zaman mangalda kül bırakmıyoruz. Bazen o kadar uçuyoruz ki, sanki her derdin devasıymış gibi, ülke sorunlarının bilgi teknolojisi eksikliğinden kaynaklandığını öne süreriz. Seçimlerin hala sandık başında yapılmasına kızıyor, parmağımıza sürülen boyaya yatırılan milyarlarca liranın bilgi sistemlerine aktarılması durumunda bundan sonraki seçimlerin kendisini amortileyeceğini öngörüyoruz. Bir diğer deyişle, "Allah kahretsin, bu sene de boya sektörü malı götürdü" diye içleniyor bazılarımız. Ahhh, tabii bir

nağı? Tabii ki sektörün ta kendisi...

Eğer "cahil" olmanızı vurgulamamdan dolayı içinizde alınanlar (hatta sinirlenenler) varsa, işte size acı bir gerçek: 26 Nisan'da ortalığı kasıp kavuran CIH virüsü, tam 1 yıldır bilinen, tanınan ve anti-virüs yazılımlarıyla etkisiz hale getirilmiş 1003 byte'lık minik bir kod parçası. Başta Norton Anti-Virus olmak üzere, piyasadaki birçok anti-virüs yazılımı, virüsü tanıyacak ve temizleyecek yetenekte. En vahim olanı da, başta <http://www.csdsystems.com/cihvirusfrom.html> adresi olmak üzere,

Virus Information

Virus Name: W95.CIH
Aliases: PE_CIH
Infects: N/A
Likelihood: Common
Length: 0 bytes

Characteristics

- Memory Resident
- Triggered Event
- Size Stealth
- Encrypting
- Full Stealth
- Polymorphic

Comments

This virus infects Win 95 EXE files. The virus may cause damage to the user's computer on the 26th of the month. The virus hides itself in unused portions of the host, so the host file size does not change.

rın çok büyük olduğu tahmin ediliyor. İnanmayacaksınız ama, en büyük zararı da bizim sektör şirketleri görmüş!.

Bu lafın üzerine mutfağa gidip koyu bir kahve koydum kendime. Keyfime diyecek yok. Java'da geliştirdiğim yeni ürünüme kaldığım yerden devam etmek için PC'min başına geri döndüm. Gerine gerine kod yazmayı sürdürdüm. Arada sırada histerik kahkahalar atmaktan da kendimi alamadım Cem'in son sözüne:

- "İnanmayacaksınız ama, en büyük zararı da bizim sektör şirketleri görmüş!."

Ben deli miyim?

Ortalığı kasıp kavuran Çernobil virüsünün (CIH) verdiği zararları duydukça neden bu kadar keyiflendiğimi uzun uzadıya anlatacak değilim. Sebebi gayet

de sektörün "megalo ideası" bilgisayar destekli eğitim var. Bir gelse o ihale, neler olacak neler. Sihirli değnek dokunmuşcasına değişecek memleketim, bir anda aydınlanacak insanım...

Sorumluluk

Eğri oturup doğru konuşalım hanımlar, beyler. Sektörde yıl içinde elde edilen toplam gelirin sadece yaklaşık yüzde 10'u yazılımdan elde ediliyor, pasta'nın geri kalan o koskoca dilimi ise donanımdan. Bu şu demek: "Sektör donanım ile ayakta duruyor, yazılıma gereksinim duymuyor". Eh, hal böyle olunca, terzi söküğünü dikemez misali, önce sektörün kendisi, ardından da bilgisayar satışının yapıldığı halk, yazılımın gerekliliği ve gücü konusunda bilgilenemiyor. Peki, nedir bu cehaletin kay-

CIH virüsü ve türevleri için yazılmış anti-virüs araçlarının Internet'te birçok adresten ücretsiz olarak dağıtılması. Hem de geçtiğimiz Temmuz'dan beri.

Yani tam 10 aydır! İnanmazsanız AltaVista'da "CIH+ virus" yazarak bir araştırmaya başlayın. Göreceksiniz ki, her 3-5 siteden birinde killcih.zip adındaki anti-virüs yazılımı mevcut. Hem de ücretsiz olarak! Demek ki virüs çoktan tarih olmuş...

Olayın sonradan öğrendiğim daha da komik bir yanı var. Bu virüs o kadar bildik, tanıdık bir virüs ki, piyasada satılan bazı oyunların içinden çıkan kitapçıklarda CIH virüsünün oyunun kilitlenmesine neden olacağı, bu nedenle oyunu satın alan kişinin öncelikle hatayı oyunda değil, kendisinde araması gere-

Hazırlayan: MERT BÖRÜ

ği vurgulanıyor. Bir diğer deyişle, bu virüs o kadar ayağa düşmüş ki, artık oyun kitapçıklarına bile girmiş!

Ölçüt ve karşıt

Eğer tüm bu önlemlere rağmen, yüzbinlerce dolarlık bilgi işlem yatırımınız tehlikeye giriyorsa, kişisel görüşümce hatayı öncelikle kendinizde aramalısınız. Önünüzde her türlü olanak var. Yatırımınız yerli yerinde. Bilgi işlem departmanınızda onlarca sistem destek uzmanı çalıştırıyorsunuz. Ve şirketinizdeki bir Allah'ın kulunun bile 10 ay içerisinde böyle bir tehlikeye den haberi olmuyor. Doğrusu, sizinki ayrı başarı... :-)

Eğer hala içinizde neden kahkahalarla güldüğümü anlamamış olanlar varsa, fikirlerimi bir de şöyle dile getireyim: Hanımlar, beyler... PC satmakla iş bitmez. Sadece başlar. PC'yi satın alan kişi, size güvenmiş demektir. Sizin de bu güveni fazlasıyla hak edebilmemiz için, satış öncesi, sonrası ve sonrasında müşterilerinizi bilgilendirmeniz gerekir. Kullanıcıları ne kadar bilgilendirirseniz, bilgilendirme seviyesi o oranda yükselecek, paylaşılan bilgi kıymetlenecek ve toplumun bilgi sistemlerine olan güveni bir üst basamağa taşınmış olacaktır (Gözlerinin içinde dolarlar gezinenler için hemen belirteyim, hiç merak etmeyiniz, bu bilgilendirme size kazanç olarak da geri dönecektir. Ama ilk adımı siz atmalsınız. Önce ekmeği bilmeli, sonra biçmeyi beklemelisiniz).

Subjektif sonuç

1 yıldır piyasada dolaşan ve çözümü bilinen bir virüs sonrası sallanan sektörün haline katıla katıla gülüyorum. Ve kendimi bu sektörün bir üyesi olarak görmememden kaynaklı gerek, yaşanan sorunlar karşısında zerre kadar üzülüyorum, çünkü biliyorum ki sektör genelinin ilk hedefi "önce kazanç, sonra daha fazla kazanç" olduğu sürece, bu hikaye sürer gider...

Uzun sözü kısası: İstisnalar bir yana, 10 ay önce ayağa düşmüş bir virüsten bile haberi olmayan sektör genelinin, ne 2000 yılı sorununa merhem olacağına, ne de bilgisayar destekli eğitim konusunda halkımızı aydınlatabileceğine inanıyorum. 'Mum dibine ışık verir' misali, eğer arzulanan "arı ırk bilgi toplumu" nun temelleri bu "cehaletle" atılacaksa, Allah sonumuzu hayır etsin...

bu dairenin içindekiler birleŖtiĐinde bir bütünü oluŖturur. her nokta başarı ile birleŖtirilmiŖ, hiÇbir aÇık nokta bırakılmamıŖtır

teknik ^{hız} kalite hizmet

deyince

Yirmiüç yıllık servis birikimi

Deneyimli, uzman teknik kadro

TSE belgeli Servis Merkezi

Hızlı, zamanında ve kaliteli servis

Anahtar teslimi projeler, kiralama/leasing hizmetleri

Teknoloji danışmanlığı

Sözleşmeli ve çağrı bazında servisler

Tüm Compaq ürünleri garanti ve garanti sonrası kesintisiz desteği

COMPAQ

YETKİLİ SERVİS SAĞLAYICI

since 1976

PROTEK®

BİLGİSAYAR SİSTEMLERİ A.Ŗ.

İSTANBUL TEL:(212)210 17 30 ANKARA TEL:(312)479 19 00

www.protek.com.tr

COMPAQ

YETKİLİ SİSTEM SATICISI

IBM

Çözüm Ortağı



THE DOCUMENT COMPANY

XEROX

Çözüm Ortağı

Microsoft

NETWORK SPECIALIST
SOLUTION PROVIDER

Lotus

Business Partner

NOVELL

Yetkili Satıcı

Bilişim alanında öğretmen yetiştirme - 2

Prof.Dr. ASAF VAROL
avarol@firat.edu.tr

1995 yılından beri her yıl Milli Eğitim Bakanlığı tarafından hazırlanan ve içeriği yanda verilen anketler kursiyerlere uygulanarak değerlendirilmiştir. Tablo 2 yıllar itibarıyla uygulanan anketlerin sonuçlarını içermektedir.

Kursiyerlere uygulanan öğretim sürecine ait anket sonuçlarına göre, not ortalamalarının her geçen yıl arttığı bariz olarak görülmektedir. Öğretim sürecine ait sorular incelendiğinde, bu soruların doğrudan eğitimin kalitesi ile ilgili olduğu görülür. Bu sonuç, her geçen yıl Fırat Üniversitesi'nin formatör öğretmen yetiştirme çalışmalarındaki başarısının arttığını kanıtlamaktadır.

Tablo 2:
F.Ü.'de Formatör Öğretmen Yetiştirme Çalışmalarına Katılan Kursiyerlerin Anket Sonuçları

Yıl	Öğretim Süreci	Program Organizasyonu
1996	3.12	2.94
1997	3.42	3.59
1998	3.62	3.38

Milli Eğitim Bakanlığı Hizmetiçi Eğitim Daire Başkanlığı'na Uygulanan Anket

a) ÖĞRETİM SÜRECİNE İLİŞKİN GÖRÜŞLERİNİZ

1. Program (Kurs/Seminer) başında, program amaçları size iletildi mi?
2. Program amaçları eğitim ihtiyacınıza yönelik miydi?
3. Program başında, programla ilgili giriş yeterlilikleriniz (Programdaki konularla ilgili önceden sahip olduğunuz bilgi ve becerileriniz, seviyeniz) ölçüldü mü?
4. Öğretim faaliyetleri program amaçları ile tutarlı mıydı?
5. Program sonrasında kazandırılan bilgi ve becerilerin eğitim ihtiyacınızla ne derece ilgili olduğu size soruldu mu?
6. Program ve konuların amaçlarına uygun öğretim yöntem ve teknikleri kullanıldı mı? (Eğer notunuz 1, 2 veya 3 ise, nedenini kısaca belirtiniz?)
7. Programın etkililiğini artırmak için konu ve amaçlara uygun araç-gereç (video, tepegöz, slayt vb.) kullanıldı mı?
8. Öğretim faaliyetleri sırasında konularla ilgili gerekli materyaller (der notları, vb.) verildi mi?
(8a) Eğer notunuz 3, 4 veya 5 ise verilen materyallerin tasarımı, anlaşılabilirliği ve verilmiş zamanı uygun muydu?
9. Program konuları ihtiyaç duyduğunuz kapsamda işlendi mi?

ğunuz kapsamda işlendi mi?

10. Dersler açık, anlaşılır ve düzenli miydi?

11. Öğrendiklerinizi uygulama (yapma, gösterme, vb.) imkanı verildi mi?

(11a) Eğer notunuz 3, 4 veya 5 ise, uygun geri bildirim sağlandı mı? (Eksikliklerin tamamlanması, yanlışların düzeltilmesi, doğruların pekiştirilmesi, vs.)?

12. Sizce programa katılanların bilgi/beceri düzeyi ve eğitim ihtiyaçları açısından bir benzerlik var mıydı?

13. Program esnasında programdan önce sahip olduğunuz bilgi ve tecrübelerinizi diğer katılımcılarla tartışma ve paylaşma imkanı verildi mi?

14. Program esnasında edindiğiniz bilgi ve tecrübelerinizi diğer katılımcılarla tartışma ve paylaşma imkanı verildi mi?

15. Program boyunca eğitim faaliyetlerine karşı gerekli motivasyon sağlandı mı?

16. Sizce program süresi yeterli miydi?

Eğer notunuz 1, 2 veya 3 ise, sizce program süresi ne kadar olmalıydı?

17. Program süresi verimli olarak kullanıldı mı?

Eğer notunuz 1, 2 veya 3 ise, nedenleri?

18. Programda amaçlanan bilgi ve becerileri kazandığınıza inanıyor musunuz?

Eğer notunuz 1, 2 veya 3 ise, nedenleri

19. Program esnasında başarı durumunuz ölçüldü mü?

(19a) Eğer notunuz evet ise, (eğer ölçülmediyse bu soruyu boş bırakın) başarı durumunuz hakkında size açıklamalarda bulunuldu mu?

20. Program sonunda başarı durumunuz ölçüldü mü?

(20a) Eğer notunuz evet ise, sorular program amaçlarıyla tutarlı mıydı?

21. Program sonunda programın genel bir değerlendirmesi yapıldı mı?

22. Program sırasında programın nasıl daha etkili hale getirilebileceği ile ilgili olarak görüşlerinizi başvuruldu mu?

23. Bu programda edindiğiniz bilgi ve becerileri nerede ve nasıl uygulayabileceğinizi gösterildi mi?

24. Bu programda edindiğiniz bilgi ve becerilere dayalı olarak uygulamalarda ortaya çıkabilecek problemleri nasıl çözebileceğinize ilişkin yol gösterildi/ açıklandı mı?

25. Sizce katıldığınız programın öğretim elemanları programdaki konulara hakim miydiler?

Eğer notunuz 1, 2 veya 3 ise, öğretim elemanları hangi noktalarda bilgi ve beceri yönünden yetersizdiler?

26. Sizce öğretim elemanları eğitim ihtiyaçlarınız, tecrübeleriniz ve çalışma ortamlarınızın farkında mıydı?

27. Sizce öğretim elemanları ile programa katılanlar arasında iyi bir iletişim kuruldu mu?

b) PROGRAM ORGANİZASYONUNA İLİŞKİN GÖRÜŞLERİNİZ

28. Katıldığınız programın fiziki şartları (bina, derslik, konaklama vb.) yeterli miydi?

Eğer notunuz 1, 2 veya 3 ise, nedenlerini belirtiniz?

29. Sizce programın uygulandığı yer (şehir veya bölge) iyi seçilmiş miydi?

Eğer notunuz 1, 2 veya 3 ise, nedenlerini belirtiniz?

30. Program yöneticileri programın işleyişi ile ilgili sorunlarınıza karşı ilgili miydiler?

31. Programın verilmiş zamanı uygun muydu?

Eğer notunuz 1, 2 veya 3 ise, sizce bu program ne zaman verilse daha yararlı olurdu?

REHBER MASANIZDA, TELAŞA GEREK YOK!..

1999 TÜRKİYE BT SEKTÖRÜ REHBERİ ÇIKTI

Rehberi ücretsiz olarak edinmek istiyorsanız, aşağıdaki istek formunu doldurunuz.

Gönderim şekli: () Posta yolu ile istiyorum
() Kargo ile istiyorum
() Elden almak istiyorum İstanbul ofis () Ankara ofis ()

Seçmiş olduğum gönderim şekli ile gönderim bedelini ödemeyi kabul ediyorum.

