

BT / haber

haftalık bilgi ve iletişim teknolojileri gazetesi

www.bthaber.com.tr

Bilişim destekli zirve

Yüzyılın son zirvesi teknolojinin desteğiyle gerçekleşti. Avrupa Güvenlik ve İşbirliği Teşkilatı son zirvesinde bilgi güvenliği ve iletişim, en yeni teknolojilerle sağlandı. Zirve'ye sponsor olan şirketler, Türkiye'nin bilişim teknolojilerinde geldiği noktayı tüm dünyaya sergilediler.

İstanbul geçtiğimiz hafta 54'ü AGİT üyesi 62 ülkenin başkanı ve daha birçok uluslararası organizasyonunun üst düzey yöneticileri ve medya temsilcilerini ağırladı. Kısacası tüm dünyanın gözü İstanbul'daydı. Dünya için önemli kararlara imzalar atılırken zirvenin perde arkasında kendi-



ni göstermeyen teknolojik bir güç yatıyordu. AGİT ağı verilen veri iletişim ağı, delegasyonların ülkeleriyle kesintisiz, hızlı ve güvenli iletişimini sağlar-

ken, medya mensuplarına da ücretsiz ve sınırsız İnternet erişimi sundu. Dışişleri Bakanlığı Bilgi İşlem Dairesi'nin başkanlığında yürütülen AGİT'in bilgi iş-

lem altyapısı projesi Koç-Sistem ve Promin tarafından gerçekleştirildi. Ayrıca Aselsan, Ericsson ve Turkcell de kesintisiz iletişimi sağlayan sponsorlar

arasındaydı. Türk şirketlerinin ve mühendislerinin başarılı çalışmaları, bundan sonra yapılacak zirveler için yeni standartları belirledi. (Sayfa 3)

Btnet Java Applet Yarışması'na son başvuru 13 Aralık

BTnet ve Sun Microsystems Türkiye'nin ortaklaşa başlatmış olduğu BTnet Java Applet Yarışması'nın katılım süresi 13 Aralık 1999 tarihine kadar uzatıldı. Yarışmaya gönderilen applet'ler bu tarihten itibaren BTnet üzerinden yayınlanarak okurların oylamasına sunulacak. Oylama, 15 Aralık 1999 tarihinde başlayacak olan Bilişim '99 etkinliklerine kadar devam edecek.



Anlaşılamadı...

Bilgi çağının RTÜK'ü geliyor ama kimsenin haberi yok. Hazırlanan Ulusal Bilgi Güvenliği Yasa Tasarısı ile bilginin güvenlik soruşturmasına takılmak istendiğini duyurduğumuz haberimiz, ne özel sektör ne siyasetler tarafından sanırız anlaşılamadı. Öyle görünüyor ki bu tas-lak yasalasıp canımızı acıtmaya başlamadan farkına varamayacağız. (Sayfa 4)

Ahmet Güvener: Çok mu şaştınız? Sayfa 26
Akın Evren: Sizi gidi öcüler Sayfa 2

Kemal Balcı: Zapturapt Sayfa 6
Şeref Oğuz: Ulusal bilgi güvenliği büyük ağabey mi? Sayfa 48



Emin Akata. Dicle Eroğul. Cengiz Anık. Cengiz Bulut.

TT özelleştirilmeden yöneticileri "özel"leşti

Türk Telekom, özel sektör için büyük bir okul olarak görülüyor. Yıllardır özelleştirilmesi beklenen TT, halen özelleşemedi ancak son yıllarda üst düzey yöneticileri Türk Telekom'dan ayrılmayı ve özel sektörde çalışmayı tercih ediyor. Bunun son

örneği ise TT Genel Müdür Yardımcısı Cengiz Anık. Bu arada görevden ayrılanlar tarafından tercih edilen şirketler de Türk Telekom'un hisse satışında ya da yeni GSM lisansları ihalesinde yer almayı hedefleyen şirketler. (Sayfa 9)

İTO fırsatını kaçırdık

Geçtiğimiz hafta yapılan İTO (İstanbul Ticaret Odası) Meclis ve Yönetim Kurulu seçimlerini 4 oyla kaybettik. Tübisad'ın temsilci olarak İTO'ya gönderdiği adaylar Vural Yılmaz ve Erol Bilecik, son oylamada 22 oy aldı. Dileğimiz, 4 yıl sonraki seçimlerde bilişimcileri Meclis'te görmek. (Sayfa 2)

TTNet tartışmalı olarak hizmette

Türk Telekom 15 Kasım 1999 tarihi itibarıyla TTNet'in hizmete girdiğini, ayrıca 145 ve 146 numaraları ile kullanıcı adı, şifre gereksiz ve aylık sabit ücret ödemedi İnternet erişimi sağlayacağını da açıkladı. ISS'ler ise bu durumu haksız rekabet olarak değerlendiriyorlar. (Sayfa 38)

EVRENSEL / Akın Evren



Sizi gidi öcüler...

BT/haber Ankara bürosu önemli bir gazetecilik başarısıyla Ulusal Bilgi Güvenliği Yasa Tasarısı'nı tüm diğer yayınları atlatarak buldu. Tasarının içeriğini geçen haftaki sayımızda okudunuz. (Devamı 2. sayfada)



İşbirliği ile

Java Applet Yarışması

Birinci Applet'in sahibi, yurtdışında düzenlenecek bir Java etkinliğinde Sun tarafından ağırlanacak!

İkinci ve üçüncüyü de cazip ödüller bekliyor!

Ayrıntılı bilgi için:
www.btnet.com.tr
www.bt-net.com

EVRENSEL

(Baştarafı 1. sayfada)

Tasarıyı "Bilgi Çağının RTÜK'ü" olarak adlandıran manşeti-miz bence aşırı nazik, duyarlı ve yumuşak kaçmış. Bu tasarının arkasındaki çok yanlış ve korkutucu zihniyet ve düşünce tarzını anlatmaktan çok uzak. Tasarı, çok özet söylemek gerekirse bir 'bilşim gestaposu' kurmayı amaçlıyor. Başta devlet kesiminde çalışanlar olmak üzere bilşimin uzak ve yakınından geçen herkesin ruhuna korku salmayı düşünüyor. Ne olduğu belli olmayan hayali tehlikeler icat ediyor. Bu kurum dışındaki herkesin bilgisiz, ilgisiz ve kötü niyetli olduğu kabulleri ile Türkiye'yi tek başına kurtarmaya kalkıyor.

Bu değerli hizmetine karşılık da gelsin daire başkanlıkları, gitsin kurul başkanlıkları. Hele bir de nasıl döneceğini anlayamadığım "döner sermaye"lerine 25 trilyonu bir kopartsınlar siz o zaman görün bilşimin ne kadar güvenli olacağını. Tasarıda kripto, tehdit, konsept, gizlilik, hassas bilgi gibi "öcü" yaratıcı kavramlar bolca serpiştirilerek o denli geniş yetkiler ve o denli geniş denetim alanı oluşturulmuş ki, bu yeni kurulun elinden MİT, Emniyet, Genel Kurmay İstihbarat, Milli Güvenlik Kurulu, uçan ve kaçan kurtulamaz. Kurulun kolu her yere ulaşıyor. Her türlü bilgiyi istiyor. Vermeyeni de hapsediyor.

Kendi kardeş kurumlarına bile böyle bakan bu yüce (!) kurul özel kurum ve kuruluşları da unutmuyor. İşledikleri bilgiler "tasnif içi" olmuş, "tasnif dışı" olmuş (ne demekse) kimin umurunda. Kurulun tırpanı oralara da uzanıyor. Bu değerli kurulda görev alabilecek üstün yetenek ve bilşim dehalarının kim oldukları ve nerelerden bulunabilecekleri de tasarıda unutulmamış. "Nokta tayin" diye adlandırılan yöntemle, tasarıda neredeyse daire başkanlarının isimlerini bile okuyabileceksiniz.

Döner sermaye yöntemi önerildiğine göre bu kurumun kendi yağıyla kavrulacağı anlaşılıyor. Devletten sermaye olarak aldığı trilyonları makam arabası, bina, çok sayıda odacı, bol maaşlı kara gözlüklü amcalara harcadıktan sonra para cezası keserek yaşamını sürdürmesi çok olası.

Tüm devlet büyüklerini de Kurul oluşturup brifinglerle bilgilendirmeyi planlıyor. Her brifingde, o olmayan bilgilerin güvenliğini ballandıra ballandıra ne biçim anlatacaklar. Tasarıda her şey var da, O koca kurulun kurulmasının sebebi "bilgi"nin ne menem bir şey olduğu, bu bilginin "altyapısı"nın ne menem bir şey olduğu, bugüne dek hangi terörist faaliyetle devletin hangi bilgisinin nasıl zayı olduğuna ilişkin bir tek kelam yok. Bre ademler, bu memleketin güvenlik örgütleri, ceza kanunu, devlette bilgi akışının kuralları yok mu? Bunları siz yeni baştan mı keşfediyorsunuz? Herkesi bu kadar aptal mı sanıyorsunuz?

Ey bilşimciler! Hele bu işe bir ucundan bulaşmış devlet memurları! Uyanın! Birileri sizlerin postları üzerine pazarlık yapmakta! Birileri bilşimin canına okumak üzere bilşim-mekte! Bu kurul bozuntusunu ya yolun başında önleyin ya da sonradan feryat etmeyin.

Aklınızın başınızda olduğu bir hafta dilerim.

akine@interpro.com.tr

Aksis, Milliyet arşivi için kolları sıvadı

Aksis Bilgisayar, 1997 yılında Hürriyet Gazetesi'nde kurmuş olduğu resim, bilgi ve belge sistemini Milliyet Gazetesi'nde de kurmaya hazırlanıyor. Konuyla ilgili olarak bir açıklama yapan Aksis, bu proje için metin, resim, ses ve video arşivlerini tek bir sistem altında kuran Digital Collections ürünlerini kullandığını kaydetti.

Proje çerçevesinde Milliyet editör ve muhabirlerinin haberleri, ajanslardan gelen haber ve resimler toplana-

cak ve bu bilgilere ağ veya Internet üzerinden merkezi bir yapıda ulaşım sağlanacak. Bu sayede gazete-yeye ulaşan tüm bilgiler gazeteciler tarafından kaynak olarak kullanılabilir. Aksis yetkilileri, daha sonraki aşamada kapsamlı bir arşivleme sisteminin oluşacağını kaydettiler.

Aksis, benzer sistemleri daha önce Citibank, Bank Express, İktisat Bankası, TEB, Koçfinans ve Pamukbank gibi kuruluşlarda hayata geçirmişti.

İTO fırsatını kaçırdık

BELİZ KUDAT

İTO (İstanbul Ticaret Odası) Meclis ve Yönetim Kurulu seçimleri geçtiğimiz hafta CNR Dünya Ticaret Merkezi'nde gerçekleştirildi. Seçimler çerçevesinde, bilşim sektörünün içinde bulunduğu ve kırtasiye ve büro makineleri sektörleri ile paylaştığı 83 numaralı meslek grubu da Meclis ve Yönetim Kurulu'na 2 temsilci gönderdi. Seçimler sırasında, 83 numaralı meslek grubu içerisinde üç meslek grubunu temsil eden Perpa grubunu temsil eden Perpa grubu olarak adlandırılan grup, 65 oy alarak İTO meclisine temsilci göndermeye hak kazandı.

Diğer gruplardan Tübisad 61, kırtasiye ve bir kısım bilgisayar şirketlerinden oluşan ikinci grup ise toplam 49 oy aldılar. Seçimlere katılan Tübisad grubu, **Compucom Genel Müdürü Vural Yılmaz** ve **Index Genel Müdürü Erol Bilecik**'i aday göstermişti.

Dolayısıyla bilşim sektörü, Türkiye ekonomisi ve iş dünyasında büyük söz sahibi olan İTO'da kendini temsil etme fırsatını kaçırmış oldu. Bilindiği gibi daha önce 45 numaralı meslek grubunun içinde yer alan bilgisayar sektörü geçtiğimiz Eylül ayında 83 numaralı meslek grubuna dahil edilmişti. Bilgisayar sektörü bu meslek grubunu büro makineleri ve kırtasiyecilik alanında faaliyet gösteren kuruluşlarla paylaşıyor.

Adaylardan **Vural Yılmaz** konuyla ilgili görüşlerini şöyle aktardı: "Aslında 83 numaralı meslek grubuna geçmek için Tübisad olarak büyük özveri gösterdik. İTO'dan aldığımız 45 numaralı meslek grubu listesinde yer alan şirketleri tek tek arayarak, 83'e kayıt olmalarını sağladık. Yaklaşık 200 şirket Tübisad'ın çabalarıyla buraya kayıt oldu. Öte yandan seçimlerde oy verme yetkisinin alınması için gerekli tüm evrak ve ödemelerle de bizzat biz ilgilendik. Seçimler konusunu ayrıntılarıyla anlatarak, iyi bir ön çalışma gerçekleştirdik. Ama

Geçtiğimiz ay yapılan İstanbul Ticaret Odası (İTO) Meclis ve Yönetim Kurulu seçimlerini 4 oyla kaybettik.

öyle görülüyor ki bu çalışmalar yeterli olmamış".

4 oyla kaybettik

Seçimlerin başında Perpa grubunun 87, Tübisad'ın ise 39 oy aldığı kaydeden Yılmaz, seçimi yalnızca 4 oyla kaybettiklerini belirtti. Yılmaz, "Perpa grubundaki bazı kişiler oylarını değiştirerek ben ve Erol Bilecik için 22 oy verdiler. Dolayısıyla bu 22 oy Tübisad grubuna geçti" dedi. Yılmaz, sözlerine şöyle devam etti: "Aslında seçilecek kişiler önceden belirlenmişti. Zira oraya kadar oy vermeye gelen pek çok üyemiz, resmi seçmen listesinde isimleri olmasına rağmen, seçmen listesinde adlarını bulamadılar ve oy kullanamadılar. Öte yanda diğer grupların sabahın erken saatlerinde gelerek üyelerine oy kullandırdıklarına şahit olduk. Elbette bunların hiçbirisi seçimi kaybetmemiz için mazeret değil. Sadece bayilerimizin yüzde 10'u oy kullansa rahat bir şekilde bu seçimi kazanabilirdik".

Konuyla ilgili olarak bilgi



Seçimlere katılan Tübisad grubunun adaylarından biri de Compucom Genel Müdürü Vural Yılmaz'dı.

aldığımız Tübisad Yönetim Kurulu Başkanı Behçet Envarlı ise, bilgisayar sektörünün İTO'da aldığı yenilgiyi 'bilşim sektörünün koordinasyonsuzluğuna' bağladı. Diğer meslek gruplarının organize olmuş bir şekilde seçime katıldıklarını ve sabahın erken saatlerinde oy vermek için sıraya girdiklerini bildiren Envarlı, "Üyelerimiz konuya yeterli önemi vermedikleri için seçimi kaybettik" dedi.

Envarlı sözlerine şöyle devam etti: "Bu tanımı kullanmaktan hoşlanmıyorum ama ne yazık ki ilgisizlik bizim

sektörümüzün 'hastalığı'. Bu konu hakkında hepimiz düşünmeliyiz. Seçimlerdeki bu duyarsızlık maalesef Tübisad faaliyetlerinin hepsine yansıyor. Tabii seçimi kaybetmemizde başka etkenler de var. Seçimlerin CNR'da olması ve AGİT Zirvesi dolayısıyla yoğun trafik yaşandı ve üyelerimiz seçim alanına ulaşamayarak oy veremediler. Elbette bu bir mazeret değil. Sabah erkenden gelen diğer grup üyeleri trafikten etkilenmediler. Ne yazık ki İTO'ya bilgisayarlı sokamadık ve bir fırsatı daha kaçırdık".

Yeni seçim 2003'te

İTO'nun bir dahaki Meclis ve Yönetim Kurulu seçimleri 2003 yılında gerçekleşecek. Dolayısıyla bilşim sektörü bu tarihi fırsatı ancak 4 yıl sonra bir daha yakalayabilecek. Bu seçimlerden ders almamız gerektiğini ifade eden Yılmaz, son olarak şu yorumu yaptı: "Bundan sonra 4 yıl beklememiz gerekiyor. 4 yıl ise bilşim teknolojileri için çok ama çok uzun bir süre..."

BT/haber
Dağıtım Raporu:

	adet	%
İstanbul	4.407	56.50
Ankara	1.263	16.19
İzmir	388	4.97
Bursa	159	2,04
Yurtdışı	33	0,43
Diğer iller	1.550	19,87
Toplam	7.800	100,00

Bu sayı tirajı: 7.800

BT/haber okurlarının sektörel dağılımı

Sektör	Oran (%)
Öğrenci	2.90
Diğer	0.01
Çalışmıyor	0.75
Kendi hesabına	21.88
Ücretli-maaslı	74.46

Örneklem: 6.422

EKO
BASIM YAYIN DAĞITIM
Genel Kurul
Ticaret Bakanlığı
T.C. A.Ş. Bina (Etiler) Etiler, Beşiktaş

tarafından dağıtılmaktadır.

BT/haber

Yıl: 5/Sayı: 244
22-28 Kasım 1999

BT/haber gazetesinde çıkan yazılar, izin alınmadan ve kaynak gösterilmeden kullanılamaz.

Interpro Yayıncılık, Araştırma ve Organizasyon Hizmetleri A.Ş. adına
Sahibi: Rusen Yayın ruseny@interpro.com.tr
Genel Yayın Yönetmeni: Zafar Kurdakul zafark@interpro.com.tr
Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: Nuray Şuman nurays@interpro.com.tr
Haber Merkezi Müdürü: Güneş Kazdağlı gunesk@interpro.com.tr
Yayın Kurulu: Akın Evren, Aslı Evren, Erdem Özel, Güneş Kazdağlı, Nuray Şuman, Nurhan Ünal, Rusen Yayın, Sengül Gürtan, Zafar Kurdakul
Ankara Temsilcisi: Aslı Evren aslie@interpro.com.tr
Sayfa Sorumluları: Didem Tünel didem@interpro.com.tr, Güniz Karaman gunizk@interpro.com.tr
Haber Merkezi: Beliz Kudat belizk@interpro.com.tr
Gamze Göker gamzeg@interpro.com.tr
Dilek Arus Atas dileka@interpro.com.tr
Ürün/Teknoloji Sorumlusu: Mahir B. Aşut mahira@interpro.com.tr
Yurtdışı Muhabirleri: Melsa Yıldızdoğan, Ahmet Çelik saime@interpro.com.tr
Görsel Yönetmen: Saima İpekçi saime@interpro.com.tr
Görsel Yönetmen Yardımcısı: Emine Gökdağ guldane@interpro.com.tr
Reklam Satış Müdürü: Güldane Taydemir guldane@interpro.com.tr
Reklam Satış Müdür Yardımcısı: Selda Aydemir seldaa@interpro.com.tr
Reklam Satış Temsilcileri: Zehra Sevimli (Ankara) zehras@interpro.com.tr
Sule Çeliköz sulcek@interpro.com.tr
Deniz Öztürk denizo@interpro.com.tr
Reklam Rezervasyon: Serpil Sörmez serpil@interpro.com.tr
Abone ve Dağıtım: Yeşim Yılmaz yesim@interpro.com.tr

interpro

Genel Müdür: Rusen Yayın
Genel Müdür Yardımcısı (Org.): Erdem Özel
Genel Müdür Yardımcısı (Yayın): Zafar Kurdakul
Genel Müdür Yardımcısı (Kurumsal): Akın Evren
Pazarlama Grup Müdürü: Sengül Gürtan
Organizasyon Koordinatörü: Canan Çimenbiçer
İdari ve Mali İşler Koordinatörü: Fersun Oral
Yönetim Yeri: Interpro Yayıncılık, Araştırma ve Organizasyon Hizmetleri A.Ş.
Gazeteciler Mah. Sağlık Fikir Sk. No: 23 Esentepe 80300 İSTANBUL
Tel: 0212- 212 31 22 Faks: 0212- 212 31 21
Ankara- Tel: 0312- 439 70 35-440 58 35 Faks: 0312- 438 68 76
Film Çıkış ve Renk Ayrımı: Dört Renk Ltd.
Baskı: Karacan Bas. Yay. Da. ISSN: 1300-6495
BT/haber kontrollü abonelik sistemiyle dağıtılmaktadır.
Fiyat: 10.000.- TL (KDV dahil)

www.bthaber.com.tr

bthaber@interpro.com.tr

Bu hafta Interpro Bilişim Ödülleri broşürü, BT/haber'in ücretsiz eki olarak dağıtılmaktadır.

Bilişim destekli zirve

DİDEM TÜNEL

Istanbul geçtiğimiz hafta 54'ü AGİT üyesi 62 ülkenin devlet ve hükümet başkanlarının yanı sıra daha birçok uluslararası organizasyonunun üst düzey yöneticilerini, medya temsilcilerini ağırladı. Kısacası tüm dünyanın gözü İstanbul'daydı. Dünya için önemli kararlara imzalar atılırken zirvenin perde arkasında kendini göstermeyen teknolojik bir güç yatıyordu. AGİT ağı verilen veri iletişim ağı, delegasyonların ülkeleriyle kesintisiz, hızlı ve güvenli iletişimini sağlarken, medya mensuplarına da ücretsiz ve sınırsız Internet erişimi olanağı sundu. Dışişleri Bakanlığı Bilgi İşlem Dairesi'nin başkanlığında yürütülen AGİT'in bilgi işlem altyapısı projesi KoçSistem ve Promin tarafından gerçekleştirildi. Ayrıca Aselsan, Ericsson ve Turkcell de kesintisiz iletişimi sağlayan sponsorlar arasındaydı. Türk şirketlerinin ve mühendislerinin başarılı çalışmaları, bundan sonra yapılacak zirveler için yeni standartları belirledi.

Yüzyılın son zirvesinin İstanbul'da gerçekleştirilmesi için yaklaşık 4 yıllık bir çabanın gösterildiği söyleniyor. Dışişleri Bakanlığı Bilgi İşlem Dairesi Başkan Vekili Hamit Olcay, "Biz de elimizden gelen her türlü olanağı kullanarak ülkemizin özellikle bilgi işlem teknolojisinde ulaştığı noktayı vurgulamak, dünyaya göstermek ihtiyacı duyduk" dedi. Zirvenin bilgi işlem teknolojisi anlamında bir benzerinin olmadığını sa-

Yüzyılın son zirvesi teknolojinin desteğiyle gerçekleşti. Avrupa Güvenlik ve İşbirliği Teşkilatı son zirvesinde bilgi güvenliği ve iletişim, en yeni teknolojilerle sağlandı. Zirve'ye sponsor olan şirketler Türkiye'nin bilişim teknolojilerinde geldiği noktayı tüm dünyaya sergilediler.



AGİT Ağı projesini gerçekleştiren KoçSistem'in Proje Yöneticisi Fahrettin Yazkan, Dışişleri Bakanlığı Bilgi İşlem Dairesi Başkan Vekili Hamit Olcay ve Promin Yönetim Kurulu Başkanı Cengiz Günver.

vanan Olcay, KoçSistem ve KoçSistem çözüm ortaklarından Promin ile kamu özel sektör işbirliğinin en güzel örneğini sergilediklerini söyledi. Projeye başlarken zirvenin bilgi işlem gereksinimlerini Promin'e aktaran Olcay, karşılığında beklentilerinin çok daha fazla üstünde bir proje bulduklarını belirtiyor. AGİT sekreteryasının kurulan sistemden memnuniyetlerini her fırsatta dile getirdiğini sözlerine ekliyor. Projenin planlama, organizasyon, kurulum, işletim ve kullanıcı kısmını Promin üstlenirken, KoçSistem de donanım altyapısı ve altyapının işletimini üstlendi.

Zirvenin iletişim sponsorluğunu üstlenen Turkcell ve Ericsson ise üst düzey görevlilere 250 hat ve cihaz temin ettiler. Ericsson medya merkezinde Türk Telekom ile birlikte ISDN sistemi kurdu. Turkcell ise bölgeye mobil

baz istasyonları yerleştirdi. Turkcell ve Ericsson yetkilileri iletişim merkezleriyle, katılımcılara destek sağladılar. Zirvenin telsiz haberleşme sistemini üstlenen Aselsan ise organizasyon ekibine Trunk Telsiz Sistemi altyapısını kullanan 300 adet el telsizi ve 4 adet sabit merkez telsizini sundu.

Hızlı ve güvenli bir ağ

AGİT ağının operasyon merkezi Çırağan Sarayı'na kuruldu. Merkez, Lütfi Kırdar Uluslararası Kongre ve Sergi Sarayı, Çırağan Otel ve Hilton Convention Center arasında 2 Mbit'lik Internet altyapısıyla veri haberleşmesi gerçekleştirildi. AGİT ağı Koç.net'in omurgasına iki noktadan bağlandı. Ağ içerisinde donanımı KoçSistem tarafından sağlanan sekreteryanın ve delegasyonların hizmetine sunulan irili ufaklı toplam 85 kullanıcı

LAN'lar kuruldu. Bu sayı kendi donanımını kullanan delegasyonlarla 200'e yaklaşıyordu.

AGİT sekreteryası toplantılarda alınan kararları, konuşulanları yayınlamadan önce aynı anda 6 ayrı dile çevirip, onay için ilgili ülkelere gönderdi. Zirveye katılan ülkelerin en gizli seviyede bilgileri yine bu ağ üzerinden aktı. Delegasyonlar toplantı sonrası görüşme notlarını ülkelerine güvenle aktardılar. Tüm mesajların izlenmesi tek merkezden yapıldı. Uygulamanın Microsoft Enterprise yönetiminin en geniş uygulamalarından olduğu söyleniyor.

Zirvenin tüm katılımcılarına ücretsiz Internet ve e-posta hesabı verildi. Tüm delegasyon otellerinden çevirmeli bağlantılar sağlandı. Medya merkezinde ise günde bine yakın gazeteci Internet'e bağlandı.

Bir sonraki zirvede kağıt olmayacak

Zirvede duyurular, anlaşma metinleri için yazıcılar- dan 500 bin top kağıtlık çıkış alındı. Bilgi işlem açısından bunun bir adım daha ileri gitmesi gerektiğini savunan proje yetkilileri, bir dahaki zirvede belki de tüm duyuruların sayısal ortamda kalacağını, her türlü dokümantasyona laptop ya da avuçiçi bilgisayarlarla erişilebileceğini öngörüyorlar.

TİTİZCE

M. Tınaz Titiz

Fikir girişimcileri, işbaşına! (1)



Olası Marmara depremi tartışmaları sırasında yağını çıkarıncasına sorulan soru, depremin ne zaman olacağıdır. Bu soru üzerine bu denli yoğunlaşılmasının bir nedeni, insanımızın kolaycılığıdır. Depremin tam olarak ne zaman vuku bulacağı belli olursa, hiçbir önlem almaya gerek kalmaksızın depremden birkaç dakika evvel binalardan çıkılacak, deprem geçince de tekrar girilecektir. Bir de ikinci bir neden vardır: Kimse birbirine söyleme de, olası bir Marmara depreminin büyüklüğünün yedi ila sekiz arasında olabileceği ihtimalinin sevimsiz ama gerçekçi olduğu; gerek ortak yapıların gerekse konutların çok büyük bir çoğunluğunun böyle bir depreme dayanıklı olmadığı "sezilmekte"dir. Tedirginliğin başlıca nedeni de, buna karşı önerilen "buzdolabının yanına çömelin" gibisinden önerilerin altındaki çaresizliğin sezilmesidir. Nitekim, İstanbul anakent belediye başkanının bir TV programında söylediği, "orta büyüklükte depremler olursa onlara karşı önlem alınır, ama daha şiddetli olursa tabii yapacak bir şey yok" sözleri, beklenen "çok şiddetli" depreme karşı en önemli kamu aktörünün çaresizliğini göstermektedir. Bugünkü tablo, birçok yanlışımızın ürettiği çok sayıda eğrilikten yalnızca bir tanesidir. Bu bir gerçektir. Ama, "işte böyle oh olsun, ölürlerse ölsünler; onu zamanında düşüncektiniz" gibisinden bir kolaycılığın arkasına saklanıp hem sorumluluğunu hem çaresizliğini gizlemek de iş değildir. Yapabileceği bir katkı varsa herhangi bir nedenle yapmamak ya da katkı arayışlarını caydıracak tavır içine girmek ilkel bir ta kendisidir. İstanbul'da mevcut toplam yapı stokunun yarısının, konutların ise yüzde 70'inin bu büyüklüklerdeki bir depreme dayanmayacağı kaba ama gerçekçi bir tahmin sayılmalıdır. Şimdi, bir türlü sormadığımız şu sorulara yanıt aramamız gerekiyor: Tüm yapılara uygulanabilecek öyle bir algoritma tanımlanabilir mi ki, hemen yıkılması, sağlamlanmadan kullanılması ve nihayet hiçbir ek önlem almadan kullanılmaya devam edilmesi gereken yapıları somut olarak sınıflandırabilsin. Buna göre: Soru 1 - Böyle bir algoritma nasıl olmalıdır; bunu derhal ve kim hazırlayacaktır? Soru 2 - Algoritmanın gerektirdiği koşullar -bina projesinin incelenmesi, beton işçilik kalitesinin incelenmesi vb- mevcut olmadığına kullanılabilecek alternatif ölçütler nelerdir; bunlar henüz bilinmiyorsa kim ya da hangi kuruluş bunları belirleyebilir? Soru 3 - Sağlamlştırılarak kullanıma devam edilebilecek yapılar -ki en büyük bölüm budur- için kullanılabilecek teknolojiler nelerdir, bunların maliyetleri nedir, bunları hatasız olarak uygulayabilmek için hangi yöntemler kullanılmalıdır? Soru 4 - Alışılmış sağlamlştırma teknolojilerinin maliyetlerine katlanamayacak kişilerce kullanılabilecek kadar düşük maliyetli, binanın hasar görmesini önleyemeyen ama yapı içinde bulunanların sağ olarak dışarı çıkabilmelerine imkan tanıyabilecek teknolojiler nelerdir; bunları hatasız olarak uygulayabilmek için hangi yöntemler kullanılmalıdır? titiz@turk.net (Tınaz Titiz'in yazısı haftaya devam edecek)

İHALE... İHALE... İHALE... İHALE... İHALE... İHALE... İHALE...

Kurum	Kapsam	Şartname Temini	Resmi Gazete	Son Başvuru
Emniyet Gen. Müd.	GSM modem satın alınacak.	Şartnameler, SSK İşhanı K.11 adresindeki İçişleri Bakanlığı Merkez Saymanlık Müdürlüğü'nden 4 milyon TL karşılığında alınabilir.	11 Kasım 1999	24 Kasım 1999
Dr.B. Uz Çocuk Hast. Eğ. Açı. Hast-hzmr	Hastane bilgi sistemi satın alınacak.	Şartnameler, hastanenin Satın Alma Bürosundan 100 milyon TL karşılığında alınabilir.	11 Kasım 1999	24 Kasım 1999
Nalihan Devlet Hastanesi	Otomasyon sistemi satın alınacak.	Şartnameler, Döner Sermaye Saymanlığı'ndan 10 milyon TL karşılığında alınabilir.	12 Kasım 1999	24 Kasım 1999
Gazi Ü.	Yazılım ve donanım malzemeleri satın alınacak.	Şartnameler, Gazi Üniversitesi İdari ve Mali İşler Dairesi Satın Alma Müdürlüğü'nden alınabilir.	9 Kasım 1999	25 Kasım 1999
Emniyet Gen. Müd.	Bilgisayar ve çevre birimleri satın alınacak.	Şartnameler, SSK İşhanı K.11 adresindeki İçişleri Bakanlığı Merkez Saymanlık Müdürlüğü'nden 85 milyon TL karşılığında alınabilir.	11 Kasım 1999	25 Kasım 1999
Fişek Sanayi A.Ş.	2 adet Pentium III 450 ile 1 adet Pentium III 600 kişisel bilgisayar satın alınacak.	Şartnameler, Ankara'da Fişek Sanayi ve Ticaret A.Ş. Genel Müdürlüğü Gazi-Ankara adresinden alınabilir.	11 Kasım 1999	25 Kasım 1999
Zonguldak Karaelmas Ü.	Bilgisayar donanımı satın alınacak.	Şartnameler, İdari ve Mali İşler Daire Başkanlığı'ndan alınabilir.	11 Kasım 1999	25 Kasım 1999
Van Yüzüncü Yıl Ü.	Çeşitli bilgisayar donanımı satın alınacak.	Şartnameler, Üniversitenin Satın Alma Şube Müdürlüğü'nden 5 milyon TL karşılığında alınabilir.	12 Kasım 1999	25 Kasım 1999
Atatürk Ü.	Rektörlük Müh. Fak. Ziraat Fak. bina içi yapısal kablolu işi yapılacaktır, rektörlük birimleri bilgisayar donanımı ve yazılım, Müh. Fak. için orta boy bilgisayar donanımı, güç kaynağı satın alınacak.	Şartnameler, Atatürk Üniversitesi Sağlık Kültür ve Spor Dairesi Başkanlığı Satın Alma Şube Müdürlüğü'nden 10 milyon TL karşılığında alınabilir.	10 Kasım 1999	26 Kasım 1999

HARMAN

Sinan Oymacı/Trio Çözümü



Bir günde devre dışı

Pek çoğunuzun bildiğini düşündüğüm bir ansiklopedi var gündemimizde; "Encyclopedia Britannica". Bu ansiklopedi, İngilizce olarak 1874'te yayınlanmaya başlamış, Dünyadaki en büyük bilgi kaynaklarından birisi. Bu ansiklopedinin CD ve DVD şeklindeki

uyarlamaları da kullanıcıların beğenisine sunulmuştu. Geçtiğimiz ay içerisinde şirket elindeki bilgi birikimini İnternet üzerinden kullanıcılara açtı ve bu hizmet için herhangi bir ücret talep etmediğini duyurdu. Bu sayfalarda yüz yirmi beş binin üzerinde İnternet adresini sınıflandırmış durumdadılar. Ayrıca her gün yetmiş civarında yayını özetliyorlar.

Bu açıklamalardan sonra yazının başlığına gelirsek; bu servis devreye alındıktan yirmi dört saat sonra, aşırı talebin yarattığı trafik yoğunluğundan dolayı kapanmak zorunda kaldı. Şirket yetkilileri bu talebi beklemediklerini açık yüreklilikle belirtip, sistemlerini iyileştirdikten sonra tekrar açacaklarını aktardılar. Yaklaşık üç haftalık bir beklemenin ardından da tekrar hizmete başladılar. Bu örnek İnternet aracılığı ile iş yapmayı düşünenlerin üzerinde durması gereken bir durum. Eğer yeterli yatırımı yapmadıysanız, çıkış kapasitesi düşük bir hattın arkasında, işlem hızı ve depolama kapasitesi zayıf sistemlerle çalışmaya başladığınız, sonuç hüsrana olabiliyor. Gücünüz yoksa kendinizi toparlamaya çalışana kadar, kullanıcılar sizi unutmuyor.

<http://www.britannica.com> adresi ücretsiz olan sayfalar. Ansiklopedinin İnternet ortamından ücretli olarak kullanıldığı sayfaların adresi ise <http://www.eb.com> Buna benzer sorunların özellikle İnternet üzerinden yapılacak yılbaşı alışverişlerinden dolayı pek çok başka İnternet adresinde yaşanacağı söyleniyor. Bakalım ne olacak?

Shakespeare sever misiniz? Bu soruya vereceğiniz yanıt, "A Midsummer Night's Dream - Bir Yaz Gecesi Rüyası" filminden hoşlanıp, hoşlanmayacağınızı belirleyecek. "Restoration" ve "One Fine Day" filmlerinden anımsayacağınız Michael Hoffman'ın yazı yönettiği filmin başrollerinde Kevin Kline, Michelle Pfeiffer, Rupert Everett, Stanley Tucci, Calista Flockhart, Anna Friel, Christian Bale, Dominic West, David Strathairn ve Sophie Marceau yer alıyor.

Shakespeare'in pek çok eseri beyaz perdeye uyarlanmış durumda. Bu da onlardan birisi. Aşk perisi yapacağı çalışmalarda bazı kişileri karıştırınca işler birbirine girer. Ancak sonunda yoluna koymayı başarır. Kadın erkek ilişkilerinde aşk üzerine karakter çeşitlemeler diyerek özetleyebiliriz.

Hoşça zaman geçirmek için izlenebilecek bir film. Özellikle müziklerin seçimi çok yerinde. Oyuncuların performanslarını da göz ardı etmemek gerekli.

"Sabır, kurtuluşun anahtarıdır." Mevlana.

sinanoyim@triosh.com

Anlaşılamadı...

ASLI EVREN

Geçtiğimiz hafta manşetten duyurduğumuz Ulusal Bilgi Güvenliği Yasa Tasarısı Taslağı haberi ile bilginin güvenlik sorunlarına takılmak istendiğini ve RTÜK'ün bile bu uygulama karşısında çok masum kalacağını söylemiştik. Büyük heyecan ve yankı uyandırmasını beklediğimiz ve siyasiler, akademisyenler, bürokratlar, özel sektör kısıcası her kesimin hararetle tartışacağını umduğumuz bu yasa tasarısı, geçen bir hafta süresince beklenen boyutta gündeme gelmedi. Oysa yasa taslağı, ülkemizde bilgi üretiminin gelişimini somut olarak engelleyici bir rol üstlenmiş durumda. 21. yüzyılın bilgi çağı olacağını öngören devletimizin, bizi bilgisizlik çağına sürükleyecek yasa taslağını ortaya atması doğrusu çok düşündürücü.

Öyle görünüyor ki bu taslak yasalaşp canımızı acıtmaya başlamadan farkına varamayacağız.

Gazetemize açıklama yapan yetkililer de, taslağın neler getirebileceğini aktardığımızda yorumda bulundular.

Meclis habersiz

Öncelikle yasa taslağının yasa haline gelmesini sağlayacak milletvekillerinden işe başladık. Aradığımız milletvekillerinin hepsinden şöyle bir ortak görüş aldık: "Bu taslak meclisçe hazırlanmamış ve önümüze gelmemiş bir taslaktır. Birşey söylemek için henüz çok erken, çünkü taslaktan habermiz yok. Buna tüm arkadaşlarımız okuduktan sonra bir yorumda bulunabiliriz."

Özel sektör ise gerek İstanbul, gerekse Ankara tarafı yasa taslağına genel olarak yorum yapmadı. Aldığımız görüşlerde genel olarak bu taslağın büyük bir gizlilik içinde hazırlanmasına, sektörün ve sivil toplum örgütlerinin görüşleri alınmadan onları da içine alan yapımcı bir kurulun oluşmasına yönelik tepkiler vardı. İşte aldığımız görüşlerden bazıları:

Bilgi çağının RTÜK'ü geliyor ama kimsenin haberi yok. Hazırlanan Ulusal Bilgi Güvenliği Yasa Tasarısı ile bilginin güvenlik sorunlarına takılmak istendiğini duyurduğumuz haberimiz ne özel sektör ne siyasiler tarafından sanırım anlaşılamadı. Öyle görünüyor ki bu taslak yasalaşp canımızı acıtmaya başlamadan farkına varamayacağız.

Tübisad Yönetim Kurulu Başkanı

Behçet Envarlı:

"Tüylerim ürperdi"

Konuyla ilgili tek söyleyebileceğimiz şey, 'tüylerim ürperdi'. Bu yasa bir denetim mekanizması getiriyor. Devletin böyle bir konuya yaklaştığında bir standardizasyon, bir iyileştirme mekanizması getirmesini bekledim. Çünkü artık teknoloji sınırları aşmış durumda. O nedenle burada önemli olan temel bilgi güvenliğinin sağlanmasıdır. Devlet sınırlarının açığa çıkması için gerekli önlemler gayet tabii alınmalıdır. Ancak bu tasarı öylesine hazırlanmış ki bir nevi denetim mekanizması olurken yaptırımı gerektirecek eylemleri son derece geniş tutmuş. Dolayısıyla bu bilginin ve bilgi teknolojisinin gelişmesini önleyici bir girişim olacaktır. Ayrıca buna da hem gerek yoktur hem de gerek olduğunu düşünenlere söyleyecek bir tek söz vardır. "Bilgi böyle bir sınırlama tanımaz".

Taslağın ithalat-ihracatı da etkileyen bir tarafı var. Bu son derece olumsuzluklar yaratacağıdır. Sermaye ve ticaret sınırlamaları sürekli tepkiyle karşılanan iki olgudur. O nedenle bizim bilgi teknolojisini geliştirmeye çalıştığımız, İnternet'i yaygınlaştırmaya çalıştığımız bir dönemde bilgiyi pekiştirmek için çalışmalar yapılırken denetim mekanizması getirmek yapılacak en son iştir.

TBD Yönetim Kurulu Başkanı
Nezih Kuleyin:
"Hazırlanış biçimini beğenmiyoruz"

Bu tip yasalar hazırlanırken konuyla ilgili sivil toplum örgütlerinin görüşlerinin alınması gerekir. TBD de dahil olmak üzere hiçbir sivil toplum örgütünün görüşü alınmış değil. Tek boyutlu bir taslak. Halbuki toplumun gereksinimine cevap veren kanun taslaklarının hiçbirisi dünyada böyle hazırlanmıyor. Taslağın hazırlanış biçimini beğenmiyoruz. Herşey denetimsiz olsun demek iyi değil ama denetim yapacağız derken bilgi ve iletişimin gelişmesini engellemek lazım.

Meteksan Sistem Genel
Koordinatörü Turan Menteş:
Öngörü yok

Taslağı hazırlayanların zaten sivil toplum kuruluşları gibi bir öngörülerini yok.



Bilkent Üniversitesi Öğretim

Üyesi Mustafa Akgül:

"Çok tehlikeli bir boyut içeriyor"

Çok hassas olunması gerekiyor. Çok tehlikeli bir boyut içeriyor. Yasanın gizli olması gerekmiyor. Tüm yasaların gerekli aşamada şeffaf bir biçimde tartışılması gerekiyor. Bu yasaların oluşturulması sırasında ortaya çıkabilecek hataları önleme konusunda, kendi görüşlerini belirtme konusunda sivil toplum örgütlerinin, sektörün, sıradan vatandaşların katkı yapma olanağının sağlanması lazım. Telekom ve enformasyon altyapısı ülkenin hayatı konularından bir tanesi, buna ciddi yaklaşılması gerekiyor.

Likom Projeler Koordinatörü

Dr. Ali Arifoğlu:

"Uygulanamaz bir yasa daha mı çıkıyor?"

Bu tür girişimlerde sektörün düşüncesi alınmazsa, sektördeki bileşenler olayın içerisine katılmazsa bu yasayı kim hazırlıyorsa onun kafasından çıkan fikirlerle oluşur ve sektör içerisinde kabul görmez. Bunun örneğini daha önce de yaşadık. Yani uygulanamaz bir yasa daha mı çıkıyor diye endişe duyuyorum. Denetimin yanında olmak mümkün değil. Şeffaflık sağlandığı sürece bir sorun yok. Otokontrol, otomatik denetim kendiliğinden gelir. Birtakım yaptırımlar uygulama veya denetim yoluyla bu işlerin altından kalkamaz. Buna göre Türkiye bilgi teknolojilerini kullanmada henüz bir geçiş dönemi yaşıyor. Bunlar geçiş dönemi sancıları. Bir ara İnternet üzerinde denetim kurmaya çalıştılar. Baktılar ki olmuyor, geri adım atıldı.

Bunun yanı sıra köşe yazarlarımız Akın Evren, Kemal Balcı, Şeref Oğuz ve Ahmet Güvener'in konuyla ilgili yorumlarını bu sayımızda bulabilirsiniz.

KOMPUSAN

"Akıllı Yatırım"



1099 \$

DB171T
Intel Pentium 450
64 MB bellek,
4.3 GB Hard Disk,
8 MB Matrox,
Windows 95,
HP 15" Ekran

HP VECTRA VE18



5797 \$

HP DESIGNJET 750C

Microsoft İş Ortağı

Büyükdere Cad. Yeniçeri Sok. No:18 80650 4.Levent/İstanbul Tel: +90 212-279 89 21-22
Faks: +90 212-269 59 33 <http://www.kompusan.com.tr> e-mail: kompu@kompusan.com.tr

Fiyatlara KDV %15 dahil değildir. US olarak verilmistir, kargolama ve sevkiyat ücretini içermez ve ödeme peşindir. Kampanyamız stoklarımızla sınırlıdır.

Microsoft®

Developer Days

BROUGHT TO YOU BY

msdn

Windows 2000'le
herkesten önce
uygulama geliştirmeye
hazır olmak
isterseniz...

Enter

Sizi, Developer Days 99'a bekliyoruz.

Developer Days, yazılım geliştiricilerin günü olacak. Bu özel günde, en doğru stratejilerle size en uygun çözümlerle tanışacak ve en önemlisi,

Microsoft Windows 2000'le uygulama geliştirmeye başlayacaksınız. Hem de herkesten önce!

Developer Days'e mutlaka katılın ve Windows 2000'i yaratıcılığınızla birleştirdiğinizde neler yapabileceğinizi görün. Bunun için yapmanız gereken tek şey, Kayıt Formu'nu doldurup (0212) 266 95 47 numaralı faksa göndermek ya da www.microsoft.com/turkiye/devdays/ adresinden kayıt yaptırmak. Bekliyoruz.

Yer: **Swissôtel, Balo Salonu** Tarih: **23 Kasım 1999 Salı**

Kayıt Formu

Adı, soyadı: _____

E-posta adresi: _____

Firma adı: _____

Görevi: _____

Adres: _____

Telefon: _____

Faks: _____

Gündem:

09.00-09.30	Kayıt
09.30-09.40	Açılış Konuşması
09.40-10.30	Windows 2000; Yeni Uygulama Geliştirme Platformu Sina Hakman, investhink.com, Gökşin Bakır, YA-GE
10.30-11.00	Ara
11.00-12.00	Windows 2000 Platform Servisleri Sina Hakman, Gökşin Bakır
12.00-13.00	Öğle Yemeği
13.00-14.00	Windows 2000 Platformu'nda Windows DNA Tabanlı Uygulama Geliştirme, Windows DNA İş Katmanı Melih Özbek, Çınar Gerçek, DOMI
14.00-14.30	Ara
14.30-15.30	Windows 2000 Üzerinde Windows DNA Tabanlı Uygulama Geliştirme, Windows DNA Veri Katmanı Melih Özbek, Çınar Gerçek
15.30-16.00	Ara
16.00-17.00	Windows 2000 Üzerinde Windows DNA Tabanlı Uygulama Geliştirme, Windows DNA Sunum Katmanı Melih Özbek, Çınar Gerçek

Microsoft

Nereye ulaşmak istiyorsanız, oraya... www.microsoft.com/turkiye/

Ayrıntılı bilgi için www.microsoft.com/turkiye/devdays/ adresini ziyaret edebilir ya da (0212) 258 59 98 numaralı telefondan **Microsoft Türkiye**'yi arayabilirsiniz.

AYRINTI

Kemal Balcı/Gazeteci-Yazar



Zapturapt

Eğer bir şizofren diğer kişiliğini ölümle tehdit ederse kimi tutuklarsınız? Ya da soyu tükenmekte olan bir hayvan, soyu tükenmekte olan bir bitkiyle besleniyor-sa ne yapmalı?

BT/haber'in geçen sayısında yer alan UBG (Ulusal Bilgi Güvenliği) yasa tasarısı tas-

lağı hazırlandığı haberini okuyunca aklın ve mantığın iflas ettiği durumlardan biriyle daha karşı karşıya olduğumu hissettim. Kendisini ebeveynimiz olarak gören birileri yine bizi bebek yerine koyup, sınıksız kundaklama peşindeydi anlaşılabilir. Eli kolu düzgün olsun diyerek sarıp sarmalanan bebek, neredeyse tüm hareket yeteneğini ve özgürlüğünü yitirir. Yine de bebek, bir gün büyüyüp bu cendereden kurtulma şansına sahiptir. Ama topluma giydirilen deli gömleği asla gevşemez. Toplum zapturapt altına alma hevesi hiç tükenmez.

Diğer kişiliğini ölümle tehdit eden bir şizofren ancak tedavi edilebilir, tutuklanamaz. Bilgi teknolojileri ve bilgi üretimini denetim altına alma ve ancak özgür bir ortamda çeşitlenerek büyüyecek bilgi toplumunu doğmadan kundaklama hevesi her birimize yapılmış bir tehdit, bir aşağılamadır. Soyu tükenmekte olan hastalıklı bir zihniyetin, güçlük ve binbir zahmetle elde edilen bilgi çiçekleriyle beslenmesine göz yumamayız. Bilginin denetim altına alınması, yayılmasının "gizli" damgasıyla önlenmesi bir yana, bu denetimi yapacak üst kurulun üyelerinden biri hariç (TÜBİTAK) 10'unun bilgi teknolojisi ve bilgi üretimiyle hiç bir ilgilerinin bulunmaması aklın ve mantığın kabul edebileceği şeyler değildir. Bilgi güvenliğinin, politika, ilke, standart ve usullerini saptamak böyle bir kurulun eline verilebilir mi?

