

BTHaber

www.bthaber.com.tr

Haftalık Bilişim Teknolojileri Gazetesi

Sayı 319 • 21-27 Mayıs 2001

Haydi işbaşına

Ekonomiden Sorumlu Devlet Bakanı Kemal Deriş'in önderliğinde yürütülen Güçlü Ekonomiye Geçiş Programı açıklandı. Hükümet, bu program ile hedeflerini ortaya koydu. Uzun zamandır programın açıklanmasını bekleyen Türkiye ise yaşanan ekonomik sıkıntıdan kurtulmak ve sorunlara kalıcı çözümlerin

getirilmesi niyetiyle programı destekliyor. Güçlü Ekonomiye Geçiş Programı, ülkemizdeki her kişi ve kuruluşa yeniden yapılanma adına ödevler yükliyor.

Belgede bilişim teknolojileri sözcüğü her ne kadar doğrudan yer almasa da, programın ana hedefleri olarak ortaya konan devlette şeffaflık, verimli-

lik, kamu hesaplarının denetimi gibi birçok konu, bilişim sektörünü yakından ilgilendiriyor. Sektörümüz için pek çok iş ve proje fırsatlarını birlikte getiren 90 sayfalık programla, bilişim sektörüne de önemli görevler düşüyor. Açıklanan program, ekonomide yapısal yenilenmeyi sağlayacak yasal düzenlemeler getiriyor.

Programda teknoloji de eğitim ve sağlık gibi hayati önem taşıyan alanlardan biri olarak gösteriliyor: "Kamu finansman dengesinin kalıcı bir biçimde iyileştirilmesi neticesinde devletin eğitim ve sağlık hizmetleri ile teknoloji ve sosyal içerikli harcamalara yeterli kaynakları tahsis etmesi mümkün hale gelecektir. Böylelikle, Uzun

Vadeli Strateji'de hedeflenen toplam faktör verimliliği artışı gerçekleştirilebilecek, dünya hasılasından daha yüksek pay alınması, toplumun yaşam kalitesinin yükseltilmesi, gelir dağılımının düzeltilmesi, yoksullukla mücadele ve bölgesel gelişmişlik farkının azaltılması sağlanabilecektir."

▷ Sayfa 3

Ay-Cell judo stratejisi izleyecek

Ay-Cell Yönetim Kurulu Başkanlığı, Ay-Cell'in judoda olduğu gibi rakibinin hareketine göre gardını aldığını, artık buna göre manevra yapacağını vurguladı.

Ay-Cell'in pazarlama stratejisini savunma sporu judo gibi oluşturduğunu belirten Ay-Cell Yönetim Kurulu Başkanlığı "Judoda siz hareket yapmaz, karşınızdakine göre

▷ Sayfa 4

Sebit'in Çin atağı

Sebit şirketinin Akademedya adlı eğitim yazılımının Çin uyarlaması TIANYI, Çin'in 2000 yılındaki Meşale Projesi'ne giren tek eğitim yazılımı oldu.

2000 yılında Sebit'in Çinli ortaklarla birlikte Beijing Ram adıyla kurarak üretmeye başladığı eğitim yazılımı Akademedya'nın Çinceye uyarlanmış modeli TIANYI, Çin'in Kalkınma Projesi olan Meşale Projesi'ne seçildi. Devlet Eğitim Bakanlığı'nın inceleyerek üstün nitelikli ürün olarak okullara da tavsiye ettiği

▷ Sayfa 8

"Türkiye'de Ar-Ge bakanlığı kurulmalı"



Ar-Ge alanında destek ve teşviklerin artmasını beklediklerini kaydeden Netaş/Nortel Networks Genel Müdürü Sait Gözüm, Türkiye'nin yeni teknolojiler üretibilmesi için bir Ar-Ge bakanlığının kurulması gerektiğini dile getirdi.

▷ Sayfa 22

SSK bir ay içinde ihaleye çıkıyor

SSK Başkanı Demirhan Atasoy, SSK'nın tam otomasyonu projesinin bir ay içinde ihaleye çıkacağını söyledi. Söz konusu projenin ihale bedelinin ise yaklaşık 600 milyon dolar olduğu belirtiliyor.

Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı'nın ilk önemli projesi Bağkur üç kez ertelenince gözler şimdi ikinci proje olan Sosyal

▷ Sayfa 12

6 Kal-Der: "Kalite yönetimi bilişimden geçer"

16 Teknoloji geliştiriciler için DESTEKnoloji kampanyası

20 HP Türkiye'de değişim rüzgarları

23 BEA Türkiye'de

24 Intel'den teknolojiye destek



POWERED BY MEMOREX

gözünüz
arkada
kalmayın.



www.memorexlive.com



EKİP ELEKTRONİK SİSTEMLER VE MALZEMELERİ TİC. A.Ş.

Merkez Tel: (212) 289 89 00 (pbx)

Ankara Tel: (312) 466 45 35-36

İzmir Tel: (232) 483 80 10

3. dalgaya hazır mısınız? Avaya CRM Günü

30 Mayıs 2001, Çarşamba

Swissôtel, Neuchatel Salonu

İş dünyası, üçüncü dalgaya hazırlanıyor. Eğilim, müşteriyle bire bir ilişki kurmak, ona özel hizmet sunmak ve kaliteli etkileşim sağlamak yönünde. Artık yalnızca internet, iletişim ve müşteri memnuniyeti konuşuluyor.

Avaya, müşteriyle iletişim biçiminizi kökten değiştirecek ve size sadık müşteriler yaratacak yepyeni bir yaklaşım sunuyor: Avaya CRM (Müşteri İlişkileri Yönetimi).

İnternet uygulamalarınızla uyumlu, insanla dost, bilgiyle bütünleşik, teknolojiyle dolu toplam Avaya CRM çözümlerinin tanıtılacağı seminere katılın; kalıcı ve güçlü müşteri ilişkileri kurmanın yolunu bulun!

9:00 – 9:30	Kayıt
9:30 – 9:45	Açılış Konuşması Semih Çalışkan
9:45 – 10:45	Çağrı Merkezi Teknolojileri Jose Sala Fernandez
10:45 – 11:00	Kahve Molası
11:00 – 12:00	Avaya CRM Vizyonu John Van der Linde
12:00 – 13:30	Öğle Yemeği
13:30 – 14:30	Avaya - Quintus e-Contact Çözümü ve Demosu Roger Verburt
14:30 – 14:45	Kahve Molası
14:45 – 15:30	IP Contact Center Cüneyt Kaynar
15:30 – 16:30	IVR Uygulamasının Stratejik Önemi Hakan Şanlıer
16:30 – 17:00	Soru - Cevap

Kayıt için aşağıdaki formu doldurup Sayın Şule Savcı dikkatine,
0212 211 98 80 no'lu faks numarasına ya da kayit@avaya-org.com adresine gönderiniz.

Adı Soyadı:

Firma:

E-posta:

Adres:

Tel:

Faks:

Bilgi için tel: 0212 275 61 87/154

AVAYA
communication



Haydi işbaşına

BELİZ KUDAT

Sayfa 1 ▷

Kamu hesaplarının denetimi ve kamuoyu nezdinde açıklığının sağlanması, kaynakların verimli bir şekilde kullanılması ise ancak bilişim teknolojileriyle hayata geçirilebilir. Keza Güçlü Ekonomiye Geçiş Programı'nda da kamuda bilgisayarlı muhasebe uygulamalarının şeffaflığı artıracağı belirtiliyor: "Harcama yönetiminin geliştirilmesi için, 2001 yılı ortasına kadar bilgisayarlı muhasebe sisteminin uygulanması tamamlanacaktır. Böylece kamu harcamalarının ve maliyetlerinin daha iyi denetlenmesi mümkün olacaktır. Bunun yanı sıra, 2002 yılında pilot uygulamaya başlanabilmesi için, uluslararası standartlarla uyumlu yeni bütçe sınıflaması, 2001 yılı Haziran ayına kadar tamamlanacaktır".

Vergi alanında sektöre yeni fırsatlar

Güçlü Ekonomiye Geçiş Programı, vergi alanında yapılması gereken reformlara da değiniyor. Programda, vergi tabanının yaygınlaştırılması amacıyla vergi kimlik numaralarının kullanımının da genişletileceği belirtiliyor. Bankacılık işlemlerinde vergi kimlik numaralarının Eylül 2001'de kullanılmaya başlanacağı vurgulanarak, yaygınlaştırmanın ise Hazi-

ran 2002'ye kadar yapılacağı kaydediliyor. Vergi alanında da bilişim teknolojilerinin kullanılması zorunlu kınıyor. Bu alanda yeni organizasyonların yapılacağını kaydeden program, bilişim şirketlerine yeni iş ve proje olanakları yaratacağını haber veriyor: "Vergi idarelerinin otomasyona geçmesiyle birlikte vergi idaresinin etkinliğinin artırılması yönünde önemli bir adım atılmış olup üç ana veri işleme merkezindeki bilgiler birleştirilerek yeni bir organizasyona gidilecektir".

Telekomünikasyon önü açılacak

Yapılan yasal düzenlemelerin en önemlilerini bankacılık ve telekom alanlarında yapılan düzenlemeler oluşturuyor. Programın en önemli maddelerinden birini oluşturan ve sektörümüzü yakından ilgilendiren telekomünikasyon kanunu ile bu alanın önündeki engellerin kaldırılması hedefleniyor. Programın telekomünikasyon maddesinde "Kanunun amacı çağdaş ekonomiler için çok önemli olan bu sektörü olabilecek en verimli ve düşük maliyetle en iyi hizmeti veren bir sektör haline getirmek olmalıdır. Bunları bir kamu teşebbüsünde gerçekleştirmek zordur, ancak Telekomünikasyon'un ulusal güvenlikle ilgili boyutunu da gözönünde tutmak gereği vardır. Dış yatırım ve teknoloji, bu hedefe varmak için bir araçtır, kendi başına bir amaç değildir" denilerek bu

alana yönelik olarak yapılması gerekenler şöyle belirleniyor:

"Kamu yararı ve ulusal güvenlik için tutulan Altın Hisse dışındaki hisselerin stratejik ortağa blok satış, halka arz ve çalışanlara satış yollarıyla özelleştirilmesi, sabit telefon hizmetlerinde kamu tekelinin özelleştirilme sonrası kaldırılması, lisans verme yetkisinin Telekomünikasyon Üst Kurumu'na verilmesi, bu ilkeler doğrultusunda özelleştirmeyi gerçekleştirecek icraatın hızlandırılması ve yabancıya satış oranının yüzde 45'in altında olmak kaydıyla gerçekleşmesine olanak sağlayan yasal sürecin başlatılması."

Programda telekom kanunuyla sağlanacak yararlar da şöyle özetlenmekte: "Böylece tüm sektörlerin teknolojik yarışındaki yerini belirleyecek olan telekomünikasyon altyapısının hızlı bir şekilde gelişmesi kolaylaşacaktır. Sektörün önündeki engeller kaldırılarak yerli ve yabancı yatırımcıların katılımı sağlanabilecektir".

Teknoloji getirecek yabancı sermaye

Programda yabancı sermayenin Türkiye'ye girmesi konusu da önemle ele alınıyor. Ancak ülkemize gelecek olan yabancı sermayenin teknoloji üretimini artıracak kapasitede olması gerektiği de belirtiliyor. Bu noktada yapısı itibarıyla teknolojiyle içiçe olan ve içerisinde

uluslararası kurum ve ortaklıkları barındıran bilişim sektörü ön plana çıkıyor. Bilişim sektörü yabancı sermayenin Türkiye'ye girmesi konusunda büyük bir potansiyele sahip. Program, yabancı sermaye konusunda stratejisini şöyle açıklıyor: "Programın temel amaçlarından birisi de kalıcı olan ve ülkemize ileri teknoloji getiren doğrudan yabancı sermaye yatırımlarının artırılmasıdır. Uluslararası mali kuruluşların ülkenin bu reform ve değişim çabalarına desteklerinin sürmesi ve yabancı sermaye yatırımlarının artması arzu edilmektedir. Dış yatırım istihdam yaratan, teknoloji getiren, dış piyasalarda payımızı artıran nitelikte olmalıdır. Ekonomide çalışanlar bütün güçlerini devletten dışarıya, teknoloji geliştirmeye ve istihdam yaratmaya verebilmelidir".

Yabancı sermaye konusu şöyle devam ediyor: "Portföy yatırımlarının dışında, ülkemizde istihdam, teknoloji ve katma değer açısından yararlı olacak yabancı sermayenin gelmesi kritik önem taşımaktadır. Doğrudan dış yatırım yabancı sermayenin en yararlısıdır. Türkiye için en az 5 milyar dolarlık bir yıllık yabancı sermaye girişinin gerçekleşmesi doğal sayılmalıdır... Bunun yanı sıra, doğrudan yatırımın önündeki idari ve bürokratik engelleri ortadan kaldıracak bir eylem planı çalışması başlatılmış olup kısa sürede tamamlanması hedeflenmektedir."

Programda, bu düzenlemele-

rin uygulanmasıyla makroekonomik istikrarın sağlanacağı, özelleştirmenin hızlanması ve yapısal reformlarla yabancı sermaye yatırımlarının ülkemize daha fazla yöneleceği kaydediliyor.

Sektör teknolojiyi anlatmalı

Programda ele alınan tüm bu konular sektörümüzü yakından ilgilendiriyor. Yeni düzenlemeler, sektörümüzün yeni ve yaratıcı projeler üretmesi gerekliliğini gözler önüne seriyor. Sektörün hükümete teknoloji yardımıyla yeniden yapılanmanın nasıl gerçekleştirileceğini anlatması, yeni projelerini tanıtmaması gerekiyor. Öte yandan MERNİS, BDE gibi uzun yıllardır devam eden ancak bir türlü tam olarak sonuçlandırılmayan projelerin kısa sürede tamamlanabilmeleri için sektörümüzün kamuya destek olması şart.

Programda projelerle ilgili olarak "Sağlıklı fizibilite etüdülerine dayanan ve aciliyet arz eden projeler dışında yeni yatırım projesi teklif edilmeyecek ve yatırım planları buna göre önceliklendirilecektir. Çok zorunlu haller dışında yatırım programına yeni proje alınmayacak ve yıllara sari ihalelere gidilmeyecektir" sözleri yer alıyor.

Program dikkatle incelendiğinde öngörülen yapılanmanın ancak bilişim teknolojileriyle gerçekleştirilebileceği açık. Sektöre de bu bilinçle görev üstlenmek düşüyor. ■

belizk@interpro.com.tr

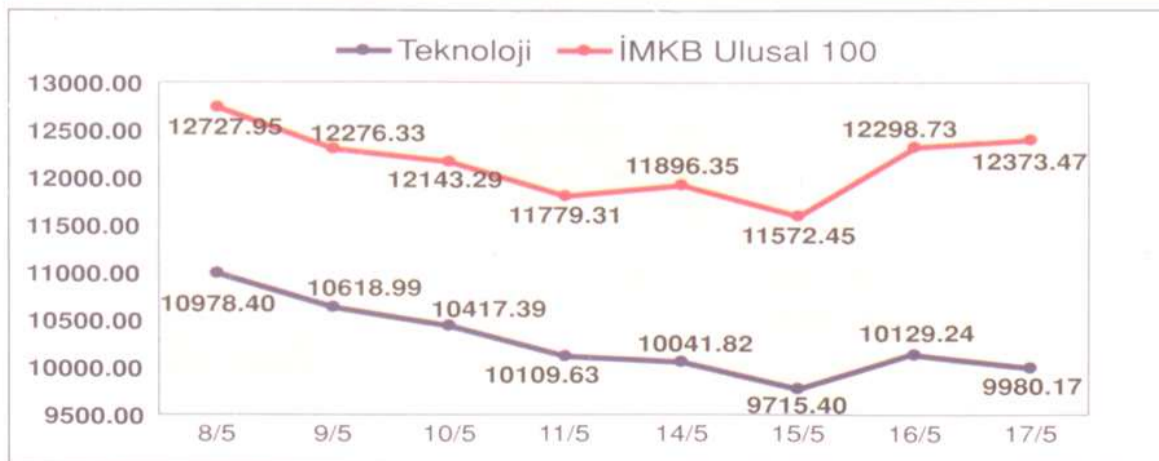
Yeniden yapılanmada bilişimin rolü

Ülkenin krizden kurtulmasında bilişimin çıkış yolu olduğunu savunan sivil toplum örgütleri TBD'nin liderliğinde bir toplantı gerçekleştiriyorlar. TBD, Tübisad ve TBV'nin or-

tak olarak oluşturduğu Bilişim Sivil Toplum Örgütleri Platformu bu amaçla ilk toplantısını 23 Mayıs 2001'de saat 13.30'da Ankara, Vakıfbank Konferans salonunda gerçekleştirecek. TBD'nin organizasyonunda dü-

zenlenecek olan "Ülkenin Yeniden Yapılanması ve Krizden Çıkışta Bilişimin Yeri ve Görevi" başlıklı panelde sivil toplum örgütleri siyasiler ve üst düzey bürokratlarla bilişimin krizden çıkıştaki etkisini tartışacak. ■

Teknoloji ve İMKB Ulusal 100 Endeksleri



Köşe Yazıları

- 4 gov. tr. tırlattırır/**Kemal Balcı**
- 6 Değişim mi, haydi o zaman!../**Akın Evren**
- 8 Neden telekomünikasyon?/**Yalçın Gerek**
- 10 Halkın sesi, "net" in sesidir/**Edip Emil Öymen**
- 22 Devam edenler ve düşenler/**Hakkı Sevand**
- 24 İnternet ve güvenlik üzerine (2)/**Levent Kızıltan**
- 25 Demiryollarında iletişim: GSM/**Ali Akurgal**

Ay-Cell judo stratejisi izleyecek

GAMZE GÖKER

Sayfa 1 ▷

cevap verirsiniz. Eski alışkanlıklarımızı devam ettirmeyeceğiz, gardımızı aldık, rakibin durumuna göre manevra yapacağız" şeklinde konuştu. Agresif bir politika izlemeyeceklerini ifade eden Ay-Cell Yönetim Kurulu 'konuşan abone' sloganını benimsediklerini, ucuz ve basit tarife ile iddialı olduklarını açıkladı.

GPRS, WAP gibi diğer GSM işletmecilerinin verdiği katma değerli hizmetleri daha çeşitli biçimlerde sunacaklarını ancak sabit ücret almayacaklarını vurgulayan yetkililer, ön ödemeli kart uygulaması yapacaklarını da söylediler. Kontör ücretinin henüz net olmadığını, bunun krize ve rekabete göre

biçimlendirileceğini hatırlatan yetkililer "Pazar-daki rakamları değiştirecek bir politika izleyeceğiz ama maliyet uyumlu fiyatlar olmasına dikkat edeceğiz" dediler.

Türk Telekom'un sabit telefon işletmecisi olmasının avantajlarından rekabeti bozmayacak biçimde yararlanacaklarına da değinen Yönetim Kurulu Başkanlığı, "Biz Aycell olarak ayrı bir şirket olduğumuz için TT'ye kiramız, çalıştırdığımız elemanların maaşları, kiralık devrelerin ücretleri gibi harcadığımız her şeyin parasını ödüyörüz. Diğer operatörlerin TT'yle ilişkisi nasılsa, Ay-Cell'in de ilişkisi öyle" şeklinde konuştu. Başkanlık, 800 bin aboneye yönelik yatırım yaptıklarını, bir milyon abonelik kapasiteleri bulunduğunu an-

cak bunu daha da artıracaklarını söyledi. Ayrıca bugüne kadar Ay-Cell'e yapılan toplam 105 milyon dolarlık yatırımın iki yıla kalmadan amorti edileceği ancak bunun büyük ölçüde abone sayısına bağlı olduğu da belirtildi.

"Pazarlama ve abonelik dış kaynak kullanılabilir"

Bugüne kadar tüm ağırlığı teknik altyapının hazırlanmasına verdiklerinin altını çizen Yönetim Kurulu Başkanlığı artık altı bölgede genel yapılanma üzerinde çalıştıklarını, genel müdürün belirlenmek üzere olduğunu, yeni yerlerinin tutulduğunu açıkladılar. 20 milyar liralık kuruluş sermayesi de artırılabilecek. Ay-Cell şu anda TT'ye ait 200 personeli kullanıyor.

Öksüz: Ay-Cell Mayıs sonunda hizmet verecek

Ulaştırma Bakanı Enis Öksüz, Ay-Cell'in bu ayın sonunda hizmet vermeye başlayacağını söyledi. Türk Telekom'un özelleştirilmesine olanak sağlayan yasa tasarısının TBMM Genel Kurulu'nda görüşülmesi sırasında so-

rukları yanıtlayan Bakan Öksüz, Türk Telekom'un sunduğu hizmetleri anlattı ve Ay-Cell konusunda da bilgi verdi. Enis Öksüz Ay-Cell'in çalışmalarını hakkında şunları söyledi: "Türk Telekom 'Ay-Cell' adlı bir GSM şirketi kurmuştur. Şu anda bu şebeke 7 ilde an-

ten montajlarını bitirmiş, bu ayın sonunda hizmete verilecektir. Telefon fiyatlarının yüzde 50 ucuzladığını hepimiz biliyorsunuz. Ödemeli telefon gelmesinden artık korkmayacaksınız. Bir süre sonra bunlar daha da ucuzlayacaktır. Rekabet böyle getirilir." ■

Henüz kesin karar alınmamakla birlikte hizmetlerin tamamında dış kaynak kullanabileceklerini açıklayan Yönetim Kurulu, eğer bu yöntem uygulanırsa abonelik işlemleri, reklam, pazarlama, danışmanlık gibi tüm işlerin o şirketin yükümlülüğünde olacağını, Ay-Cell'in yalnızca yönetimde yer alacağını belirtti. Belli kriterleri sağlayabilecek iki veya üç

büyük şirketle anlaşma yapabileceklerini aktaran yetkililer, şu sıralar 10-15 şirketle görüşmelerin devam ettiğini bildirdiler. Yönetim Kurulu Başkanlığı, ikinci alternatifin herkesin uyguladığı gibi bayilik sistemi olduğunu, bunun üzerinde de görüşmelerin devam ettiğini bildirdi.

İki ay içinde üç santral ve 600 baz istasyonunun tamamlandığına da deği-

nen yetkililer bunun bir dünya rekoru olduğunu ileri sürdüler. Yetkililer, rekabet edebilmek için dünyadaki son teknolojilerden haberdar olmaları gerektiğini hatırlatarak yurtdışındaki toplantılara katılacak, oradaki uygulamaları Türkiye'ye getirip kendilerine taktak bir yabancı danışman şirket aradıklarını da açıkladılar. ■

gamzeg@interpro.com.tr

gov. tr. tırlattırır

Devlet birimleri hızla İnternet'e bağlanıyor. Bu yazı beyin labirentlerimde şekillenirken Meclis Genel Kurulu Adalet Bakanlığı'nın Bilgi İşlem Dairesi kurmasını kabul etti bile.

E-Avrupa projesine uygun her adım beni heyecandırır. Geleceği bugünden yaşamak gibi anlatılması güç bir duygudur bu. Ama devlet birimlerini İnternet'e bağlamakla her şey bitmiyor. Asıl bu bağlantıdan sonra başlıyor zorluk. Çünkü uygar olmaktan daha zor olanı uygar kalabilmek. Bu da batılı düşünüp, doğulu yaşayarak üstesinden gelinebilecek bir sorun değil. Neden mi?