İmza: _____

BT/haber gazetesine abone misiniz?

() Evet () Hayır → Lütfen aşağıdaki formu doldurunuz.

1999 TÜRKİYE BT SEKTÖRÜ REHBER İSTEK FORMU

Ad Soyadı: _____

Adres: _____

İl: _____

Tel. Alan Kodu: _____ Tel: _____ Faks: _____ Doğum Tarihi: _____

Çalışma Konumu: () Ücretli-Maaşlı () Öğrenci () Kendi Hesabına () Çalışmıyor

En son bitirdiğiniz okul ve bölümü: _____ Mesleğiniz: _____

ÇALIŞIYORSANIZ

Firma Adı: _____

Faaliyet Alanı: _____

İşyerindeki Görevi: _____

İşyerinde toplam kaç kişi çalışıyor? _____

İstanbul büro: Gazeteciler Mah. Sağlık Fikir Sokak N: 23 Esentepe İstanbul Tel: 212-212 31 22 Faks: 212- 212 31 21

Ankara büro: Simon Bulvarı Cad. İdareciler Sitesi No: 14/38 Çankaya-Ankara Tel: 312- 440 58 35 Faks: 312- 438 68 76

Program Organizasyonu ile ilgili sorulara alınan puanlarda ise 1996 yılında ancak 2.94'lük bir ortalama elde edilirken, 1997'de bu değer 3.59'a ulaşmıştır. 1998'de ise ortalamanın 3.38'e gerilediği görülmektedir. Bunun nedenleri arasında 1996 ve 1997 yıllarında proje yürütücüsü bizzat işin başında bulunmuştur. Oysa 1998'de proje yürütücüsü kurs süresince yurtdışında bulunması nedeniyle, program organizasyonunda bazı sorunlar ortaya çıkmıştır.

Sonuç

● Milli Eğitim Bakanlığı'na bağlı ilk ve ortaöğretim okullarındaki temel bilişim teknolojileri laboratuvarlarındaki bilişim öğretmeni açığını gidermek için, yıllardır sürdürülen formatör öğretmen yetiştirme çalışmalarına devam edilmelidir.

● Bilişim teknolojileri alanında formatör öğretmen yetiştirirken, Milli Eğitim Bakanlığı öncelikle kendi öz kaynaklarını maksimum düzeyde kullanmalıdır. Yani önceden yetiştirdiği formatör öğretmenler içinden

başarılı olan bir grup belirlemeli ve bu grup sayesinde, bilişim teknolojileri açısından yeterli düzeyde donanıma sahip olduğu belirlenen okullarda yeni formatör öğretmen yetiştirme kursları düzenlemelidir.

● Milli Eğitim Bakanlığı'nın okullarda bilişim teknolojilerine ait laboratuvarlara formatör öğretmen yetiştirme gereksinimini tek başına karşılayabilmesi, mevcut haliyle mümkün görülmemektedir. Bu nedenle geçmiş yıllarda olduğu gibi üniversitelerimizle işbirliğine gitmesi kaçınılmazdır. Ancak üniversiteleri belirlerken gerek donanım ve gerekse eğitim kalitesi açısından dikkatli bir eleme yapılmalıdır. Bu amaçla daha önceki yıllarda bu tür eğitim veren üniversitelerde kurslara katılan adaylara doldurttukları anketleri dikkatlice inceleyerek, seçilecek üniversiteleri belirlemelidir.

● Bilişim alanında formatör öğretmen olarak yetiştirilen öğretmenler mutlaka, bilişim teknolojilerine ait dersleri vermek için değerlendirilmelidir.

Bu durum sağlanabildiği takdirde diğer branş öğretmenlerinden formatör öğretmen olma yönündeki istekler artacaktır. Ayrıca öğretmenlere bu amaçla yapılan yatırımlar boş gitmemiş olacaktır.

● 16. Milli Eğitim Şurası'nda Mesleki ve Teknik Eğitim ve Bilişim Teknolojileri ile ilgili bir dizi kararlar alınmıştır. Bu kararlardan birisi de uzaktan eğitim yöntemlerinin kullanılmasıdır. Bilişim alanında formatör öğretmen olarak yetiştirilen öğretmenlerin, gelişen teknolojiye paralel olarak alanlarında sürekli eğitimlerini sağlamak gerekir. Örneğin İnternet aracılığı ile bu tür bir sürekli eğitim devam ettirilebilir.

● Bilişim alanına öğretmen yetiştiren eğitim fakültelerinin ilgili bölümlerinin mutlaka donanım yönünden süratle iyileştirilmesi kaçınılmazdır. Özellikle mevcut teknik eğitim fakülteleri gerek donanım ve gerekse öğretim elemanı açısından iyileştirilmeden, yeni fakültelerin açılması benimsenmemelidir.

Bilgisayar alana eğitimi bedava!

Devrim tüm hızıyla devam ediyor! Yeni, daha hızlı, rengarenk iMac'lerin gelişini, iMac, renkli iMac ve PowerBook G3 ürünlerimizde taksitli kampanya ile kutluyoruz*. Şimdi bu ürünlerimizi alanlara, İstanbul merkezimizde yarım günlük ücretsiz bilgisayar ve İnternet eğitimi de sunuyoruz. Bir an önce size en yakın Apple Yetkili Satıcısına uğrayıp, siz de yaşamınızı renklendirin.



iMac

İnternet yazılımları, oyunlar ve Logomotif eğitim CD hediye!

- 233 MHz PowerPC G3 mikroişlemci
- Yerleşik 15-inç yüksek kaliteli ekran
- 512 kB backside cache
- 32 MB RAM
- 4 GB IDE sabit disk sürücü
- 24x hızlı CD-ROM sürücü
- 10/100 Base-T Ethernet
- 56Kbps modem
- Türkçe klavye
- Yerleşik stereo hoparlörler
- SRS (surround sound system) ses

\$1119 + KDV

ya da

Peşinat
61.465.000-TL

12 Taksit
61.465.000-TL



Renkli iMac Seçenekleri

İnternet yazılımları, oyunlar ve Logomotif eğitim CD hediye!

- 266 MHz PowerPC G3 mikroişlemci
- Yerleşik 15-inç yüksek kaliteli ekran
- 512 kB backside cache
- 32 MB RAM
- 6 GB IDE sabit disk sürücü
- 24x hızlı CD-ROM sürücü
- 10/100 Base-T Ethernet
- Yerleşik 56Kbps modem
- Türkçe klavye
- Yerleşik stereo hoparlörler
- SRS (surround sound system) ses

\$1499 + KDV

ya da

Peşinat
82.340.000-TL

12 Taksit
82.340.000-TL



Macintosh PowerBook G3

MS Office 98® hediye!

- 233 MHz PowerPC G3 mikroişlemci
- 14.1-inç aktif matris TFT ekran
- 512 kB backside cache
- 32 MB RAM
- 2 GB sabit disk sürücü
- 20x hızlı CD-ROM
- 10 Base-T Ethernet
- Yerleşik stereo hoparlörler ve mikrofon
- 4 MB VRAM
- 2 PC Card yuvası
- Tek pille en çok 3.5 saat, 2 pille 7 saate kadar çalışabilir

\$2769 + KDV

ya da

Peşinat
152.372.000-TL

12 Taksit
152.372.000-TL



Think different.™



anadolu cetelem

* Bilkom / Anadolu Cetelem işbirliği ile hızlı, kefilsiz, aynı gün içinde 61 milyon TL'den başlayan taksitlerle bilgisayar sahibi olabilirsiniz.
Apple/Bilkom Yetkili Satıcılar - ADANA Bilmak (0322) 458 21 03 - Çizgi (0322) 457 75 07 - ANKARA Ante (0312) 466 31 11 - Servis Bilgisayar (0312) 430 12 25 - ANTALYA İntercom (0242) 248 17 40 - BURSA Bilset (0224) 224 81 92 - Ozar (0224) 220 26 79 - DENİZLİ Enformatik Bilgisayar (0258) 242 60 80 - ESKİŞEHİR Etam Macshop (0222) 221 46 28 - İSTANBUL Bayrampaşa Bilgisay (0212) 576 87 97 - Beşiktaş Çözüm (0212)274 78 77 - Beyoğlu Elma (0212) 243 42 45 - Erenköy Akademi (0216) 302 87 00 - Kadıköy Macmarket (0216) 337 37 96 - Kuzaltoprak Paykom (0216) 347 83 34/(0212) 216 18 80 - Levent Medya (0212) 279 99 55 - Mecidiyeköy Digimedia (0212) 211 69 93 - Ask (0212) 274 64 05 - Comedia (0212) 274 74 95 - Okmeydanı Dönüşüm (0212) 210 51 89 - Şişli Artı (0212) 240 12 19 - Matris (0212) 231 94 53 - Zincirlikuyu Point (0212) 266 55 05 - İZMİR Fekom (0232) 463 49 46 - KAYSERİ Mega (0352) 231 77 01/04 - KONYA Misket (0332) 352 67 51 - SAMSUN Kar-Tel (0362) 234 58 12 - TRABZON Data-Mac (0462) 326 14 47

* Kampanyamız 15 Mayıs 1999 tarihine kadar geçerlidir.

Apple ve Macintosh, Apple Computer Inc.'e ait tescilli markalardır.

BİLKOM®

Apple Computer Türkiye Yetkili Distribütörü
Bilgisayar ve Özel Eğitim Hizmetleri A.Ş.
Tel: (0212) 293 39 40 (10 hat) Faks: (0212) 293 39 70
www.bilkom.com.tr

Bilkom bir Komili Grubu kuruluşudur.

TÜRKER CAMBAZOĞLU
Empa A.Ş. Gn. Md. Yrd. (Teknik)
turker@turk.net

İş akışı uygulamaları -5

Standartlar ve birlikte çalışabilirlik

İş akışı yazılımları da diğer yazılım teknolojilerinde olduğu gibi, çok farklı alanlardan doğup gelişmiştir. Bazıları saf iş akışı yazılımları olarak geliştirilmiş olmasına karşılık birçoğu, görüntü yönetim sistemleri, doküman yönetim sistemleri, ilişkisel veya nesne veritabanı sistemleri ve e-posta sistemlerinin geliştirilmesiyle iş akışı yazılımlarına dönüştürülmüşlerdir. Özgün iş akışı yazılımları üreten şirketler, ortaya yeni terimler atmışlar ve yeni arayüzler geliştirmişlerdir.

Ağustos 1993'de kar amacı gütmeyen, iş akışı üreticileri, kullanıcılar ve analistlerden oluşan uluslararası WPMC (Work Flow Management Coalition) organizasyonu kurulmuştur. WPMC'nin misyonu, iş akışı ürünlerine yönelik yazılım terminolojisi, birlikte çalışabilirlik ve birbirine bağlanabilirlik konularında standartlar oluşturmak. WPMC halen 100'den fazla üyeye sahip olup, iş akışı yazılımları konusunda en önemli otoritelerden biri haline gelmiştir.

WPMC, birden fazla iş akışı ürünlerinin bir kullanıcı ortamında birarada bulunarak birbiriyle uyumlu bir şekilde çalışabilmesi için, beş kategoriden ibaret iş akışı standartları iskeletini öneri olarak ortaya koymuştur.

WPMC, Teknik ve Yürütme Komitesi olarak iki ana komiteye ayrılmıştır. Her bir komite içinde, iş akışı terminolojisini, birlikte çalışabilirlik ve bağlanabilirlik standartlarını tanımlamak ve kullanıcı topluluğunu bilgilendirmek üzere küçük gruplar mevcuttur.

İş akışı yönetiminde uygulanabilecek standartların olabildiğince esnek olması gerekir. Nedeni ise, iş akışı yönetiminin uygulanabileceği uygulamaların çeşitliliğinin fazla oluşu, mevcut iş akışı yazılımlarının kökenlerinin çok farklılık göstermesi ve bu yazılım kategorisindeki ürünlerin hızlı değişimidir. İşte WPMC'nin standartlar ortaya koymaya çalıştığı alan, oldukça geniş ve hızlı değişen bir alandır.

WPMC'nin referans modeli

WPMC'nin referans modeli, herhangi bir iş akışı sisteminin sahip olması gereken kendine özgü bileşen sınıflarını ve bu bileşenler arasındaki arayüzleri tanımlar. Bileşenlerin nasıl çalıştığına ayrıntılı standardizasyon çalışmalarının konusu içinde değildir. Sadece bileşenler arasındaki arayüzler, standardizasyon çalışmalarının kapsamındadır. Aşağıda, WPMC referans modeli bileşenlerinin tanımları verilmiştir:

Süreç tanımlama araçları ve arayüzler

Bir iş sürecini analiz edebilmek, modelleyebilmek ve anlatabilmek için çeşitli araçlar kullanılabilir. İş akışı referans modeli, bu araçların ne tür bir şey olduğu ile ilgilenmez. WPMC'nin

ilgisi arayüz üzerindedir. WPMC'nin önerdiği arayüzlerden biri olan "süreç tanımlama içeri alma/dışarı çıkarma arayüzü" bu alanda oldukça esnek bir arayüz standardı olup,

■ Süreç başlatma ve bitirme koşulları

■ İlgili uygulamalar ve iş akışları da dahil olmak üzere, süreç içindeki etkinliklerin belirlenmesi

■ İlgili olabilecek veriler

■ Geçiş koşulları ve akış kurallarının tanımlanması

■ Özkaynak ayırma kararları için gereken bilgiler, tipinden bilgiler için ortak bir değiş tokuş formatı sağlar.

İş akışı yürütme servisi

İş akışı yürütme servisi, bir veya daha fazla sürecin yürütüldüğü, yürütme zamanı ortamını sağlar. Yürütme servisi, iş parçaları üzerinde işlem yapan uygulama ve son kullanıcı araçlarından bağımsızdır.

Bu nedenle, eksiksiz bir iş akışı yönetim sistemi oluşturabilmek için, iş akışı yürütme servisi ile çeşitli endüstri standardı haline gelmiş veya uygulamaya özgü araç tümelştirilebilir. Bu tümelştirmenin iki biçimi vardır:

1. *İş akışı motoru (işlemci modülü)* ile uygulama arasındaki arayüz. İş akışı motoru, belirli bir eylemin yapılabilmesi için doğrudan doğruya bir uygulamayı harekete geçirir. Bu tipik olarak sonucu tabanlıdır. Bu işlemde kullanıcının herhangi bir şey yapması gerekmez (örneğin, bir e-posta gönderme veya bir bilgisayar sistemine veri gönderilmesi gibi otomatik oluşan işlemler).

2. *İş akışı istemci uygulama arayüzü.* İş akışı motoru bu arayüz üzerinden, belirli bir kullanıcı adına işin organizasyonundan sorumlu ayrı bir iş akışı istemci uygulaması ile etkileşir.

İş akışı istemci uygulamaları ve arayüzü

İş akışı istemci uygulaması, son kullanıcıya onun yapması gereken iş maddelerini sunan ve uygulama araçlarını harekete geçiren bir yazılım parçasıdır. Uygulama araçları, kullanıcıya o uygulamayla ilgili görev ve ilgili verileri sunar. İstemci uygulaması, durumun tekrar iş akışı yürütme servisine döndürülmesinden önce kullanıcının

tepki (yanıt) vermesine olanak tanır. İş akışı istemci uygulaması, (i) iş akışı yönetim sisteminin bir parçası olarak sağlanabilir, (ii) üçüncü şahıs bir firmanın ürünü (örneğin bir e-posta ürünü) olabilir veya (iii) verilen bir uygulama için özel olarak yazılabilir.