Hele hele özel kurumların bu sisteme dahil edilmesi akıllara durgunluk verecek bir uçukluk değilse nedir? Eğer güvenlik sistemleri geliştirilecekse, üstelik bu güvenlik bilgisiyle ilgiliyse, denetim, standart, ilke, uyulması zorunlu üst kurul kararı gibi sınırlamalara değil tam tersine olabildiğince özgür düşünceye ve yaratıcı aklı gereksinim duyulur. Yazılım ve donanımda daha ileri ve daha güvenli sistemler ancak yaratıcılığın sınırsız ufkunda gelişebilir. Telsiz üretimini ve kullanımını 40 yıl süren soğuk savaş boyunca yasaklama ve denetleme ile bu topluma yapılan kötülükten hala ders alınmadı mı?

UBG denilen ucube, çöp sepetine atılmalıdır.

kbalci@tr-net.net.tr
kbalci@superonline.com

ETKİNLİKLER

Bu köşede yayınlanmasını istediğiniz etkinlikleriniz ile ilgili bilgileri dileka@interpro.com.tr adresine gönderebilirsiniz.

22 KASIM

GartnerGroup'tan Müşteri İlişkileri Yönetimi (CRM) semineri

YER: Hilton Oteli-İstanbul
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için kayıt yaptırmak gerekiyor.
AYRINTILI BİLGİ: GartnerGroup/0212-236 55 56

22-24 KASIM

Avrupa Bilgi Komisyonu Bilgi Toplumu Teknolojileri Konferansı ve Fuarı

YER: Helsinki-Finlandiya
KATILIM KOŞULLARI: Kayıt ücreti 18.000 BEF'dir.
AYRINTILI BİLGİ: www.ist99.fi

22-23 KASIM

Elektronik servis Avrupa teknoloji forumu

YER: Berlin/Almanya
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için kayıt yaptırmak gerekiyor.
AYRINTILI BİLGİ: HP/0212-224 59 25/2256

23 KASIM

PC World Yılın Ürünleri'99

YER: Lütfi Kırdar Uluslararası Kongre ve Sergi Sarayı-Marmara Salonu/18.00-20.30
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için kayıt yaptırmak gerekiyor.
AYRINTILI BİLGİ: Marjinal/0212-233 52 51

23 KASIM

Pervasive.SQL 2000 tanıtımı

YER: Çırağan Oteli/16.45-19.30
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için kayıt yaptırmak gerekiyor. Seminer İngilizce yapılacaktır.
AYRINTILI BİLGİ: Netsis/0212-285 11 00-102

23 KASIM

Teknotur 6

YER: Seyhan Oteli-Adana/13.00-17.30
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için kayıt yaptırmak gerekiyor.
AYRINTILI BİLGİ: Empa/0212-599 30 50-303

23 KASIM

Developer Days'99

YER: Swissotel/9.30
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için kayıt yaptırmak gerekiyor.
AYRINTILI BİLGİ: www.microsoft.com/turkiye/devdays/

24 KASIM

Novell'in 2000 yılı hazırlıkları

KONU: Novell çözümleri tanıtılacak.
YER: Ceylan Intercontinental Oteli/13.30
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için kayıt yaptırmak gerekiyor.
AYRINTILI BİLGİ: 0216-330 53 36

24 KASIM

Departman Medya'nın 2. kuruluş yıldönümü kutlaması

YER: Feriye Lokantası, Kabataş Kültür Merkezi /18.00
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için kayıt yaptırmak gerekiyor.
AYRINTILI BİLGİ: Departman Medya/0216-492 76 01

24 KASIM

Microsoft çay saati

KONU: SQL Server 7.0 güncelleme yöntemleri ve SQL Server 7.0 ile 24x7 sürekli çalışabilme.
YER: Microsoft İstanbul/15.00
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için kayıt yaptırmak gerekiyor.
AYRINTILI BİLGİ: http://www.microsoft.com/turkiye/etkinlikler

26 KASIM

Mimar ve mühendislere yönelik bilgisayar destekli çözümler

KONU: İdeMİMAR IDS 99 ve ideSTATİK IDS 99 programlarının tanıtımı
YER: Kayseri Mimarlar Odası Şubesi Toplantı Salonu
KATILIM KOŞULLARI: İlgili olan herkes katılabilir.
AYRINTILI BİLGİ: İde Yapı/0224-220 67 17

26 KASIM

Computer Associates'in kullanıcılar günü

YER: Hyatt Regency Oteli/16.30
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için kayıt yaptırmak gerekiyor.
AYRINTILI BİLGİ: Paralel/yelhand@paralelmarketing.com.tr, 0212-288 32 00

29 KASIM

Mesaj Formatlama Sistemi (MEFORS) tanıtımı

YER: Büyük Ankara Oteli, Ankara/14:30
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için kayıt yaptırmak gerekiyor
AYRINTILI BİLGİ: Murat Ilgaz, STM A.S./0312-3854240

14 ARALIK

BİLİŞİM'99 ETKİNLİKLERİ

AÇILIŞ
YER: Lütfi Kırdar Fuar ve Kongre Salonu

15-19 ARALIK

Bilişim'99 Fuar ve Tanıtım Seminerleri

YER: Tüyap Uluslararası Fuar ve Kongre Merkezi-Beylikdüzü
KATILIM KOŞULLARI: Katılım davetiye ile mümkün.

15-18 ARALIK

16. TBD Bilişim Kurultayı

YER: Tüyap Uluslararası Fuar ve Kongre Merkezi-Beylikdüzü
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için kayıt yaptırmak gerekiyor.
AYRINTILI BİLGİ: İnterpro/0212-212 31 22

Bilgisayar alt yapı sisteminiz uzman ellerle çözümlenmeli.

Yapısal Kablolama Sistemleri
Cat 5, UTP, STP
Fiber Optic Uygulamaları
Komple Sistem Kuruluşları



Lokal area ve wide area Network Sistemlerinizi, mini-main frame, Dec, IBM 3X, AS/400 Sistemlerinizi, UPS, Şebeke, Telefon altyapıları, Yükseltilmiş Döşeme, plastik kablo kanalları, yer kanalları, uygun priz sistemleri için;
UYGULAMA, PROJELENDİRME ve TEST SERTİFİKASI

EGE
iletişim

Merkez: Ortaklar Cad. Cahit Yalçın Sok. Balcı Apt.
No:2 D:1-2 Mecidiyeköy İSTANBUL
Tel:(0212) 212 95 50 pbx Fax:(0212) 272 64 48
E-mail:egeiletim@superonline.com

Şube: 96. Sokak No:41 Göztepe İZMİR
Tel:(0232) 232 46 66 - 231 51 31 Fax:(0232) 243 08 66

siz sadece düşünün

gerisini biz yaparız...

✓ Kurumsal erişim

✓ Kurumsal sanal ağ

✓ Kurumsal mesajlaşma

✓ Uzaktan erişim

✓ Uygulama sunucu işletimi

✓ Uzaktan güvenlik yönetimi

✓ Video konferans

✓ Bireysel internet erişimi

Koç.net, Yeni Bin Yılın İletişim Hizmeti

Koç.net bireylerin ve kurumların her türlü iletişim ihtiyaçlarını "yönetilen hizmetler" sunarak karşılamayı hedeflemiştir.

Bu hedefe ulaşmak için Koç.net Dünya standartında bir altyapı için sürekli yatırım yapar, siz ihtiyacınızı duymadan yeni servisler üretir, anahtar teslimi projeler gerçekleştirir ve yüksek müşteri memnuniyeti sağlayan uçtan uca yönetilen hizmetler sunar.

Koç.net'in "yönetilen hizmetler" felsefesinde işletim, bakım, destek, ekipman temini, teknoloji takibi ve tüm yatırımlar, güvenlik ön planda tutularak Koç.net tarafından yapılır.

- Yurt çapında 9 ilde 10 erişim noktası,
- 400'ün üzerinde kurumsal erişim,
- 3500'e ulaşan bayi ve yan sanayii iletişim ağı,
- Merkezden yönetilen ağ ve güvenlik sistemleri,
- 14.000 kişiye kurumsal mesajlaşma hizmeti ile Koç.net; tüm servis sağlayıcıların yüzde 1'ine verilen



"Cisco Powered Network" ünvanına Türkiye'de sahip olan ilk ve tek iletişim ağıdır.

 KoçSistem

web sitesi: www.koc.net e-posta: webadmin@koc.net tel: 0216 556 10 10

Koç.net

iletişim artık
ÇOKnet

NESNELERİN DİLİ

Öykü Gençay

Yine mi TNet,
yine mi....

Gazeteler TNet haberleriyle kaynayıp duruyor. İddia edilene göre 145 ve 146 numaralardan Internet'e giriş yapıp rahatlıkla bağlanabiliyormuşsunuz. Şahsen deneme fırsatım olmadı ancak bunun gerçek olmasının doğura-çağı bazı sonuçları önceden söylemek mümkün. Kaldı ki TT uzun zamandır kıpırdaşıp duruyordu Internet servisi sağlamak için.

1. Tüm servis sağlayıcılar yok olur. TNet bir zamanların Şeker fabrikaları, Çaykur'u gibi bir devlet tekelidir. Artık bunun örneği dünyada bir tek Çin'de ve belki de Küba'da kaldı.
2. Türkiye'de iletişim pazarındaki oyuncular sanıldığı gibi hiç ama hiç itiraz etmezler çünkü devlet kadar kolay 'manipüle edilir' müşteri bulamazlar. Gayet keyifle ihale peşinde koşarlar. Kimse iletişim şirketlerine sırtını dayamasın.
3. Çok insan bağırır çağırır, bunun son derece anti demokratik bir uygulama olduğunu söyler ama sonunda herkes tıptış tıptış TNet kullanır.
4. Kablolü iletişime ciddi altyapı yatırımı yapmış kuruluşların değeri bir anda düşer ve şu anda çok büyük yatırımlara soyunan bazı gruplar TT'ye sadece para kaptırması olurlar ve hayalleri de suya düşer.
5. Doğal olarak yaşam kalitesini artırmayı hedefleyen, iletişimi geliştiren bir hizmetin devlet tekelisi olarak sunulmasıyla dünyada bir ilke daha imza atmış olur ve tarihe geçeriz.

Bu listeyi genişletmek mümkün. Ancak bilinmelidir ki bu konuda mağdur olacak olan servis sağlayıcı kuruluşların kendilerinden başka dostları olmayacaktır. Herkes her zaman olduğu gibi durumu kabullenecek ve ortaya çıkacak yeni pazardan pay kapmaya çalışacaktır. Servis sağlayıcılar da kendi aralarında ettikleri kavgalar nedeniyle bugüne kadar örgütlenemedikleriyle kalacak ve oturacaklardır.

Peki "TNet aman devlet tekelisi olmasın" diyoruz da şimdiki servis sağlayıcılar daha mı iyi? Hiç de değil. Ben yazmaktan usandım artık. Somut olarak örnek veriyorum. Superonline, kurumsal erişim sağladığı müşterilerine verdiği hizmeti neredeyse her gece saat iki ile dört arasında kesiyor. O saatte insanlar uyanık olmayacak ve kullanmayacak diye düşünüyorlar herhalde. Ama kendi yaptıkları işlerden haberleri olmadığı burada meydana çıkıyor. Benim web siteme yurtdışından insanlar nasıl bağlanacak? E-postalarım nasıl gelecek? Son derece rezil bir durum. Bir başka örnek de Garantinet. Ana sayfalarında bir duyuru. Tam iki gün boyunca e-posta sunucuları çalışmadığı için özür diliyorlar. Tebrik etmek lazım. O nedenden özür diliyorlar. Ancak söyledikleri iki günlük aralığın bitiş saati de neredeyse gece oniki. Bir iki saat daha gecikseler tüm e-postalar geri dönecek, insanların düzenleri altüst olacak. Sanırım sistem yöneticisi tıpkı banka memuru gibi çalışıyor.

Demokratik yollarla kendi kendini yönetmeyi başaramayıp darbe özlemi duymakla, tüm yukarıda saydığım saçmalıklara rağmen TNet'in devlet eliyle Internet hizmeti vermesini dilemek -her şeye ama her şeye rağmen- bence özdeş. O nedenle biz kullanıcılar bu eksiklik ve hataları bas bas bağırıp dile getireceğiz ki serbest rekabet ortamında pazar olgunlaşsın ve şu anda olmayan kalite ortaya çıksın.

Esenlikler dilerim.

oykug@interpro.com.tr

Datem, Internet denizine dümen kırdı

Datem yeni stratejisiyle Internet'i de kucaklıyor.

MAHİR B. AŞUT

1989 yılında İzmir'de kurulan Datem, gelişen ve değişen pazar koşullarını göz önüne alarak, yapılanmasında radikal değişikliklere giderken, ürün ve hizmet yelpazesini de bu doğrultuda zenginleştiriyor.

Datem Genel Müdürü Murat Oğuzsimsaroglu, şirketin gelecekte bulunmayı hedeflediği noktayı şöyle açıklıyor: "Herşey Web'e doğru gidiyor. Dünyada kendi alanında lider olan şirketlerin ürünleri ile gelişmeyi amaçlıyoruz. Örneğin, bir defada 187 Gigabit anahtarlayıcısını sattığımız Lucent'ın Türkiye'deki tek küresel ortağı biziz. Farklı pazarlara yönelik yeni açılımlara gidiyoruz."

Datem Satış Müdürü Tayfun Topkoç da, şirketin yaşadığı değişimin, sektörteki yapısal farklılaşmaların bir sonucu olduğunu altını çiziyor: "Karşımızda, kurumsal pazarın yanı sıra Internet dünyasının oluşturduğu farklı katmanlar var. Erişim sağlayıcılar ve içerik üreticileri ISS pazarının iki önemli katmanı."

Topkoç, kendilerine erişim sağlayıcıların yanında hedef pazar olarak seçtikleri içerik sağlayıcıların temel sorunlarının yüksek hit almak olduğunu vurguluyor: "Böyle olduğu zaman ana sorun güvenlik ve hız oluyor. Bir sitenin kullanma oranı ne kadar artarsa, riskler de o denli fazlalaşıyor. Ayrıca, yüksek hit almak için iyi hizmet vermek gerekiyor."

Datem, ISS'lerin tüm güvenlik ve performans gereksinimlerini adresleyecek farklı çözümleri portföyünde bulunduruyor. Netguard, güvenlik sorunlarına karşı çözümler içeriyor. Datem'in Exclusive



Datem yetkilileri; Genel Müdür Murat Oğuzsimsaroglu (solda), Satış Müdürü Tayfun Topkoç (ortada) ve Satış Uzmanı Nuri Gültepe ile şirketin yeni ürünleri hakkında görüşüyor.

Distribütör olduğu CacheFlow, erişim hızını artırmayı amaçlayan ve ISS tarafında kurulabilen bir yazılım+donanım çözümü. Internet trafiğini yüzde 60-70 oranında azaltma yeteneğine sahip bulunan CacheFlow, erişilen tüm sitelere ait sayfaları kendi içinde tutuyor ve istemci tarafından talep geldiğinde hızla ulaştırıyor.

Cache programlarının ve donanımlarının temel sorunu olan güncellik konusu, CacheFlow'da tamamıyla çözülmüş durumda. Ürün, üzerinde kayıtlı bulunan sayfaların güncelliğini sürekli olarak kontrol ediyor ve kullanıcının masasına sürekli taze bilginin gelmesini garanti altına alıyor.

URL bazında hızlı yönlendirme

Datem'in temsilcisi olduğu ArrowPoint'in Web Switch ürünü, CacheFlow ile entegre olarak çalışabilen ve URL algılama yeteneğine sahip bir anahtarlayıcı.

Web Switch, içerik ve servis sağlayıcıların yanı sıra Internet'le iç içe yaşayan kurumlar için de önemli bir ürün.

Tayfun Topkoç, Web Switch'in çalışma prensibini şöyle açıklıyor: "Servis sağlayıcı, içerik sağlayıcı veya şirketlerin bilgi işlem merkezlerinde bulunan Web Switch, kendisine gelen istekleri URL bazında tanımlayabildiği için istenen yere hızla ve kolayca yönlendirilebiliyor. Cache sistemleri ile birlikte çalışıp, dinamik içeriğin by-pass edilerek doğrudan istemciye erişimini sağlayabiliyor. Cache'in çökmesi durumunda da çalışmanın sorunsuz devam etmesini kolaylaştırıyor. Farklı sunucular arasındaki trafik yükünü dengeleyen Web Switch, darboğazları ortadan kaldırıyor." ArrowPoint ürünleri, trafik ve servis bazında raporlar üretebilen için kurum veya kişilere özelleştirilmiş hizmetler sunulması da mümkün oluyor.

SGI'nin Ankara çıkarması

Türkiye'de 3. yılını dolduran SGI, Meteksan Sistem ile gerçekleşen stratejik işbirliğinden sonraki yeni stratejilerini ve ürünlerinin pazar konumlandırmasını geçtiğimiz hafta Ankara Hilton'da düzenlediği bir toplantı ile açıkladı.

Savunma sanayiinden Turizm Bakanlığı yetkililerine kadar farklı katılımcıların yer aldığı toplantıda SGI'nin 2000 yılı vizyonu açıklandı ve başarılı SGI

uygulamalarına yer verildi.

Açılış konuşmasını yapan SGI Ankara Bölge Müdürü Murat Serim'den sonra söz alan SGI Genel Müdürü Tanner Kılınç, SGI misyonunu ve stratejisini anlattığı konuşmasında SGI olarak müşteri memnuniyetinin, müşterinin başarılı olması ile gerçekleşeceğine inandıklarını belirtti. SGI'nin gerçekleştirdiği projeler arasında kamu projelerinin büyük önem taşıdığını ifade eden Kılınç, Türki-

ye'nin stratejik projeler sayesinde önümüzdeki yıllarda süper bilgisayar altyapısına kavuşacağını söyledi. SGI'nin yurtdışında gerçekleştirdiği projelerden de söz eden Kılınç, Yunan tarihini yeniden canlandırmaya yönelik çalışmalar kapsamında gerçekleştirilen sanal müzenin turizm açısından büyük önem taşıdığını altını çizdi. Ülkemizin de bu tip projeleri destekleyebileceği altyapıya ve teknolojiye sahip olduğunu belirten

Kılınç, Türkiye'yi geleceğe taşıyacak projeleri değerlendirmek istediklerini ifade etti.

Kısa bir süre önce Likom Proje Danışmanlık'tan Meteksan Sistem'e Genel Müdür Danışmanı olarak geçen Turan Mentiş'in ve ardından SGI Kurumsal Satış Müdürü Serdar Özçelik'in konuşmalarıyla devam eden toplantı, Üretim Sektörü Satış Müdürü Avedis Erzurumluoğlu'nun konuşmasıyla sona erdi.

"yazılımla çare tükenmez"



BT stratejik planlama
profesyonel BT uzmanı temini
BT projesi outsourcing

SET BİLGİ İŞLEM VE TİCARET A.Ş.
Tel: (0 212) 212 95 35 (3 Hat) Fax: (0 212) 266 82 72 e-mail: set@turk.net

TT özelleştirilmeden yöneticileri "özel"leşti

ASLI EVREN

Türk Telekom'un özelleştirilmesi uzun zamandır Türkiye'nin gündeminde olan ancak halen gerçekleşmeyen bir konu. Bu konudaki son gelişme ise Türk Telekom'un hisse satışının gerçekleşmesine yol açacak olan yasa tasarınsının 12 Kasım 1999 tarihi itibarıyla Bakanlar Kurulu'ndan geçerek komisyona gitmiş olması. Diğer taraftan ilgi çeken bir konu da geçtiğimiz üç yıl içinde Türk Telekom'un üst yönetiminde yer alan yöneticilerin taraf değiştirip Türk Telekom'a rakip olacak olan özel sektör şirketlerine geçerek Türk Telekom'un beklenen başarıyı göstereceğini inanmadıklarını belirtmeleri. Öyle görünüyor ki Türk Telekom, iletişim özel sektörü için tam bir okul olma niteliği taşıyor.

İletişim sektörüne transferler: Cengiz Bulut ve Emin Akata

3 yıl önce Türk Telekom'un Genel Müdürlüğü görevini Cengiz Bulut yürütüyordu. Türk Telekom yöneticilerine yolsuzluk davası açılması sonucunda Cengiz Bulut Türk Telekom'dan ayrılarak telekomünikasyon üzerine hizmet veren, Süzer Grubu'na bağlı Kentkom adlı şirketin Genel Müdürlüğü'nü üstlendi. Bulut, geçmişe ait yorum yapmaktan genel olarak uzak durdu ve bunu Türk Telekom'da yaşamış olduğu yıpratıcı sürece bağladı.

Türk Telekom, özel sektör için büyük bir okul olarak görülüyor. Yıllardır özelleştirilmesi beklenen TT, halen özelleşemedi ancak son yıllarda üst düzey yöneticileri Türk Telekom'dan ayrılmayı ve özel sektörde çalışmayı tercih ediyor. Bunun son örneği ise TT Genel Müdür Yardımcısı Cengiz Anık.



Emin Akata.



Dicle Eroğul.



Cengiz Anık.



Cengiz Bulut.

Bu dönemin üst yönetimi değişince Genel Müdürlüğe Prof.Dr. Atilla Sezgin getirildi. Bu dönemde Genel Müdür Yardımcılığı görevini ise Doç. Dr. Emin Akata üstlendi. Geçmişinde hem üniversitede öğretim üyeliği, hem de özel sektör tecrübesi bulunan Akata, bir süre sonra bürokrasiden sıkılarak Türk Telekom'un hisse satışından pay almayı planlayan Başarı Şirketler Grubu Genel Koordinatörlüğü'ne geçti ve bunun nedenini ve özelleştirme ile ilgili görüşlerini şöyle açıkladı:

"Bürokrasi uzun süre kalınacak bir yer değil. Çünkü biri en umduğumuz anda gelip sizi yerinizden ediyor. Onun için Türk Telekom'da kalıp kalmamakta tereddüt etmedim.

Yüzde 20 hisse satışından ibaret olan ve adına Türk Telekom'un özelleştirilmesi denen, bence doğru olmayan maceradan vazgeçilmeli. Çünkü adı özelleştirme ama kendi özelleştirme değil. Bu yolla tekel daha da büyür. Yüzde 20'lik hazine geliri için Türkiye'de liberalizasyonun önünü daha da tıkanacak, tekeli özel sektöre de mal edecek olan gelişmelerden yana bir yaklaşım bence sakıncalı. Onun yerine imtiyaz hakkı ile Türk Telekom'un bazı çizgilerini lisansa bağlamak daha doğru olur. Böylece her lisanslamadan elde edilen gelir toplamı yüzde 20 hisse devrinin getireceği olası gelirden daha yüksek olur. Böylece liberalizasyon adım adım gerçekleşmiş olur. Türk Telekom'un liberali-

zasyon sonrasında statü değişikliği ile yani KİT statüsünden çıkarılıp gerçek bir şirket olarak küçültülmesi ama bu arada daha verimli ve etkin bir şirket haline getirilmesi gerekir. Ayrıca kendisinin lisans verdiği her konuda kendisinin de rakip olabilmesi ve böylece rekabette başı çekmesi ekonomiye çok büyük katkılar sağlar.

Türkiye'de ekonominin lokomotifi Telekom'dur. Bunun farkına varıp buna göre davranmaları gerekiyor ancak genel anlamda Türkiye'de devletin Telekom politikasının olmadığını düşünüyorum. Türk Telekom'da olduğum bir yıllık süre içinde küçük çaplı, derme çatma girişimler dışında bir politikadan söz edilemez. Böyle bir politika bakanların, başbakanın oluşturabileceği bir şey değil. Bu konuda bilgili danışmanlarla çalışılmalı ve onlara güvenilmesi gerektiği öğrenilmeli. Yeni hükümetin suçlama, karama, çamur atma ve kendilerinden öncekileri cadı kazanına sokup kaynatma politikalarına son vermeleri gerekiyor. Bitebilecek ihale bitmiyor, işi daha düzgün gidecek şirketin işi düzgün gitmiyor. Türk Telekom'da insan-

lar sektörün önünü açacak şeyleri imzalamaya korkuyor."

Üçüncü ayrılan Dicle Eroğul

Bahsedilen dönemde Türk Telekom'da en aktif çalışan yöneticilerin başında önce Enformatik Sistemler Dairesi Başkanlığı, daha sonra da Bilişim Ağları Dairesi Başkanlığı görevini yürüten Dicle Eroğul geliyordu. Eroğul da Emin Akata'dan hemen sonra kurumdan ayrıldı ve Başarı Telekom Genel Müdür Yardımcılığı görevine başladı. Kurumdan ayrılışının nedenini 2 yılın birikimi olarak değerlendirerek şunları söyledi:

"İki yıldır vaktimizin büyük çoğunluğunu bürokratik işlemlerle geçirdik, soruşturmalar, mahkemelerle uğraştık ve bu beni oldukça yıprattı. Gerçek işimin ne olduğunu unuttum ve yaptığım öğrenime acımaya başladım. Bu tip bir görevdeyseniz, bir iş planı yapılırsa ve ona göre sistemli bir şekilde çalışılır. Ancak Türk Telekom'da vaktimizin büyük bir bölümü boş işlerle geçti. Doğal olarak insanın sinir sistemi ve sağlığı da bozuluyor. Kamuda verimli olarak çalışmanın çok zor olduğunu gördük iki yılın birikimiyle bu kararı aldım."

Son ayrılan Cengiz Anık

Bu gelişmelerin üzerinden dört ay gibi bir süre geçti. Türk Telekom yeni yönetimiyle birlikte göreve başladı. Yeni yönetimin içinde eski yönetimden de bir kişi vardı, Cengiz Anık. Anık, 25 yıldır Türk Telekom'da çalışan ve Türk Telekom üst yönetiminde en uzun süre kalan kişilerden biriydi. Ancak Cengiz Anık da 10 Kasım 1999 tarihi itibarıyla istifasını kuruma sundu. Anık'ın da yeni GSM lisanslarına talip olan İş Bankası ya da hem hisse satışında hem de GSM ihalesinde adı geçen Koç'a transfer olacağı konuşuluyor.

Deprem şartnamesi var, uygulayan yok!

Bogaziçi Üniversitesi Deprem Araştırma Enstitüsü'nden Prof.Dr. Mustafa Erdik, deprem ve depreme karşı dayanıklı yapılar konusunda var olan bilgilerin değerlendirilmediğini söyledi. "İstanbul'da deprem olursa ne olur?" başlıklı bir çalışmanın 5 yıl önce Dünya Bankası isteğiyle gerçekleştirildiğini hatırlatan Erdik, daha fazla bilgi edinmek için mevcut bilgileri uygulamaya sokmaya gereksinim olduğunu savundu. Yaklaşık 60 yıl önce çıkan, dünyada bu konuda öncülük eden Türk Deprem Şartnamesi'nin gerekli tüm bilgileri özümlediğini ancak bu şartnamenin bir türlü uygulamaya koyulmadığını belirtti. Ulusun her katmanını içine alacak bir hazırlık planının ise on yıl kadar süreceğini belirtti. Mevcut 700 bin binadan 200 bininin acil incelenmesi gerektiğini ancak bunun gerçekleşmesinin on yılda mümkün olabileceğini söyledi.

Birinci depremden az hasarlı çıkan bir çok binanın, ikinci depremin ardından ağır hasarıya döndüğünü söyleyen Prof.Dr. Atilla Ansal ise



Mevcut yapıların depreme karşı performans değerlendirilmesinde kullanılan metot ve teknikler Türk ve yabancı uzmanların katıldığı bir seminerde ele alındı. RMS-İnformatik ve ARUP şirketleri tarafından 15 Kasım 1999'da düzenlenen seminerde zemin koşulları ve binalarda hasar değerlendirmesi konuları işlendi.

yeniden değerlendirme yapılması gerektiğini vurguladı. Yapı denetimi ile Yetkili Mühendislik Hizmetleri konularında iki yasa tasarınsının mecliste beklediğini hatırlattı.

Seminerde ayrıca ABD'de Afet yönetim otoritesi FEMA tarafından kullanılan HAZUS sistemini geliştiren RMS- Risc Management Solu-

on şirketi de deprem riski yönetimi ve sigorta afet yönetim sistemleri hakkında bilgi verdi. Bilindiği gibi İnformatik geçtiğimiz günlerde RMS- Risc Management Solution şirketi ile Türkiye, Orta Asya, Orta Doğu ve Balkanlar'da benzeri sistemlerin kurulması amacıyla stratejik işbirliği anlaşması imzalamıştı.

SERTAS DESTEĞİ ÜSTÜNLÜĞÜ

DOKÜMAN YÖNETİMİNDE ANAHTAR TESLİMİ ÇÖZÜMLER

TARAYICILAR
*Model 5030
*Model 5045C
*Değişik kapasite ve modeller

ARŞİV
*Doküman arşivi
*Resim arşivi
*E-posta arşivi
*Ses ve görüntü
*Faks
*COLD
*Web bağlantısı
*SAP R/3 bağlantısı
*Tera cache

TANIMA
*Kredi kartı
*Başvuru formları
*Sigorta kartları
*Banka makbuzları
*Faks

JUKEBOX
*MO Jukeboxes 5.2 GB
2.6 TB
*DVD/CD Jukeboxes
120 .. 480 disk
*Teyp
*WORM drives

SERBEST METİN TARAMA
*Gazete kupürleri
*Kitap ve dergiler
*Ofis içi yazışmalar
*Her türlü belge

WORKFLOW
*Kağıtlarla uğraşma derdine son
*LAN/WAN
*MS-Exchange, Netscape, Lotus Notes bağlantısı
*Tanımlanan bilgilere göre otomatik iş akışı

SERTAS
SERVİS VE TİCARET A.Ş.

İzmir: 1201 Sok. 11/C Halkapınar 35110 İzmir Tel: 0(232) 4574300 (pbx) Fax: 0(232) 4336813
İstanbul: Tel: 0(212) 2668830 Fax: 0(212) 2668683
Ankara: Tel: 0(312) 4782224 Fax: 0(312) 4782225
E-mail: info@sertas.com.tr - Internet: www.sertas.com.tr

HEDEF

Prof.Dr. Asaf Varol/Fırat Üniversitesi



Erken uyarı sistemleri ve deprem

Ne yazık ki 12 Kasım 1999 günü Düzce ilçe merkezli deprem yine ülkemizi yasa boğdu. Depremin ardından bazı bilim adamları bu bölgede

bir enerji birikiminin olduğunu ve 17 Ağustos Marmara depreminden 86 gün sonra bu enerjisini 7.2 büyüklüğünde bir deprem ile boşalttığını açıkladılar. Ülkemize başsağlığı dilerken, depremlerle yaşamayı da artık zaman geçirmeden öğrenmemiz gerektiği gerçeği ortaya çıktı.

İklim şartları açısından Düzce merkezli depremi, 17 Ağustos Marmara depreminden ayıran bazı farklı çevre şartları mevcut. Bu yazıyı 13 Kasım öğle vakitlerinde kaleme aldığımda televizyon kanallarından seyrettiğim görüntülere bakılırsa, ölüm olaylarının bir bölümünün yanma ve duman zehirlenmesi şeklinde olduğunu. Soba ve kaloriferlerin yandığı, mutfaklarda yemeklerin pişirildiği saatlerde deprem oldu. Yani enkaz haricinde insanları bir de yanma, dumandan zehirlenme ve soğuk hava etkiledi.

Japonya'da çok sık aralıklarla depremler olmasına karşın insan kaybının çok düşük olduğunu duyuyoruz. Bunun nedeni inşaatların kalitesi ve erken uyarı sistemlerinin kullanılmasıdır. Depremin nerelerde olabileceği konularında bilgi verilebilmekte, ancak hangi tarihte ve ne zaman olacağını bilmek mümkün olmadığına göre, her zaman deprem olacakmış gibi bazı tedbirler almak gerekir. Depremlerde yangın, duman zehirlenmesi, elektrik çarpması gibi tehlikelere karşı tedbirlerin alınması, günümüz teknolojileri ile hiç de zor değildir. Örneğin dik duran seyyar bir elektrik sobası, yan devrildiğinde otomatik olarak elektriğinin kesildiğini (sobanın söndüğünü) çoğumuz biliriz. Bu durum basit bir otomasyon sistemidir.

Erken uyarı sistemleri ile birçok alanda basit otomasyon sistemleri kurulabilir. Örneğin belirli şiddette bir sarsıntı sonrasında otomatik olarak evin elektriğini kesen, ocağı besleyen LPG tüpünün veya bina su giriş vanalarını otomatik kapatan vb. otomasyon sistemleri kullanılabilir. Bu otomasyon sistemlerinin bazıları tamamen mekanik veya pil beslemeli olarak devreye alınabilir. Bu teklif bazıları için ayrıntı olarak görülebilir. Ancak eğer bir depremde enkazın darbesiyle ölmeyen, ancak yangın veya sıkıştığı yerde duman zehirlenmesi nedeniyle tek bir insan hayatı dahi yok olabiliyorsa, otomasyon sistemlerinin kurulmasına önem verilmelidir diye düşünüyorum.

Ev ortamlarında otomasyon sistemlerine hiç önem verilmediği bilinmektedir. Örneğin şofbenlerde baca gazı algılayıcısı bulunmaktadır. Bu algılayıcının görevi, uygun olmayan baca çekiş ortamlarında şofbeni otomatik olarak söndürmektir. Oysa şofben takılı birçok evi dolaşmış bu algılayıcıların (sensörlerin) ne durumda olduğunu kontrol etmek istersek, en az yüzde 80'inde algılayıcıların devre dışı bırakıldığını görürüz. Üstelik devre dışı bırakma işlemi de genellikle şofbeni kuran teknisyen tarafından yapılmaktadır. Aksi takdirde baca çekim şartları uygun olmadığı için sık sık şofben sönecek ve tüketicinin kafasında "Acaba bu şofben bozuk mu?" sorusunun oluşmasına neden olabilecek, dolayısıyla teknisyene angarya diye nitelendirilen yeni işler çıkabilecektir.

Hem otomasyon sistemi kurulmasını önerdiğimi hem de diğer taraftan da evlerdeki otomasyon sistemlerinin işletilemeyeceği yönündeki fikirlerimi okuyanlar, bu çelişkiye anlam verememiş olabilirler. Burada vurgulamak istediğim konu, evlerde otomasyon sistemleri kurulsa bile, korkarım ki o otomasyon sistemini kuran teknisyenler bile, yaptığı işin emniyetine önem vermeyebilecek ve sistemi aynen şofbenlerde olduğu gibi savaştırmakla kurbilecektir. Şofben zehirlenmelerinde acaba kaç bilirkişi baca çekiş algılayıcısının yerinde olup olmadığını kontrol ederek rapor hazırlamıştır?

Sonuç olarak her şey gelip eğitime dayanmaktadır. Eğer işçiniz, ustanız, teknisyeniniz, mühendisiniz, kısacası toplumun her bireyi yaptığı işin önemine değer vermiyorsa, erken uyarı sistemi kurulsa bile çok azının çalışır durumda olacağı endişesindeyim.

avarol@firat.edu.tr

Internet'teki iksir, bilgi yönetiminde

GÜNİZ KARAMAN

Internet devrimi olarak adlandırılan ve Internet'in efektif olarak kullanılmaya başlandığı süreç iş hayatımızda da birçok değişikliği beraberinde getirdi. Bayi ağından tedarikçi zincirine kadar pek çok açıdan organizasyonlarda bir devrim yapan Internet, iş yapış biçimimizi hızlandırırken ürün sağlayıcı-şirket ve bayi ağı arasındaki zincirin de daha sıkı diyaloglar üzerine oturmasını sağladı. Günümüzde birçok şirket tedarik zincirini Internet üzerinden yürütüyor. Yeni geliştirilen yazılımlar Internet üzerinde konumlandırılıyor.

Organizasyon yapılarındaki ağı Internet üzerine kuran şirketler de rekabet ortamında rakiplerine tur atacak şirketler olarak görülüyor. Şimdiden bu teknoloji yatırımlarını yaparak şirket organizasyonlarını o yönde kuran şirketlerde iş verimliliği ve bilginin şirket içinde hızlı erişiminden gelen avantajları kullanıyor.

Internet ile kârlı şirketlere

Gartner Group'un yaptığı bir araştırmanın sonucuna göre 2000 yılından itibaren bilgi



Süreyya Ciliv.

yönetimine yatırım yapmamış olan şirketler rekabette yüzde 30-40 yavaş kalacaklar.

Daha önceden teknolojik yatırım yapmamış olan şirketler, yaptıkları teknolojik yatırımla doğru orantılı olarak güçleniyor ve büyüyorlar. Şirketlerin rekabet avantajının "çabuk öğrenebilme, adapte olabilmeleri ile doğru orantılı olarak" arttığını söyleyen Microsoft Genel Müdürü Süreyya Ciliv, teknoloji şirketlerinin ana misyonunun kendi teknolojilerini ve dünyada gelişen teknolojileri anlatarak bu geçiş sürecinde katalizör rolü oynamak olduğunu belirtiyor.

Ciliv, geçtiğimiz hafta "Bilgi Yönetimi" ile ilgili toplantıda yaptığı konuşmada şirketle-

rin Internet öncesi ve sonrası satış ve karlılıklarında oldukça büyük farklar olduğunu vurgulayarak, Internet'ten doğru biçimde yararlanabilen, bilgi akışını sağlayabilecek sayısal altyapısını kurmuş olan şirketlerin satışlarında ve işleyişlerinde de değişiklikler olduğunu vurguladı.

Bu tür şirketlere dünyadan Barnes&Nobles, Toys'R'us, BP ve Dell'i örnek veren Süreyya Ciliv, Türkiye'den de bu yapıya ayak uydurmuş şirketlerin başarı ivmesini hızla yükselttiğini vurguladı. Ciliv, Türk şirketlerinden sayısal sinir sistemi altyapısına ayak uyduran ve iş yapış biçimini Internet'e uyarlayan şirketler arasında Garanti Teknoloji gibi büyük organizasyonların yanında

Kurumlarda "Bilgi Yönetimi"nin önemine değinen Microsoft, şirketlerin Internet öncesi ve sonrası satış ve kârlılıklarında oldukça büyük farklar olduğunu vurgulayarak, Internet'ten doğru biçimde yararlanabilen, bilgi akışını sağlayabilecek sayısal altyapısını kurmuş olan şirketlerin satışlarında ve işleyişlerinde de değişiklikler olduğunu bildiriyor.

Mersin Uni Meyve, Bursa Etay Giyim gibi KOBİ'lerin de olduğunu vurguladı.

Internet ekonomisinin farkına varmayan, yavaş kalacak

Internet'te ticaret hacmi de her 100 günde 2'ye katlanarak büyüyor. Bu rakamlar doğrultusunda Internet üzerinden yapılacak olan ticaret hacminin 2002 yılında 300 milyar dolar olacağı belirtiliyor. Şu anda varolan şirketlerin Internet üzerinden ticaret yapmak için eğilimli olmamaları halinde bu rakamlardan pay alamayacakları da altı çizilen saptamalar arasında. Bilgi yönetimine bugün yatırım yapan şirketlerin uzun vadede fayda gördüğünü söyleyen Ciliv, yatırım yapmayanların ise yatırım yapan ve bu teknolojilerin önemini kavramış şirketlerin arkasında kalacağını vurguladı.

İş-Net altyapı kapasitesini artırıyor

Bilişim alanında atağa geçen ve GSM ihalesine de talip olan İş Bankası, ISS'lik alanında da kapasitesini artırıyor.

ASLI EVREN

Türkiye İş Bankası'nın İnteraktif Bankacılık müşterilerine Internet erişim hizmeti sunmak üzere Eylül 1999 tarihinde kurduğu İş-Net, 1 Ekim 1999 tarihi itibarıyla 17 bin aboneye hizmet verir duruma geldi. Başlangıçta İş Bankası'nın İnteraktif Bankacılık müşterilerine sunmayı planladığı Internet erişim hizmetinin, İş-Net'in kurulmasıyla banka müşterileri dışına da açılması düşünülüyor.

Gelecekte Internet servis sağlayıcılığı dışında elektronik ticaret ve Internet üzerinde tanıtım konularında da faaliyet

göstermeyi planlayan İş-Net'in kullanıcı hedefi 1999 yılı sonu için 25 bin abone. Projenin kurulmasını gerçekleştiren Sekom Genel Müdürü Sami



Ezberci, açılışından bu yana çok kısa zaman geçmesine rağmen sunduğu kaliteli hizmet, yüksek teknoloji altyapı ve agresif fiyat politikası sonucunda müşterilerinin yoğun talebiyle karşılaşılan İş-Net için bankanın, yeni planlamalar yaparak ilk etapta 20 bin kullanıcıya hizmet verebilecek kapasitede planlanan altyapıyı 45 bin kullanıcıya hizmet verecek şekilde genişletmek üzere Se-

kom İletişim Sistemleri ile sözleşme yaptığını belirtti.

Temmuz başında vermeye başlanan Internet erişim hizmeti, halen Ankara, İstanbul (2 erişim noktası), İz-

mir ve Bursa'da kurulan toplam 5 erişim noktasına dağılmış 2300'ün üzerinde sayısal modem portu ile sağlanıyor. Bu altyapı sayesinde banka müşterilerinin İnteraktif Bankacılık işlemlerini daha hızlı ve güvenilir bir ortamda gerçekleştirmekle beraber aynı zamanda Internet'e de erişilebildiğini vurgulayan Ezberci, sözlerine şöyle devam etti: "Bankanın Internet Servis

Sağlayıcılık altyapısı halen 21 Mbps hızında yurtiçi ve yurtdışı internet erişimi sağlanabiliyor. Genişleme projesi kapsamında Kasım ayı başında altyapının mevcut yurtdışı çıkışı korunarak, yurtiçi TTNNet bağlantısı Ankara'dan 34 Mbps ATM bağlantı kurularak 16 Mbps düzeyine yükseltildi ve İstanbul'da da ek bir 155 Mbps ATM bağlantı üzerinden 8 Mbps hızında bir TTNNet devresi kuruldu. Bir ay içinde başlanacak olan kalan montaj çalışmaları kapsamında, İstanbul'a üçüncü bir erişim noktası kurularak erişim noktası sayısı altıya çıkarılacak ve toplam modem kapasitesi de 6 bin 500 adede yükseltilecek."

PROFESYONEL ZEKA'DAN PROFESYONEL ZEKALAR'A:

SOKAK ÇOCUĞU

M. Siyami Kahyaoğlu/Linux International



Tarih tekerrürden mi ibaret?

Zaman zaman tüm bilişim teknolojileri ile ilgili yazarlar dikkat çekmeye, sorunun önemini altını çizmeye, bu sorunun herhangi boyutta (çok büyük de olabilir) bir ekonomik sorundan çok daha büyük olduğunu anlatmaya çalışırlar.

Örnek olarak; Amerikan Merkez Bankası günlük 2.5 trilyon dolar (Amerikan yıllık gelirinin üçte biri) faiz ödemektedir. Bu ödemeler bankadan bankaya çek olarak dolmaktadır. Burada bir sorun olduğunu düşünmüyorsunuz?

Çekin dolmakta olduğu bankalar zincirinde bir tek bankanın sorunu olmasının sonuçları acaba hangi boyutta olabilir?

Ekonomik boyut sadece bankalar ile sınırlı değil. Elektrik santralleri, asansörler, elektrik dağıtım şebekeleri, trafik ışıkları da sisteme entegre edilmiş işlemciler kullanırlar ve işlemcilerde sorun olduğunu düşünün. Derhal işlemcileri değiştirmeniz gerekir ama bu işlem de o kadar kolay değildir. İşlemciler, yer altında veya deniz altında olabilir (Avrupa, Amerika haberleşmesi için okyanus altı hatlar gibi) veya haberleşme uydularında da olabilir.

Bu tip yapıların yüzde kaçının böyle bir sorunla karşı karşıya kaldığı da çok önemli değildir. Çünkü sistemdeki en küçük yüzde oranındaki sorun, zincirin zayıf halkasıdır.

Cobol'un tasarımcılarından, Internet'i ve ASCII yapıları dünyaya tanıtan Ellise Pierce'e göre tüm bu sorunların hepsinin bitmesi en erken 2012'de olacaktır.

Ancak finans sistemlerinde böyle bir bekleme tahammül bulunmamaktadır. En basit örnek, bankadaki paranız 2 Ocak 2000'de yok olabilir. Nasıl mı? Banka kayıtlarına ulaşamazsa, bankada paranız olduğunu nasıl ispat edebilirsiniz? Kendi paranıza nasıl ulaşacaksınız? Tüm işlemlerinizin kağıt çıktılarını muhafaza etseniz bile sizi onaylayacak bir mekanizma var mı?

Çok önemli hata

Tüm dünyada ve özellikle Türkiye'de yapılan ciddi ve sonuçları çok daha ağır olabilecek hata ise tek.

Türkiye'de gördüğüm bazı banka BT sorumlularının yaklaşımları çok net. "Bu işe ayırdığım bütçe bu, bunun için ekipler kuruyorum, programlar elden geçiriliyor".

Ne enteresan bir ironi, 2000 yılı hataları insan ile hataya her zaman açık insan ile düzeltilmeye çalışılıyor, düzeltmede yapılacak hataları kim düzelterek?

Öneri mi istiyorsunuz?

- 1- Hataya yol açması kesin olan geçici ekiplerle program değiştirmeye uğraşmayın.
- 2- Eğer mümkünse otomatik yöntemlerle bu işleri yapınız.
- 3- Tabiidir ki en ideal olanı önümüzde kullanılabilecek süre varken tüm uygulamayı yenisi ile değiştirmektir.

Olamaz mı diyorsunuz? Zevkle belirtiyorum ki bu ülkede bunu planlayan ve uygulayan en azından bir banka var (Ve ben riske girmek için ticari ve kişisel tüm bankacılık işlemlerimi bu bankaya yavaş yavaş nakledeceğim, bunun için testlerin bitmesini bekliyorum).

BUGÜN

Bazı konularda tarih tekerrür ediyor, bu yazımı 1998'de yazmıştım. Tüm uygulamasını değiştiren banka başarıya ulaştı, bu banka DİŞ-BANK. Umarım BT/haber muhabirleri bu konuyu incelerler.

siyami@sbt.com.tr

BDE ikinci dönemde de hayal

Sözleşmeleri henüz imzalanmayan BDE projesinde kurulumlar en iyi ihtimalle Nisan ayında bitiyor. Bu durumda ikinci öğretim döneminde başlaması planlanan proje 2000-2001 öğretim yılına kaldı.

ASLI EVREN

Sonuçları bir ay önce belli olan Milli Eğitim Bakanlığı Temel Eğitim Programı Bilgisayar Destekli Eğitim Projesi birinci fazı donanım ve yazılım ihalelerinin sözleşmeleri hala imzalanmadı. Bir ay önce 1999-2000 yılı öğretim yılının bahar döneminde belirlenen okulların bilgisayar laboratuvarlarının hazır olacağını belirten yetkililer şimdi bunun yine bir iki ay sarkacağını açıklıyor ve "Şirketler kurulumu yasal süreden önce tamamlarlarsa ikinci döneme yetişebiliriz" yorumunu yapıyorlar. Durum onu gösteriyor ki öğrenciler bilgisayarla tanışana kadar bu kez de teknoloji eskiecek.

Milli Eğitim Bakanlığı Müsteşar Yardımcısı İbrahim Barbaros, geçtiğimiz hafta yaptığımız görüşmede çalışmaların hızla sürdüğünü, ön görüşmelerin tamamlandığını ve yetiştiği takdirde sözleşmelerin bu hafta imzalanacağını belirtti. Sözleşmede yazılımların teslimi için belirtilen süre 90, donanımların teslimi için belirtilen süre ise 120 gün. Bu durumda donanımlar en iyi ihtimalle Nisan ayında hazır oluyor. Projede şimdiye kadar belirtilen hiç bir tarihinin



Milli Eğitim Bakanlığı Müsteşar Yardımcısı İbrahim Barbaros, kurulumların tamamlanmasının ikinci dönemden bir iki ay sonraya sarkacağını belirtiyor.

tutmadığı düşünülürse bu da iyi bir ihtimal olarak görülüyor. Barbaros, kurulumların ikinci dönem başına kadar yetiştirilmesi konusunda şunları söyledi:

"Bu duruma göre kurulumların tamamlanması ikinci dönemden bir iki ay sonraya sarkıyor. Şirketler çabuk davranır, malları erken teslim ederlerse zaman planına uyarız. Şu anda hazırlık işlemleri ile de ilgileniyoruz. Öğretmenlere hazırlama eğitimleri olacak, el kitapları hazırlanacak, okullarda teslim işleri ile ilgili çalışmalar yapıyor."