Benim emektar otomobilin iki yılda bir yapılması zorunlu olan trafik muayenesini yaptırmaya kalkışınca Türk usulü e-devletin ne demek olduğunu trajik-komik sonuçlarıyla karşılaştım. Araç muayenesi için öncelikle yıllık araç vergilerinin eksik olmaması isteniyor. Tabi bizde verginin yanı sıra "ek vergi", trafik cezaları gibi türlüçeşitli ödemeler söz konusu. Trafik memuru öncelikle vergi borcu olmadığına ilişkin "yeşil belge"yi istiyor. Tüm vergi borçlarını yatırdığına dair banka makbuzları yanımızda bile olsa bir işe yaramıyor. Çünkü Maliye Bakanlığı çağı yakalayıp İnternet'e bağlanmış. Gelirler.gov.tr adresine girip

plakanızı ve tescil tarihini verirsiniz vergi borcunuz olup olmadığı hemen görülüyor. Eğer vergi borcunuz varsa, sabahtan beri beklediğiniz sıradan çıkıp vergi dairesine gidip İnternet'teki borcu sildirmeniz şart. Bu söylendiği kadar kolay bir işlem değil. Benim gibi



Kemal BALCI
Ayrıntı

Ankara'da yaşayıp, 34 plakalı otomobile sahipseniz İstanbul'daki vergi dairesine gitmeniz isteniyor. Sanki Ankara ve İstanbul vergi daireleri ayrı devletlere bağlı!

Bu işlemi faksla halletmeniz de teorik olarak mümkün ama pratikte imkansız. Kendi faksınızı kullanmanız yasak.

Vergi dairesinde faks memurunu bulmak ise samanlıkta iğne aramaya benziyor. Ya kendiniz elden ödeme belgenizi götürceksiniz, ya da bir yakınınıza belgelerin asıllarını iletip vergi dairesine sunmasını sağlayacaksınız. Banka ile vergi dairesi arasındaki bağlantı kopukluğu, ya da vergi dairesinde bir harfin İnternet'e eksik girilmesi, vergi borçlusu olmanıza yetiyor.

Bu hikaye daha uzayıp gider. Ama benim yerim kalmadı. Zaten tırlatma da az kaldı. Neyse ki bir dostun celallenmesiyle sorunum çözüldü. Çözülme, ödediğim vergileri bu kez beş kat fazlasıyla bir kez daha ödemekten başka çare yoktu. Dedim ya devleti İnternet'e bağlamak yetmiyor. Asıl sorun buradan başlıyor.

kbalci@tr.net

Türk Telekom'da yeni dönem hazırlığı

HABER MERKEZİ

Türk Telekom'un özelleştirilmesine olanak sağlayan yasa tasarısı TBMM'den geçti ve Cumhurbaşkanlığı'na gönderildi. Uzun tartışmalara neden olan yasa kamuoyunda uygulanan değişim programında siyasetin ekonomiden ayrılması konusunda atılan somut bir adım olarak değerlendirildi. Bu arada geçtiğimiz hafta Hazine Müsteşarlığı'ndan toplanan Türk Telekom Genel Kurulu, Telekom yasası henüz Cumhurbaşkanlığı tarafından onaylanmadığı için eski yönetim ve denetim kurulu üyelerinin görevlerine devam etmeleri kararı aldı. Yönetim Kurulu Üyesi İrfan Yıldırım ise toplantıdan beş dakika önce istifa ettiğini açıkladı.

Şirket ana sözleşmesinin görüşüldüğü toplantıda 8 ve 16'ncı maddeler-

de değişikliğe gidilmesi bekleniyor. Türk Telekom Yönetim Kurulu üyelerinin atanmasında Ulaştırma Bakanı'nın onayının alınması gerektiğini belirten 8'inci maddenin, "Ulaştırma Bakanının görüşü alınır" biçiminde değiştirileceği öngörülüyor. Önümüzdeki 15 gün içinde yasanın Cumhurbaşkanlığı tarafından imzalanacağı ve Türk Telekom Olağanüstü Genel Kurulu'nun yeniden toplanacağı belirtiliyor.

Konu hakkında görüşlerini aldığımız Türk Telekom Yönetim Kurulu'nda görev yapan bir üye ise yeni yasayla iddia edildiği gibi Telekom'un siyasetin etkisinden uzaklaşmadığını ileri sürdü ve şunları söyledi:

"Yeni yasal düzenlemeyle lisanslar konusunda son kararı Bakanlar Kurulu veriyor. Bakanlar Kurulu isterse bu kararı onaylayabilir. Bakanlar Kurulu'nda birden

çok siyasi parti var. Dolayısıyla artık lisans vermenin de siyasi bir yüzü olacak. Önceden bir organla konuşurken, şimdi üç kurum için içine giriyor."

Özelleştirme ihalesine iptal

Öte yandan Türk Telekom'un özelleştirilmesine yönelik açılan ihale iptal edildi. Özelleştirme İdaresi Başkanlığı'ndan yapılan açıklamaya göre, ihalenin Ankara 6. İdare Mahkemesi'nin 20 Mart tarihinde verdiği yürütmenin durdurulmasına ilişkin kararı uyarınca iptal edildiği öğrenildi.

Açıklamada, Türk Telekom'daki kamu hisselerinin yüzde 33.5'lik kısmının stratejik yatırımcıya blok satışı için 14 Aralık 2000 tarihinde verilen ilanlarla ihale açıldığı, 10 yatırımcının İtimat Taahhünamesini imzaladığı, 7 yatırımcının ise ihale şartnamesini satın aldığı hatırlatıldı. ■

bthaber@interpro.com.tr

➤ Müşteri iletişim merkezlerinin gerçek dünyasını keşfedin (bunu daha önce keşfeden biriyle).



İnternet'te mümkün olan her şeyi Cisco.com/cpn adresinde keşfedin.



Beklemeyi kimse sevmez. Hele elinde siparişi olan müşteri hiç sevmez.

Ancak, artık beklemeye gerek kalmadı. Cisco AVVID mimarisinin tek bir ağ üzerinden ses, görüntü ve veri iletme özelliği sayesinde artık, müşterilerinizin size istedikleri şekilde ulaşabilmelerine, istedikleri zaman ve yerden sipariş vermelerine olanak sağlayabilirsiniz. İster kendi

ağınızı yönetiyor olun, ister Cisco ile güçlendirilmiş ağlara sahip servis sağlayıcı kullanıyor olun, biz sizin müşteri iletişim merkezini kurmanıza yardımcı olabiliriz. Sonuçlarımız ortada: Müşteri hizmetlerimizi ağ üzerine taşıyarak müşteri memnuniyeti oranımızı %89'un üzerine çıkardık. Bunu nasıl gerçekleştirdiğimizi ve işletmenize nasıl yardım edebileceğimizi öğrenmek için Cisco.com/cpn adresini ziyaret edin.



Kal-Der: "Kalite yönetimi bilişimden geçer"

ASLI EVREN

Toplam Kalite Yönetimi'ni Türkiye gündemine yerleştirmek ve bu kavramın özel sektörde olduğu kadar kamuda da yaygınlaşması için çalışan Türkiye Kalite Derneği, Türkiye'de bu anlamda yapılacak çok iş olduğunu savunuyor. Kal-Der Başkanı Yılmaz Argüden bu kapsamda bilişim teknolojilerinin kalite yönetiminin ayrılmaz bir parçası olduğunu vurguladı.

Toplam kalite yönetiminin önemli unsurları olan bilginin paylaşılması, şeffaflık ve katılımcılık ilkelerinin bilişim teknolojileriyle içiçe olduğuna değinen Argüden, çok yoğun bilginin olduğu ortamda bilişim teknolojileri kullanmaksızın şeffaflık yakalanmasının mümkün olmadığını kaydetti.



Kal-Der Başkanı Yılmaz Argüden, toplam kalitenin gelişmesi için sayısal ekonominin altyapısının da geliştirilmesi gerektiğini kaydetti.

Argüden sözlerine şöyle devam etti:

"Dünyada da bu yöndeki gelişimleri sağlamak üzere e-devlet kavramı ortaya çıkıyor ve bu alanda çok ilginç gelişmeler yaşanıyor. Avrupa, e-Avrupa kavramını ortaya atıyor ve 2002 yılının sonuna kadar kamu hizmetlerinin Internet üzerinden yapılabilir olacağını söylüyor. Burada sivil toplum örgütlerinin ve vatandaşın da kararla katılımının sağlanması

önem taşıyor. Bilginin paylaşıldıkça artma özelliğinden faydalanarak toplum içindeki bilgi paylaşımını artırmak için devlet politikalarında da bilgi paylaşımı önündeki engelleri kaldırmak ve bu hizmetteki fiyatları ucuzlatıcı politikalar uygulamak gerekiyor ki toplum kendi eğitimini kendi bilgisini süratle geliştirebilsin."

Argüden, toplam kalite yönetiminin vazgeçilmez unsurları olan şeffaflık ve

Kamuya ilk defa Ulusal Kalite Ödülü

Kal-Der geçtiğimiz hafta Ankara'da düzenlediği "İkinci Kamu Kalite Sempozyumu" başlıklı toplantıda ilk defa bir kamu kuruluşuna Ulusal Kalite Ödülü verdi. Kal-Der, ödül için başvuran Koçaeli Sanayi Odası, MEB- Eğitim Araştırma ve Geliştirme Dairesi Başkanlığı, Osman Gazi Üniversitesi Eğitim Uygulama ve Araştırma Hastanesi ve Sağlık Bakanlığı Zekai Tahir Burak Kadın Sağlık Eğitim ve Araştırma Hastanesi arasında Zekai Tahir Burak Kadın Sağlık Eğitim ve Araştırma Hastanesi'ni

Ulusal Kalite Ödülü'ne layık gördü. Ödülü Başhekim Prof.Dr. Tuncay Küçüközkan aldı. Özakan, yalnızca milletvekili ve bakanlara uygulanan VIP sistemini tüm hastalara sunabilmek üzere çalışmalar yürüttüklerini açıkladı. Hastane şu an tam otomasyona sahip değil.

İki gün boyunca yerli yabancı çeşitli uzmanların Toplam Kalite Yönetimi konusunda sunumlar yaptıkları toplantıda Kal-Der Başkanı Yılmaz Argüden, Türkiye'de toplam kalite yönetimi konusunda yapılacak çok şey olduğunu belirtti. Ulusal kalite hareketine

kamu sektöründen de katılımın çok yoğun olduğunu kaydeden Argüden, toplam kalite yönetiminin hem derinlik hem yaygınlık olarak artması ve devlet politikası olarak benimsenmesi gerektiğini vurguladı.

"Önemli olan elimizdeki kaynakları verimli ve etkin kullanmaktır, bunun aracı da toplam kalite yönetimidir" diyen Argüden, kamudaki toplam kalite yönetimi çalışmalarında patronun bürokrat ya da siyasetçi değil halk olduğunun bilincine varmak ve her hizmette halka ne fayda sağlandığını sorgulamak gerektiğini söyledi. ■

Değişim mi, haydi o zaman!..

Değişimin bir yönü ve hedefleri olması gerektiğinde görüş birliğine varmıştık. Herkesin öncelikle kapısının önünü süpürerek (çöpünü komşusunun kapısına itelemeden) işe başlaması gerektiğini de az çok kestirebiliyoruz. Bilişim sektörü acaba nereye doğru ve nasıl değişmeli?

ABC şirketinde Satış Mümnessili olarak çalışan arkadaşım için yaşam üç aylık kota hedeflerinin gerçekleşmesi ile anlam kazanmaktadır. Hedeflerin gerçekleşmesi, ödenecek araba taksitleri, kooperatif kredisi, Vakko'dan kravat, Bisse'den gömlek, yurtdışı iş seyahatine eşini de götürülebilmek ve boğazda iyi bir yemekdemektir. Gerçekleşmeyen hedefler ise kaybedilen bir özgüven ve belki de iş kapısı anlamına gelmektedir. Dünyaya böyle bakmak ve denizin bittiğini farkedememek belki ileri görüşlülük değildir ama hiç ayıp da değildir. Peki o zaman, gündelik çıkarların kaygısından bir basamak yükselip yıllardır pekala süren bu düzeni kim değiştirecek?

Korumacılık, ithalat kısıtlaması için ayak oyunları, KDV cezalandırması gibi sözümona önlemlerin sektörü küçülteceği gerçektir. Kısa dö-

nemde bunun etkisi kapanan işyerleri ve yurtdışına göçen genç beyinler olarak bize geri dönmektedir. Bilişimin reel ekonomiye en kısa dönemde katkı sağlayarak dış rekabete açacağını ve üretim/pazarlama maliyetlerini azaltacağını somut örneklerle göster-

mekten başka çıkış yolumuz yoktur. Bunun için önce kendi iş yapılarımızı değiştirmeli ve başarılı iş modelleri yaratmalıyız. Büyük ölçüde yazılım ve iş yönetimi becerilerine dayanan yeni iş modellerini ne kadar çok KOBİ'ye uygulayabilirsek ve onları uluslararası ölçekte hareket etme yeteneğine kavuşturabilirsek kendi sektörümüzün de önünü o kadar açmış olacağız. Bu çözümler kendi finans modellerini de üretmeli ve en çekici koşullarla sunulmalıdır ki, denizde çarpınanlar için bir can simidi oluştursun.

Bilişim endüstrisi, başarı öykülerini öncelikle yazmak zorundadır. Dibe vurmuş bir ekonominin perişan şirketlerini verimli hale getirerek deney kazanmak açısından ülkemiz tüm bilişim şirketleri için eşi bulunmaz bir laboratuvarıdır. Değişim etkileşimli bir süreçtir. Değiştirmek için değişmek, değişmek için değiştirmek gerekmektedir.

akine@interpro.com.tr



Akın EVREN
Evrensel

verimi artırmanın bir diğer yolunun da sayısal ekonominin gelişmesi olduğunu vurguladı. Sayısal ekonominin gelişebilmesi için gerekli hukuki düzenlemelerin bir an önce yapılması gerekliliğine dikkat çeken Argüden, bu alandaki güven boşluğunun giderilmesine gereksinim olduğunu altını çizdi. Argüden, "E-Avrupa

oluşumunda yine bu konuyla ilgili önemli atılımlar yapılıyor. Bunların yapılması şeffaflığı ve verimi artıracak olması nedeniyle toplam kalite yönetiminde çok önemli yer tutuyor" dedi. Hukuki ve teknik düzenlemelerin yanı sıra her vatandaşın bilgiyi kullanım kapasitesini artıracak ciddi bir eğitim seferberliğine de gereksi-

nim olduğuna değinen Argüden, devletin verimini artırabilmesi için hem teknolojiyi daha iyi kullanması, hem de anlayışında önemli değişiklikler yapması gerektiğini ve bu anlayışın çok daha katılımcı, çok daha sonuç odaklı, paylaşımcı, şeffaflık ve verimlilik odaklı olması gerektiğine işaret etti. ■

aslie@interpro.com.tr

Sağlık işine Cumhurbaşkanlığı el koydu

GAMZE GÖKER

Cumhurbaşkanlığı Naryaz Bilgisayar'ın şikayetini dikkate alarak, Sağlık Bakanlığı konusuna el koydu. Geçtiğimiz hafta BThaber'de açıkladığımız üzere Naryaz Bilgisayar Sağlık Bakanlığı'ni, Sağlık Bakanlığı Bilişim Derneği'ne bağlı SB Bilişim şirketi aracılığıyla haksız rekabet yaratmakla suçlamıştı. Sağlık Bakanlığı, 80 hastaneye kurduğu tek düzen muhasebe sisteminin bakım ihalesi için aylık 2 milyar 800 milyon TL bedel belirlemiş ve bu ihaleye katılmak için aranan şartlara bir tek SB Bilişim'in sahip olması

tartışma yaratmıştı. Şikayeti değerlendiren Cumhurbaşkanlığı, konuyu bir yazıyla Başbakanlığın gündemine götürmeye hazırlanıyor.

Yaklaşık 8 ay önce 81 il valiliğine bir yazı göndererek tüm hastanelere Internet altyapısı kurulacağını bildiren Sağlık Bakanlığı bu hizmetin karşılığı olarak 500 doların 'Sağlık Bakanlığı Bilişim Ltd. Şti' hesabına yatırılması gerektiğini açıklamıştı. Ancak bilgisayar sistemi olup olmadığına bakılmaksızın bu kadar yüksek ücretlerle Internet bağlantısı yapılmasına karşı tepkiler yükselince Sağlık Bakanlığı kimi hastanelere bu ücreti o günkü TL karşılığı olarak geri öde-

di. Parasını geri alamayan hastanelerden biri olan Elazığ Ruh Sağlığı Hastanesi'ne denetim yapmaya gelen Defterdar 500 dolar karşılığı olan 335 milyon TL'yi bulamayınca hastanenin başhekimini ve döner sermaye saymanı hakkında zimmet kararı çıkardı. Sıkıntı yaratan Internet parası ile ilgili olarak Sağlık Bakanlığı Bilgi İşlem Daire Başkanı Suat Duranay ise şu açıklamaları yaptı: "Sözüğeçen hastaneye parası zamanında yattı. Ancak hastane EFT'sini takip etmediği için geri dönmüş, tekrar gönderildi. Zimmet sorunu ortaya çıkınca kur farkını ekleyerek tekrar gönderdik." ■

gamzeg@interpro.com.tr

görevimiz:

küresel e-ticaret hizmetlerine yönelik
önde gelen bir site oluşturmak

tehlike:

sunucuların dünyanın dört bir köşesinden
gelen taleplere cevap verme kapasitesi

COMMERCE
ONE. 

commerce one®, sitesi commerce one.net™ aracılığıyla dünya e-pazarlarını bir araya getirmeyi başarmadan önce, hızla büyüyen küresel e-ticaretin değişken taleplerini karşılayabilmek için hızlı ve kapsamlı sunucu platformlarına ihtiyacı olduğunu biliyordu. bu nedenle intel'i seçti. bugün, günde 24 saat kesintisiz çalışan sitesi milyonlarca alıcı ve tedarikçi arasındaki işlemleri başarıyla gerçekleştiriyor. dünyanın her yanındaki şirketler platform seçeneklerini gözden geçirdikten sonra aynı sonuca vardı: bir e-iş'i başarıyla yürütecek en ideal teknoloji intel® mimarisidir. çünkü, işiniz küresel boyutlarda ise, intel®-tabanlı sunucular size dünya kadar avantaj sunar. [başka örnekler için → intel.com/go/commerceone](http://intel.com/go/commerceone)

intel.

Sebit'in Çin atağı

ASLI EVREN

Sayfa 1 ▷

TIANYI ayrıca şirketinin Çin Hükümeti tarafından yabancı yatırımcıya yönelik hazırlanan "yatırım yapılması önerilen şirketler" listesine girmesini de sağladı.

Çin Devlet Bilim ve Teknoloji Bakanlığı'nın

TIANYI için hazırladığı raporda şunlar yer alıyor:

"...Devlet Eğitim Bakanlığı da öğretmenin sınıfta ders anlatımında sağladığı kolaylık, öğrenciye de evde yalnız başına ders yapabilme imkanı vermesi bakımından benzer ürünlere nazaran büyük üstünlük taşıyan TIANYI'yi okullara tavsiye kararı almış ve bu kararı

bir genelge ile Çin'deki bütün temel eğitim kurumlarına bildirmiştir... TIANYI, 2000 yılında Meşale Programına eğitim alanında kabul edilen ilk ve tek bilgisayar eğitim programı olmuştur."

İkinci durak Hindistan

Çin'de elde ettikleri başarıdan son derece memnun olduklarını belirten Sebit Genel Müdürü Ahmet Eti, Akademedi'a'nın şu anda Çin eğitim pazarında lider pozisyonda olduğunu belirterek şunları söyledi:

"Çin geçtiğimiz yıllarda büyük bir kalkınma hamlesine başladı. Meşale Projesi bizim kalkınma projelerimiz benzeri bir proje ve en önemli özelliği, bu projeye giren ürün kalitesini sürdürdüğü sürece ülkedeki bütün kapı-



Sebit Genel Müdürü Ahmet Eti, Çin'de elde ettikleri başarının ardından Hindistan'a yöneliklerini belirtti.

ları açabiliyor. Buraya seçilebilmek çok önemli ve Akademedi'a bu yıl bu plana seçilen iki üründen biri oldu. Henüz birinci aşamadayız. Meşale projesinde teknolojik eğitim alanında tek proje olarak çalışıyoruz. Önümüzdeki yıllarda Çin'de okulların bilgisayarlaşması, devle-

Rakamlarla Çin pazarı

Çin'de 700 bin okulda 10 milyon öğretmen ve 200 milyon öğrenci bulunuyor. İlkokul öğrencisi sayısı 140 milyon, ortaokul öğrencisi sayısı 53 milyon, lise öğrencisi sayısı ise 10 milyon 500 bin. PC kullanan 60 bin okuldaki PC sayısı ise 1 milyonu buluyor. Eğitim pazarında bine yakın eğitim yazılımı satılırken 3 bine yakını da geliştirilme aşamasında. Çinli yetkililer, önümüzdeki 3-5 yıl içinde 5 bin civarında eğitim yazılımının geliştirileceğini belirtiyorlar. ■

tin evlere girecek bilgisayarları sübvanses etmesi, yabancı sermayenin Çin'e girmesi gibi çok büyük yatırımlar yapılacak. Ve sadece eğitim alanında milyar dolarlar harcancak. Bu yüzden böyle bir referans bizim için çok önemli."

Eti, Çin'in riskli bir ülke olarak görülmesine rağmen sağlam kanallardan girildiği takdirde çok büyük bir pazar olduğunu kaydetti: "Orada insanlar korkmuyor, bürokraside bir rahatlık var. Planlananlar yapılıyor, insanlar

kolları sıvamış çalışıyor." Çin'den sonraki hedef pazarın Hindistan olduğunu da söyleyen Ahmet Eti, burada oluşturulacak yazılımın İngilizce olacağı için Pakistan ve Güney Asya ülkelerine de hitap edeceğinin altını çizdi. Hindistan'da anlaşma aşamasında olduklarını belirten Eti, yurtdışında genellikle kalabalık nüfusu olan ve teknolojik eğitimle sınıf atlayacağına inanan ülkelere gitmeyi kendilerine hedef belirlediklerini söyledi. ■

aslie@interpro.com.tr

Meşale Programı nedir?

1998 yılında Çin'in en yüksek yürütme organı olan Devlet Konseyi tarafından kabul edilen bu proje ile çeşitli reform politikaları sonucunda dışa açılma ve Çin'in bilim ve teknolojide çağdaş düzeye ulaşması hedefleniyor. Projenin 2000 yılında belirlenen hedeflerinde bir yılın sonunda yüksek teknoloji ürünlerinin toplam satışından 500 milyar Yuan (60.5 milyar dolar) elde edilmesi bekleniyor. Meşale Programına alınan projeler Devlet Bilim ve Teknoloji Bakanlığı tarafından titizlikle yürütülen çalışmalarla belirleniyor ve incelemeler sonucunda onaylanıyor. Onaylanan projeler ise devlet tarafından ciddi biçimde destekleniyor. ■

Neden telekomünikasyon?

Krizden kurtulmak için atılan adımlara baktığımızda yıllardır savunduğumuz telekomünikasyon sektörünün libelleşmesinin en öncelikli sırada yer aldığını görmemiz bizi heyecanlandırdı. Bırakın bizi bu konu çok daha farklı yerleri bile heyecanlandırmış olacak ki, A.B.D. Başkanı Bush bile Sn.Ecevit'e bir tavsiye mektubu gönderdi, Sn.Derviş ile Sn.Öksüz geceler boyu süren müzakereler sonunda köprüleri attılar. Hükümet dağılma noktasına geldi. Bütün bunlar yaşanırken doğal olarak insanın aklına; "Neden Telekom bu kadar önemli? Kim neyi paylaşmıyor?" gibi sorular geldi.

Bizde bu konuya biraz beyin jimnasitiği yaparak katkıda bulunmak istedik:

• Bize göre kendi export pazarını geliştirmek için bizim gibi pazarları büyütme çalışan ABD'nin özellikle telekom yasasına müdahalesinin arkasında, dışa bağımlı bu sektörün donanım ve yazılım gereksinimini büyütme, bu sektöre yatırım yapacak yabancıları çok cazip olanaklar sunmak olabilir mi?