İş akışı yürütme servisi ile iş akışı istemci uygulaması arasında esnek bir iletişimin olmasıyla, servislere bağlanabilmek için bir dizi fonksiyon ve iş maddelerinin alınıp işlenmesi sağlanabilir.

İş akışı sistemleri, e-posta servisi (X.400 gibi), faks servisi, doküman yönetim servisleri ve mevcut kullanıcı uygulamaları gibi çeşitli uygulamaları

kup Language), platformdan bağımsız bir şekilde, bir üretici ürününün oluşturduğu bilgilerin paylaşılabilmesi için, verileri kodlamak üzere çıkarılmış bir ISO (International Standards Organization) standardıdır. SGML sayesinde, uygulamaların birarada çalışabilirliği ve bilgilerin tekrar kullanımı mümkün hale gelmektedir. SGML, IBM'in elektronik yayıncılıkta bilginin düzeltme, formatlama ve doküman yönetim sistemleri arasında değiş tokuş edilmesini olanak tanıyan GML dilinden doğmuştur. Bu tip bilginin iki bileşenin olduğu fark edilmiştir. Bunlar: "veri yapısı" ve "veri içeriği"dir. Ayrıca, bir bilginin gelecekte tekrar

kullanımını mümkün kılabilmek için bilginin kendisinin, sunum (prezantasyon) biçiminden ayrılması gerektiği fark edilmiştir. Dolayısıyla SGML, bilginin nasıl sunulduğunu tanımlamaz. Sadece bilginin nasıl yapıldığını ve kodlandığını tanımlar. Bu şekilde tüm SGML uyumlu uygulamalar, bilgiyi aynı şekilde yorumlayabilecektir.

Her ne kadar SGML'in kökeni metin işlemeden gelmesine rağmen, daha geniş bir birlikte çalışabilirlik avantajından yararlanabilmek için diğer uygulamalar tarafından da benimsenmiştir. Geleneksel olarak SGML, dokümanlar için sürekli bir fiziksel saklama formatı ortaya koyar. Fakat SGML aynı zamanda, karmaşık bir biçimde yapılanmış verilerin bulunduğu heterojen bir ağ ortamında olurlu bir kodlama olanağı da sağlar.

İş akışı yönetimi, WPMC referans modeline uygun olarak tanımlanmış çeşitli yazılım bileşenleri arasında bilgilerin değiş tokuşu ile ilgilidir. Eğer bu bileşenler arasındaki arayüzler standartlaştırılacak olursa, kullanıcılar ürünleri standartlara uyan üreticilerden sağladıkları takdirde bunların bir bütün olarak çalışacakları garanti altına alınmış olur. Tabii bu tür bir idealleştirme, önemli oranda üreticinin standartlara ne derecede sadık kaldığı ile de ilintilidir.

Uygulamalar arasındaki arayüz:

- Giriş olarak verilmesi gereken bilgilerin tipi,
- Çıkış olarak beklenen bilginin tipi,

- Bilgi ile ilgili anlam,
- Sistem çalışması için sağlanması gereken koşullar,

- Değişik giriş birleşimleri ve dizileri sonucunda ortaya çıkan davranış biçimleri,

- Olması mümkün hatalar veya beklentiler,

- ile tanımlanır.

Bilginin yapısı karmaşık olduğu takdirde SGML, kodlama açısından esnek bir mekanizma sunmaktadır. SGML, değişken uzunlukta metinsel veri içerebilir ve yazılımın gelişimi sonucu ortaya çıkabilecek değişimlere karşı da esnekler. Süreç tanımlamaları çoğunlukla akış şemaları veya grafikleri ile temsil edilir. Bunların tam konfigürasyonu, çalıştırma zamanına kadar tam olarak bilinmeyebilir. İş akışı veri yapıları genelde, tanımlamalar, komutlar ve açıklayıcı notlar gibi büyük miktarda metinsel veriler içerir. SGML, bu tür veri yapılarıyla baş edebilecek oldukça uygun bir dil olarak gözükmektedir.

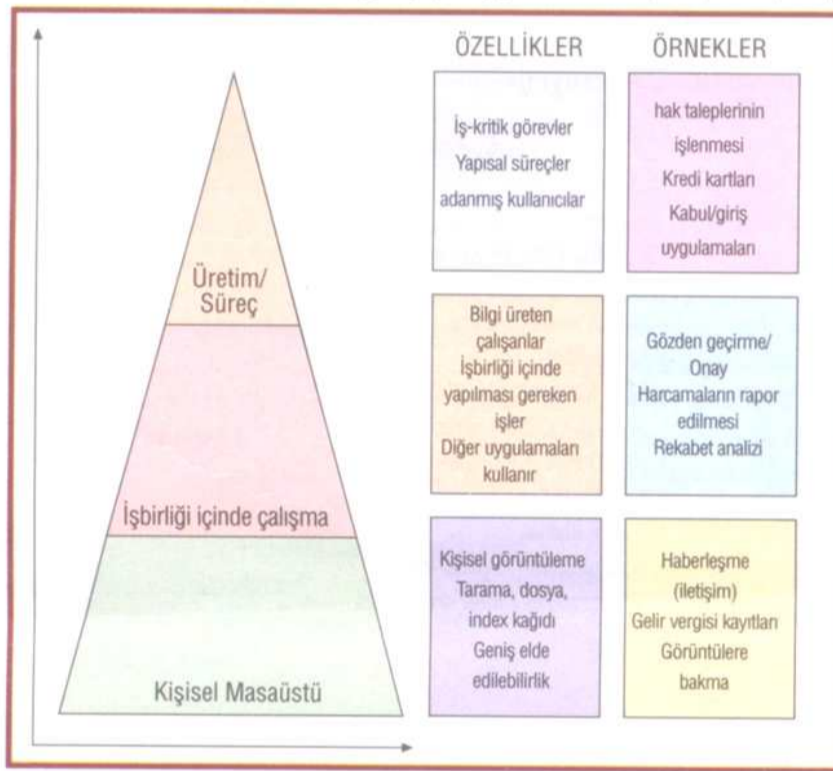
Sonuç

21. yüzyıla doğru "bilgi" kurumlarının en değerli varlığı haline gelmektedir. Amaç, bilgi erişimi ve dağıtımını ile, doğru verinin, doğru zamanda, doğru ellerde olmasını sağlamak olmalıdır. En taze verilere dayanan karar ve süreçler, müşteri hizmetleri, zamanında dağıtım, kalite yönetimi ve proje eşgüdümü, ihtiyaçların daha iyi karşılanması, bir kuruluşun daha iyi yönetilmesi anlamına gelmektedir. İnternet veya Web, tedarikçilerin, üreticilerin, müşterilerin ve hizmet kuruluşlarının birbirine bağlanmasını olanaklı kılan son derece önemli bir teknoloji olarak ön plana çıkmaktadır.

Aslında belge yönetimi ile iş akışı yönetimini birbirinden ayırmamak gerekir. İki kavramın tümelşik çalışmasıyla daha fazla verim sağlanacaktır. Belge yönetiminde, çeşitli kaynaklardan gelen bilgilerin saklanması ve arşivlenmesiyle beraber, bu bilgilerin güvenli bir biçimde arşive katılması, arşivden alınması, doküman seviyesinde güvenliğin sağlanabilmesi ve uyarlamaların (versiyon) denetimi ile uğraşılır.

İş akışı yönetiminde ise, bir doküman hakkında gerek duyulabilecek gözden geçirme, eklemeler veya değişiklikler yapma, onay gibi işlemler için en iyi sürecin tanımlanması ile ilgilenilir. Bir görevin en uygun zamanda yürütülebilmesi için zaman planlamalarının yapılması oldukça önemlidir. İş akışı yönetiminde asıl hedef, dokümanların tanımlanmış rotalar üzerinde dolaştırılmasından öte, etkin süreç yönetimidir.

Belge ve iş akışı yönetim sistemlerinin bir arada tümelşik çalışmasıyla, tanımlanmış yetkiler çerçevesinde doğru belgeye doğru zamanda ulaşılabildiği gibi, aynı zamanda dokümanların yaratılmasında harcanan süre de en aza indirilmeye çalışılır.



harekete geçirebilir. WPMC, bu tür uygulamaların harekete geçirilebilmesi için araç etmenlerinin oluşturulmasına yönelik standartların geliştirilmesini önemli bulmaktadır. Araç etmenleri, uygulamaların başlatılabildiği arayüzü oluşturur. Ayrıca bu standartlar sayesinde bir dizi API'ler geliştirebilmek de mümkün hale gelecektir. API'ler, diğer yazılım geliştiricilerin doğrudan doğruya iş akışı işlem modülünden harekete geçirilebilen, iş akışını olanaklı kılan uygulamalar geliştirmesine imkan tanıyacaktır.

İş akışı "birlikte çalışabilirlik" arayüzü

WPMC'nin ana hedeflerinden biri, farklı üreticilerce yaratılan iş akışı sistemlerinin birbiri arasında iş parçalarını aktarabilmesini olanaklı kılmaktır. İş akışı pazarında birbirinden oldukça farklı karakterde ürünlere rastlamak mümkündür. Her birinin kendine özgü güçlü yanları mevcuttur. WPMC, farklı ürünlerin birbiriyle çalışabilirliğini sağlamaya çalışırken, ürünlerin kendine özgü güçlü yanlarından ödün vermesini istememektedir.

İş akışı yönetimine yönelik standartlar: SGML

SGML (Standard Generalized Mar-

BİRLİKTE ETKİN ÇALIŞMA

İş dünyasında yeni bir çağ başlıyor. Bu çağ sadece internet ve internette ticaretten ibaret değil. İnternet buzağının görünen kısmı. Buzağının kendisi ise şirketlerin dijital yapısı. Şirketlerin, 21. yy. daki rekabet ortamına dayanabilmeleri, dijital yapılarını vargüçleriyle geliştirmelerine bağlı. Bunu yapmayan şirketlere internet alanında başarılı olma şansı da pek görünmüyor.

Günümüzde, çalışanların bilgisayarda kelime işlem, hesap tablosu, muhasebe gibi programlar kullanıyor olmaları yeterli değil. Bu kullanımın şirketin bütününde en yüksek verimliliği ve geleceğe yönelik en yüksek etkinliği sağlayacak şekilde yeniden yapılandırılması bir zorunluluk.

Sadece bu programların değil, grupsal elektronik takvim ve zaman programlaması, elektronik posta, görev yönetimi, proje yönetimi, veri ambarı gibi uygulamaların grupsal çalışma yapısı içinde organize edilmesi, intranet, ses-veri entegrasyonu, ağ içi faks uygulamalarının devreye alınması gerekiyor.

ŞİRKET BİLGİ VE BELGE SİSTEMİ

21. yy. da şirketinize yeni katılanlar çeşitli bilgi ve belgeleri araya sora kendi başlarına keşfetme durumunda kalmamalı. Çok kısa bir sürede çok iyi bir teklif hazırlamak için gereken yardımcı metinler, kılavuzlar, fiyatlar elektronik ortamda anında ulaşılabilir durumda olmalı. Şirketinizde hazırlanan her yazı, her metin şirketinizin imajını güçlendirmeli, standartlarını yansıtmalı. Sözleşme, teklif, form gibi belgelerin geçerli son kopyaları herkesin bildiği bir elektronik

bunlar için şirketinizin dijital ortamda yönetilen bir müşteri ilişkileri sistemi, bir elektronik posta ve takip sistemi, bir soru/yanıt veri tabanı olmalı.

YÖNETİM BİLGİ SİSTEMİ Muhasebe sisteminizde kayıtlı bulunan ticari ve mali bilgilerden istediğiniz düzeyde yararlanabiliyor musunuz? İstediğiniz raporlar zamanında (yani bilgiler eskimeden) size ulaşıyor mu? Bu raporlar ne kadar güvenilir? Size gelmeden önce üzerlerinde düzeltme yapma gereksinimi çıkıyor mu? Günümüz koşullarında, gerekli bilgi ve rapor gereksinim duyulduğu an üretilebilmeli. Tümüyle güvenilir olmalı. Farklı raporlarda farklı sonuçlarla karşılaşılmamalı. YBS doğru ve hızlı kararlar

Dijital yönetim sisteminizi gerçek kılmak sizin elinizde.

kıyaslamaları "sıfır zaman kaybı" ile üretmek.

BİLGİ SİSTEMLERİ YARDIM MASASI Eğer bilgisayar sisteminden kullanıcılar en iyi şekilde yararlanamıyorsa, ekonomik anlamda, yapılan yatırımdan yeterli avantaj sağlanmıyor demektir. Ancak, bunun için destek kadrolarının seferber edilmesi de ayrı bir maliyet kalemi oluşturuyor. Amaç kullanıcı desteğini en ekonomik biçimde sağlamak olmalı. Bilgi Sistemleri Yardım Masası (IT Help Desk) çözümleri işletmeler için sorun/çözüm bilgi bankası oluşturarak, kullanıcı sorunlarının nedenlerini ortaya çıkararak bunu sağlıyor. Küçük bir kadroyla kullanıcıların sistemden en iyi şekilde yararlanmalarını sağlıyor. Ayrıca BS

Yardım Masası, Dijital Yönetim Sistemi'nin verimli kullanımı açısından da bir zorunluluk. Gereksinim duyduğunuz BS hizmetlerini, TEPUM yardım masası aracılığıyla sağlayabilir ya da isterseniz şirketinizin BS Yardım Masası'nı bizimle oluşturabilirsiniz.

DIŞ KAYNAK KULLANIMI Bilgi işlem kadroları şirketin geleceğini ilgilendiren stratejik konularla uğraşabilmek için operasyonel yüklerden, gündelik sorun çözümlerinden kurtulmalı. Bilgi işlem kadrosu olmayan şirketlerde ise bu hizmetler ekonomik bir biçimde karşılanabilmeli.

Donanım, yazılım, hizmet yatırımları, nakit çıkışı olmadan, yatırımın getirisiyle karşılanabilmeli. Yap-işlet-devret, yap-işlet ya da sadece işlet modelleri uygulanabilmeli. Bütün bunlar günümüzde dış kaynak kullanımını (outsourcing) şirketler açısından çok istenen bir duruma getiriyor.

GERÇEKLEŞTİRİM YÖNTEMİ Yukarıdaki konular İşletme Dijital Yönetim Sistemi'nin

TEPUM

dosyalama düzeninde dosyalanmalı. Şirketten ayrılanların üretmiş oldukları belgeleri bulma konusunda karışıklık yaşanmamalı. Yönetmelikler, iş yönergeleri, kalite ilkeleriniz, memolar bir şirket kültürü oluşturacak biçimde ulaşılabilir olmalı. Çalışanlar elektronik hesap tablolarına aynı verileri girmek için ayrı ayrı zaman harcamamalı. Ortak tablo kullanımı olmaması nedeniyle sonuç tablosu üretmek için çeşitli ön tablolar hazırlamakla zaman kaybedilmemeli. Kısaca, şirketinizdeki elektronik bilgi ve belge kullanımında zaman kaybı, bilgi/belge kaybı, karışıklık olmamalı. Elektronik bilgi, belge birikimi ve kültürü şirketinizin en değerli ticari varlıklarından birisi durumuna gelmeli.