İkinci alım 5 bin değil 3 bin okula

Bakanlığın bu alımdan sonraki hedefi 5 bin okula donanım ve yazılım alınmasıydı ve bununla ilgili ihaleye de bir an

önce çıkılacağı belirtilmişti. Ancak bu plan da değişmiş gibi görünüyor. Barbaros, ilk ihalenin kredisinin tamamının harcanmadığını, bu yüzden ilk ihaleden artan krediyle 2000 yılının başında 3 bin okul için ihaleye çıkmaya hazırlandıklarını belirterek şunları söyledi: "Donanımla ilgili teknik şartname bitmek üzere. Bu şartnameyi tamamlayarak Aralık ayının ilk yarısında Dünya Bankası'na sunmayı planlıyoruz. 3 bin okul, birinci fazın kalan kredisine yapılacak. 5 bin okul ikinci faz olarak gerçekleştirilecek. Bu aşamaya da yakında başlayacağımızı umuyorum."

Dünya Bankası: "Hazır yazılım bulamazsınız"

Diğer taraftan, ilk ihaleyle alınamayan yazılımlar ve ikinci ihalede alınması planlanan

yazılımlarla ilgili süreç henüz belirlenmiş değil. Bakanlık halen hazır yazılım almakla, üretim yaptırmayı birlikte götürmeyi düşünüyor. Ancak Dünya Bankası'nın hazır yazılım alma işine pek sıcak bakmadığı da belirtiliyor. İbrahim Barbaros, yazılım ihalesinin sürecinin belirlenmesi için Dünya Bankası'yla bir görüşme yapmaları gerektiğini belirterek şöyle devam etti:

"Yazılımla ilgili çalışmalar hazır yazılım ve üretim satın alma şeklinde devam ediyor. Bununla ilgili olarak bir piyasa tespiti ve sonrasında da bankayla bir görüşme yapmamız gerekiyor. Biz hazır yazılım alımıyla ilgili olarak bankaya başvurduk, Dünya Bankası bu konuyla ilgili olarak bize 'satın alın ama hazır yazılımı bir önceki ihalede bulamadınız, yine bulamayacaksınız' dedi. Biz yakın geçmişte katıldığımız fuarlardan ve piyasadan aldığımız bilgilerden hazır yazılım bulabileceğimize inanıyoruz. Bunu bankaya söyledik, banka da bu konuda bir piyasa araştırması istedi. Bunun sürecinin de donanımla birlikte yürüyeceğini düşünüyoruz. Araştırmadan sonra hazır alım görüşmesi yapacağız. Şartnamesi hazır gibi. Eş zamanlı gidiyor. Yani 2000 yılının başında iki ihaleye de birlikte çıkabiliriz."

Lucent, ağ d/evrimini anlattı

İletişim ağlarında yeni teknolojileri, eski ve gömülü teknolojilerle bütünleştirme gereksinimi giderek önem kazanıyor. Ağ yöneticilerinin geleceğe yönelik ağ teknolojileri konusunda bilgi birikimlerini artırmaları gerektiğini vurgulayan Lucent GCM Türkiye Genel Müdürü Şeref Özkan, Systimax çözümlerinin de içinde yer aldığı Lucent bağlantı çözümleri ile tek üreticiden toplam altyapı çözümü sunduklarını söyledi. Kullanıcıların ek gelişmelere uygun, mevcut yatırımları koruyan, standartlara uy-



gun, açık ortamlı ve en önemlisi güvenilir sistemlere gereksinim duyduklarını belirtti.

Geleceğin ağ teknolojileri hakkında bilgi veren Lucent yetkililerine göre yazılım alanında web tabanlı ve daha çok insana hitap eden yazılımlar tercih ediliyor. Gelişen uygulamalar ağları gün geçtikçe daha yüksek kapasitelere ve daha kaliteli altyapıya doğru

itiliyorlar. Ses özelliği taşıyan siteler, yaygınlaşan bilgi cihazları yine daha güçlü ağlara duyulan gereksinimi çoğaltıyor. Geleceğin ağlarının en iyi ses ve veri iletişimi uygulamalarından evrimleşeceğini söyleyen Lucent yetkilileri, Lucent'in ses kısmından gelen tecrübesini, veri kısmında faaliyet gösteren 20'ye yakın şirkete satın alarak bu yönde

geliştirdiğine dikkati çekti. Lucent'in avantajının ağ uygulamalarının üzerine konulduğu tüm katmanları çok iyi bilmelerinden kaynaklandığını söylediler. Artık kullanıcıların eski ve yeni teknolojilerden oluşan bütünleşik bir altyapıyı yönetebileceklerini belirttiler.

Lucent yetkililerinin verdiği bilgiye göre kullanıcıların iletişim ağlarında ilk aradıkları özelliklerin başında güvenilirlik gelirken fiyat son sırada yer alıyor.

Daha eski iletişim ağlarının işletme masrafının artması Gigabit LAN'lara geçişi hızlan-

dırıyor. Yeni LAN kablolu standartlarının geliştirilmesi, Gigabit iletişim ağlarının kabul görmesinde bir başka etken. Yerel alan ağlarında ise çoklu dalga boylarından aktarım, uygulama alanlarını çoğaltıyor. Lucent'in Yoğun Dalga Boyu Bölümleme Çoklayıcı (DWDM) sistemleri bir fiber kablo üzerinde çeşitli dalga boylarını işletiyor. Uzun mesafeli ağlarda TrueWave fiber, kısa mesafeli ağ sınıfında ise AllWave fiber'i pazara sunan Lucent, daha geniş ağların yakın gelecekte hızlı Gigabit Ethernet LAN'lar

Lucent Technologies'in dünya çapında düzenlediği Systimax Network R/Evolution'99 konferans dizisinin İstanbul ayağı gerçekleşti. Konferansta iletişim ağlarında yaşanan devrim ve evrim süreçleri aktarıldı.

tarafından üretilecek veriyi taşımaya hazır hale geldiğini açıklıyor.

PROFESYONEL ZEKA'DAN PROFESYONEL ZEKALAR'A:

"HER ZAMAN
UYGUN BİR SEÇENEK VARDIR."



**Konfigürasyon.
Size özel.**

PROMEGA PACK

Promega Pack olarak, akıllı profesyonellere akılcı kurumsal çözümler öneriyoruz: **Örneğin, monitörden belleğe, ekran kartından işlemciye siz kurumunuza en uygun sistem konfigürasyonunu belirliyorsunuz, biz sizin için size özel üretiyoruz.**

Üstelik, isteğiniz doğrultusunda, ofisinizde her an destek vermeye hazır bir Vestel "Yardım Masası" kuruyoruz. Ayrıca, en uygun Promega ailesine sahip olabilmeniz için; ayda 30 \$'dan başlayan fiyatlarla kiralama, leasing yoluyla alma ya da peşin fiyatına çok özel indirimden yararlanma seçeneklerini sunuyoruz.



Detaylı bilgi için "kurumsal@vestel.com.tr"

VESTEL

VESTEL BİLİŞİM TEKNOLOJİLERİ SAN. TİC. A.Ş.

PROMEGA

NET GÖRÜŞ

Önder Eker/Netron

Virtual Private
Networking - VPN-2

Merhaba,

Geçtiğimiz hafta Virtual Private Network'lar da Dial up VPN'leri aktarmıştık. Kaldığı-
mız yerden devam ediyoruz.

LAN-to-LAN Intranet VPN'ler: Aynı şekilde uzak ofislerimizi de bir VPN altyapısı ile merkeze bağlamak mümkün. Bunun için her ofis kendi lokalindeki Internet servis sağlayıcısına bağlanıyor ve bu iş için kullandıkları yönlendiricilerin hepsi de VPN desteğine sahip. Şu andaki altyapımızda kiralık hatlar, Public Frame Relay ya da x25 servislerini kullanıyoruz. Ancak VPN ile Internet altyapısını kullanıyoruz, dolayısıyla özel bir geniş alan ağımız yok. Bu da, geniş alan ağıımızın bakımı da neredeyse yok anlamına geliyor.

Internet'teki trafik yoğunluğunu ve dolayısıyla performansı ayarlamak elimizde olmadığı için bu çözüm yavaş Internet altyapısına sahip yerlerde sorun yaratıyor. Bunun için IP trafiği taşıyan servis sağlayıcıları çıkmış durumda ve sanırım yakında Türkiye'de de bu tarz hizmet veren firmaları göreceğiz. Bu işi yapan şirketler sizin trafiğinizi Internet'in dışında ama Internet gibi çalışan özel ağlar üzerinden taşıyorlar.

Bu çözüm ile geniş alan ağı için gereken masraflar çok azalabiliyor. Kirasını ödediğiniz ama yüzde 100 kullanmadığınız kiralık hatların maliyetleri ve bakımları azalıyor. Bunun yanında yeni bağlantıları yapmak çok daha kolay hale geliyor. Ayrıca hatların kopması ya da sorun yaşanmasına karşı yedek hatlarınız oluyor, çünkü Internet içindeki bazı bağlantılar kopsa bile başka yerlerden merkeze ulaşmak mümkün.

LAN-to-LAN ya da Dial-up Ekstranet VPN'ler: Yukarıdaki iki kavramı birleştirin. VPN kurduğunuz ağların kendi şirketinize ait değil de birlikte iş yaptığınız şirketlere ait olduğunu düşünün, işte size Ekstranet VPN'ler. Ekstranet VPN'lere çok bariz bir örnek, bir bayi ağı varsa ve yüzlerce bayinin size bağlanmasını istiyorsanız en kolay Internet'i kullanmaktır. Çünkü her bayi Internet'e bağlı olacağından gelip sizin VPN yönlendiricinize girebilir. Aynı şekilde üreticiler ve müşterilerinizle de aynı bağlantıları oluşturmanız mümkün. Dolayısıyla artık stok bilgileri, fiyatlar, sevkiyat vs. gibi bilgiler için insanların iletişim kurması gerekmiyor, istemci bilgisayar doğrudan sizin sunucunuzdan bu bilgileri güvenli bir şekilde alıyor.

Bu çözümün en önemli avantajı, hızlı kurulum. Birçok farklı şirketin birbirine bağlanması için konfigürasyon yapmak çok kolay ve hızlı çünkü herkes zaten Internet'e bağlı. Bunun yanında bir sürü kiralık hat almıyorsunuz, bunun maliyeti de sıfırlanıyor.

Şunu da hemen ekleyelim, VPN'lerin avantajları var diye tüm ağına Internet üzerinden kurulması mantıklı olmayabilir. VPN'ler bugünkü sabit ağına bir eklenti olarak düşünülebilir, yani büyük merkezler arasındaki kiralık hatları ortadan kaldırmak iyi bir çözüm olmayabilir. Ancak VPN'ler yeni ve küçük ofisler açıldığında, gezen kullanıcılar için ve iş ortağı olduğumuz şirketler ile yapılacak bağlantılarda çok iyi bir alternatif oluşturuyor.

onder.eker@netron.com.tr

Sun ve iş ortakları sinerjisi

.com'un noktası vizyonunu Türkiye'de de uygulayan Sun Türkiye, iş ortaklarıyla birlikte tüm Internet adresi uzantılarına (edu, gov vb.) hizmet vermek amacıyla.

MAHİR B. AŞUT

Sun Microsystems Türkiye, iş ortakları KoçSistem ve Gantek ile birlikte Sun'ın ".com" vizyonunu, sürekli olarak geliştirdikleri projelerle Türkiye'de de hayata geçiriyor. Periyodik olarak düzenledikleri "güncelleme" toplantılarında biraraya gelen üç şirketin yetkilileri; Sun'ın Türkiye'deki konumu, çalışmaları ve hedefleri konusunda görüşlerini aktardılar.

Sun Microsystems Satış Müdürü Özhan Toktaş, öncelikle Türkiye'de Sun vizyonu konusundaki çalışmalarını şu şekilde özetliyor: "Internet üzerinde 7 gün 24 saat bulunabilirlik giderek önem kazanıyor. Ana siteler, giriş siteleri yaygınlaşıyor. Bunlar, yüksek kapasiteli ve güvenilir sistemlere gereksinim duyuyorlar. Bu noktada Sun; sunucuları ve işletim sistemleri ile çözüm getiriyor. Java ve Jini teknolojileri pratik erişim terminaleri yaratılmasını sağlıyor."

Uygulama sunucularının da giderek artan bir trend ile talep gördüğünü vurgulayan Toktaş, çözüm ortakları ile birlikte tüm bu alanlara odaklandıklarını altını çiziyor.

KoçSistem Sun Ürün Grubu Müdürü Tunç Taşman, çözümlerini Sun'ın merkezi bilgişlemi hedef alan DataCenter stratejisi doğrultusunda geliştirdiklerini vurguluyor.

Şirketin DataCenter yaklaşımı konusundaki bir diğer önemli adımı da Disaster Recovery. KoçSistem, deprem ve benzeri felaketlere karşı verilerin güvenliğini sağlamak için Ankara'da bir felaket önleme merkezi (Disaster Recovery) merkezi açmaya hazırlanıyor.

Taşman, "DataCenter'a odaklandık. Burada mevcut müşterilerimizin gereksinimleri gözönüne alınıyor. Bunlar genellikle kesintisiz işlem konusunda yoğunlaşıyor. KoçNet ile birlikte, KoçNet'in altyapısını kullanarak hizmet verdiğimizde şirketlerin altyapı ve yönetim konularındaki maliyetleri ciddi oranda azalıyor."



Sun Türkiye iş ortakları toplantısında Özhan Toktaş (solda), Ejder Varol-Gantek (ortada) ve Tunç Taşman, Sun'ın vizyonunu Türkiye'de de uygulama sürecini tartışıyor.

Müşterilerinin, herhangi bir yatırım yapmadan kendi kurumsal ağlarını KoçNet üzerinde kurabildiklerini vurgulayan Taşman, bilgişlem altyapısının yanında şirketlerin iş birimlerini de dışardan yönetmeyi tercih edebildiklerini kaydediyor. Taşman, iş süreçlerinin dış kaynak kullanımını ile çözümü konusunda şunları söylüyor: "Bu konuya ilgi büyük. Özellikle KO-Bİ'ler tarafından ve bankacılık sektöründen yoğun ilgi var. Yaşarbank ve Dışbank gibi bankaların 7 gün 24 saat çalışmasını sağlıyoruz."

Bu arada KoçSistem'in, Türk Telekom'un faturalama sisteminin yenilenmesi projesinde de Sun ile işbirliği yaptığı öğrenildi. Sun'ın Starfire sunucularının kullanılacağı proje, 4 ayrı bölgedeki faturalama işlemlerini hızlandıracak.

Gantek, iletişim odaklı
Gantek Satış Direktörü Dr. Ejder Varol, gelirinin yüzde 38'ini telekom sektöründen elde eden şirketin, iletişim ve Internet'in giderek daha fazla iç içe girmesi ile birlikte yeni iş alanlarına yöneldiğini belirtiyor. Varol, geçmişte çok fazla dikkate alınmayan telekom altyapılarının bugün farklı kavramlara işaret ettiğine değiniyor: "Telekom, birçok yeni teknolojiye altyapı

teşkil ediyor. Birçok sektörün kesiştiği çok önemli bir nokta burası. Sun ile birlikte ilk ISS'ler ve TURNET'in altyapısının kurulduğunda bulduk. Gantek, Internet ve telekomu kesiştirebildi ve bu noktada başarılı oldu. Abone sayısı 100 bini aşan ve gelecekte daha da iyi noktalara geleceğini düşündüğümüz Superonline'ın tüm altyapısı Sun sunucular üzerinde yer alıyor. Onlara müşterilerimiz olarak değil, iş ortaklarımız olarak bakmak zorundayız. Superonline'a benzer şekilde Sim.Net de, Sun teknolojilerini en yoğun kullanan servis sağlayıcılardan biri." Varol, yalnızca ISS veya kurumsal müşteri projelerinde değil, eğitim projelerinde de Sun ile birlikte hareket ettiklerini ifade ediyor: "Sun, yalnızca com'un noktası değil, edu'nun da noktası. Tüm akademik dünyayı birbirine bağlayan ULAKNET'i merkezi bir bilgi kütüphanesine kavuşturmak konusunda ciddi bir proje yürütüyoruz. Bu yalnızca Sun açısından değil, eğitim dünyası açısından da büyük ve stratejik bir adım."

KoçSistem ve Gantek, Sun Microsystems Türkiye'nin iki ayrı satıcısı olmalarına karşın pek çok alanda işbirliği yapıyorlar. Özhan Toktaş, şirketler arasında bir rekabet bulunmadığını buna karşılık pazarın tümüne yönelik sürekli işbirliği bulunduğunu belirtiyor: "KoçSistem'in çok iyi olduğu konu, DataCenter. Gantek de, teknoloji sağlayıcısı pozisyonunu koruyor. Sun Türkiye'nin kurulduğu günden bu yana 3-4 kat büyümesi, şirketler arasında yaratılan sinerjinin doğal bir sonucu."

İnterpro, EITO 2000'e sponsor oldu

Avrupa'nın önde gelen araştırma kuruluşlarından olan European Information Technology Observatory-EITO'nun uluslararası sponsorları arasında İnterpro da yer aldı. EITO 2000'in sponsoru olan İnterpro'nun logosu ve bilgileri, bu sponsorluk kapsamında EITO yıllıkta, güncellenmiş kataloğlarda, EITO CD-ROM'unda ve EITO web sitesinde yer alacak. Ayrıca İnterpro, EITO'nun bilgi ve iletişim teknolojileri alanında yaptığı pazar bilgileri ve istatistik sonuçlarını araştırma raporlarında kullanabilecek. Aynı zamanda EITO da İnterpro Pazar Araştırma Merkezi'nin rakamlarını kullanma hakkına sahip olabilecek. Bunun yanı sıra İnterpro, EITO 2000'e özel bir fiyatla sahip olabilecek.



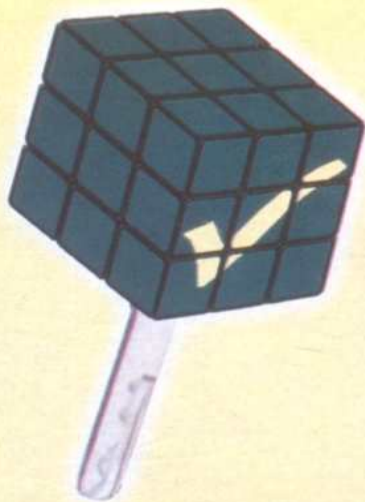
2000 modeller ile

OLAP
deneme sürüşü

Kendi ortamınızda, kendi
verileriniz ile çok boyutlu
analiz dünyasında
yolculuk için...

(0212) 259 51 01
olap@optimumtr.com

optimum
Sistem Analiz ve Bilişim



PROFESYONEL ZEKA'DAN PROFESYONEL ZEKALAR'A:

"HER ZAMAN
YERİNDE BİR ÇÖZÜM VARDIR."



**Yardım Masası.
Hep yanınızda.**

PROMEGA PACK

Promega Pack olarak, akıllı profesyonellere akılcı kurumsal çözümler öneriyoruz:

Örneğin, isteğiniz doğrultusunda, ofisinizde her an destek vermeye hazır bir Vestel "Yardım Masası" kuruyoruz. Her türlü teknik sorunda yanibaşınızda olacak "Yardım Masası"nın amacı, iş yükünüzü hafifleterek, işyerindeki verimliliğinizi artırmak. Kısacası, Yardım Masası sorunları çözerken, siz kendi işinize konsantre olabileceksiniz.

Üstelik, siz kurumunuza en uygun sistem konfigürasyonunu belirliyorsunuz, biz sizin için size özel üretiyoruz.

Ayrıca, en uygun Promega ailesine sahip olabilmeniz için; ayda 30 \$'dan başlayan fiyatlarla kiralama, leasing yoluyla alma ya da peşin fiyatına çok özel indirimden yararlanma seçeneklerini sunuyoruz.



Detaylı bilgi için "kurumsal@vestel.com.tr"

VESTEL

VESTEL BİLİŞİM TEKNOLOJİLERİ SAN. TİC. A.Ş.

PROMEGA

Oracle Data mart kanala indi

Oracle Türkiye, Data mart çözümünde iş ortakları ile çalışmaya başladı. Obase, Oracle Data mart Suite ürününün Türkiye'deki ilk "exclusive partner"i oldu.

GÜNİZ KARAMAN

Son bir yıldır yoğunlaştığı veri ambarı yaklaşımında yeni bir sayfa açan Oracle, Obase'i Data mart Suite iş ortağı olarak atadı. Business Intelligence Warehouse sahasında 8 ortağı olan Oracle'in Data mart Suite ürünleriyle ilgili ilk iş ortağı olarak Obase'i belirledi. 8 iş ortağından 4'ü OLAP çözümlerine odaklanmış durumda. Mağazacılık alanında çözümler sunan Obase, bundan sonra Oracle'in iş ortağı olarak veri ambarı sahasında da A'dan Z'ye çözümler sunmaya odaklanacak. Obase başta mağazacılık olmak üzere her sektöre sunmayı düşündüğü çözümler için ilk etapta kendi çatısı altında 5-6 kişilik bir kadro oluşturdu. Obase'in stratejik hedefleri arasında ise 1999 yılında yıldızı parlayan veri ambarı konusunda yoğunlaşacak ayrı bir birimi ayrı bir yapı altında örgütlemek yer alıyor. Özellikle mağazacılık sektöründe dikey bir uzmanlaşma gösteren Obase'in veri ambarı konusunda da ilk hedeflediği sektör, mağazacılık. Obase'in gelecek dönem planlarında ise sektör ayırma-dan veri ambarı çözümleri sunan ilk Türk şirketi olma hedefi var.

"İster veri ambarı projesi olsun ister data mart projesi olsun bu yapıyı inşa etmek için birtakım araçlara gereksi-



Oracle veritabanında Obase ile bütün sektörlerle hizmet sunmayı amaçlıyor. Soldan sağa; Bülent Dal, Cenk Kırıl, Haluk Alpay.

nim olduğunu söyleyen ve bu araçların içinde tasarıma yönelik araçların da olması gerektiğini belirten Obase Genel Müdürü Bülent Dal, "Bunun dışında sizin kaynak verilerinize ulaşımı sağlayacak birtakım araçlarınızla yaptıklarınızı görmeye yarayan araçlarınızın olması gerekiyor. Oracle Data mart Suite'in içinde bunları karşılayacak araçlar var" dedi.

Mağazacılığı çok iyi bilen bir şirketle Oracle'in veri ambarı konusundaki know-how'ını birleştirmek niyetiyle bu işe başladıklarını belirten Oracle Veri Ambarı ve Karar Destek Sistemleri İş Geliştirme Müdürü Cenk Kırıl, Oracle'in başka şirketler gibi projelerini kendi yapma hırısında

olmadığını ve dünya üzerinde bundan sonraki dönemde gelişecek olan trendin de iş ortakları ile büyüyecek bir yapı olduğunu vurgulayarak, "Hedefimiz, ortağı ile rekabet eden değil, beraber olmak isteyen bir şirket olmak" dedi.

Kırıl, Obase'in iş ortaklığını "Türkiye'de veri ambarı penceresinden baktığımızda bu işin araçlar kısmından anlayanların sayısı fena değil. Ama iş ihtiyaçlarının A'dan Z'ye tasarımından, modelin ve en son uygulamanın bitmesine kadar olan toplam projeyi üslenme disiplini henüz Türkiye'de oluşmamış. Oracle veri ambarı metodolojisi ile şirketlere bir çözüm sunmak istiyorduk. Bizim Obase

ile yapmak istediğimiz bu. Veri ambarı projesinin olduğu her yerde bizim çözüm ortağımız da olacak" şeklinde açıkladı.

'Perakende, detaydır, detayda da güç vardır'

Türkiye'de veri ambarı yapan şirketlerin büyük bir kısmının yabancı şirket olduğunu söyleyen Obase Yönetim Kurulu Başkanı Haluk Alpay, "Biz sadece bu işe 5-6 kişiyi kanalize ederek bir başlangıç yapmayı ve sadece perakende amaçlı kurulmuş bir şirkette bir bölüm oluşturmaktansa veri ambarı için ayrı bir şirket kurup, yeri geldiğinde her sektöre çözüm sunabilen bir şirket olmayı hedefledik. İyi bir ekip kurulursa bu işte ilk olmanın yanında bu işi iyi yapmanın da

onurunu taşıyacağız. Bu Obase'in stratejik hedeflerinden biri.

Biz bu alanda bir gelecek görüyoruz ve bu alanda uzmanlaşmak için bir iş ortaklığı oluşturduk" dedi.

Gartner Group raporlarına göre 99 yılında veri ambarı bütçeleri Avrupa çapında 98 yılı bütçelerine göre yüzde 150 artış göstermiş. CRM'in de veri ambarı yatırımlarını etkileyen bir başka faktör olduğu söyleniyor. Akli başında ve rekabetçi ortamlarda iş yapan bütün kuruluşların veri ambarı sahibi olmanın önemini kavradığını söyleyen Cenk Kırıl, veri ambarının ileriki ürünlerde ayrı bir çözüm olarak değil, elektronik iş konseptini oluşturan e-ticaret, CRM ve Business Intelligence'in bir parçası olarak geleceğini söyledi.

"Eğitim yeni teknolojilere uyumlu olmalı"



Türkiye Bilişim Vakfı (TBV) Başkanı Faruk Eczacıbaşı Türkiye'de eğitim sisteminin iyileştirilmesi için eğitim araçlarının yeni teknolojilere uyum sağlanması gerektiğini söyledi.

TBV ve Işık Üniversitesi'nin IBM Türk sponsorluğunda gerçekleştirdiği 'Bilgi Toplumunda Öğrenme' paneli, Türkiye'deki eğitim sistemini masaya yatırdı. Bilgi ve iletişim teknolojilerinin hızlı gelişimi ve Internet kullanımının yaygınlaşmasıyla yeni öğrenme modellerinin ortaya çıktığı konunun tartışıldığı panelde, Türkiye'de uygulanan eğitim sisteminin eksiklikleri de gözler önüne serildi.

BT/haber köşe yazarlarından Dr. Şeref Oğuz, MEB Müsteşar Yardımcısı İbrahim Barbaros, IBM Türk Eğitim Hizmetleri Müdürü Sibel Arantekin, Koç Üniversitesi Bilgi İşlem Merkezi Başkanı Ahmet Şimşek, ODTÜ Enformatik Enstitüsü Müdürü Neşe Yalabık ve İTÜ Bilişim Enstitüsü Müdürü Metin Demiralp'in panelist olarak katıldıkları etkinliğin başkanlığını ise TBV Yönetim Kurulu Başkanı Faruk Eczacıbaşı üstlendi.

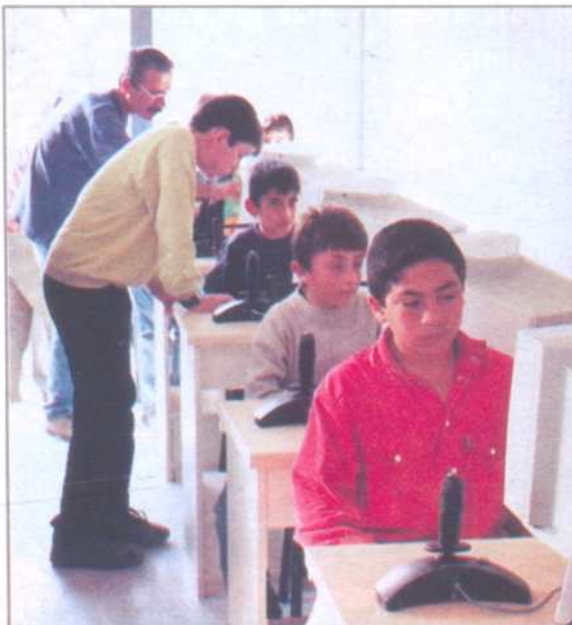
Panelin açılış konuşmasını gerçekleştiren Faruk Eczacıbaşı, ağ teknolojileri ile tanıştıktan sonra, eski bilgilerin geçerliliğini yitirdiğini ifade etti. Internet ile bilgiye ulaşmanın son derece kolaylaştığını vurgulayan Eczacıbaşı, eğitim sisteminin iyileştirilmesi için yeni teknolojilere uyum sağlamak gerektiğini dile getirdi.

Günümüzde sadece okur-yazar olmanın ve klasik eğitim sistemi ile öğrenmenin yetersiz olduğunu belirten Dr. Şeref Oğuz ise, evrensel okur-yazarlık kavramının benimsenmesi gerektiğini kaydetti. Oğuz, "Artık bilişim teknolojileri okur-yazarı olmak, ömür boyu öğrenmeyi sürdürmek ve gerektiğinde güncelliğini ve gerçekliğini yitirmiş eski bilgilerimizi unutmayı öğrenmek zorundayız" dedi.

"Bilgi toplumunda insan, üreteceği ekonomik değerler kadar değerlidir" diyen Ahmet Şimşek, bir türlü sonuçlanamayan BDE (Bilgisayar Destekli Eğitim) projesi konusundaki görüşlerini bildirdi. Şimşek, "BDE bir mucize değil; bir eğitim aracı. Toplumumuzun bu konuda kayıtsız kalmaması ve devlete BDE'nin gerçekleştirilmesi için baskı yapması gereklidir" şeklinde konuştu. Bilgi çağında 'dayatmacı öğretmen' tavrının ortadan kalması gerektiğini savunan üniversite yetkilileri ise, öğretmenlerin bilgi toplumunda 'öğrenme danışmanı' rolünü üstleneceklerini kaydettiler.

Üçüncü Bilişim Karavanı Bilişim'99'da sergilenecek

Bilişim karavanlarından üçüncüsü Bilişim'99'da sergilenecek. Etkinlik sonrasında karavan, deprem bölgesine yerleştirilecek. Deprem bölgesinde özellikle çocukların eğitim ve rehabilitasyo-



nuna katkı sağlamak amacıyla başlatılan "Bilişim Karavanı" projesinde üçüncü karavanın hazırlık çalışmaları Aralık başında tamamlanıyor. Tübisad ve Türkiye Bilişim Vakfı desteği ve bilişim şirketlerinin bağışlarıyla oluşturulan karavanlarda PC'ler, TV ve uydu bağlantı cihazları, Internet bağlantısı, ofis ve oyun yazılımları bulunuyor.

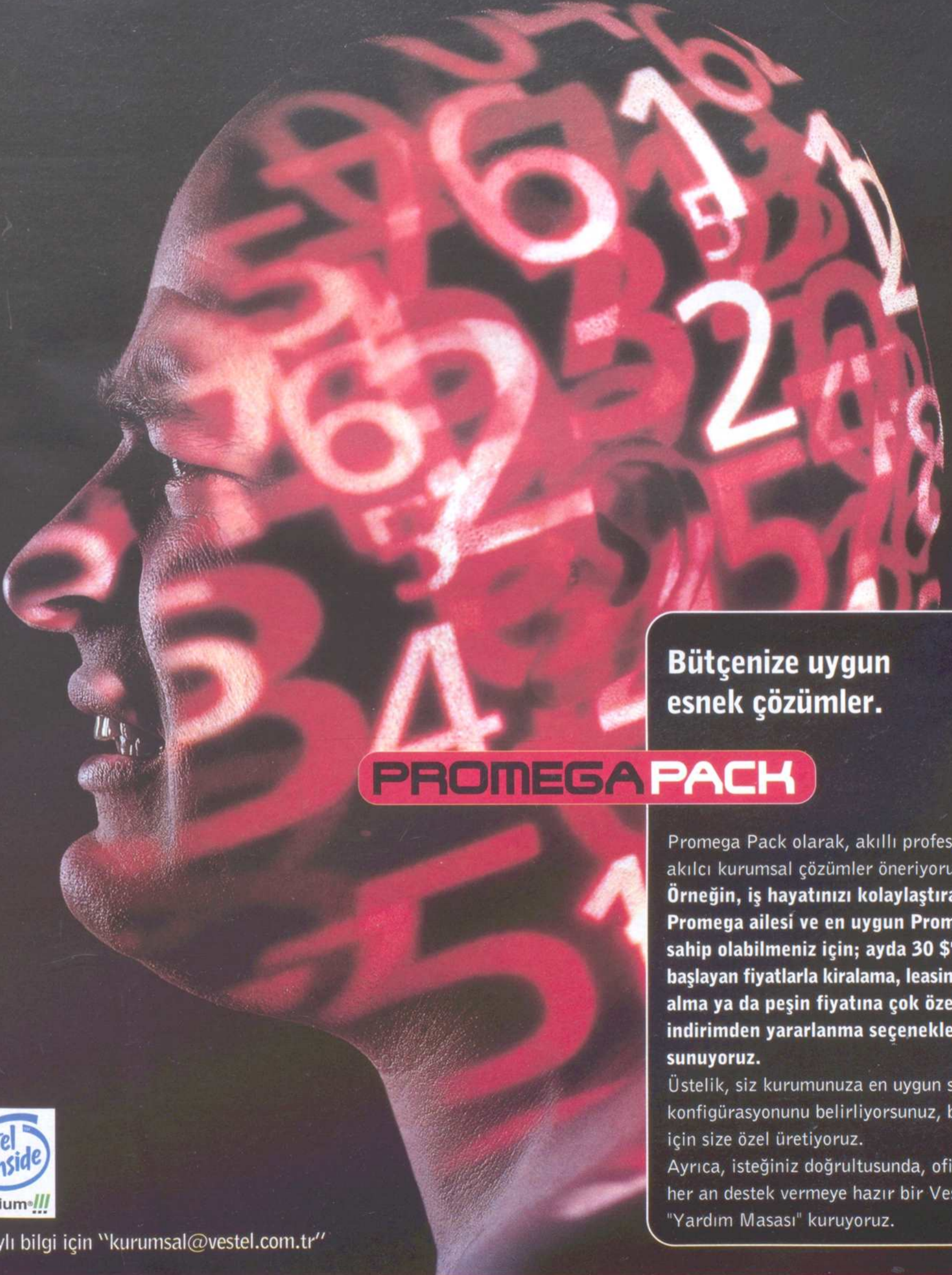
Üçüncü Bilişim Karavanı 15-19 Aralık 1999 tarihlerinde düzenlenen Bilişim etkinlikleri sırasında ziyaretçilere tanıtılacak.

İlki 27 Ekim 1999'da Değirmendere Mehmetçik Çadır Kenti'ne teslim edilen bilişim karavanlarından ikincisi ise 24 Kasım 1999'da teslim ediliyor. İkinci Bilişim Karavanı Değirmendere'de birkaç çadır kentin ortasında yer alan Cengiz Topel İlkokulu'nun bahçesine yerleştiriliyor. Çadır kentlerde yaşayan çocukların hizmetine sunulan karavanda, iki bilgisayar uzmanı görev yapacak.

Bilişim Karavanı'na sponsor olan şirketler:

Beko, Dimage, Empa Elektronik, GlobalOne, ITD İletişim, İnterpro, KoçSistem, Logo Business Solutions, Microsoft Türkiye, Odel Elektronik, Pen Akademiler, Philips, TOYO Information System (Tokyo, Japonya).

"HER ZAMAN
HESAPLI BİR YAKLAŞIM VARDIR."



**Bütçenize uygun
esnek çözümler.**

PROMEGA PACK

Promega Pack olarak, akıllı profesyonellere akılcı kurumsal çözümler öneriyoruz: **Örneğin, iş hayatınızı kolaylaştıracak Promega ailesi ve en uygun Promega'ya sahip olabilmeniz için; ayda 30 \$'dan başlayan fiyatlarla kiralama, leasing yoluyla alma ya da peşin fiyatına çok özel indirimden yararlanma seçenekleri sunuyoruz.**

Üstelik, siz kurumunuza en uygun sistem konfigürasyonunu belirliyorsunuz, biz sizin için size özel üretiyoruz.

Ayrıca, isteğiniz doğrultusunda, ofisinizde her an destek vermeye hazır bir Vestel "Yardım Masası" kuruyoruz.



Detaylı bilgi için "kurumsal@vestel.com.tr"

VESTEL

VESTEL BİLİŞİM TEKNOLOJİLERİ SAN. TİC. A.Ş.

PROMEGA

Gantek ve İnterprobis, İnternet projelerinde elele

BELİZ KUDAT

Sun Microsystems'in Türkiye ana dağıtıcılarından Gantek, çeşitli İnternet projelerinde İnterprobis ile stratejik işbirliğinin devam edeceğini açıkladı. Türkiye'nin İnternet üzerindeki ilk sanal fuarı Tif'in bilişim altyapısının sağlanması ile başlayan işbirliği, İn-

terprobis'in gelecekteki projelerinde de devam edecek.

Proje çerçevesinde Gantek, İnterprobis'e Sun Enterprise serisi sunucular, Sun Ultra serisi işstasyonları, Software.com'un Post Office e-posta yazılımı, Java ve Apache web sunucuları ve Sun Microsystems güvenlik yazılımları sağladıklarını kaydeden Gantek Satış Direktörü Dr. Ejder

Varol, Sun sistemleri konusundaki Gantek uzmanlığını her İnternet projesinde İnterprobis ile paylaşacaklarını ifade etti. Varol, "Bazı kişilere bu söz çok iddialı gelebilir ama Türkiye'deki her 3 İnternet projesinin 2'sinde Sun platformu kullanılıyor. Bu platformlardan farklı sistemlerle İnternet projelerine başlayanlar ise, kısa süre sonra Sun platformuna geçi-

yorlar. İnterprobis, bu projedeki seçimiyle en doğru kararı vermiştir" şeklinde konuştu.

İnternet projelerinde kullanılan sistemlerin ölçeklenebilir olmasının büyük önem taşıdığını vurgulayan Varol, "İnternet üzerinde herhangi bir elektronik iş uygulaması gerçekleştirildiğinde, sistemin 24 saat kesintisiz bir şekilde çalışmasını sağlamak du-



İnterprobis Genel Müdürü Öykü Gençay (solda) ve Gantek Satış Direktörü Dr. Ejder Varol.

rumundasınız. Bu nedenle seçmiş olduğunuz donanım ve yazılım platformu son derece önem taşıyor" dedi.

Tüm İnternet çalışmalarında Unix ve türev sistemleri ile projelendirme yapacaklarını belirten İnterprobis Genel Müdürü Öykü Gençay ise, bu konudaki destek arayışlarına Gantek'in cevap verdiğini ifade etti. Java tabanlı uygulamalara ağırlık verdiklerini, bu aşamada en iyi hizmeti Gantek'ten sağladıklarını dile getiren Gençay, "İnterprobis, bir İnternet şirketi olmak amacıyla yola çıktı. Bu doğrultuda İnternet projelerinde en iyi sonuçları veren Sun teknolojilerini kullanmakta kararlıyız. Bu konudaki gereksinimizi ise Gantek karşıladı" dedi.

Canon

Kaliteyi
biraz
abarttık



CANON BJC - 1000
Renkli Bubble Jet Yazıcı

- Yüksek baskı kalitesi: 720 x 360 DPI baskı çözünürlüğü
- Sınıftaki yazıcılar arasında en hızlı siyah baskı
- Opsiyonel foto-kartuş ile fotoğraf baskısı alma olanağı
- Birkaç sayfanın bir sayfada basılması ile kağıt tasarrufu
- Özel sürekliliği kağıt ile afiş baskısı



CANON BJC - 2000
Renkli Bubble Jet Yazıcı - Tarayıcı*

- Yüksek baskı kalitesi: 720 x 360 DPI baskı çözünürlüğü
- Dakikada 5 sayfa siyah beyaz, 2 sayfa renkli yüksek baskı hızı
- Değiştirilebilir siyah ve renkli mürekkep kartuşları ile ekonomik baskı
- Afiş kağıdına baskı olanağı
- Opsiyonel foto kartuşu
- Opsiyonel renkli tarayıcı olma özelliği (*)



CANON BJC - 4400
Renkli Bubble Jet Yazıcı - Tarayıcı*

- Yüksek baskı kalitesi: 720 x 360 DPI baskı çözünürlüğü
- Dakikada 6,5 sayfa siyah beyaz, 2,6 sayfa renkli baskı
- Değiştirilebilir siyah ve renkli mürekkep kartuşları ile ekonomik baskı
- Görüntülerden kaliteli baskı alma olanağı
- Afiş kağıdına baskı olanağı
- Opsiyonel foto kartuşu
- Opsiyonel renkli tarayıcı olma özelliği (*)

RENKLİ FİKİRLER VE
HESAPLI ÇIKTILAR İÇİN
CANON TARAFINDAN
TASARLANDI.

STM'den Mesaj Formatlama Sistemi Semineri

Kamu kurum ve kuruluşları için kullanılmakta olan mesajların formatlanmasına ilişkin hazırlanan Mesaj Formatlama Sistemi STM A.Ş. tarafından düzenlenen bir seminer ve "workshop" ile tanıtılacak. Günümüzde hızlı ve güvenilir bilgi alışverişinin ön plana çıktığı, çeşitli rapor ve mesajların ağ altyapısı altında gönderilmesinin gerek kamu kurum ve kuruluşlarının gerekse de askeri kurumların en temel gereksinimlerinden birisi olduğu gerekçeyle 29 Kasım'da Ankara'da STM tarafından bir seminer düzenleniyor.

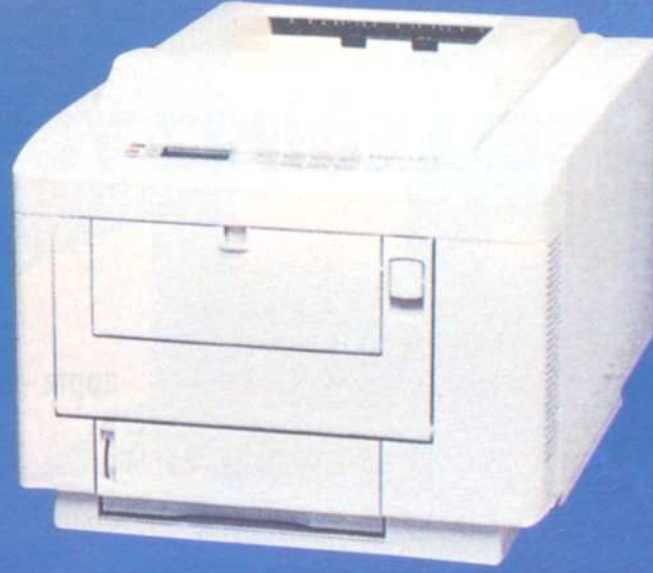
STM Pazarlama Müdürü Yavuz Bartu konuyla ilgili olarak şunları söyledi: "Kamu kurum ve kuruluşlarının kendi birimleri arasındaki mesaj alışverişleri, genellikle düz yazı (metin) şeklinde gerçekleştiriliyor ve standart bir yapı kullanılmaması nedeniyle bilgi sistemlerine uyum söz konusu olamıyor. Bu mesajların standart bir yapı haline getirilmesi ise ancak formatlı mesaj kullanımı ile mümkün olabiliyor. Bu tür mesajlar ile veritabanlarının otomatik olarak güncellemesi sağlanırken bilgi alışverişi, Mesaj Formatlama Sistemi ile bilgi sistemleri içerisindeki gerçek yerini alabiliyor."

2000 Yılına Renkli ve Hızlı girin...

Dayanıklı ve kaliteli

IBM Yazıcılarına bir yenisi daha katıldı :

IBM Infoprint Color 8



8 sayfa/dk. RENKLİ BASKI

600 X 600 dpi RENKLİ ve S/B çıkış

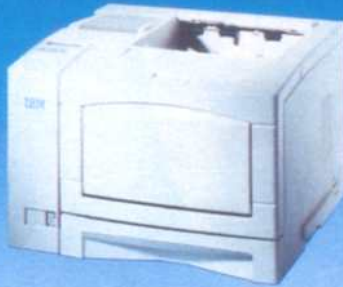
POST SCRIPT 3

25.000 sayfa/ay

32 MB Memory

200 Mhz MIPS R 5000 işlemci

IBM Siyah / Beyaz Laser Yazıcılar



IBM Network Printer 12
12 sayfa/dk., 35,000 sayfa /ay

IBM Network Printer 17
17 sayfa/dk., 65,000 sayfa /ay



IBM InfoPrint 20
20 sayfa/dk., 75,000 sayfa/ay



IBM InfoPrint 32
32 sayfa/dk., 150,000 sayfa/ay
IBM InfoPrint 40
40 sayfa/dk., 200,000 sayfa/ay

Network ortamınızda bulunan tüm yazıcıları denetleyebilmenizi sağlayan " IBM Network Printer Manager" yazılımı ücretsiz olarak verilmektedir.



FOKUS
"WE FOCUS ON PRINTERS"



www.fokus.com.tr

FOKUS BİLGİSAYAR SİSTEMLERİ SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ.

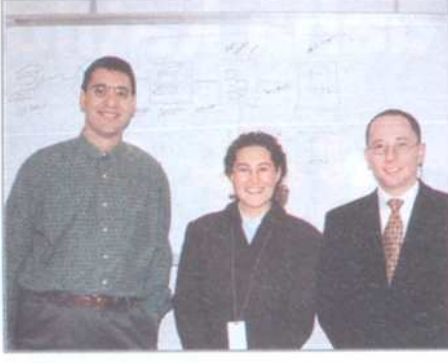
İSTANBUL: Yüzbaşı Kaya Aldoğan Sokak 15/6 Zincirlikuyu 80300 İstanbul Tel: (212) 266 91 41 - 266 91 42 - 272 61 16 Fax: (212) 272 43 33

ANKARA: Hoşdere Cad. 208/6 Çankaya - Ankara Tel: (312) 441 39 07 Fax: (312) 441 39 50

İnternet: <http://www.fokus.com.tr> e-mail: fokus@fokus.com.tr

Un ve şeker hazır, sıra helvada

Soldan Sağa: Sina Hakman, Müge Kansu ve Gökşin Bakır: "Developer Days'in yazılım geliştiriciler için farklı olanaklar sunduğunu söyleyen Müge Kansu, "Birçok yazılım geliştirme aracı Developer Days 99'da ücretsiz dağıtılacak" dedi.



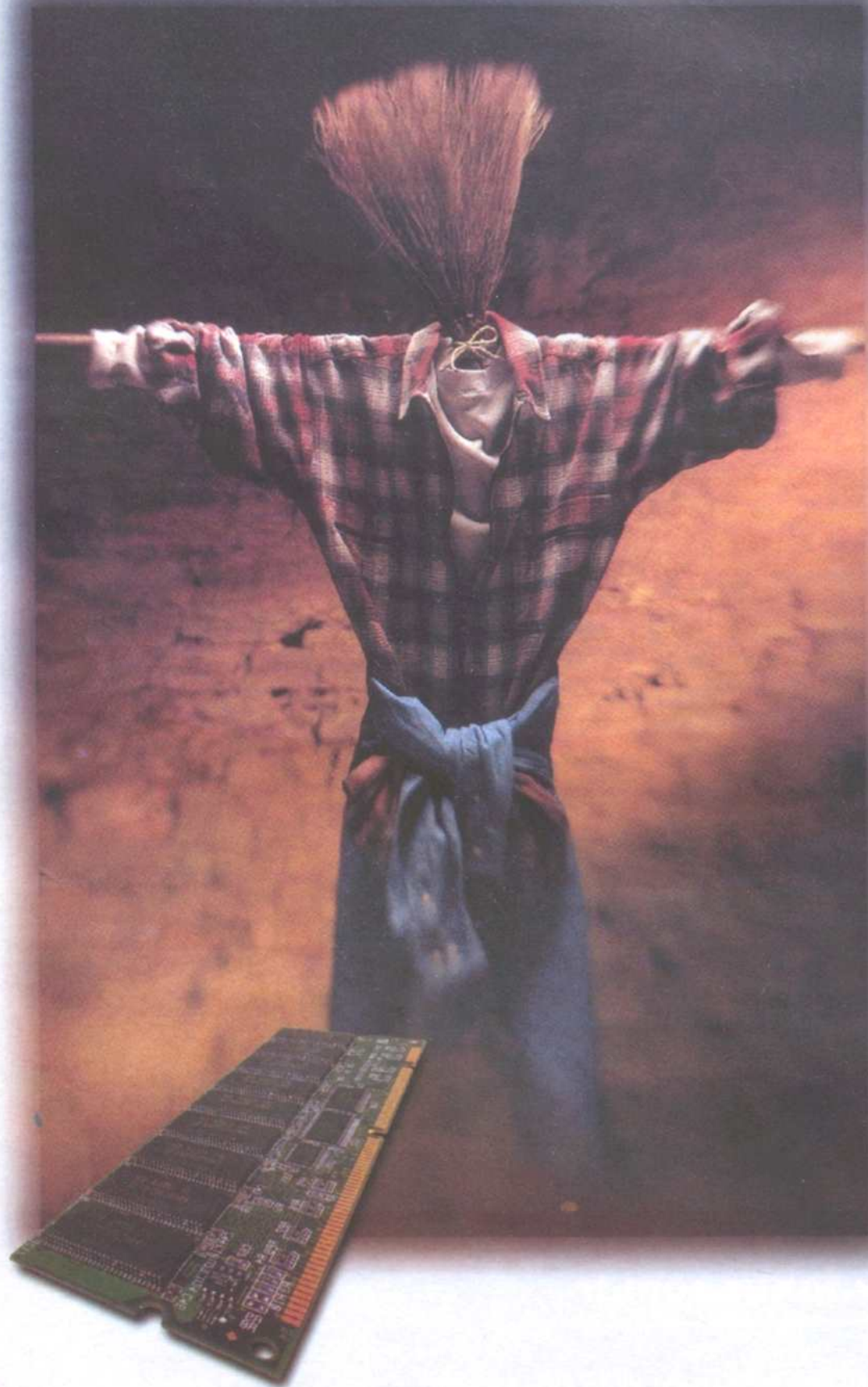
GÜNİZ KARAMAN

23 Kasım 1999 tarihinde Swisstel'de yapılacak olan Developer Days 99'da Microsoft'un yeni platformu Windows 2000'in yazılım geliştiricilere sunduğu avantajlar ve yeni programlama bakışı anlatılacak. Tüm dünyada yılda bir kez yapılan Developer Days'de Windows 2000'in yazılım geliştiricilere getirdiği

avantajları, Microsoft'un tüm dünyada uyguladığı Regional Director programı Türkiye üyeleri Sina Hakman ve Gökşin Bakır aktaracak.