• Dünya finans çevrelerinin 2000'li yılların başında kredi risklerinin BT ve telekom şirketleri tarafında yoğunlaştığını görmeleri üzerine, kredilerin geri dönüşleri konusunda şüpheye kapılmaları, telekom sektörünü "downgrade"

etmeleri, sektörün borsalarda kan kaybetmesi ve üretici şirketlerin gelişen marketlerde arayışlarını arttırmasının bize yansması nedir?

• Bize IMF veya Dünya Bankası aracılığı ile, Sn.Derviş'in deyişiyle "Bugüne kadar görülmemiş" miktarlarda borç verenlerin bizden aldıkları teminatlar nelerdir? Şu andaki hava biraz "Dünyun-u Umumiye" kokmuyor mu?

• İstanbul Üniversitesi'nde, 97 yılında Naci Kepir tarafından hazırlanan 62257 nolu "External debts of the Ottoman Empire" aslı teze danışmanlık yapan, yani borcu, teminatları ve sonuçlarını çok iyi bilen Sn.Öksüz'ün son dönemdeki direnişi neden? Bulduğu partinin görüşleriyle ilgili bir sorun var veya bazı bildikleri var da bunları mı açıklamıyor?

• Türk Telekom A.Ş.'nin özelleştirilmesi, telekomünikasyon altyapısını henüz tamamlamamış olan Türk Silahlı Kuvvetleri'ni olumsuz etkilemeyecek mi?

• Son olarak yasa da tarihler açıkça belirtilse dahi "Yetki Belgelerinin Dağıtımı" konusunda tarihlere gerçekten uyulacak mı? Ses tekeli gerçekten belirtilen tarihte kalkacak ve diğer operatörlere izin verilecek mi? Bunlar da verilen teminatlar arasında var mı?

gerekly@fit.com.tr



Yalçın GEREK
Açık Kapı

ASLI EVREN

Temel Eğitim Projesi kapsamındaki Bilgisayar Destekli Eğitim Projesi'nin ilk fazında 2451 bilgi teknolojisi sınıfı oluşturan ve Eylül ayında 3000+5000 okula ikinci faz ihalesi gerçekleştirerek donanım, yazılım ve eğitim sağlamayı planlayan Milli Eğitim Bakanlığı, Dünya Bankası'nın ilk ihalede sağladığı krediden kullanılmayan 30-40 milyon dolarlık bir miktarla bin okulluk bir donanım yazılım ihalesi açmaya hazırlanıyor. Milli Eğitim Bakanlığı Müsteşar Yardımcısı İbrahim Barbaros, Dünya Bankası'yla görüşmelerin sürdüğünü belirtti:

"Şu anda aklımızda bin kadar okula bilgi teknolojisi sınıfı oluşturmak var. Diğer taraftan bilindiği gibi proje dahilinde her okulda öğretmenler odasına üç adet, yönetime de bir ya da iki adet bilgisayar veriyoruz. Bin okula bilgi teknolojisi sınıfı oluşturmaktansa tüm okullardaki öğretmenlere bilgisa-



MEB Müsteşar Yardımcısı İbrahim Barbaros, ihalelerin gecikmesinde Dünya Bankası'nın ince eleyip sık dokumasının ve sektörün kapasitesinin yetersiz olmasının etkili olduğunu belirtti.

yar da götürebiliriz. Karar birkaç hafta içinde verilecek. Sonrasında Dünya Bankası uygun görüşü alır almaz başlayacağız. Her şekilde bu parayı BDE için harcayacağız."

Barbaros, ihalenin ilk ve ikinci fazlarındaki durumu da gazetemize değerlendirdi: "Teknik ve idari şartnameleri birlikte hazırlama zorunluluğumuz var. İhalelerin herkese açık olacak denmesi büyük zorluk yaratıyor. Bazı ürünler teknik olarak bazıları da fiyat olarak uymuyor. Böyle olunca altı ayda planladığımız bir iş bir

yılda gerçekleşiyor."

Barbaros, ihalelerde zorluk yaratan bir konunun da sektörün kapasitesi olduğunu kaydetti. İhalenin ilk fazında İstanbul Bölgesini alan Bull şirketinin işleri tamamlamadığını ve cezalı duruma düştüğünü söyleyen Barbaros, "Alım kapasitesini arttırsaydık belki diğer şirketlerde de sorun olacaktı. Sektörün kapasitesi yürümemizi zorlaştırıyor" dedi.

İkinci faza geçişin gecikmesinde krizin de etkisi olduğunu söyleyen Barbaros, Dünya Bankası'nın da kendi içinde bir kriz yaşadığını, uzmanların eskisi kadar sık gelmemesinin işleri yavaşlattığını belirtti. İkinci faz için çalışmalara Temmuz'da başlayacaklarını da kaydeden Barbaros, ihalenin en geç Eylül'de gerçekleşmesini umduklarını vurguladı. İkinci faz ihalesinde 3 bin ilköğretim, 5 bin kırsal kesim okuluna yazılım, donanım, Internet altyapısı ve eğitim alınacak. Bu fazla 130 milyon dolarlık bir bilişim harcaması öngörülüyor. ■

aslie@interpro.com.tr

BİLGİSAYAR TOPLAMA KAZANCI TOPLA

Arena'dan hem bilgisayar, hem kazanç toplamanın en kolay ve kesin yolu:

hazır PC®

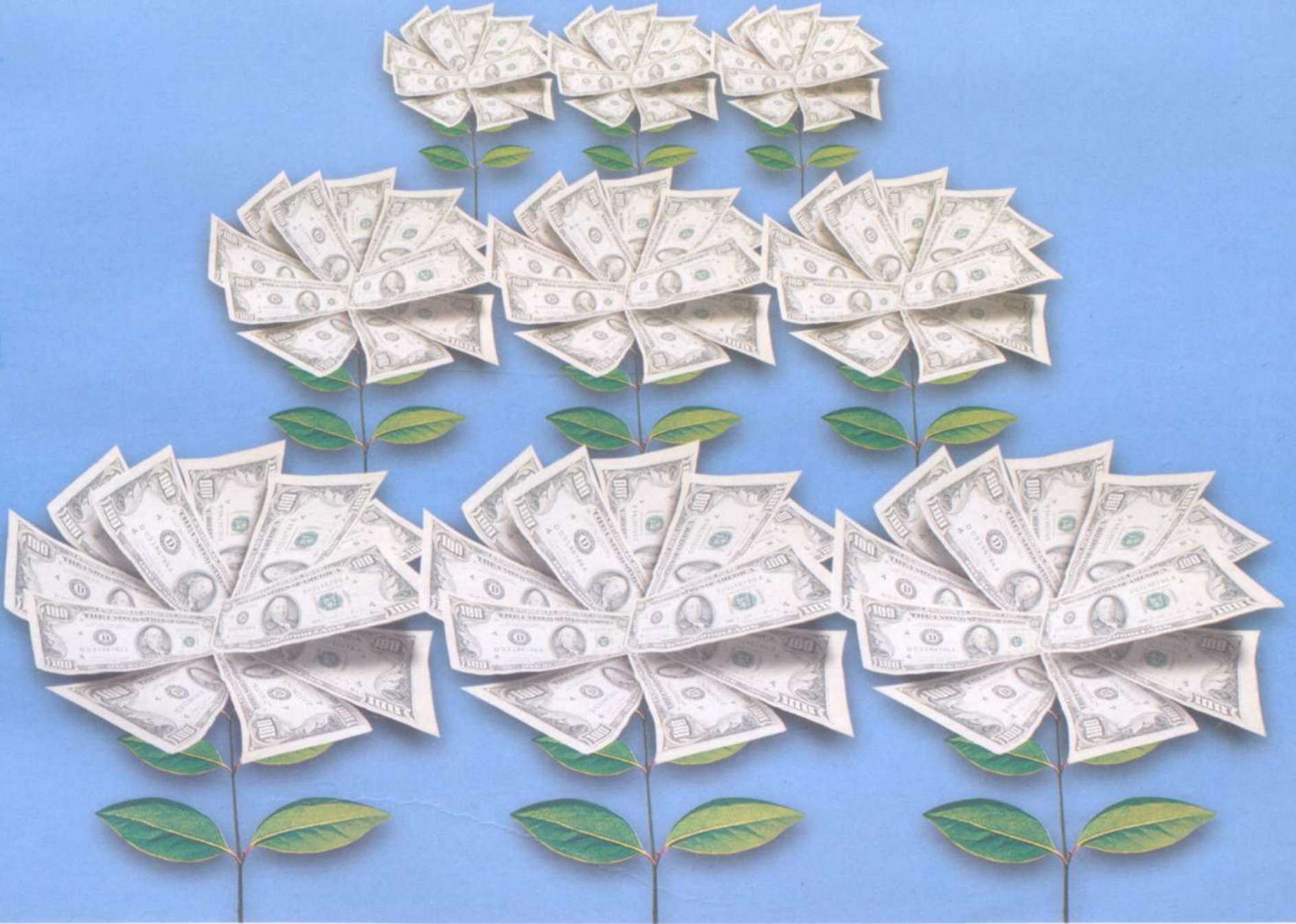


hazır PC ile

- Gereksiz iş yükünü azaltın, zamanınızı satışa odaklayın.
- Müşterinize her zaman aynı standartta ürün sağlayın.
- Intel® Pentium® 4 işlemci dahil, istedikleri konfigürasyonu hemen alma esnekliğini verin.
- Tüm hazır PC modellerinde 3 yıl yerinde garantili Philips monitör seçeneğini sunun.
- Son teknolojiye aynı gün sahip olma avantajını yaşatın.
- Satış sonrası destek ve garanti ile uğraşmayın.
- Bilgisayar toplama yükünü hazır PC'ye bırakın, kazancı toplamaya bakın!

Bilgisayar bayileri Türkiye'de ilk kez

- İstedikleri konfigürasyonu www.hazirpc.com adresinde oluşturacak.
- Parça uyumluluklarını test edebilecek.
- Siparişlerini ertesi gün almak üzere on-line olarak verebilecekler.



Intel® Inside logo and Pentium® are registered trademarks of Intel corporation.

ISO 9001 KALİTE ONAYLI

İlk hafta içinde arzalı çıkan ürünler yenisi ile değiştirilmektedir.
Garanti süresi içinde arızalanan PC'lere 3 günde çözüm garantisi verilmektedir.

arena®

TÜRKİYE'NİN TEKNOLOJİ SAĞLAYICISI

www.arena.com.tr

Gençler e-ticarete iddialı

HABER MERKEZİ

Üniversite gençliğinin e-ticaret ve yeni ekonomi konusundaki birikimi ve iddiası şaşırttı. ODTÜ İşletme Bölümü öğrencilerinin düzenlediği e-ticaret ve yeni ekonomi konulu "Yönetim ve İşletmecilik Kongresi" büyük ilgi gördü.

10-13 Mayıs tarihleri arasında gerçekleştirilen kongrenin açılış konuşmasını yapan ODTÜ Rektörü Prof. Dr. Ural Akbulut, te-



ODTÜ İşletme Bölümü öğrencileri tarafından düzenlenen "Yönetim ve İşletmecilik Gençlik Kongresi" sonunda "e-ticaret ve yeni ekonomi" konulu proje yarışmasını kazananlara ödülleri verildi.



mel amaçlarının gençlere girişimcilik kazandırmak olduğunu ifade ederek kongreyi gelecekselleştirmek istediklerini belirtti. Kongrede bir konuşma yapan İstanbul Millet-

vekili Prof. Dr. Ziya Aktaş ise artık en önemli yatırımın bilgiye yapıldığını hatırlatarak e-ticaretin gelişmesi için güvenilir ve saydam bir yasal ortam gerektiğini bildirdi.

Açılış konuşmacılarından Avrupa Komisyonu e-ticaret Sektör Başkanı Paul Timmers, e-ticaretin gelişmesi için siber suçlara karşı mücadele, rekabet gibi konularda güven ortamının yaratılması gerektiğine değindiği ko-

nuşmasında oluşturulacak kuralların tüm Avrupa ülkeleri arasında geçerli olması gerektiğini vurguladı. Eavrupa+ hazırlık çalışmalarında Türkiye'nin etkin olduğunu ve özellikle TÜBİTAK-Bilten'in aktif çalıştığını altını çizen Timmers, 15-16 Haziran 2001 tarihinde toplanacak Göteburg zirvesinde AB'ne aday ülkelerin de görüşlerinin alınacağını ve 2002'ye ilişkin somut faaliyetlerin belirlene-

ceğini söyledi. Ayrıca Paul Timmers, 2002 yılı itibarıyla Avrupa ICT sektöründe toplanan 3,7 milyon kişilik işgücü açığı olacağını tahmin edildiğinin altını çizdi.

"e-ticaret ve yeni ekonomi" konulu proje yarışmasının sonuçları kongrenin son gününde açıklandı. Türkiye'nin farklı üniversitelerindeki yeni ekonomi ile ilgilenen gençleri biraraya getirmek amacıyla düzenlenen yarışmaya katılan 64 projeden ödüle layık bulunan ilk üç şöyle sıralanıyor:

- 1'incilik ödülü: e-ticaret ve e-TR projesi
- 2'incilik ödülü: www.evleniyoruz.com projesi

- 3'üncülük ödülü: web terminal" projesi. ■

bthaber@

interpro.com.tr

Tüzmen: "BT'den alınmayan vergi yatırıma dönüşüyor"

Kongreye katılan Dış Ticaret Müşşarı Kürşat Tüzmen BT sektörünün gelişmesi için özellikle yazılım sektöründen vergi alınmaması gerektiğini vurguladığı konuşmasında "BT'den alınmayan vergi yatırıma dönüşüyor. Öğrencileri ve bu alandaki işadamlarını sınırdışı itmek için burayı çekici kılmamız lazım" dedi. Türkiye'de ODTÜ teknoparkı, İstanbul Atatürk Havalimanı Serbest Bölgesi, TÜBİTAK-MAM ve Ege Üniversitesi'ndeki uzay parkı gibi BT çekirdeği görevi gören yerlerin sayılarının artırılması gerektiğini vurguladı. ■

Alo Takas, web'e taşıyor

CEM KIVIRCIK

Takasbank, Türkiye'de menkul kıymetlerin takası, saklaması ve uluslararası standartlarda numaralandırılması ile görevlendirilmiş ve Sermaye Piyasası Kurulu (SPK) tarafından Türkiye'nin "Merkezi Saklama Kuruluşu" olarak kabul edilmiş bir sektör bankası.

Bilindiği gibi Alo-Takas ise (0212-315 22 22), yatırımcılara hizmet veren, bir sesli yanıt sistemidir.

Sistemin 1996 yılından beri çalıştığını söyleyen Takasbank Proje Yönetmeni Aydan Aykaş, 1999 yılında hisse senetlerine bloke koya-

bilme özelliğinin geliştirildiğini söyledikten sonra sözlerine şöyle devam etti: "Sistemin arkasında Interactive Voice Response yanıt sistemi bulunuyor. Aynı zamanda fax-back özelliği de var. Bankamızın veri tabanı HP Unix üzerinde Sybase. Ayrıca sistemi web ortamına da taşıyoruz. Web üzerinde plan ve projeler tamamlandı, bu Temmuz'da yazılım başlıyor. Yeni yılda Takasbank'ın bu hizmetinin web üzerinden verileceğini tahmin ediyorum. Bu sistem sayesinde yatırımcılar mağdur olmayacak, kurumlar ya da şahıslar yatırımcının izni olmaksızın işlem yapamayacaklar." ■

cemk@interpro.com.tr

Halkın sesi, "net" in sesidir

Vox Populi, Vox Dei = Halkın sesi, hakkın sesidir. Bu, Romalıların bir sözü. 21. yüzyılla birlikte, bunu belki "Halkın sesi, net'in sesidir" diye değiştirme zamanı mı geldi?

Net üzerinden iletişimin 2000 Amerikan Başkanlık Seçimi sırasında yaygın biçimde kullanıldığına tanık olduk. Şimdi sırada Amerikalıların kuzenleri İngilizlerin erken genel seçimi var. Bu vesile ile milletvekili adaylarının, seçmenlerine net üzerinden ne kadar kolay ve doğrudan ulaşabileceklerini anlatan bir rehber yayınlandı İngiltere'de.

İngiliz Kamu Yönetimi Siyaseti Araştırmaları Derneği, Sosyal Piyasa Vakfı gibi saygın sivil toplum kuruluşlarında görev yapmış dört siyaset ve sosyal bilimcinin kaleminden çıkan rehberi Devlet Basımevi (Stationary Office) bastı. Ayrıca, net'te de yayınlandı.

Milletvekili adaylarına net üzerinden iletişimin inceliklerini anlatıyorlar. İletişimin ince ve hassas ifadelerle dayandığı o ülkede, bu işlerin nasıl kılı kırk yarararak yapıldığını görmek ve ibret almak için rehber bakmak farz: voxpolitics.com

Bizde siyasetin ne düzeyde yapıldığını bir kez daha idrak etmek ve milletvekillerinin, seçmeni ne düzeyde gördüğünü bir kez daha anlamak için İngiliz rehberi gerçekten ibretlik.

Giriş yazısını yazan, ülkenin

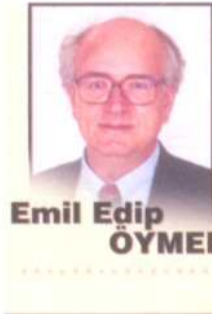
üçüncü partisi Liberal Demokratlar'ın eski lideri Sir Paddy Ashdown şöyle diyor: "Biz siyasetçiler, hizmet sektörüüz. Halk, gitgide artan sayılarda net'e başvurduğu gibi, bize de başvurmaya alışacaktır. Çünkü biz de

bilgi sağlıyoruz. Gerçekten de varlığımız şuna bağlı: Kim olduğumuzu, ne yaptığımızı, neye inandığımızı anlatmamıza... Seçmen, bu bilgiyi en kolay, en rahat, en açık seçik vermemizi bekler."

İngiltere'de seçim, çoğunluk sistemine göre yapılır. Seçim bölgesinde çoğunluğu alan, seçilir. İkinci gelene şans yok. Bu nedenle, birkaç yüz oy bile önemli. Bunu, Amerikan Başkanlık Seçimi'nde de gördük.

İngiliz adaylar, rehberi kullanarak kararsız seçmene, doğrudan net'ten ulaşabilecek. Elbette eğer seçmen, bu yolla gelecek mesajı aldırış ederse...

eeoymen@hotmail.com



Emil Edip ÖYMEN

Bilişim '01

A CeBIT Event

BİLGİ VE İLETİŞİM
TEKNOLOJİLERİ FUARI

4 - 9 EYLÜL 2001

TÜYAP BEYLİKDUZU
İSTANBUL

Geleceğimizin Geleceği Yer



symantec™ Türkiye'de

Symantec ile Kurumsal Güvenlik.

Ağ güvenliği sağlanmış. Virüsler temizlenmiş. Tehditler ortadan kalkmış. Ağ üzerindeki kırılgan noktalar belirlenmiş. Saldırganlar engellenmiş. Şirket saygınlığı korunmuş. Huzur ortamı yeniden oluşturulmuş.

Symantec Enterprise Security, her boyuttaki şirket için kurum çapında etkin güvenliği sağlayacak özel bir güvenlik timi sunuyor. Detaylı bilgi için <http://enterprisesecurity.symantec.com/ses2>.

SSK bir ay içinde ihaleye çıkıyor

ASLI EVREN

Sayfa 1 ▷

Sigortalar Kurumu (SSK) otomasyonuna çevrildi. İhalenin tahmini bedeli ise yaklaşık 600 milyon dolar. Bir ay içerisinde ihaleye çıkılacağı kaydedilen SSK projesinde şartname üzerindeki çalışmaların da son aşamaya geldiği belirtiliyor. İçinde bulunduğumuz günlerde danışman şirket tarafından hazırlanan yatırım programını inceleyip onaylayacak olan SSK yönetimi, Bağkur'un ertelenmesine gösterilen gerekçelerin kendilerine gösterilemeyeceğine de inanıyor.

SSK Başkanı Demirhan Atasoy, gazetemize yaptığı açıklamada SSK'nın bugüne kadar ihalden kaynaklanan sorunlarını çözüme gayretinde olduğunu ve yönetim olarak buna kararlı ol-

duklarını belirtti.

Tam otomasyon projesiyle hastaneler arasındaki işlemleri ve iletişimi, hem denetleme hem de daha iyi yönetme şansına sahip olacaklarını kaydeden Atasoy, ilk aşamada SSK hastanelerinin birbiriyle olan iletişimini sağlayacaklarını sonrasında ise akıllı kart uygulamasına geçerek tüm sigortalıların hem sağlıkla ilgili durumunu hem de bu hastalar için yapılan işlem ve masrafları takip edeceklerini söyledi. Atasoy bu anlamda projenin kendileri için hayati bir öneme sahip olduğunu da kaydetti.

"İsrafi önleyecek projeyi engelleyerek tasarruf yapılmaz"

Türkiye'deki SSK hastanelerinde standart olmayan hizmetler verildiğine ve değişik fiyatlardan değişik alımlar yapıldığına da dikkat çeken SSK Başkanı



SSK Başkanı Atasoy, SSK otomasyonu ile ilgili yatırım programının bugünlerde SSK tarafından onaylanacağını ve bedeli ne olursa olsun projenin kısa sürede kendisini finanse edeceğini söyledi.

Demirhan Atasoy, hastaneler arası iletişim olmadığından bu durumu anında denetleme şansına sahip olmadıklarını vurguladı. Proje hayata geçtiğinde kurumun bu şekilde fazladan yaptığı ödemelerde ve kural dışı harcamalarda önemli miktarlarda azalma olacağını da söyleyen Atasoy, "Bu yüzden bu projenin kendini çok kısa sürede finanse edeceğini biliyoruz" dedi ve şunları söyledi: "Bu yıl sadece ilaç

harcamamızın 1 katrilyon olacağını düşünüyoruz. Projenin en kötü ihtimalle yüzde 20 tasarruf sağlayacağını düşünsek sadece ilaç harcamasından bile yılda birkaç yüz trilyonluk tasarruf edeceğiz demektir. Sadece bunun için bile bu projenin hayati önem taşıdığı söylenebilir ki bunun dışında bu projeye önlenecek yüzlerce suistimal var."

Atasoy, Bağkur'un ihalelerindeki engellemelerin ve DPT enge-

linin kendi projelerinde yaşanmayacağını umduğunu da belirtti. DPT'nin SSK'ya olan bakışının farklı olması gerektiğinin de altını çizen Atasoy şunları söyledi:

"Çalışanlarımızın ve hizmet verdiklerimizin sayıları ile sunduğumuz hizmetler konusunda bizi Bağkur'dan ayıran çok farklı özelliklerimiz var. 500'den fazla sağlık tesisi, 32 milyon müşterisi olan kurumda otomasyonun olmaması büyük bir eksiklik. Engellenirse bu tasarruf adına yapılmış bir işlem olmaz, hem ülkemiz hem kurumumuz için ciddi bir kayıp ve israf olur. Böyle bir şeyin olmayacağını ve en kısa zamanda ihalenin gerçekleştirileceğini düşünüyoruz. Amacımız çalışanların ve hizmet alanların mutluluğunu ve memnuniyetlerini sağlamak." ■

aslie@interpro.com.tr

TERENA akademisyenleri Türkiye'de topladı

ASLI EVREN

1994 yılında kurulan ve her yıl farklı bir ülkede düzenlediği TERENA Networking Konferansı'yla dünyadaki akademisyenleri bir araya getiren TERENA (Avrupa Araştırma ve Eğitim Ağları Birliği) 2001 toplantısını geçtiğimiz hafta Antalya'da düzenledi. ULAKBİM'in de üyesi olan organizasyonun konferansında dört gün boyunca dünyanın çeşitli yerlerinden gelen akademisyen ve uzmanlar ağ teknolojilerini, Internet dünyasındaki gelişmeleri, ara yazılım teknolojilerini, dünyadaki araştırma ağlarını kapsamlı olarak paylaşma şansı buldular.