MÜŞTERİ İLİŞKİLERİ SİSTEMİ

Günümüzde her bir müşterinizin hem şirketinize, hem de ürün ve hizmetlerinize ilişkin izlenimleri çok önemli. Bu izlenim olumlu ve canlı tutulmalı. Müşterilerinizin şirketinizle kuracağı en ufak ilişki bile bu açıdan fırsat olarak değerlendirilmeli. Müşteriniz aradığı yanıt için telefonda telefona aktarılmamalı. Müşteri ilişkisi telefon, mektup, faks ya da elektronik posta yoluyla kurulmuş olabilir. Bu ilişkinin içeriği soru, sorun ya da bir istek olabilir. Sorun ise müşteri güveni yeniden kazanılmalı. Soru ya da istek ise arayanın bu vesileyle şirketinize ilişkin çok olumlu bir izlenim kazanması amaçlanmalı. Bu soru, sorun ve istekler, aksama olmayacak şekilde izlenebilmeli, zaman kaybetmeden araştırılmalı. En iyi biçimde yanıtlanmalı. Bütün

almayı kolaylaştırmalı.

İŞ VE BİLGİ AKIŞI Günümüzde otomasyondan kaynaklanan en önemli performans artışları şirket içinde kişiden kişiye, bölümden bölüme olan iş akışlarındaki sorun ve gecikme nedenlerinin bulunup, dijital sistem içinde ortadan kaldırılmasıyla sağlanıyor. Satınalma, sipariş, sevkiyat, satış noktaları ve bayi kanalı yönetimi, ürün ve hizmet sağlayıcılarla ilişkiler dijital iş akışı çözümlerinden en çok etkilenen, önemli oranlarda maliyet tasarrufu ya da satış artışı sağlanan süreçlerin başında geliyor.

PAZARLAMA VE SATIŞ YÖNETİMİ Dijital olanaklarla tahkim edilmiş, güçlü bir pazarlama/satış birimi olmadan yapılan satış kampanyalarında çok önemli verim kayıpları olduğu bir gerçek. Bunun nedeni potansiyel alıcı durumuna gelenlerin etkin bir şekilde satışa yönlendirilememesi, takip edilememesi.

KARAR DESTEK SİSTEMİ Dijital Yönetim Sistemi'nin nihai aşaması. Dijital sistemlerini kurmuş olan şirketlerin rekabette avantaj sağlama açısından en stratejik silahı. İşlevi dinamik satış ve finans analizleri sağlamak. Bilgiye, analiz amaçlı olarak, anında ulaşılmasını sağlamak. Doğru değerlendirmelere ve kararlara ulaşmak için gerekli

en önemli konuları. Ancak belki de bu konulardan daha önemlisi bunların nasıl gerçekleştirileceği. Çünkü Dijital Yönetim Sistemi bir oluşum, bir dijital örgütlenme süreci. Bu süreçte sizinle ortak amaçlara sahip, tecrübeli bir iş ortağına sahip olmanız çok önemli. Seçeceğiniz iş ortağı çalışma planını güvenilir bir gerçekleştirim (implementation) yöntemi bazında ortaya koyabilmeli. İyi bir gerçekleştirim yöntemi olmadan yapılacak girişimlerin hayal kırıklığı ile sonuçlanma olasılığının yüksek olduğunu biliyoruz.

TEPUM Görevimiz işinizi, ihtiyaçlarınızı, beklentilerinizi iyi anlamak. Amacımız, işinizde size en çok avantaj sağlayacak konularda, en kısa süreli gerçekleştirimi sağlamak. Yatırım gereksinimlerinizi, nakit çıkışını asgariye indirecek şekilde, dışkaynak olanaklarımızla karşılamak. Dijital Yönetim Sistemi'nizi (ya da Bill Gates'in terminolojisi ile şirketinizin, düşünce hızında çalışmasını sağlayacak kadar etkin olması gereken Dijital Sinir Sistemi'ni) her bir evrede size avantaj kazandırarak, adım adım oluşturmak. Bunun için size, dijital yönetim sisteminizi, günümüzün en işlevsel gerçekleştirim yöntemi olan İş Süreçlerine Yönelik Gerçekleştirim Yöntemi (Business Process Oriented Implementation Methodology) ile geliştirmeyi öneriyoruz. Bizi çağırın, Dijital Yönetim Sistemi'nizi birlikte geliştirelim. Başarı öykünüzü birlikte yaratalım.

TEPUM

Tel.: 0.212 216 10 57'den 121/228/244
www.tepum.com.tr

Escort'tan yeni kampanya

Escort Computer, Escort terminalerde Mayıs ayı sonuna kadar sürecek bir kampanya başlattığını açıkladı. Stokla sınırlı olan terminaller, KDV hariç bin 199 dolar olarak son kullanıcılara ulaşacak. Boyutlarının küçük olmasından ötürü terminalerin yerleşim kolaylığına sahip olduğunu kaydeden Escort, bu ürünlerin ofisleri ufak olan kullanıcılar için en uygun çözüm olduğunu belirtti. 11 cm yüksekliğinde ve 2 PCL, ISA genişleme yuvası olan Escort

terminaller, Pentium II 333 MHz işlemcili, Intel BX yonga seti, 3D ses kartı özelliklerini taşıyor ve Microsoft Office 97 ile birlikte sunuluyor. **Bilgi için: Escort Computer Halkla İlişkiler**
Tel: 0212-212 07 50

Sigorta acentelerine SFS çözümü

Sigortacılık, bankacılık, insan kaynakları, yönetim danışmanlığı gibi alanlarda yazılım hizmetleri sunan SFS, sigorta acentelerine yönelik bir çözüm sunduğunu açıkladı. SFS-BrokeBase adını taşıyan bu çözüm, sigorta acentelerine, aynı müşteriye birden fazla şirketin poliçesi-

nin satıldığı durumlarda müşteri cari takibi yapabile olanağı sağlıyor. Hesapları sigorta şirketine veya müşteri bilgilerine göre takip edebilen SFS-BrokeBase, isteğe bağlı olarak bütünlük hale getirilen muhasebe modülü sayesinde genel muhasebe işlemlerini de gerçekleştirebiliyor.



OFİS ÜRÜNLERİ



Kullandığınız tüm bilgisayar programlarında kodlarınızı bulabileceğiniz, böylece sayfa ayarı yapmayacağınız.

- Microsoft
- Lotus
- Borland v.b.

Yazıcınız ve Fotokopi makinanızla dost;

- HP
- Canon
- Xerox v.b.

Avery

- Laser
- Inkjet
- Fotokopi Etiketleri

Hızlı Sonuç, Kolay çözüm



Türkiye Distribütörü
Makro
bilgi işlem sistemleri a.ş.

beyaz karanfil sk. 1/2 acıbadem
81010 kadayıf-istanbul
tel: (+90) (216) 327 65 55
fax: (+90) (216) 326 80 38
http: www.makro.com.tr
e-mail: makro@makro.com.tr

Software AG Türkiye 10 yaşında

Software AG, Türkiye'deki onuncu faaliyet yılını İstanbul Four Seasons Oteli'nde verdiği bir davet ile kutladı. Software AG Türkiye'nin on yıllık geçmişini anlatan bir çokluortam gösterisinin gerçekleştirildiği toplantıda, beş ve on yıllık Software AG kullanıcılarına ödülleri verildi.

Gen-Pa Tripplite dağıtımına devam ediyor

Gen-Pa Dağıtım, Tripplite ürünlerini satmaya devam edeceğini duyurdu. Tripplite Türkiye ofisinin kapanmasının ardından bir belirsizlik ortamı oluştuğunu kaydeden Gen-Pa, Tripplite Türkiye tek yetkili dağıtıcısı olarak çalışmalarını sürdüreceğini bildirdi. Gen-Pa yetkilileri, ellerindeki stoklar dahilinde, uygun fiyatlar ve teknik destek ile Tripplite müşterilerine hizmet vereceklerini açıkladılar.

Halk Bankası ihalesi

KoçSistem'in...

KoçSistem'in Halk Bankası'nın çevrimiçi bankacılık uygulamalarına geçmek için açmış olduğu ihaleyi kazandığı açıklandı. İhalenin, işlemci ve çevre birimleri, işletim sistemi, ilişkisel veritabanı, yazılım geliştirme aracı, yazılım çözümleri, 2000 yılı uyarlamaları için donanım, yazılım ve yazılım hizmetleri satın alınmasını içerdiğini kaydeden KoçSistem, teklifinde donanım birimleri ve ana bilgisayar işletim desteğini IBM'den, dönüşüm yazılımlarını Elba Bilgisayar şirketinden ve uygulama yazılımlarını da Spark şirketinden aldığı destekle sağladığını belirtti.



CATIA ürün ailesi genişliyor

IBM ve Dassault Systems, CATIA'nın yeni sürümleri V5R1 ve V4R2.1'i duyurdular. Yeni ürünlerle birlikte CATIA Version 4 portföyündeki ürünlerin sayısı 118'e çıkarken kullanıcıların bu sayede elektronik iş stratejilerini destekleyecek kapsamlı CAD/CAM/CAE uygulamalarına sahip olabilecekleri bildirildi. Hem Windows NT hem de Unix için uyarlanabilen CATIA Version Release 1, STEP, Java, CORBA ve OLE teknolojilerini destekliyor. CAD/CAM alanında istenilen tüm fonksiyon ve modelleme tekno-

lojileri için ölçeklenebilir uygulamalar sunan V5R1'de yerleşik bilgi motoru, tasarımla kurallar arasında kombinasyon sağlayarak iş sırasında kullanıcıya kılavuzluk ediyor. Ayrıca, duyurusu yapılan Release 2.1'in beraberinde getirdiği 3 yeni ürünle, başta mekanik tasarım, analiz, imalat ve fabrika tasarım çözümleri olmak üzere 28 geliştirmenin çıkarıldığı açıklandı.

CATIA V5R1 ve V4R2.1
Bilgi için: IBM Türk
Tel: 0212- 280 09 00

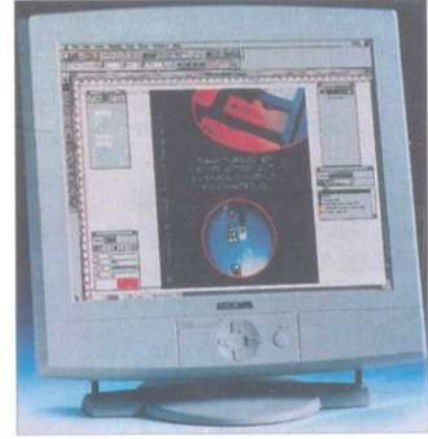
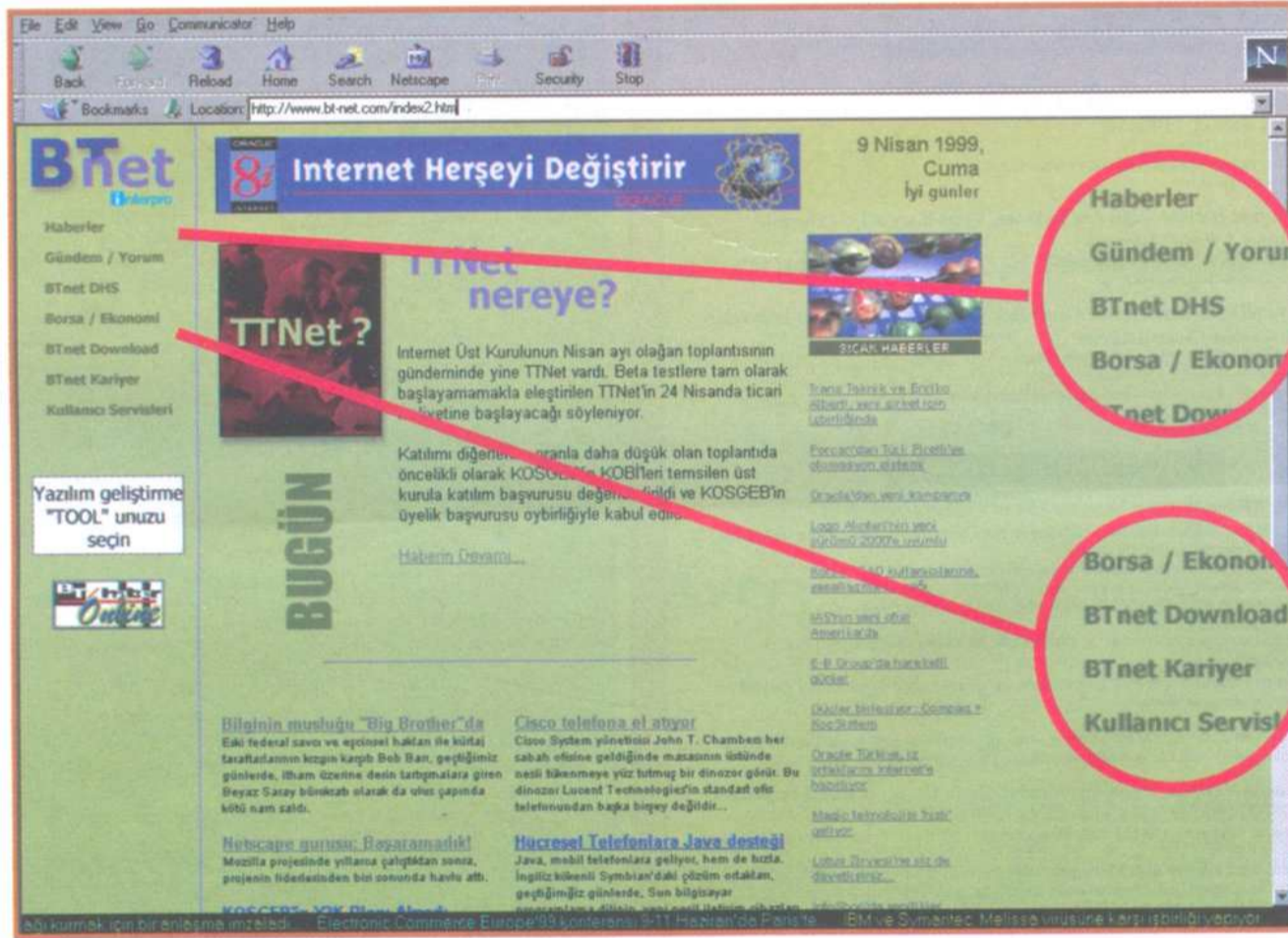
Compaq Aero 2100 geniş ekranı ile dikkat çekiyor



Geçtiğimiz günlerde Compaq-Microsoft işbirliğiyle üretilen Compaq Aero 2100 renkli avuçiçi bilgisayar, piyasaya sunuldu. 13.4cm x 8.5cm x 2cm boyutlarında ve 260 gram ağırlığında olan Aero 2100, Windows CE tabanlı. Hareket halinde kullanıcıya büyük kolaylık sağladığı söylenen yeni avuçiçi bilgisayarın, pazardaki en geniş TFT ekranına sahip olduğu belirtiliyor. Ayrıca 8 MB ya da 16 MB hafızaya sahip olan ürünün çeşitli üst düzey yazılımları da içerdiği söyleniyor.