Bu sene 5'incisi yapılacak olan Developer Days her sene tüm dünyada paralel zamanlarda yapılırken, Türkiye'nin içinde bulunduğu doğal afetlerin getirdiği şartlarla biraz daha uzak bir tarihe aktarılmış.

EĞER Transcend BELLEĞİNİZ YOK İSE...



apple - canon

cisco -compaq

dec - epson

hp - ibm

intel - ncr

siemens - sun

toshiba için

**TEK ÇÖZÜM VE
ÖMÜR BOYU GARANTİ**

Transcend

belleklerinde...



GSL LIMITED ŞİRKETİ

Ankara Merkez: Büklüm Sok. 6/7 Kavaklıdere - ANKARA Tel: 0.312. 419 25 40 Fax: 0.312. 425 69 97 e-mail: gsl@bi.net.tr

İstanbul Şube: Ortaklar Cad. Bahçeler Sok. Somay İş Merkezi No: 9 B Blok Kat: 2 Daire: 5 Mecidiyeköy / Şişli - İSTANBUL

Tel: 0.212. 273 06 02 - 273 06 11 - 266 70 80 Fax: 0.212. 275 24 73 e-mail: gsl@superonline.com

Developer Days'99 Ajandası-23 Kasım 1999

9.00-9.30 Kayıt

9.30-9.40 Açılış Konuşması

9.40-10.30 Windows 2000;
Yeni uygulama platformu

10.30-11.00 Ara

11.00-12.00 Windows 2000 plat-
form servisleri

12.00-13.00 Öğle Yemeği

13.00-14.00 Windows 2000 plat-
formunda Windows DNA tabanlı
uygulama geliştirme Windows DNA
iş katmanı

14.00-14.30 Ara

14.30- 15.30 Windows 2000 üze-
rinde Windows DNA tabanlı uygu-
lama geliştirme, Windows DNA veri
katmanı

15.30- 16.00 Ara

16.00-17.00 Windows 2000 üze-
rinde Windows DNA tabanlı uygu-
lama Geliştirme Windows DNA
Sunum Katmanı

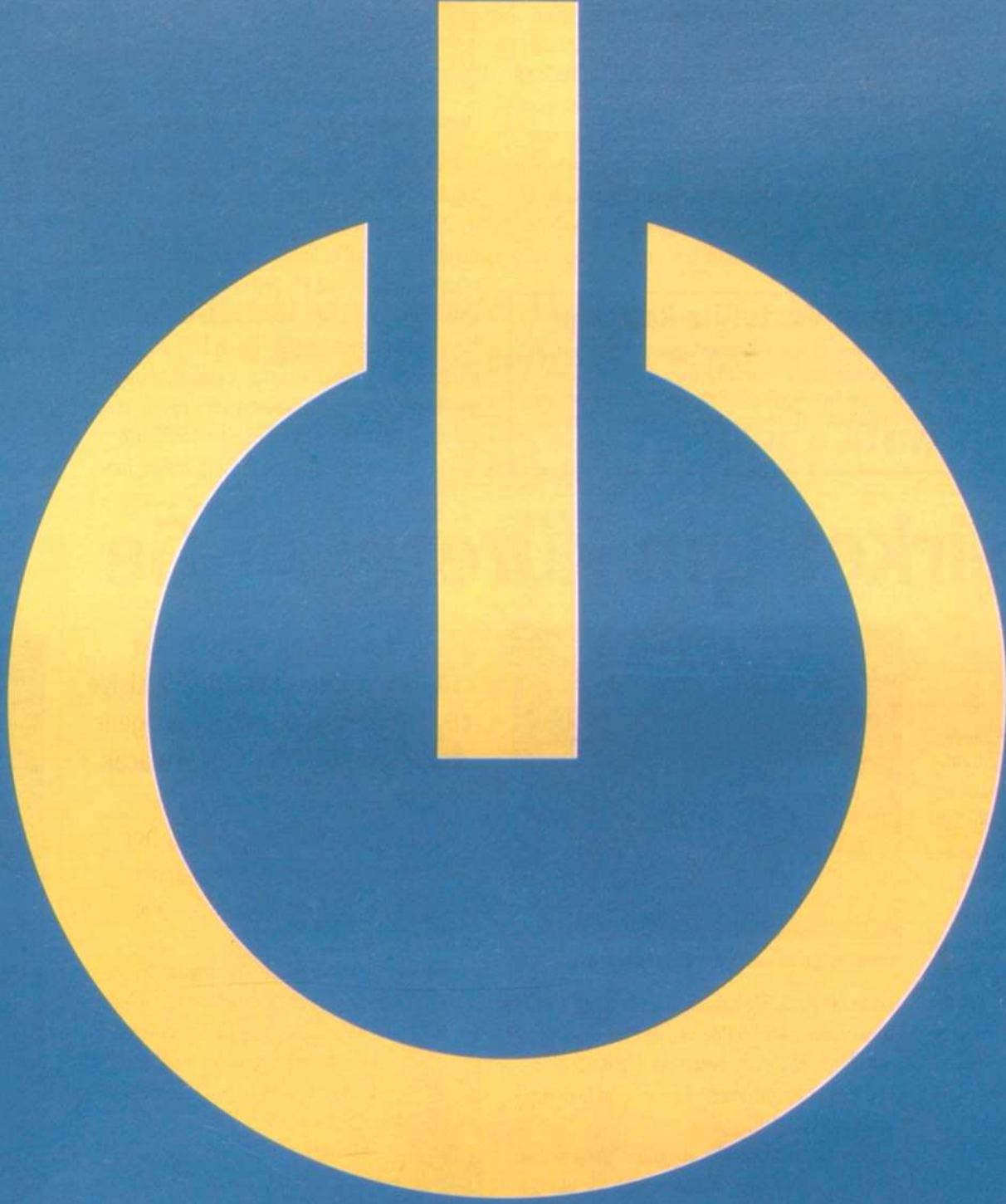
Amerika'da Eylül ayında gerçekleştirilen Developer Days özellikle kurumsal alanlarda yazılım geliştiren yazılımcıların Windows 2000 ile gelen ürün ve servis platformunu tanımalarını sağlıyor. Yazılım geliştiricilerin Windows 2000 ile dünyasının değişeceğini söyleyen Sina Hakman, "Windows NT Server 4.0 kurumsal düzeyde yazılım geliştirmek için çok iyi bir platform değildi. Onu iyi hale getirebilmek için NT 4.0 çıktıktan sonra NT Option Pack diye bir paket, yeni ürünler ve web server eklendi. Ancak bundan sonra NT 4.0 kurumsal bir kimlik kazandı. 2000'in şöyle bir özelliği var: Bütün servisler ve web server Windows 2000 Advanced Server ürünü ile birlikte geliyor. Windows 2000 Advanced Server'la kurumsal, bütün işi yapan bir platforma ulaşabiliyorsunuz" dedi.

Windows 2000 ile sunulan servisler ve bileşenlerin geliştirilerek, daha düzenli bir yapıya kavuşturulduğunu söyleyen Hakman, yük dengeleme (load balancing) ve mesaj kuyruklama servisinin Windows 2000'de diğer servisler gibi aynı arayüzde kullanılabilirliğini belirtti.

Daha önce MSM que, DCOM ve COM'de toplanan ürünler Windows 2000'de COM+ mimarisi üzerinde birleştirilmiş.

Developer Days'de COM+ ve Active Directory'nin programlar içinde nasıl kullanılacağı, 3 katmanlı mimarinin programlarda nasıl uygulanacağı ve bu yeni oluşumlarla programlama mantığının nasıl oluşturulacağı yazılım geliştiricilere aktarılacak. Programlama ile ilgili tekniklerin ilk defa bu kadar geniş bir kitleye açıldığı söyleyen Gökşin Bakır, "2000'in içindeki tüm değişiklikleri, yeni teknolojileri, değişen tasarımla değişen yazılım mantığını anlatmaya çalıştık" dedi.

Tartışmayı açıyoruz!



Bilişim sektöründeki gelişmelerin başdöndürücü hızı, her an, herşeyi sorgulamayı zorunlu kılıyor.

Yeni teknolojiler, uygulama ve yatırımlarımızı nasıl etkileyecek? Kurumsal son kullanıcıların BT yatırımlarını belirlemedeki gereksinimleri nelerdir? Globalleşen

sektörde yerli marka ve hizmet sağlayıcıların konumları ne olacaktır? Dahası, ortaya koydukları teknolojileriyle sektöre global boyutta yön veren markalar, geleceği nasıl görüyor?

Türkiye BT sektörünün önde gelen donanım komponentleri distribütörü olarak, bu

soruları, temsil ettiğimiz uluslararası şirketlerin üst düzey yöneticileri, müşterilerimiz ve iş ortaklarımız ile birlikte tartışmaya açıyoruz: Empa ITlab

Daha iyisini yapabilmek için!

Vestel, doğru kanal modelini buldu

Bugüne kadar PC dağıtımında çeşitli modeller deneyen Vestel Bilişim, son kanal yapısıyla doğruyu yakalamış gibi görünüyor. Yaygın dağıtım modelinde Arena ile çalışmaya başlayan Vestel, satışlarda sıçrama kaydederek bugün itibarıyla 72 bin PC satışına ulaşmış durumda.

PC işine agresif politikalarla başlayan Vestel, bu işin kalbi sayılan dağıtım modelini oturtmak ve doğru modeli yakalamak için hayli çaba gösterdi. Önce bayilik modeliyle işe başlayan Vestel, daha sonra PC dağıtıcıları atadı. Daha sonra bu modelden vazgeçerek ana bayilik modeline döndü. Bu modelde, 35 adet ana bayi hem son kullanıcıya hem de altındaki ara bayilere satış yapıyordu. Ana bayilerin bazıları aynı zamanda Compus-

hop olarak da faaliyet gösteriyordu. Bu model, son zamanlarda Vestel'in zarar etmesi noktasına gelip dayandı. Bugünlerde kanal yapısında alınan kararlar, Vestel'deki PC satışlarını sıçratmış görünüyor. Vestel Bilişim Genel Müdürü Şevki Kuyulu, geçmişte yanlış bir kanal modeli ile pazarda olduklarını, 35 ana bayinin hem alt bayilere hem de son kullanıcıya gitmesinin haksız rekabet doğurduğunu söyleyerek, bu kalandaki yanlış satış ve pazarlama politikalarından dolayı markanın da çok yıprandığını sözle-



Vestel Bilişim Genel Müdürü Şevki Kuyulu.

rine ekledi. 'Modeli acil olarak değiştirmemiz, dağıtım (distribution) mantığına gitmemiz şarttı. 35 bayinin rekabet unsuru yaratmamak için mantıksal olarak bölgesel hareket etmeleri gerekiyordu. Ama olmadı. Eski dağıtım modelinde toplam 14 bin adet Vestel satılırken şimdi 72 bin satış rakamına ulaştık' diyen Kuyulu, eski modelde satış yapmak yerine kampanyaların getireceği rüzgarla yaşamının seçildiğini vurguladı. Bugüne kadar satılan Vestel PC'lerin içinde 35 bini VeezyGo ile birlikte verilen mo-

deller. Arena'nın kısa sürede PC dağıtımında iyi bir rakama ulaştığını belirten Kuyulu, şirketin ayda ortalama 1200 adet makine dağıttığını açıkladı ve 'Eskiden ana bayilerin tüm müşterilerinin riski bizim üzerimizdeydi. Şimdi Arena ile bu işi disipline ettik. Arena da bu işi doğru dürüst yapıyor' dedi.

Bu arada Vestel, İngiltere'deki PC dağıtım şirketine 2 bin adet PC ihraç etmiş bulunuyor. Şirketin hedefi, 2000 yılı içinde de 70-80 bin adet PC ihracı yapmak.

Vestel'deki yeni kanal modeli şöyle: Pazar; SOHO (ev ve büro), KOBİ, büyük müşteriler ve ihaleler olarak bölümlere ayrılmış. Asteo PC'ler SOHO'ya gidiyor. SOHO'ya ulaşan ve Arena'dan mal alan alt bayiler ise büyük mağazalar, Vestel beyaz eşya, compushop, compucorner, PC dükkanları. Bu arada Vestel pazarlama da Compushop ve Vestel beyaz eşyaya dağıtım yapıyor. Arena ise tüm pazara hitap ediyor. Özellikle Vestel Promega serisinde yol katetmeyi planlıyor. Promega tarafına gelecekte bir dağıtıcı daha düşünüyor.

Arena: Yerli marka sıkıntımızı Vestel ile kapattık

3 hafta önce Vestel'in Asteo serisini de dağıtmaya başlayan Arena, bu marka ile evleri hedefliyor. 'Ev kanalında yerli marka sıkıntısı vardı. Uluslararası ve yerli markalarla rekabet edecek bir markaya gereksinimimiz vardı. Mağaza kanalında da son 6 ayda güçlendik, Asteo da bunu destekliyor. Continent, Real, Metro, Bimeks gibi yerlerde daha etkin olarak varız.' diyen Arena Genel Müdürü İzi Kohen, 'PC anlamında ilk yerli ürünümüz' dediği Vestel'i yılda 20 bin tane satmayı hedeflediklerini açıklıyor.

Küresel şirket için küresel Ar-Ge

GÜNİZ KARAMAN

Vestel küresel bir şirket olmak için Ar-Ge'ye verilen değeri anlayarak bundan 1 buçuk sene önce 15'i mühendis, 5'i pazarlama ve satıştan sorumlu 20 kişilik bir ekibi teknolojinin kalbi Silikon Vadisi'ne göndermişti. Şimdi ise bu kadroyu büyütürken dünyanın çeşitli yerlerinde oluşturulan ve oluşturulacak olan Ar-Ge ofislerinde rotasyon sistemi ile kadronun deneyimini bütünleştirmek ve her alanda uzman olan genç beyinlerle teknolojinin sınırlarının çizilmesinde dünya oyuncusu olmayı amaçlıyor.

Vestel, Avrupa'nın algoritma ve sistemde, Amerika'nın yonga tasarımında, Tayvan ve Japonya'nın ürün tasarımında, İsrail'in de iletişim konusundaki deneyimlerini bir ekipte bütünleştirerek 3 senede 300 kişiden oluşan bir ekip oluşturmak ve ekip içinde çeşitli ürünlerle ilgilenen proje gruplarını kurmak düşüncesinde. Oluşturulacak kadronun hepsinin, zaman



Vestel Ar-Ge Koordinatörü Cevat Kumbasar.

inde bütün bu merkezlerde çalışmasını sağlayarak verimli bir şekilde yetiştirilmesini sağlayacaklarını söyleyen Vestel Ar-Ge Koordinatörü Cevat Kumbasar, '3 senede bu hedefimize ulaşacağız' dedi.

Türkiye'de elektronik alanından mezun olan gençlerin dünya ortalamasının üzerinde olduğunu söyleyen Kumbasar, Türk öğrencilerin aldıkları eğitimi kaliteli bulurken proje geleneklerinin de olmadığını söyledi. Bu işi öğrenmede

Vestel Silikon Vadisi'ndeki kadrosunu kısa zamanda 80 kişiye çıkarmayı düşünüyor. Amaç, genç ekipleri Ar-Ge için oluşturulacak tüm dünya ofislerinde rotasyonunu sağlayarak, her konuda uzmanlaşmalarını sağlamak.

çok önemli bir faktör olan okul sonrası kurumların Türkiye'de olmadığını söyleyen Kumbasar, "Belli bir yaş grubundaki Türk gençlerini alıp onları yönlendirmeyi, uluslararası şirketlerle ortak geliştirilen projelerde görevlendirmeyi düşünüyoruz" dedi.

Kafasındaki modelin 'free market' modelini kurumsal yapıya uygulamak olduğunu söyleyen Kumbasar, "2000 yılında 80 kişi olmayı hedefliyoruz. 45-50 kişilik mühendis ve 35 kişi civarında pazarlama ve satış elemanından oluşturulan bir kadro ile bir takım oyunu oynamayı düşünüyoruz" dedi.

Bu takım oyununda Ar-Ge tarafının gücü kadar satış ve pazarlama ekibinin de gücünün olması gerektiğini söyleyen Kumbasar, "Bu takım oyununda şirket stratejilerini geliştirenler, Ar-Ge'yi yönlendiren teknik adamlar ve satış pazarlama grubuna çok büyük işler düşüyor" dedi.

2000 yılında oluşturulacak olan 80 kişilik kadroda küresel pazarda belli konularda uzmanlaşmış kişilerin de yer alacağını söyleyen Kumbasar, Hollanda'da yeni bir Ar-Ge merkezi oluşturacaklarını İsrail, Amerika, Tayvan'daki merkezi biraz daha büyüteceklerini belirtirken Türkiye'de serbest bölgede büyük bir Ar-Ge merkezi oluşturmak istediklerini söyledi.

Ar-Ge'den Doğan Yeni Nesil



Vestel Ar-Ge'nin ilk ürünleri Comdex'de sergilendi. Telecom 99 fuarına Microsoft'un standında katılan Vestel, Comdex'te ise Vestel standında geliştirdiği ürünleri tanıtıyor. İnternet odaklı ürünlerinin arasında da İnternet TV, İnternet Phone ve İnternet Monitör yer alıyor.

Ayrıca İstanbul'da bir üniversite ile beraber çalışmalar yürütmeyi düşündüklerini de söyleyen Kumbasar, Ar-Ge'nin "Web odaklı uygulamalarının olması, eleman yetiştirmek, ürün geliştirmek ve son olarak da doğru zamanda doğru ürünü sunmak istiyoruz. Amacımız 2 senede harikalar yaratmak değil bunun bir takım oyunu olarak oynanmasını sağlamak" dedi.

GN Netcom

Polycom

Vidicode



Kulaklık serisi

Dünyanın tercihi

- Esnek
- Hafif
- Kullanımı Kolay
- Çeşitli Modeller
- Profile III
- MPA
- In-line Amp
- ADDvantage
- Ellipse



Viewstation

Videokonferansta son nokta

- ISDN/IP uyumlu
- Kullanımı kolay
- Saniyede 30 kare görüntü
- Multipoint bağlantı
- 64K - 2Mb bağlantılar



Soundstation

Mükemmel ses kalitesi

- Full-duplex
- Uzaktan kumanda
- Ek mikrofonlar
- LCD ekran



Call Recorder

Görüşmeleriniz bilgidir, arşivleyin.

- 1350/2900 saat kayıt
- Toplantıların kaydı
- Telefon kayıtları
- Telesekreter
- Şifreli
- Ekonomik
- PC arşiv imkanı

Bayilikler Verilecektir.

TESAŞ - TELEKOMÜNİKASYON VE ENDÜSTRİYEL SİSTEMLER SANAYİ VE TİCARET A.Ş.
Tel : (0216) 327 46 85 Fax : (0216) 327 46 88 Web : www.tesas.com E-mail : info@tesas.com

Elektromanyetik kirlilik öldürüyor

Gazi Üniversitesi Tıp Fakültesi Biyofizik Anabilim Dalı ve Türkiye Bilişim Derneği tarafından Türkiye'de ilk defa düzenlenen "Bilişim Toplumuna Giderken Elektromanyetik Kirlilik Etkileri Sempozyumu" beklenenin üstünde ilgi gördü. Türkiye Bilişim Derneği (TBD) Yönetim Kurulu'ndan Hacettepe Üniversitesi Öğretim Üyesi Prof.Dr. Ümit Karakaş'ın açılış konuşmasını yaptığı sempozyum TBD Başkanı Nezih Kuleyin'in konuşmasıyla devam etti. Kuleyin bir demokratik kitle örgütü olarak TBD'nin elektromanyetik kirlilik konusunda toplumu uyarmada üzerine düşen görevi yerine getireceğini söyleyerek sözlerini, elektromanyetik kirlilik konusunu ciddiye almayanlara yönelik olarak şu etkileyici sloganlarla bitirdi: "Gülüyorsunuz ama ölüyorsunuz. Çalışıyorsunuz ama ölüyorsunuz". Gazi Üniversitesi Tıp Fakültesi Dekanı Selçuk Bölükbaşı'nın konuşmasının ardından kürsüye gelen Kültür Bakanı İstemihan Talay, artık tüm dünyada elektromanyetik kirliliğin zararlarının kabul edilme aşamasına gelmiş olduğunu söyledi. Talay tüm ülkelerin İyonlaştırılmayan Radyasyon Laboratuvarları'nın kirlilikten korunma kılavuzlarını her yıl yayınladıkları bir çağda Türkiye'nin bu duyarlılıktan geri kalamayacağını vurguladı.

20 dakikadan fazla kullanmayın

Elektromanyetik alanı çok güçlü olan saç kurutma makinesi, elektrikli traş makinesi, cep telefonu gibi cihazların hücreleri doğrudan etkilediğini belirten Gazi Üniversitesi Tıp Fakültesi Biyofizik Anabilim Dalı Başkanı Nesrin Seyhan Atalay, cep telefonu ile günde 20 dakika konuşmanın kan ve beyin sistemini dolayısıyla tüm vücudu etkilediğini açıklayarak cep telefonlarının vücuttan en az 1 metre uzaklıkta tutulmasını ve mümkünse kulaklık kullanılmasını söyledi. Atalay ayrıca, Kültür Bakanı İstemihan Talay'ın bir Kirlilik Ölçüm Laboratuvarı kurulması için söz verdiğini hatırlattı.

Antenlerden korunun

Hacettepe Üniversitesi'nden Prof. Dr. Yalçın Sanalan risk taşıyan elektronik cihazlarla ilgili şu önerilerde bulundu: Ülke standartları hızla oluşturulmalı, kurullarda halk ve kullanıcılar temsil edilmeli, ithalde sertifikasyon uygulanmalı, kullanım kısıtlaması getirilmeli, x ışını, MR, UU, Ultrases, laser vb. için de mevzuat düzenlemeleri yapılmalı. Sanalan özellikle halkın antenlerden korunması gerektiğinin altını çizdi. Bilkent Üniversitesi'nden Prof.Dr. Haldun Özaktaş ise elektromanyetik kirliliğe maruz

kaldığımız zaman ve mesafeyi ne kadar azaltırsak o kadar az zarar göreceğimizi belirterek bilgisayar ekranına en az 70 cm uzaklıkta çalışmamızı ve mümkünse TCO belgeli bilgisayarları tercih etmemiz gerektiğini hatırlattı.

Cep telefonunun zararları

Hacettepe Üniversitesi'nden Prof.Dr. Erdem Yazgan'ın konuşmasının ardından söz alan Doç.Dr. Sel-

çuk Alsan ise özellikle cep telefonlarının sağlığa zararları üzerinde durdu. Çeşitli araştırmaların ispatladığı ve birçok uzmanın hemfikir olduğu zararlar şöyle sıralandı:

- Cep telefonları ve onların dam ve kule antenlerinde (baz istasyonları), radarlarda, mikrodalga fırınlarda, TV ve radyo verici antenlerinde, uydu iletişim istasyonlarında kullanılan mikrodalgalar (MD) dokularda iki te-

mel etki yapıyor: Dokuları ısıtıyor ve kimyasal etkide bulunuyor.

- MD'ların uzun süre düşük doz vermesi, kısa süre yüksek doz vermesinden çok daha riskli.

- Sinir zarflarının bozulmasına bağlı olarak insanlarda rüya görmenin azalışı, beyin elektrikli değişimleri, uykusuzluk, sinirlilik, unutkanlık, depresyon, baş ağrısı, baş dönmesi, Alzheimer hastalığı (bunama), Parkinson

hastalığı, multiple skleroz ve Huntington koresi gibi dejeneratif beyin hastalıkları görülüyor. MD'lar Alzheimer'ı 5 kat artırıyor.

- Kromozom kırıkları ve hücrenin kanserleşmesine neden oluyor.

- MD'ler en sık lösemi, beyin tümörü, lenf bezi kanseri, ben kanseri, erbezi tümörü ve çocukluk kanserlerine yol açtığı gibi DNA'yı onararak kanseri önleyen melatoninin vücutta azalmasına yol açıyor. Vücudu tüm hastalıklara karşı koruyan P53 geninin bozulmasına neden oluyor.

Hayallerinizin peşini bırakmayın... Zirveye ulaşınca dek.

Yazıcı deyince üstün nitelikleriyle ilk akla gelen dünya markası Lexmark, kullanıcılara yepyeni bir seri sunuyor. Farklı beklenti ve gereksinimlere cevap veren farklı modelleriyle yeni Lexmark Optra serisi, bundan böyle ülkemiz kullanıcılarının da vazgeçilmez olacak.

Siz de teknolojinin zirve noktası Optra serisi ürünleriyle, çalışmalarınızda zirveyi yakalayın.



LEXMARK

Türkiye Temsilciliği: PERA BİLGİ İŞLEM ÜRÜNLERİ TİCARET A.Ş.

BİLGİ HATTI (0212) 22-00-44-0

Optra™ M410

Lazer Yazıcı

- 1200 dpi IQ
- 12 sayfa / dakika hız
- 74 MHz işlemci
- 4 Mb bellek
- 250 sayfa kağıt girişi
- PostScript Level 3 Emülasyon, PCL 6 Emülasyon

Optra™ T610

Lazer Yazıcı

- 1200 x 1200 dpi çözünürlük
- 15 sayfa / dakika hız
- 133 MHz işlemci
- 4 Mb bellek
- 250 sayfa kağıt girişi
- PostScript Level 3 Emülasyon, PCL 6 Emülasyon

Optra™ T612

Lazer Yazıcı

- 1200 x 1200 dpi çözünürlük
- 19 sayfa / dakika hız
- 167 MHz işlemci
- 8 Mb bellek
- 500 sayfa kağıt girişi
- PostScript Level 3 Emülasyon, PCL 6 Emülasyon

Optra™ T614

Lazer Yazıcı

- 1200 x 1200 dpi çözünürlük
- 24 sayfa / dakika hız
- 200 MHz işlemci
- 8 Mb bellek
- 500 sayfa kağıt girişi
- PostScript Level 3 Emülasyon, PCL 6 Emülasyon

Optra™ T616

Lazer Yazıcı

- 1200 x 1200 dpi çözünürlük
- 33 sayfa / dakika hız
- 200 MHz işlemci
- 16 Mb bellek
- 2 x 500 sayfa kağıt girişi
- PostScript Level 3 Emülasyon, PCL 6 Emülasyon

Optra™ W810

Lazer Yazıcı

- 1200 x 1200 dpi çözünürlük
- 35 sayfa / dakika hız
- 200 MHz işlemci
- 16 Mb bellek
- 2 x 500 sayfa kağıt girişi
- PostScript Level 3 Emülasyon, PCL 6 Emülasyon

yeni
OPTRA
AİLESİ



NCR artık IT değil RT şirketi

“Biz işlemleri ilişkiye dönüştürürüz” sloganıyla yeni vizyonunu ortaya koyan NCR artık IT şirketi değil RT (Relationship Technology) şirketi oluyor. NCR Genel Müdürü Caner Öner, 2000 yılında bu strateji çerçevesinde işlemlerin ilişkiye dönüştürülmesinde geçirilen tüm safhaları kapsa-

yan ürünler ve çözümlerle müşterinin karşısına çıkacaklarını söyledi. Öner, bu konudaki temel felsefelerini ise şöyle özetledi: “Bugün yaptığımız herhangi bir işlem hangi kuruluşla ve araçla yaparsanız yapın bir işlem olarak kalıyor. Bu işlemler para çekmekten, bir mal satın almaya kadar bir çok alanı kapsıyor. Eğer siz bu işlemleri

bir şekilde ilişkilendirip kullanılır hale getirmediyse bütünü bu işlemler bir veri parçası olarak kalmaya mahkum. İşte biz bunu yapıyoruz. Yani işlemleri ilişkilendiriyoruz bunun da temelini veriamburları oluşturuyor.”

Bilindiği gibi NCR’ın veriamburları konusunda yürüttüğü çalışmalar daha önceki yıllara dayanıyor. Rekabe-

tin her geçen gün arttığı ve her sektörde faaliyet gösteren şirketlerin rekabet anlayışlarının temelini oturttuğu konu da hiç kuşku yok ki müşteriye, kişiye özel hizmetler. İşte bu noktada veriamburlarının önemi bir kez daha ortaya çıkıyor. Veriamburlarını bir ürün olarak değil süreç olarak değerlendiren yetkililer bu süreçte bir son-

Yıllardır kendisini IT sektöründe faaliyet gösteren bir şirket olarak tanımlayan NCR Bilişim Sistemleri, bundan sonra RT (Relationship Technology) şirketi olmayı ve işlemleri ilişkilere çevirmeyi hedefliyor.

raki adımı Müşteri İlişkileri Yönetimi (CRM) olarak ortaya koyuyorlar. Özetle Müşteri İlişkileri Yönetimi’nin temelini veriamburları oluşturuyor. Caner Öner bu konuda yürüttükleri Migros, Çarşı ve KoçFinans olmak üzere 3 büyük proje olduğunu belirterek söz konusu projenin dünyada örnek gösterilen projeler arasında yer aldığı da söyledi. CRM konusunun son aylarda çok sık gündeme geldiğini de kaydeden Öner, NCR olarak gerek veriamburları gerekse Müşteri İlişkileri Yönetimi konusunda rakiplerine göre daha fazla yol aldıklarını ve yetmiş, deneyimli kadrolarının olduğunu söyledi. Bu arada Caner Öner organizasyon yapılarının yukarıda sözü edilen anlayış çerçevesinde değiştirdiklerini de sözlerine ekledi.

Üst yönetime anlatmak zor

“Müşterilerinize söz konusu çözümleri anlatırken zorluk çekiyor musunuz?” sorusunu ise NCR Genel Müdürü Öner şöyle yanıtladı:

“Biz bu çözümleri yaklaşık 4 yıldır anlatmaya çalışıyoruz. Başta bu konuda çok zorluk çektik. Bu tür konular genellikle BİM bölümünü doğrudan ilgilendirmiyor, daha çok pazarlamacıları, yöneticileri ilgilendiriyor. Ayrıca bir veriamburları projesinin başarılı olması için en önemli faktör projenin üst yönetim tarafından desteklenmesi ve benimsenmesi gerekiyor. İşte bu alanda, yani üst yönetime konunun anlatılmasında zorluk çekiliyor. Çünkü veriamburları projeleri elle tutulur gözle görülür projelerden değil. Bu projeler bir kuruluş içerisinde karar destek mekanizması oluşturur. Dolayısıyla kullanıcıları karar verme noktasında olan üst yöneticilerdir. Onlar da genelde bilişim teknolojilerine uzak olan kişilerdir. O nedenle bunun anlatımı biraz zordu. Ancak şimdi daha kolay, çünkü pazarın bir gerçeği var o da rekabet. Bu rekabet içinde hayatta kalabilmenin tek şartı sizin rakiplerinizden daha iyi hizmet ve ürün verebilmeniz. Bunun yolu da müşterileri daha iyi tanımaktan geçiyor.”

2000 yılında bir RT şirketi olarak NCR sektör ayrımı yapmaksızın bir çok kuruluşa ulaşmak istiyor. Şu ana kadar perakende başta olmak üzere finans sektörüne yönelik bu alanda çözüm sunan NCR, kuruluşların ayakta kalabilmesinin sırrını özetle işlemlerini ilişkiye çevirmesinde görüyor.

Güvenliğiniz kontrol altında mı?

F-SECURE



Güvenlik çözümünüz, firmanızdaki firewall, gateway, istasyonları ve sunucuları virüslere karşı tam anlamıyla koruyabiliyor mu?

Eğer çözümünüz F-Secure Anti-Virüs ise “EVET”.

Çünkü dünya’nın tek;

Politika Tabanlı Çözümü. Güvenlik politikalarının bütün istasyonlarında ve sunucularda otomatik olarak uygulanabilmesine olanak tanır.

Çoklu Tarama Motoru Çözümü. En iyi tarama motorlarını (F-Prot-AVP)

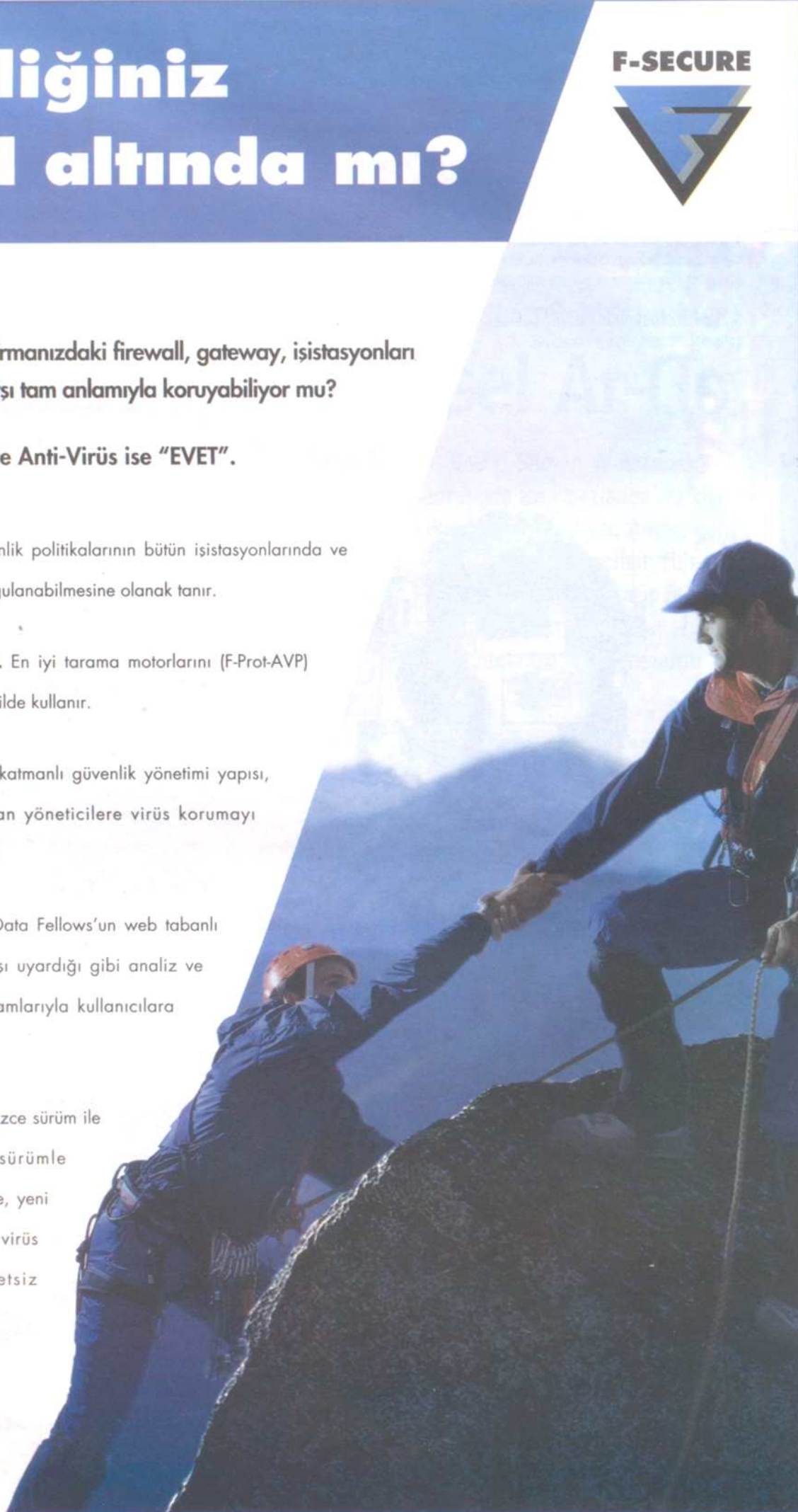
aynı anda, seffaf ve hızlı bir şekilde kullanır.

Merkezi Yönetim Çözümü. Üç katmanlı güvenlik yönetimi yapısı, ağdaki herhangi bir noktadan yöneticilere virüs korumayı yönetme olanağı sağlar.

Sürekli Güncellenen Çözümü. Data Fellows’un web tabanlı desteği, şirketleri virüslere karşı uyardığı gibi analiz ve bakım için indirilebilen programlarıyla kullanıcıları etkin koruma sağlar.

Türkçe Anti-Virüs Yazılımı. İngilizce sürüm ile birlikte aynı anda Türkçe sürümle çalışabilir, ayrıca bir yıl süreyle, yeni program güncellemelerini ve virüs tanımlarını internette ücretsiz indirebilirsiniz.

10 YIL Bimeks
www.bimeks.com.tr



http://www.ajan.net/

Haberiniz olsun.

www.ajan.net, İnternet kullanıcılarına ilk kez, tüm Türkçe haberlere kolaylıkla ulaşabilecekleri bir kapı arıyor. Günün ilk saatlerinde Türk basınına tırıyor, en sıcak haberleri seçiyor, sınıflıyor. Günün tüm haberlerini www.ajan.net'ten alın ve linklerle Türk basınının devlerine ulaşın... Ayrıca, şimdi ajannet size kolaylık sağlayacak yeni bölümler sunuyor. Özel olarak hazırlanan bu bölümlerde, ilginizi çeken konuya tıklayın, merakınızı kolayca giderin. İşte bölümler:

Kadın / Edebiyat / Otomobil & Motorsiklet / Bilimkurgu

Tüm bunların yanı sıra, başka hiçbir yerde okuyamayacağınız yorumlarıyla Ajan yazarlarıyla birlikte olun.

Türk basınının kapılarını www.ajan.net ile aralayın.



Forward

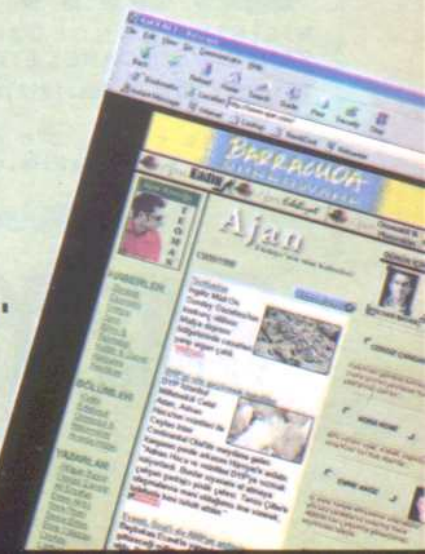
Cengiz Çandar
Atılgan Bayar
Nora Romi
Ali Boratav
Emre Aköz
Berna Erten
Esra Yalazan
Ceyhun Canbazoğlu

Günlük ve haftalık yorumlarıyla www.ajan.net'te.



Ajan

"Türkiye'nin tüm haberleri"



DOĞRUCU DAVUT

Ahmet Güvener



Çok mu şaşıntınız?

BT/haber'in son sayısının başlığı son derece etkileyici: "Bilgi çağının RTÜK'ü". Kurulacak yeni bir bürokratik "teşkilat" sayesinde artık ülkemizin bilgi kaynakları güvence altında olacak.

Bir konuda ahkam kesmeden önce o konuda ciddi bir araştırma yapmak gerekir. Eğer kalkıp şimdi desem ki: "Batı'da hiçbir ülkede böyle bir kurum yoktur". Adama sorarlar nereden araştırdın diye, ya da insanın önüne batıda bir ülkenin benzer bir kurumunu atarlar. Mosmor olursun.

Ama ben biliyorum ki, benim ülkemde kulluk vardır, batıda ise vatandaşlık. Benim ülkemdeki demokraside halk kendini yönetecekleri seçer, batıda ise kendisine hizmet edecekleri. Benim ülkemde insanlar aksi ispat edilene kadar suçludurlar, batıda ise aksi ispat edilene kadar masum. Batıda devlet birey içindir, benim ülkemde ise birey devlet için.

Şimdi acaba niçin şaşıyoruz bu yasa teklifine?

Türkiye'nin devlet ve yönetim şekline pek uygun bir yasa teklifi. Sağ ve sol devletçi partilerin oluşturduğu bir koalisyon geç bile kalmış bu yasa teklifini yapmakta. Biz askerden alışığızdır, biri hata yaptı mı tüm bölüğü cezalandırmaya. Biz alışığızdır, adalet mekanizması yavaş çalıştığı, cezalar yetersiz olduğu için, adalet mekanizmasını "bypass" etmeye. Biz alışığızdır, bir sorunu çözmek için devletin müdahalesini azaltacağımıza, grift bürokratik mekanizmalar yaratmaya.

"Batı demokrasisi ve özgürlüklere evet, ama Türkiye'nin özel bir jeopolitik konumu vardır" demeye de çok meraklıyızdır (Bu jeopolitik lafını da pek severiz milletçe).

Ne ilginçtir ki gerçek ve çağdaş bir demokrasiyi savunan Yargıtay Başkanı'nı Fethullahçılık ile suçlayanlar, "Ama Türkiye'nin özel konumu var, İslami tehlike var" diyenler, konu zülfikare dokundu mu hemen demokrat kesilirler. Demokrasi ve özgürlükler herkes içindir, hatta demokrasi konusunda samimi olmayanlar için bile.

Devletimiz çok güçlüdür ama ulusal bilgi sistemine karşı yapılabilecek tehditler ve kötü niyetli kişiler karşısında ise bu sorunu eldeki kurumlar ile çözemeyecek kadar da yetersiz. Onun için hemen yeni bir yapı oluşturulmalıdır ki devletimiz bu gibi tehditlere karşı gücünü gösterebilir. Tabii bu arada kurunun yanında yaş da yanmış ne gam, nasıl olsa biz bölükçe cezalandırılmaya alışığızdır.

Bu yasanın demokratik ve adalet mekanizmasının tam olarak işlediği bir ülkede tartışılmasına bile imkan yoktur. Yalnız yanlış anlaşılmasın, bir ülkenin ulusal güvenliği açısından bilgi akışı denetlenmesin demiyorum. Bu her ülkenin en doğal hakkıdır. Fakat bunu yapmak için böyle bir kuruma ve yasaya gerek yoktur. Atılan taş, ürkütülen kurbağaya değmiyor.

aguvener@link.com.tr

KİT Komisyonu GSM'e taktı: Devlet zarara uğramıştır!

Turkcell ve Telsim'in haksız kazanç elde ettiklerini, devletin ise zarara uğratıldığını savunan TBMM KİT Komisyonu, 1993 yılında GSM sözleşmelerinde yer alan "400 bin aboneye kadar lisans verilen şirket sayısı iki ile sınırlı kalacaktır" maddesinin 1997 yılında yapılan lisans sözleşmelerinde yer almadığına dikkat çekti. Komisyon, bu şekilde devletin zarara uğratıldığını savundu ve Ulaştırma Bakanlığı'na yükledi.

ASLI EVREN

11 Kasım 1999 tarihli TBMM KİT Komisyonu'nun gündeminde GSM konusu vardı. Komisyon Başkan Yardımcısı ve Alt Komisyon Başkanı Ağrı Milletvekili Nidai Seven, 1993 yılında yapılan GSM sözleşmelerine göre 400 bin aboneden sonra yeni lisanslar verilebilecekken bu lisansların iki şirketle sınırlı bırakılıp bu şirketlerin haksız kazançlar elde ettiklerini ileri sürdü. Türk Telekom Yönetim Kurulu Üyesi Hazine Müsteşarlığı Temsilcisi Ayşe Dönmezer de lisans devir anlaşmalarında eksikliklerin bulunduğunu belirterek, "Anlaşmalar gözden geçirilip şirketlere yaptırımlar getirilmeli" dedi.

Bunun üzerine iddiaların sahiplerinden biri olan MHP Ağrı Milletvekili Nidai Seven ile görüştük. Seven, sözlerinin tamamen arkasında durdu ve bu konunun üst komisyonunda görüşülmesi önerisinin kendisinden çıktığını belirtti. İlk GSM sözleşmelerindeki 400 bin abone kararına dikkat çeken Seven, "Bu sayı aşılı çok oldu. Abone sayısı



400 bini aştıktan sonra üçüncü GSM ihalesine çıkılması gerekirdi. Böylece bu kadar yüksek bir geliri, iki şirket paylaştı. Şirketlerin devleti ne kadar zarara soktuğunun değerlendirmesini yapmamız için Başbakanlık müfettişlerince denetim yapılması gerekiyor" dedi. Ulaştırma Bakanlığı Müsteşarı Süreyya Yücel Özden'in komisyonunda çelişkili ifadelerde bulunduğunu, önce 1993 yılındaki sözleşmenin geçersiz olduğunu daha sonra da 1998'e kadar geçerli olduğunu söylediğini ve samimi davranmadığını vurgulayarak doğrudan birilerine yönlendirmese de şu ifadeyi kullandı: "Görevi kötüye kullanma ya da ihmal varsa ortaya çıkarılması lazım. Herkes birşeyler yapmış, üzerine giden olmamış, biz de komisyon olarak gücümüzün yettiğince herşeyin üzerine gideceğiz diyoruz."

Özden: Yanlışımız yoktur, her platformda ispatlarımız

Lisans sözleşmeleri devreye

Turkcell ve Telsim 18 trilyonun KDV'sini ödeyecek mi?

KİT Komisyonu'nda GSM'lerle ilgili olarak görüşülen bir diğer konu da iki şirketin Hazine'ye ödemeleri gereken KDV ücretiyle ilgili bir ödeme yapılmadığı idi. Nidai Seven konuyla ilgili olarak şunları söyledi: "Yapılan ilk sözleşmede abone sayısının 150 bini geçtiği anda elde edilen brüt gelirlerden PTT'ye yüzde 15 pay ödeneceği konusunda bir ifade var. Bu para ödenmemiş. Devlet Bakanı Recep Önal Ulaştırma Bakanlığı'na yazı yazmış, borçları bildirmiş, tahsil edilmesi gerektiğini belirtmiş. 1 Eylül 1999 tarihli bu yazıya göre Ağustos 1999 itibarıyla Turkcell'in 14.427 trilyon, Telsim 4.127 trilyon liralık KDV'sinin brüt gelire dahil edilmesi sonucuna varılmış. Danıştay tarafından da olumlu görüldüğü takdirde bu paraların tahsil edilmesi gerekir. Bu çok büyük bir rakamdır. Sözleşmelerde bu maddelerde neden kesin ifadeler yok? Bu iyi niyet mi, yoksa suistimal midir, Başbakanlık Teftiş Kurulunca tespit edilmelidir. Biz başbakanlığa duyurduk, iş başbakanlığa kalıyor."

Müsteşar Özden bu yoruma karşılık ise şu cevabı verdi: "Lisans dokümanlarında GSM şirketlerinin brüt gelirlerinin yüzde 15'ini her türlü resim ve harç dahil olmak üzere Hazine'ye yatıracakları söyleniyor. Biz bu sözleşmeyi yaptık, hazineye teslim ettik. Bu, bizim dışımızda bir olay. Bu şirketler hazineye paralarını öderken KDV'yi harç tutmuşlar. Şirketler 'KDV, diğer vergi, resim, harçlar gibi düşünülmez, brüt gelire dahil edilmez' diyerek bu parayı ödememişler. Bu ortaya çıkınca Hazine ve Maliye Bakanlığı arasında tartışma konusu oldu, konu Danıştay'a gitti, Danıştay KDV'nin de yüzde 15'ini ödemeleri gerektiğine karar verdiler. Bu nedenle bu şirketler bu belirtilen 18 trilyonun yüzde 15'ini hazineye ödeyecekler."