Toplantının açılışında bir konuşma yapan TNC-2001 Program



Dünyanın çeşitli yerlerinden gelen akademisyen ve uzmanların ağ teknolojilerini ve Internet dünyasındaki gelişmeleri tartıştıkları TERENA 2001 toplantısında, TNC-2001 Program Komite Başkanı Stefano Trumpy (solda) ve TÜBİTAK Başkanı Namık Kemal Pak da birer konuşma yaptılar.

Komite Başkanı Stefano Trumpy, TERENA'nın Avrupa araştırma topluluğu için yüksek kaliteli bir bilgisayar ağı altyapısı geliştirilmesini desteklemek amacıyla bir tartışma platformu oluşturduğunu ve bu amaçla teknik faaliyetler gerçekleştirdiklerini belirtti.

Trumpy, 1994 yılında RARE (Avrupa Araştırmaları için Birleşik Kaynaklar) ve EARN (Avrupa Aka-

demik ve Araştırma Ağı'nın birleşimiyle kurulan TERENA'nın kuruluş amacının araştırma ve eğitimin yararına kullanmak amacıyla yüksek kaliteli uluslararası bilişim ve telekomünikasyon altyapısının gelişimini desteklemek ve katkıda bulunmak olduğunu da söyledi.

Açılış oturumunda konuşma yapan TÜBİTAK Başkanı Namık Kemal Pak da Türki-

Avrupa Eğitim ve Araştırma Ağları Birliği TERENA yıllık olağan toplantısını Antalya'da gerçekleştirdi.

ye'nin bilişim teknolojilerini kullanma konusundaki isteğinden ve yeteneğinden söz etti. Pak, kriz dönemine rağmen Türkiye'nin yükselen ülkeler arasında olduğunu vurguladı. Teknolojinin yayılmasını sağlayacak bir uluslararası seferberliğin başlatılması gerektiğini de belirten Namık Kemal Pak, sözlerine şöyle devam etti: "Burada biz bilim adamlarına da büyük sorumluluk düşüyor. Siyasetçilerimizin, halklarımızın bu büyük resmi geniş açıdan görebilmelerine yardımcı olmamız gerekiyor. Bunu, sınırın her iki tarafında da yapmamız

ve halklarımıza fırtınalı denizlerde kılavuzluk etmemiz gerekiyor. Bizim çıkarsız işbirliğimiz, bilimin ürünlerini birlikte oluşturma ve paylaşma yolundaki kararlılığımız, siyasetçiler ve işadamları için etik bir örnek olmalı. Çünkü biz herkesten daha çok biliyoruz ki, bu paylaşma ruhu olmadan bilim bugünkü görkemli konumuna ulaşamazdı."

Öte yandan açılış oturumunda ODTÜ Bilgisayar Mühendisliği Öğretim Üyesi Doç. Dr. Attila Özgüt de katılımcılara Türkiye'de Internet'in gelişim sürecini anlattı. ■

aslie@interpro.com.tr

MOBİLİŞİ



Bilisim Zirvesi '01

4-7 EYLÜL 2001

ASKERİ MÜZE
KÜLTÜR SİTESİ

LÜTFİ KIRDAR
ULUSLARARASI

KONGRE

VE

SERGI SARAYI

www.bilisimzirvesi.com.tr

SAN VE SAN UYUMLU YEDEKLEME İÇİN ÜÇ KOLAY ADIM...



Compaq ile bir SAN (Storage Area Network) kurmak için, öncelikle üç çok önemli neden var.

Birincisi, geniş ürün yelpazesi ile her türlü ihtiyaca cevap verir ve modüler yapısı ile ihtiyacınız oranında büyüme sağlar.

İkincisi, OPEN SAN için çalışan, açık sistemler ile uyumlu ve tamamen endüstri standartlarına dayalı bir teknolojik vizyon ile yatırımınızı korur.

Üçüncüsü, SAN alt yapısı içinde paylaştırılabilen yedekleme otomasyonuna imkan vererek, yüksek veri güvenliği sağlar.

İşte istediğinizi gerçekleştirecek üç kolay adım...



1. ADIM



Veri depolama sistemini seçin.

2. ADIM



Sistemi, fiber kanal anahtara bağlayın.

3. ADIM



Bir teyp kütüphanesi ekleyin.

Compaq, size verimlilik, süreklilik ve performans sağlamak konusunda rakip tanımaz.

Kuruluşunuza özel, en ideal Storage Area Network konfigürasyonu için, bizi hemen (216) 579 79 79 no'lu telefondan arayın.

www.compaq.com.tr

© 2001 Compaq Computer Corporation. COMPAQ ve Compaq logosu U.S. Patent ve Trademark Office tarafından tescil edilmiştir. Inspiration Technology, Compaq Information Technologies grubunun Amerika'da ve diğer ülkelerde tescilli markasıdır.

COMPAQ
Inspiration Technology



TURKCELL
ANA SPONSOR

Bilişimsiz hayat yok !

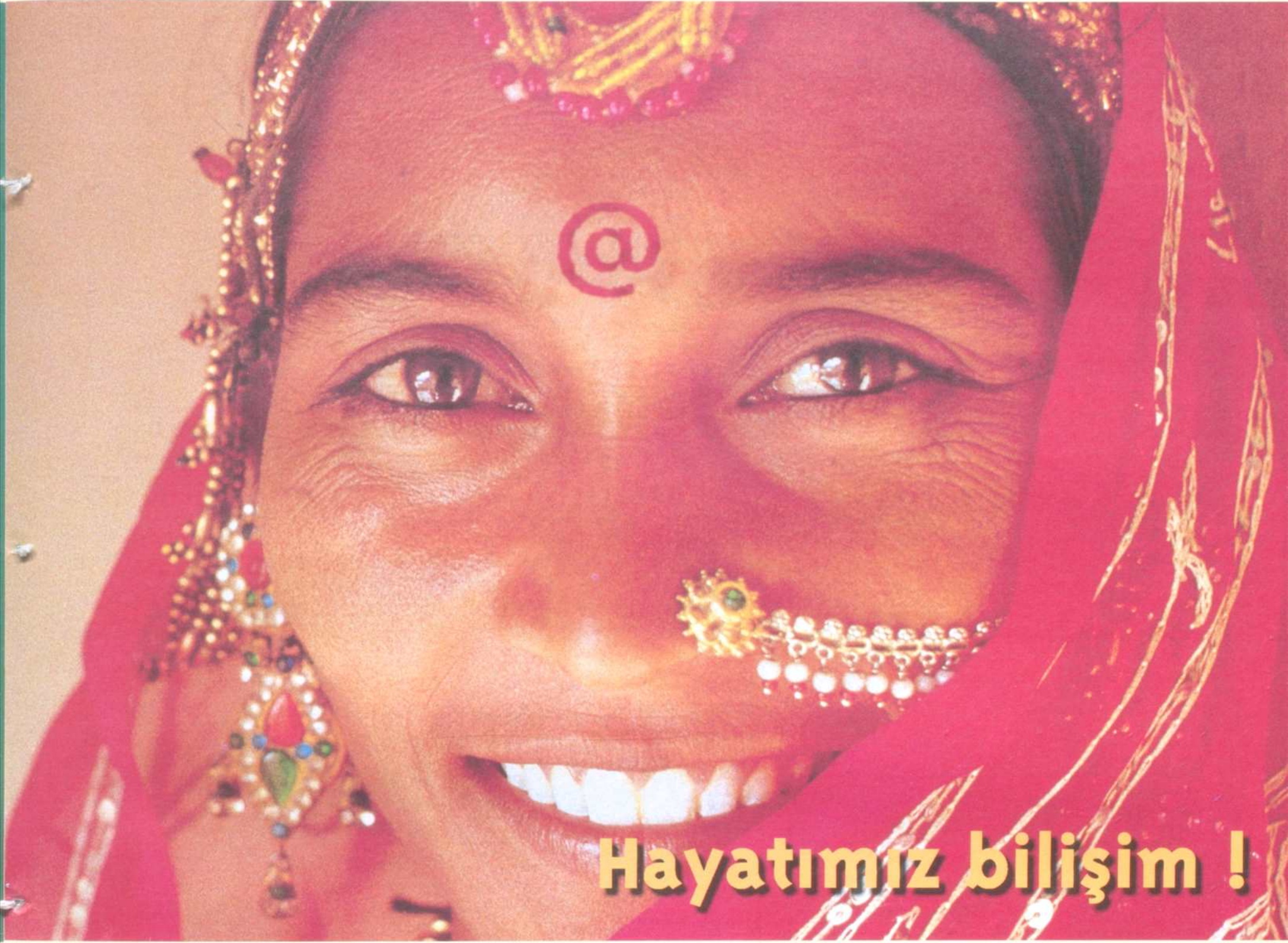
Dünya değişiyor, Türkiye değişiyor. Bilgi ve İletişim Teknolojileri her geçen gün daha da yetkinleşerek hayatımıza, hem de hiç çıkmamacasına giriyor.

Bu inanılmaz temponun seyircisi olamayız. Katılımcısı ve kullanıcısı, hatta üreticisi olmalıyız. Avrasya'nın en büyük Bilgi ve İletişim Teknolojileri Fuarı Bilişim'01 A CeBIT Event sektörün tüm kurum ve kuruluşlarını yine görkemli bir çatı altında toplayacak: 4-9 Eylül 2001 tarihleri arasında büyük buluşma gerçekleşecek.

Hayatı bilişim olanlar, "bilişimsiz hayat yok" diyenleri bekliyor.



www.bilisim01.com



Hayatımız bilişim !

Bilişim '01

A CeBIT Event

**BİLGİ VE İLETİŞİM TEKNOLOJİLERİ FUARI
TÜYAP BEYLİKDÜZÜ / İSTANBUL 4-9 EYLÜL 2001**

Teknoloji geliştirenler için DESTEKnoloji

TTGV, teknoloji girişimcisine DESTEKnoloji adı altında 60 milyon dolarlık yeni bir fon açıyor.

HABER MERKEZİ

Bu yıl 10'uncu yaşını kutlayan Türkiye Teknoloji Geliştirme Vakfı, üstlendiği misyon gereği ülkemizde teknoloji geliştirme çalışmalarını finansal ve teknolojik olarak desteklemek ve sanayi sektöründe Ar-Ge bilincini artırmak amacıyla bir kampanya başlattı. DESTEKnoloji adı verilen kampanyanın amacı, Türk teknolojisinin uluslararası rekabet gücünü artıracak projelerin hayata geçmesini sağlamak. Aynı zamanda teknoloji geliştirme bilincini yaymayı hedefleyen bu kampanyanın, ülkemizi

zin içinde bulunduğu ekonomik darboğazda izleyeceği önemli yolların başında teknoloji geliştirme gelirdiğini de ortaya koyan bir özelliği var.

Kampanyada hedefler şöyle:

- Teknoloji geliştirme ve inovasyon bilincini artırmak,
- Türkiye'nin kalkınması, işsizliğin önlenmesi,
- Sürdürülebilir ekonomik büyüme için teknoloji üretmek gerektiğini vurgulamak,
- Türkiye'yi teknoloji ihraç eden hale getirmek,
- Yenilikçi, katma değeri yüksek ürünler geliştirmek.

TTGV, Türk teknoloji girişimcisine kampanya ile 60 milyon dolarlık yeni bir fon açıyor. Proje maliyetinin yüzde 50'sini finansal olarak destekleyen Vakıf, bunu 4 yılda ABD doları olarak geri alıyor.

TTGV'nin söz konusu kampanyasını duyurmak için düzenlediği toplantıya kendisinden kaynak sağlayarak teknoloji geliştirme projeleri geliştirmiş, ulusal



TTGV Yönetim Kurulu Başkanı Fikret Yücel.

ve uluslararası başarılarına imza atmış kuruluşların temsilcileri de katıldı.

TTGV Yönetim Kurulu Başkanı Fikret Yücel, "Küresel pazarlarda rekabet üstünlüğü için kullanılan yeni stratejide ucuz emek ve doğal kaynak gibi geleneksel rekabetçilik öğeleri bir yana toplam kalite yönetimi, yüksek pazar payı yarışı gibi herkesin üstüne gittiği kavramlar yeterli değil" diyerek olması gerekeni şöyle açıkladı: "Bir kuruluş böyle bir davranış içine en az riskle girebilmesi için temel teknolojik yeteneğe sahip olması gerekiyor. Temel teknolojik yetenek zamanla kazanılan kolayca kopyalana-

mayan ve rekabet gücünü sağlayan birikimlerdir."

TTGV Genel Sekreteri Akın Çakmakçı konuşmasında düzenledikleri kampanyaya değinerek, "Kampanya ile tüm Türkiye'de bir toplumsal teknoloji seferberliği başlatmak istiyoruz. Teknoloji geliştirmeye gereksinimimiz var. TTGV'nin sunduğu hizmet, finansal ve teknolojik destekleri Türk pazarına tanıtmak amacındayız" açıklamasını yaptı.

Vakıf, kurulduğu günden bu yana toplam 240 projeye 95 milyon dolarlık destek sundu. Projeleri, üniversite, kamu sektörü ve özel sektörden oluşan yaklaşık 1500 uzman değerlendiriyor ve izliyor. Vakfın finansal kaynakları Hazine Müsteşarlığı kanalıyla Dünya Bankası ve Dış Ticaret Müsteşarlığı'ndan sağlanıyor.

TTGV, sanayi ve bilişim sektöründe teknoloji geliştirme projeleri, teknoloji destek hizmetleri, teknoloji hizmet merkezleri, teknoparklar, risk sermayesi, ozon tabakası-

Teknoloji geliştirmede geriden geliyoruz

Aşağıdaki veriler çeşitli açılardan dünyaya göre Türkiye'nin teknoloji geliştirme ölçülerini veriyor:

• Türkiye'de Gayri Safi Yurtiçi Hasıla'dan Ar-Ge'ye ayrılan pay binde 4,6 iken OECD ülkelerinde bu oran yüzde 2,3.

• Türkiye'deki Ar-Ge harcamalarının yüzde 57,2'si üniversite, yüzde 32,3'ü özel sektör, yüzde 10,5'i kamu sektörü tarafından yapılıyor. Amerika, Japonya ve Avrupa ülkelerinde ise üniversite ve özel sektör arasındaki dağılım Türkiye'dekinin tam tersi.

• Türkiye'de sanayi kuruluşları tarafından gerçekleştirilen Ar-Ge'nin desteklenmesi için devlet tarafından ayrılan pay, ABD ve Japonya'da devletin ayırdığı payın yüzde 0,001'i, Hollanda'nın ayırdığı payın yüzde 0,005'i kadar.

• Ar-Ge sonucu elde edilen yüksek teknoloji ithalatında Türkiye 3,1 milyar Euro ile AB üyesi dışındaki Akdeniz ülkeleri dışında birinci sırada yer alıyor.

• 70 milyon nüfuslu ülkemizde özel sektör tam zamanlı Ar-Ge personelinin sayısı 3.634 iken 8 milyon nüfuslu İsveç'te 41 bin 636'dır.

• Türkiye, yıllık 200 yerel patent başvurusuyla OECD ülkeleri arasında sonuncu sırada.

• Türkiye'de GSYİH'den bilişim ve iletişim teknolojileri harcamalarına ayrılan pay yüzde 2,3 iken İsveç'te yüzde 8, Yunanistan'da yüzde 4. ■

ni inceltten maddelerin geliştirilmesi projelerine destek veriyor.

Sonuç olarak TTGV, teknoloji geliştiren herkes, 'Gelin kaynaklarımızdan yararlanın' diyor. ■

bthaber@interpro.com.tr

Etkinlikler Etkinlikler Etkinlikler Etkinlikler Etkinlikler Etkinlikler

22 Mayıs/İzmir
24 Mayıs/Ank.
25 Mayıs/Adana
30 Mayıs/İst.

Intel kanal konferansları
YER: Hilton Otel-İzmir, Sheraton Otel-Ankara, Hilton Otel-Adana, Hyatt Regency Otel-İstanbul
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için kayıt yaptırmak gerekiyor.
AYRINTILI BİLGİ: Ünite/0212-275 63 67

22 Mayıs

Oracle CRM kullanıcılar günü
KONU: Oracle ürünlerini kullanarak CRM projesi yapan müşterilerin kendi deneyimlerini ve Oracle'ın bu pazara yaklaşımını göstereceği bir toplantı.
YER: Ceylan InterContinental Otel/9.00
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için kayıt yaptırmak gerekiyor.
AYRINTILI BİLGİ: Ünite/0212-275 63 67

22-24 Mayıs

BIG2001-Bilişim günleri
YER: Fatih Üniversitesi Akçaburgaz Mevkii, Büyükçekmece-İstanbul
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için kayıt yaptırmak gerekiyor.
AYRINTILI BİLGİ: www.fatih.edu.tr/big2001
big2001@fatih.edu.tr

23 Mayıs

Comsat Türkiye'nin düzenlediği "Information Technology Day"
YER: Hyatt Regency Otel/14.30
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için kayıt yaptırmak gerekiyor.
AYRINTILI BİLGİ: Global Tanıtım/0212- 70 52 32- 224

24-26 Mayıs

Sabancı Üniversitesi'nin düzenlediği konferans
KONU: Teknoloji öngörüsü ve stratejik planlama
YER: Sabancı Üniversitesi Yerleşkesi
KATILIM KOŞULLARI: Katılım ücretli olup, kayıt yaptırmak gerekiyor.
AYRINTILI BİLGİ: www.sabanciuniv.edu/fore-sight2001

24 Mayıs

Data Expert'ten şirket evlilikleri ve satın almalar konulu seminer
YER: Hilton Otel-İstanbul
KATILIM KOŞULLARI: Katılım ücretli olup, kayıt yaptırmak gerekiyor.
AYRINTILI BİLGİ: Data Expert/ 0212- 288 72 73

24 Mayıs

İnnova'nın kurumsal bilgi güvenliği konusundaki semineri
KONU: Adım adım kurumsal bilgi güvenliği: Riskler, politikalar ve koruma yöntemleri
YER: Swissotel/13.00
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için kayıt yaptırmak gerekiyor.
AYRINTILI BİLGİ: Paralel/ 0212- 288 32 00

25 Mayıs

Bilgi teknolojilerinde yeni eğilimler konulu konferanslar
YER: Richmond Otel-Denizli
KATILIM KOŞULLARI: Katılım ücretsiz olup, kayıt yaptırmak gerekiyor.
AYRINTILI BİLGİ: www.armada.com.tr/bilgi-tek.asp veya 0212-230 89 80

28 Mayıs

Sun SDC günleri
YER: Maslak Princess Otel/13.30
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için kayıt yaptırmak gerekiyor.
AYRINTILI BİLGİ: Sun/0212- 335 22 00

Bu köşede yayınlanmasını istediğiniz etkinlikleriniz ile ilgili bilgileri dileka@interpro.com.tr adresine gönderebilirsiniz. Etkinliklerdeki değişiklikler ve yeni etkinlikler için www.btnet.com.tr adresine bakabilirsiniz.

**NETWORK'DE GÜVENLİĞİNİZİ
TEHDİT EDEN DÜŞMANLARINIZIN
BELİRSİZLİĞİ KORKUTUCU...
NEYSE Kİ SİZİ BÜTÜN
BU TEHLİKELERDEN KORUYACAK
BİR DOSTUNUZ VAR...**

IT



TELECOM

İnternette karşılaşılabileceğiniz hacker'ları düşündükçe keyfiniz mi kaçıyor?
O halde IT ve Telecom alanında dünyanın en önemli iletişim kuruluşlarından
Lockheed Martin Global Telecommunications teknolojisiyle ve firewall, extranet,
VPN ve güvenlik danışmanlığı konusunda hizmet veren Comsat Türkiye ayrıcalığıyla tanışın...
İnternet üzerinden tüm bayi, acente ve şubelerinize güvenli ulaşarak bilgi
alışverişinde bulunmanın anahtarını keşfedin... E-business ortamında rakip tanımayın...
Comsat Türkiye teknik servisi sorularınız için 7 gün 24 saat hizmetinizde...

EVOLVE & SOLVE

Sektör Haberleri

Martı Bilgisayar
SoniqMQ temsilcisi

Progress Software Türkiye ve Martı Bilgisayar arasında yapılan anlaşmayla Türkiye genelinde SoniQMQ ürününün pazarlama, satış, projelendirme, danışmanlık ve destek hizmetlerinin Martı tarafından yürütüleceği belirtildi. SoniQMQ, B2B ve kurumsal entegrasyon projelerinin altyapısını oluşturan, kurumsal seviyede bir JMS (Java Messaging Service) ürünü.

B2B alanında çözümler sunan CommerceOne, Exchange Services, HP Bluestone ve Iona gibi birçok şirket tarafından kullanılıyor.

Elektronik iş çözümleri geliştiren ve danışmanlık hizmetleri sunan bir yazılım şirketi olan Martı şirketi, Internet ve web teknolojilerinin sunduğu imkanlardan müşterilerinin en etkin biçimde yararlanmasını sağlayacak ürün ve çözümler üretiyor. ■

Intelnet ve Datatrace
çözüm ortağı oldu

Bursa'da faaliyet gösteren Datatrace Bilgisayar Sistemleri, Intelnet'in çözüm ortağı oldu. 1991 yılından beri Bursa ve çevre illerin ağ gereksinimlerini karşılayan ve portföyünde 140 bilgisayar şirketi bulunan Datatrace şirketi, ağırlıklı

WAN olmak üzere projeler ve ürün tedariki konusunda Intelnet ile çalışacak. 2001 yılından bu yana Türkiye'de kendisine çözüm ortakları arayışını sürdüren Intelnet, Bursa ve civarında Datatrace şirketi ile daha aktif faaliyet göstermeyi planladığını söyledi. ■

Compaq'a Webstar ödülü

Compaq, 2000 yılının "En iyi online müşteri hizmeti" veren şirketi olarak Webstar Hizmet Ödülü aldı. Ödül, Supportgate.com'un düzenlediği ve Yazılım Destek Profesyonel-

leri'nin yıllık San Diego zirvesinde sahibine verildi. Her yıl düzenlenen "Webstar Hizmet Ödülleri" kaliteli çevrimiçi müşteri hizmeti sunan "Yazılım Destek Profesyonelleri" üyesi şirketlere veriliyor. ■

Hızlı Sistem devam ediyor

Empa tüketicilere taksitli satın alma kolaylığı sağlayan hızlı sistem kanalının her geçen gün biraz daha güçlendiğini bildirdi.

Hızlı Sistem, Haziran itibarıyla Açık Kart'tan sonra Bonus kart sahiplerine de 3 ile 18 aya varan taksitlerle, 220 Hızlı Sis-

tem noktasından hizmet sunacak.

Bonuscard'ı da sisteme dahil eden Hızlı Sistem, Türkiye genelinde 1 milyon son kullanıcıya ulaşıyor. Hızlı sistemi yerleştirmek, yaygınlaştırmak, bilinirliğini artırmak ve son kullanıcıya ek faydalar sağlamak üzere her ay yeni

kampanyalar yapıyor.

Öte yandan Empa tüketicilerin satın almak istedikleri ürün fiyatlarını ve kendilerine en yakın Hızlı Sistem bayisini öğrenebilecekleri bir web sitesi açtı. Yeni ürün ve kampanyalar hakkında bilgi, www.hizlisistem.com.tr sitesinden verilecek. ■

Mynet.com'da 200 bin site

Mynet.com'un üç ay önce hizmete açtığı ücretsiz site hazırlama ve yayınlama servisi Mysite'deki site sayısının 200 bini geçtiği belirtildi. Intelnet'in yalnızca e-postadan ibaret olmadığı vurgulanan Mynet'ten ayda 700 bin e-kart atıldığı ve 1 milyon 400 bini aşan üyesi olduğu açıklandı. ■



Türkiye, Mobil Internet'te dünya ile yarışıyor

Türkiye'ye Mobil sözlük, Mobil eğlence, Mobil rehber ve Mobil yarışma kavramlarını tanıtan ve bu alanlarda ilk uygulamaları geliştiren Done adlı şirket Ericsson Creator World'de geliştirdiği iki yeni uygulamasını hizmete açtı: Herkesonline ve wapmelodim.