Compaq Aero 2100
Bilgi için: Compaq Türkiye
Tel: 0216- 391 84 30

Bilişim sektörünün en hızlı/en aktif/anlık yayını



Nokia'dan 18 inçlik LCD ekran

Nokia, yeni LCD ekranı Nokia 800Xi'yi piyasaya sundu. Aktif matris SFTFT teknolojisi ile üretildiği belirtilen Nokia 800Xi'nin, dünyanın 18.1 inç büyüklüğündeki ilk LCD ekranı olduğu söyleniyor. 170 derecelik yatay ve dikey görüş açısı ve 16.7 milyon renk kapasitesine sahip Nokia 800Xi'nin yüksek resim kalitesi gerektiren tüm çokluortam kullanımlarda güçlü bir performansa sahip olduğu belirtiliyor. En yüksek piksel çözünürlüğü 1280 x 1024 (SXGA) olan Nokia 800Xi'nin özellikle bankacılık, finans ve ticaret sektörleri için ideal olduğu açıklanıyor.

Nokia 800Xi
Bilgi için: Başarın Elektronik
Tel: 0312- 284 20 00

Hızlı ve güvenilir etiketleme için Datamax XL

Barkod, kendi sınıfında 4 inç ağız genişliğinde en hızlı baskıyı yapan yazıcılar arasında yeni geliştirdiği ürünü Datamax XL'i kattı. Etiketleme uygulamalarında hız ve güvenlik arayanlar için ideal olduğu belirtilen yeni yazıcı, 203 dpi çözünürlük ve saniyede 152 mm baskı hızına sahip.

Datamax XL
Bilgi için: Barkod
Tel: 0216- 327 50 10

BTnet

<http://www.bt-net.com/>

An'ı yakalayın

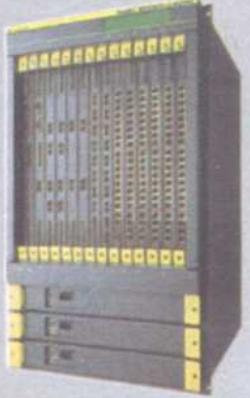
interpro

BTnet, anlık haberin adresidir. 60 saniyede bir yenilenen haber bandı, günlük ve anlık değişen içeriği ile **BTnet** dünya ve Türkiye'de bilgi ve iletişim teknolojilerini takip edebileceğiniz en hızlı ve doğru yayındır. Bilgiye hızlı ulaşmak sizin için en önemli şeydir. Rekabet gücünüzü ve yaratıcılığınızı **BTnet** ile serbest bırakın...



PACKET ENGINES
Gigabit Performance. Enterprise Reliability.™

Campus



PowerRail 5200

Building



PowerRail 2200

Edge

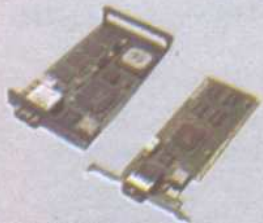


PowerRail 1000



FDR Hub

Server/Desktop



GNIC Family

all-in-One
Alcatel Service

— 0-800-261 33 01 —



"1 Saniye!"

37.000.000 paket kayıpsız, adrese teslim edildi!

Dünya iletişim devi Alcatel'in bünyesine kattığı Packet Engines'in PowerRail yönlendirme anahtarları, üstün özellikleri sayesinde size, sorunsuz ve hızlı bir network performansı sağlıyor.

- Saniyede 37.000.000 IP ya da IPX paketini kayıpsız olarak taşır.
- 52 Gbps'lik tıkanmasız veri yolu kapasitesi vardır.
- 2., 3. ve 4. seviyelerde anahtarlama yapar.
- 8 öncelikli servis kalitesi tanımlanabilir.
- Donanım ve yazılım yedekleme özelliklerine sahiptir.
- Tek şaside 240 adet 10/100 Ethernet ya da 73 adet Gigabit Ethernet portuna çıkılabilir.
- Aynı şaside FDDI, SONET ve ATM teknolojilerini de destekler.



ALCATEL

Telefon: (0212) 284 43 43 Faks: (0212) 284 43 53 www.alcatel.com.tr

TESİRLİ YAZILAR

AKDOĞAN ÖZKAN



Seçmen ne mesaj verdi?

18 Nisan seçimlerinde seçmenin gerçekte ne mesaj verdiğini az sonra öğreneceksiniz. Zira, bunu öğrenmek için

medyanın haftalardır peşinden koştuğu, hakkında ilergeri yorumlar yaptığı Sayın Seç Men'i ofisinde yakaladım ve bir 'ilk'e imza atarak kendisiyle röportaj yaptım. Milli İrade Üniter Komandit Şirketi'nin de başı olan Sayın Seç Men, 18 Nisan'da ne mesaj verdiğini bütün tesiriyle ilk kez bana anlattı. AZ SONRA...

A.Ö. - Sayın Seç Men, sizin için "Hükümetin başında bir kuş, Devletin başında da Devlet olacak" mesajı verdi, bu arada birilerini de kurda kuşa yem etti diyorlar, doğru mu efendim?

Seç Men - Evet, ama ihtiyatla dedim bunu. Yani, "Karaoğlan Bey, hükümeti en yaşlı üye sıfatıyla sen kur -belki en yaşlıları değilsin ama, öyle gösteriyorsun, dedim.

A.Ö. - Yani "temiz topluma", Karaoğlan'ın "demokratikliğine", ve "sol"una gereksinimim var diyorsunuz?

Seç Men - Buyur?

A.Ö. - Seçimlerle Susurluk Çetesi kamu vicdanında akladı diyenler de var. Akladınız mı efendim?

Seç Men - Milli irade olarak ben zaten temiz toplum özlemi içindeydim, lekeleri silmek, iz bırakmadan parlatmak ve Susurluk'u ait olduğu imaja, yani köpüklü ayrana geri döndürmek istiyordum. Öbür türlü israf oluyor. Hem, yok öyle, burası Türkiye. Çatır çatır ses gelecek.

A.Ö. - Biraz milliyetçiliğe gereksinim var mı demek istiyorsunuz?

Seç Men - Sapına kadar tıraş...

A.Ö. - Peki Seç Men Bey, CHP'nin aldığı seçim sonuçlarına bakarak, "Deniz Bitti" diyebilir miyiz?

Seç Men - Şimdilik "Deniz Küstü" diyebiliriz. Kendisinden daha çok "olağanüstü kurultay" becerileri bekliyorum. O mesajını benden değil, De Lege Bey'den alır. Şimdi biraz koşsun, saçlarına ihmal ettiği vitaminli Pro-V zeynini yeniden gösterebilir. Ananelerine bağlıdır, yeni bir imaj olayına girmesi çok uzun sürmez.

A.Ö. - Peki ANAP olayı, sarışın güzel kadın filan, onlara ne mesaj verdiniz?

Seç Men - "Sizi gidi taklitçiler sizi," dedim, "aslınız varken sizi ne yapayım" dedim.

A.Ö. - Peki şimdi merkez sağ niye çöktü Sayın Seç Men?

Seç Men - Seni daha iyi yiyecek için! Şaka, Şaka!

Onu, sorunun muhatabına soracaksınız.

A.Ö. - Peki sayın Seç Men, siz başkalarına kıyamet gibi mesajlar yağdırırken bana bu seçimde hiç mi mesaj vermediniz?

Seç Men - Hiç pasta/çubuk grafiklerine de mi bakmıyorsun, "diğer" kardeşim. Sana da dedim ki, benim güzel küçük burjuva kardeşim, haramilerin saltanatını ben kurdum, onu yaşatacak olan da benim. Kayıt dışı ekonominin cabbar oğlanıyım ben. İster sever, ister döverim. Sen sayıldın ve bu memlekette seninle aynı fikirde olan insanların sayısını öğrendin. Şimdi bence siz hep birlikte Anadolu bozkırlarında bir köye yerleşin ve 2020 yılına kadar stratejinizi "il olmak" üzerine kurun. Biraz doğurgan olursanız, sizin de bu ülkede bir nevi bir nüveniz olur. Zaten nesliniz tükenmek üzere. Aksi takdirde korunma altına bile alınamadan göçüp gideceksiniz. Ben Türkiye'yi, "diğer" (Rest of the World) ülke olmaktan kurtarıp, 21 yüzyılı Türk Asrı yapmak üzere ne mesajlar getiriyorum. Sen de çık şu "diğer"likten be kardeşim.

A.Ö. - Peki şimdi bu meclis aritmetiği ne yapar?

Seç Men - Ben diyorum ki, bir havuza iki musluktan bol bol su akmaktadır. Rüzgânın da 3 ila 5'in üzerinde nereden estiği bellidir. Kimsenin şüphesi olmasın. Sessiz çoğunluk bu havuzu er geç dolduracaktır.

A.Ö. - Sağ olun, Türkiye sizinle gurur duyuyor Sayın Seç Men...

akdogan@pronto-tr.com

BULMACA

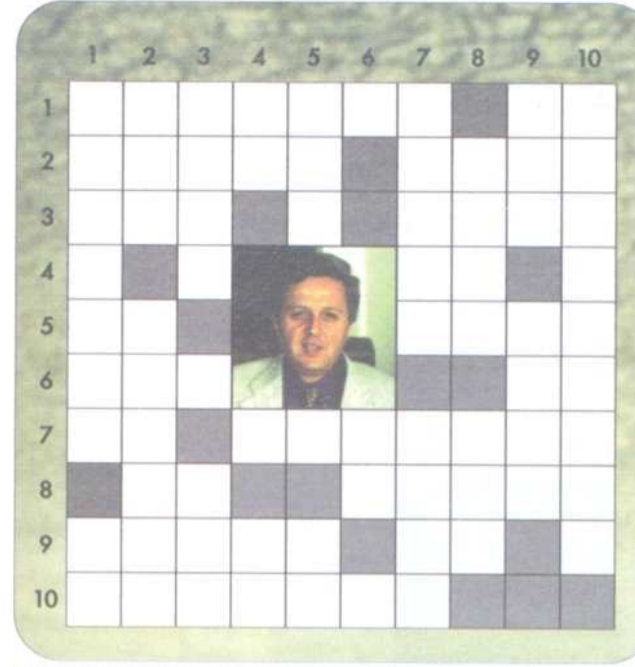
Hazırlayan: Dilek Arus Ateş

Soldan Sağa:

1) Hekimin onayıyla, hastanın isteği üzerine yaşamına son verilmesi eylemi - (Tersi) Kimyada kobaltın simgesi; 2) İnternet'te uluslararası bir haber sitesi - Bir araba markası; 3) Graphical Kernel System'in kısaltılmış şekli - (Tersi) Dumanı ocaktan çekip havaya vermeye yarayan maden ya da kâğıt yol; 4) Bir bağlaç; 5) Eski para birimi kurusu simgeleyen harfler - (Tersi) Argoda verdiği sözde durmama anlamında bir sözcük; 6) Çek halkından ya da bu halkın soyundan olan kimse - Bir binek hayvanı; 7) Bir kimsenin ya da ailenin içinde yaşadığı yer, konut - Boğa güreşçisine verilen ad; 8) Kapatılan bir partiyi simgeleyen harfler - (Tersi) Japonya'da bir şehir; 9) Vestelnet'in yeni piyasaya sunduğu İnternet erişim paketi - Namus; 10) BDE ihalesinde 10 paketin dokuzunda en düşük teklifi veren uluslararası bir şirket.

Yukarıdan Aşağıya:

1) KOSGEB Başkan Vekili ve önadı Halil olan kişinin soyadı (Ortada resmi görülüyor) - (Tersi) Tuzağa düşen anlamında bir mecaz kelime; 2) Türk Dil Kurumu'nu simgeleyen harfler - (Tersi) PC'lere hizmet veren sistem; 3) Boynun arkası - Bir ünlem; 4) Bir soru kelimesi - (Tersi) Faz kelimesinin sessiz harfleri; 5) Soy - Kabaca yok anlamında bir kelime; 6) Uzaklığı ifade eden bir kelime; 7) Ek - "Ömer Lütfi"; 8) Eskiden İranlılara verilen ad - Geniş olmayan; 9) Evin bir bölümü - Evrenin acun durumuna gelmeden önce geçirdiği düşünülen uyumsuz ve karışık durum; 10) İletişim sektöründe faaliyet gösteren bir şirket.



Geçen sayıdaki bulmacanın yanıtları:

Soldan sağa: 1) NEVZAT ORAL; 2) EL-ABANİ; 3) CA - MİRAC; 4) DVD - YO; 5) EVA - HAN; 6) TAM - NT; 7) LAM - TİK; 8) KEANE - AMAN; 9) AY - TAMARO; 10) NIDA - LA. Yukarıdan Aşağıya: 1) NECDET - KAN; 2) ELAVVA - EYİ; 3) DAMLA; 4) ZAM - AN; 5) ABİ - MET; 6) TAR - AS; 7) ONAY - (TERSİ) TAM; 8) RICOH - İMAL; 9) ANKARA; 10) LUCENT - (TERSİ) NO.

Çizgisayar

Mustafa ATAY



GÜLMECE

En iyi programcı

Uluslararası bir programcılık yarışmasına dünyanın her köşesinden ünlü programcılar ve Türkiye'den de Temel katılır. Herkesin programı dört dörtlük çalışır ve jüriden birbirine yakın puanlar toplar. Sıra Temele gelir. Temel programını yükler ancak program çalışmaz! Temel uğraşır, didinir nafile! Jüri üyeleri yavaş yavaş sinirlenmeye başlar. Bu sırada Temel kendi kendine söylenmektedir: "Uyyy, şu 'any key'i bir bulsam çalıştıracam onu!"

TESTOMETRE

1) Solaris sunucularının Windows NT ağ servislerini çok daha az sayıda sunucu üzerinde daha yüksek güvenilirlik düzeyleriyle sunma olanağı sağlayan Solaris PC NetLink yazılımının kod adı nedir?

- a) StorEdge b) Project Management
c) Project Cascade d) SunPCI

2) IBM'in InfoPrint yazıcı sistemlerinin kullandığı sayısal kitap baskı çözümünün adı nedir?

- a) DigiBook b) Digital Print c) InfoBook d) Book it!

3) Aşağıdaki şirketlerden hangisi Web uygulama sunucuları alanında yer almıyor?

- a) Alliare b) CHS
c) Forte Software d) Intertop

4) İnternet'te alışverişte kredi kartı bilgilerini şifreleyerek gönderen Info Cüzdan programı için aşağıdaki şirketlerden hangisi test onayı almamıştır?

- a) Amazon b) Hypercom c) Tandem d) Trintech

5) Computer Associates'in ağ ortamlarına yönelik geliştirdiği antivirüs yazılımının adı nedir?

- a) Command b) InnoculateIT
c) InfoIT d) Dr. Solomon

6) Network Associates bünyesinde aşağıdaki ürünlerden hangisi bulunmuyor?

- a) McAfee b) PGP
c) Sniffer d) NetworkVirus

7) Business Week dergisine göre 1998'de Microsoft'un son 3 yıldaki piyasa değeri artışı yüzdesi nedir?

- a) 508 b) 666 c) 505 d) 125

8) Business Week dergisine göre 1998'de Compaq'ın son 3 yıldaki piyasa değeri artışı yüzdesi nedir?

- a) 220 b) 250 c) 129 d) 215

9) 12. GartnerGroup Doğu Akdeniz Konferansı nerede, hangi tarihlerde yapıldı?