Turkcell ise konu ile ilgili olarak şu açıklamayı yaptı: 18 trilyon alacak konusunda Turkcell'in gelir kalemleri içerisinde EKP, TGM ve KDV'den oluşan gelirler bulunmuyor. KDV her abonemizden tahsil edilip devlete aynen aktarılıyor. Danıştay'ın brüt gelirler derken KDV, EKP, TGM vergileri üzerinden yüzde 15 hazine payına ilişkin kararı olmasına rağmen, Ulaştırma Bakanlığı tarafından başlatılmış bir uygulama yoktur. İlgili kurumlar (Maliye ve üniversitelerin ilgili bölümlerinden profesörler) ile bu konu görüşülmüş ve görüşleri alınmıştır. Görüşleri Turkcell ile aynı yönde. Lisansla ilgili 400 bin abone limiti 1. ve 2. şebeke lehine abone sayısı 400 bini aşmadan herhangi bir şebeke devreye girmemesi yönünde. Her 400 bin abonede şebeke kurulması mümkün değildir. Dünyanın hiçbir yerinde içinde 15 şebeke bulunduran bir pazar söz konusu olamaz. En gelişmiş pazarlarda bile en fazla üç-dört şebeke mevcuttur.

girdiğinde gelir paylaşımı sözleşmelerinin geçerliliğini yitirdiğini vurgulayan Ulaştırma Bakanlığı Müsteşarı Süreyya Yücel Özden ise, 1997 yılı Ağustos ayında göreve gelmiş insanlar olarak gelir paylaşımı sözleşmesini hemen yürürlüğe koyduklarını belirterek şunları söyledi: "Biz bakanlık olarak iki lisans verdikten hemen sonra, Necdet Menzir'in görevden ayrıldığı günlerde yeni gelen bakanlara piyasanın geliştiğini, GSM gelirlerinin iki

şirketle sınırlı kalmaması gerektiğini belirttik, biri Telekom biri de özel şirket olmak üzere iki yeni GSM için hazırlıklarımızı yaptık, fakat bugünkü hükümet göreve gelene kadar amirlerimizden bir işaret gelmedi. Ayrıntılarda Ulaştırma Bakanlığı'nın hiçbir hatası yoktur, bunu her platformda ispat edebilirim. 400 bin abone sınırı biz göreve gelmeden çok önce aşılmıştı. Soracaklarsa bunu bizden önceki yönetime sorsunlar."

Mikroset, Targus ürünlerinin satışını üstlendi

Targus ürünlerinin Türkiye genel dağıtıcısı Boyut Satış Hizmetleri, Mikroset ile toptancılık anlaşması imzaladı. Bu anlaşma uyarınca Mikroset, notebook aksesuar pazarında faaliyet gösteren Targus'un ürünlerini Türkiye

pazarına sunacak.

Bilindiği gibi İngiltere merkezli olan Targus, 1998 yılı sonunda yine notebook aksesuarları üreten Port Ltd.'yi satın alarak, kullanıcılarına toplam çözüm sunmayı hedeflemişti.

1991'den beri

ekim

BİLİŞİM TEKNOLOJİLERİ
SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ.
Tel : (212) 210 06 06 Fax : (212) 210 48 88

www.ekim.com.tr
e-mail : satis@ekim.com.tr

"your computer partner"

COMPAQ

YETKİLİ SATICISI

#1

Dünyanın 1 Numaralı Bilgisayarı





Geleceğe... bugünden açılın!

Bilinçli donanın, farklı kazanın...

*Bilgisayar ve iletişim donanımlarının
uluslararası dağıtıcısı EMEAA, Türkiye'de.*

*Siz de bilgi teknolojisine erişebilmek ve
farklı kazanımlar elde edebilmek için
EMEAA'dan donanın...*

Geleceğe... bugünden açılın!


EMEAA
BİLGİSAYAR ELEKTRONİK DIŞ TİC. LTD. ŞTİ.

STK'lar teknoloji ağına takılmalı

Sivil toplum kuruluşları (STK'lar) deprem sonrasında Türkiye için ne kadar önemli bir güce sahip olduklarını kanıtladılar. Gönüllü çabalar devletten daha önce, devletin ulaşamadığı yerlere koştu. Hatta STK'ların önlenemez yükselişi bir süre sonra devlet tarafında hoşnutsuzlukla karşılandı. Ancak STK'lar arasındaki koordinasyon eksikliği de kendini yine deprem sonrası iyice hissettirdi.

DİDEM TÜNEL

Deprem felaketinin hemen ardından görüşlerini aldığımız STK başkanları, STK'lar arası ilişkilerin geliştirilmesi ve koordinasyonun sağlanması konusunda tek bir yol göstermiyorlardı. STK'ların tek bir kontrol mercii ya da yönetim altında toplanması STK oluşumuna ters düşüyor. Bir kısım STK yetkilisi kurumları biraraya getirecek konfederasyon benzeri bir modelin geliştirilebileceğini savunurken, bazıları da bilgilerin paylaşılabilirdiği enstitü benzeri bir yapının kurulabileceğini söylüyordu. Bugünlerde STK'lar aralarındaki iletişimi nasıl sağlayacaklarını gündeme getirmeye başladılar.

STK'ların örgütlenmesinde şüphesiz bilişim teknolojilerine çok iş düşüyor. Özellikle Internet STK'lara iş birliği ve haberleşme anlamında mütahiş fırsatlar sunuyor. Deprem sonrası



"Sivil Toplum Kuruluşları Olarak 17 Ağustos Depreminde Neler Öğrendik?" konulu sempozyuma katılan Bilkent Üniversitesi Endüstri Mühendisliği Öğretim Üyesi Mustafa Akgül (solda), Türkiye Bilişim Vakfı Yönetim Kurulu Üyesi ve BT/haber Genel Yayın Yönetmeni Zafer Kurdakul (ortada) ve Beyaz Nokta Başkanı Tınaz Titiz, STK'lar arası iletişimde Internet'in rolünü tartıştılar.

GSM ve sabit telefon hatlarının aşırı yükten kullanılmadığı zamanlarda Internet, STK'ların göz bebeği durumuna geldi. Yardımlar e-posta zincirleriyle örgütlenmeye çalışıldı. Bunlar hazırlıksız yapılmış çalışmalardı. Oysa STK'ların çoğu bilişim teknolojilerinin örgütlenmelerinde onlara çok daha fazla destek olabileceğini biliyorlar. Buradaki asıl sorun aralarında nasıl bir örgütlenmeye gideceklerini bilememelerinden kaynaklanıyor. STK'lar arasında bir örgütlenme modeli ortaya konmadığı için buna en güçlü hizmet edecek bilişim teknolojileri çözümleri de ortaya konmuyor.

İlk adımlar Habitat'ta atılmıştı

Türkiye'deki mevcut STK'lar hakkında bilgi toplamak üzere bir çalışma 1996 yılında Tarih Vakfı tarafından gerçekleştirilmişti. UNDP sponsorluğunda başlatılan projede, 7 binden fazla STK'ya bir anket gönderildi. Anketi yanıtlayan bin 800 STK İngilizce ve Türkçe olarak yayınlanan sivil toplum kuruluşları rehberinde yer aldı. Bu çalışma Tarih Vakfı'nın STK'ları bir ağ üzerinde buluşturma-ya amaçladığı projenin ilk fazı idi. Tarih Vakfı yetkilileri STK Forum adı

verilen projenin 3 yıl kadar sürecek ikinci fazı için Avrupa Birliği'ne başvurduklarını belirtiyorlar. İkinci faz yaz okulu ve sempozyum gibi organizasyonların yanı sıra STK bilgilerinin bir web sitesine aktarılması STK web sitelerinin hazırlanması gibi adımları da içeriyor. Geniş kapsamlı projenin hayata geçmesi kaynak sağlanmasına bağlı.

Tarih Vakfı'nın 1996 yılı bilgilerine göre Türkiye'de 71 bin STK bulunuyor. Bunlardan 67 bin 412'si dernek, 2 bin 132'i vakıf, bin 12'si meslek odası, 284'ü kooperatif ve 180'i geri kalan organizasyonlardan oluşuyor.

Binlerce STK'dan çok büyük bir yüzdesi bilişim teknolojilerini tanımıyor. Bilişim teknolojilerini nasıl kullanabileceklerini bilmiyorlar. Bu durumda birçok STK yetkilisi bilişim sektörünün elindeki olanakları kendilerine açmalarını beklediklerini ifade ediyorlar. STK'ların aralarındaki iletişimi, bilişim teknolojilerine oturtmaları ortaya tartışılabilir modellerin konmasıyla mümkün olabilir. Bu modellerden belki de ilki Beyaz Nokta Vakfı Başkanı Tınaz Titiz tarafından tartışmaya açıldı.

Patronsuz ağ modeli

Beyaz Nokta Başkanı Tınaz Titiz, aynı cins kurumlar arası etkileşimin kopuk, ayrı cins kurumlar arası ilişkisinin ise hiç olmadığını söyledi. 17 Ağustos depremi sonrası yürüttükleri çalışmaları aktaran Titiz, STK'lar arası ağ üzerinde bir ağ iletişim modelini tanıttı. Modelde, sorunlar tek bir merkezden yönetilmiyor. Patron yok ya da her kurum kendi kendinin patronu. Kurumlar bir ağ üzerinde kendileriyle ilintili kurumlara bağlılar. Örneğin A derneği, B vakfı ile C kurumuna bağlı iken bazı kurumlar konuları dolayısıyla daha fazla kurumla ilişkide olabiliyorlar. Böylece tüm kurumlar birbirine bağlı olmamakla birlikte aynı ağ üzerinde bulunuyorlar. Bu bağlantılar ise kurumlar arası protokole dayanıyor. Aynı ya da farklı cins kurumlar ortak amaçları doğrultusunda çeşitli konularda bir protokol imzalayarak anlaşmaya varıyorlar. Bu modelin vazgeçilmez elemanı ise "ağ odağı". Tüm kurumların bağlı bulunduğu bir ağ odağı noterlik görevini üstleniyor. Kendi değer yargısı olmayan bu odak sadece kurumların 2'li, 3'lü anlaşmaları uyarınca ortaya konan kurallara uyulmasını sağlıyor. Ağ odağının göz önüne alacağı kurallar gibi yaptırımları da yine kurumlar belirliyor. Bu modelde yer almak isteyen STK'ların ağ odağının işletimine iştiraki ve ağ odağı tarafından bağımsız denetimi kabul etmesi gerekiyor.

STK'lar arası iletişimde Internet

"Sivil Toplum Kuruluşları Olarak 17 Ağustos Depreminde Neler Öğrendik?" konulu sempozyum, 12-13 Kasım 1999 tarihinde Yıldız Teknik Üniversitesi Oditoryumu'nda düzenlendi. Sempozyumda ele alınan konulardan biri de Internet'ti. "STK'lar Arası İletişimde Internet" başlıklı oturumun başkanlığını üstlenen Türkiye Bilişim Vakfı Yönetim Kurulu Üyesi ve BT/haber Genel Yayın Yönetmeni Zafer Kurdakul, Internet'in sadece STK'lar arası değil STK'ların devlet, kamu gibi tüm iletişim noktaları arasında değerlendirilmesi gerektiğini söyledi. Internet'in STK'lara getirdiklerinin temelinde haberleşme kavramının yattığını söyleyen Kurdakul, Internet'te kaynak, bilgi ve uygu-

lama paylaşımına değindi.

Internet'in Türkiye için stratejik önemine değinen Bilkent Üniversitesi Öğretim Üyelerinden Mustafa Akgül, ister devlet, ister şirket isterse STK olsun Internet'in dışında kalanların kaybetmeye mahkum olduğunu söyledi. Deprem sonrası koordinasyonda Internet'in tahminlerin üzerinde gerçekleştiğini ancak Internet dualıklarının oluştuğunu söyledi. "Herkesin kendi çabası oldu" diyen Akgül, bazı mesajların onlarca kez tekrar tekrar gelmesi gibi olumsuz sonuçlardan bahsetti. Deprem öncesinde de STK adreslerinden oluşan bir postalama listesi oluşturduklarını hatırlatan Akgül, sadece yetkililerin mesaj yollayabileceği ve junk (tekrar) mesajların engellenebileceği sistemler kurmanın mümkün olduğuna değindi.

Epson Türkiye'de yapılacak

Çevre birimleri üreticilerinin önemli bir markası olan Epson da Türkiye'de giderek daha fazla bir potansiyele sahip olan bilişim pazarını görerek Türkiye ofisini açtı.

Eylül ayından beri ofis açmak için faaliyetlerini yürüten Epson, 2000 yılında start vermek üzere hazırlıklarını tamamladı. Türkiye ofisinin sorumlusu da Arena eski ürün müdürlerinden Sevil Kanat oldu.

Şu andaki mevcut yapıyı koruyacaklarını, Türkiye dağıtıcısı Romar'dan oldukça memnun olduklarını söyleyen Epson Türkiye Müdürü Sevil Kanat, Epson'un Türkiye ofisini açma sebebini "Romar'a artı

birtakım faaliyetlerde bulunmak ve Epson'un pazarlama faaliyetlerini yürütmek" olarak belirtti. Bu faaliyetlerin içinde iş ortağına destek verecek faaliyetlerin yanında pazar payını artıracak faaliyetlerin de bulunacağını söyleyen Kanat, kanal stratejisi olarak sınırları çizilmiş düşünceleri olmadığını, isteklerinin Türkiye'ye yatırım yapmak olduğunu vurguladı.

Türkiye pazarının daha büyük bir potansiyel haline geldiğini belirten Kanat, Epson'un Türkiye pazarındaki yerini yapacak olan pazarlamaya yönelik faaliyetlerle geliştirmeyi düşündüklerini vurguladı.

Epson, Türkiye pazarında bütün ürünleri ile yer alacak. Başka dağıtıcıyı şu an düşünmediklerini söyleyen Kanat, stratejileri belirlemek için pazarı incelemek istediklerini, şartlar ne gerektiriyorsa onu yapacaklarını söyledi.

GESS®

- ON-LINE KESİNTİSİZ GÜÇ KAYNAKLARI
- MİKROİŞLEMCİ KONTROLLÜ VOLTAJ REGÜLATÖRLERİ
- FIAMM-GS BAKIMSIZ AKÜLERİ

www.gess.com.tr

KESİNTİSİZ GÜÇ KAYNAKLARI GENEL ÖZELLİKLERİ

- ✓ ON-LINE Çift Çevirim Sistem
- ✓ Programlanabilen AKÜ Testi
- ✓ Yüksek Frekans IGBT İnvörtör PWM
- ✓ MICROPROCESSOR Kontrollü Denetim
- ✓ Çift Yönlü STATIC ve MANUAL By-Pass
- ✓ Enerji Tasarrufu İçin STAND-BY Çalışma
- ✓ Güç Artırımı İçin Paralel Çalışma (Opsiyon)
- ✓ Modem Üzerinden Servis ve Bakım Desteği
- ✓ Akıllı Fan Kontrol Sistemi ile DÜŞÜK SES Seviyesi
- ✓ Non-Snusoidal Yükler İçin 3:1'den Büyük CREST FACTOR'ü
- ✓ RS-232 Arabirim ile Tüm Network Sistemlerinde Haberleşme



OES ORTADOĞU ELEKTRONİK SANAYİ TİCARET LTD. ŞTİ.

İSTANBUL YOLU 13. KM GERSAN SANAYİ SİTESİ 658. SOK. NO: 92 ERGAZİ / ANKARA
TEL : 0.312. 256 77 55 PBX FAKS : 0.312. 256 19 39



Veezy üzerinden

Kesintisiz Erişim

Tümüyle dijital hatlar, 56 K tabanlı modemler, kurulum ve kullanım kolaylığı sağlayan İnternet Asistanı ve 7 gün 24 saat destek hizmetiyle İnternet'te sorunsuz erişimin keyfini yaşayın.

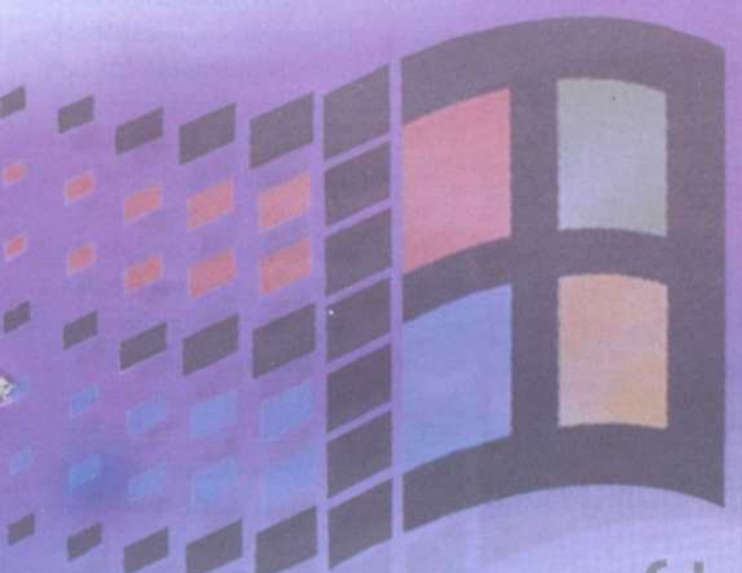
Veezy üzerinden İnternet dünyasına direkt, hızlı ve kesintisiz ulaşın.



MacOS

ISDN

K56 FLEX



Microsoft

Windows® 95

Windows® 98

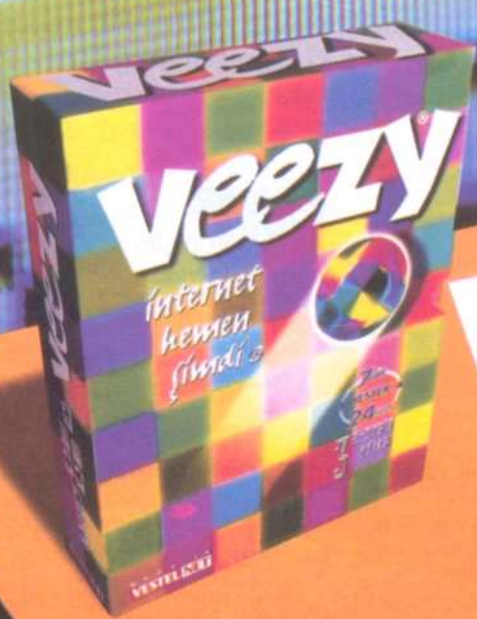
Windows NT

7 GÜN
DESTEK
24 SAAT

- Tamamıyla dijital hatlar
- Ücretsiz 3 e-posta adresi
- 56 K hız
- İnternet Asistanı
- Mac OS desteği

Vestelnet Müşteri İletişim Merkezi:
0 800 219 01 20
help@veezy.com

MADE IN
VESTELNET



veezy®

Kim tutar sizi www.veezy.com

Turkport'un çeyizi, 5 trilyonluk sermaye

Turkport 5 trilyonluk sermaye ile kuruldu. Asıl hedefini Internet bağlantısı yapmak yerine taşıyıcı site olma yolunda belirledi. Bu hafta içinde de turkport.com adresinden görücüye çıkmaya hazırlanıyor.

GÜNİZ KARAMAN

Turkport Medya Holding'in Internet servis sağlayıcı şirketi ve Türkiye'nin portal

sitelerinden biri olma yolunda yatırımlar yapıyor. Bu ISS'nin düzeni diğerlerinden biraz farklı. Altyapı yatırımı yapmayıp bu hizmeti dış kaynak kullanarak alırken, yatırımlarını taşıyıcı

site olma yolunda yönlendiriyor. İşin ağ tarafının kendi işleri olmadığını söyleyen Turkport Genel Müdürü Ömer Erginsoy, "İçerik tarafına oldukça büyük yatırımlar yapma-



Turkport Genel Müdürü Ömer Erginsoy

KENDİNİZİ ZİRVEDE HİSSEDECEKSİNİZ



DÜNYANIN EN GÜVENİLİR SUNUCUSU, EN İYİ ÖDEME SEÇENEĞİNİ SUNUYOR!..

IBM AS/400e

Vade farkı %0

Ön ödeme %15, kalanı 2 eşit taksitle ödeyin.

1 Temmuz 2000; 1 Ocak 2001

BU GÜÇLÜ DONANIM ÜZERİNDE ÇALIŞTIRACAĞINIZ KURUMSAL YAZILIM

İMAJ 400®

SİZİ ZİRVEYE TAŞIYACAK

Üretim proseslerinin takip edilebildiği, maliyetlendirme ve karlılık analizlerinin yapılabildiği, satış ve sevkiyattan, finansman ve nakit akışına, ithalat ihracattan, bütçe ve makine kapasite analizlerine, temel ticari uygulamalardan, yönetim bilgi sistemlerine kadar, tüm iş süreçlerinize çözümler.

MAJÖR

Bilgisayar Sistem Geliştirme Hizmetleri ve Ticaret Ltd.Şti.

İSTANBUL MAJÖR

Tel : (0.216) 348 82 07-346 92 91-414 61 51

e-mail : major@isbank.net.tr

IBM
Çözüm Ortağı

INDEX
AS/400 DAĞITICISI

KDV ve ithal/Sevki masrafları ayrıca peşin olarak ödenecektir. Kampanya 15 Ekim 1999-30 Kasım 1999 tarihleri arasında geçerlidir.

ya hazırlanıyor. Bunun ilk adımlarından birini "Content Management Software" (İçerik yönetim yazılımı) olarak yaptık. Örneğin bu yazılım için ödenen rakamlar oldukça büyük rakamlardı" dedi. Altyapı yatırımı yapmalarını Erginsoy, "Erişim işi bir uzmanlık meselesi. Turkport'un erişim hizmeti sağlamanın sebebi insanlara toplu bir Internet deneyimi yaşatabilmek. Bu, asıl işimizi desteklemek amacıyla yapılıyor. Bizim asıl işimiz bir medya kuruluşu olarak normalde gazetede, dergide, TV ve radyoda bulmaya alıştığımız kanalları Internet yoluyla yayınlamak" dedi.

Turkport oluşumundan önceki Sabah Online, Bir Numara Yayıncılık Online ve ZDNet Online'in yanında Turkport.com adresinde yeni kanallar oluşturmayı, ilginç sitelere kullanıcılarını bu kanallar yoluyla ulaştırmayı hedefliyor ve "iyi bir arama servisi" ile kişiselleştirme gibi uygulamaları da taşıyıcı sitenin üzerinde bulundurmaya hedefliyor.

Etkileşimli ortam

Turkport taşıyıcı sitesinin üzerinde 'chat' ve 'forum' ortamlarının yanında köşe yazarları ile de etkileşimli olarak bağlantı kurmayı sağlayacak. Bu şekilde kendilerine gelen yüzlerce mektup arasından sadece 1-2 tanesini cevaplayabilen köşe yazarlarının okuyucuları ile daha iyi diyaloglar kurabileceklerini belirten Erginsoy, "Bu etkileşimli ortam sayesinde daha çok sorunun cevabını verebilecekler, bu listeleri izleyen okuyucularda tekkerrürler yaratmayacak" dedi.

DÜZELTME

15-21 Kasım 1999 tarihli BT/haber'de yer alan Internet'li be-dava PC kampanyaları yazısında yer alan Teknoloji Üssü paketinin aylık taksit miktarı yanlış yazılmıştır. Doğrusu, 32 dolar + KDV olacaktır. 36.8 dolar, kampanyanın KDV dahil aylık taksit fiyatıdır.



Internet'i
her türlü elektronik cihaza
genişleterek firmalara her türlü yoldan
insanlara ulaşma olanağı sunuyoruz. Şu anda size
ulaşmalarını isterdiniz değil mi? .com'un gücü, yalnızca
masaüstlerine değil, müşteri nerede ise oraya erişme
becerisindedir. Sun'ın son derece güçlü ve bu beceriyi sunan
teknolojileri vardır. İster bir notebook bir cep telefonuna ya da bir
buzdolabı bir servis merkezine bağlansın, Embedded Java, Jini
teknolojilerimiz ve işlemci mimarilerimiz, firmalara tamamen yeni bir
ürün kuşağı yaratmak için Net'ten yararlanma fırsatı sağlar. Servisler
konusunda yepyeni bir çağın başladığını da söylemeliyiz. Yeni cihazlar
ve bilgi aygıtları Net'e bağlandıkça, üreticiler de müşterileriyle
bağlantılarını korumak için son derece verimli yollar bulacaklar.
Sürücüler için yön belirleme servislerinden, ev sahipleri için
güvenlik izleme servislerine kadar, bir firmanın müşterileri ile
iletişim kurma biçimlerini nasıl değiştireceğimizi
anlatmaya gerek bile yok. Siz de bu muazzam
servislerden yararlanmak ve her zaman iletişim
halinde olmak istiyorsunuz değil mi?
BİLGİSAYAR NETWORK'tür.

.com'un noktasıyız™



©1999 Sun Microsystems Bilgisayar Sistemleri Ltd. Tüm hakları saklıdır. Sun, Sun Microsystems, Sun Logo, Java, Java Coffee Cup Logo, Solaris, Bilgisayar Network'tür ve .com'un noktasıyız Sun Microsystems'in tescilli markalarıdır. www.sunmicrosystems.com.tr

Sun Microsystems Bilgisayar Sistemleri Ltd. Spor Caddesi BJK Plaza B Blok No:92 Kat 1 Akaretler Beşiktaş 80680 İstanbul Phone: +90 212 236 33 00 Fax: +90 212258 08 80



Büyük buluşma nihayet...



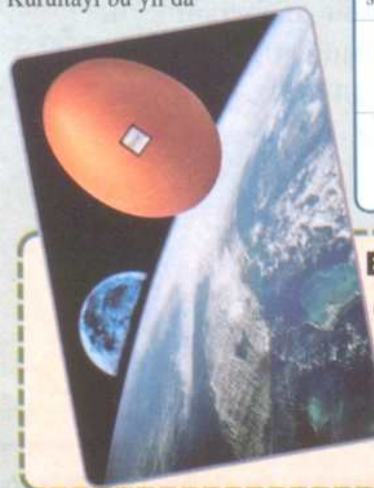
Türkiye'nin en büyük bilgi ve iletişim teknolojileri etkinliği Bilişim'99 yine yeniliklere sahne olacak. Bilişim'99 Millennium'u karşılamaya hazırlandığımız şu günlerde yenilikçi yaklaşı-

mı ile konuklarını ağırlamaya hazırlanıyor. 14 Aralık 1999 tarihinde 15:30'da Lutfi Kırdar Uluslararası Kongre ve Sergi Sarayı'nda açılışı yapılacak olan fuar 15-19 Aralık tarihleri arasında Tüyap Beylikdüzü'ndeki

fuvar alanında konuklarını ağırlayacak. **6 ayı uzmanlık alanı** Bilgi ve İletişim Teknolojileri Fuarları Federasyonu - FERAM'ın kurucu üyelerinden olan Bilişim bu yıl yine yeniliklerle ve sürprizlerle dolu olacak.

Geçen seneden farklı olarak Bilişim'99'da bu yıl bilgi teknolojilerinin hizmetine sunulan yepyeni salonlar 'Yazılım Dünyası' ve 'İnternet Dünyası' yer alırken, diğer bir yeni salonda son kullanıcıların uğramadan geçemeyecekleri 'Bilişim Ev' bölümü yer alacak. Bunların yanı sıra 'Bilgi Teknolojileri', 'İletişim Teknolojileri', 'Ofis Teknolojileri' salonları da her yıl olduğu gibi konuklarını zengin görselliği ve yepyeni teknolojileri ile karşılamaya hazırlanıyor.

Bilişim'99 etkinlikleri içinde yer alan TBD 16. Bilişim Kurultayı bu yıl da



Bilişim'99 Sponsorları

Resmi Sponsorlar

- Ana sponsor: Turkcell
- İletişim Altyapısı Sponsoru: Netaş
- Açılış Sponsoru: Alcatel
- Bilgi Sistemi Sponsoru: Info
- Donanım Sponsoru: Compaq
- Sigorta Sponsoru: Anadolu Hayat
- İletişim Sponsoru: Türk Telekom
- Kayıt Kabul Sponsoru: Kartsis / Destek
- Digital Görünteleme Sponsoru: Dimage
- Bilgi Çağı Sponsoru: Hürriyet Online
- Basın Sponsoru: BT/haber, BTnet, Finansal Forum, Milliyet, Radikal, Sabah, Türkiye
- Resmi Taahhütçü: Türk Hava Yolları
- Şehir İçi Ulaşım Sponsoru: IETT

Ürün ve Hizmet Sponsorları:

- Açık Radyo, ASK-Proxima/Datagrafik, Benetton, Dimeks/Canon, Efes Pilsen, Eko Dağıtım, Enel, Frito Lay Türkiye, IBM Türk, İltak, İmaj TV, İzlem International, Koçsistem, Link Sistem, MBS, Power FM, Superonline, Sybase, Tayf, Türk Ekonomi Bankası, Tekofaks, Veri Araştırma, ViS, Visions.

Bilişim'99'a ulaşım çok kolay

Bilişim etkinlikleri süresince İETT, TÜYAP-Beylikdüzü Fuar ve Kongre Merkezi'ne, İstanbul'un önemli merkezlerinden gün boyunca özel tarifeli seferler düzenleniyor.

İETT'nin Bilişim Etkinlikleri

Hat ve Servis Saatleri Listesi:

Kadıköy - Altıyol - Boğazköprüsü - Bayrampaşa - TEM - Beylikdüzü:

09:30 - 10:30 - 11:30 - 12:30 - 13:00 - 14:00 - 14:30 - 15:30 - 16:00

Taksim - Kasımpaşa - Okmeydanı - Bayrampaşa - TEM - Beylikdüzü

10:00 - 11:00 - 11:30 - 12:00 - 12:30 - 13:30 - 14:30 - 15:00 - 16:00

Mecidiyeköy - Bayrampaşa - TEM - Beylikdüzü

10:00 - 11:00 - 11:30 - 12:30 - 13:00 - 14:00 - 15:00 - 16:00

Bakırköy - İncirli - Küçükçekmece - Avcılar - Beylikdüzü

10:00 - 11:00 - 11:30 - 12:30 - 13:00 - 14:00 - 14:30 - 15:30 - 16:00

Yenikapı - Vatan Cad. - TEM - Beylikdüzü

10:30 - 11:30 - 12:30 - 13:30 - 14:30 - 15:30 - 16:30

Yenibosna

Metro'ya bağlı olarak her 30 dakikada bir.

Bilişim profesyonellerine ev sahipliği yapacak ve sektörel bütünleşmeyi sağlayarak, zengin bilgi alışverişinin doğru adresi olacak.

Uluslararası katılımcılar

Bilişim'99'un geçen senelerden bir farklı yanı da uluslararası katılımcılar: **İtalya (14), İsrail (24), Hindistan (6), Birleşik**

Arap Emirlikleri (2), Avusturya (1) ile 5 ülkeden 47 şirket de bu yıl Bilişim'in ağırlayacağı konuklar arasında yer alıyor.

Bilişim'99

Bilişim'99'a bu sene 660 şirket katılıyor. 300'ün üzerinde toplantı yapılıyor ve etkinlikleri 100 binin üzerinde kişinin ziyaret etmesi bekleniyor.

Bilişim Sektörü Deprem Yardım Kampanyası

Bilişim'99 süresince bilişim sektörünün başlattığı deprem yardım kampanyası devam edecek. Deprem felaketinin ardından gündeme gelen, genç neslin depremden en az yara alarak çıkması düşüncesi ile başlatılan ve Türkiye Bilişim Vakfı çatısı altında yürütülen Bilişim Karavanı kampanyasına yapmak istediğiniz yardımlar için hesap numaralarını aşağıda bulabilirsiniz:

TBV'nin TL için Hesap Numarası:

Vakıflar Bankası Nişantaşı Şubesi 201 82 08

TBV'nin USD için Hesap Numarası:

Vakıflar Bankası Nişantaşı Şubesi 401 82 90

Bilişim'99 için, Ağustos ayında edindiğiniz davetiyeler, 15-19 Aralık 1999 tarihinde geçerlidir. Microsoft Bilişim'99 çekilişine katılmak için girişte eski davetiyelerinizi yenileriyle değiştirmeniz gerekiyor.



Biz

noktanın arkasındayız.

Dünyanın bir numaralı otomobil yarışçısı Mika Hakkinen ise direksiyonun arkasında. Geri kalan herkes ona yetişmeye çalışıyor.

Hız, güvenilirlik, yüksek performans. Sun, bunlara sahip. McLaren Mercedes de. Bu sayede iyi yarış çıkarıyorlar. Bu yarışlarda onlara hesaba katılması gereken bir güç eşlik ediyor. Net tabanlı teknolojilerimiz, hem pistte hem de pist dışında McLaren'i dünyanın bir numaralı takımı yapmak için çalışıyor. Kurumsal sistemlerimizden Java yazılım platformuna kadar bütün Sun teknolojileri, yalnızca yarış arabalarının tasarımında ve testinde değil, onların her hareketini izlemek için kullanılıyor. Bu güç, takımın ve tabii ki Mika Hakkinen'in varış bayrağını ilk gören olmasını ve bunu şampanya ile ıslatmalarını sağlıyor. Mika Hakkinen'in şampanya şişesini en son nerede patlattığını öğrenmek isterseniz mclaren.co.uk sitesini ziyaret edin (Bu sitenin ardındaki gücü de Sun sundu). 'BİLGİSAYAR NETWORK'tür.

.com'un noktasıyız."



©1999 Sun Microsystems Bilgisayar Sistemleri Ltd. Tüm hakları saklıdır. Sun, Sun Microsystems, Sun Logo, Java, Java Coffee Cup Logo, Solaris, Bilgisayar Network'tür ve .com'un noktasıyız Sun Microsystems'in tescilli markalarıdır. www.sunmicrosystems.com.tr

Sun Microsystems Bilgisayar Sistemleri Ltd. Spor Caddesi BJK Plaza B Blok No:92 Kat 1 Akaretler Beşiktaş 80680 İstanbul Phone: +90 212 236 33 00 Fax: +90 212258 08 80

Uygun fiyatlı Thinkpad'ler Maestro'da

Maestro Bilgisayar & Yazılım, IBM Thinkpad 390E dizüstü bilgisayarlara yönelik bir kampanya başlattı. Kampanyanın stoklarla sınırlı olduğunu belirten Maestro, Intel Pentium II 333 mHz işlemcili, Windows 98 işletim sistemi Thinkpad'leri, KDV hariç 2 bin 299 dolara satışa sunuyor. Maestro, kampanya çerçevesinde Thinkpad'lerin, 1 yıl garanti kapsamında olduğunu bildirdi.

Bilgi için: Maestro Bilgisayar & Yazılım
Tel: 0212-324 04 77

ICC Danışmanlık, 2000 sonunda 6 milyon marklık ciro hedefliyor

Üretim, bankacılık ve perakendecilik sektörlerine iş stratejileri danışmanlığı sağlayan ICC Danışmanlık ve Bilgi İşlem, 2000 yılı sonunda 6 milyon marklık ciro yapmayı hedeflediğini bildirdi. Yurtiçi pazarlar dışında artık, uluslararası pazarlara danışmanlık hizmeti verdiğini kaydeden ICC, yurtdışındaki projelerde 2000'li yıllarda daha fazla yer alacağını vurguladı. Türkiye'nin yanı sıra Almanya, İspanya, Danimarka, İngiltere ve Finlandiya gibi ülkelerde projelere imza attığını kaydeden şirket, özellikle değişim mühendisliği (BPR), kurumsal kaynak planlama (ERP), proje yönetimi, teknoloji danışmanlığı, yazılım geliştirme ve kurumsal sistem bütünleştirme alanlarında faaliyet gösteriyor.

Ericsson, TT ile santral sözleşmesi imzaladı

Ericsson Türkiye, Türk Telekom'un geçtiğimiz Haziran ayında açtığı Sayısal Santral Teçhizatı İkmal ve Bakım İhalesi'nde ikinci olarak, toplam siparişin yüzde 22'sini sağlamaya hak kazandı. Bu doğrultuda şirket, TT ile yaklaşık 55 milyon dolarlık bir sözleşme imzaladı. Konuyla ilgili olarak bir açıklama yapan Ericsson, ihale kapsamında ilk etapta 9 adet yeni yerel santral kuracağını bildirdi. Mevcut santrallere de 42 bin 752 hat ve 4 bin 320 trunk kapasitesi ekleyecek olan Ericsson, ikmal ve bakım dahil olmak üzere 5 yıllık bir süre için imzaladığı sözleşme ile Ericsson transit santrallerini de TT'nin hizmetine sunacak.



Netpa'dan Nortel kampanyası

Netaş kurumsal çözüm ürünleri Türkiye ana dağıtıcısı Netpa İletişim, Nortel Networks'ün sayısal iletişim çözümlerine yönelik yeni bir kampanya başlattı. Nortel telefonlarına yönelik kampanya çerçevesinde, ürünler Türk Lirası olarak 6 ay taksitle sağlanabiliyor. Kampanyanın Koçfinans ve Netaş Yetkili Teknik Servisleri desteğiyle

le uygulandığını kaydeden Netpa, Norstar sistemleri ile ISDN; Internet ve çağrı merkezi uygulamaları gibi gelecekte gereksinim duyulacak altyapının sağlanabileceğini belirtti.

Bilgi için: Netpa İletişim Sistemleri
Tel: 0216-461 75 35

Telsim, "7070 Ara Bil" hizmeti ile bilgiye ulaştırıyor

GSM operatörü Telsim, yeni "7070 Ara Bil" servisini abonelerinin hizmetine sundu. Bir bilgi servisi olan "7070 Ara Bil" ile aboneler, finans, haber, kültür sanat, tarih oyunları ve eğlence konularına ilişkin bilgilere anında ulaşabilecekler.

Yeni hizmet ile aboneler, borsa ve finans dünyasındaki verileri Anadolu Ajansı kaynaklı olarak



hem sesli hem de yazılı olarak edinebilecekler. "7070 Ara Bil Döviz Bilgileri"ne üye olan aboneler ise, piyasaların seyrini günde 3 kez kısa mesaj servisi ile izleyebilecekler. 7070 Ara Bil Servisi'nin ana menüsünde yer alan öneri kutusuna gönderilen eleştiri ve isteklerle hizmet daha da geliştirilecek. Tüm bu hizmetlere ulaşmak için, abonelerin telefonlarından 7070 numarasını tuşlamaları yeterli.

Likom'dan muhasebecilere yeni kampanya

Likom Yazılım, KDV ve muhtasar beyannamelerini içeren İntro ve İntroplus muhasebe sistemlerine yönelik yeni bir kampanya başlattı. 31 Aralık 1999 tarihine kadar sürecek olan kampanya çerçevesinde, ürünler kullanıcılara 3 taksit ve serbest muhasebeci ve mali müşavirlik belgesini gösterenlere ise yüzde 80'lere varan indirimlerle sunuluyor. Öte yandan bu sistemleri satın alacak olan müşteriler, istedikleri taktirde Likom Genel Müdürlük ve Bölge Müdürlükleri bünyesinde ücretsiz eğitim de alabilecekler.

Bilgi için: Likom Yazılım
İstanbul Tel: 0212-279 70 51
Ankara Tel: 0312-466 33 00
İzmir Tel: 0232-463 00 56

Sayısal Grafik'ten

'Deprem ve GIS' Semineri

Bilgisayar destekli tasarım alanında faaliyet gösteren Sayısal Grafik, depremlerin büyük felakete dönüşmesinin engellenmesi amacıyla geliştirilen sistemlerinin tanıtılması amacıyla bir seminer düzenleyecek. 8 Aralık 1999 tarihinde Ankara Sheraton Oteli'nde düzenlenecek olan etkinlik, Autodesk'in geliştirdiği ve Türkiye'de Sayısal Grafik'in pazara sunduğu GIS (Coğrafi Bilgi Sistemleri) konusuna odaklanacak. 'Deprem bölgelerinin iyileştirilmesinde ne kadar başarılı olabileceğiz?', Gelecekteki olası doğa olaylarının felakete dönüşmesini önleyebilecek miyiz? gibi sorulara yanıt aranacağı etkinlikte, sayısal haritaların tanıtımı, Internet ve intranetlerde web tabanlı etkileşimli sayısal harita uygulamalarının geliştirilmesi, afet yönetimi konuları katılımcılara aktarılacak.

Bilgi için: Sayısal Grafik, Tel: 0212-293 04 23

Hem araba hem de telefon kirala!

Alcatel-Teletaş, araba kiralama hizmeti veren Europecar şirketi ile işbirliğine girerek yeni bir hizmet başlattı. "Rent a Phone" (Bir Telefon Kirala) adını taşıyan uygulama ile, müşteriler hem araba kiralama hem de iletişim gereksinimlerini giderme olanağı buluyorlar. Bu uygulamanın Türkiye'de ilk kez denendiğini kaydeden Alcatel yetkilileri, talep edildiği taktirde kiralanan her arabada araç kiti ile beraber Alcatel One Touch serisi Pocket cep telefonunun müşterilere sunulduğunu ifade ettiler. Alcatel, Europecar'ın, Pocket modelini kalem pil ile çalışabilmesi, titreşim özelliğinin olması ve iş adamları tarafından tercih edilmesi nedeniyle seçtiğini kaydetti. Yeni hizmet, Türkiye'deki tüm Europecar şubelerinde uygulanıyor.



Romar'dan sahteciliğe karşı etiket

Epson ürünleri Türkiye yetkili dağıtıcısı Romar, tüketim malzemelerinde sahteciliğe karşı önlem almak amacıyla orijinal Epson tüketim malzemelerini 'Romar Garanti Etiketli' ile satışa sunmaya başladı. Tüketim malzemelerinin orijinallerinin çok zor ayırt edildiğini belirten Romar, kutuların üzerine yapıştırdığı bu etiket ile ara tüketiciler ve son kullanıcıların güvenliğini sağladığını kaydetti. Kampanyanın eş zamanlı olarak yürütülen reklamlarla da desteklendiğini bildiren şirket, son kullanıcıları uyararak; "Üzerinde Romar garanti etiketi bulunmayan Epson tüketim malzemelerini asla almayınız ve kullanmayınız" açıklamasında bulundu.

AGİT'in iletişim sponsorluğu Turkcell ve Ericsson'ın

Avrupa Güvenlik ve İşbirliği Teşkilatı (AGİT) toplantısının iletişim sponsorluğunu GSM operatörü Turkcell ve telekomünikasyon alanında faaliyet gösteren Ericsson Türkiye üstlendiler.

Bu kapsamda Turkcell, AGİT üst düzey görevlilerinin ücretsiz konuşabilecekleri 250 hat tahsis etti ve bölgeye iletişimin sağlanabilmesi için mobil baz istasyonları yerleştirdi.

Katılımcıların cep telefonu gereksinimini karşılayan Ericsson Türkiye ise, AGİT basın merkezi olarak hizmet verecek Lütfi Kırdar Kongre Merkezi'nde Türk Telekom ile birlikte ISDN sistemi kurdu. Bu sistemle organizasyonun tüm dünyaya ulaşması sağlandı.

Toplantının gerçekleştirildiği çeşitli otel ve merkezlerde birer "İletişim Merkezi" standı kuran iki şirket, bu kanalla katılımcılara iletişim konusunda yardımcı oldu.



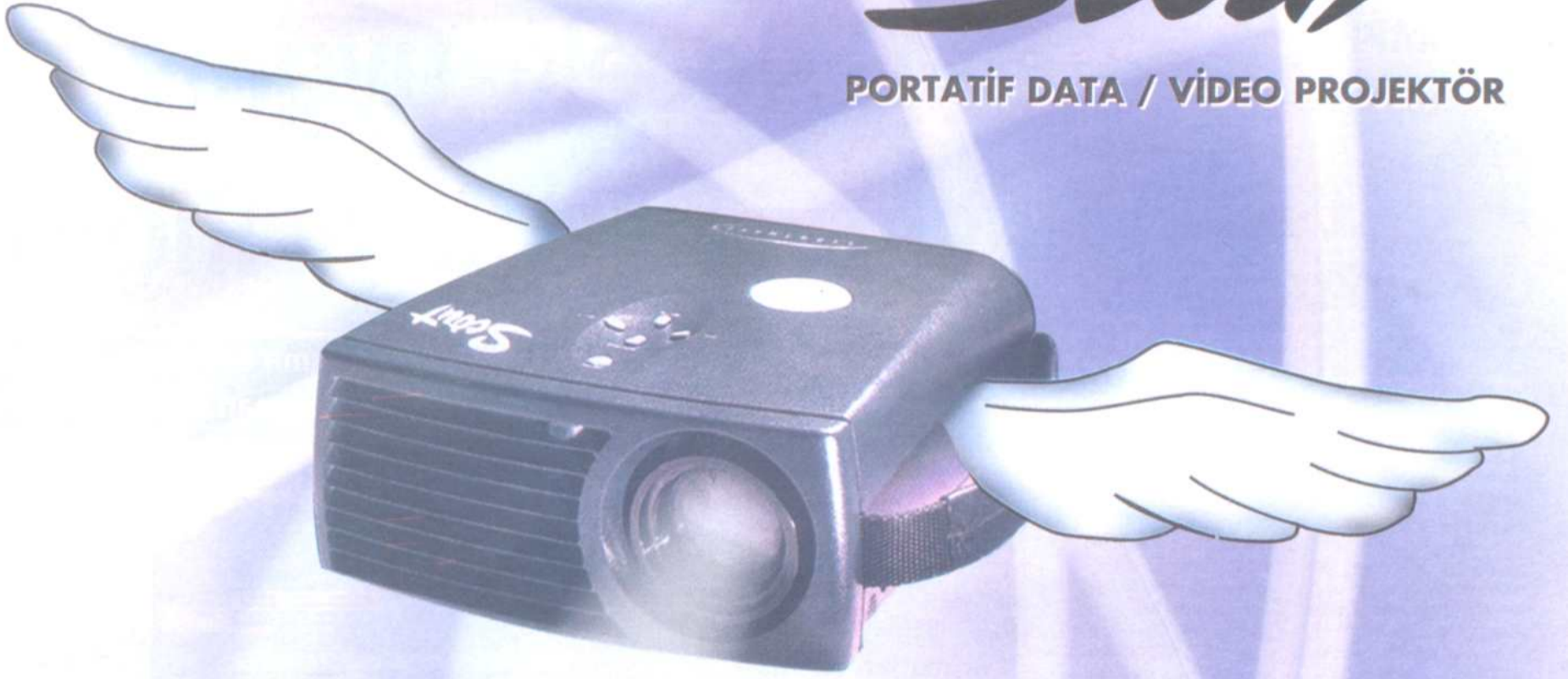
Arena'dan bayilerine "özel e-posta"

Arena Bilgisayar, İstanbul'daki bayilerine yönelik olarak "özel e-posta" hizmeti başlattı. Bayilerin ürünlere ait son fiyat durumlarını izleyebilmeleri, stok durumlarını veya beklenen ürünlerin varış tarihlerini öğrenebilmeleri için başlatılan bu uygulama ile bayiler, günün her saatinde istedikleri bilgilere ulaşabilecekler. Konuyla ilgili olarak bilgi aldığımız Arena yetkilileri, özel e-posta almak isteyen bayilerin Arena Bilgisayar'ı arayarak Arena müşteri numarası ve e-posta yollanacak adresi belirtmeleri gerektiğini kaydettiler. İstanbul ofisi dışındaki diğer bayiler, bu sistemi 2000 yılı başında kullanabilecekler.

Bilgi için: Arena Bilgisayar
Tel: 0212-233 30 50

Scout

PORTATİF DATA / VİDEO PROJKTÖR



- Yükseklik : 9 cm
- En : 19 cm
- Derinlik : 29 cm
- 2,4 Kg
- 800 x 600 Gerçek Çözünürlük
- 1024 x 768 Sıkıştırma
- 500 ANSI Lümen

1 YIL GARANTİ

**15 ADET ALANA
1 ADET BEDAVA**

Kısa bir süre için

ÖZEL FİYAT

2,990.- USD + KDV

VISIONS
İLETİŞİM SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ.
KİRALAMA / SATIŞ

İTHALATÇI: VISIONS İLETİŞİM SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ.