Herkesonline kullanı-

cıların aradıkları özelliklere uyan yeni arkadaşlar buldukları, arkadaş listeleri oluşturdukları, yeni arkadaşları ile mesajlaşabildikleri ve çevrimiçi chat (çoklu ve özel) yapabildikleri Türkiye'deki ilk mobil mesajlaşma uygulaması.

Wapmelodim uygulamasında, değişik kategorilerde melodi indirilebildiği gibi kullanıcıların

kendi bestelerini paylaşmaları ve arkadaşlarına sitede yer alan popüler melodileri göndermeleri de mümkün. Wapmelodim Ericsson, Motorola, Nokia ve Sagem telefonlarının hepsine melodi transferini destekleyen ilk mobil Internet uygulamaları arasında yer alıyor. ■

Bilgi için: Done

Tel: 0216-464 66 76

Telekom'dan
özürlü ve
yaşlılara jest

Türk Telekom, müşterilerine sunmakta olduğu hizmetlerine bir yenisini daha ekledi. Yeni servise verilen 444 1 444 özel servis numarası sayesinde özürlü ve 65 yaş üstü kişilerin her türlü abonelik işlemleri telefonla alınacak ve sözleşmeleri evlerine gelen Telekom görevlisi tarafından düzenlenerek kendilerine imzalatılacak. ■

Kont Bilgisayar
ve Seagate
iş ortaklığı

Disk ve teyp sürücülerini üreten Seagate, ara toptancı şirketler Boğaziçi Bilgisayar, Koyuncu Elektronik ve Casper Computer'dan sonra Kont Bilgisayar'la da Premium Partner'lık sözleşmesi imzaladı.

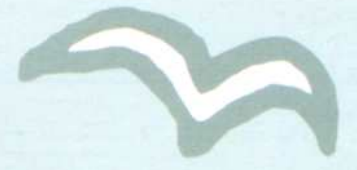
Seagate Türkiye ofisinin hizmete girmesiyle hız kazanan "Premium Partner Program" sistemi, satış kanalında distribütörlerin müşteri portföylerini büyütme ve Seagate ürünlerini kullanmayan müşterilerin ürünle tanışmalarını hedefliyor. ■

İhaleler İhaleler İhaleler İhaleler İhaleler İhaleler İhaleler İhaleler İhaleler İhaleler

Kurum	Kapsam	Şartname Temini	Resmi Gazete	Son Başvuru
Milli Savunma Bakanlığı İç Tedarik Dairesi Bşk.	Bilgisayar sistemi donanımları ve yazılımları satın alınacak.	Şartnameler, MSB'lığı İç Tedarik Bölge Başkanlığı'ndan alınabilir.	6 Mayıs 2001	22 Mayıs 2001
Et ve Balık Ürünleri A.Ş.	25 adet program lisansı satın alınacak.	Şartnameler, Ankara'da Genel Müd. Malzeme ve İkmal İdare Daire Bşk.'ndan, İstanbul'da Haydarpaşa Et Sanayi İşletmesi ve Zeytinburnu Et Kombinasyonu Müdürlüklerinden alınabilir.	2 Mayıs 2001	23 Mayıs 2001
Milli Savunma Bakanlığı İç Tedarik Dairesi Bşk.	Bilgisayar sistemi donanımları ve yazılımları satın alınacak.	Şartnameler, MSB'lığı İç Tedarik Bölge Başkanlığı'nın Etlik-Ankara adresinden alınabilir.	28 Nisan 2001	31 Mayıs 2001
Kıyı Emniyeti ve Gemi Kurtarma İşletmeleri Genel Müdürlüğü	Bilgisayar sistemleri donanımı, sistem, uygulama ve VTYS yazılımı, çevre birimleri, yapısal kablolu hizmetleri eğitim hizmetleri ve bakım onarım hizmetlerini kapsayan bilgiişlem ağı satın alınacak.	Şartnameler, Mali İşler ve Muhasebe Dairesi Başkanlığı'nın Fındıklı Meclisi Mebusan Cad. N.18 K.4 adresinden 250 milyon TL karşılığında alınabilir.	27 Nisan 2001	7 Haziran 2001
Milli Savunma Bakanlığı İç Tedarik Dairesi Bşk.	Bilgisayar sistemi donanımları ve yazılımları satın alınacak.	Şartnameler, MSB'lığı İç Tedarik Bölge Başkanlığı'nın Etlik-Ankara adresinden alınabilir.	27 Nisan 2001	7 Haziran 2001

İhalelerdeki değişiklikler ve yeni ihaleler için www.btnet.com.tr adresine bakabilirsiniz.

MOBİLİŞİM



www.bilisimzirvesi.com.tr



Zirve'ye tırmanış başladı...

Zirve'de bu yıl Mobilışım konuşulacak. 250'yi aşkın toplantıda 5000 bilişim profesyoneli beyin fırtınası estirecek:

TBD 18. Bilişim Kurultayı

- Açık oturumlar -Çalışma Grupları -Bildiriler

TBV Etkinlikleri

-Eğitim Seminerleri -Bilgi Toplumu yolunda Türkiye Arama Konferansı

Tübisad -Sabancı Üniversitesi Genç Bilişimciye Kaynak Forumu

Bilişimde Uluslararası İşbirliği Forumu

Telekom Forumu

Üst Yöneticileri Zirvesi

68 Kuşağı ile İnternet Kuşağı buluşuyor

Teknoloji Toplantıları

Sektörel İlgili Grupları Seminer ve Panelleri

Sosyal Etkinlikler

Biz şimdiden yola koyulduk. Sizi de bekliyoruz.

Bilişim Zirvesi '01

4-7 EYLÜL 2001 ASKERİ MÜZE KÜLTÜR SİTESİ

LÜTFİ KIRDAR ULUSLARARASI KONGRE VE SERGİ SARAYI



TÜBİSAD

semor

interpro

HP'de değişim rüzgarları

ÖZGÜR KARAGÖZ

HP Türkiye, hem stratejilerinde hem de organizasyonunda birtakım değişiklikler yapma hazırlığında. Sadece yazıcı ve PC satan bir şirket olma imajından sıyrılmak isteyen HP Türkiye, artık bir çözüm şirketi olarak tanınmak istiyor. HP Türkiye'de değişim rüzgarları, yeni Genel Müdürü Şahin Tulga ile hız kazandı. Konuyla ilgili bilgi aldığımız Tulga, "Bu değişimin içinde yeni ekonomi kavramları var. Yenilikleri 1 ay içerisinde iş ortaklarımıza ve kamuoyuna açıklayacağız. 3 ay sonra yeni sistemde çalışmaya başlamayı hedefliyoruz" dedi.

Tulga, HP'nin son 3-4 yıldır PC'ler, yazıcılar, Unix sistemlerinde Türkiye'de pazar payı kaybetmesi nedeniyle böyle bir karar aldıklarını açıkladı ve çok yakında kamuoyunun HP'yi, şirketleri yeni ekonomiye taşıyan, komple çözümler sunan bir entegratör olarak göreceğini iddia etti.



HP Türkiye Genel Müdürü Şahin Tulga, çok yakında kamuoyunun HP'yi, şirketleri yeni ekonomiye taşıyan, komple çözümler sunan bir entegratör olarak göreceğini söyledi.

HP Türkiye'nin genel müdürü hedeflerini bir cümle ile özetledi. "3 yıl içinde Türkiye'nin 1 numaralı bilgi teknolojileri şirketi olmak istiyoruz."

Tulga, şirketin içinde bulunduğu değişimi ana hatlarıyla şöyle anlattı: "HP'nin bütün dünyadaki misyonu, bir çözüm şirketi olmak. Duvardan duvara bilişim ve iletişim teknolojileri içeren çözümleri sunmak. Ama asıl misyonumuz, eski ekonomi şirketlerini yeni ekonomi şirketleri haline getirmek. Bu işin en tepe noktası. Yeni ekonomi şirketi olmak, müşteriye merkeze oturtmak anlamına geliyor. Bunu Inter-

net üzerinden de, yüzyüze gelerek de yapacağız. Bu nedenle HP Türkiye'nin yeni yapısında, müşteriye daha iyi hizmet verme ve müşterideki satışların yüzdesini artırmak ön planda olacak. Ürünlerin yanında çözümlerimiz ve hizmetlerimiz de olacak."

Şu anda HP Türkiye'nin gelirleri donanım ağırlıklı. Tulga, sattıkları her donanıma bir servis bileşeni ilave ederek servis ağırlıklı bir şirket olmak istediklerini vurguladı. Tulga'ya göre 3 yıl sonra HP Türkiye'nin gelirlerinin yarısı hizmetten sağlanacak.

Organizasyonda da ba-

PC ve yazıcı satan bir şirket olma imajını silmek isteyen HP Türkiye, bir çözüm şirketi olmak amacıyla değişim sürecine girdi. HP Türkiye'nin hedefi 3 yılda IBM Türkiye'nin tahtına oturmak.

zı değişikliklerin olacağını belirten Tulga, "HP pazarlama ağırlıklı bir şirket olacak; pazar araştırması, müşteri segmentasyonu yapan, ona göre pazarlama karmasını belirleyen, hayata geçirdikten sonra pazarlama kontrolü yapan ve ona göre rotasını değiştirebilen bir şirket olacak. Kendi iç yapısında organizasyondan bağımsız olarak anlık takımlar oluşturabilen esnek bir yapıya sahip olacak" dedi.

Öte yandan, HP stratejileriyle birlikte binasını da değiştirecek. İstanbul'da Şişli'deki ofisini Eylül ayında, Altunizade'de sadece HP'nin olacağı bir binaya taşıyor. Bunun kriz ortamında alınan bir karar olduğunu söyleyen Tulga, HP'nin Türkiye'de kalmaya ve burada güçlenmeye ka-

rarlı olduğunu ve Türkiye'ye inandığını söyledi.

İş ortaklarımız artacak

Bir ekosistem yaratma peşinde olduklarının altını çizen Tulga, bu ekosistem içerisinde yazılım şirketleri, satış ve servis ortakları, servis sağlayıcılar, eğitim ortakları ve finansman ortakları olacağını ve bu ekosistemi de kısıtlı tutacaklarını söyledi. Tulga, "Eskisine göre, iş ortaklarımıza daha fazla rol vereceğiz. Krizin getirdiği bir sonuç olsa da, zaten olması gereken de bu. İş ortaklarımızın sayısını ve niteliğini artıracacağız. Farklı iş ortaklarımız olacak; sistem entegratörleri, katma değer sunan satış ortaklarımız, perakendeciler, işi sadece müşteri yönetmek olanlar. HP doğrudan pa-

zarlama yapmak isteyen bir şirketti ama bunu değiştireceğiz. Yeni dönemde Gantek, Probil ve Tepum gibi entegratörlerle çalışacağız" şeklinde konuştu.

Tulga, "Satışlarımızın büyük bir kısmını iş ortaklarımızla yapıyoruz. Daha büyük sistemler, yazılım ve saklama birimleri gibi işlerimizi ise yüzde 90'ı doğrudan, yüzde 10'u iş ortaklarıyla yapıyoruz. Bu oranı da 3 yıl sonra tam tersine çevireceğiz." dedi.

Ciro hedefi geçen yılın yarısı

Tulga, HP Türkiye'nin geçen yılki cirosunun 216 milyon dolar olduğunu ama bu yıl sonu cirosunun geçen yılın yarısı kadar olacağını ve aynı daralmayı bilişim sektörü için de beklediklerini açıkladı. Türkiye'de bilişim sektörünün ancak 2003 yılında 2000'deki eski haline dönebileceğini vurgulayan Tulga, Temmuz ayına kadar en kötü ciroları yaşanacağını ama yeni bir kriz çıkmadığı takdirde yükselişe geçileceğini söyledi. ■ ozgurk@interpro.com.tr

Arena geleceğe yatırım yapıyor

MELTEM DEMİRYONAR

Arena Bilgisayar, yeni çalışmalarıyla kriz sonrası müşterilerine daha iyi hizmet sunabilmek için çalışmalarını sürdürüyor. Şirket bu çalışmalar kapsamında son 3 ayda aldığı yeni dağıtıcılıklarla ürün yelpazesini genişletmeyi sürdürdü. Arena bu dönem zarfında Sony Playstation2 oyunları, Panasonic tüketici elektroniği ürünleri, Handspring Visor ürünleri ve IOMEGA bilgi depolama ürünlerini ürün yelpazesine kattı. 2000 yılı

Arena Bilgisayar, ürün yelpazesine kattığı yeni markalarla kriz döneminde yatırımlarını sürdürüyor.

ından itibaren OEM alanında da atılım yapan şirket, bu alanda Mitsumi çevre birimlerinin, Toshiba veri depolama ürünlerinin, MasterGuard kesintisiz güç kaynaklarının, Hauppauge ve Fly televizyon kartlarının dağıtıcılıklarını da üstlendi.

Arena'nın dağıtıcılığını aldığı son marka ise Western Digital oldu. Arena bu yıl sonuna kadar pazar payını yüzde 40'a çıkararak pazarın en

çok sabit disk satan şirketi olmayı hedefliyor.

Yeni dağıtıcılıklarıyla ilgili bilgi veren Arena Yönetim Kurulu Başkanı İzi Kohen, kriz döneminde gelecekte müşterilerine daha iyi hizmet sunabilmek için yaptıkları çalışmalardan birinin de yeni dağıtıcılıkları kovalamak olduğunu, ayrıca Arena'nın güvenilirliği sayesinde birçok yabancı şirketin de dağıtıcılık için kendilerine öneri ge-



Arena Yönetim Kurulu Başkanı İzi Kohen.

tirdiklerini söyledi. Ürün yelpazelerini hızla büyüttüklerini ve bunun meyvelerini önümüzdeki günlerde toplayacaklarını kaydeden Kohen, bir-

kaç marka üzerinde çalışmalarını sürdürdüklerini ve 3 ay içinde birkaç yeni dağıtıcılık anlaşmasına daha imza atacağını ifade etti.

İzi Kohen, Arena'nın kriz döneminde satışları bir biçimde müşteri sayısını artırdığını söyledi. Şirket son dönemlerde özellikle pencer-e.com'un açılmasıyla birlikte bayi sayısını 4 bin 300 seviyelerinden 4 bin 780'e çıkardı. Kohen bunun bir nedenini de krizde birçok şirketin ciddi sarsıntılar geçirmesine rağmen Arena'nın bayilerine sunduğu güven olarak yorumladı. Arena, siparişlerinin yüzde 40'ını pencer-e.com üzerinden alıyor. Günde yaklaşık 600 bayinin ziyaret ettiği sitenin bin 500 üyesi bulunuyor. ■ meltemd@interpro.com.tr

AkıllıPOS'lar Internet'e taşındı

GÜNEŞ KAZDAĞLI

Koçfinans KoçSistem'le birlikte e-akıllıPOS uygulamasını başlattı. Akıllı kartın kullanıldığı POS uygulamasının sanal ortama taşınması, ilk olarak Kangurum sitesinde (www.kangurum.com) gerçekleştirildi. Koçfinans Kredi Kartları Müdürü Laçin Öge, şu anda akıllı POS'ların 3 bin 200 satış noktasında kullanıldığını belirterek kısa sürede daha yaygın olarak e-akıllıPOS'u devreye alacaklarını söyledi. Önümüzdeki 3 aylık dönemde, Temmuz ayı sonu itibarıyla 150 noktanın bu sisteme dahil edileceği de belirtildi. Öge, "Yıl sonuna kadar hedefimiz ise 4 bin 500 üye işyerinde akıllı kartın geçmesi ve bu 4 bin 500 üye işyerinden de 500'ünde e-akıllıPOS'un kullanılması. Şu an sadece hedeflediğimiz üye işyerlerinde e-akıllıPOS'un kullanılması ama uzun vadede akıllı POS'ların her evde olmasını planlıyoruz. Internet'teki en önemli sorun olarak göze çarpan veya kişilerin kafasında soru işareti olarak gözüken güvenlik sorunlarını da ortadan kaldırıyor" dedi.

e-akıllıPOS projesinin temel amacı kart okuyucu bir POS sisteminde mevcut her türlü işlemin web ortamında yapılabilmesi. Bir POS makinesi yerine geçebilecek olan bu sistemde, POS cihazı yerine sadece bir kart okuyucuya gereksinim duyulmakta ve bütün finansal işlemler (kredi, kredi simülasyonu, tahsilat, puan kullanımı gibi) PC üzerine takılan okuyucuyla ile Internet ortamında gerçekleştirilmekte. Söz konusu uygulamayla akıllı kart kullanan üye işyerlerinde bulunacak olan sanal e-akıllıPOS'larda kart okuyucu sayesinde müşteri, kişiye özel akıllı kart şifresini girerek Internet'ten güvenli bir alışveriş yapabiliyor. Kredi bilgileri, üye işyeri PC'sinde çalışan bir arayüz ile Koçfinans web sunucusu üzerine aktarılarak tüm işlemler tamamlanıyor ve müşteriyle ilgili işlem belgesi veriliyor. AkıllıPOS'un

Internet güvenliğini sağlamak için de akıllı kartın kendi şifre güvenliğine ek olarak 128 bit SSL, üye işyeri şifreleri ve Internet'e giriş şifreleri kullanılıyor.

Koçfinans Sistem ve Stratejik Planlama Müdürü Zeynep Ufuk Ünal ise kullanımda normal POS uygulamasından çok

farklı bir uygulama olmadığını ancak en önemli farklılığın POS'un küçük ekranından müşteriyi kurtardıklarını ve kullanıcıya Internet ortamındaki web yüzü bir uygulamayla daha büyük kolaylık sağlandığını söyledi.

Mevcut durumda e-akıllıPOS olarak bakıldığında ilk

hedef kitlenin bilişim şirketleri olduğu da belirtildi. Ancak bunun yanında belirli bir talebi karşıladıktan sonra diğer noktalara da gideceklerini kaydeden yetkililer ayrıca uygulamanın sadece büyük illerle sınırlı kalmayacağını önümüzdeki ay hedeflenen illerden birinin ise Erzurum olduğunu

söylediler.

e-akıllıPOS uygulamasını Koçfinans'la birlikte hayata geçiren KoçSistem ise Internet konusunda altyapı sorununun çözülmesiyle birlikte kullanımın daha da yaygınlaşacağını e-akıllıPOS benzeri uygulamaların hızla artacağını belirtti. ■

gunesk@interpro.com.tr



SANYO

**Görmek istediklerinize ışık tutuyor.
Işığına güven...**

Görmek istedikleriniz yani seçtikleriniz...
SANYO seçtiğiniz tüm görüntüleri yüksek kontrast ve ışık gücü yardımıyla daha iyi görmeyi sağlıyor.
Bunun yanı sıra **Keystone Correction**'la sorunsuz perde gösterimi **Digital Zoom** özelliği ve **Component Video** girişleriyle gösterim ve sunumlarınıza ışık tutuyor.
SANYO ışığına güven...



PLC-SW10

800 x 600 Çözünürlük,
700 ANSI lümen ışık,
2,5 kg. Taşınabilir.



PLC-XU 22

1024 x 768 Çözünürlük,
1200 ANSI lümen ışık,
4 kg. Taşınabilir, PC kart
girişi, 8 MB Smart Media
Bellek Kart.



PLC-XP 30

1024 x 768 Çözünürlük,
3000 ANSI lümen ışık,
700:1 Kontrast, 6,9 kg.



PLC-EF 10

1280 x 1024 Çözünürlük,
3300 ANSI lümen ışık,
Profesyonel Sabit Model,
17,8 kg.



PLC-XF 20

1024 x 768 Çözünürlük,
5000 ANSI lümen ışık,
700:1 Kontrast, 35 kg.

PLV-30

800 x 600 Çözünürlük,
500 ANSI lümen ışık,
2,5 kg. Taşınabilir,
Ev Sineması Projektörü.

PLC-SU 20

800 x 600 Çözünürlük,
1200 ANSI lümen ışık,
3,9 kg. Taşınabilir.

PLC-XP 21

1024 x 768 Çözünürlük,
2500 ANSI lümen ışık,
700:1 Kontrast, 6,9 kg.

PLC-XF 10

1024 x 768 Çözünürlük,
3000 ANSI lümen ışık,
Profesyonel Sabit Model,
17,8 kg.

PLC-XP18

1024 x 768 Çözünürlük,
2000 ANSI lümen ışık,
700:1 Kontrast, 6,9 kg.



Sanyo Türkiye Distribütörü
EMEK EĞİTİM ARAÇLARI TİC. LTD. ŞTİ.
http://www.emekgitim.com.tr/
e-mail: emek@turk.net

“Türkiye’de Ar-Ge bakanlığı kurulmalı”

PINAR
UYLUM DİKİCİ

Sayfa 1 ▷

Ar-Ge departmanında 350 mühendis çalıştıran Netaş/Nortel Networks, son beş yılda 300 milyon doların üzerinde gerçekleştirdiği ihracat ile araştırma ve geliştirmenin önemini gözler önüne seriyor. Türkiye’de Ar-Ge konusunda görüşlerini aldığımız Netaş/Nortel Networks Genel Müdürü Sait Gözüm, Türkiye’de Ar-Ge teşviklerinin artırılmasının yanı sıra yerli üretimin de özendirilmesi gerektiğini vurguladı. Gözüm, "Netaş olarak iki yılda Ar-Ge’ye 140 milyon dolar yatırım yaptık" dedi.

Ar-Ge konusunda des-

Son beş yılda Ar-Ge sayesinde 300 milyon doların üzerinde ihracat gerçekleştiren Netaş/Nortel Networks, Türkiye’de Ar-Ge ve yerli üretimin yeteri kadar teşvik edilmediği görüşünde.

teklerin ve teşviklerin artmasının çok önemli olduğuna değinen Gözüm, "Bence Türkiye’de bir Ar-Ge bakanlığı olmalı. Bu kadar iddialı olması gerektiği kanısındayım. Biz Ar-Ge’ye gereken önemi vermemekle kendimizin değil, çocuklarımızın geleceğini baltalıyoruz. Daha da kötüsü az yatırımdan dolayı sadece teknolojiyi takip ediyor, yurtdışından aldığımız ürünlerle yurtdışındaki Ar-Ge’yi teşvik ediyoruz" dedi.

Yurtdışından teknolo-

jilerin alınması gerektiğini fakat "teknoloji vagonu"na da binmek zorunda olduğumuzu vurgulayan Gözüm, Türkiye’de yaşanmakta olan ekonomik sıkıntının nedenlerinden birinin de yeteri kadar üretim ve Ar-Ge yapmaması olduğunu altını çizdi.

Türkiye’de iş adamlarının Ar-Ge riskine girmek istemediğini, bu nedenle de Ar-Ge yatırımlarına destek vermediklerine dikkat çeken Gözüm, "Bizim ülkemizin sıkıntısı, bu alanda platform ya-

ratamamak. Bu çalışma olanağı ve ortamını yana yana verememek. Ar-Ge masraflı bir olay, para gerektiriyor. Siz araştırma geliştirme yaptığımız zaman açıkçası hissedarınızın veya size yatırım yapmış olan kişilerin parasının bir kısmını buraya yatırıyorunuz. Dolayısıyla bir dönüşü olması, her şeyden önce niyetiniz olması lazım. Bunları biraraya getirdiğinizde risk ortaya çıkıyor" dedi.

Yabancı ülkelerin bu konuyu teşviklerle aştıklarını dile getiren Gözüm, Türkiye’de de teşvik olduğunu ama enflasyon hızla yükseldiğinden iki sene önce alınan teşvikin değerinin kalmadığını belirtti.