- a) İsrail-Nisan 1999 b) Kıbrıs-Nisan 1999
c) İsrail-Mart 1999 d) İtalya-Nisan 1999

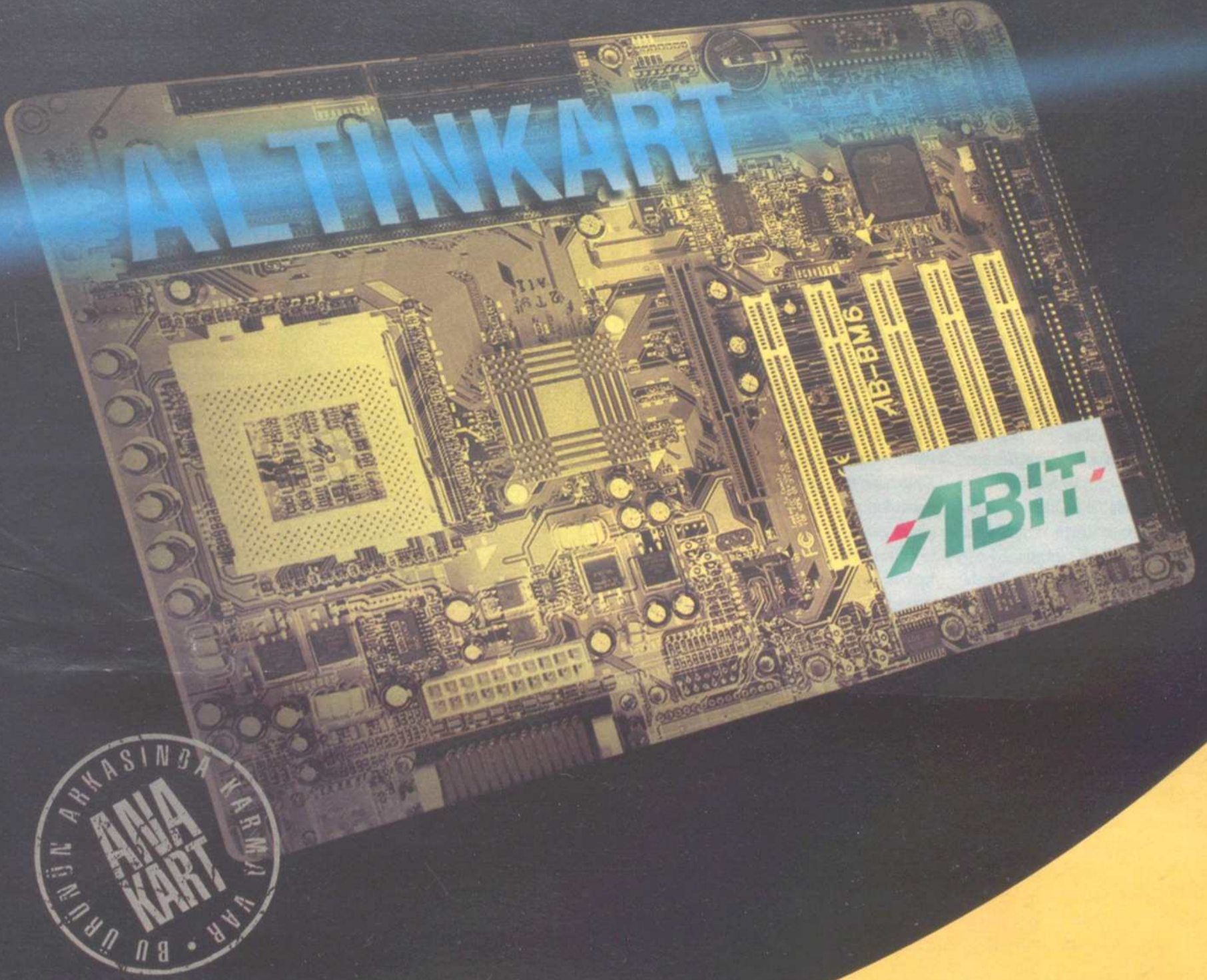
10) Autodesk son olarak 3 boyutlu modelleme alanındaki hangi şirketi bünyesine kattı?

- a) Kinetix b) Rander Software
c) Discreet Logic d) 3D

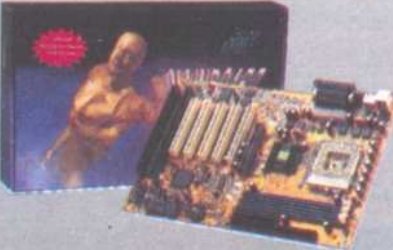
GEÇEN SAYININ YANITLARI: 1. c 2. d 3. b 4. c 5. b 6. d 7. a 8. a 9. b 10. c

YÜKSEK LİMITLİ PERFORMANS!

Abit Anakart, üstün teknolojisiyle yüksek limitli performans sunuyor ve ödüller alıyor! PC Shopping ve PC Welt Editörün Seçimi '98, PC Professional Editörün Seçimi '97, PC World Birincilik Ödülü ve dahası... Karma'ya gelin, hem ödül rekortmeni Abit Anakart'a hem de benzersiz Karma Güvencesine kavuşun!



ABIT
<http://www.abit.com.tw>



ABIT BM6

- Intel 440BX işlemci • Socket 370 (66/100Mhz)
- Intel Celeron PPGA işlemci desteği • CPU SOFT MENU II
- Jumper ayarı gerektirmeyen teknoloji
- 5xPCI 2xISA 1xAGP 3xDimm • 2000 yılı uyumlu
- 2 yıl garanti

ABIT ZM6

- Intel 440ZX işlemci • Socket 370 (66/100Mhz)
- Intel Celeron PPGA işlemci desteği • CPU SOFT MENU II
- Jumper ayarı gerektirmeyen teknoloji
- 5xPCI, 2xISA, 1xAGP, 3xDimm • 2000 yılı uyumlu
- 2 yıl garanti

KARMA
INTERNATIONAL

**KARMA DONANIM YAZILIM
SANAYİ VE TİCARET A. Ş.**

İSTANBUL (0212)

Tel: 233 30 30 Faks: 296 18 29

ANKARA (0312)

Tel: 478 32 21 Faks: 478 05 90

İZMİR (0232)

Tel: 441 82 95 Faks: 441 82 98

<http://www.karma.com.tr>

Office 2000 görücüye çıktı

MAHİR AŞUT

Uzun süredir sözü edilen ve merakla beklenen Office 2000'in kurumsal kullanıcılara tanıtımı, geçtiğimiz hafta Microsoft Türkiye'nin düzenlediği bir toplantı ile gerçekleşti.

Toplantının açılışında bir konuşma yapan Microsoft Türkiye Masaüstü Uygulamaları Ürün Müdürü Barış Çetinok, Microsoft'un sayısal sinir ağı yaklaşımı çerçevesindeki en gelişmiş ürünü olan Office 2000'in, bilginin oluşturulması ve paylaşılması anlamında büyük yenilikler getirdiğini vurguladı. Yeni kurulum ve yönetim olanakları sayesinde, Office 2000'in toplam sahip olma maliyetinin düştüğünü belirten Çetinok, farklı grupların veya uygulamaların artık daha geniş bir entegrasyon çerçevesinde birarada çalıştırabildiğini açıkladı.

19-22 Nisan tarihleri arasında Şikago'da gerçekleştirilen Comdex Spring '99 fuarında "en iyi verimlilik yazılımı ödülü" alan Office 2000, İnternet ve şirket içi intranet'lerin iş verimliliğini artırıcı unsurlara dönüşmesini sağlıyor.

HTML ve geleneksel doküman biçimleri ara-

sındaki ayrımı ortadan kaldırarak, tüm Office bileşenleri içinde HTML'i standart bir format halinde kullanabilen yazılım, bilgişlem dünyasının temel standartları durumuna gelmeye başlayan İnternet standartları ile güçlü bir uyum sergiliyor.

Toplantının ilginç bölümlerinden biri de ürünün uygulamalı bir tanıtımı oldu. Tanıtımda, ürünün web entegrasyonu, yükleme kolaylıkları ve getirdiği diğer yeniliklerin bir kısmı örneklerle katılımcılara gösterildi.

Office 2000 5 ayrı pakette

Microsoft'un, Office 2000 ile birlikte ilk defa kullanıcılardan gelen isteklere kulak vermeye başladığı görülüyor. Programın geliştirilen kullanıcı arabirimi, isteğe göre ayarlanabilen menüleri, farklı dil seçenekleri arasında kolay geçiş yapılabilmesi, ileri düzeyde gramer düzeltme fonksiyonları, hatalara ve çökmelere karşı daha güvenli bir yapı, geçmiş formatlarla birebir uyum, kullanıcı isteklerinin bazı yansımalarını gösteriyor.

Office 2000, Türk kullanıcı için de yenilikler vaat ediyor. Türkçe uyarlamının, Bilişim '99

etkinlikleri ile birlikte Türk pazarına sunulacağını bildiren Çetinok, kullanıcıdan gelen isteklerin ve uyarıların, Office ekibi ile birlikte yeni uyarlamaya yansıtıldığını söyledi.

Bunların içinde hiç şüphesiz ki en çarpıcı



olanı, bugüne kadar en çok eleştiri alan dil konusu. Microsoft'un, Türkçe ürünlerinde kullandığı bazı sözcüklerin anlaşılabilir veya günlük hayatta kullanılan terimlerden çok uzak olması, bazı kullanıcıların İngilizce uyarlamayı tercih etmelerine kadar varabilen sonuçlar doğuruyordu. Çetinok, bu sorunun kullanıcılardan gelen talepler ışığında incelendiğini ve bazı sözcüklerin, kavramların yenileri ile değiştirildiklerini bildirdi.

-Eleştiri konusu olan bir başka konu, Türkçe Office ürünlerinin yardım dosyalarının büyük ölçüde İngilizce olmasıydı. Konuyla ilgili olarak Microsoft Türkiye ekibi, çok spesifik ve az sayıda konunun dışında, tüm yardım dosyalarının Türkçe olması için çalışmalarını sürdürüyor.

Office 2000, Small Business, Standart, Professional, Premium ve Developer sürümleri olmak üzere 5 ayrı pakette gelecek. İlk etapta pazara sunulacak olan sürümler ise Standart, Professional ve Premium paketler olacak. Diğer paketler kısa aralıklarla satışa verilecek.

Ürünün fiyatlandırılması, bugünkü Office setleri ile aynı olacak. Ancak, Microsoft her ürünü farklı paketlere bölerek, bir üründen birkaç defa kazanç elde etme stratejisini Office 2000'de de sürdürüyor. Dil paketleri ve farklı dillere ait gramer düzeltme paketini ayrıca satın almak gerekiyor.

Microsoft Certified

Technical
Education
Center

NETRON TEKNİK EĞİTİMLERİ

Altyapı ve İletişim

- Network Teknolojileri
- TCP / IP on MS Windows NT

Sistemler

- Windows NT Server / Workstation
- Windows NT Terminal Server
- Windows 95 / 98
- Microsoft Exchange Server
- Systems Management Server
- SNA Server
- Internet Information Server
- Proxy Server

Uygulama Geliştirme

- MS Access
- MS Visual Basic
- C, C++ ve MFC
- MS Frontpage
- İnternet / İnternet Development Fundamentals
- Web Site Development using MS Visual Interdev
- MS Visual J++
- MS Site Server
- MS SQL Server ve SQL Development

Know-how yalnız bilgi değildir...
Know-how aynı zamanda

bir işin nasıl yapıldığını bilmektir.

Size aktaracağımız know-how ile işinizi daha iyi yapmanıza yardım ediyor, fazladan harcadığınız emek ve finans gücünün size tasarruf olarak defalarca geri dönmesini sağlıyoruz.

NETRON

BİLGİ İLETİŞİM TEKNOLOJİLERİ

Tel: (216) 327 98 88 pbx Fax: (216) 327 98 90
e-mail: info@netron.com.tr http://www.netron.com.tr

İNSAN KAYNAKLARI

Kosova'da erişilemeyen düzey: Çokuluslu düşünce

Çokuluslu biri olabilmek ne üstün bir aşamadır. Kendi toplumunun dışında da güvenle ilerleyebilmek... Bunu başarabilen kaç devlet oldu acaba?... Biliyoruz ki devletler sadece birer çatıdır. Devletin kimliğini oluşturan içindeki insanların yapısıdır. Çokuluslu devlet, çokuluslu düşünceye sahip bireylerin yönetiminde olduğu devlettir. Sadece yöneticilerin çokuluslu olması da yetmez. Çünkü yöneticiler yönetilenlerin aynasıdır. Çokuluslu düşünceye erişebilen halk, bu düşüncedeki bir lideri kaldırabilir. Değilse o çokuluslu düşünceye sahip yönetici büyük ihtimalle ya vatan haini ilan edilir, ya dinsiz.

Çünkü toplum onu anlayamaz hatta tehlikeli bulur.

Çokulusluluğu başarabilenlerden biri ABD. Büyük sorunları olsa o bir çokuluslu devlet. En güzel örneği ise Fatih dönemindeki Osmanlı idi. Patrikle sohbet ederken resimlenen, Venediklilerle sevgi ve dostluk temelinde detaylı anlaşmalar yapan, şairlere, resimlere, bilim adamlarına aylık bağlayıp, evler, hediyeler veren ve sarayda onlarla dostluk eden Fatih, Enderun'u kurarak barış yolu ile alınamamış ülkelerde savaşın bedelini ödemek zorunda kalmış çocuklara "Bu



MELTEM YAMAN
Pozitif Danışmanlık

sadece bizim değil, sizin de devletiniz" diyerek fırsat sunmuştu. Onlar da 600 yıllık bir süper devletin üst yönetim mekanizmasında yerlerini aldılar. Döneminin diğer liderleri gibi etnik temizliğe girişebilirdi, tüm kiliseleri, havraları yıkabilirdi, en önce toplumu peşinden sürükleyebilecek güçlü insanlar olan bilginleri, şairleri, sanatçıları yok edebilirdi. Yapmadı, yaptırmadı. Çünkü o insanları Adem'in çocukları olarak görüyordu. Diğerleri ayrıntıydı. Fatih bu yüzden sonradan çok eleştiri aldı. Oysa o güçlüydü, insanları üstün bir düşünsel standarda getirmeyi başarabilmişti. Yugoslavya'nın aynı çokuluslu yapıyı kurabildiğini sanmışım. Turist olarak ülkemize gelen Amavut ve Türk asıllı Yugoslavlar bunu söylüyorlardı. Biz Amavut-Türk'üz ama Yugoslavya'daki diğer insanlardan ayrı değiliz. Yugoslav'ız." Osmanlı kelimesinin yerini dillerinde Yugoslav almıştı. Çünkü onlar Osmanlı'nın çokuluslu kültürüne alıştı. Başka türüsünü düşünemiyorlardı. Oysa bundan 3-4 yıl sonra rastladığım bir Yugoslav stajyer, Sırp olduğunu üzerine basa basa vurguluyordu. "Yugoslav'ım ama biz ayrıyız, Sırp'ız diyordu. Biz ayrıyız. Göreceksiniz." diye de ekliyordu. Onun potansiyel bir katil sürüsünden söz ettiğini anlayamazdık. Çünkü bizim de çokuluslu kültürümüz aynen yerinde duruyor. Değişmedi. Değişemez. Atatürk ülkemizin adını Türkiye Cumhuriyeti olarak belirledi. Çünkü bu çokuluslulukta ve sonrasında dünyada yaşanan etnik milliyetçilik akımlarında, uluslardan biri olan Türk'ün adı sanı öyle kaybolmuş ve öyle uydurular, safsatalar oluşmuştu ki bir tür koruma gerekiyordu. Küçük küçük pek çok devletçiğin oluştuğu, ulusların birbirine girdiği bir dönemde olmamıza rağmen yapılan sadece bu kadardı. Fazlası olsaydı bugün ülkemizde Türk dışı insan ve mimari yapı kalmazdı. Hepsini yerinde duruyor. Hatta göçmenlerin son sığınağı Türkiye, Peşmerge'lerin bile...Tıpkı 500 küsur yıl önce İspanya'dan kaçıp denizin ortasında kalan Museviler gibi... Çünkü "A bu bizden değilmiş atalım" deyip ortadan kaldırmayı düşünmüyoruz. Osmanlı'ya yüklenen çokuluslu anlamı Türk kelimesinin içine topladık. Türk diyoruz ama çokuluslu bir kimlikten bahsediyoruz. Demesek birilerini dışlarız. Dışlamıyoruz.