Yıldız Posta Cad. Akın Sitesi No:10 Kat.1 D.46 80280 Gayrettepe-İstanbul/Türkiye Tel: (0212) 275 55 66 / 288 45 47 Faks: (0212) 272 39 16
Internet Web: www.visions.com.tr E-mail: visions@visions.com.tr

ANKARA YETKİLİ BAYİİ: PROJEKSİYON MARKET İLETİŞİM SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ.

Bülten Sokak No: 64/3 Kavaklıdere-Ankara/Türkiye Tel: (0312) 467 31 91 Faks: (0312) 467 17 88
Internet Web: www.totalbilisim.com.tr E-mail: pmarket@totalbilisim.com.tr

İZMİR YETKİLİ BAYİİ: HAMZA MERT RÜSTEM LTD. ŞTİ.

Anafartalar Caddesi No: 150 P:30 İzmir/Türkiye Tel: (0232) 484 81 37 / 425 56 75 Faks: (0232) 441 03 43
Internet Web: www.hamzarustem.com E-mail: mertrustem@superonline.com

AÇIK KAPI

Yalçın Gerek/f.i.t.



146

Tık, tık, tık... İyi Net'ler

"YAPTIM OLDU". Artık her T.C. vatandaşı bu felsefeyi kabul etmeli. Türk Telekom (TT), iletişim sektörü liberalleşene kadar bu felsefeyi devam ettirecek. TT'den gelecek parayı düşünenler bütün bunları görmezden gelecek. Pas-tadan pay kapmayı kafasına koyanlar kimseye söz söyletirmeyecek. "Internet işine bir kez girdik, başımıza bir oldu bitti gelmesin" diyenler doğal olarak seslerini fazla yükseltmeyecek. Rekabet Kurulu, anlaşılabilir bir nedenle kendi bürokrasisi ve belki de gelecek baskılardan çekindiği için buna hiç ses çıkarmayacak. Peki bu gidişe kim dur diyecek? Biz söyleyelim; HİÇ KİMSE.

Sürekli yazıyoruz. TURNET mahkeme kararıyla iptal edildi. TNet şebeke olarak daha geniş olsa dahi karakteristiği TURNET ile aynı. Ülke olarak yaklaşık 1995 yılından bugüne kadar, yapılan bir çok acemilik nedeniyle ciddi bir bedel ödedik ve ödemeye devam ediyoruz. Bir taraftan dünyayla rekabet edecek bir ekonomiden ve özel sektörden söz ediyoruz, diğer taraftan yukarı çıkmaya çalışan özel sektörün paçasından tutup aşağıya çekiyoruz. İşte "YAPTIM OLDU" felsefesi ve işte TNet. İki yıldan bu yana data devresi bekleyen müşterileri varken ve bunlar için data altyapısı kurmak gerekirken, bizim TT yöneticilerinin gözü daha yukarılarda. Bu şirketi nasıl cıvalarız da satarız? Tekel haklarımızı sonuna kadar nasıl kullanırız? Devam edin lütfen. "YAPİYORSUNUZ OLUYOR".

"Yaklaşık iki yıldır biz gerçek bir altyapı kuruyoruz. Internet servis sağlayıcıların (ISS) bütün altyapı ihtiyaçlarını karşılayacağız" sloganlarıyla TNet'i devreye sokmaya çalıştınız. Aslında TURNET öncesi elinizde her türlü yetki varken bu tür bir şebeke ilan etseniz belki de hiçbir yatırımcı ISS olmak için yatırım yapmayacaktı. Ama TURNET'i ortaya çıkaran Ulaştırma Bakanlığı yerine ISS'lere yetki veren sizler değil miydiniz? Bütün bunları yok sayıp şu anda TNet ile Türkiye'nin en büyük ve TEK ISS'isi olmaya soyundunuz. Bizler bunu dile getirirken siz yöneticiler bunu inkar edip asıl amacın ISS'lere hat sağlamak olduğunu söylediniz. ISS'lere bu hizmeti hala daha tam olarak sağlayamadınız ama son kullanıcıya 15 Kasım 1999 tarihinden itibaren 146 servisi ile tam olarak ulaştınız ve TT ile rekabet edilemeyeceğini bir kez daha ve tam anlamıyla gösterdiniz. Arkasında hiçbir analiz yapmadan 0 822 servisini başlatan sizler 146 servisi ile tarihi tekrerr ettirmekle meşgulünüz. Üstelik kamuoyuna hiçbir açıklama yapmadan. "YAPTINIZ OLDU".

ISS'lere son darbeyi de bölgesel uygulama anonsuyla indirdiniz. Tebrik ederiz başarılarınız. Artık tekelsiniz. Değeriniz arttı. Sizler kendi kendinizi tatmin ettiniz. Bu işi öğrendiniz. Artık en büyük sizlersiniz.

Notlar:

(1) Sevgili okurlar ve Internet kullanıcıları,

Ülkemizdeki Internet yapılaşmasında geçen süreç çok iyi ve detaylı takip etmemiş olabilirsiniz. Bu nedenle TT için gösterilen bazı tepkilere bir anlam verememekte zorlanabilirsiniz. Ancak bu sürecin her anını yaşamış bir kişi olarak, kendimizi bu tepkileri dile getirme mecburiyeti içinde hissediyoruz. Plansız programsız ve bilimselliğe dayanmayan adımların sonu uzun dönemde hep hüsrarla bitiyor. Internet insanlık tarihinin yaşadığı en büyük gelişmelerden bir tanesi. Bu nedenle bu konuda atılacak adımların gayet açık ve şeffaf olması, en hızlı şekilde atılması bir zorunluluk. Aksi takdirde ülkenin gelecek sermayesini harcamaya başlarız ki ne yazık ki şu anda yaşanan böyle bir süreç. TT'yi satarak bütçe açığı kapatacağımız diye ülke ekonomisine lokomotif olacak olan bilişim sektörünün önünü tıkananlar arasında farkında olmadan ülkenin, sizin bizim, çocuklarımızın önlerini tıkamaktadırlar.

(2) 146 uygulamasına gelince. Evinizde bilgisayardan çevirin 146'yı. Artık Internet'tesiniz. Kullanıcı adı, şifre yok. Aylık sabit ücret yok. TT'nin size fatura edeceği tek şey şehir içi görüşme ücreti. 0 822'deki indirim 146'da yok. E-posta hiç yok. Büyük bir ISS'in Genel Müdürünün söylediği gibi; "Bu gelişme Türkiye dışında verilen katma değerli hizmetlerin kullanımını artıracaktır". Peki ya ISS'ler. Eğer TT'den sanal POP almıyorsa bölgesel uygulamaya girmek zorunda. Hem de 15 Ocak 2000 tarihine kadar. "El insaf" demekten başka çare yok. Dikkat bu tarihten sonra bir ISS'ye bağlı kullanıcı iseniz ve bu ISS'in erişim numarasını (0 822) başka bir şehirden arıyorsanız şehirlerarası ücret ödemeye başlayacaksınız. TT'nin bu girişimi yeni Internet müşterisi kazandırmaktan çok, mevcut ISS müşterilerini kendisine yönlendirecektir. İşte "HAKSIZ REKABET" işte "TEKELİN GÜCÜ".

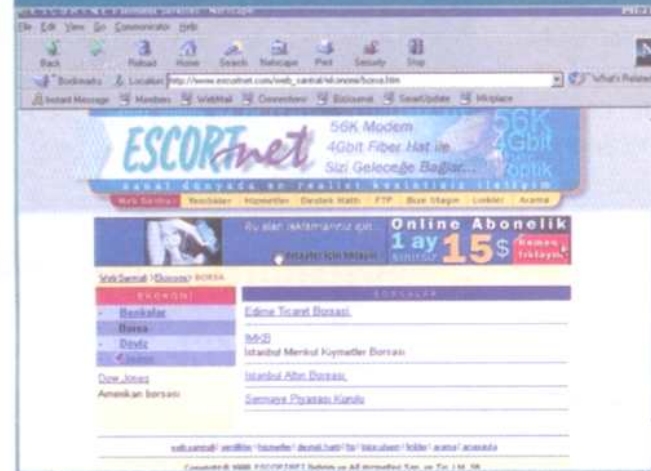
gerekly@fit.com.tr

Gelecek, uygulama servis sağlayıcılığında

EscortNet Internet'te erişim hizmetlerinden artık içerik sağlamaya yönelmiş durumda. Uygulama servis sağlayıcılığı hizmetleri vermeye başlayan EscortNet, 'Gelecek içerikte' diyor.

Dünyada Internet pazarında uzmanlaşmaya doğru bir gelişim yaşanıyor. Ülkemizde de bu alandaki gelişmeler hızla hayat buluyor. Erişim hizmetleri ile faaliyetlerine başlayan EscortNet, şimdi de bu pazarda geleceğin içerik sağlamada olduğunu göstererek uygulama servis sağlayıcılığına soyunmuş durumda. EscortNet bu konuda çok iddialı. İlgi ve meslek gruplarına göre sitesinde içerik sağlama yoluna giden EscortNet, gelecekte elektronik ticarete yatırım yapmak istiyor. EscortNet Genel Müdürü Ramiz Aydaşgil, şu anda uygulama servis sağlayıcılığında gelir tarafının kafalarda soru işareti yarattığına dikkat çekerek şu açıklamayı yapıyor: "İçerik tarafında olmak kısa vadede gelir getiremeyebilir. Ancak biz önce abone tutundurma ve sitemizin içeriğine alıştırmaya üzerinde duruyoruz. Ocak 2000 yılı ile birlikte de abonelerimizden içerik aboneliği ücreti almaya başlayacağız."

EscortNet'in Uygulama Servis Sağlayıcılığı Hizmetleri Arasında Bulunan Belli Başlı Projeler



SAYISAL SERTİFİKA PROJESİ:

EscortNet'in uygulama servis sağlayıcılığına yönelik olarak başlattığı ilk uygulama, sayısal imza konusunda uzman olan GlobalSign şirketi ile yaptığı işbirliği. İki şirket arasında imzalanan stratejik işbirliği anlaşmasına göre sayısal sertifika, sayısal kimlikler, kısaltıcı gerçek hayatta kullanılan tüm kimliklerin sayısal hale getirilen türevleri elektronik ortamda hazırlanıyor. GlobalSign ve EscortNet'in kullanıcılarına sunduğu hizmetler arasında şunlar var: elektronik posta, web sitesi erişim takibi, mesajlara zaman kaydetme, güvenli dosyalama, güvenli ticaret. EscortNet aboneleri 1 aylık süreyle, bu hizmetlerin sunulduğu Class I aboneliğine sahip olabilecek.

BORSA VE HUKUK PROJELERİ:

Strateji Menkul Değerler ile EscortNet yaptığı bir anlaşma sonucu finans dünyasının Internet platformuna taşınmasına destek oldu. İki şirket arasında yapılan işbirliği ile çevrim içi borsa analiz trendleri, günlük, haftalık ve aylık sonuçlara erişim sağlanıyor.

Strateji'nin İMKB oluşumlarını ekrana yansıtmasının ötesinde bir adım daha atılarak EscortNet aracılığıyla bu bilgiler Internet'e taşınıyor. Ramiz Aydaşgil burada, 'Bilgi onlardan, abone bizden' mantığı ile hareket ettiklerini söylüyor ve bu hizmetin abonelere Aralık ayı sonuna kadar ücretsiz verileceğini ifade ediyor. Bu tür bir hizmetin henüz Internet üzerinde yaygınlaşmadığına dikkat çeken Aydaşgil, daha da geliştirerek borsa analizi konusunda web sayfasında tahminler de olacağını açıklıyor. Ocak ayından itibaren borsa ve hukuk bilgilerini abonelik yöntemi ile belli bir ücrete tabi tutarak erişimlerinin altını çiziyor. Aydaşgil ayrıca bunun EscortNet'i elektronik ticarete götürdüğünü söylüyor.

TÜRKOFONİ PROJESİ:

EscortNet'in Internet uygulamalarının gelişimi ve ileride elektronik ticaret adına başlattıkları bir başka değişik uygulama da Türkofoni projesi. Bu proje, kısaca yabancılarla Türkçe öğretmek olarak açıklanabilir. İngilizce, Almanca, Fransızca, Japonca, Rusça, İtalyanca, İspanyolca, Hollanda-

ca, Portekizce, Arapça, Romence, Farsça, Boşnakça, Urduca, Kırgızca, Özbekçe, Kazakça, Türkmençe dillerini destekleyen bir programla Türkçe öğrenmek isteyen kişilere simülasyonlu, sanal eğitim verilmeye başlanıyor. Bu proje ile Türk ulusuna ve diline katkı sağlamak, uluslararası boyutta elektronik ticaretin gelişimine yardımcı olmak ve EscortNet'in dışardaki hit sayısını artırmak hedefleniyor. Bu servis de bir süre sonra ücretli verilecek ve çift yönlü olacak.

MALİ MÜŞAVİR VE AVUKATLAR PROJESİ:

EscortNet, Kazancı Yayınevi ile yaptığı bir işbirliği ile kanunlar, mevzuatlar, tebliğatlar, içtihatlar, bakanlar kurulu onayı ile çıkan tüm yönetmelikler, vergi paketleri (kanun, tebliğat ve tüzükler, yarıgıtay, içtihat), icra formları, reeskont faizleri, tebliğ bilgileri, haksız rekabete ilgili kısımların hepsinin yer aldığı bir sayfa hazırlıyor. Bu sayfaların en önemli özelliği ise tartışma sayfalarının olması ve her türlü görüşün bildirilebilmesi. Ayrıca Avrupa Birliği hukuk ile Türkiye hukuk mahkemeleri arasında eşgüdüm de sağlanacak.

GURME PROJESİ:

Bu projede de Gurmet şirketi ile işbirliği yapan EscortNet bu sayfalarda kalori, vitamin, mineral, karbonhidrat ölçümü yapılmış yemek tarifleri vermeye amaçlıyor. Ev kadını ve yemek yapmaya, sağlıklı beslenmeye önem veren kullanıcılarının rağbet edeceği bu sayfalarda ayrıca pratik bilgiler de bulmak mümkün.



Koç.net iddialı: TT.Net'ten sonra biz varız

Koç Grubu şirketleri arasında stratejik veri akışının sağlanması amacıyla 1996 yılında kurulan kurumsal ağ Koç.net, bu yıl grup dışı şirketlere de hizmet vermeye başladı. Koç Holding binasında 17 Kasım 1999 tarihinde düzenlenen toplantıda Koç.net kurumsal hizmet paketleri tanıtıldı. Koç Holding Yönetim Kurulu Başkan Vekili ve Yönetim Komitesi Üyesi Temel Atay, bilginin dolaşımı ve yönetiminin, ülkemiz ekonomisinin en temel meselelerinden biri olduğunu belirtti. Koç.net'in sadece

Koç Holding'e değil Türkiye'ye katma değer sağlayacak bir girişim olduğunu söyleyerek şöyle devam etti: "Koç.net, devletin omurgası TNet'ten sonra Türkiye'nin en hızlı ve geniş omurgası olacaktır."

Koç.net ağı verilerin daha hızlı ve kaliteli iletilmesi, uçtan uca daha iyi izlenmesi sağlanacak. Yeni altyapısıyla uzaktan güvenlik yönetimi hizmetine de hız verecek olan şirket, bölge ülkelerdeki şirketlere de bu hizmeti vermeye hedefliyor. Koç.net önümüzdeki yıl kurumsal alanda yüzde 100'ün üstünde büyümeyi hedefliyor. Çe-

virmeli erişim pazarına da Beko ve Arçelik PC kampanyalarıyla giren Koç.net bu alanda da hızla büyüyor.

Türkiye'nin 9 ilinde 10 erişim noktasına sahip Koç.net, 400 kuruluşa bağlantı sağlıyor. Merkezi ağ, güvenlik ve mesajlaşma sistemleri yönetimini sağlayan şirket, 3 bin 500 bayi erişimi ve 14 bin kişinin kurumsal haberleşmesini sağlıyor. Koç.net'in kurumlara kurumsal erişim, kurumsal sanal ağ, güvenlik yönetimi, mesajlaşma, video konferans, destek-hizmet gibi baştan sona ağ çözümleriyle gidiyor.



- N 1410L
- 30-54 kHz Yatay Tarama Frekansı
 - 50-120 kHz Dikey Tarama Frekansı
 - VESA DPMS, Energy Star ve NUTEK uyumlu Güç Yönetimi
 - 75 Watts (max.) Güç İhtiyacı
 - 65 MHz (max.) Tarama Frekansı
 - 14" (13" diagonal görüntü) CRT
 - 0.28 mm Nokta Aralığı
 - Yansımaz, silca kaplama
 - MPR, II, CE kalite Onayları
 - 1024 x 768 Max. çözünürlük



- N 1510L
- 30-70 kHz Yatay Tarama Frekansı
 - 50-120 kHz Dikey Tarama Frekansı
 - VESA DPMS, Energy Star ve NUTEK uyumlu Güç Yönetimi
 - 85 Watts (max.) Güç İhtiyacı
 - 110 MHz (max.) Tarama Frekansı
 - 15" (13.8" diagonal görüntü) CRT
 - 0.28 mm Nokta Aralığı
 - Yansımaz, silca kaplama
 - MPR, II, CE kalite Onayları
 - 1280 x 1024 max. çözünürlük



- N 1721
- 30-70 kHz Yatay Tarama Frekansı
 - 50-120 kHz Dikey Tarama Frekansı
 - VESA DPMS, Energy Star ve NUTEK uyumlu Güç Yönetimi
 - 130 Watts (max.) Güç İhtiyacı
 - 110 MHz (max.) Tarama Frekansı
 - 17" (16" diagonal görüntü) CRT
 - 0.28 mm Nokta Aralığı
 - Yansımaz, silca kaplama
 - MPR, II, CE kalite Onayları
 - 1280 x 1024 max. çözünürlük



AH BİR DE
KOKUSUNU
VEREBİLSEK!



VESTEL MONİTÖRLER SİZE BU ORMANIN
TÜM RENKLERİNİ VE DETAYLARINI,
GERÇEĞE EN YAKIN ŞEKİLDE
GÖSTERİR. İŞ ORMANIN HAVASINA
GELİNCE...

ONU DA SİZ TAMAMLAYIN.

Vestel Bilişim Müşteri İletişim Merkezi:
0 800 219 01 09
<http://www.vestelbilisim.com>
<http://www.vestelbilisim.com.tr>

VESTEL

MONİTÖR

TTNet tartışmalı hizmette

Türk Telekom 15 Kasım 1999 tarihi itibarıyla TTNet'in hizmete girdiğini ayrıca 145 ve 146 numaraları ile kullanıcı adı, şifre gereksiz ve aylık sabit ücret ödemediği Internet erişimi sağlayacağını da açıkladı. Bu arada söz konusu numaraları ISS'ler haksız rekabet olarak değerlendiriyorlar.

GAMZE GÖKER

Türk Telekom geçtiğimiz günlerde bir basın toplantısı düzenledi. Toplantıda TTNet'le ilgili yapılan

açıklamalar en çok dikkat çeken konuydu. Türk Telekom Genel Müdürü Fatih Mehmet Yurdal geçen yılın Aralık ayından beri hizmete girmesi beklenen TTNet'in 15 Kasım 1999 tarihi itibarıyla hizmete

girdiğini söyledi. Artık Internet kullanıcıları 145 ve 146 numaralarını çevirerek, kullanıcı adına, şifreye gerek duymadan ve aylık sabit ücret ödemediği Internet erişimi sağlayabilecekler. Türk Telekom bunu aylık şehiriçi görüşme olarak fatura edecek.

Yaptığı basın toplantısında TTNet'te Haziran ayından itibaren gecikme olduğunu belirten Yurdal şöyle konuştu: "Şubat ayından beri 145 ve 146 numaralı hatlardan erişim sağlanamıyordu. Bu sorun çözümlendi. TTNet 14 bin 250 adet port'la devreye giriyor. 66 bin 989 port için talep var. Bunun için gerekli ödeneği sağladık ve ilgili şirketler 15 bin adet port daha yapabileceklerini belirttiler. Biz bu rakamın 25 bin olmasını istiyoruz. Yıl sonuna kadar bu sayıyı 40 bin porta, gelecek yılın ortasında da 100 bin porta yükseltmeyi düşünüyoruz."

Yurdal, ayrıca 15 Ocak 2000 tarihinden itibaren Internet hizmetlerini 7 ana noktada toplayacaklarını, İstanbul, İzmir, Ankara, Adana, Balıkesir, Afyon ve Erzurum'dan diğer illere dağıtım yapacaklarını açıkladı.

Öte yandan 145 ve 146 hizmetleri konusunda görüştüğümüz ISS'ler söz konusu uygulamadan oldukça rahatsız olduklarını ifade ettiler. Daha önceleri TTNet ile amacının ISS'lere hat sağlamak olduğunu açıklayan Türk Telekom'un Internet erişiminde izlediği politikayla Türkiye'nin en büyük ve tek ISS'i olmaya soyunduğunu ifade eden bazı ISS'ler, Türk Telekom'un bu konuda bir tekel haline geldiğini ve bu durumun haksız rekabet yarattığını öne sürdüler. Ayrıca bu konunun Rekabet Kurulu'na gidebileceği de belirtiliyor.

Ayrıca Türk Telekom Genel Müdürü Yurdal'ın yeni açacakları 200'lü hatlarla da daha hızlı erişim sağlayacakları ve sistemi 7 kat rahatlatacakları açıklamalarının üzerine ise şu yorum yapıyor: "Dial-up hat kullananların çok iyi bildiği gibi en büyük trafik büyük şehirlerde dönüyor ve Ankara'da yaşayan biri Ankara'dan hiçbir şekilde bağlanamazken tek aramayla İstanbul'a, İzmir'e, Adana'ya bağlanabiliyor. Bu durumda kendi bölgesinden başka hiçbir yeri arayamayan kullanıcının bu uygulamayla rahatlayacağı mı yoksa daha da mı sıkışacağı belli değil."

JDEdwards
Kurumsal Yazılımları

Fikirlerinizi harekete geçirmek.



Yaratıcılığınızın gün ışığına çıkma zamanı geldi. Artık dünyanın her yerinde, tüm şirketlerde vizyon ve ileri görüş harekete geçiyor.

J.D. Edwards'ın kurumsal yazılımının gücüyle bir anda ortaya atılan bir fikir gerçek yaşamda yerini bulabiliyor.

Büyük kapsamlı işlerden elektronik ticarete kadar, her sektörden şirketi yönetmek için tasarlanmış, fikirlerinizi harekete geçirebileceğiniz, uygulamadan sonra da kolayca değişiklikler yapmanıza imkan sağlayan tek kurumsal yazılım.

Size bu özgürlüğü ele geçirme fırsatını veren, şirketinizin günümüz rekabetçi ortamında gelişmesini sağlayan, en yeni işletme ve teknoloji yazılım araçlarını içeren OneWorld™ ve bünyesindeki ActivEra™...

Fikirlerinizi yakalayın ve onları harekete geçirin. Ne kadar ileri gidebildiğinize siz de şaşıracaksınız. Daha fazla bilgi için lütfen (0216) 467 22 28'i arayın ya da web sayfamızı ziyaret edin.

www.jdedwards.com

J.D. Edwards, Worldsoftware ve OneWorld J.D. Edwards & Company'in tescilli markalarıdır.

1 Aralık'ta davetlimizsiniz...

Hezarfen Ahmet Çelebi, Galata Kulesi'nden uçarak fikirlerini harekete geçirdi. Sizler, kuruluşlarınızı harekete geçirmek için, neyi bekliyorsunuz?

Türkiye ERP Sektöründe Dönüm Noktası, 1 Aralık 1999

Sizi, Türkiye "Kurumsal Kaynak Planlaması" tarihinde bir dönüm noktasına şahit olmaya davet ediyoruz...

Conrad Hotel

Yıldız Caddesi 80700 Beşiktaş / İST. Tel: (0.212) 227 30 00 1 Aralık 1999 (Çarşamba) Saat: 14:00 - 18:00

L.C.V. Tel: (0216) 467 22 28 mail@globalsoft-tr.com Nurdan Harcar



Etiket almanın TAM ZAMANI

KAMPANYA



Siz de Melahat Hanım gibi etiket problemlerinde boğulmak istemiyorsanız, bilgisayarda Avery etiketlerini kullanın, rahat edin.



2 kutu inkjet etiket ve Avery Wizard Programı

 +  +  = ~~81~~ \$ yerine

3'ü BİRBARADA
SADECE

19
\$ +KDV

2 kutu laser etiket ve Avery Wizard Programı

 +  +  = ~~99~~ \$ yerine

3'ü BİRBARADA
SADECE

33
\$ +KDV



AVERY

etikette dünya lideri
www.averydennison.com



Müşteri Hizmetleri Hattı
0800 261 19 85
ücretsiz



METRO
GrosMarket

Office 1 Superstore

tuna

ve bilgisayar firmalarında

ACELE EDİN, fırsatı YAKALAYIN

KAMPANYA, 15 Aralık'a kadar geçerlidir. Stoklarla sınırlıdır.

Makro
bilgi işlem sistemleri a.ş.

ANKARA EP-DATA 0312 417 89 51 - SERVİS BİLGİSAYAR 0312 468 12 48 EKİP ELEKTRONİK 0312 466 45 35
İSTANBUL ARENA 0212 233 30 50 - BAREM 0212 213 78 54 - BİMEKS 0216 472 04 34 - BTM 0212 212 22 44
EKİP ELEKTRONİK 0212 275 55 02 - İMAJ AMBALAJ 0212 519 18 70 - MEYDAN KIRTASIYE 0212 272 53 79
SERSA 0212 222 75 05 İZMİR EKİP ELEKTRONİK 0232 483 80 10 GEBZE BÜRO UYSAL 0262 641 14 14

Xerox ve CA, doküman sistem yönetimi için işbirliğinde

The Document Company Xerox ve görev kritik uygulama yazılımları üreticisi Computer Associates (CA) şirketleri, doküman sistem yönetimi konusunda işbirliği anlaşması imzaladılar.

Anlaşma çerçevesinde, Xerox kullanıcıları, ağ tabanlı yazıcılarını

CA'nin kurumsal yönetim çözümü Unicenter TNG üzerinden yönetme olanağına kavuşacaklar. İşbirliği ile Xerox, çok işlevli araçları ve DocuPrint N serisi yazıcılarını kullanan şirketlerin yönetim işlemlerini otomatikleştirerek, sistem yöneticilerinin yükünü hafifletmeyi amaçlıyor.



Bu yılki Formula 1 pilotları yarışmasında, Sun Microsystems'in teknoloji sponsorluğunu üstlendiği Mika Hakkinen birinci oldu. Hakkinen,

Sun, Formula 1 yarışlarında

Sun'in 1993 yılından beri teknoloji ortaklığını yürüttüğü McLaren Mercedes ekibinin pilotuydu. Yarış sırasında Java tabanlı kontrol sistemini kullanan McLaren, bu başarısını sürdürmek için test işlemleri, yarış verilerinin kontrol ve yönetim sistemlerinde Sun teknolojilerinden yararlanmaya de-

vam edeceğini açıkladı. Bilgisayar destekli tasarım (CAD), bilgi analiz sistemleri ve yarış arabalarının performanslarını izleme işlemlerinde Sun işletim sistemleri ve sunucularını kullanan McLaren, yarış stratejilerinin kontrol ve yönetiminde Java tabanlı yazılımlardan yararlanıyor.

Beklentilerin binbir yüzü...



Şaşırtıcı



Tatlandırıcı



Şımartıcı



Yaratıcı



Kışkırtıcı



İnanandırıcı



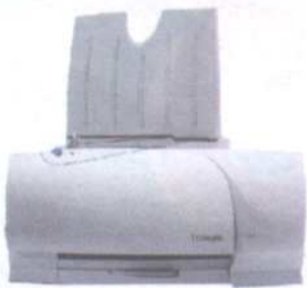
Sarsıcı



Matlandırıcı

Siz de yaşayın

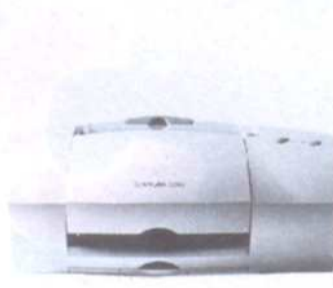
Kusursuz baskı kalitesi, hızı ve olağanüstü renkleriyle, aradığınız yazıcıları size Lexmark sunuyor. Siz de Lexmark'la çalışmanın binbir zevkini yaşayın!



**Lexmark
5700**
Color Jetprinter

1200*1200 dpi çözünürlük
8 sayfa / dakika hız (S/B)
4 sayfa / dakika hız (renkli)

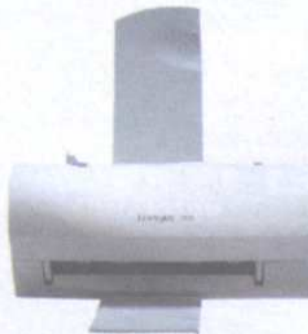
\$ 145+KDV



**Lexmark
3200**
Color Jetprinter

1200*1200 dpi çözünürlük
6 sayfa / dakika hız (S/B)
2.5 sayfa / dakika hız (renkli)
MICROGRAFX CD HEDİYELİ

\$ 125+KDV



**Lexmark
1100**
Color Jetprinter

600*600 dpi çözünürlük
3.5 sayfa / dakika hız (S/B)
1.5 sayfa / dakika hız (renkli)
MICROGRAFX CD HEDİYELİ

\$ 75+KDV

Türkiye'nin tüm seçkin bilgisayar firmaları ve mağazalarında bulabilirsiniz!
Aksan, Carrefour, Continent, Kipa, Maxi, Metro, Office 1, Özdelek, Real ve İzmir Spectrum'da!

Türkiye Temsilciliği:
PERA BİLGİ İŞLEM ÜRÜNLERİ TİCARET A.Ş.
BİLGİ HATTI (0212) 22-00-44-0

LEXMARK
THE PRINTER PEOPLE™

EMC, üçüncü çeyrek gelirlerini açıkladı

Kurumsal veri depolama sistemleri üreticisi EMC Corporation, 1999'un üçüncü çeyrek dönem gelirlerini açıkladı. 1.3 milyar dolarlık gelir elde eden şirket, gelirlerinin 1998'in aynı dönemine göre yüzde 33 arttığını kaydetti. EMC'nin net geliri ise geçtiğimiz yıla göre yüzde 54 oranında artarak, 310 milyon dolara yükseldi. Üçüncü çeyrek dönem gelirlerini son derece başarılı bulduğunu kaydeden EMC Başkanı Michael C. Ruetters, "İnternet ekonomisi, EMC kurumsal veri depolama için olan talebi rekor seviyede artırıyor. Çevrimiçi bilgideki büyüme ve bu bilgilerin düzenli bir şekilde yönetilip korunması birçok iş kolunda önem kazandı" açıklamasını yaptı.

Veriambarı 100 sıralamasında SAS Institute başta

Karar destek sistemleri ve veriambarı konusunda yayın yapan ve her yıl okuyucu anketlerinden yararlanarak bu konuda bir sıralama yapan DMReview, 1999 veriambarı 100 sıralaması sonuçlarını açıkladı. Sıralamada, hem üretici şirket hem de kullanıcı ürün memnuniyeti konusunda SAS Institute şirketi birinci seçildi. Şirket, bu konuda faaliyet gösteren IBM, Microsoft ve Oracle gibi kurumları geride bıraktı. Konuyla ilgili olarak bir açıklama yapan SAS Institute Başkanı Dr. James Goodnight, bu sonucun stratejik karar mekanizmasını hızlandıran ve karlılığı artıran sağlayan kararlar verilmesini sağlayan ürün yapısına sahip olmalarına bağlıdır.

Sizlerle Büyüyoruz

SAP R/3

Akçansa
Beiersdorf
Borusan
Coşkunöz
Danonesa
Grunberg
Kerim Çelik
Koleksiyon
Kordsa
Lever

Nuh Beton
Nuh Çimento
Philip Morrissa
Profilo
Sagra
Sakosa
Sanofi Doğu İlaç
Turyağ
Türk Henkel
Türk Hoechst

İnsan Kaynakları
ALTE KONTROL
Ajans Press
Altinel Melamin
Asaş
Demaks
Ege Pazarlama
Garanti Bankası
Güntaş
H. Ö. Sabancı Holding
ING Bank
İhlas Finans
İpekiş Mensucat
Metro
Saydam Tekstil
Saygın Tekstil
Şahin Motor
Türk Sakura Bank
Yeşim Tekstil

Mali Uygulamalar
Akçansa
Melamin
Asaş
Banvit
Betonsa
Bossa
Seramik
Çimsa
Demisaş
Elteks
Güntaş
Havaş
İnsa
İpekiş Mensucat
Nursan Holding
Saydam Tekstil
Saygın Tekstil
Şahin Motor
Sakura Bank
Başak

AS/400 TEK

Birlik
Bossa
Güntaş
İpekiş Mensucat
Ozan Tekstil
Saydam Tekstil
Saygın Tekstil
Teksmobili
Yünsa

I-BİMSA

SA

Singapur, Asya'nın elektronik ticaret merkezi olacak

Derleyen: AMİL KUNT

Yatırımı devlet tarafından desteklenen SingapurOne (S-One) projesi ile Singapur, sayısal altyapısı ile dünyanın en fazla bilgisayar ağları ile donanan bir ülke olma yolunda dev adımlar atıyor.

1996 yılında uygulamaya başlanan bu proje ile 2007 yılında Singapur'da hemen her evde, ofiste, fabrikada ve okuldaki bilgisayarların bağlantısını sağlayan ülke çapında ileri bir bilgi altyapısı kurulması hedefleniyor. Böylece 2007 yılında Singapur'un Asya'nın elektronik ticaret merkezi olması bekleniyor.

Her ay binlerce Singapurlunun Internet'e abone olduğu 3.8 milyon nüfuslu bu ülkede yaklaşık 1.2 milyon kişisel bilgisayar kullanılıyor ve üç

1996 yılında Singapur'da uygulamaya başlanan S-One projesi ile 2007 yılında Singapur'da hemen her evde, ofiste, fabrikada ve okuldaki bilgisayarların bağlantısını sağlayan ülke çapında ileri bir bilgi altyapısı kurulması hedefleniyor. Böylece Singapur'un Asya'nın elektronik ticaret merkezi olması bekleniyor.



büyük Internet servis sağlayıcısına abone sayısı 700 bini aşıyor. Resmi işlerde Internet'in kullanıldığı Singa-

pur'da vergi işlemleri Internet üzerinden yapılıyor; hapishanelerdeki mahkumlar elektronik barkodlarla izleni-

yor; bilgisayarla donatılmış özel araçlarla kent dışında çiftlik ve fabrikalara gidilerek her yaşta kişilere yeni teknolojiler tanıtılıyor. 2001 yılında kamu hizmetlerinin çok büyük bir bölümünün Internet kanalıyla yapılması amaçlanıyor.

İleri bilgi toplumu, Singapur

Bütün bu gelişmeler ile International Data Corporation (IDC) tarafından açıklanan dünyanın en ileri bilgi toplamları listesinde ABD, İsveç ve Finlandiya'dan sonra Singapur dördüncü sırada yer almış bulunuyor.

Yeni teknolojilerin çoğunun pazarlama deneyimleri bu ülkede yapılıyor. Örneğin Philips, geliştirdiği yeni ürünlerini ilk kez bu ülkede tüketicilere sunuyor. Elektronik ticaret alanında 92 bin küçük ve ortaboy işyeri Internet'e geçmek için devlet desteği

görüyor. Web üzerinden 1998'deki ticaret hacmi 35 milyon dolar olup, bu miktarın bu yıl sonunda 84 milyon dolara ve 2003 yılında 2.4 milyar dolara ulaşması bekleniyor.

Hewlett Packard ve Compaq elektronik ticaret işlerini Singapur'daki merkezlerinden yönetirken IBM de gelecekteki geniş bant uygulamaları için araştırmalarını bu kentte kurduğu Gelişen Teknolojiler Merkezi'nde yürütüyor. Citibank da Asya'daki ilk elektronik ticaret işine Singapur'da başlamış bulunuyor.

S-One ile önümüzdeki üç yıl içinde ülkenin en iyi okulunda okutulan derslerin yüzde 30'unun her okulda iki öğrenciye düşecek olan bir bilgisayar kanalıyla Internet'te diğer okullara dağıtım hedeflenen Singapur'da yatırımların doğru teknolojilere yapılması için büyük özen gösteriliyor.

Clarify, 2.1 milyar dolara Nortel'in

Nortel Networks, elektronik işe yönelik ön ofis çözümleri sunan Clarify Inc. şirketini satın aldı. İletişim, ağ bilgi işlem ve IP çözümleri konusunda faaliyet gösteren Nortel, Clarify'yi 2.1 milyar dolara satın aldığını açıkladı.

Birleşme işlemlerinin hala devam ettiğini aktaran Nortel, 2000 yılı ilk çeyreğinde birleşmenin tamamlanacağını kaydetti. Konuyla ilgili olarak açıklama yapan iki şirket,

birleşme ile oluşan yeni yapının ikinci dalga elektronik işe odaklanarak çözüm üreteceğini belirtti. Web'de bireysel işlemlere odaklanan ilk dalga elektronik iş anlayışının artık tarihe karıştığını bildiren şirketler, birlikte müşteriye odaklı ve daha kişiselleştirilmiş elektronik iş uygulamalarını gerçekleştireceklerini kaydettiler. Birleşmeyle ilgili olarak bir açıklama yapan Nortel Networks Kurumsal Çözümler Başkanı William Conner, "Clarify, ön ofis

yazılımları konusunda dünyadaki ikinci büyük şirket. Clarify'ın bu alandaki deneyimlerini kullanarak elektronik işte lider olacağız" şeklinde konuştu.

Öte yandan Clarify, ABD San Jose'deki merkezinde faaliyetlerini sürdürmeye devam edecek. Clarify'ın Başkanı Tony Zingale de eski görevini sürdürecektir. Diğer taraftan birleşme ile Nortel Networks'un Silikon Vadisi'ndeki elemanlarının sayısı da 4 bine ulaşmış oldu.

Mobil telefonda yüksek hız

Mobil iletişim, Internet'in geleceğinde önemli bir yere sahip olduğunu Telecom '99 fuarında kanıtladı.

Avrupa ve ABD şirketleri, yüksek hızlı "mobil" Internet için sürekli olarak çalışıyor.

Bunlardan Qualcomm, aylar süren testlerden sonra yaptığı bir toplantıda mobil telefonlar ile süper hızlı Internet bağlantısı kurabileceğini kanıtladı.

High Data Rate (HDR) adı verdikleri bir teknoloji kullanan şirket, kablosuz Internet erişimini 2.4 Mbps'ye çıkartıyor. Bu hız, günümüzün standart

modemlerinden 100 kat daha fazla. Qualcomm, bu teknolojiyi telefonlar, taşınabilir bilgisayarlar ve "henüz keşfedilmemiş" geniş bir ürünler zincirinde kullanmayı planlıyor. Şirket yöneticileri, bu teknolojinin yaygın kullanımından dolayı özellikle mobil telefonlar tarafında yoğun-

alandaki yatırımların ABD'nin en önemli mobil iletişim altyapı şirketi ve CDMA'nın yaratıcısı Qualcomm'dan gelmesi ise endüstride pek fazla şaşkınlık yaratmadı.

ABD'de Sprint gibi taşıyıcılar kablosuz veri iletişimi konusunda düşük hızlarda hizmet sunuyor-

lar. Qualcomm'un, 2.4 Mbps'lik bağlantısı yüksek hızlı erişimin köşede beklediğine işaret ediyor. İçerik sağlayıcılar, yeni teknolojileri mevcut ürünleri ile nasıl bağdaştıracaklarını planlıyorlar.

Qualcomm, artık ABD pazarında bu konuda çalışan tek şirket değil. Yeni bir teknoloji şirketi olan Tantivy Communications yüksek hızlı kablosuz Internet erişimini gerçekleştirmek isteyen bir diğer önemli rakip.



Telrad Least Cost Routing (LCR) Akıllı Özel Telefon Şebekesi

FONKSİYONEL EKONOMİK ENTEGRE ÇÖZÜM



Telefon faturalarınızı en az %50 azaltma fırsatı şimdi elinizde

OFİSLERİNİZİ BİRLEŞTİRİN !

WAN Data Network proje ortakları aranıyor.

TESAŞ - TELEKOMÜNİKASYON VE ENDÜSTRİYEL SİSTEMLER SANAYİ VE TİCARET A.Ş.
Tel : (0216) 327 46 85 Fax : (0216) 327 46 88 Web : www.tesas.com E-mail : info@tesas.com

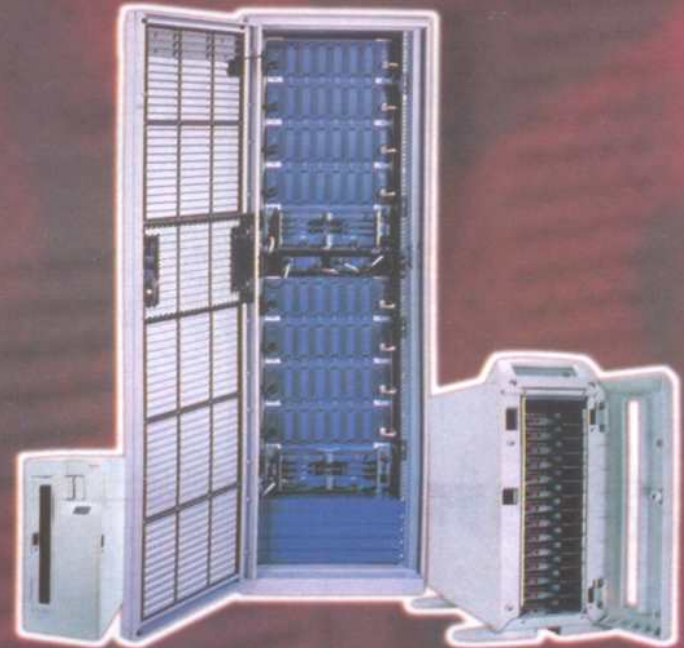
24 ay taksitle,



Compaq AlphaServer



Compaq ProLiant® Server



Compaq Storage Works®

sadece SiTe'de

ProLiant sistemlerle

"Microsoft Windows NT®",
AlphaServer sistemleri ile
"Tru64™ UNIX" sistem
yönetimi eğitimi
bedava...

Hep sahip olmak istediğiniz Compaq Sistem Ürünleri,
şimdi inanılmaz koşullarla yalnızca SiTe'de. Aylık sadece
500 \$'dan başlayan taksitlerle, Compaq sistemlerine
kolayca sahip olun. Sınırsız güce ulaşabilmeniz için
sınırsız avantajlar sadece bu kampanyada.

Artık Compaq'sız kalmanız için hiçbir neden yok!

Microsoft Certified
**Technical
Education
Center**

Microsoft Certified
Solution Provider

COMPAQ

Büyükdere Cad. No: 113/6 Esentepe-İstanbul
Tel: (212) 288 42 28 (pbx) Faks: (212) 288 42 27
Eğitim Merkezi: Büyükdere Cad.No:113/4 Esentepe-İstanbul
www.siteltd.com.tr

Windows NT®, Microsoft Corporation'un tescilli ticari markasıdır. Tru64™, Compaq Information Technologies grubunun tescilli ticari markasıdır.

YETKİLİ SİSTEM SATICISI

SiTe

Bilgi ve İletişim Hizmetleri Ltd. Şti.

Bilişimciler Y2K mesaisi

2000 sorunu nedeniyle bilişim şirketleri yılbaşı tatillerini kaldırdılar. Bu çerçevede Likom yılbaşını işbaşında karşılamaya hazırlanırken aynı zamanda herhangi bir sorun karşısında müşterilerinin daha rahat kendilerine ulaşımı için telefon santral kapasitesini de 2 katına çıkardı. NCR'da Kasım-Aralık-Ocak ayını

kapsayan 3 aylık dönem için izinlerin kaldırıldığını 1999 Ocak tarihinde duyurdu. NCR ve Likom gibi hemen hemen bütün bilişim şirketlerinde yılbaşı izinleri kaldırılırken kamu kuruluşlarında da benzer bir yol izleniyor. DPT tarafından hazırlanan Y2K eylem planında kamu kuruluşlarının bilgi işlem merkezinde çalışan bütün bilişimcilerin yılbaşı görev başında

olmaları istendi.

2000 yılı sorunuyla ilgili olarak NCR Bilişim Sistemleri Genel Müdürü Caner Öner ve Finans Sektörü Direktörü Yalçın Orhan'la görüştük. "Yıllardır finans sektörüne çözüm üreten bir bilişim şirketi yöneticileri olarak 31 Aralık 1999 tarihinde banka hesabınızdaki paranızı çekecek misiniz?, kısaca bankalarda 2000 yılı

sorunu yaşanacak mı?" sorusunu öncelikle paralarını çekmeyecekleri biçiminde yanıtladılar. Finans kuruluşlarının büyük çoğunlukla 2000 yılına ilişkin sorunlarını çözdüklerini de belirten NCR yetkilileri ancak bu sorunun sadece bilişim sistemlerini kapsamadığını gömülü yongalarda da sorunların çıkabileceğini bir kez daha hatırlattılar. Ayrıca Merkez Banka-

sı'nın bankalara yönelik 2000 yılı sorununu çözmedikleri takdirde büyük yaptırımlarının olacağı da belirtiliyor. Caner Öner 2000 yılı sorunuyla ilgili olarak neler yaptıklarını ise şöyle özetledi:

"Biz kendi müşterilerimizle ilgili olarak çalışmalarımızı tamamladık. Kullandıkları ürün ve sistemler açısından 2000 yılına hazırlar. Ama üzerindeki uygulamalarla ilgili olarak bizim yapabileceğimiz bir şey yok, onu kendilerinin yapması gerek. Çoğu da bu çalışmalarını tamamlamış durumda zaten. Bu arada bütün müşterilerimize bu konuyla ilgili yazılar 1997 yılında yazılmaya başlanmıştı. O tarihten sonra bu çalışmalar bir plan çerçevesinde tamamlandı."

Öte yandan NCR Finans Sektörü Direktörü Yalçın Orhan da 1997 yılında başlatılan bu çalışmalardan sonra sertifika uygulamasına geçtiklerini belirtti. Orhan; "2000 yılı sorunuyla ilgili çalışmalarımızda müşterilerimize önerilerimizi ve çözümlerimizi ortaya koyuyoruz. Daha sonra bu konuda çalışmalarını tamamlamış kuruluşlara bir sertifika veriyoruz. Dolayısıyla bizim müşterimiz olan bir çok şirkete ya sertifika verdik ya da yaptığımız çalışmalar sonrasında müşterilerden 'tamam bu bizim sorunumuzdur siz sorumluluğunuzu yerine getirdiniz' şeklinde yazılar aldık. Sonuç olarak biz kendi açımızdan rahatız ama buna rağmen 2000 yılında olabilecek herhangi bir aksilik için burada 24 saat görev başında olacağız" dedi.