Sektörün dinamizmi gereği çalışan sayısında azalma olduğunu belirten Sait Gözüm, Netaş/Nortel

Networks’ün binin üzerinde olan çalışan sayısının bugün 800-900 kişiye indiğini belirtti. Ar-Ge departmanında çalışan sayısında bir azalma yaşamadıklarını altını çizen Gözüm, "Ayrılanlar tabii ki olmuştur. Ama bunun nedeni kriz değil, projelerin sona ermesi ya da askerlik gibi farklı sebepler" dedi.

Ar-Ge sahasında Türk mühendislerinin ve teknisyenlerinin veriminin, bilgi becerisinin ve yaratıcılığının yabancı mühendislerden çok daha iyi olduğunu söyleyen Gözüm, Ar-Ge yatırımlarına kesintisiz devam edeceklerini belirtti.

Gençler yönetimi devralıyor

Öte yandan Netaş/Nortel Networks, organizasyonunu daha dinamik bir

yapıya kavuşturmak üzere çalışmalarına devam ediyor. Özellikle son üç yıl içerisinde 7-8 organizasyon değişikliği yapıldığını söyleyen Sait Gözüm, "Organizasyonumuzu, yapılarımızı geliştirmek durumundayız. Pek çok genç arkadaşımızın idari kademelerde üst seviyelere doğru daha dinamik bir yapıya kavuşabilme için önlerini açtık. Yeni yapılanmalarla ürün ailemiz çok geliştirdik" dedi. Gözüm sözlerine şöyle devam etti: "Bazı pazarlar bizim için tatminkar olmaktan çıktı. Bazı servislerimizde dış kaynak kullanımını tercih ettik. Daha verimli olabilmek için yaptık bunu. Üretimin bir kısmında da geçen sene dış kaynak kullanımına geçtik. Bu süreçler devam edecek". ■

pinaru@interpro.com.tr

Devam edenler ve düşenler

Business Week e-biz ekinde B2C cephesindeki son durumu özetlemiş. Ünlü dot.com şirketleri arasında bir yıldız gibi kayıp gidenler de var, yoluna devam edenler de.

Başarıyla yoluna devam edenler arasında Office Depot ilk sırada yer alıyor. Office Depot katıksız bir dot.com değil. Ancak bu alana çok stratejik yatırım yapmış olan bir şirket. İnternet üzerinden satışlarda 850 milyon dolarla, amazon.com’dan sonra, ikinci sırada. 1999’a göre çevrimiçi satışları yüzde 143’lük bir artış sağlamış. Ve en önemlisi 1996’dan beri karlı olmayı sürdürüyor. Bu yıl da 1,5 milyar dolarlık bir ciroyu, yani tüm şirket cirosunun yüzde 20’sini, İnternet’te yapmayı hedefliyor. Elektronik kataloğunda 14 bin ürün yer alıyor. Müşteriler ürün özelliklerini ve stok durumunu görüp sipariş verebiliyorlar.

Başarılı şirketlerden bir diğeri bir emlak pazarlama sitesi olan homestore.com. Karlılığını koruduğu için hisse değeri artan şirketlerden biri. Başarısı yaptığı stratejik iş birliklerinden kaynaklanıyor.

Ünlü müzayede sitesi eBay de başarısını ve karlılığını sürdürenlerden. Yıllık satış hacmi 3 milyar dolar düzeyinde. Hedefi 2005’de bu hacmi 30 milyar dolara çıkarmak. Bunun için mevcut alt yapısının başka siteler tara-

findan da kullanılabilmesini planlıyor.

Kayan yıldızlar cephesinde ise durum hiç iç açıcı değil. Bir zamanlar borsa değeri 10 milyar dolar olan e-Toys’un tasfiye sonucu eline sadece 20 milyon dolar geçiyor. Yine bir zamanlar borsa değerleri 350 milyon dolar olan garden.com ve pets.com ise tasfiye sonucu ancak 6 milyon dolar alabiliyorlar.

e-Biz’e göre bir de sıcak koltukta oturanlar var. Bunların en ünlüsü kuşkusuz amazon.com. Geçen yıl cirosunun 2,8 milyar dolara ulaşmış olmasına karşın hala para kazanmıyor. 1999 Aralık ayına göre hisseleri yüzde 85 gerilemiş durumda. Başkan Jeff Bezos operasyon maliyetlerini düşürmek ve müşteri memnuniyetini artırmak için olağanüstü bir mücadele veriyor. Faaliyet zararları cironun yüzde 17’sinden yüzde 7’sine düşmüş durumda. Amaç bu yıl içinde kara geçmek.

Sanırım Bezos adı-lazım-değil ünlü danışmanlık şirketlerinin sözlerine uyup, "ya hep, ya hiç" diyerek ürün gamını hesapsızca büyütme kararı aldığı güne lanet ediyordur. Danışmanlık şirketlerinin o günkü moda görüşü "önemli olan kar değil, olabildiğince hızlı büyümedir" gibi bir şeylerdi.

Acaba şimdi 1999 yılında savundukları görüşleri anımsıyorlar mı? Sitelerinde o zamanki tavsiyelerinden en ufak bir iz bile bulmak mümkün değil de.

hsevand@tepum.com.tr



Hakkı SEVAND
Digital Teknolojiler

Sigortanızı İnternet’ten yaptırmak ister misiniz?

HABER MERKEZİ

Hız, kolaylık, her an her yerden erişim, bütün sigorta alternatiflerini ve ödeme koşullarını görüp karar verme hizmeti alabiliyorsanız neden olmasın? İşte şimdi bu kolaylık, www.sigortam.net ile bir tık yakınızdadır.

Sigortam.net, bir sigorta brokerlik kuruluşu. Türkiye’nin önde gelen sigorta şirketlerinin tüm hizmetlerini içinde barındıran site, bu şirketlerden ürün ve hizmetleri en uygun koşullarda alıp müşteriye sunuyor. Sitenin sunduğu en önemli hizmetler arasında rekabetçi fiyat, kolaylık, hız, karşılaştırma, her zaman erişilebilen müşteri hizmetleri desteği, uzman desteği, bol seçenek geliyor. İnternet’te sigorta brokerliği hizmeti veren site, iLab Holding’in bir uygulaması olarak pazara sunuldu. Sitenin altyapısı bir iLab girişimi

 sigortam.net

olan Digilane tarafından oluşturuldu. Altyapı gelecekte PDA, WAP, SMS servislerini de verebilecek şekilde tasarlandı.

Sigorta hizmetleri hem İnternet üzerinden hem de telefon ve satış temsilcileri aracılığıyla müşterilere ulaşacak.

Sigortam.net’te müşteriler 9 ayrı tip sigorta hakkında bilgi alma, anında 12 sigorta şirketinin sağladığı olanaklar, cazip fiyat ve ödeme koşullarını öğrenebiliyor. Sigorta şirketlerinin sayısının hızla artması planlanıyor. Şu anda sitede hizmetlerini sunan 16 sigorta kuruluşu bulunuyor.

iLab Holding Başkanı Mustafa Say, Sigortam.net’in tanıtım toplantısında yaptığı konuşmada yaklaşık 2 yıldır üzerinde çalıştıkları www.sigortam.net’in sigorta sektöründe ciddi, önemli ve yeni bir kanal olduğunu

söyleyerek hedeflerinin Türk sigorta sektörünün pastasını büyütme olduğunu ifade etti.

Sigortam.net’in genel Müdürü Uğur Ergün, bugün Türkiye’de sayıları 20’yi bulan sigorta brokerlik kuruluşları arasında yer aldıklarına dikkat çekerek bu hizmetin bugüne kadar genellikle büyük ya da çok uluslu şirketlerin yararlandığı bir hizmet olduğunu belirtti. Ergün, Sigortam.net ile bu hizmeti tüketicilere de sunmaya başladıklarını vurguladı.

Sitenin gelir modeli genel olarak sigorta satışlarından elde edilen komisyon gelirlerine dayandırılmış. Ergün, sayısal hedeflerden çok sigorta brokerliğini İnternet kanalıyla yaygınlaştırıp pastayı büyütme için çalışacaklarını söyledi. ■

bthaber@interpro.com.tr

BEA Türkiye'de

ÖZGÜR KARAGÖZ

E-iş platformları kurma konusunda dünyanın önde gelen şirketlerinden olan BEA Systems, geçtiğimiz günlerde Türkiye ofisinin açılışını kutladı. Resmi olarak geçtiğimiz ay kurulan şirket, Türkiye'de genel pazar payının binde birine sahip olmayı ve önümüzdeki 5 yıl içinde 25 milyon dolarlık bir ciroya ulaşmayı hedefliyor.

Şirketin faaliyet alanı ve Türkiye'ye yönelik planlarıyla ilgili olarak görüştüğümüz BEA Systems Türkiye Genel Müdürü Bülent Uygur, web tabanlı satış yaklaşımından en iyi getiriye yakalamak isteyen Türk

şirketlerine bütünleşik çözümler sunmak amacıyla olduklarını söyledi. Uygur şirketlere, sistem mimarisi tasarımı ve tanımlaması, uygulama prototipleri oluşturma, pilot proje ve çok katmanlı mimariler geliştirme gibi profesyonel hizmetler ve kapsamlı eğitim programlarından oluşan çözümler sağlayacaklarını açıkladı.

BEA Türkiye pazara şimdilik doğrudan hizmet verecek. Ürün odaklı bir şirket olduklarını vurgulayan Uygur, "Dönüşüm yapmıyoruz, veritabanı satmıyoruz. Bu işi kendi kaynaklarımızla destekliyoruz. Başka şirketler teknik kadro oluşturmuyorlar, pazara iş ortaklarıyla yaklaşıyorlar.



BEA Systems Türkiye Genel Müdürü Bülent Uygur, bugünlerde bankaların yatırımlarına tekrar başladıklarını ve büyük bankalarla görüşme halinde olduklarını söyledi.

Burada bir eksiklik yaşıyorlar" şeklinde konuştu. Uygur Türkiye pazarında kendi konularıyla ilgili tespit ettikleri tüm projeleri aldıklarını ve yeni projeler oluşturmak için ise çalışmalar yaptıklarını

nı söyledi. Uygur'dan aldığımız bilgilere göre, BEA'nın geçen yıl satın aldığı Object People adındaki şirketin Türkiye'de çalışan 4 kişilik bir kadrosu, "E-commerce Services" adı altında bir bölüm olarak BEA Türkiye'nin bünyesine katıldı. Java konusunda uzman olan bu kadro, hem Java hem de WebLogic eğitimlerini verecek.

Sektörel anlamda belli bir hedef kitlesi olmadığını belirten Uygur, "Sistemimizin çökmesinden dolayı çok büyük zararlara uğrayacak kuruluşlar bizim hedef kitemiz" dedi. Dünyada ağırlıklı olarak büyük hava yolu şirketleri ve bankalarla çalıştıklarını anlatan Uygur, Türkiye'de ise kriz nede-

Dünyada yüzde 35'lik pazar payı

BEA Systems 1995 yılında Sun Microsystems'tan ayrılmış olan 3 bilişimci tarafından kuruldu. E-ticaret için iyi bir altyapı olması gerektiğini düşünen bu 3 bilişimci, piyasada mevcut olan Tuxedo ürünü satın almak için harekete geçti ve bir risk sermayesi şirketine başvurdu. Bu risk sermayesi şirketinin desteğiyle birlikte Tuxedo'yu daha da geliştirerek, yaklaşık olarak 9 bin şirkete sattılar. Daha sonra ise WebLogic ürünlerini de portföylerine kattılar.

Şirketin bugün dünyadaki pazar payı yüzde 35. Dünyada toplam 10 bin müşterisi var. 5 yıl içinde hedeflediği ciro ise, 3-5 milyar dolar arasında. Bugün cirosu 1 milyar dolara ulaşan şirketin 4 bin çalışanı, 30 ülkede yaklaşık 100 kadar da ofisi bulunuyor. BEA Systems kendine en büyük rakip olarak IBM WebSphere ürününü görüyor. Şirketin ürünleri geçtiğimiz yıllarda Türkiye'de Dataserv ve MBS tarafından dağıtılıyordu. ■

niyle bankaların yatırımlarını bir süredir donduklarını, bugünlerde bazı bankaların yatırımlarını tekrar başlattıklarını söyledi. İlk müşterilerinin Dışbank olduğunu, çok yakında Dışbank'ın

Internet bankacılığına geçeceğini söyleyen Uygur, birçok büyük bankayla görüşme halinde olduklarını ve bu görüşmelerin çok yakında sonuçlanacağını açıkladı. ■

ozgurk@interpro.com.tr

Internet ne istiyorsanız o olacak

HABER MERKEZİ

Nortel Networks'un yeni Internet vizyonunun tanıtıldığı Barracuda bayi toplantısı Avrupa, Ortadoğu ve Afrika (EMEA) bölgelerinden 500'den fazla bayi temsilcisini bir araya topladı. 8-11 Mayıs tarihlerinde gerçekleşen toplantıda, Nortel'in optik Internet, kablosuz Internet, lokal Internet, kişisel Internet

ve e-iş çözümleri hakkında bilgi verildi.

Her yıl özgün eserlerin mizansenleri eşliğinde gerçekleştirilen toplantı, bu yıl İstanbul'da yazar Agatha Christie'nin ünlü eseri 'Orient Express'te Cinayet' romanından uyarlanan mizansen eşliğinde gerçekleştirildi. Söz konusu oyunda, oyuncu olarak da yer alan Nortel Networks (EMEA) Stratejik Pazarlama Direktörü Joe Robertson, yüksek perfor-

manslı Internet'i inşa etmek için çalıştıklarını belirttiği konuşmasında, "Biz 3. nesil kablosuzlarla şu anda Internet devriminin tam kalbindeyiz. Internet'in ne olmasını istiyorsanız, bu salonda ki insanlar size onu inşa edecekler" dedi. Robertson sözlerini şöyle sürdürdü:

"Biz artık Internet dediğimiz zaman, Internet'in tamamıyla iş dünyasında kullanılmasını kastediyoruz. Yüksek performanslı,

daha hızlı daha güvenilir ve daha fazla gelir sağlayan iş yapma yöntemini kastediyoruz. Önümüzdeki birkaç yıl içinde Internet'i bugün bulunduğu çevreden alıp yaşadığımız, yiyip içtiğimiz, okuduğumuz ve uyuduğumuz çevreye taşıyacağız. Internet bugün herkes için ne yaptığımızı, neye ihtiyacınız olduğunu ve ne yapabileceğinizi otomatik olarak açıklamaya kavuşturmuş bir IP adresi. Dolayısıyla önümüzdeki üç yıl

içinde Internet trafiği, bugünkünden 10 bin kat daha fazla büyüyecek" dedi.

Artık e-işin kalite anlamına geldiğini belirten Robertson, konuşmasında şu görüşlere yer verdi:

"Yeni yüksek performanslı Internet için optik altyapı, radyo altyapısı, arama altyapıları ve daha fazla bant genişliği sağlamak üzere çalışırken, sonuçta kullanıcılar ağın ne olduğuna dikkat etmezler. Onlar uygulamalara, onun kullanılabilirliğine

önem verirler, onlar için kullanmak esastır. Bu paradigma şirketleri, artan teknoloji gereksinimleri karşısında, eski ağ yapılarını, büyük ve daha güçlü ağ yapılarına doğru götürüyor. Sonuç olarak, bizim yüksek performanslı Internet'i sağlama çalışmalarımız devam ettikçe, kullanıcılar Internet'in orada olduğunun farkına bile varmayacaklar. Biz bunu yaratmaya çalışıyoruz." ■

bthaber@interpro.com.tr

www.isteyatirim.com

Bilinçli yatırım için gereken tek şey

Intel'den teknolojiye destek

PINAR
UYLUM DİKİCİ

Intel, dünya genelinde Internet ekonomisinin gelişimine katkıda bulunmak için 100 milyon doların üzerinde yatırım yaparak "Solution Centers and Services (SCS)" (Çözüm Merkezleri ve Hizmetleri) binalarını açtı.

Teknolojinin gelişimi için dünyanın çeşitli ülkelerinde merkezler açan Intel'in, EMEA bölge-



Intel Avrupa, Orta Asya ve Afrika SCS Direktörü Mark Harris, SCS'ler sayesinde yüksek kaliteli, pazara göre daha hızlı ve düşük maliyetli projeler ve ürünler sunabildiklerini belirtti.

sinde üç SCS merkezi bulunuyor. Almanya, İngiltere ve İsveç'te kurulan merkezlerin ardından yakın zamanda yeni bir merkezinde Fransa'da

kurulması planlanıyor. Intel SCS merkezleri hakkında bilgi aldığımız Intel Avrupa, Orta Asya ve Afrika SCS Direktörü Mark Harris, bu merkezlerde e-işe yönelik projelerin ve ürünlerin geliştirilmesi için her türlü gereksinimin karşılandığına dikkat çekerek, "Intel SCS ile iş geliştiricilere, Internet çözüm sağlayıcılara, .com şirketlerine, Intel mimarisi üzerinde e-iş alanında çözüm kümeleri oluşturma, yaratı-

cılıklarını sergileme imkanı sunuyoruz" dedi.

Intel SCS'lerde çözüm sağlayıcılara ve sistem bütünleştiricilere, donanım, yazılım, laboratuvar test malzemeleri ve mühendislik servisler gibi imkanlar sunularak e-iş ve ağ çözümleri konusunda çalışmalarına fırsat veriliyor.

Harris, her türlü teknik altyapının bulunduğu merkezlerde, Internet kafelerden konferans salonlarına kadar her türlü

desteğin e-iş ve ağ çözümleri konusunda Intel mimarisi üzerinde çalışanlara sunulduğunu söyledi.

Intel SCS merkezlerde ISS'ler, üretici, ağ altyapı, yazılım şirketleri gibi çok sayıda şirketin birlikte çalıştığını belirten Harris, "Bu merkezler çözümler için ortak bir nokta olduğu için şirketler buradalar. Bu merkezler, proje ve ürün odaklı" dedi. ■

pinaru@interpro.com.tr

Armada, Citrix'i anlattı

HABER MERKEZİ

Citrix, yeni ürünü sunucu tabanlı uygulama mimarisi MetaFrame XP'yi İstanbul ve Ankara'da dü-

zenlenen Citrix Forum isimli etkinliklerle duyurdu. 9 ve 10 Mayıs tarihlerinde İstanbul Çırağan Sarayı ve Ankara Hilton Otelinde Armada tarafından düzenlenen etkinlik Citrix Güney

Avrupa seminerleri dizisinin Türkiye ayağını oluşturuyor.

Citrix Systems Bölge Müdürü Antoine Agudo'nun Server Tabanlı Uygulama mimarisini tanıttığı konuşmayla başla-

yan etkinlikte Şeker Bilişim Genel Müdürü Nazan Eker kullanıcı gözüyle Citrix uygulamalarını ve avantajlarını kullanıcılarına anlattı. Eker konuşmasında Oracle Database uygulaması için kullanılan Citrix MetaFrame ürününün 128K hatlarda yerel alan ağı performansında, 64K hatlarda yerel alan ağı performansına yakın çalıştığını 14.4K modem bağlantılarında ise çalışı-

Armada Bilgisayar, Türkiye temsilciliğini yürüttüğü Citrix'in yeni ürünü MetaFrameXP'yi İstanbul ve Ankara'da düzenlenen Citrix Forum ile kullanıcılara anlattı.

labilir olduğunu belirtti. Forum'da Compaq Türkiye'den Ürün Müdürü Tunç Erkan Compaq'ın merkezi bilgisayar ağları uygulamalarına yaklaşımını, Microsoft'dan Murat Eraydın Microsoft Terminal Server hizmetlerini Koçnet'ten Timuçin Devir-

miş ASP ve Hosting uygulamalarını ve son olarak da Armada'dan Sistem Mühendisi Coşkun Kamiloğlu MetaFrame XP ürününü ayrıntılarıyla anlattı.

Forum'da Meteksan Sistem ve Bimel de çözümlerini sergiledi. ■ bthaber@interpro.com.tr

Internet ve güvenlik üzerine-2

Geçen yazımızın sonuç bölümünde aşağıdaki sorulardan yola çıkarak bir senteze ulaşmayı diliyorduk...

Acaba Internet üzerine kişiler/şirketler/kurumlar gereğinden fazla mı bilgi yüklediler? Yüklenen bilgilerin bir kısmı çok kritik bilgiler olup, bilgiyi açanlar açısından bir tehlike oluşturuyor mu?

Internet ve web ortamlarının yaygın kullanımını ve her geçen gün bu altyapılar üzerindeki bilgi ortamlarının gelişmesi bizleri giderek artan risklerle karşı karşıya bırakıyor. Daha da ileriye giderek ulusal güvenlik üzerinde ciddi sorunların oluşabileceğinin işaretlerini veriyor.

Geçmiş dönemlerdeki 'hack' olaylarının bir kısmını anımsayın; Beyaz Saray, FBI, Anavatan Partisi ve ÖSYM gibi örnekler ilk anda aklımıza gelenlerden bazıları. Bu arada Pentagon ve NATO karargahları gibi savunma ve güvenlik konusunda son derece önemli kuruluşlar bu 'siber terör' faaliyetlerinden nasibini alanlar arasında. Konularından dolayı olağanüstü güvenlik uygulamaları yapılan bu kurumlardan, ticari ve endüstriyel alana geçerse duyduğumuz veya okuduğumuz kredi kartı ve müşteri bilgilerine erişilmesinin yanı sıra kimbilir bilmediğimiz ne kadar çok atak veya 'siber suç' gerçekleşmektedir.

1900'lü yılların başında savaş teknikleri konuşulurken 'savaşta uçakların bir yararı olmaz' diyen bilimadamları ve devlet yöneticilerinden yola çıkarak 1991 senesinde kapsamlı bir savaşın sadece uçak gemileri, uçaklar ve Cruise füzeleri ile kazanıldığına şahit olduk. Teknolojinin gelişimi doğal olarak suç ve savaş gibi insanlığın yüzkarası iki alanda da etkisini gösterdi. Geleceğin suç ve savaş alanı da Internet ağları ve web ortamları üzerinde yaratılacak.



Levent KIZILTAN
Estikçe

Bunun önlemlerini ülkeler şimdiden almaya başladılar. ABD'de 1998 yılında itibaren CIAO (Critical Infrastructure Assurance Office) adı altında bir ofis kurularak bilgi sistemleri aracılığı ile endüstrinin ve devlet kuruluşlarının iş yapamaz hale getirilmesini önleyecek kuralları ve koşulları belirlemek, dinamik olarak değişiklik uyarılarını yapmak ve önlem almak üzere bir altyapı oluşturulmuş durumda. NSA (National Security Agency) okullardan yeni mezun olmuş BT çalışanlarını bu alandaki güvenlik konusunda çalıştırmak üzere işe almaya başladı.

Ülkemizin de çevresindeki ülkelerle olan ilişkileri ve teknoloji altyapısındaki eksiklikler bizim de bu konularda etkin önlemler almamızı gerekli kılıyor.

İyi haftalar dileğiyle...

leventk@kocsistem.com.tr

Kablosuz Internet'e standart geliyor

Mobil Telekomünikasyon ve Kablosuz Internet Birliği 2001 Konferansı'nda Internet'in yapıtaşlarını sunan Intel'in Başkanı Craig Barrett, bugün farklı dillerde konuşan ve özel ağlara gerek duyan mobil cihazlar için standart oluşturarak kullanım ve uygulama alanlarını artıracak dört özel mikro işlemci tasarladıklarını ve sistem mimarisi geliştirdiklerini duyurdu.