Kendimiz gibi seviyoruz. Sevgili Mevlana "Ne kadar bilirsen bil, söylediklerin karşındakinin anlayabildiği kadardır" diyor. Çokuluslu düşünce boyutuna erişemeyenler bu düşüncelerimizi anlayamayabilirler.

Zaten çoğu kez anlamıyorlar ya da anlamak istemiyorlar. Ancak asıl önemli olan bizim kendimizi anlamamız. Kendimizi bilmemiz, saygı duymamız ve sevmemiz. Hiç olmazsa başkalarını sevdiğimiz ve saydığımız kadar.

mfyaman@mail.turk.net

Çağımızın en önemli hastalığı STRES

Uzm. Psikolog HAKAN ÇELİK
İnsanbilim Enstitüsü

Stres son yıllarda evrensel bir sorun olarak karşımıza çıkmaktadır. Stresin kaynağı da tartışılmakta ve bunun etkileri üzerinde çalışmalar hep devam etmektedir. Aslında kaynağa ulaşılmada bireysel farklılıkların etkisi farklı olabilmektedir. Bir insana göre stres yaratan unsur diğer bir insana etki etmeyebilir. Bunda yetişme tarzı ve tabii ki kalıtsal etkiler de rol oynamaktadır.

İnsan canlısının kapasitesi, nasıl etkilendiği, ne istediği, nasıl yaşadığı ve yaşatıldığı ile ilgili sorunları kapsamaktadır. Buna iş yaşamı içerisinde yer alan doyumsuzluğun da etkisi vardır. Yine iş yaşamında bireysel bir kişi ile yaşanan sorunun da etkisi vardır. Özel yaşamın etkisi yadsınamaz. O zaman çalışma yaşamı ve özel yaşam koşullarını kaynak olarak stres oluşumunda gösterebiliriz. Stresin neden olduğu hastalıklar bugün mali olarak ciddi portrelere sebep olmaktadır. Alkolizm, kanser, reçeteli ve reçetesiz ilaç kullanımı gibi hastalık ve davranış bozukluklarına sebep olmaktadır. Aynı zamanda yaşanan sorunlar dolayısıyla da iş kaybı yine iş yerleri için bir olumsuzluk olarak yansımaktadır. Hep konusudur ama anlamı nedir? Tanımı nedir? Bununla beraber bahsi geçenleri anlamak daha kolay olacaktır. Yaşanan ortamda insan canlısının özgün yapısına uygun olmayan bir isteğe karşı oluşan bireysel içsel ve dışsal tepki diyebiliriz. Peki sonuçlarını biliyoruz,

neler olduğunu görüyoruz, nereden kaynaklandığını görüyoruz? Neler yapabiliriz. Sebepleri arasında sıraladığımız iş yaşamında stres oluşumu, bizim inceleyeceğimiz unsur olacak. İş yerinde neler strese neden olabilir? İşe adapte olamamak, işi sevmemek, parasal tatsızlıklar, kesin bitirme tarihli işler, rakamlarla fazla ilgilenme, belirsizlik v.b. birçok şey sıralanabilir. Bu sebeplerle ilintili olarak işyerinden ve ki-

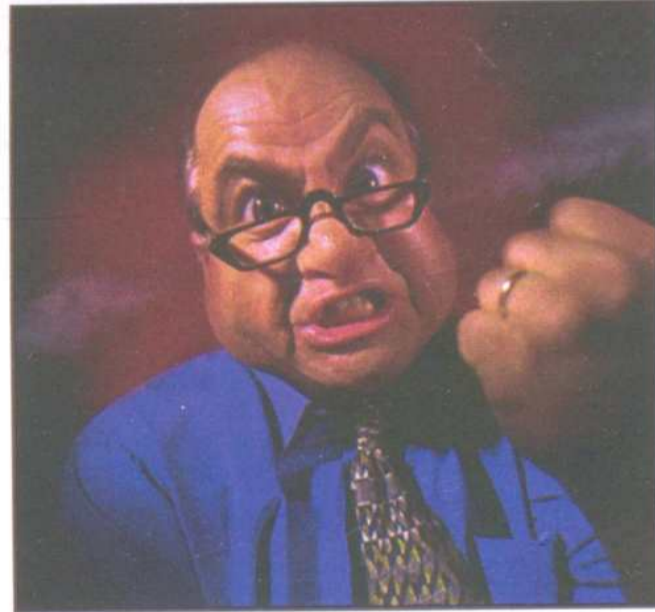
şullar yaratmak, her zaman için stresi azaltan faktörlerdir. İş yaşamında yer alan faktörler dedik ama büyük kentlerde iş yaşamı çok daha erken başlıyor. Sabah işe gelme zamanının uzunluğu ve atlatılan zaman bile etken oluyor. Kişinin işe gelmeden hangi koşullardan ve şartlardan geçerek ulaştığını bilmek gerekir.

Burada önemli kriterlerden birisi de mesleki farklılıklar olarak karşımıza çıkmaktadır.

Mesleki bakış tarzları bile stresten uzak durmak, onu engellemek açısından fark oluşturmaktadır. Bilişim sektörü bunun bariz örneklerinden birisidir. Devamlı bilgisayara bağlı olan tüm işini orada yapmak durumunda olan, hatta işi bilgisayar olan kişilerin bakış açıları daha dar olabiliyor. Mantıksal fikir yürütme işlevlerinde bilgisayara bağımlı kişilerin daha dar kapsamlı düşündükleri yapılan araştırmalarla da kanıtlanmıştır. Bunun örneklerini ABD'deki uygulamalarda görmekteyiz.

Bu stres, olumlu bir etken de olabilir olumsuz da. Çok ayrıntılı düşünüldüğü takdirde insanı içinden çıkılmaz bir boyut sorunlar çemberine iten bir sorun; stres için bir temel teşkil edebilmektedir. Ama doğrudan bir düşünce modeli ile yani düz mantık ile düşünüldüğü takdirde o insan için bir sorun yaratmayabilir. Aslında bu işlevlerin hepsi zaman ve mekan değişkenlerini de kapsamaktadır.

(Yazının devamı 4. sayfada)



şiden kaynaklanan sebepleri de incelemek gerekir. Çalışılan ortamın kötü ışıklandırılmış olması, aşırı gürültülü, sıcak ve soğuk gibi ortamlarda iş yapılması sinirlilik, yorgunluk ve performans düşmesine sebep olmaktadır. İletişimsizlik de bir stres kaynağı olarak karşımıza çıkar, mesela hiyerarşik kademelerin fazlalığı, yönetimde aşırı merkeziyetçilik, üstler ve astların güvensiz davranışları stres için bir ortam hazırlamaktadır. Daha bunlara birçok şey eklenebilir.

İnsan canlısının iş yaşamında beklentileri içerisinde ko-

BT / haber
Online

Bu sayfalarda yer alan ilanlarınız
www.bthaber.com.tr
adresinde de yayınlanıyor.

The Power to cross borders

Scale Business Solutions is a multinational, leading provider of fully integrated ERP and e-commerce software for business processes such as Financial and Resource Management, Supply Process Management, Service and Project Process Management and Manufacturing as well as Business Intelligence software.

Scale Turkey was established as a subsidiary of Scale Business Solutions in 1998 & carries out direct sales, marketing, consulting & support services. We are specially looking for individuals for the following positions:

TEKNIK MÜDÜR aranmaktadır

- İhtiyaç duyduğumuz bilgisayar çözümlerini ve donatılarını, servis ve teknik destekleri sağlayan ekip yönetecek, yönetilecek,
- Şirket içi sistem, teknik altyapı ve veritabanı bakımlarını yöneten olacaktır,
- Sistemci yetenekleri, tecrübesini ve programcı bilgilerini aktarabilecektir.

MÜŞTERİ TEMSİLCİSİ

- MS Office programlarını çok iyi kullanan,
 - Seyahate engeli olmayan
- Askerliğini yapmış (erkek adaylar için)
 - Tercih nedenleri**
 - Üniversite mezunu,
 - Konusunda 3 yıl deneyimli,
 - İngilizce bilen

EĞİTMEN

- Eğitim mesleğini benimseyecek insan ilişkileri güçlü;
- Bilgisayar literatürünü takip edebilecek derecede İngilizce bilgisine sahip,
 - Konusunda deneyimli (Tercihen)
- Erkek adaylar için askerlikle 2 yıl ilişkisi olmayan (veya yapmış)
 - Microsoft ve/veya Lotus ürünlerinde eğitim verecek (Full time, Part time)

5 Mayıs'a kadar

e-mail: ahmeta@ant.com.tr
Faks: (0212) 283 36 77 Ahmet Aktaş
www.ant.com.tr

ANT
Eğitim & Danışmanlık

İnternet ortamında gerçekleştirilecek bir pazarlama projesinde görev alacak

Satış Temsilcileri

ve

Ürün Geliştirme Sorumlusu

aranıyor

Adaylarda:

- ✓ Yüksek öğrenim
- ✓ İngilizce bilgisi
- ✓ Bilgisayar ve İnternet kullanabilme
- ✓ Sürücü belgesi
- ✓ Erkek adaylarda askerlikle ilişkisi olmamak

koşulları aranmaktadır.

Fuarcılık deneyimi ve bilgisi tercih nedeni olacaktır.

İlgilenen adayların özgeçmişlerini 212 31 21 no'lu faksa Hacer Er dikkatine göndermeleri veya hacere@interpro.com.tr adresine elektronik posta yolu ile yollamaları rica olunur.

interpro

LINK® SOFT

LINKSOFT ULUSLARARASI YAZILIM LTD. ŞTİ.

Linksoft, Compaq ve Microsoft ürünlerinin Türkiye distribütörü olup, artan iş hacmi nedeni ile aşağıdaki özelliklere sahip yeni ekip üyeleri aramaktadır.

COMPAQ ÜRÜN MÜDÜRÜ

- Sorumluluğundaki ürün grubu ile ilgili stratejilerin oluşturulmasını, satış hedeflerine ulaşılmasını sağlayacak, pazarlama planlarının belirlenmesi ve uygulanmasında görevlendirilecek,
- Bilgisayar sektöründe en az 2 yıllık deneyime sahip,
- İnsan ilişkileri ve takım çalışmasında başarılı,
- İngilizce bilen,
- Erkek adaylar için, askerlikle ilişkisi olmayan veya en az 2 yıl tecilli.

SATIŞ TEMSİLCİSİ

- Ürün satış ve satış sonrası koordinasyonunu yapabilecek,
- Bilgi-işlem teknolojisine hakim,
- Bilgisayar sektöründe en az 2 yıllık satış deneyimine sahip,
- İnsan ilişkileri ve takım çalışmasında başarılı,
- İletişim yeteneği güçlü,
- Erkek adaylar için, askerlikle ilişkisi olmayan veya en az 2 yıl tecilli.

İlgilenen adayların özgeçmişlerini (0216) 522 00 33 no'lu faksa Pınar Bingöl dikkatine göndermeleri rica olunur.
Bütün başvurular gizlilik esasına göre değerlendirilecektir ve uygun adaylar görüşmeye çağrılacaktır.

COMPAQ
Türkiye Distribütörü

Microsoft
Türkiye Distribütörü

VISION
Türkiye Distribütörü



BT/haber

Bilişim endüstrisinin lider yayını BT/haber'in,

İNSAN KAYNAKLARI

sayfaları aradığınız bilgi teknolojileri uzmanlarına ulaşabilmeniz için en doğru mecra...

7.000 abonesi, ortalama 7 kişi tarafından okunurluğu, % 97'si bilgisayar kullanan ve % 65'i internete bağlı okur profili, 34 yaş ortalaması ile aradığınız doğru insan kaynağına ulaşabileceğiniz uygun fiyatlı etkin yayın, **BT/haber**

Sütun/santim fiyatı
12 \$ + kdv

BT/haber insan kaynakları ilanlarınızı BTnet ve BT/haber Online'da da ücretsiz olarak yayınlıyoruz.
www.bt-net.com

BT/haber İnsan Kaynakları sayfasında yayınlanmasını istediğiniz ilanlar için 0212-212 31 22 no'lu telefondan (dahili 131) Serpil Sönmez'i arayarak salı akşamına kadar rezervasyon yaptırabilirsiniz.

YENİ ÇAĞDAŞ ÇÖZÜMLER

ARE AN INDEPENDENT CONSULTANCY BASED IN ORTAKÖY

We are Agents for *Management Science*, *TASC Software of the U.K.*, providing quality products for *SunSystems* and we are consultants for Accounting Systems specialising in Management Accounting. Today we are looking for two **Accounting Consultants** and a **Sales Consultant** to join our team.

Requirements:**Accounting Consultant**

- ◆ Accounting Knowledge
- ◆ Experienced in Management
- ◆ Good English Language
- ◆ Military Service completed if a male candidate
- ◆ Age not important - Proven ability is
- ◆ **SUNSYSTEMS Experience an advantage**

Sales Consultant

- ◆ Managing the Sales Cycle
- ◆ Proven Sales Experience in IT-must be able to use MS Software
- ◆ Identifying new business opportunities
- ◆ Assisting with the strategic activities of Company
- ◆ Good English Language
- ◆ Military Service Completed if a male candidate
- ◆ Age not important- Proven ability is

Please reply in the strictest confidence to **Berna Tokyürek** at
Yeni Çağdaş Çözümler, Portakal Yokusu, Gürcü kızı Sokak, Çevre apt No: 33 / 3 Ortaköy
80840 İstanbul
Telephone : 0212 236 28 62
Fax : 0212 260 93 50
E-mail : Yenicağdas@superonline.com

Takım oyunumuzda, kariyeriniz için
**doğru hamleye
hazır mısınız?**

ANALİST PROGRAMCI (Ref 01)

Borland C++ ve MS Visual C++ programcılığında minimum 2 yıl deneyimli (tercihen POS programlamada deneyimli)

ANALİST PROGRAMCI (Ref 02)

Lotus Notes programcılığında minimum 1 yıl deneyimli (tercihen en az bir uygulama geliştirmiş)

LOTUS NOTES ADMINISTRATOR (Ref 03)

Lotus Notes sistem kurulumu, yönetimi, bakımı ve destek verilmesi konularında minimum 1 yıl deneyimli

Yukarıdaki pozisyonlara başvuran adayların;

- Üniversitelerin Mühendislik Fakültelerinden mezun olmaları,
- İyi derecede İngilizce bilmeleri,
- Askerlik görevini yerine getirmiş olmaları gerekmektedir.
(Erkek adaylar için)

Adayların özgeçmişlerini başvurdukları Referans Numarasını belirterek, 10/05/1999 tarihine kadar **Sn. Gökalp Özer** dikkatine faks veya posta ile göndermeleri rica olunur. Tüm başvurular gizli tutulacaktır.