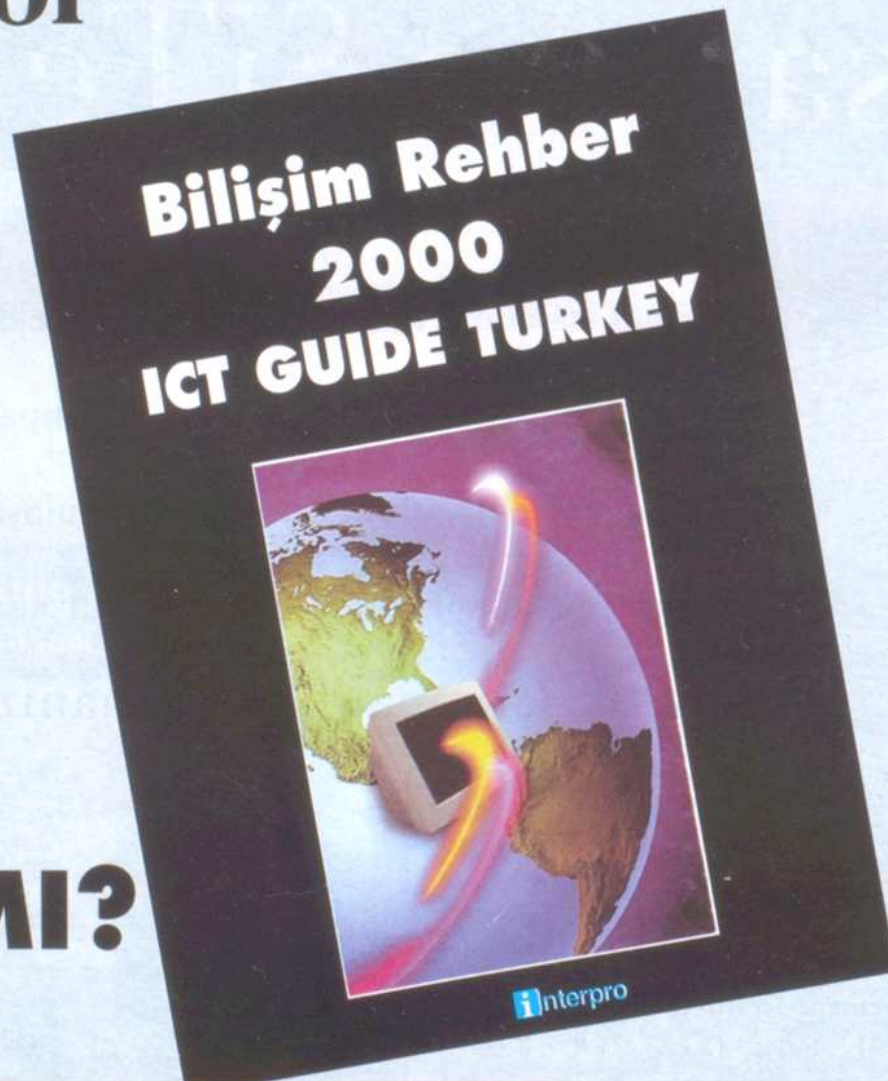
Bilişim Sektörü'nün bilgi kaynağı olan

Bilişim Rehber/2000

Web Sitesi ve

Katalogu

hazırlanıyor



YERİNİZİ ALDINIZ MI?

www.bilisimrehber.com.tr

SPK'dan borsaya ültimatı

Sermaye Piyasası Kurulu (SPK) yaptığı yazılı duyuruyla 2000 yılı uyumuyla ilgili test çalışmalarını tamamlamayan 16 aracı kurumun en geç 1 Aralık tarihine kadar test çalışmalarını tamamlamaları gerektiğini belirtti. Kararda ayrıca teste katılmayan veya katılıp test sonuçlarını belirtmeyen kurum, portföy yönetim şirketleri ve bankaların yeni bir test yapması gerektiği, bu kurumların test yapmadığı takdirde faaliyetlerinin tedbiren geçici olarak durdurulacağı belirtildi. Ayrıca 15 Aralık'a kadar 2000 yılı planlarını SPK'ya göndermeyen kurumların da faaliyetleri geçici olarak durdurulacak.

Ayrıca kararın son maddesinde 15 Aralık'a kadar açıklama yapmayan kurumların İMKB tarafından kamuya duyurulacağı, 2 Ocak 2000 tarihinde hisse senetleri borsada işlem gören ortaklıklardan sistemlerinde 2000 yılı sorunu çıkıp çıkmadığına ilişkin özel durum açıklaması yapmalarının isteneceği ve bu açıklama gönderilinceye kadar şirketin işlem sırasının kapatılacağı belirtildi.



**Elbette biz
tatildeyken
herşeyden**

**de tatile gideriz. Ama,
bile elimizi eteğimizi
çekemeyiz.**



Müşterilerimizin öyle büyük hedefleri var ki, onların yiz. Amadeus'u ele alalım; dünyanın önde gelen global temlerinden biri. Giderek artan talepleri karşılamak için ya ihtiyaç duyuyorlardı. Unisys'i çağırdılar. Unisys olarak inceledik ve hem kapasiteyi artıran hem de cevap süresini azaltan Unisys'te biz her zaman müşterilerimizin ihtiyaçlarına cevap verecek Üstelik nerede bulunduğumuzun da hiçbir önemi yoktur. www.unisys.com

sorunlarını ofiste bırakıp gideme-
seyahat rezervasyonları sis-
daha kapsamlı bir çalışma-
konuyu derinlemesine
bir çözüm geliştirdik.
çözümler üretiriz.

UNISYS

We eat, sleep and drink this stuff.



TBD 16. Bilişim Kurultayı
Tüyap Uluslararası Fuar ve Kongre Merkezi
Beylikdüzü - İstanbul
15 - 19 ARALIK 1999

Bilişim '99

Dikkat!



interpro

1+1=1

Kurultay'a yalnız katılma!

30 Kasım'a kadar kayıt yaptır;
+1 kişi için ücretsiz kayıt hakkı kazan!

Lütfen **Enter**...

Lütfen Enter...

Bilişim '99

TBD 16. Bilişim Kurultayı

Tüyap Uluslararası Fuar ve Kongre Merkezi

Beylikdüzü - İstanbul

15 - 19 ARALIK 1999

Türkiye'nin bilgi ve iletişim teknolojileri alanındaki dev organizasyonu her yıl kendi sınırlarını aşıyor. Yeni binyıla girmenin hemen öncesinde evrensel bir kimliğe ulaşıyor.

10 panel, 8 çalışma grubu, 4 eğitim semineri, 28 akademik bildiri ve 26 teknolojik bildiri, bu yılki kurultayın bilişim dünyasının öncülerine sundukları.

Kamu veya özel sektörden öncüler bir araya gelecekler, yeni binyılın vizyonunu paylaşıp bu vizyona katkıda bulunacaklar. Kendinizi bu öncülerden sayıyorsanız, **Bilişim '99** kaçırmamanız gereken bir randevu. TBD 16. Bilişim Kurultayı'na **Lütfen enter.**



Interpro

Kurultay Katılım Formu

KURULTAY TAM KATILIM

Ek kayıt hakkı sadece toplantılara katılımı kapsar

Bilişim '99 kapsamındaki tüm toplantılara katılım, dokümantasyon, çanta, çay-kahve, yemek ve sosyal etkinliklere katılımı kapsar.

15 Ekim-30 Kasım

30 Kasım 1999

90.000.000.-

90.000.000.-

KURULTAY TOPLANTILARA KATILIM

Ek kayıt hakkı sadece toplantılara katılımı kapsar

Bilişim '99 kapsamındaki tüm toplantılara katılım, fuar, dokümantasyon ve çantayı kapsar.

70.000.000.-

70.000.000.-

EĞİTİM SEMİNERLERİ

Katılımcılara bilişimin mesleki yenilemeyi ve kısa süreli eğitimi gerektirdiği düşünülen uç alanlarında net 6 saat süreli Eğitim Seminerleri verilecektir.

Bilişim '99 kapsamındaki tek bir eğitim seminerine katılımı kapsar.

Lütfen katılmak istediğiniz semineri işaretleyiniz.

25.000.000.-

25.000.000.-

VERİ MADENCİLİĞİ

BÜYÜK YAZILIM PROJELERİNİN YÖNETİMİ VE DENETİMİ

İNTERNET SERVİSLERİNİN KURULMASI VE İŞLETİLMESİ

İP ALANINDA GÜVENLİK

BİLDİRİ KİTABI

3.000.000.-

Katılımcının Adı ve Soyadı :

Kart Sahibinin Adı ve Soyadı :

Çalıştığı Kurum ve Görevi :

Kredi Kartının Türü :

Mesleği :

Kart No :

Çalıştığı Diğer Kurumlar :

Son Kullanma Tarihi :

(Varsa Belirtiniz)

İmza :

Telefon : Ev: İş:

Faks : Ev: İş:

E-Posta :

ÖDEME ŞEKLİ

Ücretlere % 15 KDV eklenecektir.

Akbank, Yıldızposta Cad. Şubesi, 18232-9 no'lu Interpro A.Ş. hesabına yatırdım.

Türkiye İş Bankası, Zincirlikuyu Şubesi, 175918 no'lu Interpro A.Ş. hesabına yatırdım.

Türkiye İş Bankası, Zincirlikuyu Şubesi, 305672 no'lu Interpro A.Ş. USD hesabına yatırdım.

TC. Ziraat Bankası, Gayrettepe Şubesi, 211241-9 no'lu Interpro A.Ş. hesabına yatırdım.

Yapı Kredi Bankası, Mecidiyeköy Şubesi, 1010066-9 no'lu Interpro A.Ş. hesabına yatırdım.

Garanti Bankası, Zincirlikuyu Şubesi, 6201341-2 no'lu Interpro A.Ş. hesabına yatırdım.

Lütfen kredi kartı hesabımdan alınız.

Vergi Dairesi ve Numarası :

• Öğrenciler için Toplantı Katılım Bedeli: 15.000.000 TL + KDV

• Yurtdışından Katılım Bedeli - Tam Katılım: 160 USD, Toplantılara Katılım: 120 USD

• Havale makbuzunuzu lütfen bu form ile birlikte fakslayınız.

AYRINTILI BİLGİ için: Nüket Çevikoğlu
Tel : (0212) 212 31 22
Faks : (0212) 212 31 21
E-Posta : nuketc@interpro.com.tr

POSTA ADRESİ: Interpro Yayıncılık Araştırma ve Organizasyon Hizmetleri A.Ş. Gazeteciler Mah. Sağlam Fikir Sk. No: 23 80300 Esentepe-İstanbul

Bilişim '99



Ulusal bilgi güvenliği büyük ağabey mi?

Milli Güvenlik Kurulu. Bunu biliyoruz. Şimdi başka bir oluşum daha var. Ulusal Bilgi Güvenliği Kurumu. Henüz taslak halinde, Milli Savunma Bakanlığı 2 yıldır üzerinde çalışıyor. Aslı Evren geçen hafta bir gazetecilik örneği göstererek bu taslağın omurgasını bize duyurdu. Haber, bilgi çağının RTÜK'ü olarak tanıtıldı. Bu, doğru bir benzetme. Ancak buna göre oluşum, çok daha derin analize açık. Zira yeni dünyanın kurallarının öncülerinden. Geçtiğimiz haftalarda bilişim suçları çalışma raporunu aktarmıştık BT/haber okurlarına. Şimdi de bu taslak karşımızda. Bilgi, güvenliği aştığında çok büyük bir denetim mekanizması geliyorsa, ekonominin ve sosyal hayatın taşıdığı bu yeni zeminde hepimizin çok iyi düşünmesi gerekiyor.

Aslı Evren, Ulusal Bilgi Güvenliği ile nelerin planlandığını çok detaylı aktardı. Ben, niçin sorusuna bazı yaklaşımlar getirmek istiyorum.

Ulus devlet yaklaşımı:

● Bugün pek çok kurum, ulus devletin yeni yüzünü tartışıyor. Söylenen, ulus devletin bir kısım yetkilerini yerel yönetimlere devrederken bazılarını da milletler üstü kurumlara devretmek zorunda olduğu. Tıpkı Dünya Ticaret Örgütü ve Millenium NATO'su gibi kurumlar, yakın gelecekte dünya parlamentosu gibi bir oluşuma, ulusların bazı hükümlerlik haklarını verecek. Bu amaçla tüm dünyada ticaret, kural uyumu şart. Sayısallaşan ekonomi bunun dışında kalamaz. Bilgi yeni odak noktası ise, bilginin güvenliği de benzeri sorumlulukları gerektirir. Kıscası insanları, her şeyin bilgi ile döndüğü çağda başı boş bırakmak mümkün değil. O halde bilgi gibi stratejik bir mal, mutlaka kontrol edilmedir.

Web vergisi yaklaşımı

● Upload bir tür bilgi ihracı, download ise ithalattır. Bu bir yazılım da olabilir, şirket bilgisi, hareket işlem (transaction)

veya terörist bir eylem. İşin garibi, ticaret bilgisi ile zararlı bilgi aynı hatta yan yana, çoğu kere aynı sayısal paket içinde yol alıyor. Bilgi ihracı ve ithali farklı davranırsa da bunu kontrol etmek isteyenlerin yaklaşımı, 19. yüzyıl mantığında. Ortada bir sınır yok ki bilgi ihracından rüsum, ithalinden vergi alalım. Ancak miktarı 200 milyar dolara tırmanan elektronik ticaretin vergisizliği de bir gerçek. Finansmanını vergi üzerine kurmuş ulus devletlerin Web dünyasındaki bu ticarete ilgi duymaması düşünülemez.

Güvenlik yaklaşımı:

● Taslağın genel gerekçe bölümüne bakalım. Bilgi teknolojisine giderek artan bağımlılığın sonucu olarak, bilgi alt-

olguyu vergide yaşamıyor muyuz? Oranı ve alınış tarzı yüzünden ekonominin yarıdan fazlası kayıt dışına çıkmadı mı? Aynı yapıyı bilgi güvenliği adıyla yaparsanız, elektronik ticaret veya elektronik iş modelini benimseyenleri yasa dışı kılarırsınız.

Görev odaklı yaklaşım:

● *Ulusal Bilgi Güvenliği'ne (UBG) karşı yurtiçi ve yurtdışı tehdidin tespit edilmesini sağlamak, gerekli tedbirleri almak ve alınmasını sağlamak...*

Bunları hangi yetkin kamu görevlisi ve hangi bilgi düzeyindeki insanlar sağlayacak, belli değildir. Pratikte "yassak" noktasına varılacak.

● UBG sistemini oluşturmak



yapısının kötü niyetli kişilere, terörist faaliyetlere ve doğal afetlere karşı korunması önem kazandı. Bu konuda ulusal bir politika eksikliği, ülkenin ulusal güvenliğini hassas hale getirdi. Bu, ulusal güvenliğinin ilgi alanıdır ve asla ihmale gelmez. Yaklaşım doğru ancak araçların seçimi hatalı. İşlemler ışık hızında oluyorsa, vergi daireleri hızıyla kontrol imkansızdır. Siz de ağda örgütlenmelisiniz. Bunun izni veya kontrol mekanizması "manuel" olamaz. Bunu yaparsanız hem başaramazsınız hem de güvenliğini düşündüğünüz ulusun küresel rekabetini çöpe atarsınız. Aynı

inçin politika, konsept, ilke, standart ve usulleri tespit etmek ve geliştirmek... Uyulmaktan sonra ilkeler ne işe yarayacak? Standartlar yeni bin yılın yaklaşımı değil. Aksine ekonomi de bireysellik de kavgasını standartları ortadan kaldırmak üzerine kuruyor. Banka için mudi standart koymaktır. Ama artık mudi yok, ete kemiğe bürünmüş insan var.

● *UBG'nin sağlanmasına esas olarak bilginin gizlilik, bütünlük ve kullanıma hazır olmasını sağlayacak tedbirleri belirlemek, uygulamak, uygulanmasını sağlamak ve kontrol etmek, UBG risk yönetimi ve*

değerlendirmesini yapmak ve yapılmasını sağlamak... Bu zaten ekonomik gerekçelerle yaşıyor. Ancak UBG böylesi bir bilgi trafiğini kontrol ediyim derken trafik tıkanır. Fikir vermesi bakımından; 193 devlet 365 günde 26 trilyon dolarlık mal ve hizmet üretiyor. Ancak dünyanın bir günlük işlem hacmi 6.2 trilyon dolar ve bunun yüzde 80'i bilgi dediğimiz yeni sistem içinde yapılıyor. Risk, akan bilgide mi, bilginin akışkanlığını kontrolde mi?

● UBG altyapısını korumak amacıyla gerekli görülecek UBG sistemi esaslarını tespit ederek kurmak ve geliştirmek... Bu altyapıyı kuranları şayet gatekeeper haline getirecekseniz, Internet'i hızlandırmanıza gerek yok. Mevcut ilkel hız dahi, kontrol kabuğu yüzünden yeter de artar bile.

● *Güvenlik hassasiyeti gösteren personel, yazılım, donanım, kriptoloji, iletişim ortamları ve iletişim ağlarını her türlü tehdit kaynağına karşı maliyet-etkin tedbirlerle koruma altına alınmasını sağlamak, bu tedbirleri uygulamaya sokmak ve kontrol etmek...* Bu eğer ağın akışkanlığı ve etkinliğini sağlamak içinse mantıklı bir yaklaşım.

● *Tüm gizlilik dereceli ve tasnif dışı hassas bilgiye işlem yapacak birimler ve şebekeler için onay vermek...* Onay, verecek olanın hızı ve yaklaşım tarzı yüzünden son derece tehlikeli bir kavram. Pratikte onay almak mümkün değil. E-posta üzerinde ben her türlü ihracat ve ithalatımı yapıyor, sipariş kabul ediyorsam, kimden ve niçin onay alayım? Cep telefonu ile Web birleşmiş ve Yunan telekomu ya da uydu beni Internet bulutuna ulaştırıyorsa, onay verecekleri niçin arayıp bulayım ki?

● *Ulusal güvenliği ilgilendiren bilgiye işlem yapacak do-*

BİLGİLETİŞİM

Dr. Şeref Oğuz



Bilgiden korkmak

Meclis'te en büyük tartışma konusu, deprem. Her yerde olduğu gibi. Ancak buradaki tartışma, depremin ne zaman olacağı üzerine değil, bilim adamlarını susturmak için yöntem belirleme üstüne.

Örneklere buyurun:

"Bu bilim adamlarını bir odaya kapatacağım."

"Her kafadan çıkan sesi kırmak zorundayız."

"Bence olaya RTÜK el koymalı."

"Açıklamayı yalnızca TÜBİTAK yapsın."

Bu ve benzeri tepkilerin tümü, bilim adamlarına. Daha doğrusu sismologlara. Her kafadan farklı ses çıkıyor dedikleri de bunların birbirinden farklı söyledikleri. Siyasilerdeki beklenti; iki, iki daha dört eder mantığında, depremin tek doğrusu olduğu saplantısı. Ama böyle değil. Zaten öyle olsaydı, depremi zatürre tarzı bir hastalık gibi çoktan çözüp hallederdik.

Bana göre vahim olan, tartışmaktan korkma sendromu.

Farklı sesler doğaldır. Zira bu farklı düşüncelerin çatışmasından gerçeğin kılıcını çıkar.

Ortada bilgiden çok bilgisizlik varsa tartışma, bilgisizliği örgütler. Bu doğru. Ancak tartışma olmazsa, bilgilenme yolu da açılmıyor ne yazık ki.

Enerjinin tamamını kuru sıkı tartışmaya ayırmak ise doğru değil. Belli ki depremler olacak. O halde birilerine tartışma görevi verirken diğerleri de bu tartışmaların ışığında alınacak orta ve uzun vadeli tedbirlere odaklanmalı. Siyasilere düşen, bilim adamlarını susturmak değil, daha çok tartıştırmaktır. Ancak bunlar gerçeğin peşinde koşarken kendisi de depremlerle birlikte yaşamının getirdiği asgari koşulları düzenlemektir. Korkunun ecele faydası yok derler. Korkunun en büyük düşmanı da bilgidir.

serefoguz@turk.net

nanım ve yazılım ihtiyaçlarına ait güvenlik değerlendirmesini yapmak ve değerlendirilmiş ürün listelerini hazırlamak ve yayımlamak... Şayet işimi sayısal hale getirmişsem bir toplama bilgisayar ve paket yazılımları, kontrolü asla mümkün olmayan GPRS, Wired Network ile sağlıyorsam, hangi ürünü nasıl değerlendirecek, güvenlik onay damgasını kime vuracaksınız?

● *Haberleşme güvenliği sistemlerinin tehdit analizi ve hassasiyet değerlendirmelerini yapmak, Bilgi çağının gerektirdiği çağdaş güvenlik tedbirlerini belirleyerek üst kurula teklif etmek, kamu ve özel kurum ve kuruluşlar için gizlilik dereceli bilgi veya kriptoloji cihazlarına ilişkin her türlü yetki belgesi düzenlemek ve onay yöntem ve usullerini belirlemek, uygulamak ve uygulanmasını sağlamak...*

Kamu kurumlarında bunu başararsınız ama özel kurumlardan hiç biri boynunu kesmeniz için başını sizin giyotinine alına uzatmaz. Belki de siz BSA benzeri bir modelle, vergi kontrolörü gibi gider bir firmayı denetlersiniz.

Göreceğiniz, sizin standardını oluşturduğunuz güvenliğinin orada olmadığıdır. Zira bu dünya kaotik ve standart mantığına ters davranıyor.

● *UBG konusunda üretim yapan kamu ve özel kurum ve kuruluşlarını bir program çerçevesinde denetlemek ve üretilen ürünleri onaylamak...* Bunun adı sayısal KİT'tir ve kamu kurumlarını ekonomik avantajdan uzak tutar.

Sonuçta Ulusal Bilgi Güvenliği Kurumu girişimi özde doğru ancak yaklaşım itibarıyla 19. yüzyıl değer yargılarını taşıdığı için yanlıştır. Ağ üzerinde bilgiyi istismar eden, rekabetçi ekonomiyi tekelleştiren, devlet düşmanlığını örgütleyen insanlar var olacaktır. Bunları elbette ki durdurmalıyız. Fakat bunun yolu, geleneksel kontrol yaklaşımıyla olamaz zira farklı davranan bir kültürden ve teknolojiden söz ediyoruz. Matrix filmindeki gibi kötülerle mücadelede başarı ancak, kötülerin kullandığı araçlara getirilen iyi amaçlarla mümkün olur. Haftaya bu taslağın irdelenmesine ve dünya uygulamalarına yer vereceğim.

Java Servlet ve Corba öğrenme fırsatı!

Kasım 1999 JAVA Kurs Programı

KOD	AÇIKLAMA	SÜRE	TARİH	ÜCRET
SL-110	Java Programming for Non-Programmers	3 gün	3 Kasım	570 USD
SL-275	Java Programming	5 gün	15 Kasım	975 USD
SL-310	Beyond CGI: Developing Java Servlets**	3 gün	22 Kasım	995 USD
SI-330	Introduction to CORBA using C++ and Java Programming**	4 gün	25 Kasım	1135 USD

*Tarih belirtilmeyen kurslar için lütfen arayınız. ** Bu kurslar, yabancı eğitimlerce ve İngilizce olarak verilecektir.

- Fiyatlarımıza KDV dahil değildir. ■ Kurs katılımı 4 kişiden az olduğu takdirde ertelenebilir. ■ Kurs içeriklerine web sayfamızdan ulaşabilirsiniz.
- Eğitimlerimiz hergün saat 9:30 - 17:00 saatleri arasında İstanbul'daki Eğitim Merkezi'mizde yapılmaktadır. ■ Öğle yemekleri ve özel diyet yemeklerimiz ile servis olanaklarımız firmamızca ücretsiz olarak sağlanmaktadır.



Tel: (216) 454 13 00
Faks: (216) 454 13 61
egitim@kocsistem.com.tr



Türkiye'nin ISO 9000 Belgeli
Tek Eğitim Merkezi

Hazırlayan: Prof.Dr. OĞUZ MANAS omanas@vestelnet.com

ORTAKYOL (Middleware)

ÖZET-2

Gecen hafta ortak-yol yazılımlarının iki ana ögesini açıklamış ve üçüncüsü olan Objeler İstemcisi Kılavuzu (ORB)'nin tanıtımına başlamıştık. Bu sayımızda ORB'nin tanıtımını ve diğer iki ögenin açıklamasını yaparak yazı dizimizi sonlandıracağız.

Objeler yönetimi yapısı (Object Management Architecture-OMA) obje yönetimi ile ilgili ilk girişim pek çok kuruluşun katılımı ile oluşan OMG'nin (Object Management Group) 1989 kuruluşu ile ortaya çıktı. OMG'nin ilk uygulaması ise OMA'yı ortaya koyması ile gerçekleşti.

Dağıtık objelerin kalbi: ORB'ler

Objeler model, tüm ortamı tarif etmektedir. Bu tarif içinde objelerin nasıl yaratılacağı tarif edildiği gibi, istemcilerin uygulamalara ulaşmalarını olanaklı kılan arayüzlerin de nasıl kullanılacağı gösterilmiştir.

ORB, bir sunucu uygulamasıdır ve fonksiyonları ağ anahtarlarına iletişim bağlantılarının kurulmasını ve son noktalar arasında bilgilerin gönderilmesini olanaklı kılar. Bir istemci obje ORB'den geçerek sunucu objeden bir istemde bulunabilir ve herhangi bir sunucu bunu yine ORB aracılığıyla yanıtlar. ORB istemciler ve sunucular arasında bir kılavuz görevini yerine getirir.

İstemciler arayüzlerini objelerin uygulamalarından bağımsız olarak kullanırlar. Bağımsızlık tam bir anahtardır; ORB'ye olan arayüzler ve ORB'yi kullanarak oluşturulan objelere olan arayüzler, mükemmel bir şekilde tanımlanmıştır. Bu tanımlamalar tüm dağıtık ortamı kat edebilen biricik (uniform) bir çerçeveye oluşturur.

Bu ortamda, istemci uygulaması obje referanslarını kullanarak işlemleri çağırır. ORB, objeleri gerçek olarak yönetmez, o istemci uygulamaları ile objeler arasında iletişimi sağlayan obje referanslarını yönetir. Bu durum hem objelerin nasıl tanımlanacağına

na ve depolanacağına karar veren uygulama geliştiricisi için, hem de ağ kaynaklarının çok uygun olarak kullanılmasından sorumlu ağ yöneticisi için uygundur.

4- Çevrim içi iletimde işlem ekranları (On Line Transaction Processing-OLTP Monitors)

OLTP ekranları ortak-yol yazılımları içinde küçük bir grubu oluştururlarsa da, çok büyük bir öneme sahiptirler. Bu tip ortak-yol yazılımları bilgisayarın hızını artırmak için tasarlanmıştır ve bunun sonucu şirketler kolaylıkla geniş ve karmaşık uygulamalar gerçekleştirebilirler.

Ekranlar halen daha çok pahalıdır ve fiyatları 25 bin ile 500 bin dolar arasında değişmektedir.

Ekranlar oldukça güçlü yedekleme ve koruma mekanizmasına sahiptirler. Özellikle havayolları rezervasyon işleri biletleme sistemleri gibi çok karmaşık uygulamalarda başarı ile kullanılırlar.

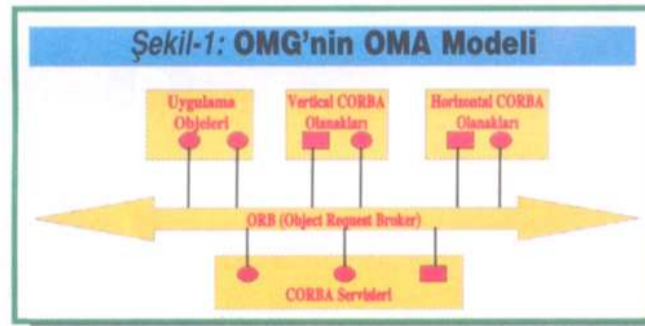
OLTP ekranların seçimi için iki temel neden bulunmaktadır. Birincisi; tümleşik yönetim, ikincisi; güvenlik yeteneğidir. Pek çok OLTP ekran üretimi yapan şirket, yönlendirme, kurma ve uygulamaların yerleştirilmesi için gerekli olan tüm sistemin ağ yöneticileri tarafından izlenmesini olanaklı kılan bir grafiksel arayüz sağlamaktadır. Ayrıca bu uygulama ağ üzerindeki herhangi bir noktadaki parametrelerin değiştirilmesini de olanaklı kılar. Tümleşik yönetim özelliğinin kullanışlı olan bir yönü de onun konfigürasyonu yeniden kurma kapasitesinin var olmasıdır. Böylece, kullanılmakta olan bir programın üzerindeki gerekli değişikliklerin yapılması için, sistemin durdurulmasına gerek kalmamaktadır.

Üç bağlantılı uygulama tasarımı

Ekran üç bağlantılı bir tasarım gerçekleştirir. Bu üç yapıtaş; istemci, OLTP sunucu ve veritabanı sunucusudur. Buna karşılık istemci/sunucu sistemler işlemci ve sunucudan oluşan iki-bağlantılıdır. Hemen belirtelim ki, ana sistemlerde bu bağlantı tektir.

OLTP ekranları tek bir iletimin uygulaması aşamasında, uygulamaların birden fazla veritabanına ulaşmasını koordine eder.

Koordinasyon iki safhalı güvence olarak bilinen bir işlem aracılığıyla gerçekleştirilebilir. İki safhalı güvenceler, veriler iki veya daha fazla veritabanlarında güncelleştiriliyorsa gereklidir. Örneğin bir çekim değerlendirilmesinde,



bir banka borçlandırılırken bir diğerini alacaklandırılır. Bu durumda bu iki banka veritabanları arasında daha önce bir bağlantı söz konusu değildir. İşte iki safhalı güvenceler, para borçlu hesaptan aktarılmadıkça alacaklı hesapta görünmemesini güvenlik altına alır.

OLTP ekranların gücü

- 1- Ağlar arası işlem yeteneği
- 2- Yönetilebilirlik
- 3- Ölçeklenebilirlik

OLTP ile DBMS karşılaştırılması

OLTP ekran ile DBMS (Database Management System) sağlayan şirketler arasındaki savaş bütün şiddeti ile devam etmektedir. Her iki grupta kendi ürünlerinin, istemci/sunucu-OLTP uygulamaları için, temel olarak hizmet vermesini arzulamaktadır. İkisi arasında bir seçim yapmak güçtür. Ancak bazı uygulama alanları için tipik farklılıklardan söz etmek olanaklıdır.

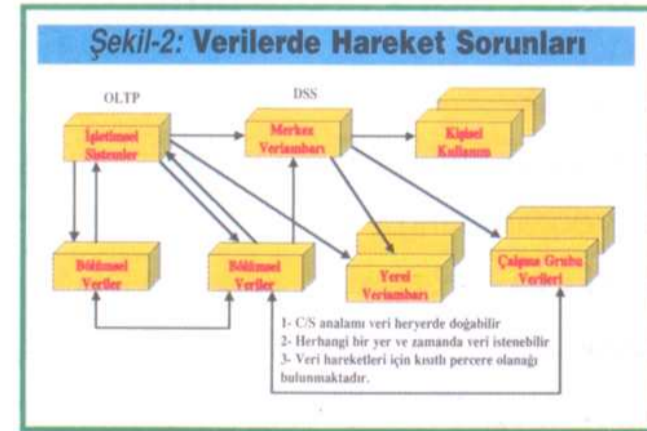
Birinci önemli nokta, güvenlik sorunudur. Eğer satın alacak şirket güvenliğinin uygulama içine tümleşmesini arzu ediyorsa OLTP ekranı seçebilir. Zira OLTP ekranlara, dağıtık güvenlik özellikleri eklenmiştir.

OLTP uygulamaları çok yüksek hacimli uygulamalar için genellikle uygun seçimlerdir. Zira ekranlar bilgilerin hızlı bir şekilde uygulamaya sokulmasını sağlayacak şekil-

de tasarlanmıştır. Karşılaştırılacak olursak, veritabanı yönetim sistemleri kullanıcıların DBMS verilere kolaylıkla ulaşabilmeleri için kurulmuştur ve farklı uygulama tipleri için de kullanılabilir. Eğer bir şirket DSS (Decision Support System) kurmuş ise yöneticiler bir DBMS tipinde depolanmış verilerle uğraşılıyor iseler, OLTP ekranın bu durumda kullanılması düşünülemez.

Çok önemli bir nokta, uygulamalara çok fazla kullanıcının ulaşması durumunda DBMS başarımın çok fazla düşmesine neden olmaktadır. Uygulamayı inceleyerek; bir kullanıcı DBMS ile çalışıyorsa, onun uygulaması bir front-end işlemci tarafından ele alınır ve veriler için bir arayüz ve disk sunucu da bilgi okumada back-end fonksiyon sağlar.

Şimdi karşılaştırmaya geçerseniz, OLTP ekran pek çok kullanıcı için back-end fonksiyonları ortaklaşa kullanır. Ayrıca OLTP daha az CPU kaynağına gerek duyması nedeniyle, ortaklaşa hız işlemlerini de devreye sokabilir. Bütün bunlara ek olarak OLTP



tün bunlara ek olarak OLTP ekrana dayalı uygulamaların kullanımı daha az iç belleğe gereksinim duymaktadır, bu da başarımın artmasına neden olmaktadır. OLTP ekran kullanıldığında başarımın ne oranda arttığına bakılarak bir inceleme yapılmış. İncelemede; 50'den az kullanıcı bir ortamda basit bir uygulama için

başarımda yüzde 10 oranında bir artış gözlenmiştir. Buna karşılık 100'den fazla kullanıcının back-end fonksiyonları karmaşık bir seti ile çalıştırdığı bir ortamda başarım artışı yüzde 50'yi aşmaktadır.

5- Veritabanı yönetim sistemleri (Database Management Systems- DBMS) Veritabanında mücadele

Veritabanı yönetim sistemleri günlük iş hayatının çok önemli bir parçası haline gelmiş bulunmaktadır. Geçtiğimiz birkaç yıl içinde, çok çeşitli şirketler veritabanı yönetim sistemleri üzerinde çalışan pek çok uygulama geliştirmiş bulunmaktadır.

Çoklu uyum uygulama yeteneği, şirketlere çok ekonomik bilgisayar platformlarında çalışma olanağı getirdiği gibi, son kullanıcının da veriye çok kolaylıkla ulaşmasını sağlamaktadır. Bunun sonucu veriler artık, Şekil-1'de görüldüğü gibi çeşitli noktalara depolanmaktadır.

Bilgisayarlar başlangıçta kullanıcılar için bütün bilgilerin ve var olan uygun verilerin kolaylıkla değişimine olanak sağlayacak güçte değillerdi. Bunun sonucu, kuruluşlar gündelik satışlarını ve ürün bilgilerini izleyebilmek için EIS (Executive Information System) geliştirme çabası içine girdiler.

Veriler pek çok noktaya dağılmış durumda idi, bunların toplanabilmesi için çok büyük işlem gücüne gereksinim olduğu gibi, uygulamaların tasarımı için de çok büyük bir uğraş verilmesi gerekiyordu.

Ancak durum artık değişmiş bulunuyor, şirketler veriyi çok

gerçekleştirilebilmesi için büyük yatırımlara gereksinim duyulmaktaydı. Şirketler, bilgileri elde etmede, depolamada ve değerlendirmede farklı yollar izlemekte ve uygulamalar için hala daha büyük çabalar harcanmakta idi. Örneğin, çok büyük uygulamaların kuruluşu altı ay, bazen iki yıla uzamakta idi.

Ancak istemci/sunucu bilgi işlemin devreye girişi ile bilgi işlem bölümleri kurulu veritabanları ve bilgiler üzerinde oldukça güçlü kontrol olanağına kavuştular. Ucuz bilgi işlem gücü ve güçlü bir rekabet ortamının varlığı sonucu, şirketler bilgilerin depolanması ve kullanıcıların onlara kolaylıkla ulaşabilmesinin ne kadar önemli olduğunu farkına vardılar.

Bir veritabanının kuruluşunda kurumlar, pek çok veritabanı yönetim sistemi arasında bağlantının varlığına gereksinim duymaktadır. Kurumlar çok geniş veritabanı yönetim sistemlerine sahiptir ve herbiri verilerin depolanmasında şirkete özel teknikler kullanmaktadır. Kullanıcıların gerekli bilgiye ulaşabilme aşamasında DBMS farklılıklarını giderebilmek için, DBMS geçitkapıları gibi yazılım katmanlarını devreye sokmak zorundadırlar.

İşlem çok kolay görülebilir, ancak DBMS geçitkapılarının başarılı olması oldukça güçtür. Zira, şirketler rekabet nedeniyle kendi DBMS'lerine devamlı olarak yeni özellikler eklemektedirler.

Son birkaç yıldır, şirketler farklı veritabanı yönetim sistemine depolanmış bilgilere ulaşabilmek için ürün paketleri geliştirdiler. Ancak bu ortak-yol ürünleri diğerlerine kıyasla çok daha kısıtlı olanaklara sahip bulunmaktadır. Bunlar genelde bir DBMS'den diğerine bilgi aktarmak üzere planlanmıştır. Başka bir deyişle, kurulu bloklar üzerinde işlem görmezler.

Son zamanlarda ise şirketler araçlar üzerinde yaptıkları çalışmalarda büyük gelişme gösterdiler. Yeni ürünler pek çok veritabanı yönetim sistemine ulaşabilmekte, bilgiyi hızlı bir şekilde işlemekte ve kendi işlemlerinden çok daha hızlı depolayabilmektedir.

Bu ürünler üzerindeki çalışmalar halen sürdürülmektedir. Zira şirketler aksini düşünseler de, halen daha pahalıdır, cevap süreleri fazladır ve uygulamaları halen zor kabul edilmektedir.



SATIŞ NOKTASI!

Bolero

The Application Factory for Electronic Business

Aniden tüm dünya sizin pazarınız durumuna geldi. Elektronik Ticaret'in meyvelerini toplamak istiyorsunuz, hemen şimdi! Fakat Bilgi Teknolojisi alt yapınız ne durumda? Gerekli yeni uygulamaları nasıl yaratacaksınız ve onları mevcut çözümlerinize nasıl entegre edeceksiniz? Ayrıca, hepsi bugünkü kadar yeterli, güçlü ve güvenli olacak mı?

Cevaplar bizde, teknolojiler de öyle.



Tel:+90-212-284-98-41

Fax:+90-212-281-00-49

www.softwareag.com/accept-no-limits

SOFTWARE AG
ACCEPT NO LIMITS

Kurumlarda yararlı bilginin (knowledge) yönetimi ve ilintili teknolojiler -8

TÜRKER CAMBAZOĞLU
Empa A.Ş. Gn. Md. Yrd. (Teknik)
turker@turk.net

Her ne kadar bazı yararlı bilgi yönetimi uzmanları konuyu entelektüel bir disiplin ve bir yönetim süreci olarak görmesine karşın yararlı bilgi yönetimi, kişiler arası iletişim, organizasyonel öğrenme, aklın bilme ve kavramasına yönelik fen bilimleri, motivasyon, eğitim, yayınlama, iş süreçleri analizi, insan kaynakları, yönetim bilimleri, bilişim bilimleri gibi daha birçok disiplin ve konunun keşifim noktasında yer alır.

Gerek bilişim teknolojileri (BT) üreticileri ve gerekse BT danışmanları konunun bir BT işlevi gibi algılanmasına yol açmışlardır. Bu şirket ve kişiler, mevcut teknoloji ürün ve hizmetlerini yararlı bilgi yönetimi araçları olarak yeniden etiketlemişlerdir. Böyle durumlarda yararlı bilgi yönetimi terimi, DBMS, veri sorgulama ve arama araçları veya "push" teknolojisini satmanın başka bir yolu haline dönüşmüştür. Benzer şekilde, örneğin bir zamanlar kuruluşlarda "İş Süreçlerinin Yeniden Tasarlanması (BPR: Business Process Reengineering)" tekniklerini anlatmaya çalışan danışmanların, kendilerini birdenbire yararlı bilgi yönetimi "guru"ları olarak lanse etmeye çalıştığını görüyoruz.

Özetle, yararlı bilgi yönetimi uzun vadeli, entelektüel, bilimsel ve yönetimsel bir disiplindir. Yararlı bilgi yönetimi için uzun vadeli stratejiler geliştirilmelidir. Konu sadece en son ve en yeni teknolojilerin kuruluş tarafından satın alınması anlamına gelmemektedir. Konu hem teknoloji, hem de iş disiplinleri ile birlikte tümleşik olarak ele alınmalıdır. Aksi halde, birileri eski ürün ve hizmetlerini önümüze getirip, yeni bir şeymiş gibi koyabilir. Buna karşılık, elindeki eski teknolojiyi yararlı bilgi yönetiminin hizmetinde kullanmaya çalışanlar, geçici hevesle yenisinin peşinde koşulanlara göre daha etkin sonuçlar alabilir. Organizasyonların, yararlı bilgilerini toplamak, düzenlemek, dağıtmak ve yönetmek için ne tür araçlara gereksinim duyacaklarını anlamaları önemlidir.

Tablo 7'de, yararlı bilgi yönetimine uy-

Raporlama	Elektronik yayınlama
Ağ iletişimi	Groupware
Doküman yönetimi	İş akışı
Arama ve elde etme	Yardım masası
Veri yönetimi	Veri işleme

gulanabilecek bazı bilişim teknolojileri ve süreçleri görülmektedir.

Veri işleme

"Veri işlem", çekirdek bir BT işlevi olarak yararlı bilgi yönetimine yönelik bazı ham materyal, hareket (transaction) ve operasyonel verileri sağlar. Çeşitli dönüştürme (transformasyon), iyileştirme ve analiz işlemleri sonucunda, ham veri organizasyonun yararlı bilgi varlığı (mülkü) haline gelir. Bu alandaki temel BT fonksiyonları şunlardır:

■ **Hareket (transaction) yönetimi:** Hareketlerin kabul edilip, işlenmesi.

■ **Veri Saklama:** Hareket verisinin veritabanlarında saklanması, elde edilmesi ve yönetilmesi.

rek (ekrandan), raporun seçilen kısımlarının yerel olarak yazdırılması.

■ **İsteğe bağlı raporlar:** İş kullanıcıları ve yöneticiler için isteğe bağlı raporlar oluşturularak yazdırılması.

■ **Bir şeye özgü sorgulama:** Kendilerindeki üretim verilerinden, bir şeye özgü sorgu çalıştırmak isteyen kullanıcıların desteklenmesi.

■ **Karar destek sistemleri:** İş yöneticilerine, tanımlanmış, süzülüş, düzenlenmiş ve özetlenmiş veri ve enformasyona erişmesine olanak sağlayan uygulamalar. Bu tür sistemler yöneticilere, en altta yatan hareket ve operasyonel verilerini inceleyebilme olanağı tanıyan "sondaj (drilldown)" özelliğine sahiptir.

ning): Alışlageldik yollarla bakıldığında veriler arasında açıkça görülemeyen ilişkileri ve korelasyonu ortaya çıkarmak üzere karmaşık istatistiksel algoritmalar ve makine akıllılığının diğer biçimlerini kullanan uygulamalardır.

■ **Veriye bakış (visualization):** Kullanıcının veriye baktığında anlamasını kolaylaştırmak için, büyük hacimli verileri iki ve üç boyutlu (2-D/3-D) görsel görüntülere çeviren uygulamalar.

Son kullanıcılar yararlı bilginin işlenmesinde anahtar rolü oynamasına karşılık BT atölyesi, sistem altyapısını, teknolojiyi, uygulamaları ve ham veriyi sağlayarak tüm işlerin arkasındaki destek unsuru olmaktadır. Bu arada bir rapor dağıtımını gibi iş halinde BT bölümü,

lanmıştır:

■ **Ana bilgisayar (host) ağları:** Bu ağlar, ana bilgisayar tabanlı hareket (transaction) sistemleri tarafından üretilen hareket ve operasyonel verileri aktarmak için kullanılmıştır. Bu sistemler hala bazı uygulamalarca kullanılmaya devam edilmekte ve çoğu kez verim barını dolduran başlıca iletişim hattı olmaktadır.

■ **LAN:** 1980'lerin ortalarıyla organizasyonlar masaüstü PC'lerini LAN'lar yardımıyla birbirine bağlamaya başladılar. 1990'ların ortalarında yaygınlaşmaya başlayan Internet'e rağmen LAN'lar, masaüstü bağlanabilirliğinin başlıca yolu olmaktadır. Açık veya odaksal yararlı bilgi, bir organizasyon içinde çoğunlukla LAN yardımıyla paylaşılır.

■ **Geniş alan ağı (WAN):** Fiziksel olarak ayrı LAN'ları, yönlendirici, köprü, hub ve anahtar gibi aygıtlar kullanılarak birbirine bağlarlar. Bu şekilde, kurum içinde nerede bulunursa bulunsun çalışanlar veri ve bilgi özkaynaklarına erişebilirler. WAN'lar, merkezi verimbarına erişimde anahtar rolü oynarlar.

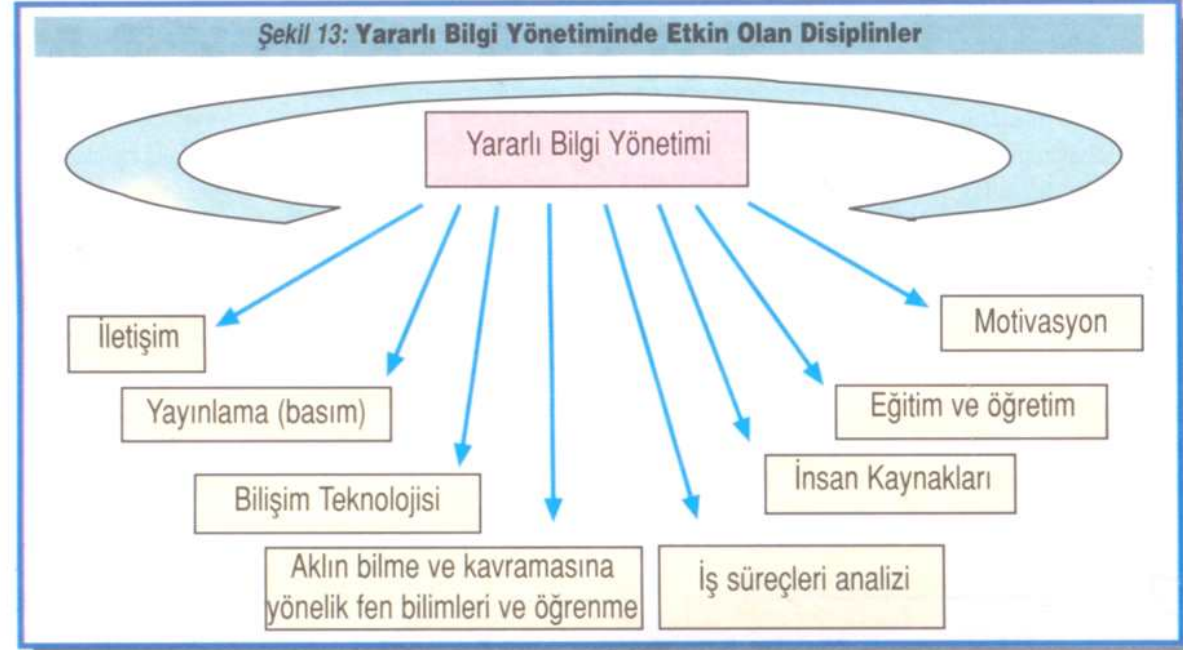
■ **Intranet:** 1990'ların ortasından sonra ortaya çıkmış bir kavram olup, kabaca TCP/IP koşturan ve özellikle HTTP (HyperText Transport Protocol) ve HTML (HyperText Markup Language) gibi Internet protokollerini destekleyen LAN şeklinde tanımlanabilir. Intranet'te kullanıcı arayüzü olarak kullanımı kolay web tarayıcı kullanıldığında, kullanıcılar organizasyonun herhangi bir noktasından ve hatta dışından yararlı bilgi kaynaklarına kolay ve makul hızlarla erişebilirler. Bu nedenle intranet teknolojisi, yararlı bilgi yönetiminde anahtar rolü oynayacak bir bileşendir. Intranet'i anahtar hale getiren özelliklerden biri, linkleri, yani ilgili bilgilere bağlantıları izleyip kurabilmeyi desteklemesidir.

■ **Ekstranet:** Intranet'in kurum güvenlik duvarının (firewall) ötesine taşınmasıyla, ekstranet kavramı doğmuştur. Ekstranet sayesinde çeşitli iş ortakları ve üreticilerle enformasyon ve yararlı bilgiler paylaşılabilir. Bu özellik potansiyel olarak kurumun yararlı bilgi varlığını artırıp, bunların daha da paylaşılmasıyla organizasyonun yararlı bilgi değeri (entelektüel mülkü) artar.

■ **Internet:** Sayılar, metin, grafik, görüntüler, çokluortam (multimedia) ve akan (streaming) ses ve video yardımıyla, herkese açık, küresel, etkileşimli iletişim kanal üzerinden çok geniş bilgi kaynaklarına erişip, paylaşmaya olanak tanır. Internet, dünyadaki sayısızlaştırılmış bilgileri kullanıcıların parmak uçlarına sunmaktadır.

(Konu incelenmeye devam edilecektir)

Şekil 13: Yararlı Bilgi Yönetiminde Etkin Olan Disiplinler



Raporlama

BT bölümü hareket ve operasyonel bilgileri yakalamak ve operasyonel gereksinimler amacıyla bilgilere erişmeye olanak tanımakla kalmaz aynı zamanda, bu bilgilere iş ve yönetim amaçlarıyla da erişim olanağı sunar. BT bölümü yeşil ekranlar devrine uzanan zamanlardan beri, sistemden çıkışlar olarak, bunları analistlere, iş kolu ve üst düzey yöneticilerine dağıtarak, raporlama işini sahiplenmiştir. O günlerden beri BT atölyesi, isteğe bağlı raporlar oluşturmuş, elektronik gözlemleme ve raporların seçici bir şekilde yazdırılmasını sağlamıştır. Yakın zamanlarda da çevrimiçi sorgulama olanağı sunmaya başlamıştır. Verimbarı ve veri adacıklarının (data marts) bulunuşuyla BT, raporlama yeteneklerini daha da ötelere taşımıştır. Bu şekilde kullanıcılar altyapıyı oluşturan üretim sistemini etkilemeden, daha geniş bir veriye daha kolay ve daha hızlı bir şekilde erişme olanağı bulmuşlardır.