Farklı mobil cihazların birbiriyle iletişimini artırarak, sonsuz kullanım alanı oluşturacak Intel Kişisel İstemci Mimarisi (PCA) mimarisinin endüstri standardı olacağını belirten Barret birbirinden farklı cihazların kolayca birbiriyle konuşabileceği ve özel ağa gerek duymayacağı gele-

cek kuşak mobil endüstrisine odaklandıklarını vurgulayan Barrett, mobil Internet'in standardını oluşturacak 4 yeni mikro işlemci tasarladıklarını ve Intel Kişisel İstemci Mimarisi (Intel PCA) adı altında bir sistem mimarisi geliştirdiklerini söyledi.

Kablosuz uygulamalara bakıldığında, uygulamaların belli bir model için geliştirildiği görülüyor. Her biri farklı uygulamalara sahip olan ürünler, bu farklılık nedeniyle kendilerine özel ağlara gerek duyuyorlar. Bu durum sadece el bilgisayarlarının birbirleriyle iletişimini değil, bilginin paylaşımını da güçleştirdiğinden, yeni uygulama ve yeni kullanım alanlarının da gelişimini engellediği belirtiliyor.

Intel Kişisel İstemci Mimarisi (Intel PCA), farklı iletişim cihazlarının birbirine bağlanmadan birbiriyle çalışmasına olanak tanıyor. Bu mimari donanım ve yazılım olarak gereksinime göre değişebilir bloklardan oluşuyor. Böylece donanım ve yazılım çözümleri sunan şirketler çok geniş bir yelpazede çözüm oluşturabilecekler.

PCA mimarisi, teknolojik olarak birbirinden ayrılmış olan iletişim ve bilgisayar cihazlarının, çözüme göre yeniden uyarlanmasına gerek kalmadan, birbiriyle çalışmasına olanak tanıyacak platformu oluşturacak. PCA, kablosuz iletişime yönelik yeni ve yaratıcı uygulamalar geliştiren binlerce bireysel yazılım satıcısının gücünü yakalamayı amaçlıyor. ■

Ürün Haberleri

Hitachi'den 15 ve 17 inçlik TFT ekranlar

Hitachi Bilgi Medya Grubu (IMG), yeni 15 inç ince TFT ekranları CML152XW ve CML170XW'yi tanıttı.

İnce hatlara sahip ve oldukça hafif olan bu ekranlarda iki adet 1 watt'lık hoparlör bulunuyor. Yüksek performanslı likit kristal (LCD) ek-



ranı ve düşük elektrik tüketimiyle dikkat çekiyor. 1024X768'lik çözünürlüğe sahip ekranlar üç

yıllık değişirme garantisi ile piyasaya sunulmuş. Ergonomik görüntüsünün yanında, şimdilik karbon grisi ve standart fildişi renginde bulunabildiği belirtiliyor. ■

Hitachi TFT ekranlar CML152XW ve CML170XW Bilgi için: Ölçsan Tel: 0212-229 60 65

Epson'dan geniş format için yeni teknolojiler

Geniş format Epson mürekkep püskürtmeli yazıcısı Epson Stylus Pro 10000'i duyurdu. Dye-ink mürekkep teknolojisini kullanan yeni ürün poster, afiş, pankart baskılarında yüksek kalitede çıktı sağlıyor. 44 inç'e (1118 mm) kadar geniş format için tasarlanmış, 6 renkli ve 1440 x 720 dpi çözünürlüğe sahip olan ürün özellikle, daha yumuşak ve daha gerçeğe uygun renkler için geniş bir nü-

ans yelpazesi oluşturarak daha iyi baskı kalitesi edinilmesini sağlıyor. ■ *Epson Stylus Pro*

10000 Bilgi için: Epson Erişim Hattı Tel: 0212- 336 03 03



Seagate'te yeni Barracuda serisi

Seagate, Barracuda 36ES Serisi Ultra 160 SCSI arabirimli SCSI sabit disklerini, 18 ve 36 GB'lık kapasiteli modeller olarak piyasaya çıkardığını duyurdu.

498 Mbitlik iç transfer hızı ve 8.5-9.5 msn'lik or-

talama erişim hızı ile Barracuda 36ES 18GB (ST318437LW) modeli bir önceki 18XL serisine oranla iç transfer hızını yüzde 58 artırmış. Giriş seviyesi sunucu pazarı için uygun bir tercih olabilirken, Barracuda 36ES, kişisel video, CAD/CAM

ve çokluortam gibi iş-tasyonlarında kullanılan geniş bant yoğun uygulamalar için de uygun özelliklere sahip. ■

Barracuda 36ES Serisi Bilgi için: Datagate Bilgisayar Malzemeleri A.Ş. Tel: 0212-288 53 11

ABBY'den form işleme çözümü

Türkiye'de Cadet Bilgisayar tarafından temsil edilen ABBY Yazılımevi ABBY Enterprise Forms adıyla yeni "toplular form giriş çözümü"nü tanıttı. Bu çözüm-

le ABBY şirketinin ortaklarına ve müşterilerine, yazılım geliştiricilerden bağımsız olarak tek ve çok sayfalı formları içeren toplu belge girdileri için bir sistem kurmalarını sağlıyor. Türkiye'de

bu çözümün satış, kurulum, projelendirme, özelleştirme, eğitim ve teknik destek hizmetleri Cadet tarafından veriliyor. ■

Form işleme çözümü Bilgi için: Cadet Tel: 0216- 327 35 20

HP LaserJet baskı kartuşları

Printing e-services teknolojileriyle donatılmış yeni LaserJet yazıcı ailesine yönelik LaserJet toner kartuşlarını ve araçlarını piyasaya sundu. HP C8061A ve C8061X Akıllı Baskı Malzemeleri olarak adlandırılan yeni kartuşlar kurumsal çalışma grupları için tasarlanan HP LaserJet 4100 yazıcılarıyla uyumlu çalışıyor. ■

HP C8061A ve C8061X Akıllı Baskı Malzemeleri Bilgi için: HP Türkiye, Tel: 0212- 224 59 25



Sanal okul NetOp School 2.0 piyasada

PrP Multimedia'nın distribütörlüğünü yaptığı NetOp School 2.0 bilgisayar tabanlı eğitimler için yeni standartlar getiriyor. NetOp School, sanal ve uzaktan kontrol edilebilir sınıflar yaratıyor ve böylece hem okullarda etkileşimli sınıflar oluşturulmasına hem de şirket personelinin uzaktan eğitilmesini sağlıyor. Ağ üzerinde kurulan sanal sınıf geleneksel okul



sınıflarının etkileşimli biçime dönüşmesi ya da personele verilecek eğitimin e-learning yoluyla etkileşimli olarak yapılma-

sına olanak sağlıyor. Sesli chat ile PC'nin mikrofon ve hoparlörleri kullanılarak sesli iletişim kurulabilen programla ayrıca sanal sınıf katılımcılarına dosya da gönderilebiliyor. Windows 3.1, 95,98, ME, 2000, OS/2 ve DOS PC'ler arası çapraz platformda çalışabiliyor. ■

NetOp School 2.0 Bilgi için: prP Multimedia Tel: 0212-275 58 38

CA'den e-iş altyapı çözümleri

Computer Associates International, Inc. (CA), geçtiğimiz günlerde bir açıklama yaparak, Java için yeni ve güçlü bir e-iş altyapı yönetim çözümünün beta sürümünü çıkardığını duyurdu.

"Athena" kod adlı bu çözümün günümüzde BT departmanlarının karşılaştığı önemli sorunlardan birini, Enterprise Ja-

va Beans (EJB) teknolojisine dayanan karmaşık ve büyük ölçekli e-iş uygulamalarının sağlıklı ve verimli çalışmasını sağlamak konusunda ele alındığı belirtiliyor.

Athena'nın bir taraftan uygulama hizmet düzeylerini yönetirken, diğer taraftan işletme masraflarını azaltma konusunda BT yöneticilerine yardımcı olmak üzere tasarlanmış.

Athena'nın amacı olarak, BEA WebLogic, IBM Websphere ve Silverstream gibi J2EE uyumlu uygulama sunucularının ve EJB bileşenlerinin çalışır durumda olmasını ve performanslarını sürdürmelerini sağlamak. ■

"Athena" e-iş altyapı çözümü Bilgi için: Computer Associates Tel: 0212- 285 42 60

Demiryollarında iletişim: GSM

Alman demiryolları trenlerdeki görevlilerin birbirleri ve diğer trenlerdeki görevliler ile haberleşmeleri için yeni bir sistem tasarlatıyor. Bu sistem, bu yıl sonunda Almanya'da kullanıma hazır olacak. Almanya'daki uygulamanın sonuçlarına bakarak, Avrupa'daki diğer ülke demiryollarının da aynı sistemi kurması bekleniyor.

Sistem, kurulu bulunan GSM ağı üzerinden iletişim sağlayacak. Tren görevlileri de, bildiğimiz GSM hücresel iletişim uç birimleri (cep telefonu) benzeri uç birimler kullanacak. Bir farkla. Hücresel iletişimde, aradığımız aboneyi bir numara ile ararsınız. Burada ise yeri ve görevi ile aramak esas.

Eğer "öndeki tren" in "makinist" i ile görüşmek istiyorsanız, hızlı arama tuşlarından "öndeki tren" ve "makinist" çözümünü tuşlamanız yeterli olacak. Gerisi sisteme kalmış. Location based services kapsamında sizin yerinizin, gitmekte olduğunuz yönün belirlenmesi, gene benzer şekilde öndeki trenin hangisi olduğunun saptanması, bu trendeki makinistin kullandığı uçbirimin çağrı numarasının bu-

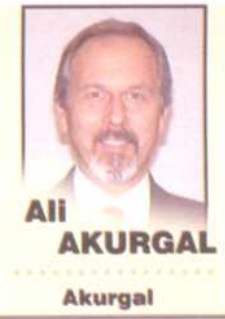
lunması ve çağrının o uçbirime yönlendirilmesi sistemin işi. Buzdağının su yüzünde görünen kısmı gibi cebimizdeki telefonda tanıdığımız hücresel iletişimin arka planı, sanıldığından çok daha yüklü.

Kuşkusuz kolay bir iş değil. Ama prensipte, gelişmiş bir home location register tutma işi. Hangi abonenin hangi trende ve ne yönde gitmekte olduğunun sürekli güncellendiği bir veritabanı ve bunlar arasında öndeki, arkadaki, karşıdan gelen gibi görelî tanımları yapabilen demiryolu ağını da tanıyan bir karar verme yöntemi. Dahası, bu işlemi, hem işletici hem de ülke bağımsız olarak sürdürebilecek bir yapı.

Demiryolunda güvenliği artırıcı, hizmet düzeyini yükseltici sonuçlarını sizlerin düşüncelerinizle bırakıyorum.

GSM altyapısı üzerinden nasıl yeni hizmetler sunulabileceğine bir örnek vermek istedim; ve Netaş'ın, Nortel Networks içerisinde home location register üzerine uzmanlaşmış kuruluş olması nedeniyle Türkiye'de yapılmakta olan, Avrupa geneline yönelik bir yeniliği de, duyurmak.

akurgal@netas.com.tr



Ali AKURGAL
Akurgal



Merhaba,

Yazın iyiden iyiye geliyorum dediği bugünlerde sektörde yazın neşesine uygun bir hareketlilik görülüyor. Yaşanan krizin etkisini hafifletmek için mi bilinmez her yerde bir etkinlik görülüyor. En ilginç de sektörümüzün artık kendi işlerinin yanında sanatsal etkinliklere de ağırlık veriyor olması.

Bu konuya nereden geldin diyeceksin. Empa'nın profesyonel tiyatro çalışmalarını artık hepimiz biliyoruz. Buna ek olarak geçtiğimiz günlerde Oracle da böyle bir çalışma gerçekleştirerek hepimize "sektörümüzde ne marifetler varmış" dedirtti. Tabi, aynı şirkette gecesi gündüzü geçen insanların böyle hoş bir aktiviteye soyunması hem ilginç hem de hoş. Ama geçenlerde duyduğum birşey var ki seninle paylaşmadan edemeyeceğim.

TBD'nin birkaç ay önce kurulan ve Ankara'da çok hoş organizasyonlar düzenleyen Sosyal Etkinlik Komitesi de bu alana el atmış. Düzenledikleri bir sohbet toplantısında tiyatrocunun Tamer Levent'in anlattıklarından etkilenen grup, "Biz neden bu işi yapmayalım" demişler ve anında bir tiyatro grubu oluşturmuşlar. Çıkaracakları oyunun da sektöre ilgili olmasını isteyen gruba Nezhik Kuleyin destek vermiş ve Aşk-Net adlı bir oyun yazmış. Oyun, evinde bilgisayarda moda tasarımı yapıp ailesine bakmak için gece gündüz çalışırken evlenmeye fırsat bulamayıp evde kalan ve kendine Internet'ten koca arayan kızın ve bilişim dünyasına bir şekilde bulaşmaya çalışan apartman sakinlerinin hayatını anlatıyor.

Oyunun en eğlenceli yanı, sektörde oldukça tanınan kişilerin kapıcı, efemine modacı, çirak gibi karakterleri canlandırıyor olması. Örneğin apartmanın tamamını evinde kurduğu proxy server'la takibe alan Kapıcı Hacim Kerpeten, eşini bilgisayarda tanıştığı kadınlarla aldatmaya çalışırken yakalanan komşu, evin sorumsuz oğlunun borcunu ödemediği için kapıya dayanan mafya oyunu oldukça eğlenceli hale getirmiş. Oyun, TBD'nin yıllık olağan toplantısı BİMY8'de oynanıp büyük beğeni kazanınca ikinci kısım için çalışmalar başlamış. 14 Haziran'da Kuşadası'nda gerçekleştirilecek olan Kamu-Bib toplantısı sırasında sahnelenecek olan oyunun iki perde halinde bilişim sektörünün çok daha büyük bir kısmına hitap eden büyük bir organizasyonda sergileneceği söylentisi de var. Oyunun en büyük favorilerinden biri ise oyunun tamamında sahnede bir köşede oturan ve her Internet kelimesini duyduğunda ayaklanan Internet'in babası. Kim olduğunu ise söylememe gerek yok sanırım. Tabi ki Mustafa Akgül. BİMY8'e gidenler oyunu anlata anlata bitiremiyorlar. Hatta bazı oyuncuların profesyonel olarak tiyatro dünyasına geçeceği söylentileri bile var. Ne diyelim, böyle hoşluklar olmasa, bu dönemde iş dünyası iyice çekilmez olacak. Oyunu seyretmek için sabırsızlanmaya başladım.

Bu arada sana sektörden bazı dedikodularım da var. Bülent Helvacı'yı Oracle'dan hatırlarsın. Uzun süre satış müdürü olarak görev yapmıştı Helvacı. Bir süre önce ise Turkcell Group'un yeni kurduğu Mapco isimli şirkette genel müdür olarak görev yapmaya başlamıştı. Bülent Bey, istifa etmiş. Duyumlara göre ABD'nin San Diego şehrinde iş bulmuş. Orada yaşayacakmış. Yani anlayacağın Bülent Bey de kriz sonrası göçenler kervanına katılıyor. Umarım orada aradığını bulur.

Haftaya görüşmek üzere.

ONLINE

BTnet www.bt.net.com.tr

Köşe yazıları

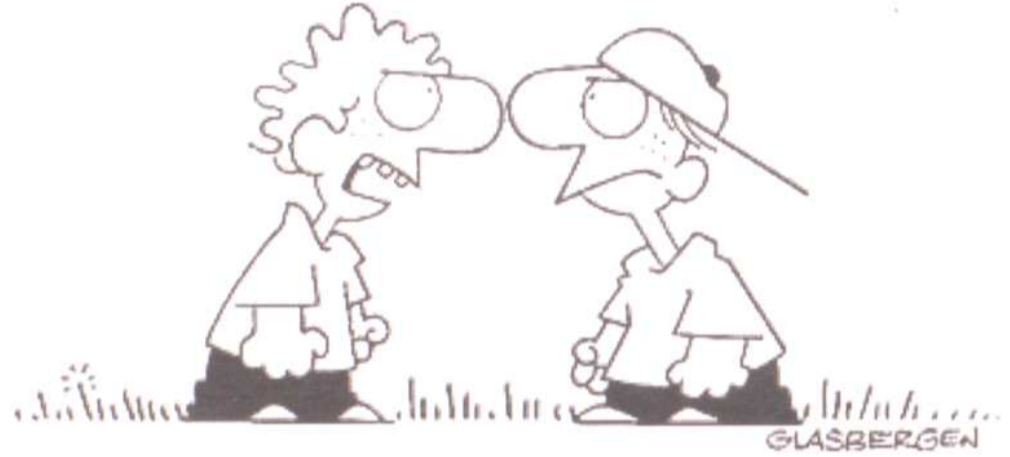
- ▶ BigBang ve kamu malları/ *Vedat Güner*
- ▶ Maziye bakın, Telekom'u göreceksiniz/ *Selami Zorlu*
- ▶ Yeni ekonomi/ *Şahin Tulga*

BİLişİM www.bilisimrehber.com.tr

White Paper

- ▶ Kurumsal portallar
Prof.Dr. Oğuz Manas
- ▶ Araştırma İnceleme
▶ Intranet teknolojileri, platformları ve mimarileri-5/
Türker Cambazoğlu

Haftanın Esprisi



Evet! Benim babamın web sitesi senin babamın web sitesinden daha fazla link içeriyor

BThaber

Yıl 7 • Sayı 319
21-27 Mayıs 2001

Interpro Yayıncılık, Araştırma ve Organizasyon Hizmetleri A.Ş. adına Sahibi	ruseny@interpro.com.tr
Ruşen Yaygın Genel Yayın Yönetmeni	zaferk@interpro.com.tr
Zafer Kurdakul Sorumlu Yazı İşleri Müdürü	nurays@interpro.com.tr
Nuray Şuman Yazı İşleri Müdürü	didem@interpro.com.tr
Didem Tünel Haber Merkezi Müdürü	belizk@interpro.com.tr
Beliz Kudat Haber Araştırma	gunesk@interpro.com.tr
Güneş Kazdağlı Ankara Temsilcisi	aslu@interpro.com.tr
Aslı Evren Haber Merkezi	gamze@interpro.com.tr
Gamze Göker	ozgurk@interpro.com.tr
Özgür Karagoz	pinaru@interpro.com.tr
Pınar Uylum Dikici	meltem@interpro.com.tr
Meltem Demiryonar	cemk@interpro.com.tr
Cem Kıvırcık	kemal@interpro.com.tr
Kemal Bulmacı	orhan@interpro.com.tr
Orhan Yılmaz	dileka@interpro.com.tr
Dilek Arus Ateş Görsel Yönetmen	saim@interpro.com.tr
Saim İpekçi Görsel Yönetmen Yardımcısı	emine@interpro.com.tr
Emine Gökdağ Reklam Satış Müdürü	guldanet@interpro.com.tr
Guldane Taşdemir Reklam Satış Müdür Yardımcısı	seldaa@interpro.com.tr
Selda Aydemir Reklam Satış Temsilcileri	zehras@interpro.com.tr
Zehra Sevimli (Ankara)	hilal@interpro.com.tr
Hilal Çetinder Sakin Reklam Rezervasyon	eylem@interpro.com.tr
Eylem Yılmaz Abone ve Dağıtım Sorumlusu	yesim@interpro.com.tr
Yeşim Yılmaz Yayın Kurulu	
Akın Evren, Aslı Evren, Beliz Kudat, Cem Kıvırcık, Didem Tünel, Erdem Özel, Güneş Kazdağlı, Nuray Şuman, Nurhan Unal, Ruşen Yaygın, Şafak Alpay, Şengül Gürtan, Zafer Kurdakul	

Interpro

Yürütme Kurulu Başkanı	Ruşen Yaygın
Yürütme Kurulu Üyesi, Genel Müdür	Zafer Kurdakul
Yürütme Kurulu Üyesi	Erdem Özel
Yürütme Kurulu Üyesi	Akın Evren
Yürütme Kurulu Üyesi	Şafak Alpay
Pazarlama Grup Müdürü	Şengül Gürtan
İdari ve Mali İşler Koordinatörü	Fersun Oral

Yönetim Yeri Interpro Yayıncılık, Araştırma ve Organizasyon Hizmetleri A.Ş.
Gazeteciler Mah. Sağlam Fikir Sk. No 23 Esentepe 80300 İSTANBUL
Tel 0212- 212 31 22 Faks 0212- 212 31 21
Ankara- Tel 0312- 439 70 35-440 58 35 Faks 0312- 438 68 76
Film Çıkış ve Renk Ayrımı Dört Renk Ltd. ISSN 1300-6495
Baskı, Cilt, Poşetleme Global Ofset San. Tic. Ltd. Şti. Tel: 0212- 283 25 72
BThaber kontrollü abonelik sistemiyle dağıtılmaktadır. Fiyatı 10.000.- TL (KDV dahil)

www.bthaber.com.tr bthaber@interpro.com.tr

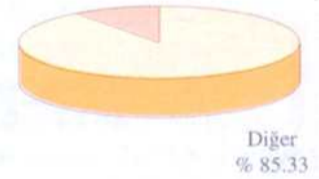
BThaber Dağıtım Raporu

	adet
İstanbul	4.575
Ankara	1.433
İzmir	372
Bursa	147
Yurtdışı	70
Diğer İller	1.423
Toplam	8.020

BThaber gazetesinde çıkan yazılar, izin alınmadan ve kaynak gösterilmeden kullanılamaz.

BThaber okurlarının % 15'i doktora-master yapıyor.

Doktora-master yapanlar % 14,67



Örneklem: 7083

Interpro Pazar Araştırma Hizmetleri A.Ş.

interpro araştırma

katkılarıyla

EKO BASIM YAYIN DAĞITIM Kurum ve Kuruluşlar Birliği

tarafından dağıtılmaktadır.



**COMPAQ "SÜPER DLT"
KONTROL ALTINA ALAMAYACAĞINIZ
BÜYÜKLÜKTE BİLGİ YOK.**

Çok hızlı artan verilere erişimde sürekliliği sağlayabilmek için, şirketinizin mükemmel bir yedekleme ve geri yükleme çözümüne ihtiyacı var.

İşte yeni Süper DLT (Digital Linear Tape): Veri güvenliği, yedekleme ve arşiv uygulamaları için, tek teyp ünitesinden otomasyon amaçlı teyp kütüphanelerine kadar kullanılabilen yeni nesil DLT.

Süper DLT teknolojisi ile, sadece tek bir teyp kartuşunda 220 GB'a kadar veriyi 22 MB/sn (sıkıştırılmış) hızında yedeklemek mümkün. Ayrıca, verinizin boyutunu yarıya indirebilen sıkıştırma teknolojisini ve donanım seviyesinde çalışan hata düzeltme özelliğini, kullanımınıza sunuyoruz. Üstelik Süper DLT, tüm önceki nesil DLT teknolojileri ile uyumlu çalışabiliyor.

12 yıldan fazla süredir yedekleme ve arşiv çözümleri sunan DLT teknolojisi, şimdiye kadar en başarılı olmuş platformdur. Teknolojik gelişmeler ile kapasitesi 154, performansı 40 kat artırılırken, nesiller arasındaki okuma uyumluluğu da sağlanmaktadır.

Kontrolü ele almanızı sağlayan teknolojiye hoş geldiniz. Yeni IT'ye hoş geldiniz. Compaq'tan ilham veren Teknoloji'ye.

COMPAQ
Inspiration Technology

(216) 579 79 79
www.compaq.com.tr

© 2001 Compaq Computer Corporation. COMPAQ ve Compaq logosu U.S. Patent ve Trademark Office tarafından tescil edilmiştir. Inspiration Technology, Compaq Information Technologies grubunun, Amerika'da ve diğer ülkelerde tescilli markasıdır.

BEŞ YILDIZLI VERİ MERKEZİ, TAM PANSİYON HİZMET!