Büyükdere Caddesi Akabe İş Merkezi

No:78-80/202

Gayrettepe 80280 İstanbul

Faks: (212) 275 2321

E-mail: desinskay@desbim.com.tr

DESTEK
BİLGISAYAR HİZMETLERİ
VE TİCARET A.Ş.



Exact Software one of the leading ERP solution providers with more than 32 Exact officers, 1600 employees worldwide, turnover of 130 million USD, has built its foundation on firm belief that our **customers deserve the highest standards of quality in customer service, product solutions, know-how and people.** ES-EN Bigisayar Ltd. Şti., who shares the same concept in providing service, became the distributor of Exact Software in Turkey, ES-EN is now looking forward to work with professionals who are in line with the above mentioned philosophy.

Business Consultants

- ✓ Bachelors in business administrations, Economics or industrial engineering
- ✓ Experience in Business Consulting or ERP Software implementation,
- ✓ Knowledge of local and international Accounting / Logistics,

Sales & Marketing Executive

- ✓ Ability to develop new business opportunities
- ✓ Good communicational skills,
- ✓ University degree

Office Administrator

- ✓ Good communication and organizational skills,
- ✓ Minimum 1 year experience in a similar position,
- ✓ Good in using Microsoft Office

All Candidates should be fluent in English.; male candidates should have completed their military service. Please get an appointment after sending your CV to the attention of Mrs.Nilüfer Akgül.

Tel: 0216 384 47 52 Fax: 0216 384 77 62

E-mail: esen199@superonline.com**"Kariyer çizginizi yükseklere taşıyın"**

Türkiye'nin ilk Tüketici Finansmanı Şirketi olan Koçfinans'ın hızla büyümekte olan temposuna paralel olarak gelişen Bilgi Sistemleri Birimi, sürekli yeni projeler üretmekte ve teknolojik gelişimi takip etmektedir. Bu dinamik ekip içerisinde yer alacak aşağıda belirtilen konu ve niteliklerde elemanlar aranmaktadır:

Yazılım Grubu'na

Client-Server yapısında ve GUI ortamında geliştirilmekte olan projelerde geliştirici ve tasarımcı olarak görev alacak;

- Windows ortamında yazılım geliştirme konusunda en az 3 yıl çalışmış (tercihen bankacılık ve finans sektöründe),
- Tercihen Developer 2000'de deneyimli,
- Üniversitelerin ilgili bölümlerinden mezun.

İnsan ilişkilerinde başarılı, takım çalışmasına inanan, kendisini sürekli geliştirebilen, dinamik, askerlikle ilişkisi olmayan (erkek adaylar için) adayların; özgeçmişlerini, **(0216) 454 10 55 numaralı faksla, 17 Mayıs 1999 tarihine kadar İnsan Kaynakları Birimi'ne** göndermeleri rica olunur.

Başvurular kesinlikle gizli tutulacak ve tümü cevaplandırılacaktır.



Koç Tüketici Finansmanı ve Kart Hizmetleri A.Ş.

Ünalan Mah. Ayazma Cad. Koç Çamlıca İş Merkezi A Blok 81190 Üsküdar / İSTANBUL Tel: (0216) 454 04 00

E-mail: kocfinans@kocfinans.com.tr

BT/haber İnsan Kaynakları sayfasında yayınlanmasını istediğiniz

ilanlar için 0212-212 31 22 no'lu telefondan (dahili 131)

Serpil Sönmez'i arayarak salı akşamına kadar

rezervasyon yaptırabilirsiniz.

Çağımızın en önemli hastalığı

Baştaftı 1. sayfa

Stresle ilgili şu ana kadar hep kısa değinmelerde bulduk. Amaç bunların detaylarına girmek değil, sadece önemini bir kez daha vurgulamak. Stres çağın vebası, çağın en önemli hastalığı olarak karşımıza çıkarken bu ününe zarar verecek iyi bir şeyler yapmıyor mu? Yapıyor elbet onun da yararlı olduğu yerler var. Fakat bu hastalıkla baş etmek için bireysel çabaların yanı sıra işletmelerin çalışmaları da önemlidir.

Şu ana kadar bahsi geçen olumsuzluklar ve bugüne kadar stres hakkında duyduğunuz her şey, stres deyince kötü, pis, tehlikeli, acı gibi hisler düşünmenize sebep oluyor. Yani strese sokuyor değil mi? Oysa size şimdi anlatacağım ise biraz daha sizi stresten uzaklaştıracak. Stresten tam anlamıyla uzaklaşmak demek ölüm anlamına gelmektedir. Stres olmaz ise yaşam kalitesi düşmektedir.

Bu durumda strese karşı koyabilmek yani onu yönetebilmek, bireyi eğitmek ve onu yetiştirmek,

strese karşı tepkilerini kontrol edilebilir hale getirmek daha önemli hale gelmektedir. Aşırı stres yaratan ortamlarda çok kalmamak, buna maruz kalmamak, kalırsa bile bilinçli karşı koymak bunun etkisini azaltmaktadır. Bunun için bireyin davranışlarını değiştirmesi, bunu istemesi gerekmektedir. Başka alternatifler deneyebilmeli, esnek olmalı, algılama ve tepki gösterme şekillerini kontrol edebilmelidir. Görüldüğü üzere onlu da olmuyor, onsuza da. Stresi kontrol edebilmek bizim elimizde. Bunu iş yaşamında verimli hale getirerek çalışanların yararına kullanmak ise yöneticilere düşüyor. Bu aslında negatif insanları yönetebilmek gibi önemli bir görev.

Bu arada konuyla alakasız ama toplumumuz için önemli bir konu olan aşı haftası sürüyor. Lütfen çocuklarınızı aşılatın, çevrenizi bilgilendirin. Sağlıklı bir topluma kavuşma çabaları sadece eğitimle olmuyor. Geleceğe güvenle bakmak için fiziksel sağlık koşullarını da iyi oluşturmamız.

Enter, öğrenciler ile buluşuyor

Enter bilgisayar hizmetleri, üniversite öğrencileri ile buluşuyor. BT sektörünü tanımak isteyen öğrencilere bilgi vermek amacıyla Enter, 3 Mayıs 1999 tarihinde Marmara Üniversitesi Mühendislik Kulübü'nün düzenlediği seminere ve 5 Mayıs 1999'da Galatasaray Üniversitesi Kariyer Haftası'na katılarak, sektördeki çalışma alanları hakkında öğrencileri bilgilendirecek.



Enter Müşteri Hizmetleri Sorumlu Müdürü Gülferm Uycan, bu etkinliklerde birçok öğrencinin Enter'e başvurduğunu belirtti.

Migros İnsan Kaynakları Yönetimi, SAP ile hayata geçti

Her yıl önemli ölçüde büyüme hedefleyen ve 1999 yılı içinde toplam 60 yeni mağaza açmayı planlayan Migros, bu yapılanma çerçevesinde SAP Türkiye ile başlattığı İnsan Kaynakları Yönetimi projesini tamamladı. 1997 yılında başlatılan proje ile İnsan Kaynakları, Bordro ve Eğitim birimlerine ait işlevsel gereksinimler ve Türkiye'ye uygun yasal düzenlemelerin yapıldığını bildiren SAP Türkiye, Migros'ta hayata geçirilen çözümün Personel Yönetimi ve Personel Geliş-

mi olmak üzere iki ana bölümden oluştuğunu kaydetti. SAP İnsan Kaynakları yazılımı, Personel Yönetimi bölümü altında personel idaresi, zaman yönetimi, bordro, işe yerleştirme, yönetim bilgi sistemi işlevlerini içerirken, Personel Gelişimi bölümünde ise organizasyon yönetimi, nitelik yönetimi, eğitim ve toplantı yönetimi, personel masrafları ve bütçe ile performans değerlendirme işlevleri yer alıyor. SAP İnsan Kaynakları yazılımını Türkiye'de ilk kez Migros'un kullandığını kaydeden SAP Türkiye, bu sistem ile eğitim gereksinimleri planlaması, zaman yönetimi, performans-ücret ilişkilendirmesi gibi pek çok işlevin Migros bünyesinde faaliyete geçtiğini bildirdi.

sektöre yeni katılanlar... görev değişiklikleri

Porcan'da yeni isim

Meral Söyler, OT/VT sektöründe faaliyet gösteren Porcan Grubu'nda Pazarlama İletişimi Sorumlusu olarak görev başlandı. Daha önce IBS Araştırma & Danışmanlık şirketinde pazar araştırmaları ve çeşitli bilişim dergilerinde "vizyon oluşturma" ve "strateji geliştirme" konularında çalışan Söyler, son olarak SAP Türkiye'de Pazarlama İletişimi sorumlusu olarak görev yapmaktaydı.

Ülker Uzun, Motorola'da

Motorola MING, Satış Yöneticisi görevine Ülker Uzun'un atandığını açıkladı. 23 Nisan 1999 tarihi itibarıyla yeni görevine başlayan Uzun, Türkiye'deki mevcut satış kanallarına ve son kullanıcılara Motorola ağ bilgi işlem ürünleri için destek verecek.



ŞİRKETLERİN UZMANLIK SEMİNERLERİ

Bu köşede yayınlanmasını istediğiniz seminerleriniz ile ilgili bilgileri dileka@interpro.com.tr adresine gönderebilirsiniz.

Şirket/Kurum	Eğitim Kapsamı	Tarih/Saat	Yer	Katılma koşulları	Ayrıntılı bilgi
Ant	Bilgisayar destekli yönetici asistanlık eğitimi	15-16 Mayıs 1999	Ant Eğitim Seyrantepe		Ant/0212-284 12 20/317
ARC	Profesyonel pazarlama ve satış teknikleri semineri	25-26 Haziran 1999	Topkapı Eresin Otel	Katılım bedeli 360 dolar	ARC/0212-225 83 26
Argon	Finansçı olmayan yöneticiler için finans yönetim	14-15 Mayıs 1999	Ankara Sheraton Oteli	Katılım bedeli 490 dolar+KDV	Argon/0312-467 88 81
Armada	Cisco Router&LAN Switch Configuration Microsoft Exchange Server 5.5 Series	10-14 Mayıs 1999 3-5 Mayıs 1999	Eğitim merkezi	Katılım bedeli 1295 dolar. Katılım bedeli 650 dolar+KDV	Armada/0212-284 16 43
Artı	Windows'95 (Tüm yönleri)	3-4 Mayıs 1999	Eğitim merkezi	Katılım bedeli 80 dolar+KDV	Artı/0216-345 15 37
Bilginç	Accelerated Training for Microsoft Windows NT 4.0	10-14 Mayıs 1999	Eğitim merkezi		Bilginç/0216-349 45 95
Bilsis	İleri RPG/400 programlama	5-7 Mayıs 1999	Şirket merkezi	Katılım bedeli 450 dolar	Bilsis-0212-211 85 84
Birleşmiş Beyinler	Time Manager	25-26 Mayıs 1999	Şirket merkezi	Katılım bedeli 670 dolar	Birleşmiş Beyinler/0212-282 11 90
Cell	Modern imalat yönetim sistemleri	7-8 Mayıs 1999	Şirket merkezi	Cell/0216-336 99 13	
Cisco	Qos Policy Manager	11 Mayıs 1999- 12 Mayıs 1999	Hilton Oteli-Ankara Kabataş Kültür Merkezi	Seminerler ücretsiz olup, Cisco partnerlarına yöneliktir.	Cisco Systems/0212-227 79 10
DataPro	Supporting MS Windows NT 4.0 Core Technologies MS Exchange Server 5.5 Series Concepts and Administration	3-7 Mayıs 1999 3-5 Mayıs 1999	Eğitim merkezi	Katılım bedeli 870 dolar	DataPro/0216-455 47 61
Değişim Dinamikleri	Rekabet stratejileri	6 Mayıs 1999	Çırağan Sarayı		Değişim Dinamikleri/0212-272 76 74
IBM	OS/390 and Storage Technical Conference AS/400 Sistem Yönetimi ve Kontrolü	3-7 Mayıs 1999 3-7 Mayıs 1999	Madrid IBM Eğitim merkezi	Katılım bedeli 2.237 dolar Katılım bedeli 805 dolar+KDV	IBM Türk/0212-280 09 00
Intrakets	MAX/Pipeline kurulumu ve konfigürasyonu	4-5 Mayıs 1999	Şirket eğitim merkezi	Katılım bedeli 300 dolar	Intrakets/0216-327 69 30
Interpro-KoçSistem	Microsoft NT 4.0 eğitim günleri	12 Nisan-7 Mayıs 1999		Katılım bedeli 699 dolar+KDV	Interpro A.Ş./0212-212 31 22-148
Kets	Entegre doküman yönetim sistemleri	7 Mayıs 1999	Şirket merkezi	Eğitim ücretsizdir	Kets/0212-232 56 66
Komdatasoft	MS Windows NT 4.0 temel eğitimi MS IIS 4.0 kullanarak web sunucu yaratma ve yönetme	3 Mayıs 1999 3 Mayıs 1999	Şirket merkezi		Komdatasoft/0212-270 55 22
KOSGEB	Etkili liderlikte iletişim eğitimi Beden dili ile iletişim ve pazarlamadaki yeri	5 Mayıs 1999 4 Mayıs 1999	İstanbul İmes Merkez Müdürlüğü	Eğitim bedeli 2 milyon 300 bin TL Eğitim bedeli 2 milyon 300 bin TL	KOSGEB/0216-313 05 43
Makro	Proje finansmanı MS Project kullanarak proje planlaması ve kontrolü	6-8 Mayıs 1999 6-8 Mayıs 1999	Şirket merkezi	Katılım bedeli 900 dolar+KDV Katılım bedeli 675 dolar+KDV	Makro/0212-274 87 63
Netron	Implementing a Database Design on MS SQL Server 7.0 C Programming Language	3 Mayıs 1999/5 gün 3 Mayıs 1999/5 gün	Eğitim merkezi		Netron/0216-327 98 90
Netsoft	Microsoft Power Point 97	10-11 Mayıs 1999	Eğitim merkezi		Netsoft/0212-259 68 20
Panel	Bütçeleme ve Bütçe Kontrolü	21-23 Mayıs 1999	Hilton Oteli-İstanbul	Katılım bedeli 120 milyon TL+KDV	Panel/0212-296 30 28
Pargem	AutoCAD2000 uygulama seminerleri	4 Mayıs 1999	Şirket merkezi	Katılım bedeli 30 dolar	Pargem/0212-296 52 28
Progress Software	Programming in Progress Smart Object	3-7 Mayıs 1999 10-13 Mayıs 1999	Şirket eğitim merkezi	Katılım bedeli 650 dolar Katılım bedeli 650 dolar	Progress Software/0212-288 01 33
Protel	Front office modülü yönetimi Sales&Catering banket fonksiyonları eğitimi	12-14 Mayıs 1999 3-5 Mayıs 1999-04-22	Şirket merkezi		Protel/0212-281 90 60
Servus	Administering Microsoft Windows NT4.0	3 Mayıs 1999	Eğitim merkezi	Katılım bedeli 550 dolar	Servus/0212-280 94 10
Sinerji	Delphi ile nesneye yönelik istemci/sunucu uygulama geliştirme programı	17 Mayıs 1999	Şirket merkezi	Katılım bedeli 6.750 dolar	Sinerji/0312-468 84 70
Site	Administering&Supporting MS Front Page	17 Mayıs 1999	Şirket merkezi		Site/0212-288 42 27
Soysal	Perakende satışta mükemmellik	12 Mayıs 1999	Eğitim merkezi		Soysal/0211-212 99 70