BT'nin raporlama işlev ve becerileri, çeşitli bileşenlerden oluşur:

■ **Rapor dağıtımı:** Önceden tanımlanmış raporların düzenli bir şekilde yazdırılarak fiziksel dağıtımı.

■ **Elektronik rapor gözden geçirme:** Raporların çevrimiçi olarak görüle-

■ **Üst düzey yöneticiye yönelik bilişim sistemleri:** Üst düzey yöneticiler için yüksek oranda özetlenmiş bilgi sağlayan uygulamalar. Bu tür sistemler tipik olarak uyarı yeteneklere sahiptir. Yani önemli oranda değişmiş veya belirli parametreleri sağlamayan verilerin ortaya çıkması halinde bilgi vurgulanarak, uyarı verilir.

■ **Çevrimiçi analitik işleme (OLAP: Online Analytical Processing):** Kullanıcıların bilgiyi değişik biçimlerde görebilmesi için, bilgileri çok boyutlu diziler (küpler) halinde düzenleyen uygulamalar. Çeşitli boyutlar arasında, satışlar, ürün, müşteri, satış bölgesi ve zaman periyodu sayılabilir.

■ **Verimbarları ve veri adacıkları:** Çok sayıda veri kaynağından elde edilen özetlenmiş ve dönüştürülmüş verilerle erişmek üzere tasarlanmış özel enformasyon depoları. Verimbarları ve veri adacıklarının kullanımı ile, üretim sistemleri (örneğin bir ERP sistemi) üzerinde sorgularla işlem yapılarak yolculuğundan kaçınılmış ve son kullanıcıların verilere rahatça erişmesi sağlanmış olur. Verimbarı, kullanıcılara veri ve yararlı bilgi sunmanın tek, uyumlu, etkin bir yolunu oluşturur.

■ **Veri araştırıp bulma (data mi-**

neredeysse tüm işlemi üstlenmektedir.

Raporlama fonksiyonları, yararlı bilgi yönetimi olarak nitelenebilir mi? Tabii ki sonuçta tüm raporlamalar, organizasyonun yararlı bilgi varlığına katkıda bulunmaktadır. Düşük düzeyli veri veya bilgi sağlayan, belirli bir şeye yönelik sorgulama, yararlı bilgiye doğru atılmış bir adımdır. Bu doğrultuda, yararlı bilgi yönetiminin kapsamı içinde düşünülmelidir.

Ağ iletişimi

Bazı uzmanlara göre iletişim, davranışsal ve odaksal (veya açık) yararlı bilgiyi kurumsal yararlı bilgi mülküne değiştirmektedir. Bu kişilere göre, sadece iletişim kurulan yararlı bilginin kurum için bir değeri olabilir. Yararlı bilgi yönetimi çalışmalarında BT bölümünün üzerine odaklanması gereken konu, iletişim ile etkin bir şekilde diğerlerine de aktarılabilmesi için davranışsal yararlı bilginin açık (odaksal) hale getirilmesi olmalıdır. BT atölyesi uzunca yıllardır, ağ iletişim altyapısı ile, kurumun bilgileriyle baş edebilmek için tasarlanmış, ileri düzeyli iletişim araçlarına bir temel oluşturmaktadır.

BT atölyesinin sorumluluğuna giren ağ iletişim bileşenleri aşağıda sıra-



1'E 224 ALDI! İŞİN YOLUNU BİLİYOR.

Uzaktan erişimde işini şansa bırakmak istemeyenler Digi'nin yolunu tercih ediyorlar. Çünkü Digi onlara 1'e 224'lük bir avantaj sağlıyor. Tek kartla 224 kullanıcıya kadar bağlantı kurabilen, şirket içi çoklu kullanım olanağı ve sorunsuz uzaktan erişim sağlayan Digi, işini bilenlerin kullandıkları tek yol... Siz de Digi'nin yolundan gidin. Kârlı çıkacaksınız!



TM
www.digieurope.com



DIGI UNIX/NT ÜRÜNLERİ

• ISA, PCI ve Micro Channel Bus yapısı • Tek kartla 16 porttan 224 porta kadar bağlantı yapabilme imkanı • Uzak erişimlerde ana sisteme bağlanan modem sayısını kolaylıkla artırabilme imkanı • Ana sistemde minimum düzeyde yük • MS Windows NT, Novell Netware Connect, SCO, DOS, OS/2 ve Citrix uyumlu • 5 yıl garantili

KARMA
INTERNATIONAL

**KARMA DONANIM YAZILIM
SANAYİ VE TİCARET A. Ş.**

İSTANBUL (0212)

Tel: 233 30 30 Faks: 296 18 29

ANKARA (0312)

Tel: 478 32 21 Faks: 478 05 90

İZMİR (0232)

Tel: 441 82 95 Faks: 441 82 98

<http://www.karma.com.tr>



Ericsson'dan WAP için R serisi

Ericsson, yeni yılın başlarında WAP (Wireless Application Protocol)'u destekleyen yeni ürünlerle geliyor. Bu yılın ortalarında Ericsson, MC218 el bilgisayarlarını tanıtmıştı ve bu ilk WAP ürünü idi. Şimdi de Ericsson bu ilkinin karşılığı R320 ve R380 cep telefonlarını tanıtıyor. Bö-

ylece Ericsson, bu teknolojiyi cep telefonlarına taşıyor. WAP teknolojisi ile herhangi bir bilgisayara bağlanmadan ve kablo kullanmadan İnternet ve benzeri erişimlere cep telefonunuzdan ulaşabiliyorsunuz.

R320 ve R380
Bilgi için: Ericsson,
Tel: 0212-286 06 06

Barkod teknolojisinde, PowerScan LR

PSC, uzun ve kısa mesafe barkod okuma teknolojisine yönelik olarak geliştirdiği PowerScan ürün ailesine yeni bir üye kattı. PowerScan LR adını taşıyan yeni ürün üretim, nakliye, dağıtım ve stok kontrolü gibi endüstri uygulamalarında kullanılabilir. Ürünün, forklift sürücülerini yaklaşık 7 metrelik mesafelerden okuması uzun mesafe uygulamasına örnek gösteriliyor.

PowerScan LR, Bilgi için: PSC, Tel: 0212-236 91 15



Kablosuz dünyanın yeni çözümü

Lucent Technologies, yeni hız standardı ile uyumlu WaveLAN kablosuz yerel ağ çözümü Turbo 11'u duyurdu. WaveLAN Turbo 11 BM sistemi, bir işletme içinde hareket halindeki çalışanlara Ethernet kalitesinde performans sunuyor. Sistem, taşınabilir bilgisayarlarla birlikte kullanılmak üzere PC kartlar içeriyor. Kullanıcılar, masaüstü uygulamalar için bir ISA kartını ya da yeni bir PCI kartını tercih edebiliyorlar. İletişim ağı uygulamalarında ise WavePoint-II erişim noktası sayesinde işletme genelinde WaveLAN kurulumu yapılabiliyor. Sistem aynı zamanda kablosuz uygunluk standardıyla da uyumlu.

WaveLAN Turbo 11 MB PC kartı

Bilgi için: Lucent Technologies

Tel: 0216-474 00 00



Xircom'un port genişletme sistemleri

Bağlan Bilgisayar, Xircom'un yeni port geliştirme ürün ailesi PortStation'un başlangıç kitini pazara sundu. Söz konusu sistem, Windows tabanlı bilgisayarları ağlara ve çeşitli aygıtlara tek bir USB port aracılığıyla bağlanmayı sağlıyor. PortStation sistemi, 56 K modem veya 10 Mbps Ethernet, yazıcı, klavye, avuç içi cihazlar, tarayıcı ve USB aygıtlar için limitsiz genişleme sağlıyor. Yeni modeller şunlar: USB hub başlangıç kiti; 7 port USB hub modülü, sonlandırma kutucukları, AC güç adaptörü, USB kablosu, yazılım kurulumu için CD-ROM'dan oluşuyor. Bağlantı başlangıç kiti; 1 port paralel modül, 2 port seri PS/2 modül, 4 port USB hub modülü, sonlandırma kutucukları, AC güç adaptörü, USB kablo, yazılım kurulumu için CD-ROM'dan oluşuyor. Ofis bağlantıları başlangıç kiti; 1 port paralel modül, 2 port seri PS/2 modül, Ethernet 10 Mbps modülü, sonlandırma kutucukları, AC güç adaptörü, USB kablo, yüzölüm kurulumu için CD-ROM özellikleri bulunuyor.

Xircom PortStation

Bilgi için: Bağlan Bilgisayar, Tel: 0212-280 34 34

SUÇ

Bilgisayar programlarının, yazılım hakkı sahibinin izni olmaksızın **kopyalanması, kullanılması, bedelli ve bedelsiz dağıtılması, kiralanması ve ithal edilmesi**, 5846 sayılı **Fikir ve Sanat Eserleri Kanunu**'na ve **Türk Ceza Kanunu**'nun 525. maddesine göre suçtur.

ve ceza

Bu suçu işleyenler, yazılım firmalarının talep edecekleri ve lisanssız yazılım tutarının **3 katı kadar olan tazminatlar** dışında, Fikir ve Sanat Eserleri Kanunu ve Türk Ceza Kanunu gereğince **5 yıla kadar hapis cezası; her bir lisanssız yazılım için 600 milyon TL'ye kadar para cezası; 3 yıla kadar meslekten men; kullanılan bilgisayar ve araçlara el konulması** gibi ciddi yaptırımlarla karşı karşıyadır. **Firma sahipleri ve yöneticileri**, kuruluşlarında bu suçun işlenmesi durumunda doğrudan **sorumludur**.

Lisanssız yazılım kullanmayın

BSA Türkiye, yazılım telif haklarını korumak ve lisanssız yazılım kullanımını önlemek amacıyla, yazılım sahibi şirketlerin oluşturduğu kâr amacı gütmeyen bir birliktedir. Lisanslama konusundaki her türlü sorunu lisans@bsa.org.tr adresinden BSA Türkiye katılımcılarına yöneltebilirsiniz.

BSA Türkiye Katılımcıları: Adobe, Autodesk, Baan, Bilser, Bilkom (Apple), Bimeks, Empa, Eta, Karma, Likom, LinkSoft, Login, Logosoft, Mart Komputer, Microsoft, Mikro Yazılımevi, Netsis.

<http://www.bsa.org.tr> lisans@bsa.org.tr
tel: 0212. 272 22 39 faks: 0212. 272 50 24



DÜZELTME

Bilişim 500 kataloğunda Utarit A.Ş.'nin adres ve telefonu yanlış yazılmıştır. Doğrusu aşağıdaki gibidir.

Utarit Barkod ve Endüstriyel Elektronik San. ve Tic. A.Ş.
Büyükelçi Sokak No: 20/2-3
06700 Kavaklıdere/ANKARA
Tel: 0312-468 61 01
Faks: 0312-417 99 52
e-posta: info@utarit.com



Videokonferans

- Kurumsal LAN/WAN üzerinde
- ISDN hatları kullanılarak
- Sesli ve görüntülü iletişim
- Eşzamanlı uygulama paylaşımı ve veri iletimi
- Çoklu videokonferans

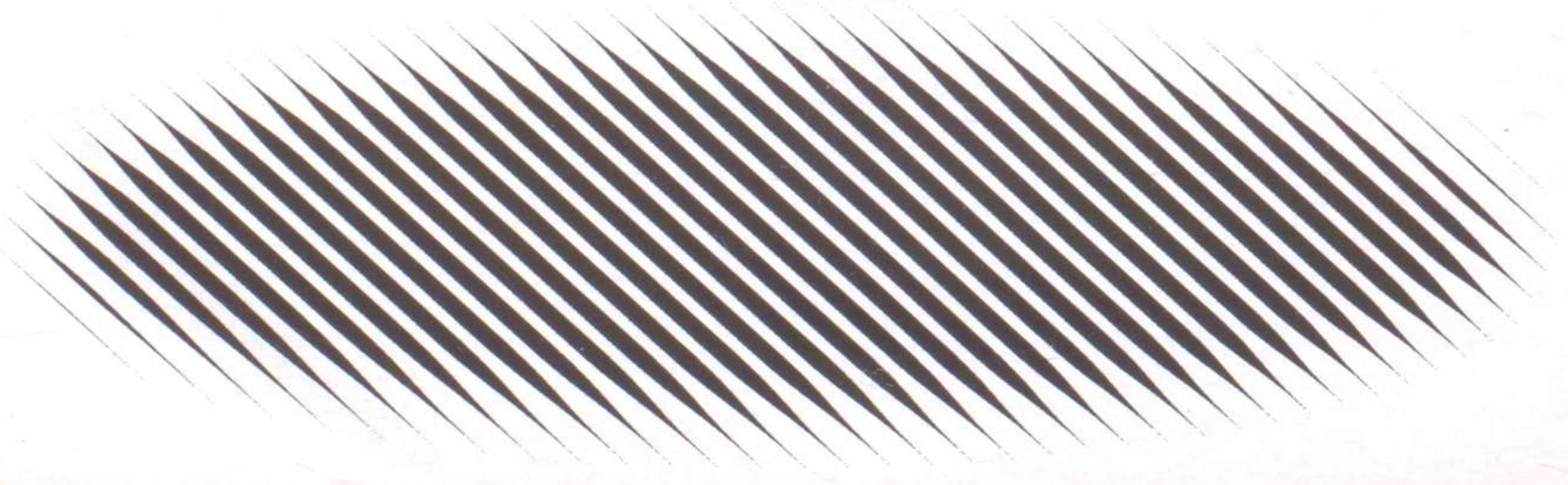


b i c a
BİLGİ İLETİŞİM HİZMETLERİ AND. VE TİC. A.Ş.

İnşirah Sok. Uğurel Apt. No: 5/1 Etiler-İstanbul Tel: (212) 287 43 23 - 287 43 24 Fax: 265 63 55

www.bica.com.tr

bica@bica.com.tr



Bilişim '99

Bilgi ve İletişim Teknolojileri Fuarı
TBD 16. Bilişim Kurultayı
Tüyap Uluslararası Fuar ve Kongre Merkezi
15 - 19 Aralık 1999 Beylikdüzü - İstanbul

Bütünleşmiş Bilgi ve İletişim Teknolojilerini kullanmadığınız ne kadar süre var? Uyurken... tatillerde... anne karnında?...

Günlük hayatımızın tüm dokusu artık Bilişim Teknolojilerinin yeni ürünleriyle donanıyor, bazıları hemen elimizin altında, bazıları hiç görmediğimiz yerlerde hizmetimizde. Peki yalnızca kullanıcı olmak yetiyor mu? En azından güncel olanı izlemek, yarın neler olacağını öğrenmek gerekmez mi? İzlemekten de öte bilişimin bilgisini sunmak ve paylaşmak... Hele profesyoneller için...

15 - 19 Aralık Bilişim'99'da bizi çok heyecanlandıran teknolojik sıçramanın, aslında bir başlangıç olacağını göreceğiz. Geçtiğimiz yıl %70'i profesyonel olan yüz binin üzerinde konuğu, ulusal ve uluslararası büyük katılımcı şirketleriyle, en büyük etkinlik olduğunu kanıtlayan Bilişim, bu yıl kabına sığamayacak: 17.500 m²'lik net fuar alanında, 6 büyük salonda yüzlerce şirket, binlerce ürün, "gigabyte"larla ölçülecek bilgi.

Yepyeni bölümler: Bilişim Ev, Yazılım Dünyası ve İnternet Dünyası.

Doğu Avrupa'dan Asya'ya kadar her geçen gün büyüyen 250 milyon kişilik bir pazar ve yepyeni iş bağlantıları için doğru adres.

Bilişim adına yakışan sergileme, ulaşım, iletişim altyapısı ve enerjinizi yenileyeceğiniz eğlenme-dinlenme olanakları.

Bilişim '99 kaçırılmaz, ihmal edilemez. Türkiye'nin en büyük bilişim etkinliği sizi bekliyor. Lütfen **enter**.



interpro

Fuara katılan şirketler, ürünleri ve toplantılar hakkında şimdiden detaylı bilgi edinmek için, www.bilisim99.com.tr'ye mutlaka uğrayın.

Bu sadece başlangıç...

RESMİ SPONSORLAR:

www.bilisim99.com.tr

Netaş

İLETİŞİM ALTYAPISI
SPONSORU

info

BİLGİ SİSTEMİ
SPONSORU

COMPAQ

DONANIM
SPONSORU

ALCATEL

AÇILIŞ
SPONSORU



TURKCELL

ANA SPONSOR



SİGORTA
SPONSORU



DİJİTAL GÖRÜNTÜLEME
SPONSORU



KAYIT KABUL
SPONSORU



İLETİŞİM
SPONSORU

www.hurriyet.com.tr

BİLGİ ÇAĞI
SPONSORU

SABAH

BASIN
SPONSORU

Milliyet

BASIN
SPONSORU

Radikal

BASIN
SPONSORU

Türkiye

BASIN
SPONSORU

Finansal Forum

BASIN
SPONSORU

BT Haber

BASIN
SPONSORU

Bnet

ELEKTRONİK MEDYA
SPONSORU



ŞEHİRCİ ULAŞIM
SPONSORU



TÜRK HAVA YOLLARI

RESMİ TAŞIYICI

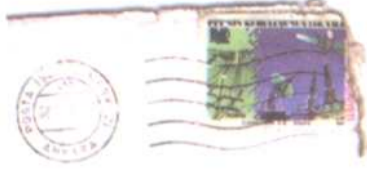
ÜRÜN VE HİZMET SPONSORLARI:

AÇIK RADYO • ASK/DATA GRAFİK • BENETTON • DİMEKS/CANON • EFES PİLSEN • EKO DAĞITIM • ENEL • FRITO LAY TÜRKİYE • İBM TÜRK • İMAJ TV • İLTEK • İZLEM INTERNATIONAL • KOÇSİSTEM • LINK SİSTEM • MBS • POWER FM • SUPERONLINE • SYBASE • TAYF • TEKOFAKS • TÜRK EKONOMİ BANKASI • VERİ ARAŞTIRMA • VISIONS • VİS

KATILAN ŞİRKETLER (16.11.1999 itibarıyla):

A-4 TECH • 3M • ABAÇI KART SANAYİ • ACACIA TECHNOLOGY • AD.NET • ADER • ADIM/ALLTEC • AKSİS BİLGİSAYAR • AKTİF DAĞITIM • AKTİF.NET • ALADDIN KNOWLEDGE SYSTEMS • ALCATEL • ALPEC • ALTAY-SMS • ALTINDAĞ A.Ş. • ALTIRIS • ALSE YAYINCILIK • AMP • ANADOLU HAYAT • ANIXTER • APC • ARÇELİK • ARGES • ARKADAŞ • ARMONİ • ARTEL • ARTRONİK A.Ş. • ASCOM • ASEL SAN • ASK • ATLAS ON-LINE • ATON • AVS İLETİŞİM • BANNET • BANKA VE PARA • BANKSOFT • BAŞARI ELEKTRONİK • BENKO • BIÇAKLAR KİTABEVİ • BILLION • BİLDEN • BİLGİSAYAR GAZETESİ • BİLKOM • BİLSAG BİLGİSAYAR • BİMEKS • BİMSAN • BM BİLGİSAYAR • BMC SOFTWARE INC. • BOĞAZIÇI BİLGİSAYAR • BOĞAZIÇI YAZILIM • BONUS TEKSTİL • BOSCH • BOYUT YAYINCILIK • BROADCAST • BT/HABER • BTNET • BUIC SYSTEMS • BÜROCOM • CABLENET • CABLETRON • CADET • CARDEX • CASIO • CASTOR 6 POLLUX • CD-ROM DATA • CEBSAN • CHIP • CHECKPOINT SOFTWARE • CISCO • COMPAQ TÜRKİYE • COMPUCOM • COMPUTER ASSOCIATES • CONTENT TECHNOLOGIES • CREATIVE • CXR • DA-LITE • DAS-EKSPA • DATAGATE • DATASET • DATATEKNIK • DATATRONICS • DEFNE • DELL • DEMİR YATIRIM • DENİZ BANK • DIALOGIC • DIGI • DIGITAL COLLECTIONS • DİMAGE • DIDİM ORGANİZASYON • DNP • DOCUMENT MANAGEMENT TURKEY • DOĞUŞ GRUPO • DOS BİLGİSAYAR • DOSNET • EASTMAN SOFTWARE • EASY SOFTWARE • E-B GROUP • EFFECTS • EGES • EGS SİSTEM • EKA • EKİN A.Ş. • EKTAKO ELEKTRONİK • ELECTRONICS • ELEKTRONİK • EMİ ELEKTRİK • EMİ ELEKTRİK • EMPA • ENDÜSTRİ OTOMASYON DERCİSİ • ENEL • ENYA YAZILIM • EPSON • ERAYSAN • ERBA-DEXAR • ERBEN KONTROL SİSTEMLERİ • ERDAS INC. • ERE TELEKOM • EREL • ERENET • ERICSSON • ERNSTEYOUNG • ERPA MONİTÖR • ES-EN BİLGİSAYAR • ESCORT ENERJİ • ESRI INC. • ESTAP • ESTRON • ETA TELEKOMÜNİKASYON • EURIMAGE • EUROMAP GMBH • EXACT SOFTWARE • EXTRON • FASTCOMM • FENESTRAE • FILENET CORPORATION • FIBER OPTİK MARKET • FLETWOOD • FOTECH • FUJITSU • FUTURENET • GAMINI • GARANTİ BANKASI • GDC • GEHA • GEN-PA • GIGABYTE • GILETTE • GLOBAL ONE • GLOBAL TELEKOMÜNİKASYON • GLOBALSTAR/TESAM TÜRK • GMP TEKNİK ATILIM • GOLD BİLGİSAYAR • GORDON • GÖNPA • RUNDING BUSINESS SYSTEMS • GÜRSAN • HAYKEM-KABELWERK EUPEN • HOBİM • HOME ELECTRONICS • HP • HT COMMUNICATIONS • HUMMINGBIRD COMMUNICATIONS • HYPERION SOLUTIONS CORPORATION • HYUNDAI • İBM TÜRK • İCO GLOBAL COMMUNICATIONS • İMG BİLİŞİM YAYINLARI • İMS YAZILIM • İNFORM • İNFORMATION BUILDERS INC. • İNFORMATION WEEK • İNFORMIX • İNLINE • İNTECOM • İNTEL • İNTELLECT • İNTELNET • İNTERFACE SYSTEMS INC • İNTERLINE • İNTRAKETS • İRIDIUM • İSS • İTS • İLETİM YAYINCILIK • İFONET • İNFORMATİK • İNTERAKTİF BİLGİSAYAR • İNTERPRO • İNTERPROBİS • İSBI • İŞLEM GİS • İTO ELEKTRONİK KİLİT • KABLONET • KALDER • KARE ELEKTRİK • KAREL • KARIYER.NET • KART-SİS • KEY TECHNOLOGY • KEYSOFT • KOÇSİSTEM • KODAK • KOMSA • KONT • KOSGEB • KOYUNÇU ELEKTRONİK • LEXMARK • LEVEL • LİKOM • LİTERATÜR KİTABEVİ • LOGİN • LOGO YAZILIM • LOTUS • LUCENT TECHNOLOGIES • MACKLEY INTERNATIONAL • MAKELSAN • MAKİNA MAGAZİN • MAKRO DANIŞMANLIK • MANAS SMART KART • MARMARA ÜNİVERSİTESİ MÜHENDİSLİK KULÜBÜ • MASCOM BİLGİSAYAR • MATSUSHITA • MAXON • MBS BİLİŞİM • MCG • MCV YÖNETİM DANIŞMANLIĞI • MEDYA BİLGİ BANKASI • MEDYASOFT • MELODİ YAYINCILIK • MELSOFT • MEMOTEC • MERCOM INC. • MERİÇ DİŞ TİCARET • MERİDYEN • METEKSAN SİSTEM • METİN ELEKTRİK • MICRONET • MICROSOFT • MITSUMI • MİKRO YAZILIMEVİ • MOTOROLA • MOXA • MULTIMEDIA • MULTITECH • MUSTEK • NAVİTAR • NCR • NEBİM YAZILIM • NEC • NETAŞ • NETPARTNERS • NETRON • NETSİS • NETSOFT • NEUSIEDLER-ERİMDEKS KAĞITÇILIK • NOKIA • NORTEL NETWORKS • OAKDALE • OCÉ • OMTOL • OPTION • ORACLE • ORTANA LTD. ŞTİ. • ORTRONICS • ÖLÇSAN • ÖNSEL • ÖZKAYNAK KİTABEVİ • PAIRGAIN • PAKART MİMARLIK • PAM • PAMPA • PANASONIC • PANCOM • PANDACOM • PANDUIT/BELDEN • PATTON ELECTRONICS • PC MAGAZINE • PC NET • PC WEEK • PERA • PEREGRINE SYSTEMS • PERIPHONICS • PERMAK MAKİNA • PHILIPS • PHOTO DIGITAL • PİMMAS • PINE TECHNOLOGY • PIONEER • PLASMON JUKEBOX • PLATO VERİ DAĞITIM HİZMETLERİ A.Ş. • PORCAN • POWERSONIC • PRINCETON SOFTCH • PRINTRONIX • PROGRESS SOFTWARE • PROFİLÜKS • PROJECTA • PROKOM • PROLINK • PROMİS BİLGİ SİSTEMLERİ • PROSOFT • PROTA BİLGİSAYAR • PULNIX • PUSULA YAYINCILIK • QAD • RACAL • RDC WIRELESS COMMUNICATION • REMIVAC • REPA • REUTERS • RICOH SCANNERS • ROMAR • RSA SECURITY • SAATÇIOĞLU • SAGEM • SAKARYA TELEKOMÜNİKASYON SİSTEMLERİ • SAMSUNG • SANYO • SAP • SCALA • SCHLUMBERGER • SEC • SECURITY • SEKOM • SENTİM BİLGİSAYAR • SERCOM • SETKOMNET • SETKOM ŞİRKETLER GRUBU • SFS ŞİRKETLER GRUBU • SIEMENS • SIEMENS NIXDORF • SİGMA OTOMASYON VE BİLGİ SİSTEMLERİ A.Ş. • SİMDA • SİSTEM YAYINCILIK • SİSTEMA • SİTE NET • SKY • SMAU • SONY • SPACE IMAGING EUROPE • STONESOFT • SUN MICROSYSTEMS • SUPERONLINE • SURECOM • SWATCH • SYS • TASK • TBO • TBV • TEKNİK KASA A.Ş. • TEKNO PAZARLAMA • TEKNOBİL A.Ş. • TEKNOTAN E ORACAL • TEKOFAKS • TELEKOM • TELEPATİ TELEKOMÜNİKASYON DERCİSİ • TELESİS • TELLABS • TELSİM • TELSOFT • TELTREND • TEMA • TESAŞ • TEST A.Ş. • TETAŞ • TETRİS BİLGİSAYAR A.Ş. • TEXAS INSTRUMENTS • THURAYA • TIME COMMUNICATIONS • TİS • TİFAŞ • TREND MICRO • TR-NET • TURCOM • TURKCELL • TURKPORT ELEKTRONİK YAYINCILIK • TUSDO DANIŞMANLIK • TÜBİSAD • TÜRK TELEKOM • TÜKETİCİ RAPORU DERCİSİ • TÜRKİYE İŞ BANKASI • TÜRKİYE TELEKOMÜNİKASYON DERCİSİ • ULUS YAZILIM • ULTRA KABLO TV • UNIMEDIA • UNINET • UNI-PA • UNITEL • UTOPIA • VANENBURG BUSINESS SYSTEMS • VCON • VEGA YAZILIM • VERİ ARAŞTIRMA • VERİLİNK • VERISOFT • VERİTEK • VESTEL • VESTELNET • VISIONS • VOGEL YAYINCILIK • VOLTAIRE DATA SECURITY • WALL DATA • WEB TRENDS • WEBSense • XEROX • YAMAHA • ZAMAN GAZETESİ • ZETAFAX • ZIDA • ZOOM TELEPHONICS

Mektubunuz var



Merhaba,

Sanırım geçtiğimiz hafta yaşadığımız deprem felaketini İnternet ve televizyondan takip etmişsinizdir. 17 Ağustos depreminin ardından yeni yeni toparlanmaya çalışırken Düzce'de meydana gelen ikinci depremle bir kez daha sarsıldık. İkinci deprem, ülkenin yeniden yapılanması için gerçekleştirmek zorunda olduğumuz çalışmaların önemini bir kez daha gündeme getirdi. Ama televizyonlarda depremle ilgili yorum yapan bilim adamlarımızı gördükçe insan 'yeni yapılanmayı kimlerle gerçekleştireceğiz?' sorusunu kendine sormadan edemiyor. Neden mi? Her biri farklı açıklamalar yapıyor, biri diğerinin açıklamasını yalanlıyor da ondan. İnsan kime inanacağını şaşırıyor doğrusu... Böyle hayati bir konuda bilgi almaya çabalayan halkımızın bu açıklamalar karşısındaki halini herhalde tahmin edersin. Anlayacağın trajedi-komik bir durum yaşıyoruz. Elbette tüm dileğimiz bu soğuk kış günlerinde çadırlarda barınmak zorunda kalan depremzede vatandaşlarımızın bir an önce gereksinimlerinin karşılanması...

Bu arada 'karizmasına!' hayran olduğun Bill Clinton da depremzede vatandaşlarımıza ilgisini esirgemedi. 'Bill Clinton'ın orada ne işi vardı?' diye sormayacaksın herhalde... Bir yıldır heyecanla beklediğimiz AÇİT zirvesi nihayet geçen hafta düzenlendi. Clinton da zirveden birkaç gün önce Türkiye'ye gelip, deprem bölgesinde incelemeler yaptı. Hiç çekinmeden halkın arasına karışarak çocukları sevmesi ise, Türkiye gündemine oturmasına yol açtı. Bu tavırlarıyla Clinton ne kadar samimidir, ne kadar değerlidir bilinmez. Ama gerçek şu ki buraya adını atar atmaz sağladığı 1 milyar dolarlık kredi, uzun süre dillerden düşmeyecek gibi...

Hazır konuyu AÇİT'ten açmışken, zirvede yaşanan komik olayları da sana aktarayım. Zirvenin iletişim altyapısını herşeyiyle KoçSistem ve Promin yaptı. Şimdi 'Komiklik bunun neresinde, AÇİT gibi önemli bir etkinlikte hizmet veren bu şirketlerle ancak gurur duyulur!' dediğini duyar gibiyim. Elbette öyle, anlatacaklarım bu şirketlerden Promin'in zirve sırasında başına gelenlerle ilgili. Promin'ciler AÇİT'e katılan yüzlerce görevlinin teknik desteğini sağlarken Çince işletim sistemi kurmak zorunda kalmışlar. Artık Çince'yi nasıl söktüler bilemiyorum ama koskoca zirvenin desteğini başarıyla sağladılar... Onları tebrik etmek gerek.

AÇİT'te olanlar bununla da bitmiyor. Tabii böyle önemli bir zirveye katılmak isteyen herkesin kayıtları polisince incelemesinden geçti. Polis, katılımcılar hakkındaki bu araştırmayı öyle derinlemesine yapmış ki, listede asker kaçağı olan herkesi tespit edip teker teker tutuklamış! Düşünebiliyor musun? AÇİT'i izlemeye diye yola çıkıp, günü nezarethanede noktalıyorsun! Elbette bu durum Dışişleri Bakanlığı ve Emniyet Müdürlüğü'nü birbirine düşürmüştü. Sonunda bütün yakananları serbest bırakmışlar. Ama zirveden sonra bu kişilerin mimlenmeyeceği ne malum... Haftaya görüşmek üzere...

Hoşçakal

BULMACA

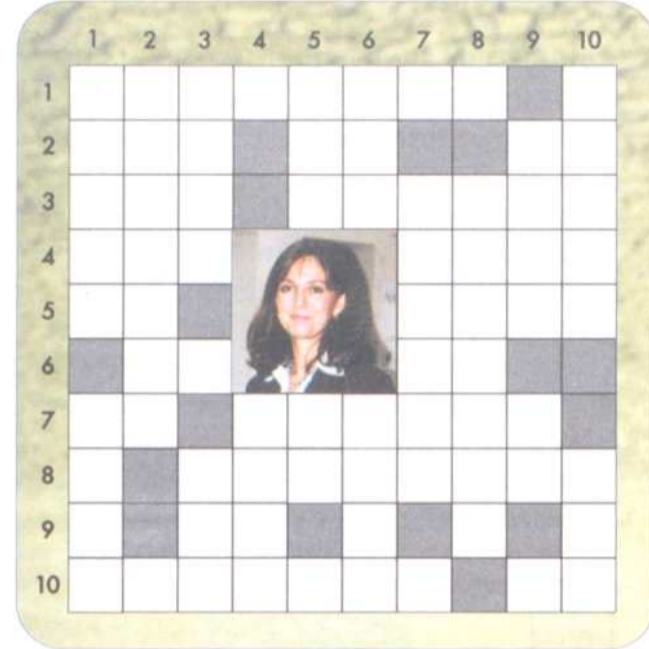
Hazırlayan: Dilek Arus Ateş

Soldan Sağa:

1) Empa'nın yurdun hemen her yerinde düzenlediği seminerlerin adı; 2) Bir bağlaç - Bir harfin okunuşu - Bir besin maddesi; 3) Tepkili uçak - Sıcaklık tesiriyle sıvı hale gelmek; 4) Kaburga kemiğinden yapılan tek parça pizola - Omurgayı meydana getiren küçük kemiklerin ortak adı; 5) "Windows" - Gelincik balığının tatlı sularında yaşayan bir türü; 6) Bir tanrı adı - Mağara; 7) Bir basın ajansı - Bir çeşit ince kıvrıkcık kumaş; 8) Karışıklık, kargaşa; 9) İsim; 10) İletişim konusunda faaliyet gösteren BT şirketi - Bir renk.

Yukarıdan Aşağıya:

1) Ortada resmi görülen Bilkom şirketinin Genel Müdürü olan kişinin adı (..... Mergen) - (Tersi) Hindistan'da Brahma'ya atfedilen ve Brahma dinini temsil eden metinlerin bütünü; 2) Bir BT şirketi; 3) Külde pişmiş bir çeşit katmerli çörek - Kışın yağar; 4) Evcil bir hayvan; 5) Bir sevinç nidası - (Tersi) Şer kelimesinin sessiz harfleri; 6) Derinin gözeneklerinden sızan, kendine has bir kokusu olan, yapışkan, renksiz, tuzlu sıvı - Bir erkek ismi; 7) (Tersi) Bir edebi eserin sonuç bölümü; 8) (Tersi) İsraktan, dengesiz ve gelişigüzel harcamalardan kaçınma, iktisat; 9) Ümit, ümit edilen şey - Bir soru kelimesi; 10) (Tersi) Boğa güreşlerinin yapıldığı yer - Bölünmüş bir bütünün parçalarından her biri.



Geçen haftaki bulmacanın yanıtları:

Soldan sağa: 1) MEDENİYET; 2) (TERSİ) UVEDNAR - ES; 3) (TERSİ) VA; 4) TEL - İNCİ; 5) (TERSİ) ATAH; 6) FİT - ANA; 7) AK - TAMİRAT; 8) İLE - ALI; 9) ALİVELİ - İL; 10) TEKESAKALI.

Yukarıdan Aşağıya: 1) MUSTAFA - AT; 2) EV - İKİLE; 3) DEVLET - LİK; 4) EDA - (TERSİ) TEVE; 5) NN - (TERSİ) SE; 6) (TERSİ) İA - MALA; 7) YR - İA - İLİK; 8) ENTARİ; 9) TE - CANA - İL; 10) İHATALI.

BAŞARILI OLMANIN SIRLARI



-Kendini küçümseme...

(devamı haftaya)

GÜLMECE

Kedi kullanamadığı programa, virüslü der. Delinin biri Network'u bozmuş, 40 supervisor düzeltmemiş.
Damlaya damlaya kota dolar. Acele programa bug karışır. Doğru program debug istemez. Şifreni söyleme dostuna, o da söyler dostuna. Cracker'ın hakkından hacker gelir. Hack'e giden hack'lenir. Vakitsiz kilitlenen bilgisayar resettenir. Doom oynayanı 9 labtan kovarlar. Aynı memory adresinde iki değişken ötmaz. Baskın basanın, memory allacote edenindir. Bir PC'nin nesi, iki PC'nin network'u var. Tuşa basmakla klavye eskimez. Ummadığın program, makineyi kilitlet. Fazla utility göz çıkarmaz. Virüs istedi 1 EXE, Allah verdi 2 EXE. PC'n var mı derdin var. Virüsü an, antivirüsünü hazırla. Çömez assembly kodu kendini virüs sanar. Yiğidin malı ANONYMOUS FTP'dedir. Yol sormakla, keyword aramakla bulunur. Virüs, ferman dinlemez.

TESTOMETRE

1. Kablosuz cihazlar için yazılım ve işletim sistemi geliştiren Symbian şirketi, hangi şirketin şifreleme aracının lisansını aldığı duyurdu?

- a) RSA Security b) PCMCIA Security
c) GlobalSign d) RFD Security

2. Aşağıdaki şirketlerden hangisi avuç içi bilgisayarlardan kablosuz İnternet erişimi konusunda çalışan şirketlerden değildir?

- a) Tandem b) Certicom c) MicroKey d) Mitac

3. Ödeme şirketi VeriFone'u hangi şirket satın aldı?

- a) Compaq b) IBM c) Dell d) HP

4. Microsoft geçtiğimiz günlerde hangi ses tanıma şirketini satın aldığı duyurdu?

- a) PC Chip b) Entropic c) Hypertronics d) Sketch

5. Intel'in yeni bellek teknolojisinin adı nedir?

- a) DDRAM b) DRAM c) RDRAM d) SRAM

6. MIPS işlemcilerini üreten şirket hangisidir?

- a) Cyrix b) Sun Microsystems
c) Silicon Graphics d) IBM

7. Aşağıdakilerden hangisi CAD/CAM yazılımı değildir?

- a) Unigraphics b) Aluplan
c) AutoCAD d) J.D. Edwards

8. Aşağıdakilerden hangisi ses ve veri entegrasyonunu destekleyen ağ teknolojilerinden değildir?

- a) X.25 b) ATM c) TCP/IP d) PABX

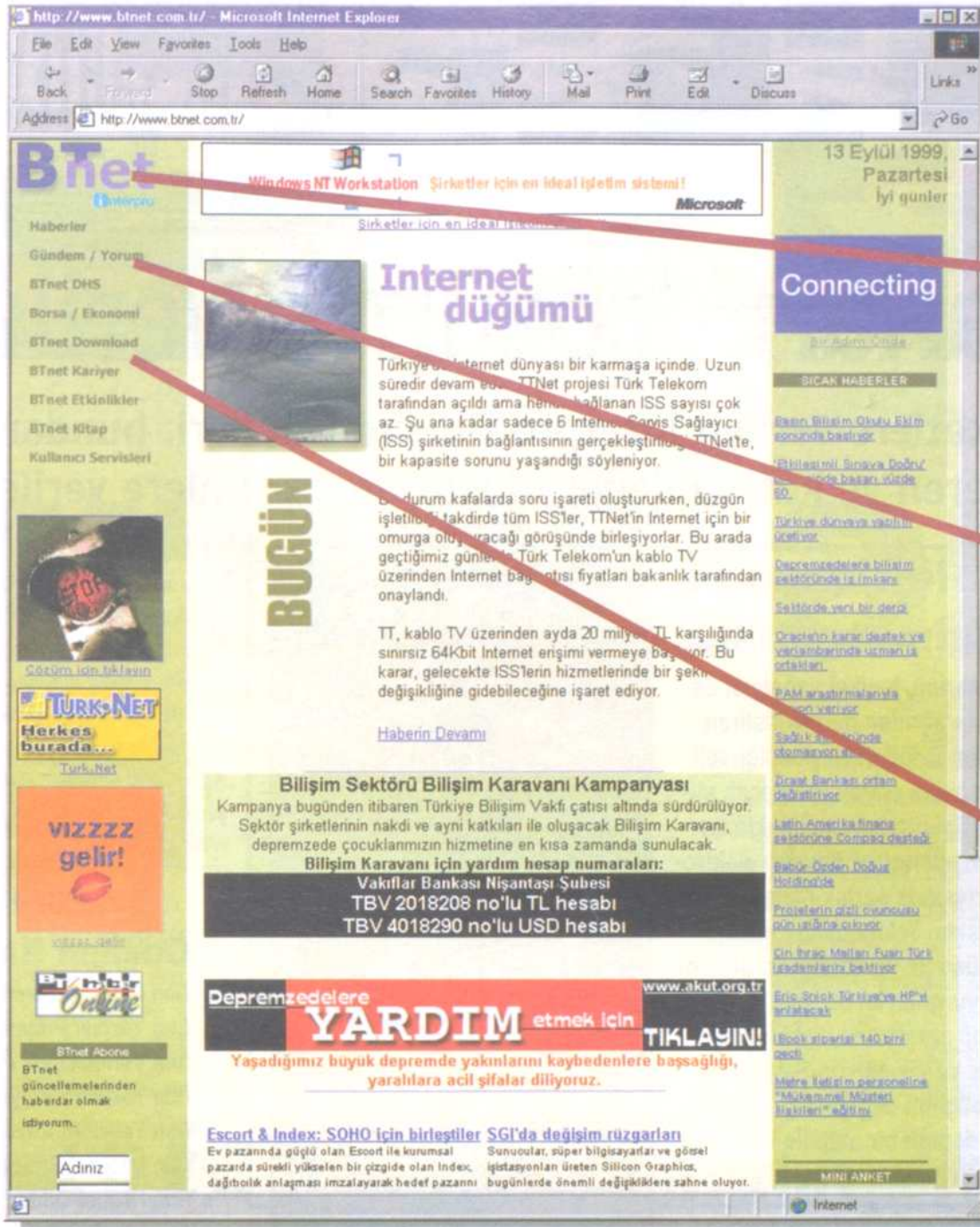
9. Adaptec, hangi RAID şirketini satın aldı?

- a) DPT b) StorageTec
c) RIC d) EMC

10. HP'nin, 2000 yılında pazara sunacağı PC'sinin adı nedir?

- a) e-PC b) DVD-PC c) Client-PC d) Bolero

Geçen sayının yanıtları: 1-d, 2-b, 3-b, 4-c, 5-a, 6-a, 7-d, 8-b, 9-c, 10-c



Internet dünyasında yeni satış kanalınız

Türkiye'nin bilişim alanındaki en büyük içerik sitesi **BTnet**, bilişim sektörünün nabzını elinde tutuyor. Türkiye'den ve dünyadan en sıcak bilgi teknolojisi ve iletişim haberleri her sabah **BTnet** ile bilgisayarınıza geliyor. Binlerce **BTnet** abonesi ve okuyucusu; iş dünyasının profesyonelleri, bilgi sistemleri yöneticileri ve her sektörden, her yaşta bilişim tutkunları, bilişim gündemini **BTnet** ile izliyor. **Rekabet gücünüze, BTnet ile güç katın...**

BTnet

www.btnet.com.tr
www.bt-net.com

Gündemi yakalayın ...

interpro

Bilişim '99

Elektronik
medya
sponsoru



“Bilişim Oscarları” ‘çözüm’e verilecek

1992 yılından bu yana şirketlere verilen Interpro Bilişim Ödülleri, bundan böyle bilişim sektörüne yön veren ve katma değer oluşturan çözümlere verilecek.

Interpro'nun kurulduğu 1992 yılından bu yana her kuruluş yılında verilen Interpro ödülleri, bu yıl Türkiye bilgi ve iletişim teknolojileri pazarının gelişmesine paralel olarak farklı bir yaklaşım çerçevesinde "Interpro Bilişim Ödülleri" adını aldı.

Sektör şirketlerinin üst düzey yöneticileri, üniversitelerin bilişim eğitimi ile ilgili bölüm başkanları ve deneyimli bilişim uzmanlarından oluşan Bilişim Ödülleri Danışma Kurulu'nun 27 Temmuz 1999 tarihinde Çırağan Oteli'nde yaptığı toplantıda, Interpro Bilişim Ödülleri'nin amacı; bilişim sektöründeki katma değeri, yaratıcı düşünceleri, işbirliklerini ve girişimciliği ortaya çıkartmak ve desteklemek olarak belirlendi. Bu amaca uygun olarak, bugüne kadar başarılı ve aktif çalışmalarından dolayı bilişim şirketlerine verilen ödüllerin bundan böyle, yıl içinde uygulaması tamamlanmış başarılı bilişim projelerine, işbirliklerine, uluslararası başarıya ve yaratıcı düşünceye verilmesi benimsendi.

Interpro Bilişim Ödülleri Danışma Kurulu'nun Temmuz 1999 toplantısında kararlaştırılan ilkeler doğrultusunda hazırlanan Ödül Tanıtım ve Başvuru Kılavuzu bilişim şirketlerine gönderildi. Konu ile ilgili olarak bilgisine başvurduğumuz Interpro Kurumsal Genel Mü-

Teknoloji, insanın bir yaratısı...

Özgün tasarımı, heykel sanatçısı Zafer Sarı tarafından gerçekleştirilen Interpro Bilişim Ödülleri Heykelciği, tek parça metal döküm olarak üretilen stilize bir insan figüründen oluşmakta. İnsan figürünün ellerinden fışkıran elektronik akımın ortasında parlak metalden bir küre bulunmaktadır. Teknolojinin, insanın kafa ve kol gücü ile yaratıldığı ve üretildiği anlayışını vurgulayan bu tasarım, insanla teknoloji arasındaki ilişkide insanı öne çıkartıyor ve yüceltiyor. Sayısal ortamda akan bilginin değiştirdiği dünya da parlak ve değerli bir metalle kaplanan küre ile simgelenmekte.



dür Yardımcısı Akın Evren şunları söyledi: "Ödül başvuru formlarını da içeren ödül kılavuzlarını göndererek 1999 yılı projelerini değerlendirecek süreci başlatmış bulunuyoruz. Şirketler, girişimciler, akademisyenler, duyurduğumuz 12 ödül kategorisinden en fazla iki kategori

için ödüle başvurabilecekler. Kılavuzda tanımlanan bir özel başvuru raporu ile başvuru formlarının 15 Ocak 2000 tarihine kadar Interpro'ya iletilmesi gerekiyor.

Seçici Kurul bu başvurular arasından her ka-

tegori için beş aday belirleyip Danışma Kurulu'na sunacak. Danışma Kurulu adayların sayısını üçe indirecek. Bu seçimden sonra, kuruluşların ayrıntılı başvuru raporlarını yazmaları istenecek. Gerekli durumlarda saha ziyaretleri yapılacaktır. Bu süreçte belirlenen kategori birincileri ödül heykelcikleri ve başarı belgelerini, 25 Nisan 2000 tarihinde yapılacak Interpro Bilişim Ödülleri Balosu'nda düzenlenecek bir törenle alacaklar."

Interpro Bilişim Ödülleri Kategorileri

- Yılın Bilgi Teknolojisi Ödülü,
- Yılın Yazılım Projesi Ödülü,
- Yılın Veri İletişimi Projesi Ödülü,
- Yılın Telekom Projesi Ödülü,
- Yılın Telekom Altyapısı Projesi Ödülü,
- Yılın İnternet Projesi Ödülü,
- Yılın Hizmet Ödülü,
- Yılın Uluslararası Başarı Ödülü,
- Yılın En Başarılı İşbirliği Ödülü,
- Yılın Pazarlama Kampanyası Ödülü,
- Yılın Girişimcisi Ödülü,
- Yılın Akademik Çalışması Ödülü

OKI
"O kadar yetenekli ki"

Sayfa yazıcılarla ilgili her ihtiyacınız için

cevap anahtarı

Farklı modelleriyle Oki, size onlarca **çözüm** sunuyor.



Drum ve toner ayırarak yeni bir dönemi başlatan Oki, hem ekonomik, hem de inanılmaz kalitede çıktıları sunuyor. Sayfa yazıcılarla ilgili her ihtiyacınızda Bilgitaş gücü ve güvencesi yanınızda.

<http://www.okieurope.co.uk>



Altan Erbulak Sokak No: 1 Mecidiyeköy, İstanbul Tel: (212) 275 10 70 Faks: (212) 266 89 70 Bilgitaş Bilgisayar Şubeleri: Ankara Tel: (312) 466 04 10, Bursa Tel: (224) 272 11 89, İzmir Tel: (232) 441 76 76 e-mail: bilgisayar@bilgitas.com.tr <http://www.bilgitas.com.tr>

BİLGİTAŞ
BİLGİSAYAR