İNTERNET UYGULAMALARINIZI BARINDIRABİLECEĞİNİZ BİR MEKAN MI ARIYORSUNUZ? KURUMSAL UYGULAMALARINIZI EMANET EDEBİLECEĞİNİZ BİR YERE Mİ İHTİYACINIZ VAR? TÜRKİYE'NİN EN GELİŞMİŞ VE EN HIZLI VERİ MERKEZİNE SAHİP OLAN COMNET, COLOCATION VE HOSTING HİZMETLERİYLE SUNUCULARINIZA EVSAHİPLİĞİ YAPMAYA HAZIR. HEM DE BEŞ YILDIZLI İŞ ANLAYIŞIYLA:

- ★ 7X24 KESİNTİSİZ HİZMET; YEDEKLİ UPS VE JENERATÖRLER
- ★ 2,4 GBP/S TRANSMİSYON ALTYAPISI; YEDEKLİ NETWORK OPERASYONLARI VE UYDU ÇIKIŞLARI
- ★ PAYLAŞIMLI/ADANMIŞ KİLİTLİ RAF (RACK) OPSİYONLARI
- ★ SERVİS SEVİYESİ ANLAŞMALARI
- ★ KESİNTİSİZ VE YÜKSEK KAPASİTELİ PEERING HİZMETLERİ

İSTER KENDİ SUNUCUNUZU COMNET'TE BULUNDURUN; İSTERSE COMNET'İN SUNUCULARINDAN YARARLANIN. COMNET VERİ MERKEZİ'NDE TAM PANSİYON HİZMET ALMA FIRSATINI MUTLAKA DEĞERLENDİRİN. HIZLI, EKONOMİK VE YÜKSEK VERİMLİ UYGULAMALARIN KEYFİNE VARIN!



www.comnet.net.tr



COMNET İLETİŞİM HİZMETLERİ VE TİCARET A.Ş.
TEL: 0212 212 14 80 (PBX) FAKS: 0212 216 36 90

"Bir kum tanesinin sırrını çözmeyi başarsaydık,
bütün dünyanın sırrını öğrenmiş olurduk."
Einstein

Superonline'dan Internet eğitimleri

MELTEM
DEMİRYONAR

1999 yılından bu yana Türkiye'de Internet penetrasyonunu artırma misyonuyla hareket eden Superonline, yeni bir çalışmayla yoluna devam ediyor. Bugüne kadar Türkiye'de Internet'in yaygınlaşmasına yönelik çalışmalarını sürdürdüklerini kaydeden Superonline yetkilileri, şimdi de kolları ülkede Internet konusunda kitleleri daha aktif bilinçlendirmek için sıvadılar.

"Biz bugüne kadar büyük bir kitleyi Internet'le tanıştırdık, ama bu yeterli değil çünkü günümüzde en büyük sorun Internet'te çok fazla bilgi arasında kaybolmak ve doğru bilgilere kolayca ulaşamamak" diyen Superonline Kurumsal İletişim Müdürü Elif Duru, kitleleri bilinçlendirmek amacıyla 26 Mayıs'tan itibaren her hafta Cumartesi günleri Internet Eğitim Seminerleri düzenleyeceklerini açıkladı.

İlk etapta İstanbul Be-yoğlu'nda bulunan Turkcell Akademi'de hayata geçirilecek olan eğitimlerle Superonline Internet'le tanışmış ancak Internet'ten daha etkin yararlanmak isteyen kişilere kendilerini geliştirmeye olanağı sunmayı amaçlıyor. Superonline'in eğitimleri kapsamında 40 kişilik bilgisayarlı sınıflarda katılımcılara 09:00-17:00 saatleri arasında

*Superonline,
Internet'i daha
etkin kullanmak
isteyenleri
bilgilendirmek
amacıyla
eğitimler
düzenlemeye
başlıyor.*

Internet'le ilgili temel bilgiler verilecek. Superonline'in yetkili uzmanlarının verecekleri eğitimlerde, Internet'te arama araçlarının etkin biçimde nasıl kullanılacağı, Internet'e bağlanmayı sağlayan araçların etkin kullanımı, bilgilere hızlı ve kolay ulaşmanın yolları, Internet'te güvenlik, antivirüs programları, sohbet ve müzik programlarının kullanılması gibi konular ele alınacak. Eğitimlerin sonunda katılımcıların akıllarında gelecekteki teknolojilerle ilgili bir vizyon oluşturulması amacıyla bir de "Internet'te gelecek teknolojiler" başlıklı bölüm bulunacak.

Eğitimler giderek genişletilecek

Elif Duru, eğitimlerin içeriklerinin gelecekte katılımcıların talep ve beklentileri doğrultusunda değiştirilebileceğini ve zenginleştirilebileceğini, kurumlardan talep gelmesi halinde benzer eğitimleri kurumlara yönelik olarak da düzenleyebileceklerini söyledi.

▷ Sayfa 4

Bilkom'dan Kazakistan'a eğitim çıkartması

MELTEM
DEMİRYONAR

Türkiye'de bilgisayar destekli eğitim alanında çalışmalarıyla tanınan Bilkom, deneyimlerini yurtdışına taşıdı. Bilkom Eğitim Danışmanı Fulya Sarı ve ekibi, Nisan ayında Kazakistan'ın kendilerine eğitim alanında danışmanlık ve destek vermesi için davet etmesi üzerine bu ülkeye giderek Türkiye'deki uygulamalarını ve deneyimlerini Kazak yetkililerle ve eğitimcilerle paylaştılar.

İki aşamalı olarak gerçekleştirilen projenin ilk aşamasında başkent Astana'ya giden Bilkom yetkilileri, burada Kazakistan Milli Eğitim Bakanlığı'na yönelik olarak iki günlük bir seminer ve çalışma grubu düzenlediler. Burada yetkililere Türkiye'de bilgisayar destekli eğitime geçişin de dahil olduğu temel eğitim projesi hakkında bilgi verildi. Kazakistan'a gitmeden önce Milli Eğitim Bakanlığımıza da proje hakkında bilgi veren Bilkom ekibi, bu proje kapsamında yetkililere Türkiye'de kazandıkları deneyimler doğrultusunda bilgisayar destekli eğitime geçişte yapılabilecekleri aktardı.

Projenin ikinci ayağında Almata'ya geçen yetkililer, burada da 25 kişilik bir öğretmen ve üniversite yöneticisi grubuna yönelik 5 gün süren bir başka workshop düzenlediler. Buradaki seminerde de katılımcılara kendilerinin de deneyimlerini paylaşabilecekleri



Bilkom Eğitim Danışmanı Fulya Sarı, Türkiye'nin içinde bulunduğu sıkışık durumda da dışarıya satılabilecekleri bilgi ve hizmetler bulunduğunu gösterdiklerini ifade etti.

ve Türk ürünlerini tanıyıp değerlendirebilecekleri uygulamaları eğitimler verildi.

Kazakistan'da Bilkom'un yanı sıra bir anlamda Türkiye'nin sözcülüğünü yaptıklarını söyleyen Sarı, bu ülkede kendilerine gösterilen ilgi ve yakınlıktan çok memnun kalmış. "Kazakistan bu alanda bizden geride olan bir ülke ve kendilerine yardım etmek için gittiğimize inanarak bizi çok sıcak karşıladılar. Orada yaptığımız bu projeye aslında Türkiye'yi temsil ettik" diye konuştu. Bu projenin Bilkom'un deneyimlerini yurtdışında aktarması açısından da büyük önem taşıdığını söyleyen Sarı, Türkiye'nin içinde bulunduğu sıkışık durumda da böylelikle dışarıya satılabilecekleri bilgi ve hizmetler bulunduğunu gösterdiklerini ifade etti.

İlk eğitimle Kazak yetkililere bilgisayar destekli eğitime geçiş için en temel bilgileri vererek bir altyapı sağ-

lamayı amaçlayan Bilkom, Temmuz ayında Kazakistan'da ikinci bir eğitim düzenleyecek. Bu eğitimin içeriğinin hazırlıklarını sürdüren şirket, Elma portalı ve içeriğe ağırlık vermekle birlikte, bu etkinliği Kazak yetkililerin talep ve beklentileri doğrultusunda gerçekleştirecek. Kazak yetkililerin en çok Elma portalına ilgi gösterdiğini anlatan Sarı, görüşmeler sonucunda eğer istenirse portalı Rusça'ya çevirerek Kazakistan'da hayata geçirebileceklerini ya da oradaki yetkililere en baştan bir portal kurulması için yardımcı olabileceklerini söyledi. Kazakistan'la ilişkilerinin tamamen hizmet ve danışmanlık alanında gerçekleştirildiğini vurgulayan Sarı, amaçlarının donanım satışı olmadığını ancak taraflar arasında güven ortamı doğmasıyla birlikte gelecekte ürün satışlarına da dönüşebileceğini kaydetti.

Öğretmenlere çevrimiçi eğitim

Bilkom Milli Eğitim Bakanlığı'nın talebi üzerine geçtiğimiz günlerde bakanlığa Türkiye'de öğretmenlerin çevrimiçi eğitimini sağlamaya yönelik bir proje teklifi sundu. Bu proje hayata geçirildiği takdirde Türkiye'nin dört bir yanında görev yapan öğretmenler, her yaz mesleki eğitim için Ankara'ya gelmektense eğitimlere buldukları yerlerden katılabilecekler. Sarı, Milli Eğitim Bakanlığı'nın bu projeyi hayata geçirmeyi çok istediğini ancak henüz anlaşmanın imzalanmadığını söyledi.

Elma krizde ölmeyecek

Fulya Sarı, Elma.turkport'un çalışmalarının yavaşladığını ancak devam ettiğini söyledi. Bilindiği gibi Turkport geçtiğimiz aylarda kapanmıştı. Portalın ismi ise şimdilik değişmiyor.

Portalın sunucuları en başında olduğu gibi yine Koç.net'te bulunuyor ve Elma ekibi de Koç.net'te hizmet veriyor. Portalın tüm tanıtım ve pazarlama çalışmalarını kriz nedeniyle durdurmalarına rağmen halen binlerce insanın siteyi ziyaret ettiğini anlatan Sarı, "Sitenin krizden etkilenip ölmesi için tüm gayretimizle çalışıyoruz. Bir an önce işi daha hareketlendirip bir finansal güçle istediğimiz noktaya taşımak istiyoruz." diye konuştu.

Bilkom Elma portalını geliştirmeye yönelik yeni çalışmaları da yakında duyuracak. ■

meltemd@interpro.com.tr



BİLGİSAYAR EĞİTİMİ VE DANIŞMANLIĞI

Eğitim Adı	Kodu	Eğitim Tarihi
Building XML – Based Web Applications	1905	Kampanya tarih ve fiyatları için lütfen arayınız.
Windows 2000 Network and Operating System Essentials	2151	
Implementing a Microsoft Windows 2000 Professional and Server	2152	
Implementing a Microsoft Windows 2000 Network Infrastructure	2153	
Implementing and Administering Windows 2000 Directory Services	2154	
Administering a Microsoft SQL Server 2000 Database	2072	
Programming a Microsoft SQL Server 2000 Database	2073	
Ms Exchange Server Collaboration Applications	1153	
Administering MS Systems Management Server 2.0	827	
Planning, Implementing and Supporting MS Systems Management Server 2.0	828	
Building Solutions in Microsoft Exchange 2000 Server with Web Storage System	2019	
Building Collaborative Solutions by Using Microsoft Outlook 2000	1593	
Beginning ASP and Web Application Development	Custom	
Creating and Managing Web Sites Using FrontPage 2000	1592	



Tel: 0216 349 45 95
http://www.bilginc.com
info@bilginc.com



BThaber

Bilişim sektörünün lider yayını BThaber'in,

İNSAN KAYNAKLARI

sayfaları aradığınız bilişim teknolojileri

uzmanlarına ulaşabilmeniz için

en doğru adres...

8.000 abonesi, ortalama 7 kişi tarafından okunurluğu, % 97'si

bilgisayar kullanan ve % 65'i Internet'e bağlı okur profili,

34 yaş ortalaması ile aradığınız doğru insan kaynağına

ulaşabileceğiniz uygun fiyatlı etkin yayın, BThaber

Sütun/santim fiyatı

12 \$ + KDV

BThaber insan kaynakları sayfasında yayınlanmasını istediğiniz eleman ilanı ya da eğitim semineri duyurularınız için 0212-212 31 22 no'lu telefondan (dahili 181) Eylem Yılmaz'ı arayarak veya eylemy@interpro.com.tr adresine e-posta göndererek salı akşamına kadar rezervasyon yaptırabilirsiniz.

www.infopark.com.tr

infopark

'Infokampanya'

28 Mayıs - 1 Haziran Haftası

28 Mayıs - 1 Haziran	SCO Open Server Admin. I & II	\$795+KDV
30 Mayıs - 1 Haziran	#2151 MS Windows 2000 Network & Operating System Essentials	\$245+KDV
28 Mayıs - 1 Haziran	#836 MS Proxy #936 Internet Information Server #836+#936	\$195+KDV
28 Mayıs - 1 Haziran	#2072 Admin. a MS SQL Server 2000 Database	\$400+KDV
28 Mayıs - 1 Haziran	#1572 Impl. & Managing MS Exchange 2000	\$400+KDV

4 - 8 Haziran Haftası

4 - 8 Haziran	SCO Open Server Admin. I & II	\$795+KDV
4 - 8 Haziran	#2152 Impl. Win. 2000 Professional & Server	\$395+KDV
4 - 8 Haziran	#836 MS Proxy #936 Internet Information Server #836+#936	\$195+KDV
4 - 8 Haziran	ACT Accredited Compaq Technician	\$595+KDV
4 - 8 Haziran	#983 Acc. Training for MS Win. NT 4.0	\$395+KDV

ANKARA
Tel: (0.312) 478 15 40 (pbx) Fax: (0.312) 478 15 44
E-mail: bilgi@infopark.com.tr http://www.infopark.com.tr
EGE BÖLGE MÜDÜRLÜĞÜ
Tel: (0.232) 445 07 16 Fax: (0.232) 482 29 74
E-mail: faruk@infopark.com.tr



İşte yasa

Fikir ve Sanat Eserleri Kanunu'na önemli değişiklikler getiren 4630 sayılı yasa, 3 Mart 2001 tarihi itibariyle yürürlüğe girdi. Bilgisayar yazılımlarının, hak sahibinin izni olmaksızın kopyalanması, kullanılması, bedelli ve bedelsiz dağıtılması, kiralanması ve ithal edilmesi durumunda uygulanacak cezalar önemli ölçüde ağırlaştırıldı.

İşte ceza

- Lisans başına 10 milyar TL'den 150 milyar TL'ye kadar para cezası
- 2 yıldan 6 yıla kadar, para cezasına çevrilmeksizin hapis
- 3 yıla kadar meslekten men
- Kullanılan bilgisayar ve araçlara el konulması

İşte sonuç

Kopya yazılımın bedeli artık eskisinden çok daha ağır. Herşey çok net. Şimdi hiçbir kaçış noktası yok. Tek çare, **kopya yazılımdan uzak durmak!**



Firma sahipleri, yöneticileri ve bilgi işlem sorumluları, lisanssız yazılım kullanımı konusunda yasalar karşısında doğrudan sorumludur.

BSA Türkiye, yazılım telif haklarını korumak ve lisanssız yazılım kullanımını önlemek amacıyla, yazılım sahibi şirketlerin oluşturduğu kâr amacı gütmeyen bir birlikteliktir. Lisanslama konusundaki her türlü sorunuza info@bsa.org.tr adresinden BSA Türkiye katılımcılarına yöneltebilirsiniz.

BSA Türkiye Katılımcıları: Apple, Arena, Armada, Autodesk, Baysis, Bilser, Bimeks, EGS Sistem, Empa, Eta, Index, Intertech, Likom, Link Bilgisayar, LinkSoft, Mart Komputer (Adobe), Microsoft, Mikro Yazılımevi, Netsis, Oracle, Progress, Sebit.

<http://www.bsa.org.tr> info@bsa.org.tr tel: 0212. 272 22 39 faks: 0212. 272 50 24

Türk ve Yunan öğrenciler Turkcell'de buluştu

Turkcell geçtiğimiz günlerde üniversite öğrencilerini ağırladı. Koç Üniversitesi ve Yunanistan'daki kardeş okulu Atina Alba Üniversitesi'nde işletme yüksek lisansı yapan bir grup öğrenci, geçtiğimiz günlerde Turkcell'in İstanbul Maltepe'deki Network Kontrol Merkezi'ni ziyaret ettiler. Turkcell yetkilileri etkinlik çerçevesinde çoğunluğu Yunan öğrencilerden oluşan gruba merkezle ilgili bilgi vermek amacıyla

bir sunum gerçekleştirdiler. Sunumda Türkiye'de mobil telekomünikasyon pazarı, Turkcell'in prensipleri, çalışma biçimi gibi konular anlatıldı. Öğrenciler daha sonra, yetkililerle birlikte merkezdeki santral odalarını gezerek detaylı bilgi aldılar.

Turkcell'in ülke çapındaki en büyük kontrol merkezi olma özelliğini taşıyan Turkcell Network Kontrol Merkezi, Turkcell'in Türkiye çapındaki tüm altyapısını tek merkezden kontrol etme ola-



nağı da sunuyor. Türkiye'nin herhangi bir bölgesindeki bir baz istasyonu arızalandığında arıza merkezde derhal görülebiliyor. Böylelikle arızaya anında uzaktan müdahale edebilen Turkcell, sorun donanımıyla ilgili olduğu takdirde de bölgeye hızla bir ekip yönlendirerek sorunu giderebiliyor. ■

CPG Ericsson'dan kanalına teknik eğitimler

Ericsson'un kurumsal kullanıcılara yönelik ses ve veri çözümlerini sunan CPG Ericsson, iş ortaklarına yönelik başlattığı Performer Partner Programı kapsamında dağıtım kanalına yönelik teknik eğitimler düzenlemeye başladı. 3P Programı'na dahil olan kuruluşları ürünler konusunda daha yetkin kılmak amacıyla

başlatılan seminer dizisinin ilk ikisini veri ürünlerine ve WebSwitch ürününe yönelik olarak düzenleyen CPG Ericsson, 28 Mayıs 2001'den itibaren de beş gün sürecek bir MD110 teknik eğitim semineri düzenleyecek. Bu eğitimlerin yaz ayları boyunca sürdürüleceği belirtildi. ■
Eğitimlerle ilgili bilgi için: CPG Ericsson
Tel: 0212- 290 31 70

Profil International'dan liderler paneli

İnsan kaynakları ve yönetim danışmanlığı hizmetleri veren Profil International, Koç Üniversitesi'nde "Lider Yöneticilerle Söyleşiler" adlı bir panel düzenlendi.

Türkiye'nin çeşitli sektörlerinde lider konumda bulunan şirketlerin yöneticilerinin katıldığı panel, Profil International İnsan Kaynakları Yönetimi Müdürü Pınar Senkoş ve Profil International İnsan Kaynakları Yönetimi Danışmanı Petek Kayaarası'nın başkanlığında ger-



çekleştirdi. Balnak Holding Genel Müdürü Selma Akdoğan, Genpa Pazarlama Genel Müdürü Gündüz Başaran, Ticket Restaurant Genel Müdürü Koray Özbay, ABN Amro

Bank İnsan Kaynakları Birimi üst düzey yöneticisi Reha Abi'nin katıldığı panelin ilk bölümünde yöneticiler, öğrencilere kendi sektörleriyle ilgili bilgiler aktararak, bu sektörlerdeki

farklı pozisyon ve görevlerin dinamiklerini kendi açılarından değerlendirdiler. İkinci bölümde ise yöneticiler, kişisel başarı ve kariyer öykülerini öğrencilerle paylaştılar. ■

Superonline'dan Internet eğitimleri

Sayfa 1 ▷

İlk aşamada İstanbul'da başlatılan çalışma, ilgiyle karşılanırsa önümüzdeki günlerde Türkiye çapında da yaygınlaştırılacak. Duru, uzun vadede devam edecek olan bu eğitimlere özellikle yaz döneminde gençlerden büyük talep gelmesini beklediklerini belirtti. Eğitimlerin büyük ilgiyle karşılanacağından emin olan Duru, "Biz ilk haftada ilk bir ayın sınıflarını dolduracak kadar başvuru gelmesini bekliyoruz" diye konuştu. Superonline aboneleri olan katılımcılar bu eğitimlerde daha avantajlı durumda olacaklar. Diğer Internet kullanıcıları eğitimlere katılmak için 25 milyon lira katılım ücreti öderken, Superonline abone-



Superonline Kurumsal İletişim Müdürü Elif Duru, Internet kullanıcılarının düzenleyecekleri eğitimlere büyük ilgi göstereceğinden emin olduklarını söyledi.

lerinden 15 milyon liralık bir ücret talep edilecek.

Türkiye'nin sanayi devrimini kaçırdığını ve bunun bedelini ağır ödediğini söyleyen Duru, "Şu an bilişim ve tekno-

loji devrimi yaşıyor. Bu devrimi kaçırsak bedeli sanayi devriminden daha ağır olacaktır. Artık bilişim devrimini kaçırmak gibi bir lüksümüz yok" diye konuştu. Internet'in bir sektör de-

ğil bir araç olduğunu vurgulayan Duru, Internet eğitimlerini ulusal bir program olarak görülmesi gerektiğini ifade etti.

"Bu konuda herkesin üzerine düşen görevi yerine getirmesi ve birtakım programlar geliştirerek seferberliğe katılması gerek" diyen Duru, Superonline'ın ayrıca Türkiye Eğitim Gönüllüleri Vakfı'na da eğitim merkezlerinde Internet erişimi sağlanması ve eğitimler verilmesine yönelik bir projede destek vereceğini söyledi.

Superonline Milli Eğitim Bakanlığı'nın 2 bin 500 ilköğretim okulu ve lisenin bilgisayarlaştırılması ve Internet'e erişimini kapsayan MebNet projesi gibi projelerin içinde olmak istiyor. ■
meltemd@interpro.com.tr

Fintur Holding'de yeni yapılanma

Turkcell, Sonera ve Çukurova Holding'in ortaklığıyla kurulan Fintur Holding'de yeniden yapılanma gerçekleşti. Yeniden yapılanma sonucunda Holding bünyesinde faaliyetler Fintur International ve Fintur Teknoloji olmak üzere 2 ana grupta sürdürülecek. Fintur Teknoloji'nin yönetim kurulu başkanlığına KVK Genel Müdürü Muzaffer Akpınar getirildi.

Superonline, Digiturk, Mobicom Verinet ve Topaz şirketleri, Fintur Teknoloji grubu altında faaliyetlerini sürdüreceklere.

Boğaziçi Üniversitesi İşletme Bölümü mezunu olan Akpınar, iş yaşamına 1986 yılında Penta Tekstil'in kurucu ortağı olarak başladı. 1993 yılından bu yana KVK'da genel müdür olarak görev yapan Akpınar, bu görevini de sürdürecektir. ■



Görev Değişiklikleri...

Sentim'de yeni atama

Ali Boyacılar, Sentim Bilişim PAD (Preferred Accounts Department) Satış Müdürlüğü görevine getirildi. Boyacılar, iş hayatına Gürçelik Mutfak Sanayi şirketine satış temsilcisi olarak başladı. Daha sonra Makro Bilgi İşlem Sistemleri'nde ürün müdürü olarak görev alan Boyacılar, 2000 yılı Şubat ayından bu yana Sentim'de KRN Ürün Müdürü olarak görev yapmaktaydı. ■



Comnet'te görev değişikliği

İnanç Erol, Comnet'te satış ve pazarlamadan sorumlu genel müdür yardımcılığına atandı. Erol, yeni görevi kapsamında Comnet'in İstanbul, Ankara ve İzmir ofislerindeki satış operasyonlarının ve pazarlamayla ilgili tüm aktivitelerin organizasyon ve yönetiminden sorumlu olacak. Erol, iş yaşamına 1996'da Fornet'te kurumsal satış sorumlusu olarak başladı. 1998'de kanal satış sorumlusu olarak Comnet'te çalışmaya başlayan Erol, geçtiğimiz yıldan bu yana da şirketin satış müdürlüğünü yürütüyordu. ■

